EMPRESAS IANSA®

MEMORIA INTEGRADA
EMPRESAS IANSA S.A.
2022

IDENTIFICACIÓN DE LA SOCIEDAD

Nombre:
Empresas Iansa S.A.

Tipo de entidad:
Sociedad Anónima Abierta.

Inscripción en el Registro de Valores:
N°100.

Principales Actividades:
Sociedad del sector agroindustrial dedicada a la producción, distribución y comercialización de azúcar y otros alimentos de origen natural; tales como jugos concentrados, pastas de tomates, alimentos para mascotas y Nutrición Animal.

RUT:
91.550.000-5

Domicilio legal:
Rosario Norte 615, piso 23. Las Condes, Santiago de Chile.

Teléfono:
+56 - 2 2571 5400

Sitio web:
www.empresasiansa.cl

Contacto:
Gerente de Marketing Corporativo y Sostenibilidad
Vivian Budinich García
vivian.budinich@iansa.cl

ÍNDICE

MENSAJE DEL PRESIDENTE 6

MENSAJE DEL GERENTE GENERAL 8

CIFRAS DESTACADAS - Período 2022 10

CAPÍTULO 1
UNA EMPRESA DE ALIMENTOS 12

Historia de la Compañía 14

Hitos ASG 2022 16

Principios Iansa 20

Nuestras Líneas de Negocios 21
- *División Industrial* 22
- *División Agrocomercial* 27
- *División Agroindustrial* 29
- *División Retail* 32

Pilares Estratégicos del Negocio 33

Estrategia de Sostenibilidad 34

Nuestros Compromisos ASG y Aporte a los ODS 35

CAPÍTULO 2
OPERACIÓN RESPONSABLE 39

Tamaño y Cobertura 40

Nuestra Cadena de Valor y Procesos 42
- *Creando Valor Compartido* 43

Resultados Económicos 46

Plan de Crecimiento e Inversiones 47

Innovación: Motor del Crecimiento Sostenible 48
- *Primera Fase: Alinear Nuestras Bases* 49
- *Segunda Fase: Gestión y Funnel de Innovación* 49
- *Tercera Fase: Expansión de la Innovación* 50

Digitalización 51

Gestión de Proveedores y Agricultores 52
- *Evaluación de Proveedores* 54
- *Política de Compras y Pago a Proveedores* 55
- *Nuestros Socios Estratégicos los Agricultores* 56

CAPÍTULO 3
GOBERNANZA Y TRANSPARENCIA 57

Marco Normativo 58

Propiedad y Controlador 59
- *Estructura Societaria* 59
- *Mayores Accionistas de Empresas Iansa* 60

Nuestra Gobernanza 61
- *Directores y Administración* 61
- *Remuneración del Directorio* 65
- *Comités del Directorio* 66

Principales Ejecutivos y Comités 67

Ética y Compliance 68
- *Cumplimiento Legal y Normativo* 68
- *Código de Ética* 68
- *Modelo de Prevención del Delito* 69

Gestión de Riesgos 71
- *Roles y Responsabilidades en la Gestión de Riesgos* 72
- *Creación de Unidad de Riesgos* 73

Grupos de Interés 75

Membresías y Asociaciones 76
- *Alianzas Organizaciones Gremiales y Privadas* 76
- *Alianzas Organismos Públicos* 78

ÍNDICE

CAPÍTULO 4
EN SINTONÍA CON NUESTROS CLIENTES 79

Atentos a Tendencias de Consumo y Alimentos 80

Nuestros Clientes 81
- *Clientes División Retail* 82
- *Clientes División Industrial* 83
- *Clientes División Agrocomercial* 84
- *Nuestros Consumidores* 85
- *Atención al Consumidor* 85

Marketing y Etiquetado Responsable 86
- *División Retail* 86
- *División Industrial* 86
- *División Agrocomercial* 86
- *Información Relevante para Nuestros Clientes* 87
- *Trazabilidad desde el Origen* 88
- *Nuevo Cannes: una Evolución en Calidad, Procesos y Etiquetado* 88

Calidad e Inocuidad 91
- *Certificaciones* 91
- *Cero Incidentes* 92

CAPÍTULO 5
TRANSICIÓN AMBIENTAL 93

Gestión Ambiental 94
- *Nuestra Apuesta por una Agricultura Sustentable* 94

Gestión de Cambio Climático y Emisiones 97

Gestión Energética 100

Operación Circular y Regenerativa 102
- *Iniciativas de Revalorización* 102
- *Residuos* 104
- *Olores* 107

Gestión del Agua 108
- *Extracción de Agua* 109

CAPÍTULO 6
COMPROMISO Y BIENESTAR LABORAL 113

Descripción de los Colaboradores 114

Salud y Seguridad Laboral 123
- *Gestión de Incidentes 2022* 124
- *Salud y Seguridad en Trabajadores Contratistas* 126
- *Investigación de Incidentes* 126
- *Comité Paritario de Higiene y Seguridad* 127
- *Capacitación en Salud y Seguridad* 127

Inclusión y Diversidad 128
- *Brecha Salarial* 129
- *Inclusión de Personas en Situación de Discapacidad* 130
- *Relaciones Laborales* 130

Formación y Clima Laboral 131
- *Programa Sembrando Líderes* 133
- *Programa de Excelencia Operacional* 133
- *Curso de Herramientas para el Trabajo en Equipo y Liderazgo* 134
- *Gestión de Nuestro Talento* 135
- *Evaluación de Desempeño* 136
- *Clima Laboral* 137
- *Resultados Encuesta de Clima Laboral* 137

Bienestar y Beneficios 138
- *Permiso Post Natal* 139

CAPÍTULO 7
BUENOS VECINOS 140

Promoviendo Confianza y Oportunidades con la Comunidad 141
- *Relaciones con Comunidades Indígenas* 143
- *Academia Iansa* 144
- *Iansa Comunidad Circular Educación* 144
- *Apoyo al Deporte Local* 144

Programas de Impacto Social 145
- *Sala de Ventas* 145
- *Casa del Azúcar* 145
- *Política de Donaciones* 146

Promoviendo la Agricultura Sustentable con Productores 148
- *Alianzas Productivas con INDAP* 148
- *Programa RED de Proveedores CORFO* 148
- *Investigación Desarrollo e Innovación Agrícola* 149

ÍNDICE

ANEXOS 150

Constitución y Estatutos 151
- *Constitución de la Sociedad* 151
- *Estatutos* 152
- *Marco Normativo* 152

Filiales y Coligadas 153
- *Iansagro S.A.* 153
- *Agromás S.A.* 155
- *Iansa Alimentos S.A.* 156
- *Iansa Ingredientes S.A.* 157
- *Patagoniafresh S.A.* 158
- *Agrocomercial Iansa S.A.* 159
- *LDA SpA.* 160
- *Agrícola Terrandes S.A.* 161
- *Compañía de Generación Industrial S.A.* 163
- *Inversiones Iansa S.A.* 164
- *Seedtime Inversiones SpA.* 164
- *Icatom S.A.* 165
- *Droguería Karani S.A.C.* 165
- *Inverindu SpA.* 165
- *Induinversiones SpA.* 166
- *Induexport SpA.* 166
- *Alimentos Premium do Brasil Ltda.* 166
- *Applefit SpA.* 167

Transacciones con Entidades Relacionadas 168
- *Iansagro S.A.* 168
- *Agromás S.A.* 169
- *Inversiones Iansa S.A.* 169
- *Icatom S.A.* 169
- *Patagoniafresh S.A.* 170
- *LDA SpA.* 171
- *Agrícola Terrandes S.A.* 172
- *Drogueria Karni SpA.* 172
- *Iansa Ingredientes S.A.* 173
- *Iansa Alimentos S.A.* 174
- *Agrocomercial Iansa S.A.* 175
- *Compañía de Generación Industrial S.A.* 176
- *Inverindu SpA.* 176
- *Induinversiones SpA.* 176
- *Induexport SpA.* 176

Comité de Transacciones Relacionadas 177
- *Informe anual de gestión del comité de transacciones relacionadas* 178

Información Bursátil de Empresas Iansa 180
- *Variación en el Precio Acción de Iansa e Índice Bursátil IPSA* 180
- *Evolución Precio Acción de Iansa e Índice Bursátil IPSA* 180
- *Transacciones en el Mercado Bursátil* 181
- *Políticas de Dividendos* 182

Hechos Esenciales 183

Declaración de Responsabilidad 184

ESTADOS FINANCIEROS 185

Informes de los Auditores Independientes 187

Estados Financieros Consolidados 188

Notas a los Estados Financieros Consolidados 192

Declaración de Responsabilidad 313

SOBRE ESTE REPORTE 314

Sobre esta Memoria Integrada 315
- *Alcance y Estándares* 315
- *Ciclo de Representación* 315
- *Proceso de Materialidad* 315

Índice GRI 318

Índice SASB 326

Norma 461 330

Glosario 340

MENSAJE DEL PRESIDENTE

ESTIMADOS ACCIONISTAS, COLABORADORES, CLIENTES Y PÚBLICO EN GENERAL:

Es un orgullo y privilegio poder escribirles estas palabras en un nuevo año de dirección de esta compañía, que ha mostrado innumerables avances y logros en el contexto de nuestra transformación como compañía de alimentos.

Fieles a nuestro propósito de "Alimentar a Chile y al mundo con lo mejor de nuestra tierra" hemos estado trabajando en el cuidado de ésta a través de una sólida estrategia de negocios y desarrollo sostenible.

En Empresas Iansa hemos avanzado en construir nuestro propósito corporativo de la mano de nuestros colaboradores y sus familias, quienes son fundamentales para asegurar la calidad, trazabilidad, respeto al medioambiente y una rigurosa gestión agrícola en toda nuestra cadena productiva. Gracias a su compromiso y entusiasmo nos hemos posicionado como una empresa con un fuerte vínculo con la agricultura, innovadora y con productos y marcas queridas por los chilenos y chilenas.

En este Reporte Integrado 2022 hacemos un repaso de nuestros principales hitos e iniciativas que nos permitieron crecer, desafiarnos, aprender, anticiparnos e inspirarnos en nuestra mirada a largo plazo. Como empresa, somos conscientes del rol que cumplimos en la sociedad. Por eso trabajamos arduamente en convertirnos en un aporte y socio estratégico de nuestros principales públicos de interés para contribuir en sus vidas y en el desarrollo del país.

El año 2022 estuvo marcado por grandes hitos a nivel nacional y mundial, y en un contexto desafiante como ese, desde Empresas Iansa perseveramos en nuestra estrategia de diversificación y superación continua de nuestra gestión, con importantes resultados. Tuvimos un Ebitda de USD 33,6 millones al 31 de diciembre de 2022, superior en USD 15,5 millones al registrado durante el mismo periodo del 2021, y el mejor de los últimos 8 años.

En términos de financiamiento, firmamos junto con Banco Santander y BCI un crédito ESG (medioambiental, social y gobernanza por sus siglas en inglés) por US$53 millones anclados al cumplimiento de nuestros objetivos declarados y en el proceso de transición a una economía verde.

Parte de las acciones realizadas permitieron que Iansa fuera reconocida en la posición N°15 del ranking de Mejores Marcas del estudio Chile 3D, realizado por GfK y en la posición N°25 dentro del Ranking de Marcas Ciudadanas del primer semestre, realizado por Cadem. Todo esto nos sigue inspirando a trabajar diariamente en función de las preferencias de nuestros clientes y consumidores.

El año pasado tuvimos también el privilegio de celebrar los 27 años de nuestra filial Icatom, ubicada en Perú, negocio de pasta y pulpa de tomates, que destaca por su liderazgo internacional. Este negocio junto a nuestra filial Patagoniafresh en Chile, han realizado importantes inversiones para ubicarse a partir del 2023 dentro de los 25 mayores productores de pasta de tomate a nivel mundial.

MENSAJE DEL PRESIDENTE

Además, pudimos hacer variadas innovaciones en productos y procesos para seguir ofreciendo productos de origen natural y ligados a la tierra. Así es como trabajamos en el relanzamiento de nuestras marcas Cannes y Felinnes a través de un sólido apoyo científico y nutricional que ha sabido incorporar las necesidades y expectativas de los consumidores. También realizamos el relanzamiento de nuestros nuevos envases de endulzantes Iansa Cero K y por el lado agrícola, sacamos al mercado una innovación en biofertilizantes, el ßSoil.

Adicionalmente hemos seguido avanzando en la digitalización de la compañía, lo cual se ha materializado a través de nuestro nuevo canal de ventas directo, www.mercadoiansa.cl, el cual cuenta con todas las líneas de productos de consumo masivo, con venta directa al consumidor.

A nivel medioambiental, en 2022 realizamos nuestra Declaración frente al Calentamiento Global y Cambio Climático, mediante la cual nos comprometimos a poner nuestros esfuerzos en el mejor tratamiento y manejo de los recursos naturales, como el cuidado del agua, la disminución de las emisiones contaminantes, la correcta gestión de residuos y desechos y la reducción del impacto de nuestros productos finales de cara al 2025. Una hoja de ruta que será clave para proyectarnos al futuro en un contexto de cambio climático.

Desde Empresas Iansa estamos orgullosos de continuar manteniendo el liderazgo y tradición azucarera de remolacha que nos permite continuar endulzando la mesa de todos los chilenos. Logro que, sin los agricultores, no sería posible. Una estrecha relación que nos permite seguir desarrollando alianzas estratégicas, transferencia de conocimiento, tecnología e innovación en pro del desarrollo de esta tradición que muy pocos países del continente poseen.

El año 2022 fue desafiante en muchos sentidos, donde todos quienes forman parte de Empresas Iansa pueden sentirse muy satisfechos por la posición que hemos alcanzado en la industria gracias al cuidado y compromiso de las personas, la agilidad y capacidad de innovación y una mirada sostenible, que ha sabido incorporar a los distintos actores, sus necesidades y expectativas.

Este es nuestro norte y estamos motivados con toda nuestra capacidad humana y energía para seguir desarrollando alimentos de origen natural y continuar alimentando a Chile y al mundo con lo mejor de nuestra tierra.

Se despide cordialmente,

Gonzalo Sanhueza
Presidente
Empresas Iansa S.A.

MENSAJE DEL GERENTE GENERAL

ESTIMADOS ACCIONISTAS, COLABORADORES, CLIENTES Y COMUNIDAD:

El 2022 fue un año de múltiples aprendizajes, desafíos y también gratificaciones pese al complejo contexto al que tuvimos que adaptarnos como empresa: una guerra en Europa que sacudió a la industria de alimentos, complejidades en la cadena de suministro, pandemia mundial y una sequía que no da tregua.

Bajo estas importantes complejidades, es que desde Empresas Iansa logramos dar continuidad y dirección operacional a nuestro negocio, inspirados siempre por nuestro propósito corporativo: Alimentar a Chile y al mundo con lo mejor de nuestra tierra. Son 69 años de historia de los que hemos aprendido a perseverar, crecer, diversificarnos y continuar siendo un aporte para las personas y sus familias, las comunidades y el medioambiente.

Somos una empresa cercana a las personas, las que están en nuestro centro. Un equipo humano cercano a 2.000 personas que forman parte de esta compañía y sin los cuales nada sería posible. Este año, les quiero agradecer especialmente a ellos: por su esfuerzo, compromiso, pasión y por siempre transformar los desafíos en oportunidades. Mis más sinceros agradecimientos a ellos, como también a nuestros agricultores, transportistas y toda la cadena de valor con los cuales trabajamos día a día.

Pese a que la pandemia ha disminuido su impacto, nuestra prioridad de cuidar la salud de nuestra gente jamás ha cesado. Gracias a ese compromiso, nos alegra haber sido reconocidos con el Premio Impulso Ñuble 2022, por la gestión organizacional en el contexto de crisis y pandemia.

Como uno de los principales actores en la industria de alimentos, estamos conscientes de la gran responsabilidad que llevamos para impactar positivamente en la sociedad y contribuir en el desarrollo del país. Nuestro compromiso está puesto en crear oportunidades laborales, innovar en nuevos productos, servicios y procesos, en crear programas de impacto para vecinos y en implementar variadas iniciativas en pro del cuidado del medioambiente.

La estrategia de diversificación, modernización y eficiencia de la compañía apoyada con un plan de inversiones de US$108 millones en los últimos 5 años, ha permitido desarrollar en forma exitosa proyectos en nuestra planta azucarera y los negocios de pasta de tomate y pulpas de frutas en las filiales de Patagoniafresh e Icatom (Perú), además del desarrollo de nuevas líneas de negocio en Nutrición Animal y Retail, como las nuevas líneas de legumbres y arroz Iansa Agro.

Al mismo tiempo anunciamos el cambio a un nuevo Centro de Distribución en el sector de Noviciado, que es parte de nuestro plan maestro logístico, el cual busca potenciar la eficiencia, competitividad y excelencia de nuestras operaciones de cara al 2024.

Por el lado financiero, EF Securitizadora S.A. en conjunto con Empresas Iansa emitió un bono securitizado por 1 millón de UF, con un plazo de 4,7 años, lo que potencia la estructura de financiamiento de largo plazo de la compañía.

MENSAJE DEL GERENTE GENERAL

En el negocio agrícola, se finalizó la siembra de cerca de 6.300 hectáreas de remolacha en campos de agricultores y propios, y 1.350 hectáreas de tomates en campos de nuestra filial Terrandes y agricultores. Así también, se finalizó la siembra de porotos tórtola de nuestros 51 agricultores contratados, alcanzando las 150 hectáreas. Esta tarea refleja los beneficios del trabajo conjunto con nuestros principales socios estratégicos, a quienes continuamos apoyando a través de la investigación, transferencia tecnológica, capacitaciones, innovación y desarrollo, con programas de Corfo e Indap.

En 2022 nos comprometimos a una serie de acciones medioambientales de cara al 2025, a través de nuestra Declaración frente al Calentamiento Global y Cambio Climático. Un documento guiado por los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible de la ONU y que se convierte en una oportunidad para alinear los objetivos del negocio y la promoción de un desarrollo sostenible.

Recientemente, Patagoniafresh fue reconocida por su gestión en economía circular por Desafío Maule Circular, que premia los esfuerzos de las empresas que van más avanzadas en su tránsito hacia la sustentabilidad en los sectores del agro, construcción y turismo.

Del mismo modo, desarrollamos programas con impacto para la comunidad, tales como Academia Iansa, Iansa Comunidad Circular, la promoción de educación nutricional en colegios locales, el fomento a vida sana y actividades deportivas, el auspicio a jóvenes deportistas y el patrocinio por sexto año consecutivo del Club Deportivo Ñublense. Finalmente, lanzamos una nueva tienda en la planta de Chillán, la cual ofrece productos de nuestras marcas Iansa, Iansa Cero K, Iansagro, Cannes, Felinnes, y Tamaya a precios especiales en beneficio de los colaboradores y las comunidades cercanas.

En 2023 Iansa cumplirá 70 años de historia, un largo camino de la mano de clientes, agricultores, colaboradores, proveedores y comunidades. Gracias a todos por su lealtad y preferencia, en especial a nuestra gente. A cada uno de ellos y sus familias mis más sinceros agradecimientos y felicitaciones por su destacado trabajo. Juntos sigamos mirando el futuro y continuemos escribiendo la historia de Empresas Iansa.

Un abrazo,

Pablo Montesinos
Gerente General
Empresas Iansa S.A.

CIFRAS DESTACADAS

PERÍODO 2022

9
Plantas de producción

10
Centros de distribución

+45
Países en donde vendemos nuestros productos

1500
Salas de Venta de Arica a Punta Arenas

+250.000 TM
De capacidad en operaciones Portuarias, a través de 5 puertos

USD 552,3
Millones de ingresos

USD 33,6
Millones EBITDA

USD 108
Millones de inversión en los últimos 5 años

USD 0,5
Millones de utilidad

23
Productos industriales a exportación

+ 1.216
Colaboradores en Chile

455
Colaboradores en Perú

89%
De la superficie sembrada con riego tecnificado

-13%
En intensidad de las emisiones de GEI

89,9%
De residuos revalorizados

98%
Presencia de nuestras marcas en los hogares de Chile

+229.647 ton
De azúcar producidas al año

+ 50,9%
Participación de mercado en azúcar retail

27,5% En Iansa Cero K retail

57,0%
De participación de mercado en el segmento industrial de azúcar en Chile

+143.000 ton
De alimento animal (pellet, líquidos, ensilados y sales minerales)

388
Contratos realizados con agricultores remolacheros

CIFRAS DESTACADAS

PERÍODO 2022

6.284
Hectáreas sembradas para remolacha

670.384 ton
Remolacha cosechada en temporada 2022

174.749 ton
Remolacha cosechada en campos propios

96,6 TRL/ha
De rendimiento remolachero

+24.000 TM
De pasta de tomate en ICATOM temporada 21/22

23
Agricultores de tomates

38 Contratos realizados

721
Hectáreas plantadas para tomates en Chile

+78.000 TM
De producto terminado de jugo, pasta de tomate, pulpas de fruta, vegetales y jugos concentrados producidos

+ 360.000 TM
De frutas, tomates y vegetales procesados

20%
Del jugo concentrado de manzana en el país es exportado por nosotros

01

UNA EMPRESA DE ALIMENTOS

EMPRESAS IANSA

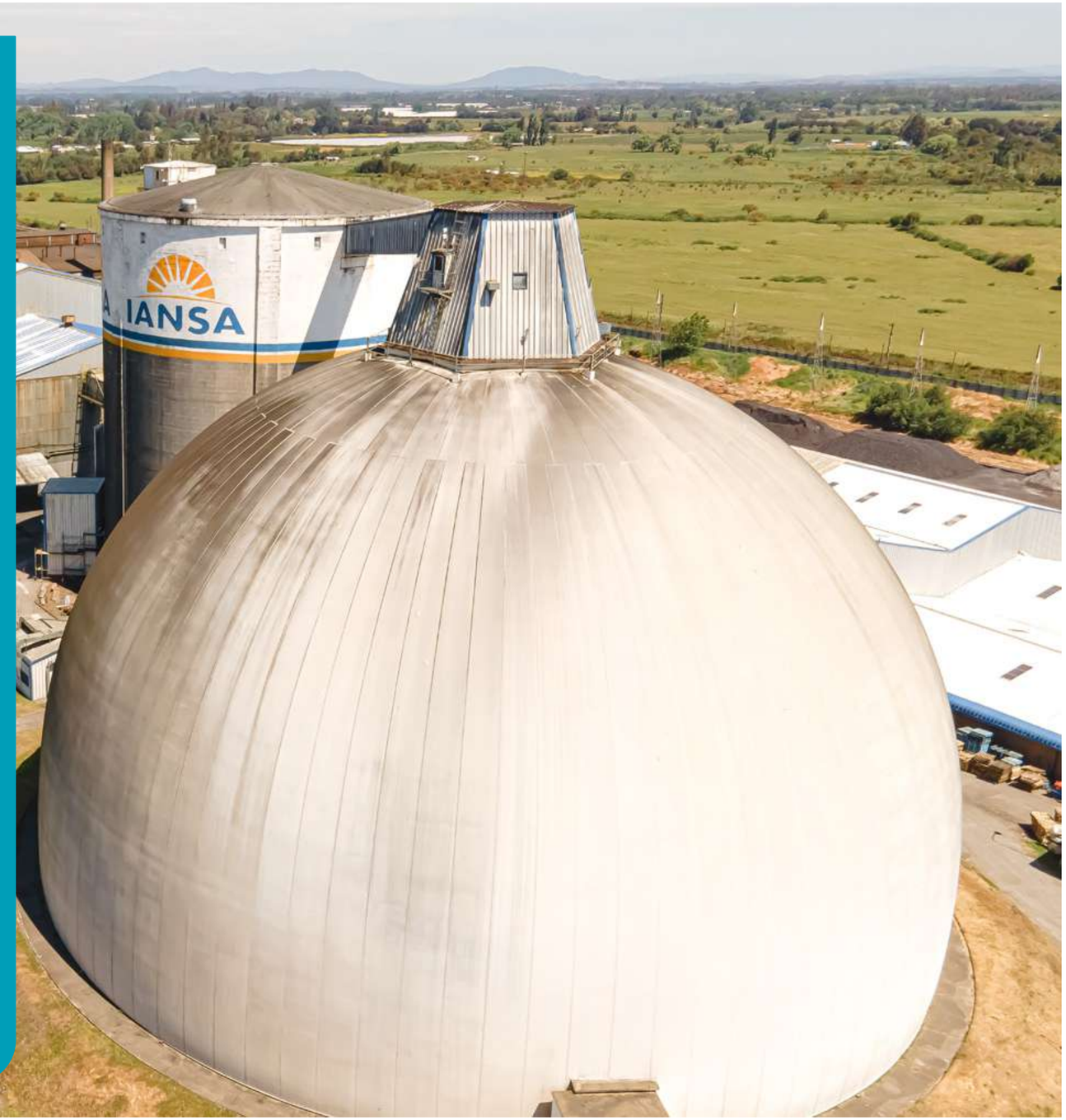
Somos una compañía de alimentos de origen natural, con sólida presencia en el mercado chileno e internacional. Somos los únicos productores de azúcar en Chile, tenemos el récord mundial en el rendimiento productivo de la remolacha. Con el tiempo, esta experiencia y la confianza del mercado nacional nos ha permitido consolidar nuestras cuatro divisiones de negocio: División Industrial, División Retail, División Agroindustrial y División Agrocomercial.

Nuestros productos provienen de la tierra, y 69 años de historia nos permiten ser reconocidos como una de las principales compañías agroindustriales de Chile. En nuestras áreas operacionales contamos con un amplio portafolio de productos alimenticios, tanto para personas como para animales, así como insumos agrícolas.

Junto con mantener el liderazgo de la producción de remolacha, y de sus productos derivados como la coseta y melaza, también somos expertos en otras especies, como frutos, cereales y semilleros, a través de nuestra área de producción propia, Terrandes.

Para estar en sintonía con nuestros clientes y consumidores, hemos innovado en productos de origen natural, como azúcar en diferentes versiones y endulzantes no calóricos, legumbres, arroz, platos listos, alimentos para mascotas, pasta de tomates, pulpas de frutas, jugos concentrados, entre otros productos. También, aportamos soluciones nutricionales para bovinos y equinos, y nos hemos especializado en insumos agrícolas y fertilizantes de especialidad.

Esta gran variedad de productos, elaborados de la mano de la innovación, nos ha permitido ser una empresa que avanza en el camino de la sostenibilidad, logrando desarrollar una economía circular, incorporando el uso de tecnologías para aprovechar mejor las materias primas en nuevos productos, revalorizando residuos y optimizando una producción sostenible.



HISTORIA DE LA COMPAÑÍA

1953

Con la creación de la Compañía Industria Azucarera Nacional S.A., Iansa, formada por Corfo, comienza la historia de esta primera planta azucarera instalada en Los Ángeles, Región del Biobío.

1959 - 1974

Se abren plantas azucareras en Linares, Chillán, Rapaco (La Unión) y Curicó.

1988

Iansa culmina su privatización.

1989

Comienza la fabricación de cosetán, alimento para bovinos, en Rapaco.

1990

La compañía ingresa al negocio de los jugos concentrados de frutas. 10 años después, suscribe una alianza estratégica con la multinacional estadounidense Cargill, que da origen a la filial Patagonia Chile S.A. Comienza la comercialización de Insumos Agrícolas (fertilizantes, mezclas, semillas y agroquímicos) para el cultivo de la remolacha.

1991

Iansa inicia su participación en el negocio de pasta de tomate.

1992

Iansagro ingresa a la propiedad de Anagra, principal distribuidora de fertilizantes de Chile, con un 23,5% de participación accionaria.

1994

La compañía inicia su participación en el mercado de alimento para mascotas, tras la firma de un acuerdo de licencia exclusivo con la compañía europea Spillers Foods International. En 1999, la compañía sale del negocio, retomándolo en el año 2007.

1995

La compañía funda Icatom en el Valle de Ica, Perú, dedicada principalmente a la producción de pasta de tomate, producción de hortalizas frescas, congelados y tomate.

1996

Estructuración de Empresas Iansa como holding.

2000

Empresas Iansa y Cargill fusionan sus negocios de jugos concentrados de fruta en Chile, constituyendo Patagonia Chile S.A, en cuya propiedad participan con 60% y 40%, respectivamente.

La compañía inició sus operaciones en 1953 con el propósito de impulsar el desarrollo a escala regional y nacional, junto con fomentar la modernización de la agricultura por medio de la producción de remolacha y la elaboración de azúcar.

Hoy en Empresas Iansa producimos y comercializamos alimentos de origen natural, contribuyendo al desarrollo agroindustrial, no tan solo en Chile, sino que también en mercados internacionales, contando con gran presencia en Perú. Durante los últimos años, hemos impulsado procesos de innovación para adaptarnos a las necesidades y hábitos alimenticios cambiantes, así como a las tendencias en alimentación saludable y sostenible.

Estamos comprometidos con alimentar a Chile y al mundo con lo mejor de nuestra tierra, y lograr un crecimiento sostenible para la compañía y nuestros equipos, agricultores, consumidores, clientes y comunidades.

HISTORIA DE LA COMPAÑÍA

2004

Tras una exitosa década, el negocio de productos derivados del tomate es vendido a Aconcagua Foods, manteniendo la planta del valle de Ica, Perú.

2007

Empresas Iansa adquiera Industrial Punto Futuro, compañía dedicada a la elaboración de alimento para mascotas, tanto con marcas propias (destacándose las marcas Cannes, Minninos, Bobicann y Dino's) como con marcas de los principales supermercados y distribuidores del país.

2008

Iansa lanza su marca Cero K.
Se crea Agrícola Terrandes.
Producto de una fusión entre Patagonia Chile y Jucosa, nace Patagoniafresh S.A, la mayor exportadora de jugos concentrados no cítricos del hemisferio sur.

2010

Se materializó exitosamente la adquisición de ED&F MAN Chile Limitada.

2012

Puesta en marcha de Refinería de azúcar en Chillán.
Adquisición del 100% de Patagoniafresh: Empresas Iansa materializó la compra de la totalidad de las acciones de Jugos Concentrados S.A. de Patagoniafresh S.A y la compra de las acciones de propiedad de Cargill en Patagonia Investment.

2014

Comienza a operar la fábrica de Cero K en Chillán.
Se inicia el plan de crecimiento de alimento para mascotas.

2015

ED&F Man Chile Holdings SpA se transforma en el controlador del 91,95% de las acciones de Iansa.
La compañía adquiere una planta de fertilizantes de insumos agrícolas en Concepción.
Se realiza una optimización de operaciones: cierre paulatino de la Planta de Jugos Concentrados de Ovalle y la venta de la participación del 24,1074% en la sociedad de Anagra S.A. a la japonesa Mitsui Agro Business por parte de Iansa.

2016

Lanzamientos de nuevos productos: Cero K Stevia con Sucralosa y Tagatosa Líquida, Tagatosa con Sucralosa Líquida y en tabletas, Sucralosa y Stevia con Sucralosa.
Se lanzaron nuevos productos para mascotas: húmedos (latas de adulto de carne y pollo) y cachorro (sólo carne).
Comienza el cierre Paulatino de planta Curicó, debido a una reestructuración de la compañía.

2017

Nueva Planta de procesamiento de tomates y frutas en Molina.
Constitución de nuevas sociedades: Iansa Alimentos S.A. y Iansa Ingredientes S.A para sustentar la operación de acuerdo con la nueva estructura de la compañía.
Se crea la sociedad Applefit SpA, sociedad de la compañía cuya propiedad la comparten en partes iguales Iansa Ingredientes y Gelymar (empresa especializada en texturizantes para la industria alimenticia).

2018

Cierre de planta Linares
Lanzamiento de Felinnes.
Iansa adquiere Jugos Tamaya.

2019

Reconocimiento de Chile 3D a Iansa como la N°3 marca de excelencia de Chile.

2020

Nueva línea de legumbres. Nueva planta de sales minerales y premezclas en Quepe.
Comienza el cierre paulatino de planta de Linares, debido a una reestructuración de la compañía.

2021

Se crea una nueva línea de arroz.

HITOS ASG 2022

MEDIOAMBIENTAL

Lanzamiento de Declaración frente al Calentamiento Global y Cambio Climático

La Agenda 2030 contempla el cambio climático como uno de los mayores retos a nivel mundial. En su compromiso con la mitigación de esta crisis climática, Empresas Iansa publicó su Declaración frente al Calentamiento Global y el Cambio Climático, consciente de su rol en el cuidado del medio ambiente y fiel a su propósito de Alimentar a Chile y al Mundo con Lo Mejor de Nuestra Tierra. El documento define acciones de la compañía focalizadas en ocho objetivos, entre ellos; reducir las emisiones de gases efecto invernadero, disminuir el uso del recurso hídrico y promover la economía circular, mejorando la gestión de nuestros residuos en las distintas instalaciones, aumentando la revalorización, reciclabilidad y reutilización de residuos.

Programa Iansa Comunidad Circular

Con el fin de seguir aportando al desarrollo de las comunidades y la protección del medio ambiente, Empresas Iansa junto a Reciclapp lanzaron "Iansa Comunidad Circular", una iniciativa sustentable que consta de la instalación de tres puntos de reciclaje en la región de Ñuble.

El Liceo San Nicolás, la Escuela Manuel Castillo y la Planta Iansa de Chillán fueron los lugares elegidos para ubicar los contenedores que permitirán reciclar de forma gratuita a vecinos, alumnos y colaboradores de la zona, depositando materiales como papel, cartón, plásticos, tetrapak, vidrios y aluminio.

Conversatorio HUB La nueva era de la agroindustria: cómo desarrollar alimentos más sustentables

Empresas Iansa organizó y participó activamente, a través de su Gerente General Pablo Montesinos, del encuentro Conversatorio HUB "La nueva era de la agroindustria: cómo desarrollar alimentos más sustentables", que apuntó a las nuevas tendencias en alimentación, adelantos tecnológicos e innovación en la forma de producción de alimentos. Participaron también Cristián Allendes, presidente de la Sociedad Nacional de Agricultura, y Mario Bustamante, CEO de Instacrops.

Voluntariado Corporativo a través de Reforestemos

Con el objetivo de contribuir al cuidado del medio ambiente y aportar al bienestar y desarrollo de los colaboradores, se realizó el primer voluntariado corporativo, en conjunto con la Fundación Reforestemos. La iniciativa consistió en plantar 135 árboles nativos en el Parque Metropolitano de Santiago, con el apoyo de un equipo de 45 voluntarios, en el que participaron consumidores, colaboradores, y amigos de la marca. Además de la reforestación, realizaron una limpieza del parque como una forma de conmemorar el Día Mundial de la Lucha Contra la Desertificación y la Sequía.

Reconocimiento en Patagoniafresh: Desafío Circular Maule

Patagoniafresh fue reconocida por su compromiso con la economía circular, entre otras empresas maulinas del rubro de agro, construcción y turismo. La distinción fue otorgada por ser un líder agrosustentable e integrar, visibilizar y promover en su operación acciones sostenibles, regenerativas y responsables, que impacten de manera positiva en el desarrollo sostenible de la Región del Maule.

HITOS ASG 2022

SOCIAL

Seguridad y Salud de nuestros colaboradores

La seguridad de nuestros colaboradores es una prioridad en Empresas Iansa, nos ocupamos permanentemente en generar condiciones de trabajo que resguarden la vida y salud de las personas, es así como tenemos una tasa de accidentabilidad de 0,7% por cada 100 trabajadores, manteniendo la tasa de accidentabilidad bajo el 1%, tal como lo establece la meta de la compañía.

Ratificación del compromiso con deportistas de Ñuble

Con el objetivo mejorar la calidad de vida de las personas, Empresas Iansa ha fomentado el deporte, la vida saludable y la alimentación consciente. Es así como por medio de una iniciativa realizada en la Casa del Azúcar, ratificamos el compromiso con los futbolistas y el equipo técnico del Club Deportivo Ñublense, por sexto año consecutivo, y con los seleccionados nacionales de tenis de mesa Jean Parra, el triatleta Mateo Mendoza y la atleta Sara Vera.

Academia Iansa

Empresas Iansa, en conjunto con la Universidad Finis Terrae, realizaron cuatro cursos de repostería en su Academia Iansa para emprendedores y uno para alumnos de gastronomía del Liceo San Nicolás, de la Región del Ñuble, con el objetivo de que ellos puedan seguir perfeccionándose como emprendedores del mundo de la repostería, entregándoles valiosas técnicas culinarias para que hagan crecer sus negocios.

Apertura Sala de Ventas

En la planta de Chillán, Empresas Iansa abrió su primera sala de ventas física, que reúne una gran parte del portafolio de productos de retail de la compañía. Marcas como Iansa, Iansa Agro, Iansa Cero K, jugos Tamaya, Felinnes y Cannes forman parte de los productos que colaboradores y comunidades cercanas pueden disfrutar con precios preferenciales.

Lanzamiento campaña Dulces por Naturaleza

A través de una pegajosa canción y la presentación de su catálogo de productos azucareros, se lanzó la campaña "Dulces por Naturaleza", que incluyó coloridas ilustraciones del artista chileno, Ingesman, cuyo objetivo es educar sobre las distintas propiedades y usos de cada tipo de azúcar

Participación en Enagro

La División Agrocomercial participó de manera activa en el encuentro Enagro, organizado por la Sociedad Nacional de Agricultura (SNA). En su stand, la compañía entregó información a los clientes sobre los insumos agrícolas que forman parte de su portafolio: fertilizantes, cal, semillas, fitosanitarios y bioestimulantes. Asimismo, dio a conocer parte de soluciones nutricionales para ganado bovino, equino y otras especies desarrolladas en el área de Nutrición Animal.

HITOS ASG 2022

GOBERNANZA

Estudio Chile 3D

Iansa logró la categoría "Marca de Excelencia", junto a otras 15 marcas, en el estudio "Chile 3D" que realiza GFK Adimark. La distinción refleja la posición de liderazgo de las marcas Iansa, Iansa Cero K y Iansa Agro, junto a la preferencia y el reconocimiento de los consumidores hacia los productos que la compañía produce y comercializa.

Estudio de marcas Better Brands

En el primer estudio de marcas realizado por Better Brands, el cual valora el aporte de las empresas al logro de los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible de Naciones Unidas, Empresas Iansa se ubicó en la séptima posición dentro del Top 10 en la categoría por industria, valorando su impacto positivo en el medio ambiente, sociedad y economía. Dentro del Top 30 de marcas, la compañía ocupó el lugar 25, reconocimiento que evidencia el compromiso de la empresa con la sostenibilidad.

Reconocimiento Cadem Marca Ciudadana

Empresas Iansa fue reconocida en el lugar N° 25 de Marcas Ciudadanas en el estudio del primer semestre 2022 de Cadem, que reconoce a las organizaciones que tienen un propósito y que han puesto en el corazón de su negocio la relación con la comunidad.

Reconocimiento por gestión organizacional de Premio impulso Ñuble 2022

Empresas Iansa fue galardonada con el tercer lugar en el "Premio impulso Ñuble 2022, gestión organizacional: sobreviviendo a la pandemia", creado por la Escuela de Administración y Negocios de la Universidad de Concepción, en colaboración con el diario La Discusión de Ñuble. Empresas Iansa fue una de las 6 empresas reconocidas de la región por continuar ejerciendo en el contexto de crisis.

HITOS ASG 2022

ECONÓMICO

Lanzamiento de platos listos en envases reciclables

De acuerdo al propósito de Empresas Iansa de seguir alimentando a Chile y al mundo con lo mejor de la tierra, en 2022 continuó creciendo la diversidad de productos que la compañía ofrece, lanzando una nueva línea de productos bajo la marca Iansa Agro, que ofrece platos listos para servir en envases reciclables. Estos alimentos no contienen preservantes, colorantes, ni saborizantes, son bajos en sodio y han sido fabricados con ingredientes 100% vegetales.

Crédito sostenible anclado a variables medioambientales con Bancos Santander y BCI

En línea con su Estrategia de Sostenibilidad, Empresas Iansa firmó con el Banco Santander Chile y el Banco BCI, un crédito sindicado estructurado en formato de ESG, que alcanza los US$53 millones, los cuales serán utilizados para reestructurar pasivos financieros del grupo. Las tasas de interés del financiamiento están vinculadas al cumplimiento de 3 metas medioambientales: reducir a un 19% las emisiones de CO_2; incrementar el uso de riego tecnificado en las hectáreas de remolacha; y aumentar la revalorización de residuos a un 86% al 2025.

Relanzamiento de Cannes, Felinnes y Iansa Cero K

Tres marcas de la División Retail fueron relanzadas durante 2022.

Un nuevo Cannes: con nuevos ingredientes, nueva fórmula Vital Gen, con mix de granos ancestrales y una nueva imagen. El nuevo Cannes, inspirado por la esencia de ser perro, busca mantener el bienestar general de la mascota, fortaleciéndola en todas las etapas de su desarrollo.

Felinnes: Esta marca de alimento para gatos llevó a cabo su relanzamiento con la nueva fórmula Nutriexpert, la cual ha sido desarrollada con tecnología de primer nivel y los mejores ingredientes, para conseguir un nuevo sabor y aroma. Junto a eso, se sumó el nuevo sabor a pollo y un nuevo producto para gatitos y gatas madres en gestación y lactancia, el que destaca por contener calostro dentro de sus ingredientes, con el fin de mejorar sus defensas.

Iansa Cero K: Los endulzantes Iansa Cero K, tuvieron una nueva y moderna imagen, mejorando su dosificación de líquidos y cambiando sus envases de granuladas para mejorar su experiencia de consumo.

Colocación Bono

Empresas Iansa realizó emisión de bono securitizado por 1 millón de UF, con un plazo de 4,7 años, junto a EF Securitizadora. Los fondos obtenidos por la sociedad, en virtud de la colocación de los bonos, serán destinados al pago de sus deudas de corto plazo, lo que incrementará la proporción de su endeudamiento a largo plazo.

Lanzamiento de nueva línea Jugos Tamaya

Jugos Tamaya lanzó su nueva línea Light Sparkling, jugos de uva de las cepas Sauvignon y Moscatel que destacan por ser burbujeantes y con un envase en lata litografiado, haciéndolo 100% reciclable y sustentable con el medio ambiente.

Rescate voluntario para los Bonos Serie B

A través de un Hecho Esencial, Empresas Iansa comunicó que la opción de rescate voluntario para los tenedores de bonos Serie B fue aceptada por un monto de 272.500 UF, las que equivalen a 545 bonos.

Lanzamiento Mercado Iansa

Como parte de su estrategia de crecimiento, Empresas Iansa lanzó Mercado Iansa, su propia plataforma de ventas online, en la cual los consumidores podrán adquirir de manera directa productos Iansa, Iansa Cero K, Iansa Agro, Tamaya, Cannes y Felinnes, sin mínimos de compra y con entrega a domicilio.

MERCADO IANSA.cl

PRINCIPIOS IANSA

PROPÓSITO

Nuestro propósito es alimentar a Chile y al mundo con lo mejor de nuestra tierra.

MISIÓN

Somos una empresa comprometida con la agricultura, fuente principal de los alimentos que fabricamos, modernizando de manera constante nuestra producción con innovación tecnológica, para asegurar un elevado estándar de calidad e incorporar valor a nuestros clientes y consumidores. Queremos ser un socio estratégico para nuestros productores, proveedores y clientes, generando buenos vínculos y prácticas que nos permitan un buen ambiente laboral para nuestros colaboradores y un aporte para nuestra comunidad.

VALORES

NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO

En Empresas Iansa operamos con cuatro líneas de negocio relacionadas entre sí, para trabajar en función de la estrategia de negocio. Esto nos ha permitido aumentar la presencia en nuevas categorías de alimentos para consumo humano, animal y mascotas, y seguir expandiéndonos en el mercado nacional e internacional.

A contar de diciembre de 2022, se reestructuraron los segmentos de negocio de Empresas Iansa. A modo de referencia, se explica en la siguiente tabla la correlación entre nuestras 4 divisiones y sus segmentos respectivos.

DIVISIÓN	SEGMENTO	SEGMENTO	SEGMENTO	SEGMENTO
	AZÚCAR Y OTRAS MARCAS IANSA	AGROCOMERCIAL	PULPAS, PASTA Y JUGO	OTROS
División Industrial	Ingredientes Industriales		Pasta y pulpa de tomate	
	Coproductos Industriales		Jugos concentrados	
División Retail	Alimento para Mascotas			
	Endulzantes no calóricos			
	Azúcar retail			
	Líquidos (Tamaya)			
	Despensa			
División Agroindustrial	Producción Azucarera			
	Producción de Coproductos			
	Producción Agrícola			
	Campos propios			
División Agrocomercial		Insumos Agrícolas		
		Nutrición Animal		
Otros				Otras transacciones
				Servicios Financieros
				Patrimonio separado nro 7

Cabe destacar que en Empresas Iansa no existen franquicias, royalties y/o concesiones de propiedad de la entidad.

NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO

DIVISIÓN INDUSTRIAL

Esta división se especializa en el desarrollo de soluciones innovadoras, generando productos con valor agregado para alimentación humana y animal, que exporta a diferentes mercados del mundo.

Por un lado, esta división es la encargada de comercializar, a través de Iansa Ingredientes, azúcar (compra y venta de azúcar nacional e importada), para clientes industriales y embotelladores, así como, ingredientes alimenticios de origen natural para clientes nacionales e internacionales.

Destaca la exportación de una excelente fuente de fibra, la coseta pelletizada para el mercado pet food y nutrición animal.

Patagoniafresh e Icatom, filiales de Empresas Iansa en Chile y Perú respectivamente, que forman parte de esta División, se dedican a la producción y venta de productos de alimentación como pasta de tomate en el caso de Chile y Perú, y de pulpas de frutas y de vegetales, además de jugos concentrados de frutas, en el caso de Chile; y de hortalizas congeladas y frescas a través de Icatom en Perú. Durante los últimos años, la compañía ha ampliado su capacidad de producción para convertirse en una de las 25 productoras de pasta de tomate más grandes a nivel mundial.

Respecto al mercado y los competidores de esta división de negocio, cuenta con competidores nacionales y extranjeros.

NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO

PRODUCTOS ALIMENTACIÓN HUMANA	PRODUCTOS ALIMENTOS DE MASCOTA	PRODUCTOS NUTRICIÓN ANIMAL
Azúcar Industrial Pasta de Tomate Pulpas de Frutas y Vegetales Jugos Concentrados y clarificados de fruta Ingredientes alimenticios Hortalizas frescas y congeladas	Coseta	Coseta Melaza

PRINCIPALES CLIENTES			
CHILE		INTERNACIONALES	
CCU Embonor Nestlé Andina Fruna Collico	Soprole Barry Callebaut Colún Aconcagua Foods Tresmontes Lucchetti Unilever	Kanematsu Ocean Spray The Coca Cola Company / TMMC Dennick FruitSource Jugos del Valle Miller & Smith Foods	Thatchers Cider Company Materne North America Itochu Corporation Corporacion Dinant Grandfood Royal Canin

NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO

POSICIÓN DE MERCADO	
	57% de participación de mercado en el segmento industrial de azúcar en Chile.
	+ de 45 países donde vendemos nuestros productos
	Top 1 en rendimiento por hectárea de tomate industrial en Perú y en Chile
	Top 1 proveedor de Azúcar a clientes Industriales
	Top 3 producción y comercialización de pasta de tomate en Chile

NUESTROS PRINCIPALES PRODUCTOS: AZÚCAR, COSETA Y MELAZA

Iansa Ingredientes S.A. es el principal proveedor de azúcar de clientes industriales (embotelladores y empresas de alimentos grandes, medianos y pequeños) en Chile, cuenta con alrededor del 57% de participación en el mercado nacional.

Dentro del portafolio de productos de azúcar, contamos con azúcares de distintas calidades y especificaciones como azúcar grado 1 (calidad embotellador), azúcar grado 2, azúcar grado 4, rubia y distintas especialidades como, fina, sémola, flor, líquida, entre otros. Además, contamos con diversos empaques tales como granel, maxisaco de 1.000 kg, 1.200 kg, saco 25 kg de polipropileno y de papel.

Asimismo, Iansa Ingredientes comercializa coproductos de la remolacha, como la coseta y melaza, productos destinados a la industria de alimentos para mascotas y la alimentación animal en Chile y el mundo. Algunos destinos de estos coproductos son Argentina, Brasil, Corea, Japón y Australia, entre otros países.

Particularmente, la coseta comercializada por la División Industrial, se exporta como pellet a distintos mercados internacionales como ingrediente para pet food y equinos.

Por otra parte, el remanente del proceso de la cristalización final del azúcar, más conocido como melaza, es almacenada a granel en estanques, para ser utilizada en la producción de levadura, y como aditivo para el segmento de la construcción en Chile.

NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO

PATAGONIAFRESH S.A.

En los últimos 5 años, Patagoniafresh se ha posicionado como una empresa relevante en la producción, comercialización y exportación de pasta de tomate, además de jugos concentrados, pulpas de frutas y vegetales.

La planta industrial de jugos concentrados de Patagoniafresh, se encuentra en la comuna de San Fernando (Región del Libertador General Bernardo O'Higgins), la que produce jugos concentrados de manzana, peras, ciruelas, frutillas, arándanos, entre otros.

Asimismo, en la comuna de Molina (Región del Maule), se ubica la planta de producción de pasta de tomates, pulpas de frutas y vegetales, operativa desde 2018. Algunas de sus variedades de pastas de frutas son; manzana, peras, ciruelas, duraznos, entre otros, considerando formatos orgánicos o baby food.

Cabe destacar que Agrícola Terrandes (área de campos propios de Empresas Iansa) ha estado conectada con Patagoniafresh, trabajando fuertemente en el desarrollo de materias primas, como el cultivo de tomates, zanahorias y frutillas, garantizando así, la trazabilidad de su producción.

Los programas de producción de jugos y pulpas de frutas varían año a año en función de las condiciones de mercado para la venta. Para el abastecimiento de la fruta necesaria, Patagoniafresh se relaciona comercialmente con productores agrícolas, con quienes se acuerda una transacción comercial por la fruta que estos agricultores tienen a disposición, normalmente fruta que no fue destinada a exportación.

Antes de la compra, la fruta es analizada según los estándares de calidad de la compañía y características requeridas. Dichos proveedores se encuentran distribuidos entre las regiones de Valparaíso y Biobío.

Respecto a la producción de pasta de tomates, Patagoniafresh gestiona el abastecimiento de la materia prima por medio de contratos con agricultores, con quienes se pacta anticipadamente la superficie, la calidad esperada y el precio de compra del tomate, además de acordar condiciones técnicas, calidad del suelo, tipo de riego, acceso al agua, entre otros aspectos.

Asimismo, el contrato considera la entrega de asesoría técnica a los agricultores para alcanzar la calidad esperada de los tomates, además ofrecer financiamiento previo, como dinero en efectivo, pago de servicios de maquinaria, los que son descontados del pago al finalizar el contrato.

Los predios contratados para la producción de tomates están ubicados entre la Región O'Higgins y la Región de Biobío. Durante el 2022, alcanzamos la contratación de 720 hectáreas, con 38 contratos, pertenecientes a 23 agricultores.

Uno de estos proveedores, el más importantes, es Agrícola Terrandes, filial de Iansa y el principal abastecedor de tomates para Patagoniafresh. Durante 2022, Agrícola Terrandes aportó con el 51,5% del abastecimiento de tomates.

De las 720 hectáreas plantadas en 2022, logramos la tecnificación del riego del 80% de la superficie, las que utilizan riego por goteo, pudiendo controlar caudales y reduciendo el uso de agua. Respecto a la cosecha el 90% utiliza cosecha mecánica.

El 89% de la producción de Patagoniafresh se exporta a un total de 44 países, en Norte América, Europa, América Latina, Asia, Medio Oriente y Oceanía.

Adicionalmente, durante el año 2022, la planta de Molina avanzó en la construcción de una segunda línea de pasta de tomate, lo cual impulsará un mayor volumen de dicho producto. Su entrada en operación será en febrero de 2023.

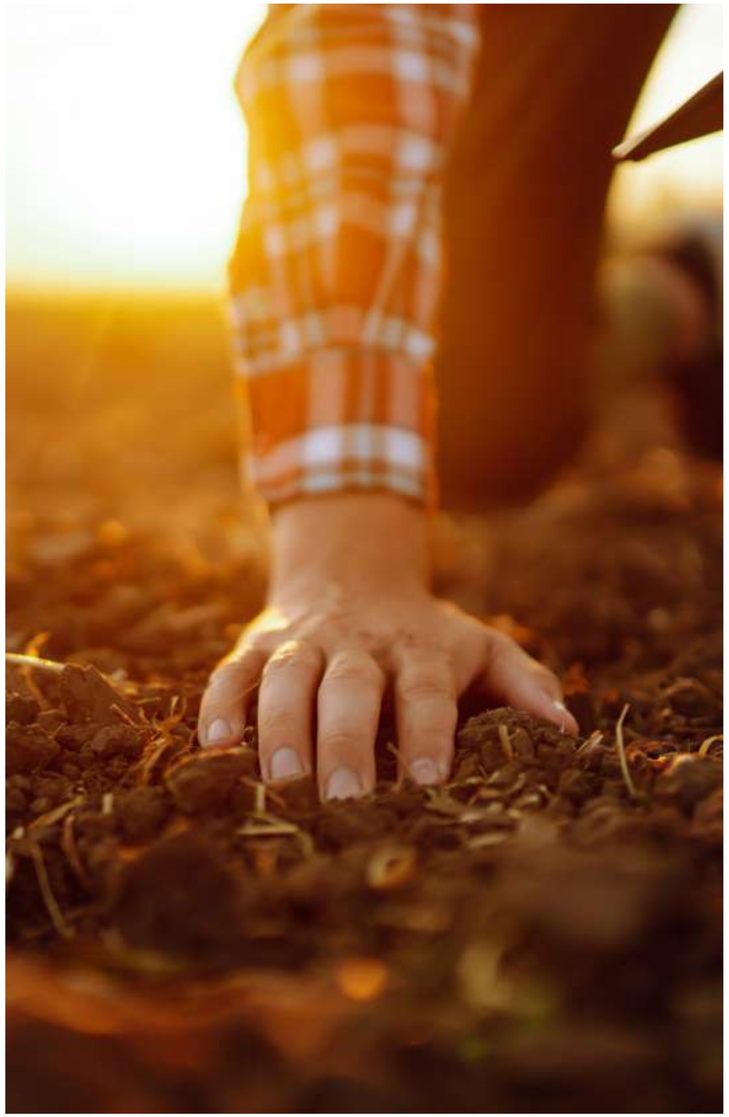
NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO

ICATOM PERÚ

Icatom Perú es una empresa agroindustrial dedicada, principalmente, a la producción de pasta de tomate, vegetales frescos (como cebolla) y congelados, los que se exportan a diferentes mercados. Su centro de operaciones se encuentra en la localidad de Ica, a 300 kilómetros al sur de la ciudad de Lima, en Perú.

Al igual que la planta ubicada en Molina, Chile, la planta de Icatom elabora pasta de tomate con tecnología de punta, garantizando la calidad de los productos y un abastecimiento seguro a los clientes industriales. Asimismo, la empresa es productora de materia prima, asegurando la trazabilidad desde la semilla hasta las manos de consumidores de Perú y Latinoamérica.

NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO



DIVISIÓN AGROCOMERCIAL

La División Agrocomercial de Iansa cuenta con dos líneas de negocio; **insumos agrícolas y nutrición animal.**

Negocio de Insumos Agrícolas

Por medio del área de insumos agrícolas, buscamos responder a la demanda agrícola con productos confiables y eficientes para mejorar la producción en los campos. Es así como desarrollamos insumos que incorporan tecnologías de vanguardia y una permanente innovación en productos más amigables con el medio ambiente.

Somos importadores de fertilizantes, productores de cal y representantes de los principales proveedores de semillas, productos fitosanitarios, mejoradores de suelo, bioestimulantes, maquinarias y equipos de riego.

Apoyamos a los agricultores en todo su proceso productivo, entregándoles distintas soluciones tecnológicas y asesoría para sus cultivos. Del mismo modo, trabajamos estrechamente con los agricultores, nuestros principales clientes, para entregarles soluciones que potencien la producción y rendimiento de la remolacha. Es así como hemos extendido nuestra presencia en todo el centro y sur del país, consolidándonos cada vez más en el mercado.

Durante 2022, potenciamos el desarrollo de fertilizantes innovadores, utilizando coproductos de remolacha que mejoran el crecimiento radicular y el desarrollo de microorganismos benéficos en el suelo, aportando al concepto de suelo vivo y fijación de carbono. Dos aspectos importantes para destacar son, por un lado, la formulación local, lo que ha permitido adaptar ciertas formulaciones a necesidades específicas de los agricultores. Y por otro, la incorporación de una red de distribuidores especializada que nos ha permitido llegar a distintas zonas productoras, junto al apoyo de nuestro equipo técnico de desarrollo en terreno.

LÍNEAS DE PRODUCCIÓN
Fertilizantes
Fertilizantes de especialidad y bioestimulantes
Correctores foliares
Enmiendas
Fitosanitarios
Semillas

PRODUCTOS PRINCIPALES Y MARCAS COMERCIALIZADAS	
Iansafert Crops Mono	B-Soil Iansa
Iansafert Premium Me	Edf Man
Iansa Microessential	Iansa Microessential
Iansafert Premium Mo	Iansafert Crops Mezc
Cal Iansa	Nutrifarm
Iansafert Remolacha	

PRINCIPALES CLIENTES	
Agricultores remolacheros	Copeval
Cooprinsem	Orafti
Coagra	Agrotop
Carozzi	Curimapu
Frutos del Maipo	

NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO

Negocio Nutrición Animal

Nuestra unidad de Nutrición Animal entrega soluciones nutricionales para el ganado bovino, equino y otras especies. Hace décadas, acompaña a la industria láctea y cárnica en el desarrollo de productos con mayor valor nutricional para los animales. Esta trayectoria nos ha permitido ser la única empresa del rubro con la certificación de inocuidad alimentaria ISO 22.000. Asimismo, contamos con una moderna planta de sales minerales y pre-mezclas en la Planta Quepe (Región de la Araucanía), para elaborar complementos en nutrición mineral.

Los clientes de este negocio son productores de leche, de carne, distribuidores y cooperativas ligadas al mercado de nutrición animal. Nuestro aporte de valor se sustenta en la calidad de los productos que vendemos, la cual está respaldada por nuestra certificación ISO y capacidad de análisis de nuestro laboratorio, por la asesoría nutricional que ofrecemos para mejorar la productividad del rebaño de nuestros clientes y por la seguridad logística en entrega de nuestros productos dado la flota de camiones con que disponemos.

Empresas Iansa Nutrición Animal comercializa sus productos a partir de la coseta y la melaza, derivados de la remolacha. Uno de ellos es el suplemento líquido para ganado bovino, SL SWEET, alimento con alto contenido de azúcar y otros ingredientes (macro y microminerales, vitaminas y aditivos). Además, cuenta con forraje de alto valor como bolos de coseta húmeda y remolacha.

TIPOS PRODUCTOS

Peletizados
Líquidos
Ensilados
Sales minerales

MARCAS

Cosetán	Bolos Feed
Melazán	Sales Minerales
Enerflex	Alimento Equino
Alimentos Suralim	ENERTXT
BIOLACT	Premix
SL Sweet	

PRINCIPALES CLIENTES Y DISTRIBUDORES

CLIENTES	DISTRIBUIDORES
Toromiro	Cooprinsem
Ancali	Colún
Mega Lechería	Ferosor
	Copeval
	Cals
	Covepa

POSICIÓN DE MERCADO

Principal
proveedor de nutrición animal para ganado lechero en Chile.

32%
Participación del mercado de nutrición animal bovina y equina.

+143.000 ton
Pellet, Líquidos, Ensilados y Sales Minerales al año.

NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO

DIVISIÓN AGROINDUSTRIAL

Por medio de la unidad de negocio Producción Agrícola, Iansa gestiona sus campos propios, a cargo de Agrícola Terrandes, y también los predios de agricultores, para producir una variedad de alimentos que nos permitan alimentar al mundo con lo mejor de nuestra tierra.

Junto a los agricultores, como socios estratégicos, esta unidad produce remolacha para abastecer a la planta procesadora de azúcar en Cocharcas en Ñuble. Durante la cosecha 2022, se cosecharon 670.384 Ton de remolacha en Chile distribuidas en un 26% en campos propios de Agrícola Terrandes y un 74% en predios de agricultores contratados.

Respecto a las hectáreas sembradas con remolacha en la temporada 2022-2023 se alcanzó 6.284,6 hectáreas, de las cuales 2.359 corresponde a campos propios de Terrandes, y 3.933 hectáreas fueron contratadas a 205 agricultores socios, distribuidos desde Talca hasta el sur de Los Ángeles.

Actualmente, el área de producción agrícola posee contratos de remolacha y poroto zorzal con agricultores, mientras que Terrandes también produce tomates, cereales, semilleros, frutilla, entre otros cultivos, en sus campos propios. La producción de tomate abastece a la planta de Patagoniafresh, significando el 58% de dicha materia prima.

Respecto a los predios disponibles para cultivar, durante el 2022 Agrícola Terrandes contó con 35 predios propios, lo que corresponde a más de 3.900 hectáreas sembradas, con un 76% de uso, es decir, el porcentaje de hectáreas finalmente cultivadas. Los cultivos están principalmente concentrados en la remolacha, aunque también destaca el trigo de candeal y tomate.

CULTIVOS POR HECTÁREAS 2022 – AGRÍCOLA TERRANDES

Cultivo	Hectáreas
Remolacha	2.350,9
Tomate	502,0
Frutilla	7,0
Arvejas	71,0
Trigo	38,0
Maíz Dulce	301,0
Semillero Canola	51,0
Trigo Candeal	580,7
Poroto Granado	31,0
Total	**3.933,60**

POSICIÓN DE MERCADO

670.384 TM
Remolacha cosechada en temporada 2022

174.749 TM
Remolacha cosechada en campos propios

37.043 TM
Tomate producidas

3.353 TM
Trigo Candeal producidas

11.984 TM
Otros Cultivos producidas

PROGRAMA RED DE DESARROLLO DE PROVEEDORES

En el negocio agrícola, destacamos el Programa Red de Desarrollo de Proveedores junto CORFO, el cual favoreció a 150 agricultores el 2022, con el objetivo de medir la Huella de agua y de carbono de remolacha, para seguir promoviendo una agricultura sustentable. Adicionalmente, está en desarrollo la segunda temporada del Programa de Producción de Porotos para 51 agricultores junto con el apoyo de INDAP, de manera de promover el cultivo del poroto tipo zorzal en Chile.

Conoce más información del riego tecnificado en el Capítulo 5 y Capítulo 7

NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO

Por otra parte, la División Agroindustrial se encarga de la fabricación de azúcar de remolacha, la refinación de azúcar cruda y la elaboración de coproductos (coseta y melaza) en su planta de Chillán.

ASESORÍA TÉCNICA PARA AGRICULTORES

A través de la División Agroindustrial, Iansa otorga asesoría técnica personalizada a los agricultores durante todo el período de desarrollo de su cultivo.

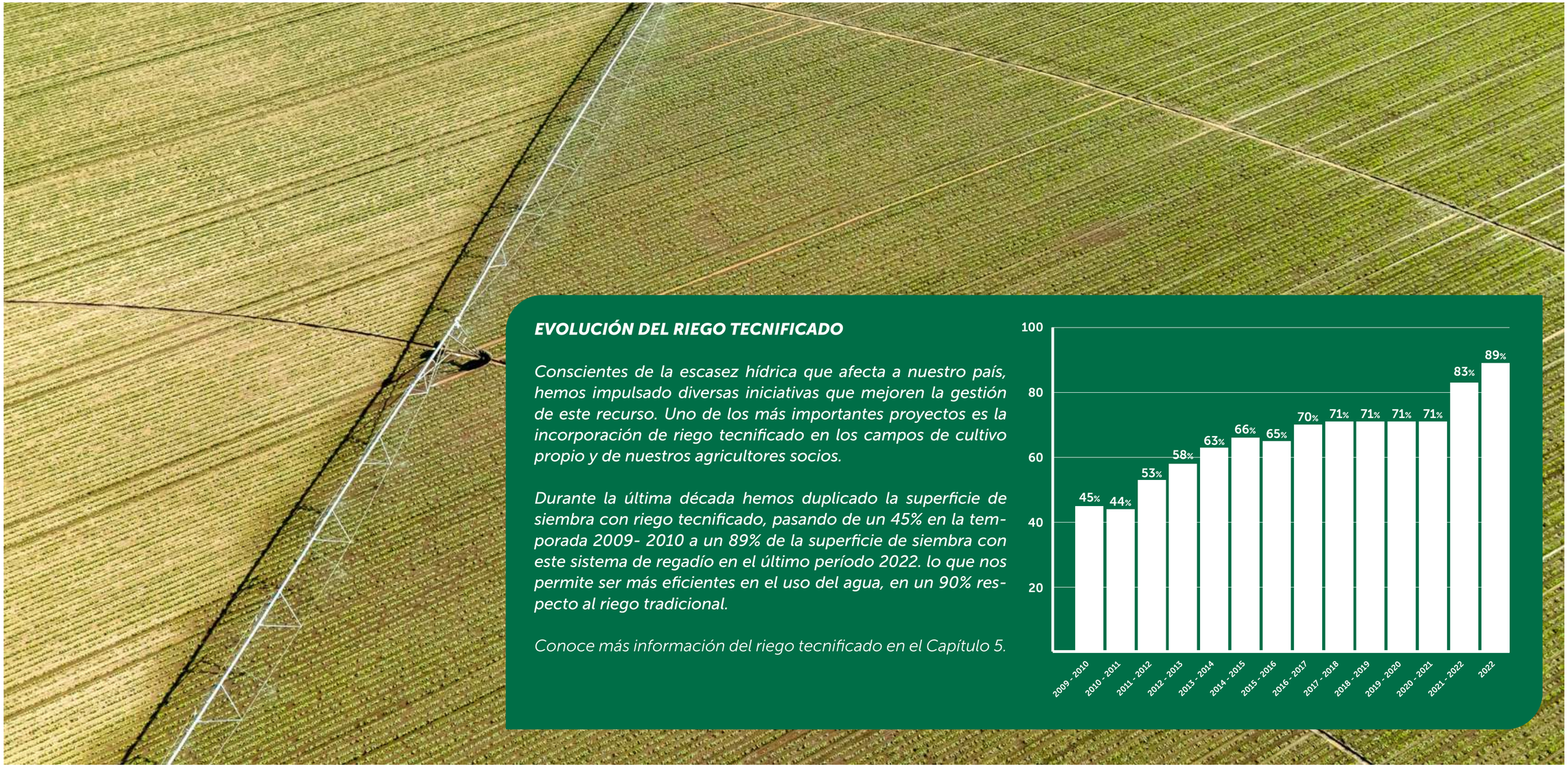
Iansa es la primera empresa agroindustrial en crear condiciones contractuales con los agricultores para la producción de cultivo. Entre los aspectos que regula el contrato, se establece la entrega de asesoría técnica por parte de nuestro equipo agrícola, que visita regularmente los predios desde la contratación del agricultor, hasta la cosecha del cultivo.

La asesoría entregada está basada en la investigación, desarrollo e innovación, la que nos ha permitido el aumento sostenido en los rendimientos de remolacha. La asesoría cuenta con siete ejes principales, para conseguir óptimos resultados en la producción: selección de variedades, riego, maquinaria, control de plagas y enfermedades, fertilidad, control de malezas y nuevas tecnologías.

Todos los resultados certificados por el área I+D+i se transfieren en forma integral a los agricultores remolacheros, contribuyendo al éxito del cultivo y el correcto abastecimiento de la planta procesadora.

Conoce más información de nuestra relación y operación con los agricultores en el Capítulo 2: Nuestros socios estratégicos; Los Agricultores.

NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO



EVOLUCIÓN DEL RIEGO TECNIFICADO

Conscientes de la escasez hídrica que afecta a nuestro país, hemos impulsado diversas iniciativas que mejoren la gestión de este recurso. Uno de los más importantes proyectos es la incorporación de riego tecnificado en los campos de cultivo propio y de nuestros agricultores socios.

Durante la última década hemos duplicado la superficie de siembra con riego tecnificado, pasando de un 45% en la temporada 2009- 2010 a un 89% de la superficie de siembra con este sistema de regadío en el último período 2022. lo que nos permite ser más eficientes en el uso del agua, en un 90% respecto al riego tradicional.

Conoce más información del riego tecnificado en el Capítulo 5.

NUESTRAS LÍNEAS DE NEGOCIO

DIVISIÓN RETAIL

Hace casi 70 años, Iansa División Retail abastece con productos de calidad a todas las mesas de los chilenos, produciendo, comercializando y distribuyendo azúcar en todos sus formatos. Asimismo, cuenta con un amplio portafolio de productos alimenticios de alta calidad para personas y mascotas, como legumbres, arroz, platos listos, endulzantes no calóricos, jugos premium y alimentos para mascotas.

La compañía ha puesto foco en la innovación y desarrollo de alimentos de origen natural. Es así como durante el 2022, se relanzó las marcas Cannes y Felinnes, con nuevos ingredientes y formulas, además de nuevos procesos que aseguran la calidad de ambos productos. También destaca el relanzamiento de los endulzantes Iansa Cero K, con una nueva y moderna imagen, mejorando su dosificación de líquidos y con el cambio de sus envases de granuladas para mejorar su experiencia de consumo.

Continuamos trabajando en nuevos desarrollos para lograr la consolidación como empresa de alimentos líder en la industria.

PRODUCTOS

- Legumbres (secas y listas)
- Arroz
- Platos Listos
- Jugos premium
- Azúcar blanca, flor, rubia, y light
- Endulzantes no calóricos
- Alimentos para mascotas

NUESTRAS MARCAS

IANSA
IANSA Cero K
IANSA agro
CANNES
Felinnes
TAMAYA

PRINCIPALES CLIENTES

Walmart
Rendic
Cencosud
Alvi, Mayorista 10 (supermercados mayoristas)
Distribuidores: ASF Logística, Allende Hermanos, Dimak
Food Service/Horeca: Aramark, Prisa, Dimerc, Starbucks, Icb.

POSICIÓN DE MERCADO EN RETAIL

Top 1
Azúcar Iansa

Top 2
Endulzantes Iansa Cero K

Únicos en Amazon
Jugos premium Tamaya

PILARES ESTRATÉGICOS DEL NEGOCIO

Empresas Iansa cuenta con un Plan Estratégico 2019-2023, el cual tiene como objetivo principal convertir a la compañía en líder de alimentos de origen natural y sostenibles. Un desafío que podemos alcanzar generando valor compartido con nuestros grupos de interés, e incorporando la innovación de manera transversal en todos nuestros procesos productivos y logísticos.

Nuestro Plan Estratégico al 2023 cuenta con cinco focos:

INNOVACIÓN COMO MOTOR DEL CRECIMIENTO Y SOSTENIBILIDAD DEL PORTAFOLIO DEL NEGOCIO

Asegurar entornos productivos y eficientes es fundamental para continuar creciendo y mantener la diversificación y la sostenibilidad de nuestro portafolio de productos. El motor de nuestro negocio y de nuestra Estrategia de Sostenibilidad es la innovación. Debe ser aplicada eficientemente para responder a los desafíos de un mundo cambiante y transformar nuestras operaciones para ser líderes de la industria.

CONOCIMIENTO PROFUNDO DEL CLIENTE Y SUS NECESIDADES

En Empresas Iansa estamos en la constante búsqueda de productos que permitan una alimentación saludable y más balanceada, y que a la vez, simplifique los tiempos de preparación. El conocimiento que tenemos de quienes nos prefieren, es fundamental para poder satisfacer las necesidades de nuestros diversos clientes, industriales, consumidores finales y agricultores.

PORTAFOLIO CON MARCAS DE CALIDAD, INNOVADORAS Y CERCANAS AL CONSUMIDOR

Para llegar a todos nuestros clientes con alternativas eficaces, desarrollamos nuevos formatos y canales de distribución en diferentes mercados. Además, respondemos a las demandas de nuestros clientes que buscan reducir su impacto ambiental, a través de envases reciclables certificados.

CAPACIDAD PRODUCTIVA AGRÍCOLA COMO PALANCA DE NEGOCIOS INDUSTRIALES

Estamos en el constante desafío de responder a las demandas de los clientes, desde agricultores de diversos cultivos, hasta ganaderos con diversos modelos de negocio, a través del desarrollo de la innovación en nuestras líneas de productos de Nutrición Animal y fertilizantes.

FOCO Y MAXIMIZACIÓN DE VALOR EN LAS TRES DIVISIONES ESTRATÉGICAS; INDUSTRIAL, RETAIL Y AGRÍCOLA

Impulsamos desde 2018 un Máster Plan Logístico que incluye la reorganización de las actividades productivas y logísticas, para desarrollar procesos y centros productivos más eficientes. Esto nos ha permitido incorporar mejores prácticas y centralizar operaciones, mejorar el almacenamiento, y lograr una mayor focalización de los esfuerzos.

ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD

Para Empresas Iansa, la sostenibilidad está en el corazón de la cadena de valor y es el factor más relevante para generar vínculos de largo plazo con nuestros grupos de interés. Conocemos la tierra y nos preocupamos por ella, por eso trazamos un plan de trabajo que nos permite crecer junto a nuestras personas, a las comunidades y socios estratégicos, a través de una producción y operación sostenible, con insumos de origen natural para alimentar al mundo con lo mejor de nuestra tierra.

La compañía definió el Plan estratégico de sostenibilidad, entendiendo su trasversalidad con la Estrategia de negocios, buscando estar atentos a las demandas y expectativas de los principales públicos de interés, los desafíos de la industria nacional y las buenas prácticas internacionales en sostenibilidad. En función de lo anterior, se definieron cuatro pilares que nos han permitido avanzar con claridad durante 2022.

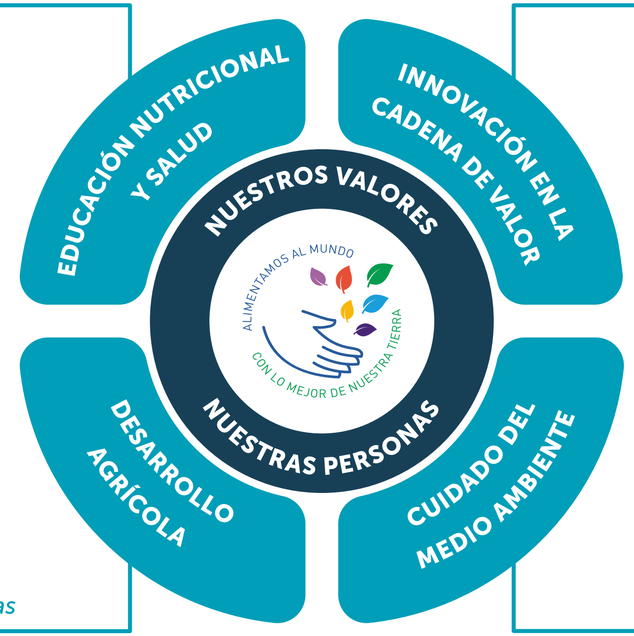
PILARES DE ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD

Promover un consumo responsable y un estilo de vida más saludable

Con el fin de promover un consumo responsable y un estilo de vida más saludable en nuestros grupos de interés, lideramos, apoyamos e impulsamos de manera constante, iniciativas que nos permitan contribuir al bienestar y calidad de vida de las personas.

Productos innovadores y sostenibles

La compañía aborda la innovación como parte fundamental de su estrategia de negocio, considerando desde mejoras de procesos y cambios tecnológicos, hasta el lanzamiento de nuevos productos, modelos de negocios y alianzas con terceros para lograr sus objetivos.



Promover el desarrollo de nuestros agricultores y comunidades cercanas

Los agricultores son nuestros principales socios estratégicos, con quienes nos vinculamos estrechamente para maximizar la calidad, rendimiento y sostenibilidad de sus cultivos, agregando valor compartido en nuestra cadena de abastecimiento. Además, trabajamos con las comunidades cercanas a nuestras plantas, otorgando herramientas para su desarrollo social y económico para un desarrollo sostenible.

Cuidando el medio ambiente logramos alimentar al mundo.

Con el objetivo de cuidar el medio ambiente en todos los procesos que desarrollamos, en Empresas Iansa estamos comprometidos con promover acciones para su cuidado y protección.

NUESTROS COMPROMISOS ASG Y APORTE A LOS ODS

En Empresas Iansa continuamos fortaleciendo nuestra Estrategia de Sostenibilidad con el objetivo de construir relaciones de largo plazo con nuestros colaboradores, comunidades, medioambiente y principales audiencias, basados en una comunicación transparente en todos los ámbitos donde nos desarrollamos.

Es así como hemos tomado una serie de compromisos y metas alineados a criterios ASG (Ambientales, Sociales y de Gobernanza) y en sintonía con los Objetivos de Desarrollo Sostenible de Naciones Unidas (ODS) que juntos conforman una hoja de ruta para contribuir al país y ofrecer oportunidades que contribuyan a los objetivos del negocio en el largo plazo. A continuación, te invitamos a conocer nuestros avances según los ocho objetivos comprometidos en nuestra Política de Sostenibilidad.

NUESTROS COMPROMISOS ASG Y APORTE A LOS ODS

CRITERIOS ASG: AMBIENTAL

Compromisos EMPRESAS IANSA

Identificar peligros y aspectos ambientales que puedan afectar a las personas, la comunidad, el medio ambiente, la continuidad de nuestros procesos y la calidad de nuestros productos.

Implementar medidas de control efectivas que nos permitan prevenir la contaminación ambiental, proteger a nuestros trabajadores, clientes, proveedores, subcontratistas, el medio ambiente y a la comunidad en general.

Utilizar de forma eficiente los recursos energéticos y naturales en el desarrollo de nuestras actividades y productos.

6 AGUA LIMPIA Y SANEAMIENTO

Manejo y cuidado de aguas Riego tecnificado
Avanzamos en la tecnificación de la superficie sembrada de un 71% en la temporada 2020-2021 a un 89% en la temporada 2022 – 2023.

Recirculación del agua
En nuestro proceso azucarero reutilizamos el agua proveniente en la remolacha lo que permite disminuir por lo menos en un 33% el agua que obtenemos de otras fuentes.

Gestión de RILES
Nuestros RILes (residuos industriales líquidos) están normados por el Decreto Supremo n° 90/00 en Chile. En Perú, Icatom, sus efluentes son reutilizados en riego.

Meta al 2025

Mantener riego tecnificado en el 87,5% de campos propios y de terceros a nivel nacional.

7 ENERGÍA ASEQUIBLE Y NO CONTAMINANTE

Meta al 2025

Superar el 95% del consumo de energías Renovables entregado por terceros

12 PRODUCCIÓN Y CONSUMO RESPONSABLES

Manejo de residuos
Revalorización de residuos en nuestras nueve plantas productivas a lo largo de Chile y Perú, que alcanza un 89% al 2022.

Zero Waste
Implementación del Plan "Zero Waste" en nuestro Centro de Distribución de la comuna de Quilicura en Santiago, con un 97% de revalorización de residuos.

Etiquetado reciclable
Suscribimos al segundo acuerdo de eco etiquetado de envases reciclables liderado por SOFOFA

Adscribimos al Acuerdo de Producción Limpia (APL)
De Chilealimentos en las plantas de Patagoniafresh, filial de Empresas Iansa.

Certificaciones de Calidad
Hemos implementado GMP, Nch, 2861 ISO 22.000, FSSC 22.000

Agricultura sostenible
Avanzaremos en la promoción de una agricultura sustentable mediante la optimización en el uso de fertilizantes sintéticos, herbicidas y pesticidas, y la disminución de labranza.

Código SAC
Adhesión al Sustentability Agricultural Code

Iansa Comunidad Circular Programa de reciclaje y educativo junto a Reciclapp

Meta al 2025

Superar y mantener un 86% de revalorización de residuos en sus plantas de Chile y Perú.

Superar el 90% de envases reciclables en nuestros productos de consumo masivo. Actualmente el 85% de los empaques son reciclables.

13 ACCIÓN POR EL CLIMA

Emisiones de gases efecto invernadero
Mantener el acuerdo para la provisión de Energías Renovables No Convencionales (ERNC)

Medición de la huella
Recibimos la certificación de cuantificación de la huella de carbono para 4 de nuestras operaciones.

Acuerdo de Producción Limpia (APL) Certificación Azul
Participamos del Acuerdo de Producción Limpia (APL) Certificado Azul, en nuestras Plantas Ñuble y Quepe, para medir la huella del agua según metodología de la norma ISO 14.046.

Meta al 2025

Reducir en un 19% las emisiones de Gases de Efecto Invernadero (GEI), en alcance 1, 2 y 3.

NUESTROS COMPROMISOS ASG Y APORTE A LOS ODS

CRITERIOS ASG: SOCIAL

Compromisos EMPRESAS IANSA

Establecer relaciones de confianza con la comunidad que permitan ser transparentes con nuestras operaciones.

Desarrollar programas que permitan el mejoramiento continuo de todos nuestros procesos.

Cumplir con toda la legislación vigente y otros requisitos adicionales a nuestras actividades y productos.

4 EDUCACIÓN DE CALIDAD

Relacionamiento comunitario
Mediante la Academia Iansa nos comprometidos con la capacitación y acompañamiento de pequeños y medianos emprendedores de nuestro país y estudiantes, especialmente de la industria gastronómica.

Academia Iansa
Programa de Repostería de la Academia Iansa, con más de 212 alumnos participantes el 2022 y en total, más de 310 durante los dos años de desarrollo de programa.

Becas de gratuidad en conjunto con IPP
Gestionar en conjunto con Instituto Profesional de Providencia (IPP) becas de estudio gratuitas para alumnos de nuestras comunidades.

Desarrollo de cursos y capacitaciones para colaboradores
Nos esforzamos en dar respuesta a los requerimientos de las distintas unidades de negocio, coordinando y supervisando la ejecución de cursos y programas de desarrollo. Hemos utilizado distintas modalidades; presencial, e-learning, vía streaming en directo con el docente, lo que significó un 63% de la dotación permanente de Empresas Iansa en 2022.

Meta al 2025

Aumentar las convocatorias anuales a 4 antes del 2025.

5 IGUALDAD DE GÉNERO

Política y comité de Diversidad e inclusión
Nos comprometimos con promover una cultura de Diversidad e Inclusión, poniendo especial énfasis en las personas con discapacidad, valorización de la experiencia de adultos mayores y la promoción del talento femenino.

ONU Mujer
Adhesión a los Principios de Empoderamiento de las Mujeres (WEP's) de ONU Mujeres.

Meta al 2025

Lograr participación del 40% de mujeres en cargos profesionales y ejecutivos para el 2025.

3 SALUD Y BIENESTAR

Consumo responsable
Creamos un programa educativo de Azúcar Consciente, que promueve la nutrición consciente e informada del azúcar y otros alimentos.

Casa del Azúcar
Exhibición de la industria azucarera, de los actuales negocios y proyección futura de la compañía.

Programa Iansalud
Programa educativo y nutricional realizado junto a la UDD, el que busca educar a colaboradores, consumidores y comunidades cercanas acerca de alimentación sana y estilo de vida saludable.

Calidad e inocuidad alimentaria
Las Plantas de Paine, Patagoniafresh, Ñuble y Quilicura cuenta con certificación en la normativa GFSI, en el nivel más alto del sistema de gestión de inocuidad.

Fomento al deporte
Auspiciamos a deportistas nacionales de alto rendimiento y somos el sponsor oficial de Club Deportivo Ñublense.

Alianza con la Escuela de Nutrición UDD
En Alianza con la Escuela de Nutrición de la Universidad del Desarrollo, un grupo de nutricionistas está trabajando junto a profesores de enseñanza básica y media para certificarlos en módulos de alimentación saludable. El programa es dirigido y adaptado para cada colegio, con el objetivo de seguir potenciándolo en sus territorios

8 TRABAJO DECENTE Y CRECIMIENTO ECONÓMICO

Seguridad y salud ocupacional
Fuimos reconocidos por nuestra destacada gestión para enfrentar la pandemia por COVID- 19. La Asociación Chilena de Seguridad (ACHS) nos otorgó el Sello COVID -19 en ocho de nuestros sitios de trabajo.

Prevención de riesgos
Desarrollamos una plataforma digital para inspecciones en las plantas, que permite gestionar los hallazgos de situaciones de riesgos.

Política de Derechos Humanos
Contamos con una Política de Derechos Humanos, donde nos comprometemos al respeto de los derechos fundamentales de las personas; nuestros colaboradores, proveedores, clientes y comunidades.

Abastecimiento Sostenible
Aplicaremos los 10 principios de Pacto Global ONU a nuestros proveedores estratégicos para asegurar una cadena de abastecimiento sostenible.

NUESTROS COMPROMISOS ASG Y APORTE A LOS ODS

CRITERIOS ASG: GOBERNANZA

Compromisos EMPRESAS IANSA

Promover en toda la organización mediante el liderazgo permanente y efectivo, el logro de objetivos y metas de la Empresa.

Difundir estos compromisos entre el personal, empresas contratistas, comunidad, proveedores, clientes, visitas y demás partes interesadas.

Empresas Iansa reafirma su compromiso con el cuidado del medioambiente y seguirá trabajando fuertemente en acciones que limiten su impacto en el calentamiento global, este será informado anualmente mediante el Reporte Integrado de Empresas Iansa. Así avanzaremos en el cuidado de nuestra tierra y en la promoción de un desarrollo sostenible.

9 INDUSTRIA, INNOVACIÓN E INFRAESTRUCTURA

Modelo de Innovación
Se definió un modelo de gobernanza transversal para la innovación en Empresas Iansa, que vincula las definiciones estratégicas para la innovación de la compañía con equipos de trabajo y proyectos específicos que conforman el funnel de innovaciones.

Alianzas estratégicas
Hemos generado alianzas estratégicas con CORFO e INDAP, buscando potenciar el conocimiento y desarrollo de nuestros agricultores.

Cultura de I+D+i
Promovemos una cultura de I+D+i con nuestros principales proveedores agrícolas.

Iniciativas innovadoras
Hemos acelerado diversos proyectos de innovación que mejoren la interacción con clientes de la línea de negocio y el desarrollo de nuevos productos.

17 ALIANZAS PARA LOGRAR LOS OBJETIVOS

Ética y anticorrupción
Empresas Iansa cuenta con un modelo de gobierno corporativo, basado en nuestro Código de Conducta y políticas corporativas, con el propósito de actuar con integridad y de manera ética.

Manejo de riesgos
Creamos una nueva unidad responsable de identificar y gestionar nuestros riesgos organizaciones y operacionales.

Alianzas
Contamos con más de 20 alianzas estratégicas que nos permiten realizar acciones para cumplir con nuestros objetivos de desarrollo sostenible

02

OPERACIÓN RESPONSABLE

TAMAÑO Y COBERTURA

Empresas Iansa opera a lo largo de todo el territorio chileno, manteniendo una estrecha cercanía con todos sus grupos de interés, particularmente, con clientes y proveedores. Esta dispersión geográfica ha sido planificada para contar con centros estratégicos que optimicen el traslado y distribución de productos en todo Chile.

Para cumplir con nuestro propósito de alimentar a Chile y al mundo, contamos con 9 plantas productivas, 11 oficinas y 10 centros de distribución, emplazados a lo largo de todo el país, con una mayor presencia en el territorio centro-sur.

Durante el 2022 abrimos la primera sala de ventas física, ubicada en la planta de Chillán, que reúne gran parte del portafolio de productos de retail de la compañía. Marcas como Iansa, Iansa Agro, Iansa Cero K, Jugos Tamaya, Felinnes y Cannes forman parte de los productos que colaboradores, agricultores y comunidades cercanas pueden disfrutar a precios preferenciales.

Asimismo, lanzamos nuestra propia plataforma de venta online "Mercado Iansa", donde los consumidores pueden acceder a productos de las marcas Iansa, Iansa Cero K, Iansa Agro, Tamaya, Cannes y Felinnes, de manera directa, sin mínimos de compra y con envíos a sus domicilios.

TAMAÑO Y COBERTURA

PERÚ

ICA, PERÚ

Planta pasta de tomate, hortalizas frescas y congeladas
Av. Manuel Santana Chiri 1151 Urbanización Santo Domingo de Guzmán, Ica. (Propietaria) Tel: (51 - 56) 217 172 Fax: (51 - 56) 223 338

CHILE

REGIÓN DE ANTOFAGASTA (II)

Bodega Ingredientes:
Lapislázuli 786, Antofagasta (Arrendataria)

REGIÓN METROPOLITANA (RM)

Central de Envasado y Distribución:
Ismael Briceño 1500, Quilicura (Arrendataria) Tel: (56 - 2) 2585 2660

Oficina Central:
Rosario Norte 615, piso 23, Las Condes (Arrendataria) Tel: (56 - 2) 2571 5400

Planta de Alimento para Mascotas:
Ruta 5 Sur Km. 53 N° 19200, Paine (Propietaria) Tel: (56 - 2) 2571 5500

REGIÓN DEL LIBERTADOR BERNARDO O'HIGGINS (VI)

Planta de Jugos:
El Trapiche Parcela 5 Lote 17 Parque Industrial s/n San Fernando (Propietaria) Tel: (56 - 72) 2976 200

CHILE

REGIÓN DEL MAULE (VII)

Bodega de almacenamiento de los coproductos y materias primas
Panamericana Sur Km. 194, Curicó (Arrendataria)

Planta de Pasta de Tomate y Pulpa
Panamericana Sur Km. 205, Molina (Propietaria) Tel: (56 - 75) 2576 980

Oficina Agrícola y Envasado de Azúcar
Camino a Yerbas Buenas s/n, Linares (Propietaria) Tel: (56 - 73) 245 6000

Oficina Agrícola
Panamericana Sur, Km. 337, Parral (Propietaria)

REGIÓN DEL ÑUBLE (XVI)

Planta Azucarera- Planta no Calóricos- Oficina Agrícola
Panamericana Sur Km. 385, Chillán (Propietaria) Tel: (56 - 42) 2454 322

REGIÓN DEL BIOBÍO (VIII)

Envasado y Bodega
Camino a Santa Fe s/n, Los Ángeles (Propietaria) Tel: (56 - 43) 2454 700

Planta de Fertilizantes
Camino a Penco Km. 4,2. Sector Cosmito (Propietaria) Tel: (56 - 75) 2244 050

REGIÓN DE LA ARAUCANÍA (IX)

Planta de Nutrición Animal y Planta de Sales Minerales
Panamericana Sur Km. 687, Quepe (Propietaria) Tel: (56 - 45) 2941 681

REGIÓN DE LOS RÍOS (XIV)

Bodega de Nutrición Animal
Camino a Rapaco s/n, Rapaco (Propietaria)

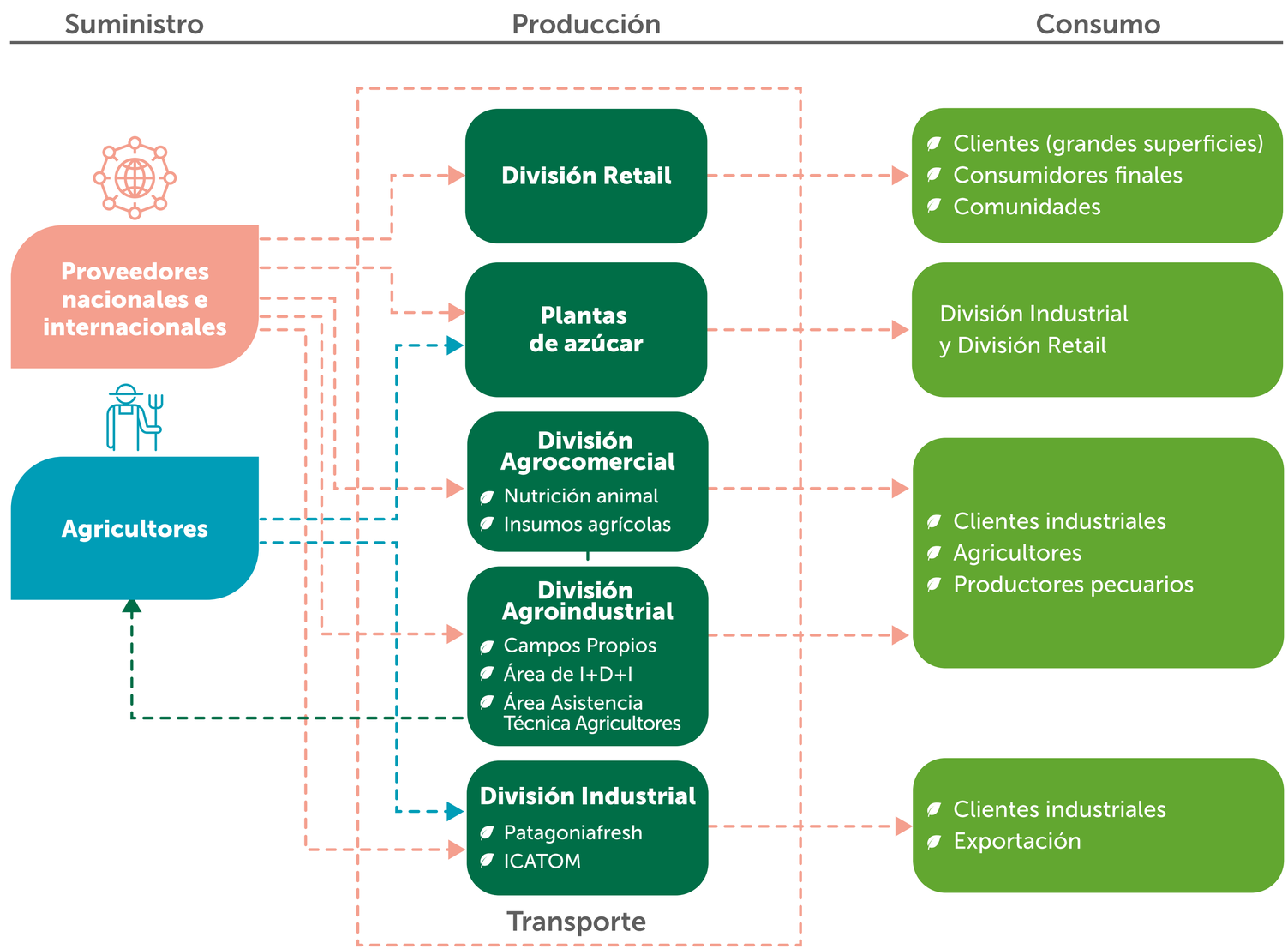
REGIÓN DE LOS LAGOS (X)

Oficina Comercial Nutrición Animal
Barros Arana 1655, Osorno (Arrendataria) Tel: (56 - 42) 450 561

NUESTRA CADENA DE VALOR Y PROCESOS

Los productos y servicios de Empresas Iansa están presentes en más del 98% de los hogares chilenos. Al mismo tiempo, proveemos ingredientes alimenticios, coproductos, pastas, pulpas de frutas y vegetales y jugos concentrados a diversas industrias a nivel nacional e internacional. Este gran desafío lo abordamos día a día por medio de distintos procesos, que consideran el suministro de materias primas de diferentes fuentes, así como importaciones y producción con agricultores y terceros vinculados por contrato.

Nuestra cadena de valor considera como pilares operativos a las cuatro divisiones de negocio, Industrial, Agrocomercial, Agroindustrial y Retail, quienes se retroalimentan en cuanto a materias primas y procesos. Asimismo, la logística y transporte son también factores claves de nuestra cadena, incluyendo la distribución nacional e internacional, asegurándonos que nuestros productos lleguen en tiempo y forma a su destino final.



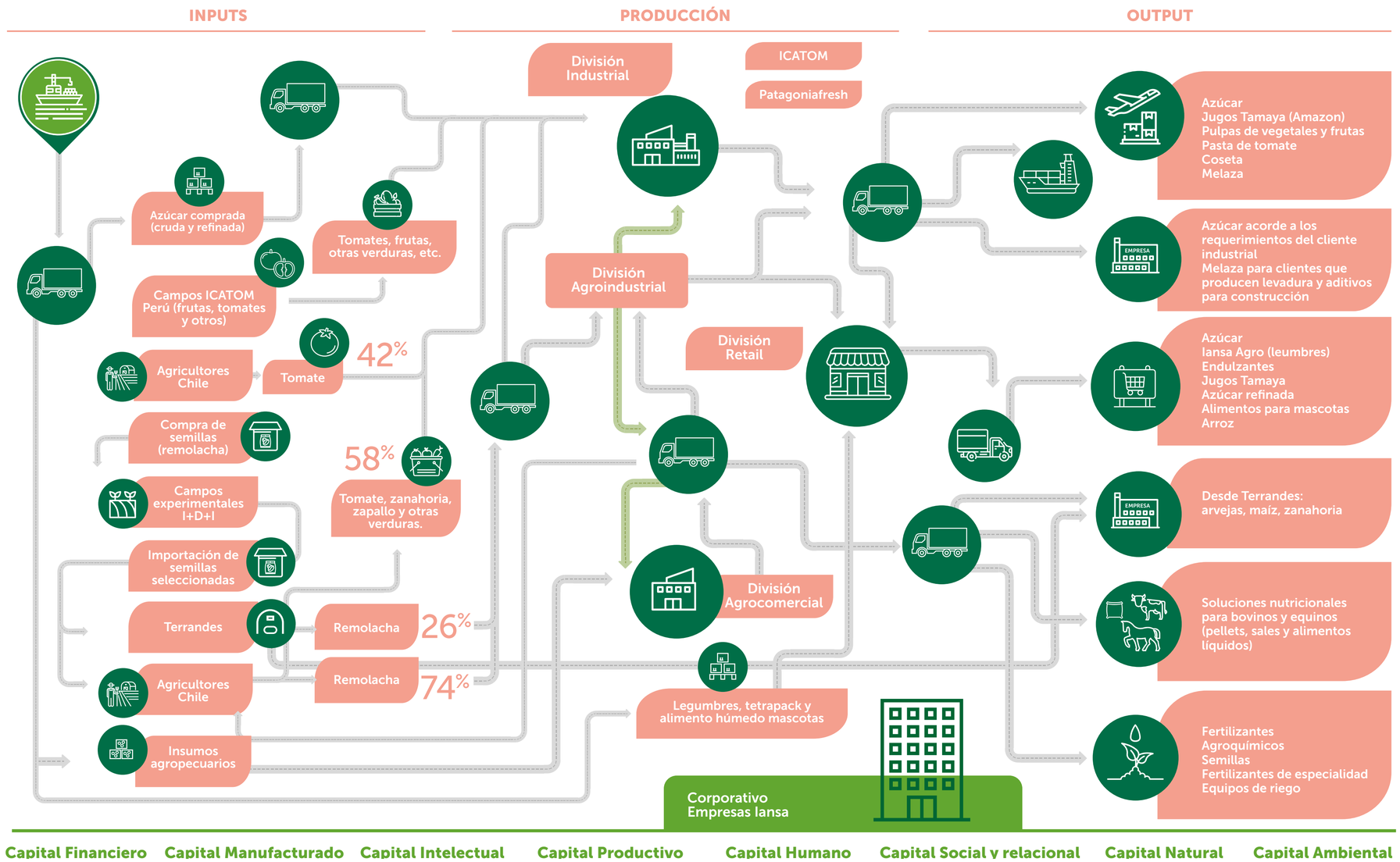
NUESTRA CADENA DE VALOR Y PROCESOS

CREANDO VALOR COMPARTIDO

A través de nuestro modelo de negocio, cadena de abastecimiento y productos, logramos crear valor tanto para la compañía como para todos nuestros grupos de interés. Es por esto que medimos e informamos sobre el valor social, ambiental y económico que generamos.

Nuestro modelo de creación de valor muestra los recursos críticos de los que dependemos para producir nuestros productos y destaca la importancia de los colaboradores, los recursos naturales y nuestra capacidad de innovación. De esta forma, creamos valor a largo plazo para las personas que invierten en nuestra compañía y para nuestros grupos de interés.

NUESTRA CADENA DE VALOR Y PROCESOS



OUTCOME

Clientes industriales:
- Amplio portafolio de diversos tipos de azúcares en diferentes presentaciones
- Trazabilidad del azúcar vendido
- Trazabilidad de Materia prima proveniente de nuestros campos propios e Inocuidad del producto

Clientes Retail:
- Planes de crecimiento
- Productos de alta calidad (maquila)
- Activación de productos
- Inocuidad del producto

Consumidores finales:
- Comunicación educativa sobre ingesta de azúcar
- Calidad de productos
- Buenos precios
- Alimentación y nutrición
- Información clara etiquetado
- inocuidad del producto
- Azúcar consciente

Agricultores (productividad):
- Asesoría cultivos de remolacha
- Agricultura sostenible
- Innovación en riego
- Compras locales
- Implementos para la diversificación de cultivos
- Tecnología en riego
- Apoyo en insumos para cultivos de rotación
- Contrato compraventa para agricultores (remolacha y tomate)

Comunidades
- Educación, nutrición y salud
- Trabajo con comunidades
- Programas de impacto social (Academia Iansa, Iansa comunidad circular)

Transportistas:
- Apoyo (financiamiento)
- Trabajo con transportistas

Medio ambiente:
- Uso eficiente de agua (recirculación y riego tecnificado)
- Biodiversidad
- Economía circular
- Empaques reciclados

Eficiencia energética
- Disminución de GEI

Ganaderos (vacas y equinos):
- Alimentos de calidad
- Alimentos nutricionales especiales
- Suplementos nutricionales

Empleados:
- Buen ambiente laboral
- Trabajo digno
- Salud y seguridad laboral
- Educación Nutricional y Salud

Inversores y accionistas:
- Rentabilidad
- Clasificación A (Feller Rate) y A- (Humphreys)
- EBITDA positivo

Iconografía empleada en el Modelo de creación de valor

Movimiento de insumos y productos.

Movimiento de residuos para utilización. Zonas donde se produce reutilización y/o valorización de residuos. ICATOM entrega residuos líquidos para producción agrícola, Patagoniafresh utiliza residuos para planta de biogas y División Industrial y Nutrición Animal utilizan residuo de remolacha para venta y utilización (respectivamente) para producción de alimentos para animales.

NUESTRA CADENA DE VALOR Y PROCESOS

Importación de insumos y productos y exportación de productos en cantidades industriales

Edificio corporativo

División Retail

Exportación por medios virtuales (AMAZON)

Transporte de materias primas y de productos terminados

División Industrial (ICATOM y Patagoniafresh)

División Agrocomercial y Agroindustrial (Fábricas azucareras, producción agrícola, fábricas de nutrición animal, sales minerales y fábrica de insumos agrícolas)

Capital Financiero:

Se refiere al capital financiero producto de las ganancias generadas por las operaciones de la empresa y el capital para el crecimiento del negocio.

Capital Manufacturado:

Productos e insumos comprados o manofacturados por otros actores de la cadena de abastecimiento que permiten producir los productos con la mejor calidad que caracteriza los productos Iansa.

Capital Intelectual:

Nuestra propiedad intelectual y todos los procesos de innovación desarrollados dentro de las diferentes líneas y/o negocios que permiten mantener nuestro compromiso con nuestro entorno, identificar usos a residuos de las plantas y desarrollar nuevos productos.

Capital Productivo:

Se refiere a nuestras instalaciones que cuentan con certificados de calidad en sus procesos productivos, permitiéndonos mantener la calidad que nos caracteriza con las mejores practicas agrícolas y de producción.

Capital Humano:

Son el motor de nuestras empresas, son equipos de trabajo diversos, innovadores, de alto desempeño y que nos apoyan a crecer y operar con eficacia y excelencia.

Capital Social y Relacional:

Se refiere a todos nuestros grupos de interés que abarca desde comunidades y agricultores, hasta consumidores finales e industriales; con ellos construimos una relación transparente, ética y de mutuo beneficio.

Capital Natural:

El combustible de Empresas Iansa, son todas las materias primas naturales (remolacha, tomate, frutas, etc.) usadas por los diferentes negocios productivos que garantizan trazabilidad, eficiencia y calidad en nuestros productos.

Capital Ambiental:

Corresponde a todas las practicas ambientales desarrolladas al interior de Empresas Iansa en pro de disminuir el uso intensivo de agua, mantener la biodiversidad, disminuir las emisiones de GEI y gestionar adecuadamente nuestros residuos buscando siempre su reutilización a partir de practicas de economía circular.

RESULTADOS ECONÓMICOS 2022

USD 33,6 millones
EBITDA

USD 0,5 millones
utilidad después de impuestos

El 2022 fue un año de importantes esfuerzos colaborativos que significaron finalmente una importante mejora en los resultados económicos de Empresas Iansa, logrando el mejor resultado de los últimos siete años.

Al 31 de diciembre de 2022, la compañía presentó una utilidad consolidada después de impuestos de USD 0,5 millones, en comparación con una pérdida de USD 14,3 millones a diciembre de 2021, lo que representa una mejora de USD 14,8 millones; logrando ingresos por venta de USD 552,3 millones en el periodo mencionado, lo que muestra un incremento de 13,4% respecto al mismo periodo del 2021.

Respecto a el EBITDA reportado, fue de USD 33,6 millones en este periodo, superior en USD 15,5 millones al informado al 31 de diciembre de 2021, y su resultado operacional de USD 9,7 millones, también superior en USD 15,4 millones.

Estos resultados se sustentan en la estrategia de diversificación de la compañía, que ha sido apoyada con un completo plan de inversiones por USD 108 millones en los últimos 5 años, lo que ha permitido desarrollar exitosamente entre otros negocios, la producción de pulpas de fruta y pasta de tomate en las filiales de Patagoniafresh e Icatom, que de acuerdo con el análisis razonado representa una participación del 25% de los ingresos por venta del holding.

Por su lado, la unidad de negocio Retail relanzó la marca de alimentos para perros, Cannes, con una nueva fórmula nutricional y certificada por el DICTUC. Además de continuar el crecimiento de sus nuevas líneas de legumbres y arroz Iansa Agro, lanzados en el 2020 y 2021 respectivamente.

Adicionalmente, está en desarrollo la segunda temporada del Programa de Producción de Porotos con 51 agricultores con 152 ha. y el apoyo INDAP, de manera de promover el cultivo del poroto tipo zorzal en Chile el que llega a la mesa de los chilenos como parte de la línea de legumbres Iansa Agro.

En el negocio Agrocomercial se logró un nivel de ventas de USD 105,4 millones creciendo más de 10% respecto al periodo anterior, gracias al liderazgo alcanzado en soluciones nutricionales e insumos agrícolas, apoyado por el plan de inversiones para incrementar las líneas de producto en alimento animal, sales minerales, suplementos líquidos, y nuevos fertilizantes de especialidad.

En cuanto a noticias relacionadas, Empresas Iansa realizó en diciembre de 2022 la opción de rescate voluntario para los bonos serie B emitidos en 2013, la cual fue aceptada por tenedores de bonos por un monto de 272.500 Unidades de Fomento, equivalentes a 545 bonos serie B, aplicado un factor de prorrateo de 0,4828.

PLAN DE CRECIMIENTO E INVERSIONES

Empresas Iansa cuenta con un plan de crecimiento e inversiones para llegar a sus clientes a través del desarrollo de nuevos negocios, productos y formatos. La diversificación de productos no solo permite a la compañía ser más eficientes, sino que también reducir el impacto ambiental, a través de envases reciclables certificados, respondiendo a las nuevas necesidades del cliente y la preocupación por el medio ambiente.

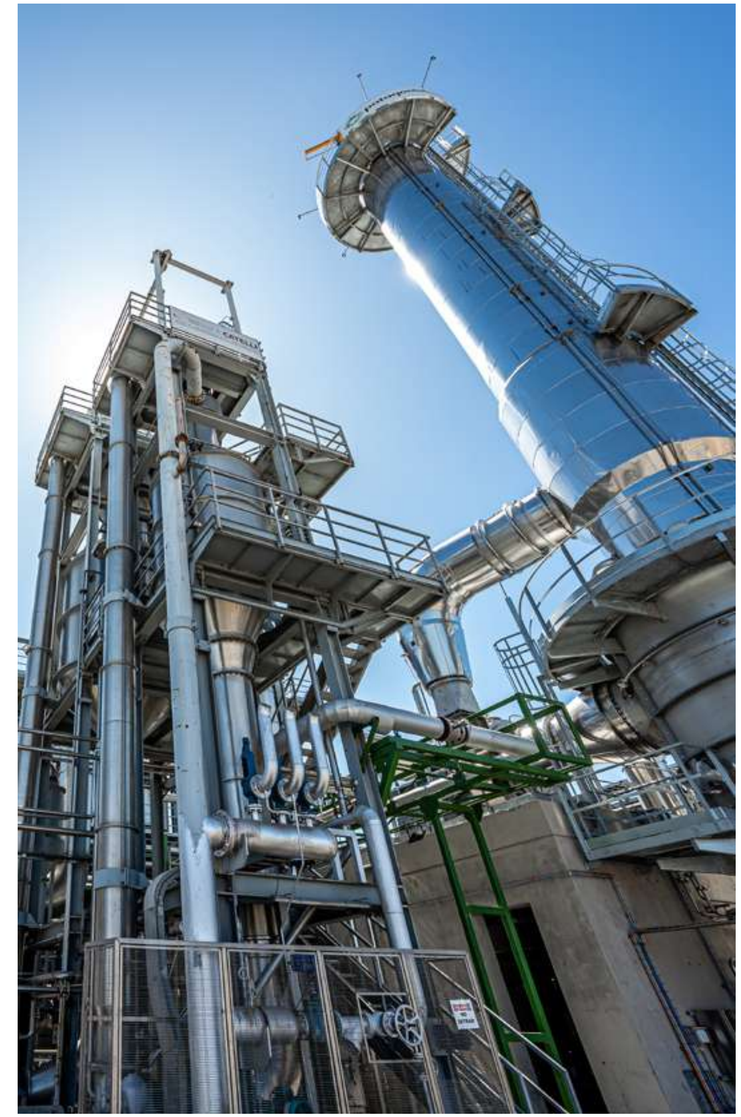
El plan de inversión que sustenta la estrategia de diversificación de la compañía asciende a USD 108 millones en los últimos cinco años, lo que ha permitido desarrollar exitosamente la producción de pulpas de fruta y pasta de tomate en las filiales de Patagoniafresh e Icatom.

En esa línea, implementamos una segunda línea de producción en la planta de Molina de Patagoniafresh, la cual comenzó a operar en febrero de 2023, con el objetivo de duplicar la producción de pasta de tomate en la temporada 2022/23 y convertirse en el productor número 25 a nivel mundial (Patagoniafresh e Icatom en forma conjunta).

Por otra parte, en la planta de azúcar de Chillán se implementó un cristalizador vertical que mejorará el rendimiento industrial de la empresa. Su instalación alcanzaba un 93% de avance a diciembre de 2022.

En cuanto a la capacidad productiva agrícola, como palanca y soporte de nuestros negocios industriales, cumple un rol fundamental e implica un desafío permanente para responder demandas de los clientes, desde agricultores con variados cultivos, hasta ganaderos con diversos modelos de negocio, lo que hacemos mediante la innovación de nuestras líneas de productos de nutrición animal y fertilizantes.

En tanto, desde el 2018 hemos impulsado un Máster plan logístico, que incorpora la reorganización de actividades productivas y logísticas para alcanzar mayor eficiencia en el desarrollo de procesos y de nuestros centros productivos. Con dicho proyecto, hemos logrado incorporar y enriquecer nuestras prácticas, centralizar operaciones, mejorar el almacenamiento y una mayor focalización de los esfuerzos realizados.



INNOVACIÓN: MOTOR DEL CRECIMIENTO SOSTENIBLE

Empresas lansa tiene una historia de innovación y espíritu innovador arraigado en su ADN. Estas características son elementos clave en el éxito de la compañía, instalándose en el centro de la estrategia de negocio. Innovamos para ofrecer mejores alternativas a nuestros clientes y consumidores, que nos permitan adaptarnos y evolucionar junto a las nuevas tendencias.

Desde el 2022 nos propusimos acelerar la innovación en toda la cadena de valor, desde una mirada corporativa e integradora, reconociendo la cultura de lansa y los avances que cada unidad de negocio ha tenido en la materia. Para eso se diseñó un plan de mediano plazo que consideró tres grandes fases.

Fase 1:
Alineamiento base
(Cumplido)

Reconocimos nuestro actuar en innovación, diagnosticamos el nivel de desarrollo, definimos propósitos para nuestra innovación y establecimos una gobernanza clara y flexible.

Fase 2:
Gestión y funnel de innovación
(En desarrollo)

Definimos métodos y nos capacitamos en su uso, Generamos un funnel de innovación, donde identificamos y priorizamos proyectos, los aceleramos con métodos agiles, probamos, no equivocamos y otras veces acertamos.

Fase 3:
Expansión de la innovación
(Desarrollo futuro)

Buscaremos expandir la cultura de innovación a toda la organización, generar olas de innovación, con desafíos abiertos.

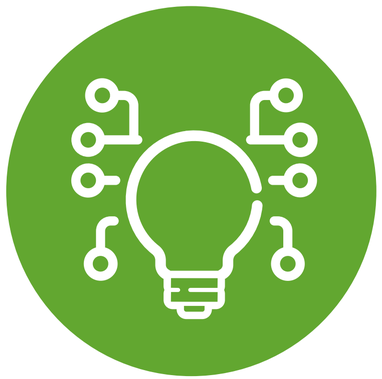
INNOVEMOS todos

INNOVACIÓN: MOTOR DEL CRECIMIENTO SOSTENIBLE

PRIMERA FASE: ALINEAR NUESTRAS BASES

El primer paso fue convocar para unificar el propósito de la innovación dentro de la organización, es así como, se definieron dos propósitos: Diversificar nuestro portafolio con soluciones de alimentación natural, más allá del azúcar, y generar eficiencias en nuestros procesos, que mejore la productividad de nuestros activos.

Asimismo, implementamos un modelo de gobernanza para la innovación que considera una estructura organizacional flexible, compuesta por un equipo central y diversas células de innovación en cada una de las unidades. Esta nueva estructura busca potenciar la innovación desde una visión estratégica e integradora, que involucre equipos multidisciplinarios y colaborativos.



SEGUNDA FASE: GESTIÓN Y FUNNEL DE INNOVACIÓN

Hemos incorporado metodologías ágiles, buscando generar innovaciones adyacentes o mejoras, innovaciones semi radicales e innovaciones radicales o disruptivas. La nueva gobernanza busca potenciar justamente las innovaciones disruptivas por medio de proyectos.

De esta forma iniciamos un proceso de aceleración, que significó la creación de un funnel de proyectos de innovación, donde identificamos el nivel de desarrollo de las ideas o proyectos, los evaluamos y priorizamos en función de los propósitos de la innovación y del aporte que generarían al crecimiento sostenible de la empresa.

PRODUCTOS Y PROCESOS INNOVADORES

La creación de nuevos productos, procesos y tecnologías, nos permiten mejorar la oferta de valor a nuestros consumidores y clientes, aportando a su bienestar y manteniendo el vínculo personalizado con ellos, algo que caracteriza a Empresas Iansa. Por esta razón, nuestras innovaciones también incluyen la relación y protección con el medio ambiente a través de la incorporación de la sustentabilidad en los negocios y procesos productivos.

Reactor optimizado

Uno de los proyectos de innovación impulsados por la compañía durante 2022, fue el diseño y construcción de un reactor optimizado para mejorar la elaboración de productos en base a la química de la sacarosa, derivados del azúcar. El proyecto logró desarrollar productos a escala piloto, para luego mejorar y comercializar.

Pulpa Húmeda de Manzana (WAF)

Otra innovación relevante, fue el desarrollo de **WAF (por sus siglas en inglés)**, una nueva pulpa húmeda de manzana baja en azúcar y con alto aporte de fibra dietaría, derivada de la producción de jugo y pulpa de manzana.

Durante el 2022, logramos generar las primeras ventas a clientes nacionales, esperando aumentar su comercialización durante el 2023, no solamente en Chile, sino en otros países a través de Patagoniafresh.

INNOVACIÓN: MOTOR DEL CRECIMIENTO SOSTENIBLE

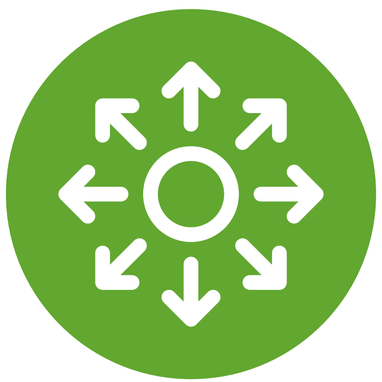
PROYECTOS INNOVADORES ACELERADOS

Identificamos 55 proyectos alojados en las distintas unidades de negocio, de las cuales priorizamos algunos proyectos dentro del ámbito de la digitalización de los negocios de Nutrición animal y otro proyecto que nos permite generar nuevas alternativas de productos en la gama del dulzor y aplicaciones en la industria de alimentos.

De los proyectos priorizados se generan productos mínimos viables que permitan errores a bajo costo y un escalamiento sostenible.

TERCERA FASE: EXPANSIÓN DE LA INNOVACIÓN

Esta tercera fase, que se proyecta implementar durante el 2023, se espera avanzar en la expansión de la cultura de innovación, involucrando a todas las unidades y equipos de trabajo, con el propósito de generar olas de innovación y desafíos abiertos que desarrollen soluciones en respuesta a las nuevas tendencias y las problemáticas que se presenten en nuestra cadena de valor.



¿QUÉ PIENSAN NUESTROS COLABORADORES ACERCA DE LA INNOVACIÓN?

Para conocer la opinión de nuestros colaboradores, implementamos una encuesta para identificar una línea base y el nivel de desarrollo de la innovación dentro de la organización. Entre los resultados se pudo auscultar una positiva percepción respecto a:

- *Innovación dentro del plan estratégico*
- *Compromiso gerencial*
- *Un equipo motivado*
- *Estructura definida y una base de proyectos*
- *Experiencia y conocimiento*

Sin embargo, se identificaron algunos aspectos que requieren ser mejorados y de los cuales se hace cargo el plan de innovación que hoy vive la compañía, entre esos aspectos se destacan:

- *Estrategia/ Criterios para priorización de proyectos y asignación de recursos*
- *Nivel de capacitación*
- *Visibilidad de las innovaciones desarrolladas o por desarrollar*
- *Cultura de innovación e involucramiento*
- *Más instancias de colaboración*

DIGITALIZACIÓN

La transformación digital ha sido un objetivo permanente para Empresas Iansa, buscando mejorar los procesos productivos y la eficiencia operacional. Es así como hemos impulsado diversas iniciativas para la automatización de procesos, como la optimización de rutas de transporte donde incorporamos una solución conectada a nuestro ERP, con conexión a sistemas de toma de decisiones y de visibilidad de datos, tanto para usuarios internos como clientes.

Específicamente en los procesos de Administración y Finanzas, hemos avanzado en incorporar soluciones en pago a proveedores, donde muchas tareas rutinarias pasaron a ser acciones automatizadas. Toda la digitalización de datos asociadas a los procesos pasó a ser visualizadas por medio de la reportería en línea en Power BI, lo que permite una gestión más ágil, con monitoreo permanente y una toma de decisiones más oportuna.

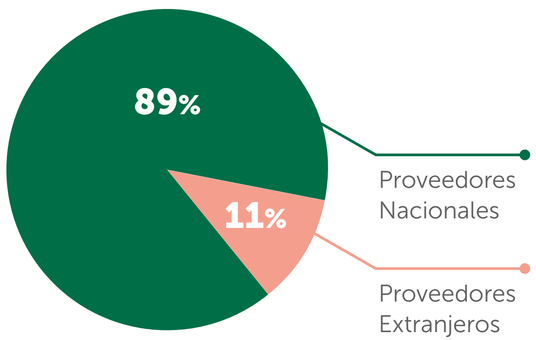
De cara a nuestros clientes, en Empresas Iansa hemos impulsado la digitalización y la innovación para mejorar la experiencia de los clientes y consumidores. Entre las iniciativas destaca la implementación del CRM corporativo, Salesforce, donde esperamos que la gestión de nuestros clientes tenga una vista 360°. Durante el 2022 implementamos el módulo de ventas, en un trabajo conjunto con todas las divisiones de la empresa.

Igualmente, impulsamos una aplicación para el negocio de nutrición animal, donde se ofrece al cliente una mejor experiencia, desde tener visibilidad de sus solicitudes y alertas ante falta de productos, hasta servicio de agendamiento de asesoría o incluso asesoría en línea.

Por su parte, en el mundo agrícola, realizamos varias mejoras a las funcionalidades de la plataforma Agrobook, la que permite compartir con nuestros agricultores indicadores, recomendaciones de sus cultivos, balances de riego, creación de polígonos, entre otros. Esto nos permite tener una relación más directa entre nuestros remolacheros y los especialistas de la compañía.

GESTIÓN DE PROVEEDORES Y AGRICULTORES

965
Total proveedores negocio en Chile



En Empresas Iansa estamos comprometidos con el desarrollo de una cadena de suministro responsable, buscando garantizar la calidad de nuestros productos durante toda la cadena de valor. Por ello, contamos con un estricto monitoreo, desde la elección de materiales hasta su distribución y venta. Para cumplir con este objetivo, es clave la labor de nuestras empresas proveedoras, con quienes buscamos generar un vínculo de confianza y colaboración mutua.

En toda nuestra cadena de valor contamos con la participación de diversos proveedores o socios estratégicos, quienes nos acompaña en el cumplimiento de nuestros objetivos organizacionales. Durante el año 2022, las divisiones de negocios en Chile trabajaron junto a 965 empresas proveedoras, de las cuales un 89% corresponden a proveedores nacionales. Respecto al gasto generado por abastecimiento durante el periodo, por pago a proveedores nacionales fue de $84.966.066.357de pesos. El 80% de nuestros proveedores en Chile representan el 20% de nuestro gasto.

*En la División Retail, solo **1 proveedor** concentró más de un*

10%
de las compras de la división durante el 2022.

*En la División Agrocomercial, **ningún proveedor** concentró más de un*

10%
de las compras de la división durante el 2022.

*En la División Agroindustrial, solo **1 proveedor** concentró más de un*

10%
de las compras de la división durante el 2022.

*En la División Industrial, solo **1 proveedor** concentró más de un*

10%
de las compras de la división durante el 2022.

GESTIÓN DE PROVEEDORES Y AGRICULTORES

ORIGEN	NÚMERO DE PROVEEDORES PERIODO 2022	MONTO TOTAL (EN $) POR PAGO A PROVEEDORES 2022
Nacional	858	$84.966.066.357 CLP
Extranjeros	107	$175.627.833.870 CLP
TOTAL	**965**	**$260.593.900.227 CLP**

10 PRINCIPALES PROVEEDORES		
NOMBRE PROVEEDOR	ORIGEN	PARTICIPACIÓN
LEDESMA S.A.A.I.	Extranjero	11%
LOUIS DREYFUS COMPANY SUISSE SA	Extranjero	11%
ALVEAN SUGAR S.L., BILBAO, GENEVA B	Extranjero	10%
E.D. & F MAN SUGAR LIMITED	Extranjero	7%
SOC COMERCIALIZADORA DE CARBON LIMI	Nacional	7%
MAGDALENA TRADING	Extranjero	5%
ANAGRA	Extranjero	4%
NITRON INTERNATIONAL CORPORATION	Extranjero	3%
Keytrade AG Corp.	Extranjero	3%
AMEROPA	Extranjero	3%
Total		**63%**

GESTIÓN DE PROVEEDORES Y AGRICULTORES

EVALUACIÓN DE PROVEEDORES

Todo proveedor nuevo con el cual Empresas Iansa quiera trabajar debe ser sometido a una evaluación de riesgos que considera revisiones tributarias, financieras, laborales, reputacionales, entre otras tan relevantes, a modo de asegurar que dicho proveedor cumple con las expectativas de nuestras políticas organizacionales.

Durante el 2022, avanzamos en la incorporación de términos y condiciones por Libre Competencia para proveedores de bienes y servicios, dichas cláusulas se establecen por medio del portal de proveedores con un contrato de adhesión a nuestros principios y política, el cual incluye acceso al canal de denuncia, prevención de delitos, subcontratación, entre otros.

Como una forma de asegurar que los insumos que recibimos de parte de nuestros proveedores cumplen con la calidad esperada, es que hemos diseñado diversos mecanismos, como monitoreos aleatorios a los campos o huertos de materias primas convencionales.

Para el caso de las materias primas de programas especiales (orgánicas y baby foods), realizamos seguimientos sistemáticos a los huertos, generando verificaciones de las aplicaciones de los agroquímicos y análisis en laboratorios externos. En todos los casos se tiene registro y se realiza una evaluación de proveedores anual.

Para el caso de otros insumos de producción, se realiza una encuesta y solicitud de documentación actualizada cada dos años.

EVALUACIÓN A PROVEEDORES SEGÚN CRITERIOS ASG

Durante 2022, implementamos un ejercicio piloto de evaluación de proveedores según los criterios Ambientales, Sociales y de Gobernanza (AGS). En esa línea logramos evaluar a 70 proveedores estratégicos de la compañía, con el fin de establecer una línea base de medición.

Para la implementación se creó un comité multidisciplinario con el fin de abordar las temáticas Ambientales, Sociales y de Gobernanza definidas por la compañía como prioritarias. Este comité continuará su labor en 2023, cuando esperamos implementar un plan comunicacional dirigido a todos nuestros proveedores con el objetivo de alinearlos a nuestras políticas y focos relacionados con ASG.

GESTIÓN DE PROVEEDORES Y AGRICULTORES

POLÍTICA DE COMPRA Y PAGO A PROVEEDORES

"Una de las prioridades de la compañía ha sido mejorar las condiciones de pago de los principales proveedores, tanto nacionales como extranjeros"

Para el trabajo con nuestros proveedores, Empresas Iansa cuenta con una política de compras que establece los lineamientos corporativos para el suministro de bienes y servicios en todos los países donde se encuentran nuestras operaciones. Esta política regula las etapas de compra, velando por que los procesos de licitación sean responsables, competitivos y de beneficio mutuo tanto para el proveedor como para la empresa.

En 2022, respecto al pago a proveedores internacionales, se buscó disminuir los pagos anticipados y migrarlos a pagos contra documentos y/o recepción. En el caso de proveedores nacionales, se buscó programar los pagos de 15 a 45 días como máximo.

Empresas Iansa ha suscrito en el ministerio de economía, un total de 32 acuerdos de pagos excepcional desde el año 2020 a la fecha, y dentro del año 2022 se han suscrito 6 acuerdos de pago.

RANGO DE PERIODO DE PAGO (DÍAS CALENDARIO)	N° FACTURAS COMPROMETIDAS A PAGO	N° FACTURAS PAGADAS	MONTO TOTAL (MMUSD)	MONTO TOTAL INTERESES POR MORA EN PAGO DE FACTURAS	N° PROVEEDORES
Proveedores Nacionales					
Menor a 30 días	15.512	48.128	295	0	3.145
Entre 31 y 60 días	4.040	21.905	101	0	1.044
Más de 60 días	1.603	5.232	34	0	458
SUB TOTAL	21.155	75.265	429	0	4.647
Proveedores Internacionales					
Menor a 30 días	93	870	105	0	92
Entre 31 y 60 días	57	252	12	0	20
Más de 60 días	60	757	59	0	58
SUB TOTAL	210	1.879	176	0	170
Total de Proveedores					
Menor a 30 días	**15.605**	**48.998**	**399**	**0**	3.237
Entre 31 y 60 días	**4.097**	**22.157**	**113**	**0**	1.064
Más de 60 días	**1.663**	**5.989**	**93**	**0**	516
SUB TOTAL	21.365	77.144	605	0	**4.817**

GESTIÓN DE PROVEEDORES Y AGRICULTORES

NUESTROS SOCIOS ESTRATÉGICOS: LOS AGRICULTORES

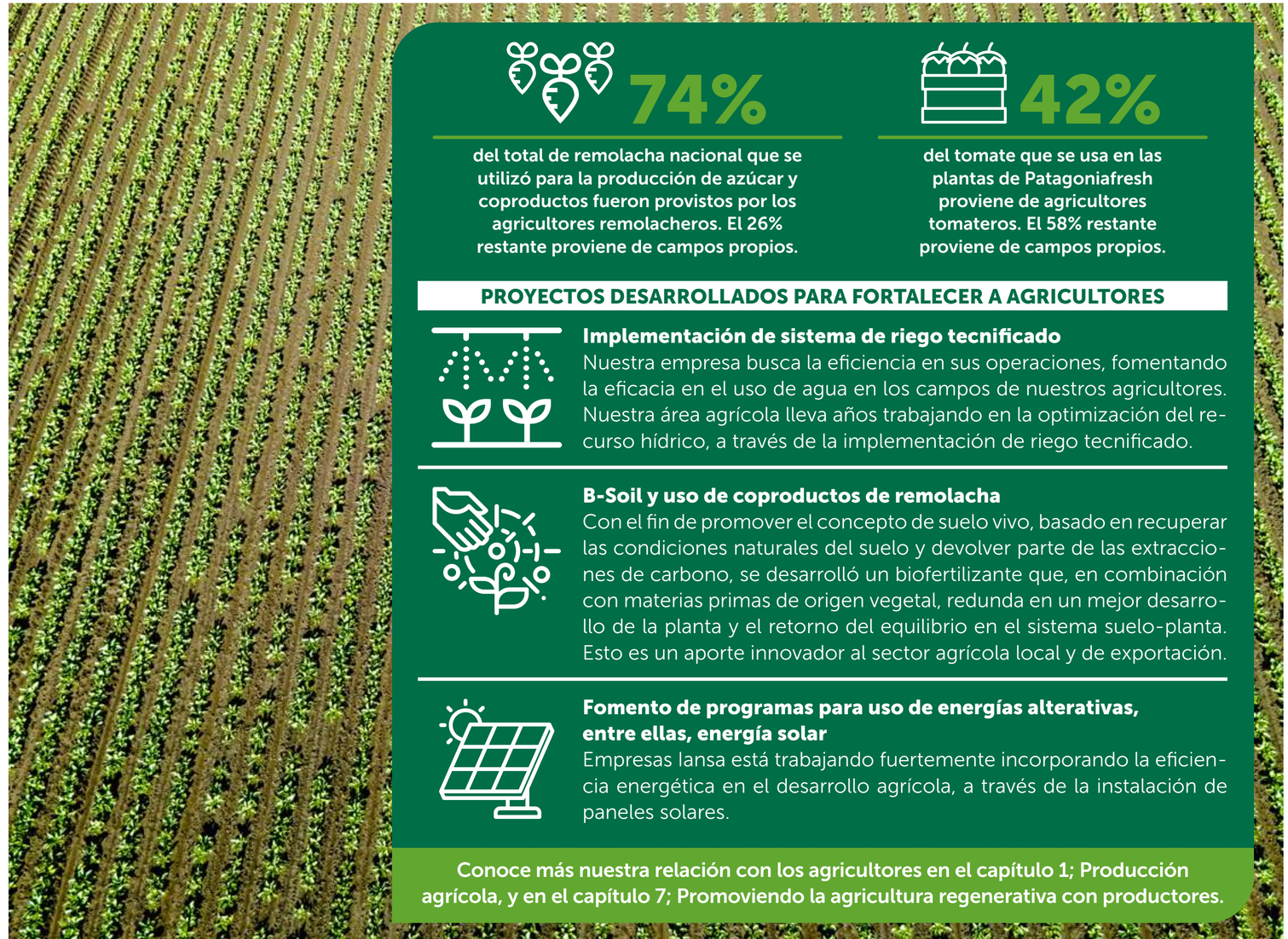
Nuestros proveedores estratégicos son los agricultores de diversas zonas de Chile, con quienes nos vinculamos estrechamente para maximizar la calidad, rendimiento y sostenibilidad de sus cultivos. Ellos son quienes nos entregan materias primas de calidad, con lo que aseguramos la producción de azúcar. También, para todos los negocios, contamos con proveedores de diversos productos agrícolas: tomates, manzanas, uva rosada, durazno, pera, uva tintorera, berries, prune, zanahoria, butternut, ciruela, entre otros.

Empresas Iansa es la primera empresa agroindustrial en crear condiciones contractuales con los agricultores para la producción de cultivo.

Por medio de un contrato de producción acordamos condiciones de compra de la materia prima, establecemos cláusulas relacionadas a toda la cadena productiva, como, por ejemplo:

1. Acuerdo de precio antes de sembrar (precio fijo en dólares)
2. Compra del 100% de la producción
3. Financiamiento del 100% de insumos del cultivo
4. Asistencia técnica personalizada en el 100 % del ciclo del cultivo
5. Respaldo técnico de área de I+D+i.

Con el propósito de generar un beneficio social y económico mutuo, contamos con programas de financiamiento y crédito con nuestros agricultores, por medio de compras anticipadas de las cosechas de la temporada siguiente, asegurando también el aprovisionamiento. Asimismo, en conjunto con ellos, hemos desarrollado diversos programas de transferencia tecnológica y desarrollo de los campos.



74%

del total de remolacha nacional que se utilizó para la producción de azúcar y coproductos fueron provistos por los agricultores remolacheros. El 26% restante proviene de campos propios.

42%

del tomate que se usa en las plantas de Patagoniafresh proviene de agricultores tomateros. El 58% restante proviene de campos propios.

PROYECTOS DESARROLLADOS PARA FORTALECER A AGRICULTORES

Implementación de sistema de riego tecnificado
Nuestra empresa busca la eficiencia en sus operaciones, fomentando la eficacia en el uso de agua en los campos de nuestros agricultores. Nuestra área agrícola lleva años trabajando en la optimización del recurso hídrico, a través de la implementación de riego tecnificado.

B-Soil y uso de coproductos de remolacha
Con el fin de promover el concepto de suelo vivo, basado en recuperar las condiciones naturales del suelo y devolver parte de las extracciones de carbono, se desarrolló un biofertilizante que, en combinación con materias primas de origen vegetal, redunda en un mejor desarrollo de la planta y el retorno del equilibrio en el sistema suelo-planta. Esto es un aporte innovador al sector agrícola local y de exportación.

Fomento de programas para uso de energías alteratives, entre ellas, energía solar
Empresas Iansa está trabajando fuertemente incorporando la eficiencia energética en el desarrollo agrícola, a través de la instalación de paneles solares.

Conoce más nuestra relación con los agricultores en el capítulo 1; Producción agrícola, y en el capítulo 7; Promoviendo la agricultura regenerativa con productores.

03

GOBERNANZA Y TRANSPARENCIA

MARCO NORMATIVO

Empresas Iansa S.A. es una sociedad anónima abierta, cuyas acciones se transan en la bolsa de valores, lo que implica que el desarrollo de sus actividades se encuentra regulada por la Ley 18.046 de Sociedades Anónimas y la Ley 18.045 de Mercado de Valores, las que establecen las estructuras administrativas, y las obligaciones de publicidad y reporte, tanto de cara a la autoridad como de los accionistas de la compañía.

Respecto al mercado de la importación de azúcar al país, este se encuentra regulado por la Ley 18.525 del año 1986, referente a las Importaciones de Mercaderías Ingresadas al País, la que posteriormente fue modificada por la Ley 19.897 del año 2003 referente a la Modificación del Arancel Aduanero. Lo anterior es complementado por el Decreto N° 831 del 26 de septiembre de 2003 modificado por el Decreto N° 1.936 del 28 de noviembre de 2014, ambos del Ministerio de Hacienda. Dichas normativas regulan las materias descritas y establecen bandas de precio, fijando sus valores piso y techo.

Asimismo, en las diversas industrias en la que Empresas Iansa S.A. y sus filiales desarrollan actividades, también se encuentran reguladas por el Decreto 977, que fija el Reglamento Sanitario de los Alimentos, cuerpo normativo que define las condiciones sanitarias que deben cumplirse para la elaboración y comercialización de alimentos para consumo humano.

Finalmente, y como cualquier empresa productiva, Empresas Iansa S.A., se encuentra regulada por la normativa ambiental y laboral, contenida en diversas leyes y reglamentos, las cuales definen las obligaciones y resguardos que deben cumplirse en dichos aspectos.

PROPIEDAD Y CONTROLADOR

Al 31 de diciembre de 2022 la sociedad matriz de Empresas Iansa S.A. es la sociedad Inglesa ED & F Man Holding Limited, con una participación total de un 91,95%. Esta participación en forma directa e indirecta está realizada a través de la sociedad ED&F Man Chile Holding SpA, con un 49,21% y de la Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. en un 42,74%. El 6,47% restante de la propiedad está distribuido en Corredores de Bolsa y el 1,58% corresponde a Otros.

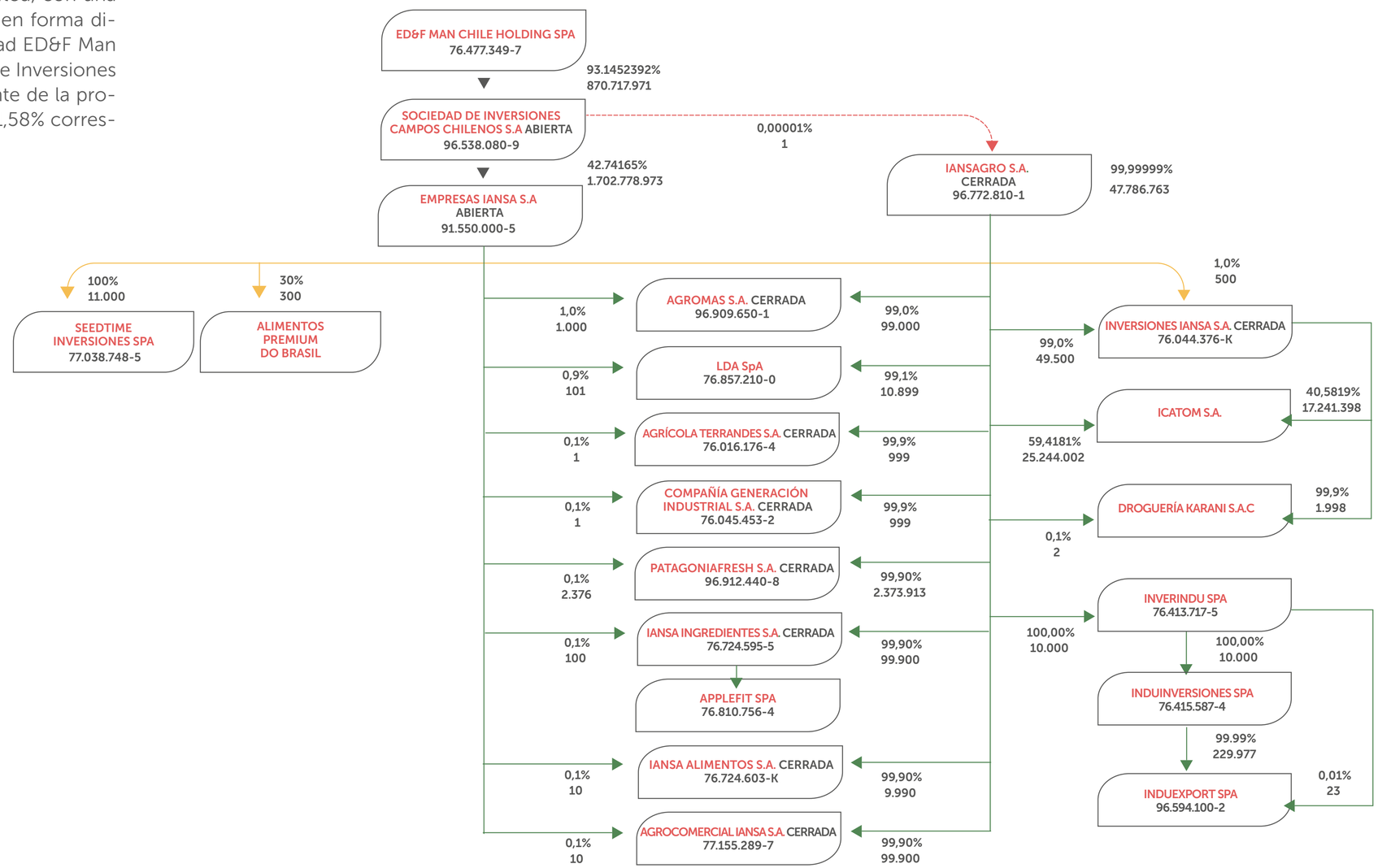
AE.D. & F. MAN HOLDING SPA
49,21%
participación

SOCIEDADES DE INVERSIONES CAMPOS CHILENOS S.A.
42,74%
participación

CORREDORES DE BOLSA
6,47%
participación

OTROS
1,58%
participación

ESTRUCTURA SOCIETARIA



PROPIEDAD Y CONTROLADOR

MAYORES ACCIONISTAS DE EMPRESAS IANSA

Las acciones de Empresas Iansa se transan en la Bolsa de Comercio de Santiago y en la Bolsa Electrónica.

12 MAYORES ACCIONISTAS			
Compañía	**RUT**	**N° de acciones al 31.12.2022**	**Participación %**
ED&F Man Chile Holdings SpA	76.477.349-7	1.960.315.175	49,21
Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A.	96.538.080-9	1.702.778.973	42,74
Nevasa S.A. Corredores de Bolsa	96.586.750-3	46.356.809	1,16
Banchile Corredores de Bolsa S.A.	96.571.220-8	32.795.110	0,82
Bice Inversiones Corredores de Bolsa S.A.	79.532.990-0	30.575.884	0,77
Renta 4 Corredores de Bolsa S.A.	76.529.250-6	24.653.728	0,62
Santander Corredores de Bolsa S.A.	96.683.200-2	20.820.163	0,52
Larraín Vial S.A. Corredora de Bolsa	80.537.000-9	17.722.463	0,44
BCI Corredores de Bolsa S.A.	96.519.800-8	17.654.086	0,44
Consorcio Corredores de Bolsa S.A.	96.772.490-4	16.244.342	0,41
Itau Corpbanca Corredores de Bolsa S.A.	96.665.450-3	12.500.929	0,31
Valores Security S.A. Corredores de Bolsa	96.515.580-5	9.551.131	0,24
	Total 12 mayores accionistas		**97,68**
	Total otros accionistas (14.438)		**2,32**
	Total Acciones		**100,00**

En el año 2022, no se presentaron cambios en los accionistas mayoritarios. Por otra parte, la junta de accionistas 2022 se realizó con la modalidad de participación y votación remota. Se permitió la participación y votación a distancia, a través de la plataforma proporcionada por el Instituto de Directores.

NUESTRA GOBERNANZA

Empresas Iansa cuenta con un modelo de gobierno corporativo que gestiona el funcionamiento de la compañía, basado en nuestro Código de Conducta y políticas corporativas, con el propósito de guiar a nuestros directores, ejecutivos, colaboradores, socios y contratistas a desempeñar sus funciones con integridad y de manera ética.

DIRECTORES Y ADMINISTRACIÓN

El Directorio es el máximo órgano de gobierno de nuestra empresa, su objetivo es liderar, guiar, supervisar y comunicar los planes estratégicos. Actualmente, se compone de siete integrantes titulares, dos de los cuales son mujeres y ninguno en situación de discapacidad. Los integrantes, de acuerdo a la ley, no son independientes. Su elección se realiza por la Junta Ordinaria de Accionistas, ejerciendo sus cargos durante tres años con la posibilidad de reelección indefinida.

Este órgano no cuenta con miembros suplentes, y el Presidente del Directorio no ejerce un cargo ejecutivo en la compañía. Conforme a los estatutos, el Directorio sesiona en forma ordinaria mensualmente y cada vez que se requiera, en forma extraordinaria. Conforme a la normativa aprobada por la CMF, los directores pueden comparecer a las sesiones ya sea en forma remota o presencial, las cuales tienen una duración mínima de 3 horas. Las fechas en que se efectúan las sesiones ordinarias son acordadas en un calendario anual a principios de cada año y con anterioridad a las mismas, se envían a los directores la agenda de los temas y las presentaciones que se efectuarán al respecto. Las actas, minutas y presentaciones de las sesiones de Directorio y comités son archivadas en un repositorio digital y disponible para los integrantes.

A pesar de no tener la obligación de contar con un Comité de Directores, Empresas Iansa ha establecido estatutariamente un comité que se encarga de revisar periódicamente las operaciones con partes relacionadas, así como de la contratación de asesores externos, expertos en la materia que revisen y validen que dichas operaciones han sido efectuadas en condiciones de mercado. Asimismo, la compañía procura que las políticas implementadas en la materia, tales como la Política de Gobiernos Corporativos, Política de Habitualidad, entre otras, sean revisadas y actualizadas en las medidas que sea requerido.

El Directorio es informado trimestralmente por las unidades de gestión de riesgo, auditoría interna y sostenibilidad, sobre la gestión de los impactos de la organización sobre la economía, el medio ambiente y las personas. Asimismo, se informan los reportes de auditoría interna, denuncias e investigaciones efectuadas en el periodo, tanto al amparo de la matriz de riesgos, como de otras materias que sean han definido como relevantes para estos efectos. Una vez al año, se reúne con la empresa de auditoría externa, donde se analizan los informes evacuados por ellos. En todas estas reuniones participa el Gerente General de la compañía.

Adicionalmente, los miembros del Directorio han concretado visitas a las diversas instalaciones de la compañía, donde han podido observar en directo los procesos de la organización y han mantenido reuniones con el personal clave que forma parte de dichos procesos.

Finalmente, el Directorio ha definido capacitaciones periódicas para sus miembros, con el objetivo de mantenerse actualizados en las materias relevantes en este aspecto. Durante el 2022, el Directorio fue capacitado y actualizado en materias relevantes de Gobierno Corporativo, a modo de estandarizar su conocimiento con las nuevas normativas y buenas prácticas.

NUESTRA GOBERNANZA

GONZALO SANHUEZA
PRESIDENTE

Director desde el 28/01/2016 a diciembre de 2020 y desde el 23/02/2021 hasta la fecha

- **Profesión:** Ingeniero Comercial
- **Nacionalidad:** Chileno
- **Rut:** 8.813.539-3

- **Experiencia:** Además de su rol de Director en Empresas Iansa, actualmente se desempeña como socio de Econsult Capital, Director de Mitta (Ex Hertz), Director de Inmobiliaria Lo Campino y Director de EF Securitizadora. Previamente fue miembro del Consejo Fiscal Autónomo, socio de Zahler & Co, además de Gerente Internacional, Asesor de la Presidencia, entre otros cargos en el Banco Central de Chile

- **Otros cargos que ejerce actualmente:** También destacan otras actividades como Consejero y Presidente del Comité de Políticas Públicas de Sofofa y Miembro del Comité Asesor de la Fundación para el Progreso, Miembro del Comité de Inversiones de AMCHAM, Miembro del Comité Editorial de la Revista Mirada FEN, de la Facultad de Economía y Negocios de la Universidad de Chile, Asesor del Fondo Monetario Internacional entre 2000 – 2010, con misiones en China, Angola y Costa Rica, Profesor de Economía en la Pontificia Universidad Católica de Chile, 1994 – 2017, y Profesor de Economía en Loyola Marymounth University, Los Ángeles, EE.UU., 1993.

JADE MOORE
VICEPRESIDENTA

Directora desde 28/10/2020 hasta la fecha

- **Profesión:** Contadora
- **Nacionalidad:** Danesa
- **Pasaporte:** 211133878

- **Experiencia:** Contadora certificada del Instituto de Contadores Públicos de Inglaterra y Gales, con experiencia en un amplio rango de sectores incluyendo negocios, retail, manufactura, servicios financieros y medios de comunicación. En los últimos años, fue Jefe de Gabinete interino de Justin King, Terra Firma (2016), y Director de Operaciones Interino, Stemcor (diciembre de 2013 - octubre de 2015).

- **Otros cargos que ejerce actualmente:** Director no ejecutivo, Shalina Resources (abril de 2020 - hasta la fecha). Shalina Resources Ltd es una empresa multinacional de minería y metales de cobre y cobalto, con minas que operan en la República Democrática del Congo (RDC). Director adjunto, Moorgate Industries (octubre de 2015 a la fecha).

ANDREAS MATTHIAS HERBER
DIRECTOR

Director desde el 12/04/2018 hasta fecha

- **Profesión:** Licenciado en Administración de Empresas y Dirección Internacional.
- **Nacionalidad:** Alemana
- **Pasaporte:** C8WZ5ZG1Y

- **Experiencia:** Es licenciado en administración de empresas y gestión internacional por la Trier University, Alemania y del Institut Commercial de Nancy, Francia. Cumplió diversas funciones como parte del Grupo Südzucker, en su último cargo, fue Jefe del Departamento de Desarrollo Corporativo, y miembro fundador del consejo de administración de las actividades de bioetanol de Südzucker. Actualmente, es miembro del Consejo de Administración Ejecutivo de BENEO GmbH, supervisa las áreas de desarrollo corporativo/estrategia, finanzas y legal y cumplimiento, desarrollo de nuevos negocios, ciencia de la nutrición y control regulatorio (BENEO-Instituto), comunicación corporativa, recursos humanos, TI y compras de consumibles, suministros y bienes de capital.

- **Otros cargos que ejerce actualmente:** Miembro del Consejo de Administración Ejecutivo de BENEO GmbH.

ARTHUR WHITFIELD HUGULEY
DIRECTOR

Director desde 12/04/2018 hasta la fecha

- **Profesión:** Licenciado en Economía
- **Nacionalidad:** Estadounidense
- **Pasaporte:** 526568361

- **Experiencia:** Actualmente Director General para América de ED&F Man Liquid Products, que cuenta con más de 250 empleados en los Estados Unidos, Canadá, México y otros lugares. Las actividades de la empresa incluyen la comercialización y distribución global de melaza, aceite de pescado, otros productos agrícolas y es uno de los mayores fabricantes de alimentos para animales de América del Norte, Westway Feed Products. ED&F Man Liquid Products es una subsidiaria de propiedad total de ED&F Man Ltd., con sede en Londres. Además de su carrera profesional, Whitfield es muy activo en varias organizaciones cívicas y es miembro de las juntas de las siguientes organizaciones sin fines de lucro: LCMC Health (Children's Hospital), donde se desempeñó como Presidente de la Junta y permanece en el Comité Ejecutivo, St. Michael Escuela Especial y HeartGift.

- **Otros cargos que ejerce actualmente:** Director General para América de ED&F Man Liquid Products.

NUESTRA GOBERNANZA

PHILLIP MURNANE
DIRECTOR

Director desde 29/09/2021 hasta la fecha

- **Profesión:** Director de Empresas
- **Nacionalidad:** Australiano
- **Pasaporte:** E4130964

- **Experiencia:** Cuenta con veinte años de experiencia como ejecutivo de finanzas en el sector de comercio de productos básicos, ejerciendo roles gerenciales en Glencore, Noble y más recientemente, como Director Financiero de Ferroglobe, que cotiza en Nasdaq. Durante su tiempo en Noble, ocupó varios cargos, incluido el de Director de Operaciones, con sede en los EE. UU., que lideró la reestructuración de la empresa de su negocio Global Oil Liquids y su negocio de gas y energía de América del Norte. También ha trabajado para Glencore en puestos financieros senior en subsidiarias en Suiza, África y EE. UU.

- **Otros cargos que ejerce actualmente:** Director Financiero de Ferroglobe.

MARÍA GRACIA CARIOLA CUBILLOS
DIRECTORA

Directora desde 26/08/2020 hasta la fecha

- **Profesión:** Abogada
- **Nacionalidad:** Chilena
- **Rut:** 6.979.993-0

- **Experiencia:** Actualmente se desempeña como Gerente General de Inversiones MC & MC S.A., Directora de Inversiones Pathfinder S.A., y de sus empresas filiales, Agrofruta S.A. (desde 1998) y Vidrios Lirquén S.A. Además, es Presidenta del Directorio de Feria de Osorno S.A., miembro de la Junta Directiva de la Universidad Adolfo Ibañez. Anteriormente se desempeñó como Directora de Inversiones Graneles del Sur S.A., Directora de ESSAL S.A., Consejera Sacyr Chile S.A., Directora de Radio Agricultura, Directora de Salfacorp S.A., Directora de ESSAL S.A., Directora de Empresas La Polar S.A., Abogado con ejercicio libre de la profesión, en materias civiles y comerciales en el estudio jurídico Cariola Diez Pérez-Cotapos y Cia. Ltda., y Abogado (associate) en el estudio jurídico Simpson Thacher & Bartlett, Nueva York.

- **Otros cargos que ejerce actualmente:** General de Inversiones MC & MC S.A.

MELVIN WENGER WEBER
DIRECTOR

Director desde 23/02/21 hasta la fecha

- **Profesión:** Ingeniero Comercial
- **Nacionalidad:** Chileno
- **Rut:** 8.513.521-K

- **Experiencia:** Ingeniero Comercial de la Universidad Católica de Chile y MBA de la Universidad Adolfo Ibáñez. Su crecimiento profesional lo obtuvo desarrollándose en altos cargos gerenciales en los negocios naviero, retail y de combustibles.

- **Otros cargos que ejerce actualmente:** CFO Volcafe Ltd, Suiza.

NUESTRA GOBERNANZA

PARTICIPACIÓN POR GÉNERO DIRECTORIO 2022

2 MUJERES
5 HOMBRES
TOTAL 7

NACIONALIDAD DE DIRECTORIO 2022

CHILENA
1 MUJER
2 HOMBRES
TOTAL 3

DANESA
1 MUJER
0 HOMBRES
TOTAL 1

ESTADOUNIDENSE
1 HOMBRE
0 MUJER
TOTAL 1

AUSTRALIANA
0 MUJER
1 HOMBRE
TOTAL 1

ALEMANA
0 MUJER
1 HOMBRE
TOTAL 1

TOTAL MUJERES: 2
TOTAL HOMBRES: 5
TOTAL: 7

RANGO DE EDAD DE DIRECTORES

ENTRE 41 Y 50 AÑOS
1 MUJER
1 HOMBRE
TOTAL 2

ENTRE 51 Y 60 AÑOS
1 MUJER
3 HOMBRES
TOTAL 4

ENTRE 61 Y 70 AÑOS
1 HOMBRE
TOTAL 1

TOTAL ENTRE 41 Y 50 AÑOS: 2
TOTAL ENTRE 51 Y 60 AÑOS: 4
TOTAL 61 Y 70 AÑOS: 1
TOTAL: 7

ANTIGÜEDAD DE LOS DIRECTORES EN LA ORGANIZACIÓN

MENOS DE 3 AÑOS
2 MUJERES
3 HOMBRES
TOTAL 5

ENTRE 3 Y 6 AÑOS
2 HOMBRES
TOTAL 2

TOTAL MENOS DE 3 AÑOS: 5
TOTAL ENTRE 3 Y 6 AÑOS: 2
TOTAL: 7

Empresas lansa se ha establecido un mecanismo de inducción para los nuevos directores, que considera reuniones con los gerentes de las principales áreas de la compañía, con el objeto de que reciban toda la información pertinente respecto a materias contables, financieras, comerciales, legales, de responsabilidad social, gobiernos corporativos, conflictos de interés, entre otras. Adicionalmente, el Gerente General y los gerentes de las distintas áreas están disponibles para explicar el funcionamiento, normas internas, particularidades, riesgos y oportunidades de sus distintas áreas.

NUESTRA GOBERNANZA

REMUNERACIÓN DEL DIRECTORIO

	2022						2021					
	Remuneración (MUSD)	Participación Utilidades (MUSD)	Comité Directores (MUSD)	Comité de Transacciones Relacionadas (MUSD)	Patagoniafresh (MUSD)	**Total (MUSD)**	Remuneración (MUSD)	Participación Utilidades (MUSD)	Comité Directores (MUSD)	Comité de Auditoría / Transacciones (MUSD)	Patagoniafresh (MUSD)	**Total (MUSD)**
Gonzalo Sanhueza Dueñas	120	-	-	30	-	**150**	100	-	-	25	-	**125**
Maria Gracia Cariola Cubillos	60	-	-	30	-	**90**	60	-	-	30	-	**90**
Melvin Wenger Weber (*)	-	-	-	-	-	**-**	-	-	-	-	-	**-**
Phillip Murnane (*)	-	-	-	-	-	**-**	-	-	-	-	-	**-**
Jade Moore (*)	-	-	-	-	-	**-**	-	-	-	-	-	**-**
Andreas Matthias Herber (*)	-	-	-	-	-	**-**	-	-	-	-	-	**-**
Arthur Whitfield Huguley (*)	-	-	-	-	-	**-**	-	-	-	-	-	**-**
Paul McNougher (*) (**)	-	-	-	-	-	**-**	-	-	-	-	-	**-**
Lukas Paravicini (*) (**)	-	-	-	-	-	**-**	-	-	-	-	-	**-**
TOTAL	**180**	**-**	**-**	**60**	**-**	**240**	**160**	**-**	**-**	**55**	**-**	**215**

Referencia de tabla Remuneración de Directorio
(*) Director renunció a su remuneración.
(**) Director vigente hasta el año 2021.

NUESTRA GOBERNANZA

COMITÉS DEL DIRECTORIO

	INTEGRANTES COMITÉ	ROLES Y FUNCIONES	PERÍODO DE REPORTE	ACTIVIDADES 2022
Comité de Transacciones Relacionadas	María Gracia Cariola Cubillos **Presidenta** Gonzalo Sanhueza Dueñas Arthur Whitfield Huguley	**1.** Examinar los antecedentes relativos a las operaciones a que se refiere el Título XVI de la Ley y evacuar un informe respecto a esas operaciones. **2.** Preparar un informe anual de su gestión.	Mensual	Sesiones de Trabajo 26 de enero 23 de febrero 28 de marzo 27 de abril 25 de mayo 22 de junio 27 de julio 30 de agosto 19 de octubre 15 de noviembre (extraordinaria) 21 de diciembre
Comité de Remuneraciones	Gonzalo Sanhueza Dueñas Arthur Whitfield Huguley Pablo Montesinos Pizarro	Revisar y aprobar ciertos temas de personal, solicitudes y procesos; definir objetivos para el comité ejecutivo y efectuar las propuestas de bonos. de su gestión.	Anual	Reunión de Trabajo 23 de noviembre
Comité de Finanzas	Gonzalo Sanhueza Dueñas Phillip Murnane Pablo Montesinos Pizarro Pablo Hirmas Oyaneder Raimundo Díaz Domínguez	Conocer y aprobar las estrategias de cobertura de azúcar, monedas y de deuda de la compañía.	Cada vez que se requiera	11 de enero 15 de marzo 16 de agosto 19 de octubre
Comité de Auditoría*	Jade Moore **Presidenta** Phillip Murnane Gonzalo Sanhueza Dueñas	Revisar la FECU Trimestral, el plan de auditoría interna, los informes de auditoría internos y externos, gestión de riesgos y los temas relacionados con la ley 20.393.	Trimestral	Sesiones de Trabajo 28 de marzo 25 de mayo 30 de agosto 15 de noviembre (extraordinaria) 29 de noviembre

*** Paul McNougher fue integrante de este comité desde el 24 de mayo de 2019 hasta el 23 de septiembre de 2021**

En conformidad a la ley el directorio administra la Sociedad y tiene todas las facultades necesarias y la administración de recursos requeridos para contratar las asesorías que estime convenientes para el correcto funcionamiento del directorio y de la Sociedad. Lo mismo se ha estimado aplicable a los Comités, en particular el Comité de Transacciones Relacionadas, ha contratado en forma permanente un asesor externo que revisa las Operaciones con Partes Relacionadas y emite un informe trimestral al respecto. Dicha asesoría tuvo un valor de 450 UF durante el 2022.

Conoce más de las filiales de Empresas Iansa y de las transacciones relacionadas en el Anexo de este Reporte.

PRINCIPALES EJECUTIVOS Y COMITÉS

Pablo Montesinos Pizarro
GERENTE GENERAL

- Ingeniero Civil Industrial
- Rut: 8.646.757-7
- En el cargo desde noviembre de 2018.

Pablo Hirmas Oyaneder
GERENTE ADMINISTRACIÓN Y FINANZAS

- Ingeniero Comercial
- Rut: 7.819.375-2
- En el cargo desde febrero de 2021.

Vivian Budinich García
GERENTE DE MARKETING CORPORATIVO Y SOSTENIBILIDAD

- Ingeniera Comercial
- Rut: 12.720.289-3
- En el cargo desde julio de 2019.

Paul De La Taille-Trétinville Urrutia
FISCAL Y GERENTE DE PERSONAS

- Abogado
- Rut: 8.399.305-7
- Fiscal desde enero de 2008 y gerente de personas desde febrero de 2013.

Raimundo Díaz Domínguez
GERENTE DIVISIÓN INDUSTRIAL

- Ingeniero Agrónomo
- Rut: 7.578.968-8
- En el cargo desde diciembre de 2016.

Samuel Ruiz Abell
GERENTE DIVISIÓN RETAIL

- Ingeniero Comercial
- Rut: 7.014.629-0
- En el cargo desde 14 de marzo de 2022.

Cristián Rosenfeld Ramírez
GERENTE NEGOCIO NUTRICIÓN ANIMAL E INSUMOS AGRÍCOLAS

- Ingeniero Agrónomo, Economista Agrario
- Rut: 7.773.420-1
- En el cargo desde julio de 2019.

Ramón Cardemil Oportus
GERENTE PRODUCCIÓN AGRÍCOLA

- Ingeniero Agrónomo
- Rut: 8.604.752-7
- En el cargo desde enero de 2015.

Antonio Pereira Da Silva
GERENTE TÉCNICO

- Ingeniero Mecánico
- Rut: 26.159.074-3
- En el cargo desde enero de 2018.

Claudia Blázquez Giraudo
GERENTE AUDITORÍA

- Ingeniero Gestión Industrial
- Rut:10.708.989-6
- En el cargo desde 22 de agosto de 2022

Pablo Sanhueza Castro
GERENTE DE CALIDAD Y EXCELENCIA OPERACIONAL

- Ingeniero en Alimentos
- Rut: 13.188.699-3
- En el cargo desde julio de 2020.

Sebastián de la Vega Cotroneo
GERENTE DE SUPPLY CHAIN

- Ingeniero Civil Industrial
- Rut: 15.720.221-9
- En el cargo desde julio de 2020.

Comités donde participan los ejecutivos:

- Inversiones
- Calidad y EEOO
- Abastecimiento Estratégico
- Innovación
- Sostenibilidad
- Ejecutivo de Auditoría
- Talentos
- Riesgos
- TI
- Supply Chain
- Diversidad e Inclusión

Respecto a las remuneraciones de los ejecutivos, definida según nuestra Política de Remuneraciones, se detalla a continuación la remuneración pagada a nuestros principales ejecutivos de la compañía durante el año 2022.

	REMUNERACIÓN PAGADA A LOS EJECUTIVOS PRINCIPALES MILES DE USD	
	REMUNERACIÓN 2022	REMUNERACIÓN 2021
Sueldos y salarios	2,277	2,085
Aportaciones a la seguridad social	27	26
Otros beneficios de los empleados a corto plazo	753	**404**
IAS	298	69
TOTAL	**3,355**	**2,584**

ÉTICA Y COMPLIANCE

CUMPLIMIENTO LEGAL Y NORMATIVO

En Empresas Iansa contamos con un Sistema de Gestión Ética, que busca impulsar un sistema de prevención de riesgos a través de canales de comunicación y campañas de promoción de buenas prácticas en cuestiones éticas, que contribuyan a asegurar el cumplimiento de nuestros valores y de un buen clima laboral, favoreciendo la reputación e imagen de la empresa. Asimismo, los riesgos relacionados con la corrupción son gestionados dentro de la matriz global de la organización, que incluye la matriz de riesgos relacionados a la Ley 20.393 en Chile y la Ley 30.434 en Perú (para la operación de Icatom).

El sistema establece un Comité de Integridad, compuesto por el Fiscal, el Gerente General de Empresas Iansa y el Coordinador de Integridad (Gerente de Auditoría), quienes emiten directrices de acción apropiada para prevenir fraudes corporativos o dilemas éticos que puedan interferir con funcionamiento normal de la compañía.

NUESTRAS POLÍTICAS DE CUMPLIMIENTO

- *Código de ética.*
- *Política de relacionamiento con empleados o funcionarios públicos.*
- *Guía de buenas prácticas en materia de libre competencia.*
- *Política de partes y transacciones relacionadas.*
- *Modelo de Prevención de Delitos.*
- *Política de regalos e invitaciones entregadas.*
- *Política de regalos recibidos.*

Entre los mecanismos para asegurar el cumplimiento del marco normativo, el grupo de Empresas Iansa cuenta con un Código de ética, un canal de denuncias, un Modelo de Prevención del Delito, y Programa de Cumplimiento de Libre Competencia. Si bien durante el 2022, no existieron incumplimientos significativos de la legislación y/o normativa, durante el periodo reportado fueron pagados 14 millones de pesos en procesos que derivaron en multas.

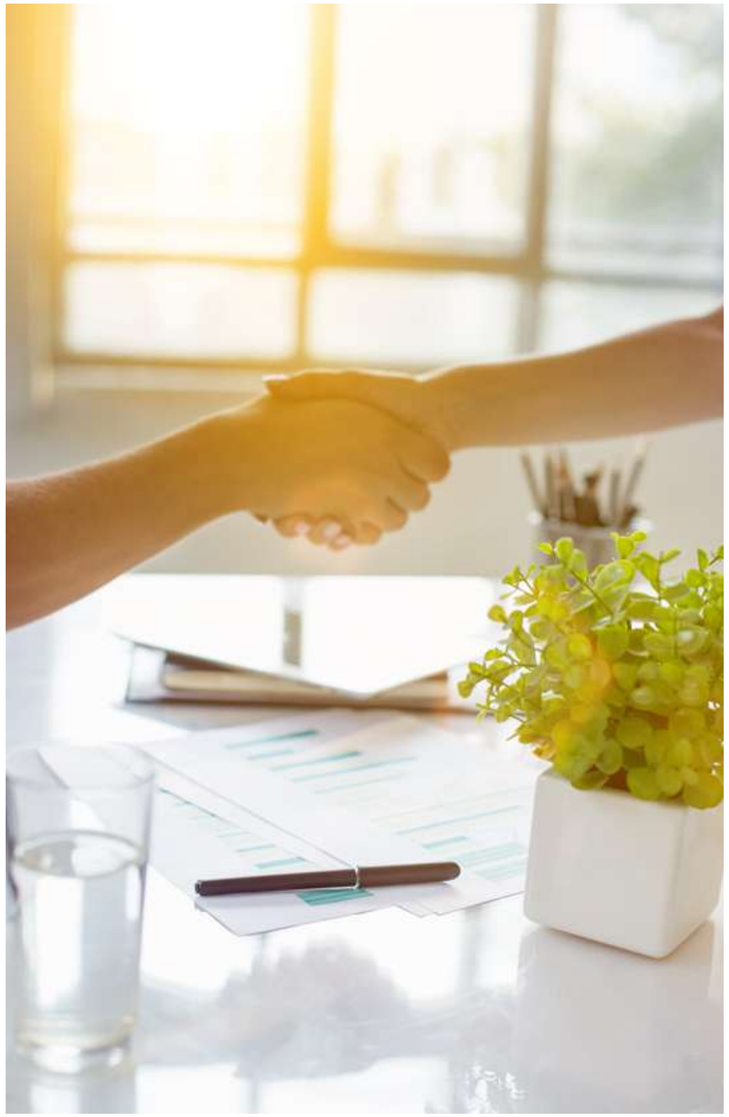
CÓDIGO DE ÉTICA

En nuestro Código de Conducta establecemos los estándares, compromisos, políticas y normas que orientan nuestro actuar y el desarrollo de nuestro negocio. En él se describen las conductas básicas esperadas para los miembros de la compañía, además de entregar orientación para tomar decisiones difíciles o resolver dilemas éticos, cuando los límites de la conducta adecuada y la incorrecta son difusos.

Los lineamientos establecidos en el Código indican que;

- Como compañía nos oponemos implacablemente a la corrupción, acto que se contradice con nuestro valor de Integridad.
- No ofrecemos ni aceptamos sobornos, ni permitimos que otros lo hagan en nuestro nombre, ya sea en el trato con funcionarios públicos o con proveedores y clientes.
- Nos comprometemos a operar con el mismo alto estándar de integridad donde sea que trabajemos, ya que es nuestro deber contribuir al desarrollo sostenible y a la buena gestión pública del país.

Durante el 2022, el 94,8% de ejecutivos y profesionales fueron capacitados en la Ley 20.393 sobre responsabilidad penal de las personas jurídicas, aplicable a delitos de lavado de dinero, financiamiento al terrorismo y cohecho a funcionarios públicos nacionales e internacionales, por medio de un curso online, focalizando en ejecutivos y profesionales con contrato indefinido.



ÉTICA Y COMPLIANCE

MODELO DE PREVENCIÓN DEL DELITO

En Empresas Iansa contamos con un Modelo de Prevención de Delitos, con una certificación otorgada por BH Compliance para delitos vinculados a la Ley 20.393, dejando separados los delitos económicos y financieros del delito de contaminación de aguas, ya que este último se encuentra en proceso de certificación.

Tanto nuestro Modelo de Prevención del Delito, Ley 20.393 sobre responsabilidad penal de las personas jurídicas, como el Sistema de Gestión Ética (SGEI), buscan prevenir y combatir los delitos de cohecho nacional e internacional, lavado de activos, financiamiento del terrorismo, receptación, apropiación indebida, negociación incompatible, corrupción entre particulares, administración desleal, inobservancia del aislamiento u otra medida preventiva dispuesta por la autoridad sanitaria (en caso de epidemia o pandemia), contaminación de las aguas y cualquier acto de corrupción. Esta política se extiende a todas las operaciones y transacciones de nuestras empresas.

POR MEDIO DE NUESTRO MODELO DE PREVENCIÓN DEL DELITO, EN EMPRESAS IANSA NOS COMPROMETEMOS A:

- **Traspasar a la acción la política de tolerancia cero.**
- **Difundir y potenciar los valores y principios de la compañía entre todos sus trabajadores.**
- **Cumplir estrictamente las leyes vigentes en todas sus actividades y operaciones.**
- **Revisar periódicamente las operaciones de la compañía para ser actualizadas conforme a su funcionamiento y a las modificaciones legales, del mercado y/o de la industria.**
- **Incentivar y capacitar a los trabajadores a participar del Modelo, previniendo y denunciando la comisión de los delitos de cohecho, financiamiento del terrorismo y lavado de activos y/u otras conductas ligadas a la corrupción.**
- **Establecer canales de comunicación adecuados para realizar consultas y denuncias vinculadas al delito y/o la corrupción. Dar a conocer e invitar a colaborar a sus grupos de interés u otras entidades externas a la política de tolerancia cero frente al delito y la corrupción.**

CERTIFICACIÓN DEL MODELO DE PREVENCIÓN DEL DELITO

El Modelo de Prevención del Delito (MPD), consiste en el conjunto de documentos y procedimientos destinados a la prevención de delitos adoptado e implementado por Empresas Iansa, cumpliendo con las exigencias establecidas por la Ley N°20.393, que establece la Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas.

Nuestro Modelo ha sido certificado por BH Compliance, entidad autorizada para certificar Modelos de Prevención de Delitos de la Comisión para el Mercado Financiero. La metodología de certificación consiste en validar que el Modelo diseñado por la compañía contenga los aspectos establecidos por la ley respecto a la situación, tamaño, giro, nivel de ingresos y complejidad de la empresa. Asimismo, determinar el grado de implementación de los elementos del MPD.

Una vez certificado el modelo, existe una etapa de seguimiento, donde la entidad certificadora evalúa el adecuado funcionamiento del MPD de Empresas Iansa; (ii) verifica su adecuada actualización a través del tiempo; y (iii) revisa el cumplimiento de los Planes de Acción comprometidos.

ÉTICA Y COMPLIANCE

CANAL DE DENUNCIA

Contamos con un canal de denuncias habilitado en el Portal de Integridad para realizar consultas o denuncias vinculadas a cuestiones sobre ética y cumplimiento, resguardando la confidencialidad y anonimato de los denunciantes. Para garantizar un manejo adecuado de la información, la plataforma tecnológica es administrada por un tercero independiente a la compañía. Todas las denuncias recibidas son investigadas por el área de Auditoria interna, y cuentan con apoyo de las áreas especializadas según el tema abordado.

Durante el 2022, el canal de denuncia recibió un denuncio por Negociación Incompatible (Ley 20.393), el cual fue cerrado con una mejora en el proceso. Pese a ello, en el período no se registraron acciones jurídicas relacionadas a la competencia desleal ni infracciones de la legislación aplicable en materia de prácticas monopólicas y contra la libre competencia.

Respecto al total de denuncias recibidas en el año, se recepcionaron siete denuncias, dos de ellas no prosperaron por falta de evidencia. A continuación, se detalla el tipo de denuncia.

Sistema de Gestión Ética de lansa GEI

Soy transparente, soy lansa

TIPO DE DENUNCIA

2 Acciones relacionadas, derivadas o contrarias al Código de Ética.

0 Consulta y/o reclamo de clientes o consumidores.

1 Corrupción entre Particulares (Ley 20.393).

1 Otros (Uso incorrecto de activos, bienes y/o servicios de la empresa).

3 Discriminación / Acoso laboral o sexual

GESTIÓN DE RIESGOS

En Empresas Iansa contamos con una Política Integral de Riesgos, que establece explícitamente los lineamientos para la gestión de los riesgos que forma parte de las principales funciones del área de Auditoría Interna. Esta gestión está en sintonía con los marcos de referencia COSO (Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway; organización norteamericana que entrega lineamientos para la gestión del riesgo empresarial) e ISO 31000.

En línea con la Política, el Procedimiento de Gestión de Riesgos define la manera en que se prioriza los procesos más relevantes. Con ello se identifican y gestionan los riesgos fuera del rango tradicional, esto con el fin de que sean abordados con anticipación, en cuanto a sus impactos positivos o negativos, y desde una mirada sostenible respecto al medio ambiente y la dimensión social.

La unidad de Contraloría es responsable de ejecutar la política y procedimiento de control de riesgos, así como aquellas incorporaciones, modificaciones y/o eliminaciones que se requieran incluir en la matriz de riesgo. Por su parte la Gerencia de Auditoría, efectúa controles independientes sobre el cumplimiento de la presente política, sus procedimientos y documentos relacionados, conforme al programa de trabajo de auditoría, establecido en cada periodo. Trimestralmente el Gerente de Auditoría Interna presenta el resumen de los riesgos levantados al Comité de Auditoría, informando de cualquier situación relevante que pueda surgir. Posteriormente, el presidente del Comité de Auditoría presenta resumen de eventos relevantes al directorio de la compañía.

En 2022, continuamos con el levantamiento de información, monitoreo y diagnósticos de los posibles riesgos de todas las áreas de la compañía, para distinguir si hubiese cambios relevantes, y si es así, sean reportados en la matriz de riesgo, para su valoración y control. En este proceso el Comité Ejecutivo de Empresas Iansa, también participa en conjunto con el área de Auditoría.

RIESGOS MÁS RELEVANTES DE EMPRESAS IANSA

Riesgo de Mercado	*Participación en mercado de commodities*	*Riesgo de sustitución*	*Riesgo de falta de abastecimiento de materia prima*	*Riesgo agrícola*	*Riesgos financieros: por variaciones de monedas, inflación y plazos de financiamiento, por variaciones de tasas de interés flotante.*
Riesgo de liquidez	*Riesgo de crédito*	*Riesgos y oportunidades elacionados al medio ambiente*	*Riesgos referentes a la salud y seguridad de los consumidores*		

GESTIÓN DE RIESGOS

ROLES Y RESPONSABILIDADES EN LA GESTIÓN DE RIESGOS

UNIDAD DE CONTRALORÍA

Generar, promover y comunicar esta política interna y oficial de Empresas Iansa y filiales a todos los colaboradores de la compañía. Implementar y aplicar los lineamientos establecidos en esta política y sus posteriores modificaciones. Mantener actualizada la Matriz de Riesgo.

COMITÉ EJECUTIVO DE AUDITORÍA

Supervisar el desarrollo y revisión anual de la planificación para la gestión del riesgo. Hacer recomendaciones al Directorio respecto a los niveles de tolerancia y apetito al riesgo, y monitorear que estos sean gestionados de acuerdo con los niveles aprobados por el Directorio. Revisar, analizar y emitir comentarios al Directorio respecto de aquellos riesgos que le presente la Administración haya dado su análisis. Aprobar la aceptación de riesgos residuales altos, lo cual debe quedar registrado a nivel de minuta. Es importante destacar, que el Gerente de Auditoría interna presenta un resumen de los riesgos levantados al jefe del Comité de Auditoría trimestralmente, entregando información relevante que pudiese surgir.

TODAS LAS GERENCIAS

Identificar y valorar los riesgos inherentes relacionados a cada proceso asociados a su ámbito de responsabilidad. Identificar los controles mitigantes relacionados a los riesgos inherentes asociados a cada proceso vinculado a su ámbito de responsabilidad. Tomar razón de los riesgos residuales determinados por la Matriz de Riesgo, comprometiendo acciones e iniciativas que permitan mitigar aquellos procesos en los cuales el riesgo residual sea medio o alto.

UNIDAD DE AUDITORÍA INTERNA

Efectuar controles independientes sobre el cumplimiento de la presente política, sus procedimientos y documentos relacionados, conforme al programa de trabajo de auditoría, establecido en cada periodo. Informar a la Unidad de Contraloría de cualquier modificación que sea necesaria aplicar a la Matriz de Riesgo, en función a la identificación de nuevos riesgos o en base a la modificación de riesgos ya existentes.

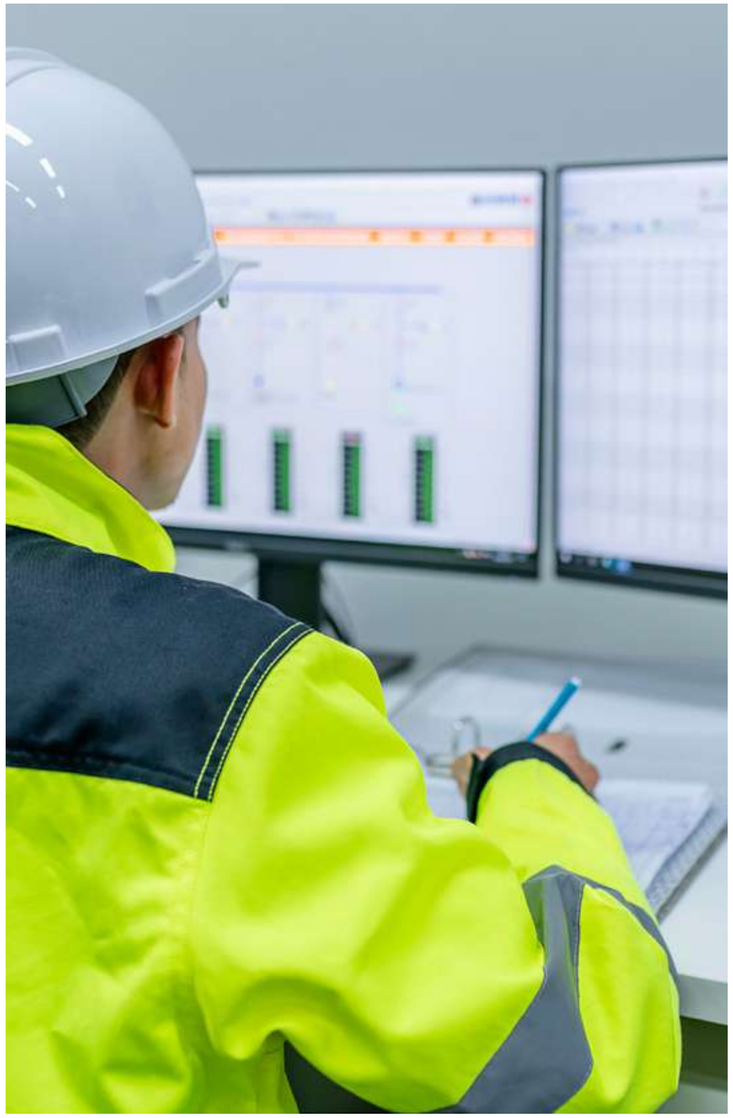
GESTIÓN DE RIESGOS

CREACIÓN DE UNIDAD DE RIESGOS

Un sistema de control interno es clave para una efectiva administración de riesgos, pues proporciona un mecanismo sistemático y disciplinado para evaluar y mejorar la efectividad de la operación y garantizar el cumplimiento de las leyes y regulaciones. Por esta razón, uno de los desafíos que hemos abordado como compañía en el último período, es la creación de una unidad y un cargo responsables de gestionar los riesgos de la organización. Su propósito es mantener periódicamente informada a la Gerencia de Auditoría Interna de los riesgos relevantes identificados por los Comités respectivos, incluyendo también las siguientes actividades.

En la misma línea, se creó el cargo de Gestor de Riesgos, responsable de la gestión de riesgos de la información, la gestión y mantención de los riesgos en los procesos, además de propiciar un cambio positivo en la modificación de los comportamientos.

Dentro de las metas a cumplir próximamente, destaca la implementación de la Gestión de Riesgo Empresarial, la actualización de la identificación de riesgos y su cuantificación, el diseño de un proceso de Gobierno de Riesgos, el diseño de un plan de comunicación y capacitación, el diseño de un reporte de riesgos y un sistema de monitoreo.



OBJETIVOS DE LA UNIDAD DE RIESGOS

- *Diseño y establecimiento de una estrategia integrada de gestión de riesgos al interior de IANSA, a la política de riesgos y comunicación a través de la organización.*
- *Asesorar a las áreas de negocio en la correcta ejecución de las actividades del modelo de gestión de riesgos.*
- *Monitorear la correcta aplicación y efectividad del modelo de gestión por riesgos, además de proponer mejoras al mismo.*
- *Asegurar que se lleven a cabo en forma periódica los procesos de identificación y evaluación de los riesgos. Se recomienda un monitoreo integral de riesgos al menos de forma anual.*
- *Identificar aquellos riesgos que, por sobrepasar los límites aceptables, requieren de actividades de mitigación y control, y monitorear que las áreas implementen el plan de acción.*

GESTIÓN DE RIESGOS

Riesgos referentes a la salud y seguridad de los consumidores

Los principales riesgos referentes a la salud y seguridad de los consumidores y animales, son abordados a través de nuestro plan HACCP, los que clasificamos en tres tipos: Químicos, Biológicos y Físicos.

CLASIFICACIÓN DE RIESGOS EN SALUD Y SEGURIDAD

- *Químicos: Pesticidas, contaminantes, antibióticos, lubricantes y tintas, desinfectantes, micotoxinas, metales pesados, entre otros.*
- *Biológicos: Bacterias, virus y parásitos.*
- *Físicos: presencia de cuerpos extraños que puedan generar obstrucción o daño físico.*

Una vez identificados los peligros y analizados en función de su severidad y probabilidad de ocurrencia, son la base del sistema HACCP indicado para cada línea de proceso/producto, estableciendo medidas de control y protocolos/procedimientos para garantizar la salud y seguridad de los consumidores, a través de toda la cadena de suministro.

Respecto a los riesgos referentes a la salud y seguridad de los insumos agrícolas, estos se presentan en el uso de los productos en su destino, peligros que están descritos en las fichas de seguridad y también en el etiquetado de los envases. El documento técnico también incluye los cuidados en el almacenamiento, manipulación y transporte, e indica las medidas de primeros auxilios, derrames o vertido accidental, entre otros.

Riesgos y oportunidades relacionados al medio ambiente

Teniendo presente nuestro compromiso con el resguardo del medio ambiente, identificamos y gestionamos los riesgos y oportunidades de los principales impactos ambientales generados por nuestras operaciones. Para ello, desarrollamos matrices de identificación y evaluación de aspectos/impactos ambientales. A continuación, se presentan algunos de los riesgos y oportunidades que identificamos y gestionamos durante el 2022.

RIESGOS

- Molestia a la comunidad por generación de olores molestos desde nuestras operaciones y sistemas de tratamiento de riles asociados.
- Contaminación de cuerpos de agua fluviales por descontrol en descargas de riles de nuestros sistemas de tratamiento.
- Contaminación atmosférica por emisión de gases y MP desde nuestras fuentes fijas de combustión.
- Generación de ruidos molestos desde nuestras operaciones.
- Disminución del recurso hídrico por uso de agua en nuestras operaciones.
- Cambio climático y sus efectos.

OPORTUNIDADES

- Acercamiento a las comunidades a través de actividades de relacionamiento comunitario que permiten mejor flujo de información (aviso oportuno) ante impactos ambientales de nuestras instalaciones.
- Oportunidades de reducción de costos en gestión de residuos sólidos no peligrosos ante aumento de oferta de gestores orientados a la revalorización de residuos.

Empresas Iansa cuenta con una Política de Relacionamiento con las Comunidades, la que estructura un Comité de relacionamiento por localidad, el cual hace seguimiento al programa anual de relacionamiento con la comunidad, acogiendo la información de situaciones relevantes informadas por el responsable de la ejecución e informando, a lo menos trimestralmente, a la Gerencia de Marketing y Sostenibilidad del avance del programa.

Asimismo, cuenta con la Política de Relacionamiento de los Consumidores, donde se señalan distintas instancias y medios, por los cuales nuestros consumidores y cualquier stakeholders, puede conectarse con la compañía para referirse a temas medioambientales u otros.

Riesgos en Seguridad de la información

En Empresas Iansa los riesgos en cuanto a la seguridad de la información refieren a vulnerabilidades en los sistemas, como nuestro SAP o ERP, lo que mitigamos con un control de accesos riguroso. Asimismo, la documentación de la compañía es resguardada bajo estándares de seguridad proporcionados por Microsoft.

GRUPOS DE INTERÉS

Identificamos a los grupos de interés como aquellos con los que nos relacionamos de manera estratégica en nuestras operaciones. Así, hemos mapeado e incluido como grupos de interés a accionistas e inversionistas, proveedores, colaboradores, clientes y consumidores, comunidades, gremios y alianzas, autoridades y reguladores, medios de comunicación y sociedad civil, entre otros.

Nos preocupamos por establecer canales de comunicación bidireccionales que nos permitan escuchar opiniones y expectativas para crear programas, políticas y tomas de acción que aseguren una mejora continua, construir relaciones duraderas y logar el bienestar, los que a su vez nos permiten generar la confianza, la credibilidad y la capacidad de mantener nuestra licencia social para operar a largo plazo.

NUESTROS GRUPOS DE INTERÉS Y CANALES DE COMUNICACIÓN:

COLABORADORES

Relaciones laborales, canal de denuncias, comité paritario, mailing, afiches y encuesta de clima (Great Place To Work).

PROVEEDORES Y AGRICULTORES

Canal de denuncias, charlas, capacitaciones, asesorías.

ACCIONISTAS E INVERSIONISTAS

Reuniones de comités con inversionistas, juntas de accionistas y canal de ética.

CLIENTES

Charlas, capacitaciones, asesorías directas, asesoría técnica.

CONSUMIDORES DE NUESTROS PRODUCTOS

Canal de denuncias quejas y reclamos, redes sociales y Servicio al Cliente (SAC).

COMUNIDADES

Charlas directas, canal de denuncias y encuestas.

GREMIOS Y ALIANZAS

Mesas de trabajo, charlas, talleres, campañas gremiales.

AUTORIDADES Y REGULADORES

Reuniones, canal de denuncia, visitas de fiscalización y Ley de lobby.

MEDIOS DE COMUNICACIÓN

Notas de prensa, comerciales, notas, posteos en redes sociales, website, etc.

MEMBRESÍAS Y ASOCIACIONES

En Empresas Iansa, trabajamos en conjunto con otras entidades y somos miembros de distintas asociaciones y alianzas a nivel nacional y regional, especialmente con organizaciones gremiales y actores del sector público.

ALIANZAS ORGANIZACIONES GREMIALES Y PRIVADAS

En la línea de equinos, contamos con la licencia de la firma estadounidense McCauley's (filial de Ridley Inc.), para elaborar y comercializar sus productos en Chile. Esta empresa tiene su sede en Kentucky, EE.UU. y produce de alimentos altamente tecnificados para caballos.

Es una de las empresas más importantes de EE.UU. en Nutrición Animal, con casi 2 millones de toneladas de producción y ventas, y líder en alimentación líquida. Nuestra alianza busca potenciar el negocio y a recibir la experiencia de Westway Feed Products en materia de desarrollo de productos líquidos y mejores prácticas comerciales.

Esta alianza con ED&F Man tiene el objetivo de potenciar el desarrollo de fertilizantes foliares y especialidades. El acuerdo incluye constante asesoría técnica para el desarrollo y comercialización de productos Nutrifarm, QAUS y ED&F MAN.

AB CHILE- Asociación gremial de alimentos y bebidas de Chile. A.G.

Es un gremio que conglomera a varias empresas de alimentos y bebidas con el objetivo de aunar criterios, establecer mejoras y estandarizar posiciones frente a la legislación chilena relacionada con alimentación. Esta alianza busca entregar productos de la mejor calidad desde el punto de vista de la inocuidad y el cumplimiento reglamentario internacional a los consumidores.

Nuestro Presidente del Directorio, Gonzalo Sanhueza es Presidente de la mesa del Comité de Políticas Públicas y consejero nacional de la Sociedad de Fomento Fabril (SOFOFA). Participamos de manera activa en mesas de trabajo y comités (entre ellas de economía circular y de consumidores).

Sociedad Nacional de Agricultura (SNA)

Acuerdo de colaboración para participar en mesas de trabajo, seminarios, ferias y material publicitario y otras instancias relacionadas con el mundo agrícola, impulsadas por la SNA.

Asociación Gremial De Industrias Proveedoras (AGIP)

AGIP es un gremio conformado por la empresas nacionales e internacionales proveedoras de supermercados y tiendas retail en todo Chile. Esta alianza tiene por objetivo la defensa de los principios de la libre competencia entre proveedores y clientes. Iansa cuenta con participación en las reuniones mensuales y en el Directorio de esta entidad.

UNALA (Unión de Azucareros Latinoamericanos)

Iansa es miembro del comité directivo de esta asociación que reúne a las principales compañías azucareras de Latinoamérica, cuyo objetivo es el intercambio de experiencias y avances de esta agroindustria. La compañía participa de iniciativas en el pilar de comunicación y educación, sostenibilidad y en el de política internacional.

MEMBRESÍAS Y ASOCIACIONES

WSRO (World Sugar Research Organisation)

Es una organización encargada de tener toda la data científica y de investigación respecto al impacto del azúcar desde el punto de vista cuantitativo. Hacen estudios en distintos países del mundo, que se comparten entre los miembros en alianza con la entidad.

Chilealimentos es la Asociación de Empresas de Alimentos de Chile, entidad privada de carácter gremial, que reúne y representa a empresas de alimentos elaborados y compañías de maquinaria, equipos y de servicios relacionadas con el procesamiento de alimentos, y busca promover el desarrollo y protección de las actividades que son comunes a sus asociados y la defensa de sus intereses, en Chile o en el extranjero, ante las autoridades y entidades públicas o privadas. Patagoniafresh, filial de Empresas Iansa forma parte del directorio.

La Organización es socia activa de Acción Empresas, entidad que busca mejorar la vida de las personas y del planeta, a través de la sostenibilidad empresarial en Chile. Iansa participa en diferentes mesas de trabajo relacionadas con temas ASG, eventos, encuentros virtuales y estudios. Asimismo, cuenta con un convenio de capacitación para los colaboradores en temáticas y contenidos relacionados al desarrollo sostenible, además de orientación y asesoría permanente.

Empresas Iansa es parte de comité directivo de la Red Pacto Global Chile, una asociación que busca contribuir al cumplimiento de la Agenda 2030 de Naciones Unidas y sus 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS). Los pilares de la Estrategia de Sostenibilidad de Iansa están directamente relacionados con aquellos ODS, a los cuales se adhiere con acciones concretas para su consecución.

Convenio de colaboración en la que la Universidad se compromete a realizar un ciclo de clases online para estudiantes y las micro y pequeñas empresas llamada Academia IANSA, considerando el interés mutuo de aportar al desarrollo sostenible y compromiso social con las pymes relacionadas al rubro de la pastelería y repostería.

Alianza de colaboración en el que la Universidad del Desarrollo se compromete a entregar herramientas para que comunidades y consumidores reciban Educación Nutricional y de salud, uno de los pilares fundamentales de la Estrategia de Sostenibilidad de la compañía. Entre las acciones realizadas, están certificaciones a profesores, alumnos y trabajadores en educación nutricional y proporcionar material educativo para difusión en sitio web azúcar consciente.

MEMBRESÍAS Y ASOCIACIONES

ALIANZAS ORGANISMOS PÚBLICOS

Universidad De Los Lagos

Convenio con foco en la ejecución de proyectos de investigación, desarrollo e innovación, respecto de áreas que sean de común interés entre la Universidad de Los Lagos y la empresa, ya sea a través de fondos públicos, privados o proyectos patrocinados por Empresas Iansa, entre los que destacan, estudios relacionados con huella de carbono, gas metano, nutrición animal, coseta, melaza y azúcar.

ONU Mujeres

Adhesión a los Principios de Empoderamiento de las Mujeres (WEP's por sus siglas en inglés) de ONU Mujeres, y posibilidad de participar de instancias educativas (seminarios y webinars).

Mujer Sustentable

La Empresa cuenta con un convenio de colaboración para participar en seminarios y webinars, relacionados con temáticas que buscan contribuir a un mundo más consciente y sustentable para las mujeres y las futuras generaciones.

INDAP Ministerio de Agricultura Gobierno de Chile

Los programas de Alianzas productivas que mantiene Iansa con Indap desde el 2012, permiten potenciar el desarrollo comercial entre pequeños agricultores y la empresa, a través de planes de trabajo basados en actividades individuales y grupales. Este trabajo se desarrolla en las regiones de Maule y Ñuble en los rubros de remolacha y poroto variedad Zorzal.

CORFO

A través del Programa Red de proveedores de Corfo, Empresas Iansa mantiene un trabajo de transferencia tecnológica permanente desde el 2012 con agricultores remolacheros medianos, para desarrollar capacidades en nuevas tecnologías y temáticas sustentables como la medición y gestión de Huellas de agua y Carbono en el cultivo de remolacha desde la preparación de suelo hasta la entrega en la planta procesadora.

Ministerio de Agricultura Gobierno de Chile

Ministerio de Economía, Fomento y Turismo Gobierno de Chile

Participación en el Comité de Seguridad y Soberanía Alimentaria liderado por el Ministerio de Agricultura junto con el Ministerio de Economía, para abordar los desafíos en el ámbito productivo, logístico y de abastecimiento de alimentos y agricultura en nuestro país.

04

EN SINTONÍA CON NUESTROS CLIENTES

ATENTOS A LAS TENDENCIAS DE CONSUMO Y ALIMENTOS

En Empresas Iansa nos hemos propuesto ser referentes en la industria de alimentos, generando productos que respondan a las necesidades actuales de los consumidores.

La industria alimentaria está apostando por soluciones de triple impacto, con sentido económico, ambiental y social. Se trata de un reenfoque hacia propuestas más necesarias y demandas de los consumidores, como la llegada de los productos híbridos, que combinan proteínas vegetales y animales, la apuesta por los biomateriales para crear envases sostenibles o el impulso de nuevos marcos legales para frenar el desperdicio alimentario. Es por ello, que estamos atentos a nuevas tendencias de la industria de alimentos, que nos permitan avanzar en nuevos desarrollos e innovaciones de productos.

1. La sostenibilidad se vuelve rentable.
Los nuevos marcos normativos se unen a la mayor concientización de los consumidores sobre el impacto medioambiental, social y económico empujando a las empresas hacia una sostenibilidad real, que pasa de las políticas ASG a tener un impacto positivo en los resultados.

2. Los materiales reciclables llegan para quedarse.
La eliminación de envases de un solo uso es irreversible, por lo que el desarrollo de alternativas biodegradables y orgánicas se convierte en una oportunidad de inversión.

3. El desperdicio alimentario debe ser cero.
La digitalización de la cadena alimentaria será clave para evitar el desperdicio en el tercer sector y facilitar la donación segura de alimentos, evitando su pérdida y generando un impacto social positivo.

4. El futuro del retail pasa por atender la omnicanalidad.
La situación generada por el Covid-19 terminó por consolidar un modelo de cliente que usaba a conveniencia la compra online, las tiendas físicas y los servicios de delivery. El próximo paso para la industria de la distribución alimentaria será el metaverso, un mercado cuyo valor estimado para 2024 es de 700.000 millones de euros y donde el 70% de las grandes marcas de retail tendrán presencia, según la consultora en software y tecnología Baufest.

5. El nuevo consumidor mirará las etiquetas más que nunca.
Las etiquetas, como la comida, entrarán por los ojos. Los consumidores buscarán que sean limpias y les ofrezcan información precisa no solo de la composición del producto, sino de su origen, huella medioambiental e incluso impacto positivo en la sociedad. La información es una nueva variante junto a la calidad y el precio.

6. La nutrición de precisión aumentará nuestra calidad de vida.
El estudio de grupos de población para obtener datos sobre sus hábitos de alimentación permitirá desarrollar prescripciones de dietas adecuadas y accesibles, lo que facilitará la prevención de enfermedades y el mantenimiento de una buena salud a lo largo de todas las fases de la vida. De esta forma, la nutrición de precisión será una herramienta muy útil para un mundo que sigue envejeciendo.

7. El diseño entra de lleno en nuestra relación con los alimentos.
El food design es una rama del diseño que está cobrando cada vez más relevancia en el ámbito de la alimentación, gracias a la que están surgiendo soluciones innovadoras para problemas del día a día en la cadena del sistema alimentario.

NUESTROS CLIENTES

Para cumplir nuestro propósito de alimentar al mundo, buscamos constantemente entregar productos de calidad a todos nuestros clientes. A estos, los podemos caracterizar en función de nuestras divisiones: retail, industrial, agrícola industrial y agrocomercial,, y por los productos que cada una de ellas comercializa.

CLASIFICACIÓN DE CLIENTES

Clientes retail:
Clientes del mercado nacional que requieren nuestros productos terminados, listos y disponibles para ser consumidos a través de canales tradicionales y canales modernos.

En la División Retail, **3 clientes** concentraron más de un

10%
de las ventas de la división durante el 2022.

Clientes Industrial:
Clientes nacionales internacionales que solicitan nuestros ingredientes y soluciones alimenticias para que otras empresas alimentarias generen sus productos finales.

En la División Industrial, sólo **1 cliente** concentró más de un

10%
de las ventas de la división durante el 2022.

Clientes productores agrícolas:
Productores agrícolas, ganaderos y lecheros, quienes solicitan nuestros productos como fertilizantes y foliares, así como soluciones nutricionales para su ganado.

En la División Agrocomercial sólo **1 cliente** concentró más de un

10%
de las ventas de la división durante el 2022.

NUESTROS CLIENTES

CLIENTES DIVISIÓN RETAIL

Retail Iansa pone sus productos a disposición mediante cuatro canales: Moderno, Tradicional, Horeca y Digital. Durante el 2022, el canal moderno significó el 66% de los ingresos, seguido por el canal tradicional con un 30%, quedan un 4% de los ingresos asociados a los canales Horeca y Digital.

CANAL MODERNO
Supermercados y retail.

- Iansa Cero K
- Iansa
- Iansa Agro (Legumbres secas, legumbres frescas y arroz)
- Jugos Tamaya
- Cannes

CANAL TRADICIONAL
Tiendas de conveniencia y locales de barrio

- Iansa
- Cannes-Charly-Dino
- Felinnes-Minninos
- Dama Blanca
- La Patrona

CANAL HORECA

- Hoteles
- Restoranes
- Casinos

CANAL DIGITAL

- www.mercadoiansa.cl

NUESTROS CLIENTES

CLIENTES DIVISIÓN INDUSTRIAL

La División industrial mantiene una estrecha relación con sus clientes industriales, bajo las filiales Patagoniafresh, Icatom y la marca Iansa.

Iansa Ingredientes enfoca su comercialización en tres tipos de producto; azúcar, coseta y melaza. El azúcar es comercializada en el mercado nacional, y sus tres principales clientes representan el 52% de participación durante el 2022. Igualmente, la melaza es comercializada en Chile, y cuenta con tres clientes que alcanzan un 94% de participación. Por su parte la coseta, es exportada principalmente a, Brasil, Japón, Australia y Argentina, comercializando en Chile solo el 1% de la producción.

SEGMENTO	TM	MERCADO
Azúcar	248.717	Doméstico
Coseta	19.583	Exportación
Melaza	10.046	Doméstico

PatagoniaFresh

Icatom

Iansa

PAÍSES DE EXPORTACIÓN DE COSETA

DESTINO	TM	PART %
Argentina	2.275	12%
Australia	2.596	13%
Brasil	8.230	42%
Chile	220	1%
Colombia	18	0%
Ecuador	1.272	6%
Japón	3.806	19%
Korea	200	1%
Perú	427	2%
Uruguay	449	2%
Total	**19.583**	**100%**

En el caso de Patagoniafresh, se comercializan tres tipos de productos: la pasta de tomate y pulpas de frutas y vegetales, además de jugos concentrados. Estos son comercializados a empresas de consumo masivo, que ocupan nuestra pulpa de fruta, jugos concentrados de fruta y/o pasta de tomate como ingrediente para sus productos.

Estos tres tipos de productos son exportados a más de 44 países, donde destacan México y Estados Unidos, quienes concentran más del 40% de las toneladas vendidas.

PAÍS DE DESTINO	TONELADAS EXPORTADAS (TM)	%
México	11.205	21%
USA	10.671	20%
Chile	6.381	12%
Japón	4.749	9%
Guatemala	3.622	7%
Rusia	1.810	3%
Colombia	1.668	3%
Costa Rica	1.648	3%
Panamá	1.556	3%
Austria	1.165	2%
Honduras	1.161	2%
Uruguay	1.093	2%
Canadá	1.075	2%
Suecia	760	1%
Argentina	650	1%
Noruega	629	1%
Rumania	496	1%
Alemania	477	1%
Bielorusia	442	1%
Italia	439	1%
UK	400	1%
Malasia	345	1%
Ecuador	311	1%
Otros	1.898	3%
Total general	54.651	100%

NUESTROS CLIENTES

CLIENTES DIVISIÓN AGROCOMERCIAL

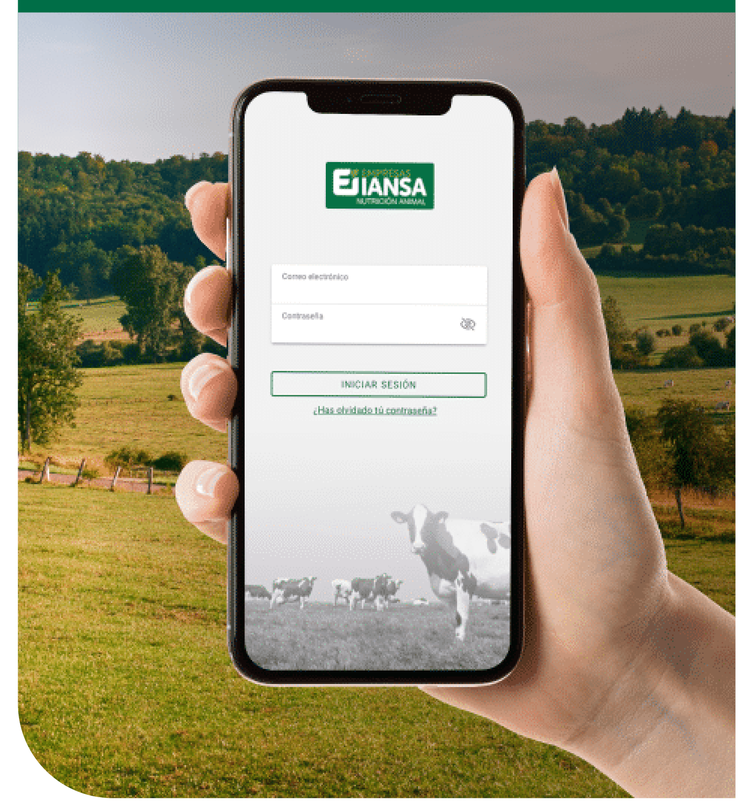
A través de su Unidad de Nutrición Animal, la empresa entrega soluciones nutricionales a clientes y distribuidores enfocados en la producción de alimentos y suplementos para vacas productoras de leche y carne, y caballos. Algunos de los formatos en los que se comercializan este tipo de productos son pellets, suplementos líquidos, sales minerales y ensilajes de forrajes. El 10% de las ventas del negocio Nutrición Animal corresponden a un cliente.

La unidad de negocios de Insumos Agrícolas comercializa agroquímicos, semillas, plantas, fertilizantes de especialidad, mezcla de fertilizantes, y somos representantes de los principales proveedores de semillas, productos fitosanitarios, mejoradores de suelo, bioestimulantes, maquinarias y equipos de riego. Nuestros principales clientes son los productores agrícolas de remolacha, así como también productores de otros cultivos

TIPOS DE CLIENTES DIVISIÓN AGROCOMERCIAL	NEGOCIO
Clientes nutrición animal	Nutrición animal
Agricultores de remolacha azucarera	Insumos agrícolas
Agricultores de remolacha forrajera	Insumos agrícolas Nutrición animal
Agricultores de otros cultivos	Insumos agrícolas
Distribuidores de alimentos y suplementos	Nutrición animal
Agricultores de tomates	Insumos agrícolas

APP NUTRI EI

Durante el 2022, logramos implementar la nueva aplicación "NutriEi", enfocada en nuestros clientes desde la Región de La Araucanía hasta Los Ríos, la que les da la posibilidad de rastrear sus pedidos y georreferenciar el transporte, con una fecha estimada de la llegada de sus productos.



NUESTROS CLIENTES

NUESTROS CONSUMIDORES

Trabajamos día a día para llevar a nuestros consumidores lo mejor de nuestra tierra, por medio de productos de calidad y alto valor nutricional. Esta labor la desarrollamos respetando y cumpliendo la normativa legal vigente respecto a los derechos de los consumidores y de libre competencia.

Para ello contamos con una Política de relacionamiento con consumidores, la que establece responsabilidades dentro de la compañía respecto a la publicidad y su veracidad, el cumplimiento estándares de calidad e inocuidad y la correcta resolución de reclamos de clientes y consumidores.

ATENCIÓN AL CONSUMIDOR

Como parte de nuestro compromiso con la calidad de nuestros productos, contamos con canales de atención al consumidor que nos permiten atender de manera ágil y oportuna sus requerimientos y reclamos. Estos son recibidos vía telefónica, correo electrónico, redes sociales o por medio de la página web, para luego ser segmentados en tres temáticas; calidad de envase, calidad de producto o inocuidad.

Durante el 2022, se gestionaron 3.503 atenciones telefónicas, lo que corresponde al 49% de tickets de atención total. Todos los reclamos son investigados con la unidad de negocio involucrada hasta definir una conclusión que permita dar respuesta al consumidor y compensado si se requiriere. Posteriormente, los reclamos son clasificados como significativos y no significativos, lo que indica si aplica a nuestro proceso o producto, o no aplica respectivamente. Revisamos los principales motivos, analizamos la causa raíz y trabajamos en planes de acción para su resolución.

Uno de los objetivos establecidos por la compañía, es la reducción de los reclamos significativos, por lo que el seguimiento mes a mes es clave para analizar tendencias. Reportamos mensualmente el número y tipo de reclamos, además del ratio, es decir, el número de reclamos por un millón de unidades vendidas. Durante este último año, los resultados fueron positivos, ya que en la División Retail se recibieron 2,7 reclamos por millón de unidades vendidas, considerando una meta de 3. Mientras que, en la División Industrial, se recibieron 2 por 10 mil toneladas vendidas.

Seguimos gestionando de buena forma los reclamos, registrando 2,7 reclamos por millón de unidades vendidas en el último año.

SATISFACCIÓN DE NUESTROS CONSUMIDORES

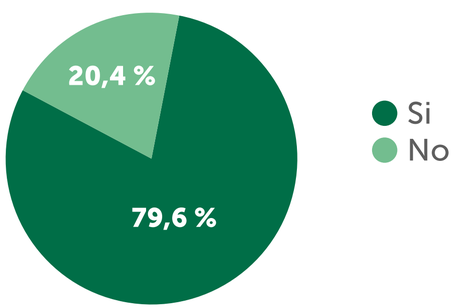
Durante el 2022, nuestro sistema de atención al cliente registró 3.931 atenciones, de las cuales el 79,6% fue tuvo una resolución respecto al problema o solicitud presentada por los consumidores.

EVALUACIÓN CLIENTES: DESDE ENERO A DICIEMBRE 2022

ATENDIDAS	TRANSFERIBLES	TRANSFERIDAS	% TRANSFERENCIA	RESPONDIDAS	% SATISFACCIÓN P1	% RESOLUTIVIDAD P2
3.931	3.063	2.207	72,05%	1.286	94,37%	79,61%

P1: Respecto a la satisfacción por la atención prestada por las ejecutivas, se registró un 94,3% de satisfacción.

P2: Su consulta o requerimiento ¿fue resuelto en este llamado?



MARKETING Y ETIQUETADO RESPONSABLE

Tenemos el compromiso de entregar y educar de manera transparente a nuestros clientes y consumidores sobre el valor nutritivo de los alimentos, con el objetivo de promover una vida saludable y el consumo responsable de la población.

La Ley de Etiquetado de Alimentos (20.606), vigente desde 2016, exige incorporar el sello de "Alto en" para identificar aquellos productos con exceso de calorías, sodio, grasas saturadas o azúcar, además de informar sobre la porción recomendada a consumir por cada producto. Conforme a esta normativa, en Iansa nos ocupamos de que todos nuestros envases, informen correctamente sobre los ingredientes y contenido nutricional reales de nuestros productos.

El etiquetado y la información que contienen nuestros envases depende del tipo de producto, los que se organizan según la división de negocio de la compañía.

DIVISIÓN RETAIL

Particularmente en los productos de la División Retail, los diseños de los envases de todos nuestros productos pasan por un proceso de diseño y validación a cargo de las áreas de desarrollo, calidad y marketing. Cada nuevo diseño considera la validación de mensajes de acuerdo a las características del producto, tanto técnicas como emotivas, contemplando los soportes legales correspondientes. Finalmente, durante la etapa de recepción de los envases en cada planta, este es revisado por el área de calidad para su liberación, verificando los textos del etiquetado aprobado.

En un segundo APL, la División Retail, ha implementado una eco-etiqueta que entregue información de la reciclabilidad del envase o embalaje, más conocida como clean label.

Conoce más información del riego tecnificado en el Capítulo 5.

DIVISIÓN INDUSTRIAL

Particularmente con los productos industriales de Patagoniafresh, se utiliza una etiqueta genérica para cada tambor/bin la cual cumple con los requisitos de etiquetado. En el caso de ciertos destinos de exportación, se desarrolla una etiqueta adicional la cual es validada con las áreas de asuntos regulatorios de los clientes.

Adicionalmente se realizan declaraciones de características del producto para los clientes que lo solicitan, por ejemplo, se especifican que los productos no contienen aditivos, Non GMO, 100% frutas y/o vegetales, entre otras especificaciones. Estas materias son validadas por el área técnica para soportar su declaración mediante análisis de laboratorio, trazabilidad, entre otros.

DIVISIÓN AGROCOMERCIAL

En nuestra línea de negocio Nutrición animal, desarrollamos productos, soluciones nutricionales y entregamos servicios tecnológicos de alta calidad, innovadores y competitivos, siendo los únicos en el país con la certificación de inocuidad alimentaria ISO 22.000 del negocio alimentación animal. Por ello, el 100% de nuestras etiquetas son validadas por el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG), considerando las disposiciones legales para alimentos modificados, concentrados bovinos y sales minerales.

MARKETING Y ETIQUETADO RESPONSABLE

INFORMACIÓN RELEVANTE PARA NUESTROS CLIENTES

Respecto a la información que reflejamos en nuestras etiquetas, tienen relación con información clave para el cliente y consumidor, la que aporta a la toma de decisión y a un consumo responsable. Parte de esa información explica el origen de los componentes del producto y su contenido, el uso seguro del producto, la eliminación e impacto del mismo.

Origen de los componentes del producto

¿Cómo lo aseguramos?

Contamos con procedimientos de selección, aprobación y monitoreo de los proveedores. En el caso de nuestros productos de retail, identificamos a los proveedores de los componentes de nuestros productos, es decir, ingredientes, aditivos, entre otros. Comenzamos con un proceso de validación del potencial proveedor, continuando con auditorías a las plantas de producción del proveedor, desarrollamos análisis de componentes como: pureza e inocuidad, que garanticen ese componente y los que sean necesarios para poder incorporarlo a nuestro pool de productos.
Asimismo, contamos con procedimientos de abastecimiento, en donde se identifica la procedencia de la fruta, por medio de guías de despacho de los camiones abastecedores. También se desarrolla un control de calidad en la recepción de los insumos, pudiendo ser rechazado por no cumplimiento del estándar esperado.

Contenido del producto

¿Cómo lo aseguramos?

Todas nuestras líneas de envasado cuentan con controles de peso neto de acuerdo a la Norma Chilena de control de peso neto, tanto automáticos como manuales, como balanzas y masas patrones. Asimismo, contamos con líneas de proceso implementadas con sistema de rechazo automático en caso de un contenido neto no sea conforme. Los controles son realizados por el equipo de operación y verificados por el área de control de calidad.

Uso seguro para la salud del producto

¿Cómo lo aseguramos?

El uso seguro de nuestros productos se fundamenta en el plan de Análisis de Peligros y Puntos Críticos de Control (HACCP) dispuesto en las instalaciones y que aseguran el cumplimiento de todos los prerrequisitos para la producción de alimentos inocuos según la FAO.

- Buenas prácticas
- Limpieza y sanitización
- Control de plagas
- Evaluación, validación y control de proveedores
- Auditorías
- Planes inspección calidad y control para liberación de productos (cumplimiento normativas, ficha técnica, resoluciones, codificación, etc.)
- Estudios de vida útil
- Estudios de migración de los empaques

Adicionalmente el etiquetado de los productos es fundamental para garantizar la correcta utilización de los productos y con ello mitigar cualquier peligro ya sea en su uso o consumo.
En el caso de los insumos agrícolas, éstos poseen una ficha de seguridad y etiquetado que indica los peligros asociados. Nuestros fertilizantes son clasificados como no peligrosos, no obstante, su manipulación se indica el uso de elementos de protección personal.

Eliminación del producto e impactos ambientales o sociales

¿Cómo lo aseguramos?

Los productos que por necesidad se deben descartar, son eliminados como base cumpliendo el estándar legal ambiental, es decir, el transporte y la disposición final debe contar con resolución sanitaria y ambiental correspondiente.
Se prioriza la revalorización de estos residuos con el fin de minimizar el impacto ambiental (compostaje, reciclaje, revalorización energética). Respecto al impacto social, se busca asegurar que los productos descartados y sus envases tengan una cadena de custodia que asegure su revalorización, evitando impactos sociales negativos.

MARKETING Y ETIQUETADO RESPONSABLE

TRAZABILIDAD DESDE EL ORIGEN

Asegurar a nuestros clientes y consumidores el origen de nuestros productos es un elemento clave en nuestros procesos productivos, por lo cual contamos con diversos procedimientos que resguardar la trazabilidad en toda la cadena de suministro, considerando la trazabilidad desde tres aspectos.

MODELO DE TRAZABILIDAD

Trazabilidad Ascendente:

Productos recibidos en las plantas, acotados con información que llega desde proveedores (lote, fecha de caducidad, descripción, proveedor, etc.)

Interna o de procesos:

Trazabilidad dentro de la propia planta.

Trazabilidad Descendente:

Productos despachados desde las plantas a clientes, con su correspondiente información trazable (lote, fecha de caducidad, descripción, cliente, cantidad, etc.)

Para cumplir con la trazabilidad se contemplan etapas obligatorias como el registro de la información, correcta identificación de las materias primas, insumos, productos en proceso, productos terminados, así como la transmisión de la información que permita la trazabilidad.

Para asegurar la confiabilidad de nuestro proceso, desarrollamos ejercicios de trazabilidad anualmente para comprobar el cumplimiento y para detectar oportunidades de mejora. Cabe destacar que cada unidad de negocio tiene procedimientos específicos a su operación, esto dada la diversidad de los productos y sistemas, sin embargo, en cada una de ellas la trazabilidad es un no negociable.

Para el caso de Patagoniafresh, se asegura la trazabilidad de los productos desde los huertos de frutas hasta los comercializadores. Mientras que, para los productos especiales, como orgánicos y Baby Foods, se cuenta con la trazabilidad hasta los cuarteles de los huertos. Por tanto, los productos son rastreables desde el origen. El procedimiento consiste en registrar la hora exacta de vaciado de cada bin de materia prima (fruta fresca, vegetales) en la línea, con su información de trazabilidad. Una vez transformadas las frutas o vegetales en jugos o pulpas, se coloca una etiqueta en la máquina envasadora de producto. Ésta se genera automáticamente en la máquina, imprimiendo fecha de producción y hora, ya que se tiene estandarizado el tiempo desde el volcado de la materia prima, hasta que esta se transforma en producto terminado y envasado

NUEVO CANNES: UNA EVOLUCIÓN EN CALIDAD, PROCESOS Y ETIQUETADO

Durante el 2022 relanzamos nuestra marca Cannes, un nuevo producto que reconoce las características de las mascotas. Su formulación contiene los nutrientes y el cuidado que las mascotas necesitan.

Pero el nuevo Cannes no solo considera una reformulación en los ingredientes y receta del producto, sino también ha significado una evaluación en los procesos productivos, resguardando la calidad y trazabilidad de los ingredientes, incorporando tecnologías y certificaciones con los más altos estándares para alimentos de mascotas.

MARKETING Y ETIQUETADO RESPONSABLE

Para asegurar la calidad del nuevo Cannes, avanzamos en las siguientes medidas, que, en su conjunto, nos permiten contar con un producto de primera calidad y asegurar a nuestros consumidores el mejor alimento para sus mascotas.

MEJORAS EN PROCESOS

- Incorporamos tecnología de punta en nuestros laboratorios.
- Aumentamos 5 veces el nivel de inversión en tecnología y mejoras del proceso productivo.
- Implementamos herramientas de Excelencia Operacional, basado en el método Lean-Kaizen, con excelentes logros a nivel de eficiencia de nuestros procesos, reducción de pérdidas, optimización de días de inventario y cultura de excelencia en toda la cadena productiva.

Con nuestros proveedores:

- El 100% de los nuevos proveedores son evaluados y auditados, además de ser informados y capacitados sobre nuestra Política de Calidad e Inocuidad, y sobre las implicancias de la certificación de planta en Paine en FSSC 22000.
- El 100% de nuestros trabajadores de planta en Paine / ATM y empresas contratistas, fueron entrenados con la nueva Política de Calidad e Inocuidad.

CERTIFICACIONES DE CALIDAD

- Somos la única empresa de capitales chilenos, con certificación de su Sistema de Gestión de Inocuidad Alimentaria bajo norma FSSC 22.000, una de las normas más exigentes de inocuidad en el mercado.
- Somos los primeros en la industria en certificar nuestra línea de mascotas, bajo el Plan de Cumplimiento para la protección de los Consumidores, diseñado conforme a la ley n°19.496 de protección de los derechos del consumidor.
- Participamos activamente de foros y seminarios técnicos de inocuidad alimentaria, liderados por la autoridad chilena en la materia, como por entidades privadas, para mantenernos a la vanguardia de los cambios normativos y nuevas tendencias a nivel mundial.

COMUNICACIÓN PERMANENTE

- Contamos con un call center habilitado para atender cualquier requerimiento de nuestros clientes.

INSPECCIONES INTERNAS Y EXTERNAS

- Hemos implementado más de 40.000 análisis de calidad a nuestros productos, tanto internos como externos.
- Contamos con un plan de visitas regulares del Servicio Agrícola Ganadero (SAG) en nuestras operaciones, logrando cumplir cabalmente con las condiciones de aprobación y vigencia.
- A la fecha no registramos hallazgos en las inspecciones del SAG y del Servicio de Salud.
- Contamos con un convenio de control independiente por parte del Dictuc de la Pontificia Universidad Católica para monitorear nuestros productos, y nuestros laboratorios, con excelentes resultados.

MARKETING Y ETIQUETADO RESPONSABLE

BENEFICIOS DEL NUEVO CANNES Y ETIQUETAS

MEJORA PIEL Y PELAJE SALUDABLE:

Balanceados niveles de **Zinc,** que contribuyen a mantener una piel y pelaje saludables.

AYUDA FUNCIÓN INTESTINAL

La **avena** contiene betaglucanos, que son componentes naturales de la fibra dietaria, los que contribuyen a la mantención de la salud del intestino grueso, como prebiótico ayuda en la mantención de un sistema inmunitario normal y activo para tu mascota.

COMBATE EL ENVEJECIMIENTO:

Los **granos ancestrales**, naturalmente contienen antioxidantes, estas sustancias bio-activas corresponden a componentes orgánicos presente en los granos enteros, que actúan a nivel celular ayudando a disminuir su envejecimiento, generando así funciones metabólicas óptimas y un mayor bienestar general.

FÓRMULA VitalGen

Formulado considerando el **origen ancestral** del perro.

CALIDAD CERTIFICADA – dictuc – Alcances certificación www.dictuc.cl/cannes – ALIMENTA A TU MASCOTA CON TRANQUILIDAD

DICTUC: Asegura la calidad del producto con auditorías

SYSTEM CERTIFICATION – FSSC 22000 – SGS

FSSC 22.000: Certificación alimentaria de nuestra planta.

CALIDAD E INOCUIDAD

La calidad e inocuidad alimentaria son focos centrales en la gestión de nuestras actividades productivas. Todas las divisiones de Empresas lansa se ocupan de controlar los peligros dentro de la inocuidad alimentaria, con el fin de garantizar que los alimentos y productos comercializados sean seguros para el consumo o uso, y que cumplan con el estándar de calidad que exigimos.

Para asegurar esta gestión y establecer un marco de intención con la calidad e inocuidad, contamos con una Política en esta materia que se complementa con otras de la compañía, que define compromisos de calidad e inocuidad de los productos que fabricamos, incluidas las exigencias legales y reglamentarios, los acuerdos con clientes, así como el compromiso con la mejora continua.

CERTIFICACIONES

Buscamos mantener o incorporar las certificaciones críticas de calidad e inocuidad para el desarrollo de los distintos negocios.

Entre las certificaciones más relevantes para nuestro proceso productivo, destaca la certificación FSSC 22000, norma ISO que establece un marco de referencia para los requisitos de seguridad alimentaria incorporando buenas prácticas en los sistemas agrícolas, de fabricación y distribución, y considerando los principios para el análisis de peligros y puntos críticos de control. Asimismo, la norma ISO 22000 está dirigida a cualquier tipo de organización de la cadena alimentaria, que busca una gestión integrada y coherente de la inocuidad de los alimentos, más allá de los requisitos establecidos por la legislación.

100%

de nuestras plantas productoras de alimentos, incluyendo alimentación para mascotas y nutrición animal, cuentan con un sistema de gestión de calidad e inocuidad implementado.

90%

de nuestras plantas productoras de Alimentos cuenta con certificación de Inocuidad (GFSI) FSSC22.000 V5.1 e inocuidad ISO 22000.

Kosher y Halal

Nuestra planta Patagoniafresh cuenta con certificación orgánica (Pulpas y pastas). Así mismo la Planta Ñuble cuenta con certificación Kosher.

Certificación Protección de los Derechos de los Consumidores

Nuestra planta de mascotas cuenta con certificación en el "Plan de Cumplimiento para la Protección de los Derechos de los Consumidores (REDCERTIFICA, organismo vigente en el Registro de Entidades Certificadoras Acreditadas del SERNAC).

80%

de nuestros maquiladores cuenta con certificación de inocuidad (GFSI) y HACCP.

DICTUC

Nuestros productos de las marcas Cannes y Felinnes cuentan con sello DICTUC, el cual consta de un programa de monitoreo anual de productos para validar tanto los parámetros de calidad como criterios de inocuidad de los productos. Esto considera a la vez el soporte en la validación de los procesos y operación de los laboratorios físico-químicos y microbiológicos de planta.

Libre de gluten

Nuestros edulcorantes cuentan con la garantía de Fundación Convivir en la certificación de productos libres de gluten.

CALIDAD E INOCUIDAD

CERO INCIDENTES

En Empresas Iansa definimos como incidentes de mercado en tres niveles; tipo 1, 2 y 3, donde los tipo 1 son los más graves e indican impactos en la Inocuidad. Los tipo 2 no tienen impacto a la Inocuidad, pero sí son relevantes para la marca/calidad y los productos. Finalmente, los tipos 3, no tienen impactos en inocuidad, ni tampoco son significativos para la calidad/marca. Durante el periodo 2022, no se registraron incidentes tipo 1 y 2.

Nos hemos propuesto reducir los reclamos significativos de consumidores y clientes, con avances relevantes durante el 2022.

PRECAUCIONES NUTRICIONALES Y DE SALUD

Buscamos desarrollar productos nutritivos que beneficien la salud de las personas, por lo que todo producto de Empresas Iansa considera la revisión de la calidad y pureza de las materias primas, alérgenos, análisis nutricional en laboratorios externos acreditados, nacionales e internacionales.

También se da cumplimiento a los descriptores nutricionales de acuerdo con la normativa nacional vigente, y, en el caso que el producto sea para el mercado internacional, se desarrolla un análisis comparado con normativa internacional.

En la instancia de ser necesaria verificaciones especificas del producto, se solicita la acreditación de entidades externas como Instituto de Nutrición y Tecnología de los Alimentos de la Universidad de Chile (INTA), a modo de garantizar que el producto cumpla con la promesa dada a nuestros consumidores y clientes.

05

TRANSICIÓN AMBIENTAL

GESTIÓN AMBIENTAL

En Empresas Iansa la gestión de nuestros impactos es una prioridad, nos hacemos responsables del impacto ambiental de todos nuestros procesos productivos y de la cadena de valor, desde la cosecha de las materias primas hasta la comercialización de nuestros productos.

Para ello, hacemos esfuerzos permanentes por controlar y mitigar los efectos que genera nuestra operación, poniendo foco en el tratamiento y manejo eficiente de los recursos naturales, el cuidado del agua, la reducción de las emisiones contaminantes y la incorporación de energías renovables no convencionales (ERNC).

NUESTRA APUESTA POR UNA AGRICULTURA SUSTENTABLE

El modelo de negocio de Empresas Iansa se sustenta en promover una agricultura sustentable que asegure satisfacer las necesidades de las generaciones presentes y futuras, y al mismo tiempo, garantice la rentabilidad de la compañía, el respeto por el medio ambiente, junto a la equidad social y económica de las comunidades que nos rodean.

Según la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO), los sistemas de producción y las políticas e instituciones que sustentan la seguridad alimentaria mundial, son insuficientes. Por ello, es clave promover una agricultura sostenible, que garantice la seguridad alimentaria y los ecosistemas saludables, gestionando sosteniblemente la tierra, el agua y los recursos naturales.

En esa línea estamos comprometidos con promover una agricultura sostenible, con nueve focos de trabajo.

- Tecnificación del riego
- Aforo de los equipos de riego
- Reducción y eficiencia en el uso de fertilizantes
- Reducción en la aplicación de agroquímicos
- Cosecha mecanizada y uso de neumáticos de alta flotación
- Control de malezas
- Produción de remolacha con energía limpia
- Torre de control
- Desarrollo de proyectos con fondos estatales

GESTIÓN AMBIENTAL

Por medio de todas unidades de negocio de la compañía, impulsamos prácticas sostenibles, aplicables a nuestros campos y a los de nuestros socios estratégicos, los agricultores remolacheros y proveedores.

Algunas de las prácticas que llevamos a cabo tienen relación con el cuidado del suelo y evitar impactos ambientales negativos, como la contaminación por escorrentía, evitar el uso excesivo de pesticidas, pérdida de nutrientes y contaminación de napas subterráneas, entre otros.

Para la gestión sustentable de los cultivos de remolacha contamos con un manual de cultivo, basado en ensayos de campo realizados por el área de I+D+i de la compañía, el cual establece lineamientos para la preparación del suelo, fertilización, control de malezas, plagas y enfermedades, uso de riego tecnificado y cosecha.

A continuación, presentamos alguna de las iniciativas impulsadas en 2022.

USO DE VARIEDADES ESPECÍFICAS Y DE MAYOR POTENCIAL GENÉTICO

A partir de la temporada 2022, hemos escalado a nivel comercial la implementación de tecnología Smart, específico para remolachas resistentes a este herbicida. Con ello es posible controlar las malezas utilizando un menor número de aplicaciones en relación a la tecnología convencional.

La tecnología ha sido readecuada para mejorar los controles de maleza, producto de la aparición de especies resistentes a los herbicidas.

Una de las principales ventajas, además de reducir el número de aplicaciones es poder recuperar suelos que actualmente se han dejado de sembrar por la alta presión de remolacha espontánea que nace como maleza en el cultivo.

Respecto al uso de pesticidas, desarrollamos diversas iniciativas para orientar el correcto uso, mitigando y controlando sus impactos. Contamos con una red y plan de monitoreo de plagas y enfermedades, desarrollando prospecciones locales que permiten detectar la presencia de patógenos, plagas y/o vectores. Asimismo, nuestros asistentes técnicos desarrollan visitas periódicas a los predios para visualizar problemas en el campo.

Con dichos antecedentes, se toma la decisión de control y posible uso de pesticidas, lo cual se basa en las definiciones del Programa continuo de I+D+i de evaluación de ingredientes activos más amigables con el medio ambiente y seguros para las personas.

Este programa busca permanentemente migrar a productos con ingredientes activos menos peligrosos. Actualmente no se utilizan productos con etiqueta roja, es decir, tóxico o muy tóxico.

FERTILIZACIÓN, USO RACIONAL

Estamos trabajando para implementar en el futuro la toma masiva de análisis de suelo, la que pretende alcanzar un 80% de la superficie sembrada. Con ello se tendrá claridad del suministro de nutrientes que aporta el suelo, de modo de fertilizar con aquellos nutrientes necesarios en tipo y cantidad.

Ante el desconocimiento es usual que el agricultor decida sobre fertilizar para evitar riesgos. Sin embargo, se estima que la fertilización innecesaria llega a cerca de 200 Kg de fertilizantes por hectárea.

El fertilizar racionalmente permite aspirar a mejores rendimientos, calidad y concentración de azúcar en la remolacha, con lo cual, no sólo se controlan los costos por fertilización, sino también, se incrementa la eficiencia industrial y se protege al medio ambiente.

GESTIÓN AMBIENTAL

TOXICIDAD DE LOS PLAGUICIDAS	VOLUMEN	INTENSIDAD
Extremadamente peligroso	No aplica	No aplica
Altamente peligroso	No aplica	No aplica
Moderadamente peligroso	Comercial	14,85 L – Kg/ha
Ligeramente peligroso	Comercial	2,8 L – Kg/ha
Improbable que presente un peligro agudo	Comercial	8,48 L – Kg/ha

Desde la compañia, la aplicación de los plaguicidas considera una serie de medidas de seguridad, tanto para las personas como para el medio ambiente, buscando controlar los impactos asociados. Las personas que manipulan los plaguicidas son capacitadas para ello, y utilizan elementos de protección personal adecuados, además de seguir las instrucciones de uso y recomendaciones de la etiqueta que recomienda el fabricante. Otro aspecto relevante es que no se aplican pesticidas en condiciones de viento desfavorable para evitar la deriva.

Respecto al uso de plaguicidas, nos basamos en los consumos de los agroquímicos del tomate, donde clasificamos los grupos de agroquímicos según toxicidad, con sus respectivos volúmenes. Para el caso de "intensidad" establecimos una métrica de: Alta, Media-Alta, Media y Baja.

En relación al cuidado de suelo, algunas medidas que buscan minimizar la degradación y erosión de los suelos que impulsamos o que son parte de programas pilotos de Empresas Iansa, están:

- Uso de cultivos de cobertera / intercultivos
- Evaluación y modificación de rotaciones
- Mejoras en des-compactación de suelos, como drenes o mejoras en maquinaria
- Uso de enmiendas
- Maximizar efecto de las limpiadoras / cargadoras para recuperar suelo
- Incorporación hojas

Durante el 2022, trabajamos en el uso racional de plaguicidas. Para ello se estudió la introducción de la primera variedad de remolacha con alta tolerancia a un hongo que afecta el follaje (Cercospora beticola). Este estudio se encuentra en su fase final de ensayos, ya que se determinó que dicha variedad es tolerante y no resistente, lo que implica que en determinado momento hay que apoyarla con el uso de fungicidas. Sin embargo, el uso de agroquímicos se hace menos necesario y más específico.

CÓDIGO DE AGRICULTURA SUSTENTABLE

Agrícola Terrandes, parte de la División Agroindustrial de Empresas Iansa, está alineada desde 2013 con la iniciativa de nuestro cliente Unilever denominada "Código de Agricultura Sustentable". Este programa de abastecimiento ha permitido certificar los productos agrícolas de producción propia con las prácticas sostenibles promovidas por Unilever, asociadas a la conservación del suelo, optimización del recurso hídrico, protección de la biodiversidad y prácticas justas con agricultores.

Con esto podemos constatar que el principal proveedor de tomates de Patagoniafresh, Agrícola Terrandes, cuentan con certificaciones según estándar ambiental y/o social en sus tres huertos. Uno de los hitos en 2022 fue justamente mantener la certificación de tomates sustentable de Terrandes, quién aportó con más de 37 mil toneladas de tomate a Patagoniafresh.

Te invitamos a conocer más sobre nuestro manual del cultivo de remolacha

APL IV SECTOR INDUSTRIA ALIMENTOS PROCESADOS

La Planta Molina y Planta San Fernando de Patagoniafresh, cuenta con un Acuerdo de Producción limpia que busca gestionar la sustentabilidad del proceso, considerando el consumo energético, consumo hídrico, revalorización de residuos orgánicos, reducción de emisiones de GEI, mejorar competencias laborales en sostenibilidad, identificar riesgos climáticos y establecer un programa de relacionamiento comunitario.

GESTIÓN DE CAMBIO CLIMÁTICO Y EMISIONES

Por medio de su Política y Estrategia de Sostenibilidad, Empresas Iansa da cuenta del compromiso adquirido con el cuidado del medio ambiente, lo que ha significado importantes avances en los últimos años, como la medición y gestión de la huella de carbono de la compañía.

Durante este 2022, Empresas Iansa reafirmó su compromiso con la Declaración frente al Calentamiento Global y el Cambio Climático, donde hemos definido tres temas foco a abordar desde nuestras operaciones: reducir las emisiones de gases efecto invernadero, reducir el uso del recurso hídrico y aumentar la revalorización, reciclabilidad y reúso de residuos mediante la promoción de la economía circular.

Asimismo, declaramos una meta concreta: reducir en un 19% la huella de carbono de la compañía al 2025, en alcance 1,2 y 3 respecto al registro de 2021, reduciendo desde 1,06 tCO_2eq/ t producida el 2021 hasta 0,86 tCO_2eq/t producida. Es así como hemos impulsado diversas acciones que nos permiten avanzar en esta materia. La primera de ellas fue la firma del convenio con la plataforma SamiMetrics (SAMI), que nos permite cuantificar mensualmente nuestra huella de carbono en todas nuestras instalaciones industriales y campos propios de remolacha.

La cuantificación de la huella de carbono corporativa considera los procesos de cada instalación, que corresponden a: plantas Ñuble, Quilicura, Paine, Cosmito, Quepe, Patagoniafresh, Icatom y los campos propios de Terrandes. En la cuantificación de la huella de carbono o emisiones de gases de efecto invernadero (GEI) se definen 3 alcances. Dentro de la medición de la huella se considera en alcance 1 las emisiones directas producidas por la quema de combustibles por fuentes que son propiedad de la organización; en alcance 2, las emisiones indirectas generadas por la compra de electricidad; y en alcance 3, otras emisiones indirectas que no son de propiedad ni están controladas por la organización (adquisición de materias primas/insumos, transporte de funcionarios, transporte de materias primas/insumos, generación de residuos).

Durante 2022, en términos de resultados absolutos, en el alcance 1 se logró una reducción de un 3% respecto al periodo anterior. Mientras que las emisiones por Alcance 2 lograron su mejor desempeño en desde iniciadas las mediciones, disminuyendo en un 45% las emisiones respecto al 2021.

En términos de intensidad, lo que nos indica cuanto GEI se generan por tonelada producida, se redujo en un 13% respecto al 2021, registrando un 0,93 tCO_2eq/ t, lo que demuestra los esfuerzos de la compañía por reducir su huella, mejorar sus metodologías de medición, lo que nos acerca a nuestra meta al 2025.

SAMIMETRICS es un software de sostenibilidad que permite la medición de huella de carbono, huella de agua y otros indicadores de impacto ambiental de las instalaciones de Empresas Iansa. Además, permite la fijación de indicadores de desempeño para hacer seguimiento de manera automatizada en la plataforma, con la alternativa de hacer comparativos entre distintos años. La plataforma aplica para las 3 divisiones de la compañía.

La puesta en marcha de esta plataforma de seguimiento fue una los objetivos de la compañía alcanzado durante el 2022, logrando su implementación en un 100% en las instalaciones industriales y en los campos propios de remolacha.

EMISIONES ALCANCE 1	2022	2021	Var% 2021-2022
Valor bruto de las emisiones directas de GEI (alcance 1) en toneladas de CO_2 equivalente (Ton CO_2e)	177.122	182.490	-3%
Gases incluidos en el cálculo: CO_2, CH_4, N_20, HFC, PFC, SF_6, NF_3	Todos	Todos	-

EMISIONES ALCANCE 2	2022	2021	Var% 2021-2022
Valor bruto de las emisiones indirectas de GEI asociadas a la energía (alcance 2), basadas en la ubicación en toneladas de CO_2 equivalente	7.370	13.280	-45%
Gases incluidos en el cálculo: CO_2, N_20, HFC, PFC, SF_6, NF_3	Todos	Todos	-

EMISIONES ALCANCE 3	2022	2021	Var% 2021-2022
Valor bruto de otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3) en toneladas de CO_2 equivalente	533.461	579.944	-8,0%
Gases incluidos en el cálculo: CO_2, CH_4, N_20, HFC, PFC, SF_6, NF_3	Todos	Todos	-

	2022	2021	Var% 2021-2022
Total Alcance 1, 2 y 3	717.954	775.714	-7,4%
Producción E. IANSA	775.651	731.377	6,1%

GESTIÓN DE CAMBIO CLIMÁTICO Y EMISIONES

INDICADOR (KPI)	Emisiones alcance 2	Emisiones alcance 2	Emisiones alcance 2	2022	2021	Var% 2021-2022
Ratio intensidad de las emisiones de GEI de la organización	ton CO_2eq / ton producida	ton CO_2eq / ton producida	ton CO_2eq / ton producida	0,93	1,06	-13%
Tipos de emisiones de GEI incluidos en el ratio de intensidad: directas (alcance 1), indirectas asociadas a la energía (alcance 2), y otras indirectas (alcance 3) y los gases incluidos en el cálculo: CO_2 , CH_4 , N_2O, HFC, PFC, SF_6 , NF_3 o todos	Todos los gases. Alcance 1: combustibles	Todos los gases. Alcance 2: Electricidad comprada	Todos los gases. Alcance 3: Materias primas, insumos, residuos, transporte de personal, consumo agua.			

E. IANSA	UME	E. IANSA 2021	E. IANSA 2022	Var% 2021-2022
Intensidad Alc 1	tonCO_2eq/ton producción	0,25	0,23	-8%
Intensidad Alc 2	tonCO_2eq/ton producción	0,02	0,01	-48%
Intensidad Alc 3	tonCO_2eq/ton producción	0,79	0,69	-13%

AVANZAMOS EN MEDIR NUESTRA HUELLA

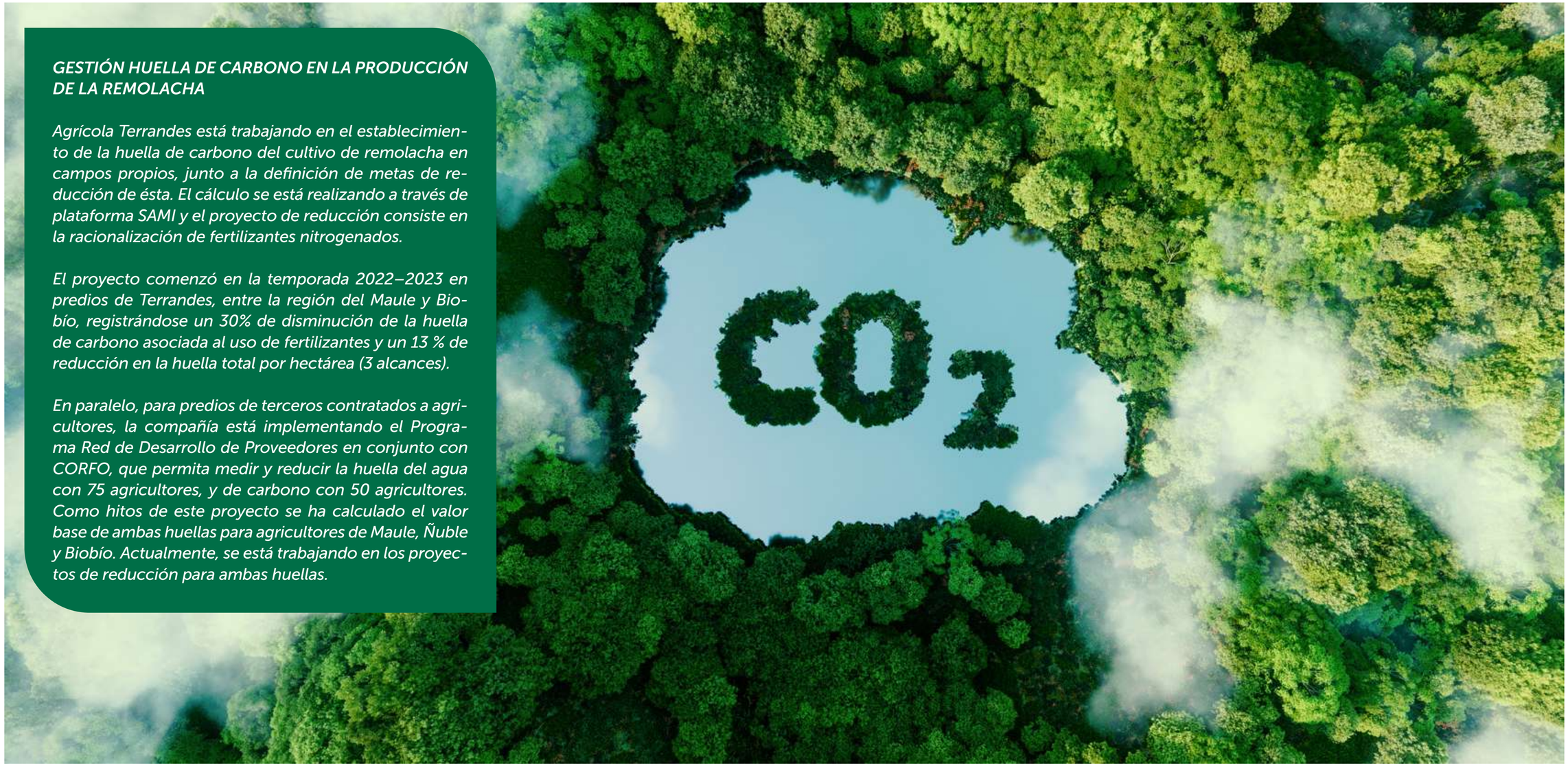
Durante el 2022, logramos la certificación de cuantificación de la huella de carbono para cuatro de nuestras operaciones productivas en Chile, mediante el programa Huella Chile del Ministerio de Medio Ambiente, un avance que refleja la ruta por donde seguiremos. Esta medición fue verificada por un organismo independiente que revisa y declara conformidad de la información, lo que permite establecer una línea base para identificar cuáles son las actividades que están contribuyendo en la emisión.

¿QUÉ ES LA HUELLA DE CARBONO?

Se define como el conjunto de emisiones de gases de efecto invernadero producidas, directa o indirectamente por personas, organizaciones, productos, eventos o regiones geográficas, en términos de CO_2 equivalentes. El cálculo se realiza en conformidad a NCh-ISO 14064/1:2013 de gases de efecto invernadero, y se obtiene mediante la cuantificación de sus emisiones de GEI durante un período determinado.

En ese sentido, se definen tres alcances: el primero agrupa emisiones directas que son los GEI que provienen de fuentes que son propiedad de la organización, luego considera las emisiones indirectas como segundo alcance lo que cuantifica el consumo y distribución de energía, para luego definir un tercer alcance que son las otras emisiones indirectas que no son de propiedad ni están controladas por la organización, por ejemplo: transporte de los funcionarios, viajes aéreos o terrestres por motivos de trabajo, transporte de insumos, generación y transporte de residuos, entre otros.

GESTIÓN DE CAMBIO CLIMÁTICO Y EMISIONES



GESTIÓN HUELLA DE CARBONO EN LA PRODUCCIÓN DE LA REMOLACHA

Agrícola Terrandes está trabajando en el establecimiento de la huella de carbono del cultivo de remolacha en campos propios, junto a la definición de metas de reducción de ésta. El cálculo se está realizando a través de plataforma SAMI y el proyecto de reducción consiste en la racionalización de fertilizantes nitrogenados.

El proyecto comenzó en la temporada 2022–2023 en predios de Terrandes, entre la región del Maule y Biobío, registrándose un 30% de disminución de la huella de carbono asociada al uso de fertilizantes y un 13 % de reducción en la huella total por hectárea (3 alcances).

En paralelo, para predios de terceros contratados a agricultores, la compañía está implementando el Programa Red de Desarrollo de Proveedores en conjunto con CORFO, que permita medir y reducir la huella del agua con 75 agricultores, y de carbono con 50 agricultores. Como hitos de este proyecto se ha calculado el valor base de ambas huellas para agricultores de Maule, Ñuble y Biobío. Actualmente, se está trabajando en los proyectos de reducción para ambas huellas.

GESTIÓN ENERGÉTICA

Nuestra Política de Sostenibilidad y nuestra Declaración frente al Calentamiento Global y el Cambio Climático, representan nuestro compromiso en materia energética de cara al 2025, donde se establece mantener el acuerdo para la provisión de Energías Renovables por sobre el 95%, considerando el consumo eléctrico entregado por terceros.

Empresas Iansa, además, se ha propuesto avanzar en la eficiencia energética entorno a sus procesos productivos. En esa línea, Patagoniafresh cuenta con la certificación de la norma ISO 50.001, sobre eficiencia energética, la cual es parte de la política integrada de la empresa. En ese marco se gestionan y reportan anualmente los consumos de energía eléctrica de las diferentes plantas, así como los consumos de combustible.

Durante el 2022, implementamos el Programa de capacitación de eficiencia energética en alianza con el Ministerio de Energía, "Energy Manager", donde logramos la participación de un 20% de los colaboradores de Patagoniafresh, esperando continuar durante el 2023. Asimismo, avanzamos en la implementación del Modelo ESCO, también impulsado por el Ministerio de Energía, y que apoya las inversiones de eficiencia energética en clientes públicos o privados.

A nivel de eficiencia, logramos implementar el recambio de luminaria en las Plantas de Molina y San Fernando, incorporando dispositivos LED y solares, los que otorgan ahorro y una mayor durabilidad.

Durante el 2022, el consumo total de energía de la compañía se mantuvo relativamente estable, teniendo un aumento de solo 0,003%. Un aspecto destacable es que logramos disminuir el consumo de energía desde la red eléctrica en un 14,3%, y al mismo tiempo, aumentamos en un 0,86% la energía autogenerada.

CONSUMO	kWh 2022	kWh 2021	Var% 2021-2022
Total consumo de energía	**374.095.570**	**373.972.212**	**+0,033%**
Porcentaje de energía consumida de la red eléctrica	5%	6%	-14,36%
Porcentaje de energía autogenerada	95%	94%	+0,86%

CONSUMO PATAGONIAFRESH	kWh 2022	kWh 2021	Var% 2021-2022
Total consumo de energía	**15.333.674**	**18.921.720**	**-19%**
Porcentaje de energía consumida de la red eléctrica	100%	100%	-
Porcentaje de energía autogenerada	0%	0%	-

CONSUMO POR TIPO DE FUENTE	kWh 2022	kWh 2021	Var% 2021-2022
Electricidad	61.348.827	67.289.134	-9%
Consumo de calefacción	-	-	-
Consumo de refrigeración	-	-	-
Consumo de vapor	312.746.743	306.683.078	+2%
Total	**374.095.570**	**373.972.212**	**+0,033%**

GESTIÓN ENERGÉTICA

RATIO DE INTENSIDAD	2022	2021	Var% 2021-2022
Consumo de electricidad	61.348.827	67.289.134	-9%
Consumo de calefacción	-	-	-
Consumo de refrigeración	-	-	-
Consumo de vapor	312.746.743	306.683.078	+2%
Consumo de energía dentro de la organización	374.095.570	373.972.212	+0,033%
Consumo de energía fuera de la organización	0	0	-
Consumo energético total (kWh)	374.095.570	373.972.212	+0,033%
Parámetro denominador (ton)	482.442	505.304	-4,5%
Ratio de intensidad energética (kWh/ton)	**775**	**740**	**+4,8%**

RATIO DE INTENSIDAD PATAGONIAFRESH	2022	2021	Var% 2021-2022
Consumo de electricidad	12.761.528	16.404.461	-22%
Consumo de calefacción	-	-	-
Consumo de refrigeración	2.161.365	1.939.183	11%
Consumo de vapor	410.782	578.076	-29%
Consumo de energía dentro de la organización	-	-	-
Consumo de energía fuera de la organización	-	--	-
Consumo energético total (kWh)	15.333.674	18.921.720	-19%
Parámetro denominador (TonPt)	54.308	59.530	-9%
Ratio de intensidad energética (kWh/TonPT)	**282,35**	**317,85**	**-11%**

CONSUMO COMBUSTIBLES	Tipo de combustible	kWh 2022	kWh 2021	Var% 2021-2022
Consumo total de combustibles procedentes de fuentes renovables	Cáscara de avena	6.600.163	6.068.179	+9%
Consumo total de combustibles procedentes de fuentes no renovables	Gas licuado GLP	2.633.862	3.102.527	-15%
	Gas natural	57.123.603	58.433.801	-2%
	Diésel	5.746.784	2.070.117	+178%
	Petróleo 6	2.472.137	10.601.007	-77%
	Carbón	441.145.127	453.790.656	-3%

CONSUMO COMBUSTIBLES PATAGONIAFRESH	Tipo de combustible	kWh 2022	kWh 2021	Var% 2021-2022
Consumo total de combustibles procedentes de fuentes no renovables	MDO	16.582.733	9.545.814	74%
	GLP	13.993.089	89.741.160	-84%
	FO6	41.859.302	-	-
	Diesel P	1.445.472	-	-

Respecto al consumo de combustible en 2022, destaca la disminución en el consumo de petróleo n°6, que se redujo en un 77% respecto al periodo anterior, lo que se explica por un menor uso de la caldera de respaldo de planta Ñuble, esto considerando que en el 2021 se utilizó la caldera con mayor frecuencia

Asimismo, el aumento en el consumo de petróleo diésel se relaciona con un mayor uso de grupos electrógenos en planta Ñuble, dados los requerimientos operacionales durante el año 2022.

OPERACIÓN CIRCULAR Y REGENERATIVA

La experiencia internacional demuestra que la transición hacia una economía circular del sector agroalimentario debe ser un proceso gradual, y requiere, por sobre todo, del compromiso y la voluntad de los diferentes sectores y actores para construir una agenda común, que tenga una mirada sistémica y colaborativa en línea con los principios de la circularidad.

La transición del sector agroalimentario chileno hacia una economía circular abre grandes oportunidades para generar una cultura de crecimiento sostenible y un cambio de mentalidad, en torno al potencial de los materiales y residuos. Para esto, es necesario trabajar de forma organizada, es así como una serie de empresas han avanzado en forma exitosa en esta línea, definiendo la economía circular como un objetivo estratégico para sus compañías.

En Empresas Iansa nuestro propósito es "Alimentar a Chile y el mundo con lo mejor de nuestra tierra". Bajo esa aspiración es que hemos puesto nuestra voluntad en mejorar los procesos y contar con una producción amigable con bajos impactos para el medio ambiente. Creemos que la voluntad, la responsabilidad y el trabajo colaborativo son los ingredientes principales para lograr el desarrollo de una industria más sustentable.

Concretamente, en Empresas Iansa hemos impulsado el desarrollo de iniciativas que promocionan la circularidad en la producción de alimentos, además de una estrategia de innovación con foco en nuevos desarrollos de coproductos de nuestras materias primas y en tecnologías que nos permitan optimizar los procesos productivos.

Respecto a la revalorización de residuos en nuestras nueve plantas a lo largo de Chile y Perú, buscamos pasar de un 78% en 2021 a más de un 86% en 2025.

INICIATIVAS DE REVALORIZACIÓN

Estas son algunas de las iniciativas de revalorización, específicamente en la circularidad de nuestra producción y el desarrollo de coproductos de nuestras materias primas.

REÚSO DE PASTO Y COLILLA RESIDUAL DE REMOLACHA

Buscando reutilizar material residual del proceso azucarero, entregamos sin costo a pequeños agricultores de la zona, pasto y colilla de la remolacha para su aprovechamiento como alimento animal. Estos residuos son utilizados como parte de la dieta para el ganado, dada la escasez de alimento que se da en la temporada otoño-invierno.

COSETA Y MELAZA

Somos los únicos en contar con coproductos de la elaboración de azúcar, tales como coseta y melaza. Estas materias primas, que son obtenidas en las distintas etapas del procesamiento de la remolacha azucarera, poseen un notable valor nutricional y gran palatabilidad, lo que aprovechamos para el negocio de nutrición animal (suplementos líquidos y concentrados).

DESARROLLO DE WET APPLE FIBER (WAF)

En línea con las nuevas tendencias, hemos innovado en el desarrollo de un aditivo con ingredientes naturales, que corresponde a una pulpa húmeda de manzana baja en azúcares, producida a partir de la pomasa del jugo concentrado de manzana y de la pulpa de la misma fruta.

Wet Apple Fiber (WAF) es una innovación que nace de nuestro compromiso en promover la economía circular, al valorizar coproductos como las pomasas, las cuales tienen componentes nutricionales como fibras o antioxidantes.

Este producto contribuye de forma natural con más consistencia, mejor textura y sensación en boca. Algunas características que hacen de Wet Apple Fiber una gran solución es que tiene un bajo "Brix" (nivel de sacarosa), no tiene sabor ni aroma y es fácil de usar.

De esta forma, buscamos valorizar coproductos y diversificar nuestro portafolio de ingredientes orientados a grandes tendencias actuales, como los consumidores flexitarianos. Nuestros clientes pueden acceder a un producto que contribuye a reducir desperdicios de la industria, manteniendo una etiqueta limpia.

COMPOSTAJE

En todas las divisiones de la compañía realizamos un activo trabajo de compostaje en asociación con terceros autorizados, evitando el uso de rellenos sanitarios.

OPERACIÓN CIRCULAR Y REGENERATIVA

La tecnología es uno de los principales aliados en el desarrollo de la economía circular, por ello, buscamos permanentemente incorporar tecnología e innovaciones en los procesos productivos.

Barrier Balls en tranques de área agrícola	Convertimos en bolas los desechos plásticos de las cintas de riego, para cubrir los tranques y acumuladores de agua. Su uso permite disminuir notablemente la evaporación y por ende pérdida de agua. Además, disminuye la proliferación de algas haciendo un riego más eficiente.
Torre de control en área agrícola	Permite llevar de forma ordenada los tiempos de cosecha, transporte y cosechadoras, optimizando los costos del proceso en los cultivos como tomate y remolacha. Así también, reduce las pérdidas de post cosecha en pilas de remolacha o tinas en el caso del tomate.
Catalizadores de ahorro de gas	En nuestra planta de mascotas, instalamos catalizadores que permiten ahorrar el gas de las calderas y secadores, obteniendo un ahorro proyectado en consumo de gas de un 2% mensual.

APL ECO ETIQUETADO 1 Y 2

Conscientes de las nuevas tendencias de consumo, así como atentos a las nuevas legislaciones, mantenemos nuestro compromiso con la alimentación saludable y el impacto ambiental de los envases. Si el año 2020 participamos voluntariamente en el primer Acuerdo de Producción Limpia, que considera la incorporación de una ecoetiqueta o sello de reciclabilidad en los envases liderada por SOFOFA y coordinada por el Ministerio del Medio Ambiente y la Agencia de Sustentabilidad y Cambio Climático, durante el 2022 participamos del segundo Acuerdo de Producción Limpia (APL) sobre eco etiquetado, el que busca dar continuidad a los resultados obtenidos previamente, donde se logró evaluar la reciclabilidad de los componentes de los envases, y donde avanzamos en lograr que más de un 80% del envase sea reciclable. Este segundo APL, en proceso, busca diseñar e implementar una ecoetiqueta que entregue información de la reciclabilidad del envase o embalaje, educando a nuestros consumidores para que se adhieran a la experiencia del reciclaje.

Para conocer más información revisa el capítulo 4 sobre Marketing y Etiquetado responsable.

Asimismo, hemos impulsado mejoras en los procesos productivos y eficiencias.

Nuestros envases no son un residuo	Buscamos que nuestros envases no sean residuos, sino un recurso que puede ser reintegrado a la cadena productiva, cumpliendo a cabalidad con la circularidad de los materiales y el reciclaje.
Responsables de nuestra huella en todo el proceso productivo	Nos hacemos responsables de los impactos que generamos en todo el proceso productivo, desde la producción de las materias primas, hasta la comercialización de los productos que llegan cada día a las manos de nuestros millones de clientes y consumidores en Chile y el mundo.

IANSA COMUNIDAD CIRCULAR

Guiados por nuestro compromiso de seguir aportando en el desarrollo de las comunidades y la protección del medio ambiente, es que junto a Reciclapp lanzamos el programa "Iansa Comunidad Circular", una iniciativa sustentable donde dispusimos tres puntos de reciclaje en la región de Ñuble.

Conoce más información en el capítulo 7. Buenos vecinos.

OPERACIÓN CIRCULAR Y REGENERATIVA

RESIDUOS

En materia de gestión de residuos, Empresas Iansa se ha propuesto alcanzar el "Zero Waste to landfill", que tiene relación con no generar residuos que deban ser trasladados a un relleno sanitario, promoviendo la revalorización a través del compostaje y reciclaje de residuos sólidos.

Para ello, en el año 2020, comenzó un programa piloto en el Centro de Distribución y envasado de la comuna de Quilicura, donde se inició un diagnóstico y un programa de capacitación para gestionar residuos. El mismo año, en la planta Ñuble, partió el proyecto de Economía Circular con un foco más operacional, identificando oportunidades de mejora en nuestra cadena de valor.

El plan piloto del Centro de distribución de Quilicura, permitió mejorar la segregación de nuestros residuos manteniendo los costos asociados a las Gestión de Residuos con el enfoque ya mencionado. Es así como en 2022, se logró una revalorización igual al 97,9%.

En el último año, el proyecto está siendo replicado en las principales instalaciones de la compañía, partiendo con el diagnóstico en la gestión de residuos y su revalorización, lo que puede lograrse con el reciclaje y también el compostaje.

Por su parte, el proyecto de Proyecto Economía Circular - Residuos de la Planta Ñuble, ha significado una correcta gestión, separación, reciclaje y reutilización de residuos, llegando a un 97%, avance que se sustenta en una permanente capacitación de los colaboradores.

En términos generales, la revalorización de residuos sólidos consolidado de Empresas Iansa en 2022 alcanzó un 89,9 %, superando la meta propuesta por la compañía de un 86%.

APL CERO RESIDUOS A ELIMINACIÓN

La Planta No Calóricos de Iansa Alimentos, cuenta con certificación de residuo cero a eliminación, y además mantiene su certificado hasta el 2024, que busca continuar con la reducción en el volumen de residuos sólidos que son eliminados con la introducción de prácticas de economía circular. Este acuerdo significó el desarrollo de un diagnóstico de residuos sólidos y un plan de gestión de residuos (cero residuos a eliminación). Durante 2022 dimos cumplimiento a las auditorías de seguimiento.

REUTILIZACIÓN DE PALLET

Una de las iniciativas de circularidad es la utilización de Pallets Chep, característicos en transporte de carga por ser azules, los que son arrendados para ser reutilizados y así evitar su acumulación. En la planta de Paine se está realizando un plan piloto en la que con los pallets de madera "desechable", se intenta realizar la misma devolución, a los proveedores en caso de que se encuentre en buenas condiciones.

Desde septiembre 2023, entrará en operaciones el Sistema de Gestión Ley REP, el cual tiene por objetivo reciclar los envases y embalajes puestos en el mercado nacional por empresas que cumplan ciertos requisitos descritos en la ley 20.920.

En cuanto a la gestión de residuos, el retiro de compostaje y reciclaje es tercerizado con diferentes Gestores integrales de Residuos en el que se les exige como primera opción, la revalorización del residuo en cuanto a tratamiento. El primer filtro, sin embargo, es el cumplimento legal ambiental, es decir, que la empresa cuente con transporte con autorización sanitaria que le permita trasladar los residuos que se le soliciten. Además, la disposición final debe contar con autorización sanitaria que le permita revalorizar los mencionados residuos.

OPERACIÓN CIRCULAR Y REGENERATIVA

Respecto a la generación de residuos en 2022, se alcanzó 56.497,09 toneladas, un 17,75% más que el periodo anterior. Pese a ello, la gestión de los residuos permitió aumentar en un 20% los residuos NO destinados a eliminación, es decir, que son revalorizados por la compañía.

RESIDUOS GENERADOS 2022	Ton 2022	Ton 2021	Var% 2021-2022
Composición de residuos			
Categoría 1 Domiciliario y Ceniza	3593,27	4.200,6	-14,5%
Categoría 2 Madera	62,36	0,05	124.620%
Categoría 3 Mermas Orgánicas y Ceniza biomasa	52.174,74	43.141,39	20,9%
Categoría 4 Metales	219,57	213,74	2,7%
Categoría 5 Papel y Cartón	86,9	112,51	-22,8%
Categoría 6 Plástico	339,9	262,73	29,4%
Categoría 7 Tetrapack	0,007	0	100,0%
Categoría 8 Vidrio	0,015	0,22	-93,18%
Categoría 9 Residuo Peligroso	20,33	50,11	-59,4%
Peso total de los residuos generados (ton)	**56.497,09**	**47.981,35**	**17,75%**

RESIDUOS NO DESTINADOS A ELIMINACIÓN	Ton 2022	Ton 2021	Var% 2021-2022
Composición de residuos			
Categoría 1 Madera	62,36	0,05	124.620%
Categoría 2 Mermas Orgánicas	52.174,74	43.141,39	20,9%
Categoría 3 Metales	219,57	213,74	2,7%
Categoría 4 Papel y Cartón	86,9	112,51	-22,8%
Categoría 5 Plástico	339,9	262,73	29,4%
Categoría 6 Tetrapack	0,007	0	100,0%
Categoría 7 Vidrio	0,015	0,22	-93,2%
Peso total de los residuos no destinados a eliminación (t)	**52.883,49**	**43.730,64**	**20,9%**

OPERACIÓN CIRCULAR Y REGENERATIVA

RESIDUOS PELIGROSOS Y NO PELIGROSOS NO DESTINADOS A ELIMINACIÓN						
	Ton 2022			Ton 2021		
	En las instalaciones	Fuera las instalaciones	Total	En las instalaciones	Fuera las instalaciones	Total
Peso de los residuos peligrosos	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Preparación para la reutilización	0	0	0	0	0	0
Reciclaje	0	0	0	0	0	0
Otras operaciones de valorización	0	0	0	0	0	0
Peso de los residuos no peligrosos	**0**	**52.883,49**	**52.883,49**	**0**	**43.730,64**	**43.730,64**
Preparación para la reutilización	0	0	0	0	0	0
Reciclaje	0	646,377	646,377	0	588,98	588,98
Otras operaciones de valorización	0	52.237,1	52.237,1	0	43.141,61	43.141,61
TOTAL	**0**	**52.883,49**	**52.883,49**	**0**	**43.730,64**	**43.730,64**

RESIDUOS PELIGROSOS Y NO PELIGROSOS DESTINADOS A ELIMINACIÓN						
	Ton 2022			Ton 2021		
	En las instalaciones	Fuera las instalaciones	Total	En las instalaciones	Fuera las instalaciones	Total
Peso de los residuos peligrosos	**0**	**20,33**	**20,33**	**0**	**50,11**	**50,11**
Incineración con recuperación energética	0	0	0	0	0	0
Incineración sin recuperación energética	0	0	00	0	0	0
Traslado a un **Relleno de Seguridad***	0	20,33	20,33	0	50,11	50,11
Otras operaciones de eliminación	0	0	0	0	0	0
Peso de los residuos no peligrosos	**0**	**3.593,27**	**3.593,27**	**0**	**4.200,6**	**4.200,6**
Incineración con recuperación energética	0	0	0	0	0	0
Incineración sin recuperación energética	0	0	0	0	0	0
Traslado a un **Relleno Sanitario**	0	3.593,27	3.593,27	0	4.200,6	4.200,6
Otras operaciones de eliminación	0	0	0	0	0	0
TOTAL	**0**	**3.613,6**	**3.613,6**	**0**	**4.250,7**	**4.250,7**

RESIDUOS DESTINADOS A ELIMINACIÓN	Ton 2022	Ton 2021	Var% 2021-2022
Composición de residuos			
Categoría 1 Domiciliarios	3.487,32	3.788,25	-8,6%
Categoría 2 Cenizas a eliminación	105,95	412,4	-289,2%
Peso total de los residuos destinados a eliminación (ton)	3.593,27	4.200,65	-16,9%

OPERACIÓN CIRCULAR Y REGENERATIVA

RESIDUOS PELIGROSOS/ NO PELIGROSOS DESTINADOS A ELIMINACIÓN	2022			2021		
	En las instalaciones	Fuera las instalaciones	Total	En las instalaciones	Fuera las instalaciones	Total
Peso de los residuos peligrosos	20,33	20,33	20,33	50,11	50,11	50,11
Incineración con recuperación energética	0	0	0	0	0	0
Incineración sin recuperación energética	0	0	00	0	0	0
Traslado a un Relleno de Seguridad*	20,33	20,33	20,33	50,11	50,11	50,11
Otras operaciones de eliminación	0	0	0	0	0	0
Peso de los residuos no peligrosos	3.593,27	3.593,27	3.593,27	4.200,6	4.200,6	4.200,6
Incineración con recuperación energética	0	0	0	0	0	0
Incineración sin recuperación energética	0	0	0	0	0	0
Traslado a un Relleno Sanitario	3.593,27	3.593,27	3.593,27	4.200,6	4.200,6	4.200,6
Otras operaciones de eliminación	0	0	0	0	0	0
TOTAL	**3.613,6**			**4.250,7**		

OLORES

Pese a que en Chile no existe una legislación específica que regule la emisión de olores derivados de procesos productivos, Empresas Iansa se ha propuesto minimizar al máximo los factores de riesgos que puedan causar eventos de olores que sean perjudiciales o molestos para las comunidades, especialmente en nuestros sistemas de tratamiento de riles.

Uno de los indicadores con los cuales controlamos nuestra gestión, tiene relación con el sistema de reclamos dispuesto a la comunidad, donde en 2022, solo se registró un reclamo por olores molestos en la Planta Ñuble.

AVANZAMOS A LA PROTECCIÓN DE LA BIODIVERSIDAD

En el marco de nuestra Estrategia de Sostenibilidad y de la creciente necesidad por abordar la protección de la biodiversidad, hemos iniciado un proceso para definir acciones concretas en la materia. Durante 2022, avanzamos en la incorporación de un proceso de capacitación de nuestra línea corporativa, a través de un curso de Impactos y Dependencias de la Biodiversidad, el cual ha otorgado las herramientas básicas para desarrollar métodos de identificación de impactos y dependencias de servicios ecosistémicos, los cuales se esperan aplicar en 2023.

Asimismo, se contempla diseñar e implementar un plan de gestión de la biodiversidad para Empresas Iansa, incluyendo a nuestras filiales Patagoniafresh e Icatom en Perú, basados en una guía de referencia denominada Guía para la gestión de la biodiversidad en los negocios de República Dominicana.

GESTIÓN DEL AGUA

Chile enfrenta una prolongada sequía desde hace más de una década, y más del 50% del territorio nacional enfrenta escasez hídrica. Un contexto que, sumado al cambio climático, nos moviliza a medir y gestionar eficientemente nuestra Huella Hídrica.

Desde el año 2000 hemos implementado un sistema de riego tecnificado en los campos propios y de agricultores, pasando desde un 45% en el año 2010 a un 89% en 2022. Este logro nos permite declarar el cumplimiento de nuestra meta al 2025, de un 87,5% de nuestra superficie sembrada.

La ventaja del riego tecnificado es que permite ser más eficiente en el uso del agua, comparado con el riego tendido, ya que la eficiencia de aplicación del riego tecnificado en aspersión, con el cual se riega remolacha supera el 75%, mientras que, la eficiencia del riego tendido alcanza valores máximos de hasta un 40%, lo cual se traduce para este último método en una mayor cantidad de agua necesaria para regar una hectárea de cultivo.

Actualmente, la escasa disponibilidad de agua en las cuencas del país debido al cambio climático, obliga a cuantificar con precisión la cantidad del recurso hídrico que requiere el cultivo de remolacha para la producción agrícola. En este contexto, la empresa ha desarrollado una plataforma para informar los consumos de la remolacha a los agricultores, cuantificando la demanda hídrica y contribuyendo a una óptima programación del riego.

Al disponer del consumo semanal, el agricultor realiza un balance del recurso hídrico, por lo que solo se aplica el agua requerida por el cultivo según su estado de crecimiento, capacidad de retención de agua del suelo y considerando aportes como las precipitaciones, lo cual permite realizar aplicaciones de agua más precisas para asegurar el rendimiento del cultivo.

Respecto a la división industrial, nuestras instalaciones han implementado la medición de huella hídrica, mediante la metodología de Water footprint network desarrollada por Hoekstra. También poseemos KPI internos (ton agua/ton producida) con los que controlamos los metros cúbicos de agua consumida por tonelada producida.

En términos generales, buscamos robustecer las metodologías de monitoreo de consumo de agua en plantas instalando instrumentación y fijando metas por m3 consumido por tonelada producida en cada instalación. Con ello, hemos logrado determinar la huella hídrica de las plantas mediante la plataforma SAMIMETRICS. A continuación, se presentan las iniciativas implementadas durante 2022.

MEDICIÓN DE CAUDALES EN POZOS DE PLANTAS PAINE, ÑUBLE Y QUEPE

Esta iniciativa consideró la instalación de caudalímetros para la medición del flujo de extracción de cada uno de los pozos autorizados en las plantas de Paine, Ñuble y Quepe. Asimismo, se instalaron sensores de nivel para la medición de nivel freático de cada uno de los pozos.

Adicionalmente, el proyecto consideró la implementación de telemetría de los datos medidos por los equipos instalados, para la visualización en una plataforma de monitoreo desarrollada por Smart Hydro. Esto permitió mantener el monitoreo interno del consumo de agua de las plantas, y, además, la transmisión de los datos a la Dirección General de Aguas (DGA) para el cumplimiento de las directrices indicadas en Resolución DGA N°1238/2019, la que determina las condiciones técnicas y los plazos a nivel nacional para cumplir con obligación de instalar y mantener un sistema de monitoreo y transmisión de extracciones efectivas en las obras de captación de aguas subterráneas.

GESTIÓN DEL AGUA

100% CUMPLIMIENTO EN DS 90 EN PLANTA ÑUBLE

La Norma DS 90 tiene como objetivo prevenir la contaminación de las aguas marinas y continentales superficiales, mediante el control de contaminantes asociados a los residuos líquidos que se descargan a estos cuerpos receptores.

En ese marco, la Planta Ñuble implementó una serie de proyectos durante los años 2021 y 2022, los cuales mejoraron la Planta de Tratamiento de Riles (PTR). A través de especialistas se desarrolló un estudio de diagnóstico del funcionamiento de la PTR Ñuble con el objetivo de evaluar su operación y proyectar mejoras. Adicionalmente al estudio de diagnóstico, se llevaron a cabo mejoras infraestructurales menores y optimizaciones en la operación.

Medidas que finalmente significaron cumplir en un 100% con la normativa ambiental.

EXTRACCIÓN DE AGUA

Respecto a la extracción de agua, durante 2022 se extrajeron 8.127 ML de agua, considerando las plantas Industriales de Empresas Iansa. La extracción de agua para nuestra operación corresponde a pozos ubicados en las instalaciones de nuestras plantas: Ñuble, Quepe, Paine, Patagoniafresh e Icatom, las cuales se encuentran autorizados por Dirección General de Agua para su extracción. Particularmente, en la planta Ñuble se extrae agua superficial para su proceso de recepción de remolacha, mientras que las plantas Quilicura y Cosmito extraen agua de la red pública para consumo humano.

La adhesión con Plantas Ñuble y Quepe al Acuerdo de Producción Limpia APL Certificado Azul

Durante el 2022, nuestras plantas de Ñuble y Quepe, adhirieron al Acuerdo de Producción Limpia (APL) Certificado Azul, para medición de la huella del agua según metodología de la norma ISO 14.046.

Esta iniciativa corresponde a un acuerdo voluntario impulsado por la Agencia de Sustentabilidad y Cambio Climático (ASCC), que busca fomentar la gestión integral y sustentable del recurso hídrico. En una primera etapa, se implementó la evaluación de la huella de agua mediante la metodología de la ISO 14.046, norma internacional para la Evaluación de la Huella de Agua que permite identificar el consumo directo, indirecto y los posibles efectos de la producción en la salud humana y ecosistemas (indicadores de impacto).

GESTIÓN DEL AGUA

CHILE, EL PAÍS CON MAYOR ESTRÉS HÍDRICO DE LATINOAMÉRICA

Según el último estudio de World Resources Institute del Pacto Mundial de las Naciones Unidas, 17 países de 164, que reúnen a una cuarta parte de la población mundial, enfrentan un estrés hídrico, considerando además que, la demanda de agua es más alta que la cantidad disponible. En este informe, Chile se encuentra en el puesto 18, ubicándose en el segundo nivel denominado "estrés hídrico alto", y posicionándose como el primer país en América Latina en esta condición, seguido por México que ocupa el puesto 24.

En ese contexto, actualmente el 53% de las comunas del país están declaradas en sequía hídrica, concentrando al 47% de la población, repartida desde las regiones de Atacama y Los Lagos, y 8.250,000 viven con racionamiento.

Empresas Iansa es consciente de la responsabilidad compartida que todos tenemos en el cuidado del agua y su uso eficiente, es por ello que una de las acciones tomadas tiene relación con la identificación de las zonas con estrés hídrico de nuestras operaciones, clasificando su desarrollo en inicial alto (40-80 %) o extremadamente alto (>80 %), según la clasificación de la herramienta Aqueduct del Atlas de Riesgos Hídricos del Instituto de Recursos Mundiales (WRI).

Esta evaluación ha significado para Empresas Iansa, la identificación de seis zonas de influencia en estado de estrés hídrico, y dos de ellas en un nivel extremo.

> *Estatus estrés hídrico:*
> *Maule: Alto extremo => 80%*
> *Ñuble: Medio Alto 20-40%*
> *Biobío: Alto 40-80%*
> *La Araucanía: Medio Alto 20-40%*
> *Maipo: Alto extremo => 80%*
> *ICA-Perú: Alto 40-80%*

Tanto la Región del Maule y la Provincia del Maipo representan el 66% de los productos agrícolas de la compañía.

CONSUMO DE AGUA TOTAL/ ZONAS DE ESTRÉS HIDRÍCO	TODAS LAS ZONAS (ML)	ZONAS CON ESTRÉS HÍDRICO (ML)
Consumo de agua Patagoniafresh	2.911	2.911
Consumo de agua Iansa	5.216	421,41
Consumo total de agua Empresas Iansa	8.127	3.332,32

INDICADOR	VALOR
Coste de productos agrícolas adquiridos a proveedores de nivel 1 que extraigan y consuman agua en regiones con un estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto para la producción de los productos agrícolas	48,5US/ton
Coste total de los productos agrícolas alimentarios adquiridos a los proveedores de nivel 1	912.285 US (18.810 ton/B16*48,5 US /ton)
Porcentaje de productos agrícolas procedentes de regiones con un estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto	66,14%

AGUA REUTILIZADA	TODAS LAS ZONAS (ML)	ZONAS CON ESTRÉS HÍDRICO (ML)
Agua reutilizada Iansa por destino		
Agua superficial (total)	0	0
Agua subterránea (total)	318,20	318,20
Agua marina (total)	**0**	**0**
Agua de terceros (total)	0	0
Agua reutilizada Patagoniafresh por destino		
Agua superficial (total)	0	0
Agua subterránea (total)	1.360,46	1.360,46
Agua marina (total)	0	0
Agua de terceros (total)	0	0
Agua total reutilizada Empresas Iansa		
Agua superficial + agua subterránea + agua marina + agua de terceros	**1.678,66**	**1.678,66**

GESTIÓN DEL AGUA

EXTRACCIÓN DE AGUA IANSA	TODAS LAS ZONAS (ML)	ZONAS CON ESTRÉS HÍDRICO (ML)
Extracción de agua según fuente		
Agua superficial (total)	**2.448,32**	**0**
Agua dulce (total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l)	2.448,32	0
Otras aguas (total de sólidos disueltos > 1000 mg/l)	0	0
Agua subterránea (total)	**2.757,20**	**410,57**
Agua dulce (total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l)	2.757,20	410,57
Otras aguas (total de sólidos disueltos > 1000 mg/l)	0	0
Agua marina (total)	**0**	**0**
Agua dulce (total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l)	0	0
Otras aguas (total de sólidos disueltos > 1000 mg/l)	0	0
Agua producida (total)	**0**	**0**
Agua dulce (total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l)	0	0
Otras aguas (total de sólidos disueltos > 1000 mg/l)	0	0
Agua de terceros (total)	**10,85**	**10,85**
Agua dulce (total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l)	10,85	10,85
Otras aguas (total de sólidos disueltos > 1000 mg/l)	0	0
Extracción total de agua de terceros según fuente de extracción		
Agua superficial	0,76	0,76
Agua subterránea	10,09	10,09
Agua marina	0	0
Agua producida	0	0
Agua de terceros (total)	**10,85**	**10,85**
Extracción total de agua		
Agua superficial (total) + agua subterránea (total) + agua marina (total) + agua producida (total) + agua de terceros (total)	**5.216**	**421,41**

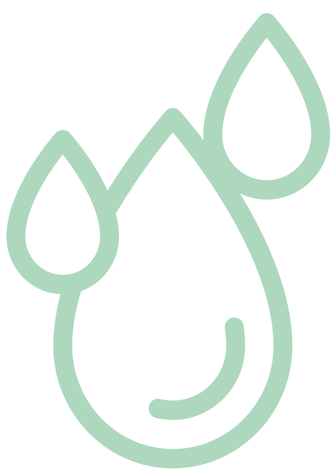
EXTRACCIÓN DE AGUA PATAGONIAFRESH	TODAS LAS ZONAS (ML)	ZONAS CON ESTRÉS HÍDRICO (ML)
Extracción de agua según fuente		
Agua superficial (total)	**0**	**0**
Agua dulce (total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l)	0	0
Otras aguas (total de sólidos disueltos > 1000 mg/l)	0	0
Agua subterránea (total)	**1.550,45**	**1.550,45**
Agua dulce (total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l)	1.550,45	1.550,45
Otras aguas (total de sólidos disueltos > 1000 mg/l)	0	0
Agua marina (total)	**0**	**0**
Agua dulce (total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l)	0	0
Otras aguas (total de sólidos disueltos > 1000 mg/l)	0	0
Agua producida (total)	**0**	**0**
Agua dulce (total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l)	0	0
Otras aguas (total de sólidos disueltos > 1000 mg/l)	0	0
Agua de terceros (total)	**0**	**0**
Agua dulce (total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l)	0	0
Otras aguas (total de sólidos disueltos > 1000 mg/l)	0	0
Extracción total de agua de terceros según fuente de extracción		
Agua superficial	0	0
Agua subterránea	0	0
Agua marina	0	0
Agua producida	0	0
Extracción total de agua		
Agua superficial (total) + agua subterránea (total) + agua marina (total) + agua producida (total) + agua de terceros (total)	**1.550,45**	**1.550,45**

GESTIÓN DEL AGUA

PLATAFORMA BIWISER

Biwiser es una plataforma que permite centralizar la información sobre el pilar medioambiental de la compañía, incluyendo categorías de agua, energía, emisiones, residuos y riles. La plataforma permite que todas las unidades de la organización visualicen, en tiempo real y de manera dinámica, los indicadores de gestión de cada una de estas temáticas. Con esta herramienta hemos avanzado a centralizar todos los datos de comportamiento de las plantas productivas.

Algunos de los beneficios de esta nueva plataforma son:
- *Datos actualizados de manera automática*
- *Flexibilidad en los reportes*
- *Ahorro de tiempo automatización*
- *Fuentes confiables y escalables*
- *Base de datos respaldada.*



	IANSA		PATAGONIAFRESH		EMPRESAS IANSA	
VERTIDO DE AGUA	TODAS LAS ZONAS (ML)	ZONAS CON ESTRÉS HÍDRICO (ML)	TODAS LAS ZONAS (ML)	ZONAS CON ESTRÉS HÍDRICO (ML)	TODAS LAS ZONAS (ML)	ZONAS CON ESTRÉS HÍDRICO (ML)
Vertido de aguas por destino						
Agua superficial (total)	2.523,97	0	1.550,45	1.550,45	4.577,47	1.550,45
Agua subterránea (total)	0	0	0	0	0	0
Agua marina (total)	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Agua de terceros (total)	0	0	0	0	0	0
Agua de terceros trasvasada para su uso por parte de otras organizaciones	0	0	0	0	0	0
Vertido total de agua						
Agua superficial + agua subterránea + agua marina + agua de terceros	2.523,97	0	1.550,45	1.550,45	4.577,47	1.550,45
Vertido de agua clasificado según agua dulce u otras aguas						
Agua dulce (total de sólidos disueltos ≤ 1000 mg/l)	2.523,97	0	1.550,45	1.550,45	4.577,47	1.550,45
Otras aguas (total de sólidos disueltos > 1000 mg/l)	0	0	0	0	0	0
Vertido de agua según nivel de tratamiento						
Sin tratamiento	0	0	0	0	0	0
Nivel de tratamiento	2.523,97	0	1.550,45	1.550,45	4.577,47	1.550,45
Nivel de tratamiento primario y secundario por lagunas de estabilización			Tratamiento secundario por aireación Lodo activado – depuración	Tratamiento secundario por aireación Lodo activado – depuración		

06

COMPROMISO Y BIENESTAR LABORAL

DESCRIPCIÓN DE LOS COLABORADORES

1.671[1]
Colaboradores

323 MUJERES CHILE

127 MUJERES PERÚ

893 HOMBRES CHILE

328 HOMBRES PERÚ

49,7 años PROMEDIO DE EDAD CHILE

39 años PROMEDIO DE EDAD PERÚ

5,4 años PROMEDIO DE AÑOS ANTIGUEDAD CHILE

3 años PROMEDIO DE AÑOS ANTIGUEDAD PERÚ

CHILE	MUJERES	HOMBRES	TOTAL al 31 de diciembre 2022
Total de empleados	323	893	**1.216**
Total de empleados contrato de trabajo indefinido	218	608	**826**
Total de empleados con contrato de trabajo por un periodo limitado o temporal[2]	17	20	**37**
Total de empleados con contrato por obra, proyecto o faena	88	265	**353**
Número de empleados a tiempo completo	323	892	**1.215**
Número de empleados a tiempo parcial	-	1	**1**

PERÚ	MUJERES	HOMBRES	TOTAL al 31 de diciembre 2022
Total de empleados	127	328	**455**
Total de empleados contrato de trabajo indefinido	27	80	**107**
Total de empleados con contrato de trabajo por un periodo limitado o temporal[3]	100	248	**348**
Total de empleados con contrato por obra, proyecto o faena	0	0	**0**
Número de empleados a tiempo completo	127	328	**455**
Número de empleados a tiempo parcial	0	0	**0**

1. Toda la información contenida en este cuadro corresponde a trabajadores con contrato permanente y temporal al 31 de diciembre 2022.
2. Se consideran todos los contratos a plazo fijo según legislación laboral chilena.
3. Se consideran los contratos a plazo fijo intermitentes según legislación laboral peruana

DESCRIPCIÓN DE LOS COLABORADORES

SEGÚN EL PAÍS DE OPERACIÓN	CHILE	PERÚ	TOTAL
Total de empleados contrato de trabajo indefinido	826	107	**933**
Total de empleados con contrato de trabajo por un periodo limitado o temporal	37	348	**385**
Total de empleados con contrato por obra, proyecto o faena	353	-	**353**
Total de las personas que prestan servicios a honorarios[4]	-	-[5]	**-**

CHILE	MUJERES	HOMBRES	TOTAL al 31 de diciembre 2022
Promedio de edad	38,8	42,8	**41,7**
Promedio de años de antigüedad (solo permanentes)[6]	6,8	7,7	**7,4**
Rotación anual (solo permanentes)	22,2%	18,0%	**19,2%**
Porcentaje de nuevas contrataciones (solo permanentes)	7,0%	17,0%	**25,0%**
Promedio de mujeres y hombres	26,5%	73,4%	**100%**
Porcentaje de chilenos	24,5%	68,9%	**93,4%**
Porcentaje de otras nacionalidades	2,0%	4,6%	**6,6%**

PERÚ	MUJERES	HOMBRES	TOTAL al 31 de diciembre 2022
Promedio de edad	38	40	**39**
Promedio de años de antigüedad (solo permanentes)	9	13	**12**
Rotación anual (solo permanente)	21,3%	4,9%	**8,9%**
Porcentaje de nuevas contrataciones (solo permanente)	21,5%	2,0%	**6,6%**
Porcentaje de mujeres y hombres	28,0%	72,0%	**100%**
Porcentaje de peruanos	28,0%	72,0%	**100%**
Porcentaje de otras nacionalidades	0%	0%	**0%**

4. No se registran colaboradores contratados a honorarios para este período.
5. No existen servicios por honorarios en Perú.
6. El promedio de años de antigüedad con todo tipo de contrato corresponde a 5,4 promedio..

NEGOCIOS CHILE

PRODUCCIÓN AZÚCAR Y COPRODUCTOS
78 MUJERES
340 HOMBRES
TOTAL: 418

COMERCIAL AGRÍCOLA
34 MUJERES
116 HOMBRES
TOTAL: 150

NEGOCIO INDUSTRIAL
6 MUJERES
13 HOMBRES
TOTAL: 19

PRODUCCIÓN AGRÍCOLA
12 MUJERES
90 HOMBRES
TOTAL: 102

PATAGONIAFRESH
44 MUJERES
110 HOMBRES
TOTAL: 154

NEGOCIO RETAIL
66 MUJERES
128 HOMBRES
TOTAL: 194

ADMINISTRACIÓN CENTRAL
83 MUJERES
96 HOMBRES
TOTAL: 179

TOTAL MUJERES: 323
TOTAL HOMBRES: 893
TOTAL: 1.216

DESCRIPCIÓN DE LOS COLABORADORES

NEGOCIO

CHILE

323 MUJERES
893 HOMBRES
TOTAL: 1.216

PERÚ

127 MUJERES
328 HOMBRES
TOTAL: 455

CATEGORÍA DE FUNCIONES	TOTAL DE EMPLEADOS 2022 EMPRESAS IANSA		
	MUJERES	HOMBRES	TOTAL
Alta Gerencia	2	10	12
Gerencia	11	33	44
Jefatura	35	102	137
Operario	120	475	595
Fuerza de Venta	12	23	35
Administrativo	45	36	81
Auxiliar	50	210	260
Otros Profesionales	99	127	226
Otros Técnicos	76	205	281
TOTAL	**450**	**1.221**	**1.671**

CATEGORÍA DE FUNCIONES	TOTAL DE EMPLEADOS 2022 CHILE		
	MUJERES	HOMBRES	TOTAL
Alta Gerencia	2	10	12
Gerencia	10	29	39
Jefatura	33	92	125
Operario	16	204	220
Fuerza de Venta	12	23	35
Administrativo	37	28	65
Auxiliar	48	208	256
Otros Profesionales	90	113	203
Otros Técnicos	75	186	261
TOTAL	**323**	**893**	**1.216**

CATEGORÍA DE FUNCIONES	TOTAL DE EMPLEADOS 2022 PERÚ		
	MUJERES	HOMBRES	TOTAL
Gerencia	1	4	5
Jefatura	2	10	12
Operario	104	271	375
Fuerza de Venta[7]	0	0	0
Administrativo	8	8	16
Auxiliar	2	2	4
Otros Profesionales	9	14	23
Otros Técnicos	1	19	20
TOTAL	**127**	**328**	**455**

7. La fuerza de venta de Icatom Perú se reporta en otras categorías de cargo.

DESCRIPCIÓN DE LOS COLABORADORES

NACIONALIDAD POR TIPO DE FUNCIONES - OPERACIÓN CHILE Y PERÚ																												
	ALTA GERENCIA			GERENCIA			JEFATURAS			OPERARIO			FUERZA DE VENTA			ADMINISTRATIVO			AUXILIAR			OTROS PROFESIONALES			OTROS TÉCNICOS			
Nacionalidades	H	M	SUB-TOTAL	H	M	SUB-TOTAL	H	M	SUB-TOTAL	H	M	SUB-TOTAL	H	M	SUB-TOTAL	H	M	SUB-TOTAL	H	M	SUB-TOTAL	H	M	SUB-TOTAL	H	M	SUB-TOTAL	**TOTAL**
Chilena	9	2	11	27	9	36	88	33	121	197	15	212	23	12	35	25	36	61	185	40	225	104	84	188	180	67	247	**1.136**
Peruana	0	0	0	4	1	5	10	2	12	273	104	377	0	0	0	9	8	17	2	2	4	15	9	24	22	1	23	**462**
Argentina	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	0	0	0	0	**2**
Colombiana	0	0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	**2**
Venezolana	0	0	0	2	0	2	3	0	3	2	0	2	0	0	0	1	1	2	4	1	5	6	4	10	3	7	10	**34**
Alemana	0	0	0	0	1	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	**1**
Portuguesa	1	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	**1**
Cubana	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	**1**
Ecuatoriana	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	0	1	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	**2**
Haitiana	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	0	0	0	0	0	0	18	7	25	0	0	0	0	0	0	**26**
Mexicana	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	2	0	0	0	**2**
Nicaragüense	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	0	**1**
Española	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	0	0	0	**1**
TOTAL	**10**	**2**	**12**	**33**	**11**	**44**	**102**	**35**	**137**	**475**	**120**	**595**	**23**	**12**	**35**	**36**	**45**	**81**	**210**	**50**	**260**	**127**	**99**	**226**	**205**	**76**	**281**	**1.671**

DESCRIPCIÓN DE LOS COLABORADORES

RANGO DE EDAD POR TIPO DE FUNCIONES - OPERACIÓN CHILE							
CATEGORIA DE FUNCIONES	MENOS DE 30 AÑOS	ENTRE 30 Y 40 AÑOS	ENTRE 41 Y 50 AÑOS	ENTRE 51 Y 60 AÑOS	ENTRE 61 Y 70 AÑOS	MÁS DE 70 AÑOS	TOTAL
Alta Gerencia							
Mujeres	0	0	2	0	0	0	2
Hombres	0	1	2	7	0	0	10
SUB-TOTAL	**0**	**1**	**4**	**7**	**0**	**0**	**12**
Gerencia							
Mujeres	0	3	7	0	0	0	10
Hombres	0	6	12	9	2	0	29
SUB-TOTAL	**0**	**9**	**19**	**9**	**2**	**0**	**39**
Jefatura							
Mujeres	1	13	5	12	2	0	33
Hombres	5	26	32	20	9	0	92
SUB-TOTAL	**6**	**39**	**37**	**32**	**11**	**0**	**125**
Operario							
Mujeres	2	8	4	2	0	0	16
Hombres	38	61	37	47	20	1	204
SUB-TOTAL	**40**	**69**	**41**	**49**	**20**	**1**	**220**
Fuerza de Venta							
Mujeres	3	5	4	0	0	0	12
Hombres	4	7	5	7	0	0	23
SUB-TOTAL	**7**	**12**	**9**	**7**	**0**	**0**	**35**
Administrativo							
Mujeres	10	10	5	8	4	0	37
Hombres	10	7	5	5	1	0	28
SUB-TOTAL	**20**	**17**	**10**	**13**	**5**	**0**	**65**
Auxiliar							
Mujeres	17	15	10	6			48
Hombres	56	30	32	58	28	4	208
SUB-TOTAL	**73**	**45**	**42**	**64**	**28**	**4**	**256**
Otros Profesionales							
Mujeres	20	38	21	9	2	0	90
Hombres	13	49	34	8	9	0	113
SUB-TOTAL	**33**	**87**	**55**	**17**	**11**	**0**	**203**
Otros Técnicos							
Mujeres	24	24	13	11	2	1	75
Hombres	37	58	43	37	10	1	186
SUB-TOTAL	**61**	**82**	**56**	**48**	**12**	**2**	**261**
TOTAL	**240**	**361**	**273**	**246**	**89**	**7**	**1.216**

DESCRIPCIÓN DE LOS COLABORADORES

ANTIGÜEDAD LABORAL POR TIPO DE FUNCIÓNES - OPERACIÓN CHILE						
CATEGORIA DE FUNCIONES	MENOS DE 3 AÑOS	ENTRE 3 Y 6 AÑOS	MÁS DE 6 Y MENOS DE 9 AÑOS	ENTRE 9 Y 12 AÑOS	MÁS DE 12 AÑOS	TOTAL
Alta Gerencia						
Mujeres	1	1	0	0	0	2
Hombres	3	4	0	0	3	10
SUB-TOTAL	**4**	**5**	**0**	**0**	**3**	**12**
Gerencia						
Mujeres	4	1	2	1	2	10
Hombres	10	4	4	2	9	29
SUB-TOTAL	**14**	**5**	**6**	**3**	**11**	**39**
Jefatura						
Mujeres	9	5	4	8	7	33
Hombres	25	12	9	13	33	92
SUB-TOTAL	**34**	**17**	**13**	**21**	**40**	**125**
Operario						
Mujeres	15	0	0	1	0	16
Hombres	111	14	24	33	22	204
SUB-TOTAL	**126**	**14**	**24**	**34**	**22**	**220**
Fuerza de Venta						
Mujeres	7	2	3	0	0	12
Hombres	12	6	4	0	1	23
SUB-TOTAL	**19**	**8**	**7**	**0**	**1**	**35**
Administrativo						
Mujeres	18	3	1	6	9	37
Hombres	20	5	1	1	1	28
SUB-TOTAL	**38**	**8**	**2**	**7**	**10**	**65**
Auxiliar						
Mujeres	47	0	0	1	0	48
Hombres	183	7	7	5	6	208
SUB-TOTAL	**230**	**7**	**7**	**6**	**6**	**256**
Otros Profesionales						
Mujeres	47	16	8	6	13	90
Hombres	67	9	13	9	15	113
SUB-TOTAL	**114**	**25**	**21**	**15**	**28**	**203**
Otros Técnicos						
Mujeres	55	7	2	2	9	75
Hombres	94	12	31	17	32	186
SUB-TOTAL	**149**	**19**	**33**	**19**	**41**	**261**
TOTAL	**728**	**108**	**113**	**105**	**162**	**1.216**

DESCRIPCIÓN DE LOS COLABORADORES

RANGO DE EDAD POR TIPO DE FUNCIONES - OPERACIÓN PERÚ							
CATEGORÍA DE FUNCIONES	MENOS DE 30 AÑOS	ENTRE 30 Y 40 AÑOS	ENTRE 41 Y 50 AÑOS	ENTRE 51 Y 60 AÑOS	ENTRE 61 Y 70 AÑOS	MÁS DE 70 AÑOS	TOTAL
Gerencia							
Mujeres	0	1	0	0	0	0	1
Hombres	0	0	2	2	0	0	4
SUB-TOTAL	**0**	**1**	**2**	**2**	**0**	**0**	**5**
Jefatura							
Mujeres	0	1	1	0	0	0	2
Hombres	0	2	3	3	2	0	10
SUB-TOTAL	**0**	**3**	**4**	**3**	**2**	**0**	**12**
Operario							
Mujeres	21	31	33	10	9	0	104
Hombres	97	72	57	37	7	1	271
SUB-TOTAL	**118**	**103**	**90**	**47**	**16**	**1**	**375**
Fuerza de Venta							
Mujeres	0	0	0	0	0	0	0
Hombres	0	0	0	0	0	0	0
SUB-TOTAL	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Administrativo							
Mujeres	1	5	2	0	0	0	8
Hombres	2	2	4	0	0	0	8
SUB-TOTAL	**3**	**7**	**6**	**0**	**0**	**0**	**15**
Auxiliar							
Mujeres	0	1	1	0	0	0	2
Hombres	0	1	0	0	1	0	2
SUB-TOTAL	**0**	**2**	**1**	**0**	**1**	**0**	**4**
Otros Profesionales							
Mujeres	3	3	2	1	0	0	9
Hombres	0	10	2	1	1	0	14
SUB-TOTAL	**3**	**13**	**4**	**2**	**1**	**0**	**23**
Otros Técnicos							
Mujeres	0	0	1	0	0	0	1
Hombres	0	5	7	5	2	0	19
SUB-TOTAL	**0**	**5**	**8**	**5**	**2**	**0**	**20**
TOTAL	**124**	**134**	**115**	**59**	**22**	**1**	**455**

DESCRIPCIÓN DE LOS COLABORADORES

ANTIGÜEDAD LABORAL POR TIPO DE FUNCIONES - OPERACIÓN PERÚ						
CATEGORÍA DE FUNCIONES*	MENOS DE 3 AÑOS	ENTRE 3 Y 6 AÑOS	MÁS DE 6 Y MENOS DE 9 AÑOS	ENTRE 9 Y 12 AÑOS	MÁS DE 12 AÑOS	TOTAL
Gerencia						
Mujeres	0	1	0	0	0	1
Hombres	0	0	0	0	4	4
SUB-TOTAL	**0**	**0**	**0**	**0**	**4**	**5**
Jefatura						
Mujeres	0	0	1	0	1	2
Hombres	0	1	0	1	8	10
SUB-TOTAL	**0**	**1**	**1**	**1**	**9**	**12**
Operario						
Mujeres	91	3	3	4	3	104
Hombres	233	7	11	8	12	271
SUB-TOTAL	**324**	**10**	**14**	**12**	**15**	**375**
Fuerza de Venta						
Mujeres	0	0	0	0	0	0
Hombres	0	0	0	0	0	0
SUB-TOTAL	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**	**0**
Administrativo						
Mujeres	2	5	0	1	0	8
Hombres	3	1	0	2	2	8
SUB-TOTAL	**5**	**6**	**0**	**3**	**2**	**16**
Auxiliar						
Mujeres	0	2	0	0	0	2
Hombres	1	0	0	0	1	2
SUB-TOTAL	**1**	**2**	**0**	**0**	**1**	**4**
Otros Profesionales						
Mujeres	3	3	0	1	2	9
Hombres	1	5	2	5	1	14
SUB-TOTAL	**4**	**8**	**2**	**6**	**3**	**23**
Otros Técnicos						
Mujeres	0	0	1	0	0	1
Hombres	1	1	3	3	11	19
SUB-TOTAL	**1**	**1**	**4**	**3**	**11**	**20**
TOTAL	**335**	**29**	**21**	**25**	**45**	**455**

DESCRIPCIÓN DE LOS COLABORADORES

TIPO DE JORNADA DE TRABAJO CHILE[8]	MUJERES	HOMBRES	TOTAL
Número de personas con jornada ordinaria de trabajo	201	720	**922**
Número de personas con jornada a tiempo parcial	0	1	**1**
Número de personas con pactos de adaptabilidad para trabajadores con responsabilidades familiares[9]	122	171	**293**
TIPO DE JORNADA DE TRABAJO (PORCENTAJE)	**MUJERES**	**HOMBRES**	**TOTAL**
Porcentaje de personas con jornada ordinaria de trabajo	16,5%	59,3%	**75,8%**
Porcentaje de personas con jornada a tiempo parcial	0%	0,1%	**0,1%**
Porcentaje de personas con pactos de adaptabilidad para trabajadores con responsabilidades familiares	10,0%	14,1%	**24,1%**
TIPO DE JORNADA DE TRABAJO (PORCENTAJE)	**MUJERES**	**HOMBRES**	**TOTAL**
Porcentaje de personas que se acogen a teletrabajo o a pactos de adaptabilidad de jornada laboral	10,0%	14,1%	**24,1%**

8. Datos aplicables solo a operación en Chile, ya que actualmente no existen jornadas especiales de trabajo en Perú.
9. Las personas con pactos de adaptabilidad son quienes mantienen anexos de contrato firmados por teletrabajo.

SALUD Y SEGURIDAD LABORAL

La Salud y Seguridad de nuestros colaboradores es un principio intransable para Empresas Iansa, por lo que trabajamos permanentemente en identificar y gestionar nuestros riesgos y peligros laborales, buscando contar con un lugar de trabajo y una cadena productiva segura para todas las personas, sean trabajadores, contratistas, proveedores, clientes y comunidades cercanas a las operaciones.

Contamos con un sistema de gestión de seguridad y salud ocupacional, que contempla cinco enfoques para fortalecer una actitud preventiva, en todas las personas que conforman nuestro equipo de trabajo y en todas nuestras instalaciones.

Estos enfoques se reflejan en nuestro Sistema de seguridad y salud ocupacional basado en la norma ISO 45.001, con estándares transversales a todos los sitios y aplicable a todos los colaboradores y trabajadores contratistas. El sistema fue actualizado por medio de auditorías internas y revisiones del Comité Ejecutivo durante 2022.

Nuestro Sistema de Seguridad y Salud Ocupacional se ha propuesto cinco objetivos estratégicos:

1. **Cuidar y proteger a las personas a través de la promoción de la mejora continua.**
2. **Apoyar en todos los aspectos de la toma de decisiones empresariales.**
3. **Incorporar un enfoque común para identificar peligros, evaluar, tratar y gestionar riesgos.**
4. **Alinear los requisitos de descripción general estratégica, con un enfoque basado en el riesgo.**
5. **Incorporar prácticas de gestión de control y control crítico, así como verificación de la eficacia del control.**

Asimismo, el Sistema cuenta con un Procedimiento de Identificación de Peligros y Matriz de Riesgos, aplicado en cada una de nuestras plantas productivas. A través de este procedimiento, evaluamos la probabilidad y la exposición a los agentes de riesgos para la seguridad y salud de las personas, y para el medio ambiente, con el objetivo de determinar los controles adecuados para eliminar su ocurrencia o disminuir sus consecuencias.
Toda esta labor se desarrolla con el permanente acompañamiento de la mutualidad a la que se encuentra adherida la compañía, la Asociación Chilena de Seguridad (ACHS).

El método de cuantificación nos permite clasificar nuestras tareas críticas en moderadas o de bajo riesgo. Respecto a los principales riesgos en materia de seguridad laboral detectados son: trabajo en altura, equipos pesados, espacios confinados, trabajos en caliente, manejo de sustancias peligrosas, maniobras de izaje, seguridad en operaciones eléctricas, entre otros.

Durante el 2022, desarrollamos una plataforma digital para inspecciones en las plantas, que permite gestionar los hallazgos de situaciones de riesgos, donde logramos el 81% de cierre de hallazgos de seguridad identificados. Asimismo, incorporamos un sistema digital para solicitud de permiso de trabajo, lo que nos ha permitido controlar más de 30 mil faenas críticas.

SALUD Y SEGURIDAD LABORAL

GESTIÓN DE INCIDENTES 2022

Junto a nuestros mecanismos de Identificación de Peligros y Evaluación de Riesgos, que abarcan todas las actividades operativas rutinarias y no rutinarias, contamos con un sistema de respuesta ante emergencia en casos de incidentes, un procedimiento de reporte e investigación, y un estándar para la clasificación de accidentes, aplicable a todos los empleados y contratistas.

Durante el 2022, no se registraron accidentes fatales que hayan afectado a trabajadores o empleados, mientras que la tasa de accidentabilidad de Empresas Iansa cerró en un 0,7%, lo que se explica principalmente por incidentes relacionados a interacción de personas con equipos de movimiento de cargas. Pese a ello, logramos cumplir nuestro objetivo de desempeño, al mantener la tasa de incidentes bajo el 1%.

Por su parte, la frecuencia de accidentes ha ido disminuyendo respecto a lo esperado, logrando 3 puntos, frente a una meta contemplada de menor o igual a 10. Otro aspecto relevante durante el período fue la disminución de días perdidos por accidente, que bajó un 25% respecto al año anterior, registrando un promedio de 36 días. Por su parte, los incidentes de gravedad se registraron en 124, menor a la meta esperada de 150.

365 DÍAS SIN ACCIDENTE CON TIEMPO PERDIDO

Desde el 2 de febrero de 2022 a la misma fecha de 2023, Icatom cumplió 365 días sin accidentes con tiempo perdido, enfermedades ocupacionales, ni daños significativos al medio ambiente, lo que equivale a más de 1 millón de horas. Un gran logro que nos enorgullece como compañía, por lo que hemos reconocido a los trabajadores por su compromiso con la seguridad de todas las personas y el entorno.

TASA DE ACCIDENTABILIDAD CHILE			
	2021	2022	VAR % 2021-2022
Tasa de accidentabilidad por cada cien trabajadores	0,4%	0,7%	75,0%
Tasa de accidentabilidad por cada cien trabajadores directos	0,08%	0,4%	400%
Tasa de accidentabilidad por cada cien trabajadores temporales y migrantes	1,0%	1,1%	10,0%
Meta/ Objetivo: Tasa de accidentabilidad	TA: ≤1%	TA: ≤1%	
Meta/ Objetivo: Porcentaje de cumplimiento	**100%**	**100%**	

TASA DE ACCIDENTABILIDAD PERÚ			
	2021	2022	VAR % 2021-2022
Tasa de accidentabilidad por cada cien trabajadores	0%	0,3%	0,3%
Tasa de accidentabilidad por cada cien trabajadores directos	0%	0,3%	0,3%
Tasa de accidentabilidad por cada cien trabajadores temporales y migrantes	-	-	-
Meta/ Objetivo: Tasa de accidentabilidad	TA: ≤1%	TA: ≤1%	
Meta/ Objetivo: Porcentaje de cumplimiento	**100%**	**100%**	

SALUD Y SEGURIDAD LABORAL

TASA DE CUASI ACCIDENTE CHILE[10]		
	2021	2022
Tasa de cuasi accidentes por cada cien trabajadores	2,6%	1,4%
Tasa de cuasi accidentes por cada cien trabajadores directos	0,6%	0,3%
Tasa de cuasi accidentes por cada cien trabajadores temporales y migrantes	2,0%	1,1%

PROMEDIO DÍAS PERDIDOS POR ACCIDENTE CHILE		
	2021	2022
Promedio de días perdidos por accidentes	48	36
Meta/ Objetivo: Promedio de días perdidos por accidentes	50	50
Meta/ Objetivo: Porcentaje de cumplimiento	**100,0%**	**100,0%**

PROMEDIO DÍAS PERDIDOS POR ACCIDENTE PERÚ		
	2021	2022
Promedio de días perdidos por accidentes	0	8
Meta/ Objetivo: Promedio de días perdidos por accidentes	50	50
Meta/ Objetivo: Porcentaje de cumplimiento	**100,0%**	**100,0%**

ENFERMEDADES PROFESIONALES CHILE[11]		
	2021	2022
Tasa de enfermedades profesionales por cada cien trabajadores	0,1%	0,2%

EXÁMENES DE SALUD PARA LABORES CRÍTICAS

En Empresas lansa somos conscientes de la criticidad de algunas labores en la cadena de valor, las que identificamos y gestionamos procurando siempre resguardar la salud y vida de las personas. Es así como recurrentemente realizamos exámenes de salud para trabajadores expuestos a faenas críticas, como altura física y espacios confinados. Durante el 2022 agregamos a la batería de exámenes, controles psicosensotécnicos para operadores de equipos pesados.

10. Perú no presenta cuasi accidentes durante 2022.
11. Perú no presenta enfermedades profesionales durante 2022.

SALUD Y SEGURIDAD LABORAL

SALUD Y SEGURIDAD EN TRABAJADORES CONTRATISTAS

En cuanto a nuestros trabajadores contratistas, todos son considerados en el Sistema de seguridad y salud ocupacional de la compañía, lo que se concreta por medio del Reglamento especial para Empresas Contratistas, y el sistema de Seguridad Ocupacional específico para prestadores.

	NÚMERO DE TRABAJADORES CONTRATISTAS	% DE CUMPLIMIENTO
Total de trabajadores contratistas cubiertos por el sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	900	100,0%
Total de trabajadores contratistas cubiertos por el sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo que ha sido objeto de auditoría interna	900	90,0%
Total de trabajadores contratistas cubiertos por el sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo que ha sido objeto de auditoría o certificado por una parte externa	900	90,0%

INVESTIGACIÓN DE INCIDENTES

Respecto a la investigación de incidentes o cuasi incidentes en materia de salud y seguridad, todos los percances registrados en la compañía son clasificados según su severidad; significativos y no significativos. Dependiendo de esta clasificación se aplica el método de investigación más adecuado.

El procedimiento de investigación contempla dos etapas de implementación. La primera está a cargo de los Comités Paritario de Higiene y Salud (CPHS), quienes realizan una primera investigación, la cual es complementada en una segunda instancia, por otro estudio realizado por el departamento de prevención de cada planta. En ambos casos, los resultados de las investigaciones se incorporan en la matriz de riesgos y peligros, y se generan medidas preventivas y correctivas.

SELLO COVID-19: UN RECONOCIMIENTO A NUESTRA GESTIÓN EN PANDEMIA

Durante 2022 fuimos reconocidos por nuestra destacada gestión para enfrentar la pandemia de COVID-19. La Asociación Chilena de Seguridad (ACHS), nos otorgó el Sello COVID -19 en ocho de nuestros lugares de trabajo, destacando la labor preventiva y el plan de seguridad desarrollado, que nos permitió adecuar nuestro sistema de labores, continuar con nuestra productividad, y al mismo tiempo, proteger la salud y vida de nuestros colaboradores.

Las empresas reconocidas por el Sello COVID-19 son:

- Agrícola Terrandes
- Agrocomercial Iansa S.A
- Iansagro S.A
- Patagoniafresh S.A
- LDA SPA
- Iansa Alimentos S.A

SALUD Y SEGURIDAD LABORAL

COMITÉ PARITARIO DE HIGIENE Y SEGURIDAD

La labor de los Comités Paritarios de Higiene y seguridad es muy relevante para poder gestionar la seguridad de nuestros trabajadores de manera colaborativa, potenciando el aporte de todos los colaboradores en esta tarea. Contamos con comités Paritarios en todas las plantas productivas, quienes se encargan de identificar y gestionar hallazgos, además de ser un canal de comunicación formal para que los trabajadores puedan hacer llegar sus reclamos, sugerencias u oportunidad de mejora por esta vía, asegurando el carácter anónimo.

INDICADOR	2021	2022
Total de colaboradores capacitados en materia de salud y seguridad en el trabajo (n)	1.800	1.800
Total de horas de capacitación en materia de salud y seguridad en el trabajo (hrs)	50.000	40.340

CAPACITACIÓN EN SALUD Y SEGURIDAD

Buscando fortalecer las competencias en materia de salud y seguridad de nuestros trabajadores, en Empresas Iansa desarrollamos un permanente plan de capacitación en estas materias. Esta capacitación se sustenta en el Decreto Supremo 40 (DS40) sobre información de los riesgos laborales generales, impulsado del Ministerio del Trabajo y Previsión Social.

Respecto a las capacitaciones de salud y seguridad durante el 2022, 1.800 colaboradores participaron de cursos de formación general de riesgos y específicos a áreas operacionales y labores de riesgos, lo que en total equivale a más de 40 mil horas de capacitación.

CURSO DE FORMACIÓN GENERAL

- Inducción general de planta
- COVID-19

CURSO DE FORMACIÓN ESPECÍFICA

- Formación de Operadores de equipos pesados
- Situaciones de emergencia por sitio
- Estándares críticos de seguridad

DENUNCIA ANÓNIMA FRENTE A SITUACIONES INSEGURAS

El Protocolo sobre información de los riesgos laborales generales (DS40), indica que quien observe o identifique condiciones inseguras o anormales en materia de salud y seguridad, puede transmitirlas directamente a su supervisor, al comité paritario de higiene y salud, al sindicato, o directamente a las áreas responsables que están ubicadas en cada una de las plantas industriales.

El tratamiento de esta información será confidencial y resguardará a la persona informante. El procedimiento considera el desarrollo de una investigación. Asimismo, los trabajadores que notifiquen la situación anormal tienen el derecho de retirarse del trabajo hasta que se considere que el ambiente laboral es seguro y apto para el desempeño de sus funciones, sin que esto signifique represalias para el colaborador. Esta garantía se ejerce de acuerdo al principio de la compañía de generar ambientes seguros de trabajo.

INCLUSIÓN Y DIVERSIDAD

Como parte de los pilares fundamentales de la gestión de personas, Empresas Iansa ha incorporado aspectos relacionados con materias de diversidad e inclusión, buscando potenciar su desarrollo en la organización. En Empresas Iansa valoramos la diversidad y estamos convencidos de que en ese contexto se desarrollan nuevas ideas y, con ello, la innovación. Todo esto se establece de forma concreta en nuestra Política como compromisos de la compañía.

NUESTROS COMPROMISOS EN INCLUSIÓN Y DIVERSIDAD

Actuar sin discriminación frente a los distintos grupos de la diversidad.

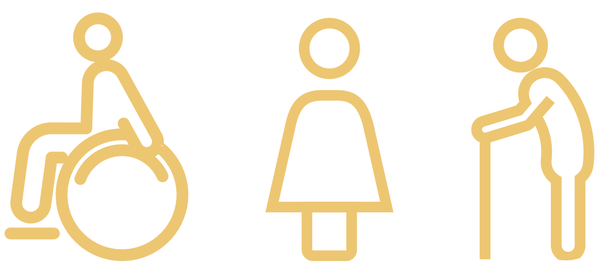
Personas mayores, jóvenes, extranjeros, personas pertenecientes a algún pueblo indígena, personas de los grupos de la diversidad sexual, mujeres, personas con diferente creencia religiosa, opinión política, filiación, sindicalización o falta de ella, diversa apariencia física, situación socioeconómica, enfermedad y discapacidad.

Promover Cultura de Diversidad e Inclusión.

Promover un ambiente de respeto y confianza en nuestros colaboradores mediante comunicaciones internas, capacitaciones y estilos de liderazgo. Además, debemos fomentar la valorización de la diversidad, haciendo hincapié en el mayor valor ético que dicha cultura aporta a la organización y a la sociedad en su conjunto.

Revisión, análisis e implementación de procesos de Gerencia de Personas.

Revisión de todos los procesos internos de la Gerencia de Personas para que estos aseguren la inclusión y la no discriminación.



En conformidad a la legislación vigente, nuestro Código de Ética de Empresas Iansa, Política de Derechos Humanos, como por las Normas de Conducta de Negocios de ED&F Man Holdings Limited, hemos puesto especial énfasis en tres grupos: personas con discapacidad, valorización de la experiencia de adultos mayores y promoción del talento femenino. **En este último aspecto nos hemos propuesto pasar de un 30% de mujeres en cargos profesionales, a un 40% el año 2025. Al 31 de diciembre de 2022, contamos con un 33% de mujeres en cargos profesionales.**

INCLUSIÓN Y DIVERSIDAD

BRECHA SALARIAL

En Chile, la brecha salarial por categoría de funciones está calculada al 31 de diciembre de 2022, con los sueldos base de cada persona permanente, ya que dada la naturaleza de una empresa agroindustrial donde existen componentes variables asociados a sistemas de turnos directamente relacionados con el cargo y no con las personas, éstos pueden afectar la lectura de la brecha.

CATEGORÍA DE FUNCIONES	MEDIA DE BRECHA SALARIAL CHILE
	Valor promedio de sueldo base mujeres. / Valor promedio de sueldo base hombres.
Alta Gerencia	62,6%
Gerencia	75,3%
Jefatura	100,8%
Operario	87,0%
Fuerza de Venta	85,5%
Administrativo	142,4%
Auxiliar	93,6%
Otros Profesionales	83,5%
Otros Técnicos	84,0%
TOTAL	**92,1%**

CATEGORÍA DE FUNCIONES	MEDIANA DE BRECHA SALARIAL CHILE
	Valor central de los datos ordenados de los promedios de sueldos base de mujeres. / Valor central de los datos ordenados de los promedios de sueldos base de los hombres.
Alta Gerencia	66,7%
Gerencia	76,8%
Jefatura	93,9%
Operario	101,5%
Fuerza de Venta	100,0%
Administrativo	119,0%
Auxiliar	92,5%
Otros Profesionales	74,0%
Otros Técnicos	81,9%
TOTAL	**103,3%**

CATEGORÍA DE FUNCIONES	MEDIA DE BRECHA SALARIAL PERÚ
	Valor promedio de sueldo bruto por hora de las mujeres. /Valor promedio de sueldo bruto por hora de los hombres.
Alta Gerencia	NA
Gerencia	56,0%
Jefatura	102,3 %
Operario	82,9 %
Fuerza de Venta	NA
Administrativo	101,8%
Auxiliar	115,7%
Otros Profesionales	90,1 %
Otros Técnicos	54,6 %
TOTAL	**73, 4 %**

CATEGORÍA DE FUNCIONES	MEDIANA DE BRECHA SALARIAL PERÚ
	Valor central de los datos ordenados del sueldo bruto por hora de mujeres. / Valor central de los datos ordenados del sueldo bruto por hora de los hombres.
Alta Gerencia	NA
Gerencia	55,0%
Jefatura	107,0%
Operario	84,0%
Fuerza de Venta	NA
Administrativo	110,0%
Auxiliar	101,0%
Otros Profesionales	96,0%
Otros Técnicos	61,0%
TOTAL	**78,0%**

REMUNERACIÓN JUSTA

Las remuneraciones se definen en el marco de la Política de diversidad e inclusión, buscando disminuir la brecha salarial entre los géneros y asegurar una cultura diversa e inclusiva para que las condiciones laborales de todos sean equitativas, justas, con dignidad y respeto, protegiendo los derechos y deberes de quienes conforman la compañía.

INCLUSIÓN Y DIVERSIDAD

INCLUSIÓN DE PERSONAS EN SITUACIÓN DE DISCAPACIDAD

Otro de nuestros compromisos en materia de diversidad e inclusión, es la incorporación de personas en situación de discapacidad a nuestra compañía. Durante el 2022, contamos con 7 colaboradores con discapacidad.

NÚMERO DE PERSONAS EN SITUACIÓN DE DISCAPACIDAD

CHILE

1 MUJER
6 HOMBRES
TOTAL: 7

PERÚ

0 MUJERES
6 HOMBRES
TOTAL: 6

COMITÉ DE DIVERSIDAD

Contamos con un Comité de Diversidad en donde los colaboradores son llamados voluntariamente a participar, formalizando protocolos y políticas corporativas relacionadas a la diversidad e inclusión, así como propuestas de acciones, prácticas, ideas y/o ajustes razonables y necesarios para contribuir a una cultura más inclusiva, en donde todos se sientan bienvenidos y valorados.

Asimismo, este comité permite conocer las necesidades de cada uno de los grupos dentro de la organización, facilitando la comunicación y el respeto.

RELACIONES LABORALES

En Empresas Iansa nos hemos comprometido con respetar y valorar la diversidad, sin discriminación. Eso considera también el respeto al derecho de ejercer la libertad de asociación entre los colaboradores de la compañía. Es así que las relaciones laborales entre la empresa y los sindicatos son una prioridad, buscando fortalecer los vínculos de confianza y respeto. Apoyamos las actividades de recreación promocionada por los sindicatos, fomentamos las reuniones periódicas con la alta gerencia.

Actualmente en Chile, Empresas Iansa cuenta con ocho sindicatos, los que representan el 35,9% de la dotación de trabajadores total (contrato permanente y temporal). Los seis sindicatos pertenecientes a la Federación de Sindicatos de Empresas Iansa mantienen un contrato vigente hasta el año 2023, mientras que los sindicatos de Patagoniafresh y LDA, tienen contratos colectivos vigentes hasta el año 2024, por lo que, durante el periodo 2022 no se presentaron negociaciones colectivas.

EMPLEADOS EN CONVENIOS DE NEGOCIACIÓN COLECTIVA[12]

	MUJERES		HOMBRES		TOTAL	
	N°	%	N°	%	**N°**	**%**
Chile	101	8,3%	336	27,6%	**437**	**35,9%**

12. Datos referentes a operación en Chile, ya que la filial Icatom en Perú no cuenta con organizaciones sindicales.

FORMACIÓN Y CLIMA LABORAL

La formación permanente de nuestros colaboradores es una prioridad en Empresas Iansa. Por medio de la incorporación de nuevos conocimientos y capacidades podemos asegurar el avance nuestros objetivos estratégicos. Es por eso que hemos puesto foco en las necesidades que las distintas unidades de negocio y/o áreas de la compañía presentan, para así mejorar su desempeño y productividad.

Nos esforzamos en dar respuesta a los requerimientos, buscando, coordinando y supervisando la ejecución de cursos y programas de desarrollo. Hemos utilizado distintas modalidades; presencial, e-learning, vía streaming en directo con el docente. Junto a lo anterior, también se han ejecutado programas de desarrollo, que, sumado a los cursos, apuntan a capacitar y retener talento.

Durante el periodo, la compañía en Chile invirtió $199.539.753 en cursos y programas de formación, incluyendo costos directos y el aporte de SENCE, lo que permitió capacitar al 63% de la dotación permanente de Empresas Iansa, con un total de 542 colaboradores en todos los niveles de cargo. Esto equivale a más de 47 mil horas de capacitación. Por su parte en Perú, 113 trabajadores fueron capacitados, lo que significó 334,62 horas de capacitación, con una inversión de US$ 4,857.00.

CATEGORÍA DE FUNCIONES	TOTAL DE COLABORADORES CAPACITADOS EN CHILE		
	MUJERES	HOMBRES	TOTAL
Alta Gerencia	2	9	**11**
Gerencia	10	30	**40**
Jefatura	20	56	**76**
Operario	3	108	**111**
Fuerza de Venta	5	10	**15**
Administrativo	13	6	**19**
Auxiliar	10	49	**59**
Otros Profesionales	35	60	**95**
Otros Técnicos	15	101	**116**
TOTAL	**113**	**429**	**542**

CATEGORÍA DE FUNCIONES	TOTAL DE HORAS DE CAPACITACIÓN EN CHILE		
	MUJERES (HRS)	HOMBRES (HRS)	TOTAL (HRS)
Alta Gerencia	127,50	180,35	**307,85**
Gerencia	226,67	423,07	**649,74**
Jefatura	1.218,88	3.922,32	**5.141,20**
Operario	424,00	15.170,00	**15.594,00**
Fuerza de Venta	48,00	110,68	**158,68**
Administrativo	752,00	260,00	**1.012,00**
Auxiliar	426,00	3.826,00	**4.252,00**
Otros Profesionales	3.180,75	5.020,26	**8.201,01**
Otros Técnicos	1.508,00	11.033,00	**12.541,00**
TOTAL	**7.911,80**	**39.945,68**	**47.857,48**

CATEGORÍA DE FUNCIONES	TOTAL DE COLABORADORES CAPACITADOS EN PERÚ		
	MUJERES	HOMBRES	TOTAL
Alta Gerencia	0	0	**0**
Gerencia	1	0	**1**
Jefatura	1	3	**4**
Operario	0	12	**12**
Fuerza de Venta	0	0	**0**
Administrativo	12	58	**70**
Auxiliar	2	4	**6**
Otros Profesionales	0	0	**0**
Otros Técnicos	0	20	**20**
TOTAL	**16**	**97**	**113**

CATEGORÍA DE FUNCIONES	TOTAL DE HORAS DE CAPACITACIÓN EN PERÚ		
	MUJERES (HRS)	HOMBRES (HRS)	TOTAL (HRS)
Alta Gerencia	-	-	**-**
Gerencia	21,60	-	**21,60**
Jefatura	24,00	144,00	**168,00**
Operario	-	3,00	**3,00**
Fuerza de Venta	-	0	**-**
Administrativo	40,00	48,00	**88,00**
Auxiliar	2,00	4,00	**6,00**
Otros Profesionales	0	0	**-**
Otros Técnicos	0	48,00	**48,00**
TOTAL	**87,60**	**247,00**	**334,60**

FORMACIÓN Y CLIMA LABORAL

CATEGORÍA DE FUNCIONES	PROMEDIO DE HORAS ANUALES DE CAPACITACIÓN EN CHILE		
	MUJERES (HRS)	HOMBRES (HRS)	TOTAL (HRS)
Alta Gerencia	10,63	15,03	**25,65**
Gerencia	18,89	35,26	**54,15**
Jefatura	101,57	326,86	**428,43**
Operario	35,33	1.264,17	**1.299,50**
Fuerza de Venta	4	9,22	**13,22**
Administrativo	62,67	21,67	**84,33**
Auxiliar	35,50	318,83	**354,33**
Otros Profesionales	265,06	418,36	**683,42**
Otros Técnicos	125,67	919,42	**1.045,08**
TOTAL	**659,32**	**3.328,81**	**3.988,12**

CATEGORÍA DE FUNCIONES	PROMEDIO DE HORAS ANUALES DE CAPACITACIÓN EN PERÚ		
	MUJERES (HRS)	HOMBRES (HRS)	TOTAL (HRS)
Alta Gerencia	0	0	**0**
Gerencia	0,06	0	**0,06**
Jefatura	0,07	0,4	**0,47**
Operario	2,89	2,66	**5,55**
Fuerza de Venta	0	0	**0**
Administrativo	0,11	0,13	**0,24**
Auxiliar	0,03	0,06	**0,09**
Otros Profesionales	0	0	**0**
Otros Técnicos	0	0,13	**0,13**
TOTAL	**3,16**	**3,38**	**6,54**

FORMACIÓN Y CLIMA LABORAL

PROGRAMA "SEMBRANDO LÍDERES"

Durante el 2022, iniciamos el programa "Sembrando Líderes" que busca potenciar los liderazgos positivos dentro de la organización. Este programa fue diseñado a la medida de las necesidades de la compañía, apuntando a entregar conocimientos claves al personal que ejerce supervisión, llegando a capacitar a 100 personas con las primeras 3 sesiones, con un total de 616,48 horas de capacitación, desarrolladas en los meses de octubre, noviembre y diciembre.

Sembrando
LÍDERES

PROGRAMA DE EXCELENCIA OPERACIONAL

Desde el punto de vista estratégico, desde el año 2019 hemos potenciado el desarrollo de programas masivos de Excelencia Operacional, como cursos de "Buenas Prácticas Lean" y "Problem Solving", y durante 2022 no fue la excepción, con miras a desarrollar una cultura de excelencia. En este último período focalizamos la participación de colaboradores de las plantas productivas, llegando a participar 145 personas, con 22.220 horas de formación.

FORMACIÓN Y CLIMA LABORAL

CURSO DE HERRAMIENTAS PARA EL TRABAJO EN EQUIPO Y LIDERAZGO

Orientados a fortalecer el trabajo colaborativo y el liderazgo, implementamos un curso de herramientas para el trabajo en equipo y liderazgo con 156 colaboradores de la planta de Chillán, alcanzando 12.480 horas de formación.

CURSOS DE CAPACITACIÓN CHILE

	MATERIAS ABORDADAS	TOTAL DE COLABORADORES CAPACITADOS	TOTAL DE HORAS DE CAPACITACIÓN
HABILIDADES DE GESTIÓN	Liderazgo, comunicaciones, trabajo en equipo, negociación, gestión del logro	311	16.541
EXCELENCIA OPERACIONAL	Buenas prácticas lean – problem solving – lean six sigma – mejora continua	153	23.081
TÉCNICA – PROCESOS	BPM, inocuidad, calidad, tratamiento de residuos, planificación mantenimiento, soldadura, análisis de puntos críticos, op. de grúa, etc	166	3.602
SOSTENIBILIDAD	Economía circular, ley rep, derechos humanos, gestión de la diversidad, inclusión	12	586
ADMINISTRACIÓN	Power Bi, Office, Módulos Sap, Inglés, Etc)	99	4.047
TOTAL		**542**	**47.857**

CURSOS DE CAPACITACIÓN PERÚ

	MATERIAS ABORDADAS EN LAS CAPACITACIONES	TOTAL DE COLABORADORES CAPACITADOS	TOTAL DE HORAS DE CAPACITACIÓN
SEGURIDAD EN EL TRABAJO	Seguridad en el trabajo, correcto uso de EPPS, normas de calidad e higiene, inducción en el trabajo, certificaciones	2.045	2.031
SALUD PREVENTIVA	Charlas de Salud preventiva, actualización de programas Covid	44	4
MANEJO Y OPERACIÓN DE EQUIPOS	Manejo y operación de equipos, mantenimiento	31	48
TECNOLOGÍA DE LA INFORMACIÓN	Tecnología para la información	40	99
DESARROLLO ORGANIZACIONAL	Desarrollo Organizacional	72	144
TOTAL		**2.232**	**2.326**

FORMACIÓN Y CLIMA LABORAL

GESTIÓN DE NUESTRO TALENTO

Empresas Iansa está continuamente realizando esfuerzos para retener y atraer su mejor activo, sus trabajadores. Es por eso que impulsamos distintas iniciativas que nos ayudan a mejorar la experiencia de ser parte del equipo la compañía.

En cuanto a la atracción de talentos nuevos, buscamos a las personas que mejor calcen con el perfil del cargo y con nuestra cultura organizacional. Para esto, realizamos un levantamiento del cargo directamente con la jefatura, y posteriormente desarrollar al menos tres entrevistas a los candidatos. Con esto buscamos un calce cultural y con las competencias necesarias para el cargo. Asimismo, nos ocupamos de ofrecer rentas acordes al mercado, que nos permitan atraer a los mejores talentos.

Durante el año 2022, nos ocupamos de mejorar nuestro kit de bienvenida y el proceso de inducción, buscando que signifiquen una experiencia significativa para los nuevos colaboradores. Por otra parte, hemos trabajado en contar con pack de beneficios atractivo para personas de distintas generaciones.

En cuanto a la retención de talento, Empresas Iansa cuenta con un programa de identificación de talento el cual se lleva a cabo con los principales gerentes y un comité creado especialmente para este fin. En el marco de este programa se han generado distintos planes de acción como capacitaciones, desarrollo interno, aumentos de rentas, entre otros. Durante el 2022, los planes de acción alcanzaron un 80% de avance, proyectándose su continuidad para el 2023.

Respecto a los riesgos asociados a la gestión y retención de nuestros talentos, hemos identificado una escasez de personal capacitado para trabajos temporales, y aumentos en las rentas de mercado. Situaciones que nos invitan a proyectar nuestro desarrollo del talento, es por ello que elaboraremos un plan de sucesión, que nos permita proyectar el crecimiento de nuestros talentos.

Durante el período 2022, se incorporaron 201 personas al equipo de Empresas Iansa en Chile, un 25% más que el año anterior, siendo el 70% hombres. Respecto a la rotación voluntaria de colaboradores alcanzó un 16,7%. Por su parte, Icatom en Perú tuvo 9 contrataciones, 29% más que el año anterior, con una rotación voluntaria de 14,05%.

CONTRATACIONES CHILE 2022			
	2021	2022	VAR % 2021-2022
Nuevas contrataciones: Mujeres	62	60	-3,0%
Nuevas contrataciones: Hombres	99	141	42,0%
TOTAL	**161**	**201**	**25,0%**

CONTRATACIONES PERÚ 2022			
	2021	2022	VAR % 2021-2022
Nuevas contrataciones: Mujeres	4	7	75%
Nuevas contrataciones: Hombres	3	2	33,3%
TOTAL	**7**	**9**	**57,1%**

ROTACIÓN[13] DE TRABAJADORES CHILE 2022			
	MUJERES	HOMBRES	TOTAL
Tasa de rotación voluntaria de los empleados	20,7%	15,2%	**16,7%**
Tasa de rotación involuntaria de los empleados	15,2%	15,1%	**15,1%**

ROTACIÓN[14] DE TRABAJADORES PERÚ 2022			
	MUJERES	HOMBRES	TOTAL
Tasa de rotación voluntaria de los empleados	8,7%	5,3%	**14,05%**
Tasa de rotación involuntaria de los empleados	-	1,8%	**1,8%**

13. Rotación de personas con contrato permanente durante el periodo año calendario 2022.
14. Rotación de personas con contrato permanente durante el periodo año calendario 2022.

FORMACIÓN Y CLIMA LABORAL

EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO

Buscando gestionar nuestros talentos, anualmente nuestros trabajadores son evaluados según las competencias requeridas para su cargo. En el caso de ejecutivos y profesionales, se evalúan quienes han trabajado más de 6 meses en la compañía. Para el caso de rol general, en tanto, quienes hayan trabajado más de 3 meses, mientras que el personal temporal o quienes hayan presentado licencias médicas no son evaluados.

Los funcionarios profesionales y de rol general, son evaluados según el cumplimiento de indicadores (KPI) específicos definidos para cada cargo.

Durante el 2022, 833 trabajadores fueron evaluados en su desempeño.

TOTAL DE COLABORADORES QUE RECIBE EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO EN 2022

	MUJERES	HOMBRES	TOTAL	% DEL TOTAL DE EMPLEADOS
Alta Gerencia	2	10	12	**100**
Gerencia	11	29	40	**100**
Jefatura	33	91	124	**100**
Operario	4	128	132	**100**
Fuerza de Venta	7	13	20	**100**
Administrativo	29	24	53	**100**
Auxiliar	3	44	47	**100**
Otros Profesionales	91	121	212	**100**
Otros Técnicos	40	153	193	**100**
TOTAL	**220**	**613**	**833**	**100**

En la filial Icatom se comenzará a evaluar la gestión de los colaboradores en función de los objetivos definidos para el período 2022, donde se espera evaluar a 71 trabajadores.

FORMACIÓN Y CLIMA LABORAL

CLIMA LABORAL

Tener un buen lugar de trabajo, grato y libre de discriminaciones, es una de las prioridades de Empresas Iansa, lo que nos mantiene permanentemente identificando oportunidades de mejora que beneficien la calidad de vida y laboral de nuestros colaboradores.

Cada dos años implementamos una medición de clima laboral, la que fue desarrollada en 2021 bajo el modelo de Great Place to Work. Esta medición nos posicionó como una de las mejores empresas para trabajar en Chile, según el ranking. Durante el 2022, continuamos trabajando en mejorar nuestros índices de clima laboral, ejecutando dos planes de acción: mejorar aspectos que en la medición anterior tuvieron brechas por lograr, y la creación de equipos de clima laboral por planta y/o Gerencia, con el propósito de que cada unidad logre diseñar e implementar sus propios planes de acción, de acuerdo a sus necesidades específicas.

Algunos ejemplos de las acciones impulsadas por los equipos de clima laboral.

GERENCIA TÉCNICA: TEAM BUILDING Y CAPACITACIONES A PRINCIPALES LÍDERES

GERENCIA INDUSTRIAL: TEAM BUILDING

PLANTA QUILICURA: FOCUS GROUP

PLANTA PAINE: CELEBRACIONES, COMITÉS AMPLIADOS, DESAYUNOS

RESULTADOS ENCUESTA DE CLIMA LABORAL

La encuesta de Clima laboral, desarrollada en 2021, logró la participación transversal de un 78,07% de los trabajadores, y estuvo basada en dos dimensiones: la visión del área (opinión del área y jefatura directa), y la visión corporativa (opinión de toda la compañía).

A nivel compañía, logramos un 68% de percepción positiva respecto a ser un buen lugar para trabajar, mientras que, a nivel de áreas, se obtuvo un 76%.

ENTRE LOS ASPECTOS MÁS VALORADOS POR LOS COLABORADORES, SE DESTACA QUE;

La gente es tratada justamente sin importar su orientación sexual", "Este es un lugar físicamente seguro donde trabajar", y "La gente es tratada justamente sin importar su género".

BIENESTAR Y BENEFICIOS

Buscando contribuir a mejorar la calidad de vida de nuestros trabajadores, y sus familias, en Empresas Iansa disponemos de una serie de beneficios laborales, los que desde este 2022 se agrupan en el programa de beneficio Iansa Disfruta. Los beneficios para los colaboradores de la Compañía son una preocupación permanente de la administración, por lo que son revisados anualmente con el objetivo de mejorar constantemente.

Respecto a las prestaciones habituales para nuestros colaboradores, en Chile destacan el seguro de vida y de accidente, la disponibilidad de tiempo libre adicional, así como el acceso a Asistencia psicológica, mientras que para Perú también se considera un seguro de salud con contrato indefinido.

PRESTACIONES CHILE		
	Aplica para colaboradores a tiempo completo (si/no)	Aplica para colaboradores a tiempo parcial (si/no)
Seguro de vida	SI	SI
Asistencia sanitaria	SI	SI
Cobertura por incapacidad e invalidez	SI	SI
Permiso parental	SI	SI
Previsión para la jubilación	SI	SI
Tiempo libre adicional	SI	SI
Seguro Accidentes	SI	SI
Asistencia psicológica	SI	SI

PRESTACIONES PERÚ		
	Aplica para colaboradores a tiempo completo (si/no)	Aplica para colaboradores a tiempo parcial (si/no)
Seguro de vida	SI	NA
Asistencia sanitaria	SI	NA
Cobertura por incapacidad e invalidez	SI	NA
Permiso parental	SI	NA
Previsión para la jubilación	SI	NA

BIENESTAR Y BENEFICIOS

PERMISO POST NATAL

Buscando fomentar la natalidad compartida, más allá de lo establecido por la ley, en Empresas Iansa hemos avanzado en otorgar a nuestros trabajadores que se convierte en padres, tres días adicionales a los legales como beneficio post natal, totalizando 8 días de permiso.

Asimismo, buscamos generar las condiciones óptimas para el desarrollo de la maternidad de nuestras colaboradoras, por ejemplo, una vez finalizado el permiso postnatal, otorgamos una hora adicional de lactancia durante el primer mes.

Durante el 2022, 25 colaboradores utilizaron el permiso postnatal, un 2,06% del total de colaboradores elegibles para este permiso. En el mismo período, 17 colaboradores finalizaron el permiso legal.

TOTAL DE COLABORADORES QUE HAN UTILIZADO EL PERMISO:						
	MUJERES	% QUE REPRESENTAN DE LA DOTACIÓN TOTAL DE PERSONAS ELEGIBLES PARA ESTE PERMISO	HOMBRES	% QUE REPRESENTAN DE LA DOTACIÓN TOTAL DE PERSONAS ELEGIBLES PARA ESTE PERMISO	TOTAL	% QUE REPRESENTAN DE LA DOTACIÓN TOTAL DE PERSONAS ELEGIBLES PARA ESTE PERMISO
Chile	18	5,57%	7	0,78%	25	2,06%

TOTAL DE COLABORADORES QUE HAN REGRESADO AL TRABAJO, DESPUÉS DE TERMINAR EL PERMISO PARENTAL:			
	MUJERES	HOMBRES	TOTAL
Chile	18	5,57%	7

TOTAL DE COLABORADORES QUE SEGUÍAN SIENDO EMPLEADOS 12 MESES DESPUÉS DE REGRESAR AL TRABAJO POR PERMISO PARENTAL:			
	MUJERES	HOMBRES	TOTAL
Chile	6	9	15

En el caso de Icatom, los permisos por maternidad (98 días) y paternidad (10 días) son por ley expresa peruana, Icatom no cuenta con una política que otorgue días adicionales.

07

BUENOS VECINOS

PROMOVIENDO CONFIANZA Y OPORTUNIDADES CON LA COMUNIDAD

En Empresas Iansa impulsamos vínculos de confianza con las comunidades, basados en el respeto mutuo, la transparencia, el diálogo y la generación de oportunidades, buscando contribuir a mejorar la calidad de vida de las personas desde una alimentación saludable y en armonía con el medio ambiente.

Junto a nuestros trabajadores, proveedores, agricultores, autoridades, clientes y las comunidades, promovemos una relación sustentable con nuestro entorno, buscando agregar valor a nivel social, medioambiental y económico, a través de una producción y operación sostenible.

Tal como lo define nuestra Política de Relacionamiento Comunitario, tenemos tres principios que orientan nuestro actuar y que se traducen en acciones concretas con las comunidades donde nos emplazamos.

Confianza

Potenciar un diálogo abierto, transparente, colaborativo y constante con nuestras comunidades, generando canales abiertos de comunicación y fortaleciendo el liderazgo de personas claves en nuestro territorio.

Oportunidades

Generar desarrollo económico en las comunidades de las que somos parte, contratando trabajadores y proveedores locales, fomentando el desarrollo agrícola mediante programas colaborativos público-privados.

Programas de Impacto: Social y Medioambiental

Contribuir a mejorar la calidad de vida de nuestras comunidades, gestionando de manera colaborativa el desarrollo de proyectos de impacto social, innovadores y sostenibles, vinculados preferentemente a la educación nutricional y salud y el cuidado del medioambiente.

Queremos seguir estableciendo relaciones activas con nuestras comunidades, generando confianza y valor compartido en el largo plazo.

PROMOVIENDO CONFIANZA Y OPORTUNIDADES CON LA COMUNIDAD

De manera transversal a estos principios, el desarrollo sustentable es un eje fundamental en toda nuestra cadena de valor y somos conscientes del impacto que tienen nuestras operaciones en el medio en que se insertan. Por ello, nuestro Plan de relacionamiento comunitario busca potenciar los aspectos positivos de nuestra presencia en los territorios, y al mismo tiempo, minimizar los efectos que nuestras actividades agroindustriales puedan generar a nivel local.

De esta forma, la compañía adquirió los siguientes 10 compromisos con la comunidad.

NUESTROS COMPROMISOS CON LA COMUNIDAD

- Desarrollar un plan de relacionamiento comunitario y darle seguimiento en todas las localidades en donde se insertan nuestras operaciones.
- Desarrollar una política de relacionamiento comunitario, que sea visible tanto interna como externamente.
- Generar alianzas con organismos públicos y privados que vayan en beneficio de la comunidad.
- Promover la generación de empleo en los territorios en los que estamos presentes, potenciando la mano de obra local, considerando a prestadores de servicios y a personal de temporada o de planta dentro de la dotación.
- Generar instancias de diálogo bidireccional con las comunidades y procurar el acceso a canales directos de comunicación entre la empresa y sus vecinos.
- Continuar desarrollando la Academia lansa para estudiantes, emprendedores o futuros emprendedores que tienen relación con nuestros territorios.
- Apoyar campeonatos de emprendimiento en las regiones en las que estamos presentes.
- Apoyar a deportistas locales e impulsar de manera constante un estilo de vida saludable, a través de eventos deportivos.
- Apoyar a alumnos de colegios cercanos a nuestras operaciones con la entrega de becas educativas o en el desarrollo de programas para que puedan realizar sus prácticas profesionales.
- Promocionar la vida sana, educación nutricional y salud a nuestros consumidores, comunidades y colaboradores, desarrollando etiquetas claras y visibles; informando de manera constante acerca del valor nutritivo de los alimentos y elaborando programas educativos relacionados con nutrición y salud para colegios y colaboradores.

PROMOVIENDO CONFIANZA Y OPORTUNIDADES CON LA COMUNIDAD

COMPROMISO CON EL TERRITORIO EN DD.HH.

En Empresas Iansa buscamos proteger la relación con los actores del territorio, generando un marco de probidad y confianza. Es así como las políticas y procedimientos que regulan la relación de las autoridades de la compañía con los colaboradores, con sus socios comerciales (clientes y proveedores) y la comunidad, resguardan el cumplimiento de los derechos humanos fundamentales consagrados en los acuerdos y tratados internacionales suscritos por el Estado Chileno, como de la normativa legal vigente en nuestro país.

Nuestra Política de Derechos Humanos considera los principios declarados por ED&F Man y las Naciones Unidas respecto a:

- *No considerar el trabajo como un commodity.*
- *Valorar la privacidad asociada a la información de nuestros colaboradores, cumpliendo rigurosamente lo establecido en la legislación vigente.*
- *Reconocer el derecho a ganar la vida eligiendo libremente el trabajo y el derecho a condiciones de trabajo justas y favorables.*
- *Garantizar que todos los trabajadores están empleados por su propio libre arbitrio.*
- *No tolerar castigo corporal u opresión física a ningún miembro de la compañía.*
- *Adoptar controles y normas de conducta apropiados. cuando usamos equipos de seguridad.*
- *Las personas con menos de 18 años solamente serán empleadas en conformidad con la ley local, las directrices de la ONU y las convenciones de la OIT, según las cuales solamente pueden realizar trabajos livianos, necesitan tener una supervisión adecuada y su trabajo no debe interferir en su salud física y desarrollo moral.*
- *No empleamos niños menores de 15 años.*

RELACIÓN CON COMUNIDADES INDÍGENAS

Dentro de los vínculos desarrollados con la comunidad, Empresas Iansa ha puesto espacial atención en la relación con las comunidades indígenas presentes en los territorios donde nos emplazamos. A la fecha nos relacionamos con tres comunidades originarias cercanas a nuestra planta de nutrición animal en Quepe, en la Región de la Araucanía.

Durante el 2022, hemos iniciado un plan de relacionamiento estructurado con estas tres comunidades Mapuches, estas son; la comunidad Juan Aillapi, el lof Trapilhue (compuesto por las comunidades Fernando Hueche, Santiago Coñoeman, Juan Hueche, Huilquilco Hueche, Francisco Huenchuñir y Newen Gueñir), y Mahuidache con quien se inició un diálogo con la comunidad de Antonio Hueñir buscando conocer expectativas de ambas partes y construir confianza. Por parte de Empresas Iansa, se conformó un equipo de trabajo comunitario a cargo del relacionamiento, y que está promoviendo el desarrollo de Alianzas Productivas agrícolas. Asimismo, hemos vendido insumos agrícolas a precios especiales, promoviendo que los agricultores mapuches de nuestras comunidades vecinas puedan potenciar sus cultivos.

El objetivo es generar un círculo virtuoso entra la compañía y las comunidades, recibiendo como materias primas algunas de sus cosechas, y al mismo tiempo, proveer el desarrollo de las comunidades locales.

PROMOVIENDO CONFIANZA Y OPORTUNIDADES CON LA COMUNIDAD

Como parte de nuestra estrategia territorial de relacionamiento, impulsamos el desarrollo de tres programas de impacto social, que consideran a nuestras nueve plantas productivas. Así, procuramos un relacionamiento activo con las comunidades más cercanas, buscando construir relaciones de valor, basadas en la comunicación y la confianza, y que, al mismo tiempo, potencien nuestra gestión operacional y minimicen nuestro impacto ambiental.

ACADEMIA IANSA

Comprometidos con los pequeños y medianos emprendedores de nuestro país, Empresas Iansa impulsa la educación y formación de las comunidades. Uno de los programas más destacados en esta línea es Academia Iansa, una escuela de gastronomía y gestión culinaria, que entrega formación en técnicas de repostería y habilidades para la gestión de sus negocios gastronómicos, la cual implementamos en alianza con distintas universidades.

Durante los últimos cuatro años, este programa ha incrementado considerablemente su alcance. En 2022, participaron 212 personas, entre estudiantes de liceos técnicos y emprendedores. Lo anterior suma a la fecha más de 310 personas favorecidas por el programa.

Preparándonos para el 2023, firmamos un convenio con FOSIS para desarrollar Ecomercados Solidarios, Consistente en incorporar como beneficiarios pertenecientes a los "Eco Mercados Solidarios", a quienes participan de la Academia Iansa, disponiendo insumos además de charlas de educación nutricional y salud para los participantes.

Gracias a la alianza sostenida con la Escuela de Nutrición y Dietética de la Universidad del Desarrollo, 14 profesores de nuestras comunidades de Quepe y San Nicolás fueron capacitados en promoción de entorno saludables, 7 de ellos fueron certificados.

IANSA COMUNIDAD CIRCULAR: EDUCACIÓN

Con el objetivo de seguir aportando al desarrollo de las comunidades y la protección del medio ambiente, lanzamos "Iansa Comunidad Circular", una iniciativa sustentable que consta de la instalación de tres puntos de reciclaje en la Región de Ñuble.

Esta iniciativa se logró concretar junto a Reciclapp, con quienes gestionamos los puntos de reciclaje, además de generar capacitaciones a las comunidades intervenidas.

Durante 2022, los puntos de reciclaje lograron recolectar cartón, plásticos, aluminio, tetrapack, vidrio y papel, superando los 778 kilos de material reciclado.

APOYO AL DEPORTE LOCAL

Uno de nuestros principales principios es el fomento de la salud y la vida sana, por lo que valoramos y reconocemos el esfuerzo de nuestros deportistas locales. En esa línea, durante siete años hemos acompañado y apoyado al Club Deportivo Ñublense como auspiciadores, además de desarrollar actividades de promoción a la vida sana y el deporte. Durante 2022, destinamos más de 50 millones de pesos como parte del auspicio y el desarrollo de actividades deportivas en las localidades cercanas a planta.

Igualmente apoyamos permanentemente a jóvenes deportistas de las comunidades en las que estamos insertos, con el propósito de contribuir a su desarrollo deportivo, por medio de auspicios, indumentaria deportiva y otros.

PROGRAMAS DE IMPACTO SOCIAL

SALA DE VENTAS IANSA

Bajo el propósito de alimentar a Chile y el mundo con lo mejor de nuestra tierra, Empresas Iansa abrió la primera sala de ventas física en la planta de Chillán, donde colaboradores, emprendedores y comunidades cercanas pueden disfrutar de precios preferenciales en gran parte del catálogo de productos de retail de la compañía. El nuevo espacio de ventas ofrece productos como azúcar en todas sus variedades, platos preparados, legumbres, arroz, endulzantes, jugos y comida para mascotas, todos ellos en formato unitario como también por pack, haciéndolo muy conveniente en especial para emprendedores y dueños de pequeños negocios.

Nuestra sala de venta está ubicada en Longitudinal Sur 385, Chillán y se encuentra abierta de lunes a jueves entre las 9.00 y 18.00 hrs, y viernes hasta las 17.00 hrs.

CASA DEL AZÚCAR

Con el propósito de recrear el valor histórico de nuestra compañía y reconocer el trabajo de nuestros trabajadores y agricultores remolacheros por casi 70 años, seguimos potenciando las visitas a la Casa del Azúcar.

Este espacio único y abierto a la comunidad, ubicado en nuestra planta de Cocharcas en Chillán, expone nuestra trayectoria y nuestra historia, y nos invita a todos a celebrar que hayamos sido pioneros en la producción de azúcar a partir de remolacha, y la única en Latinoamérica que mantiene esta tradición. Junto a eso expone los negocios y actividades que realiza Empresas Iansa, mostrando la proyección hacia el futuro como compañía de alimentos.

Más de 400 visitas en 2022

PROGRAMAS DE IMPACTO SOCIAL

POLÍTICA DE DONACIONES

Para resguardad la probidad y en concordancia con nuestro Modelo de Prevención del Delito, Empresas Iansa cuenta con una Política de Donaciones, la que establece un marco regulatorio único y uniforme para controlar la entrega de donaciones a entidades culturales, deportivas, educacionales y/u otras personas naturales o jurídicas, en cumplimiento estricto de la normativa.

El área de Marketing Corporativo y Sostenibilidad debe resguardar que las donaciones estén alineadas con el Modelo de Sostenibilidad de la compañía, asegurando que se relacionen con el compromiso medioambiental o social con nuestras comunidades, u otras temáticas relacionadas.

Las donaciones se diferencian de los auspicios y patrocinios corporativos, por lo cual deben gestionarse por separado. A continuación, se detallan los principales auspicios y donaciones generadas por Empresas Iansa.

Nuestro primer voluntariado Corporativo con Fundación Reforestemos

Uno de los principales hitos del 2022 en material comunitaria, fue el desarrollo de nuestro primer voluntariado corporativo, junto a la Fundación Reforestemos, que contó con la participación de 15 voluntarios de Empresas Iansa, y casi 30 personas elegidas a través de la convocatoria realizada por Redes Sociales, quienes reforestaron el Parque Metropolitano de Santiago con árboles nativos.

Auspicios deportivos

Club Deportivo Ñublense

Por siete años consecutivos hemos apoyado el desarrollo del futbol local, por medio del auspicio al Club Deportivo Ñublense, con quién desarrollamos acciones deportivas, además de auspiciar al club con nuestra marca.

Ñuble

Mateo Mendoza

Acompañamos al triatleta Mateo Mendoza, por medio de un auspicio, quien participa en triatlón y duatlón. Durante el 2022, Mateo obtuvo el primer lugar de la primera fecha del Campeonato Nacional de Duatlón, como parte del Team Universidad Católica.

Ñuble

Sebastián Maldonado

Apoyamos al triatleta Sebastián Maldonado, con la compra de implementos deportivos, en un año donde el deportista fue parte de los Juegos Sudamericano de Asunción, en Paraguay.

Quepe

Pablo León

Otorgamos un auspicio al joven deportista, Pablo León, tenista de mesa, por medio de implementación deportiva.

Ñuble

José Miguel Ferrada

Acompañamos al velocista José Miguel Ferrada, manteniendo un auspicio anual para apoyar sus entrenamientos. Durante 2022, José Miguel asistió al Mundial de Atletismo Master, que se disputa en Tampere, Finlandia, donde obtuvo la medalla de bronce en los 400 metros planos en la categoría M 45, batiendo el récord sudamericano y de Chile con una marca de 51'31".

Ñuble

Sara Vera

Continuamos nuestro apoyo a la atleta Sara Vera, de 17 años y oriunda de la comuna de San Nicolás, quien durante el 2022 obtuvo la mejor marca en el lanzamiento de disco y martillo en el Nacional Federado de Atletismo sub-20, lo que se suma a su medalla de bronce en el lanzamiento del martillo en el Sudamericano de Atletismo. En este mismo período, la acompañamos en aspectos médicos, además de auspiciar al Club Atlético San Nicolás, al cual ella pertenece.

San Nicolás

Jean Parra

Durante 2022, mantuvimos nuestro apoyo al deportista de tenis de mesa de la Asociación de Chillán Viejo, Jean Parra, a quien entregamos un aporte mensual para facilitar sus entrenamientos. Jean, oriundo de Puente Ñuble, obtuvo en 2022, la medalla de bronce, en dobles varones, del Campeonato Juvenil de Tenis de Mesa, disputado en Rosario, Argentina, haciendo dupla con Benjamín Suárez.

Ñuble

PROGRAMAS DE IMPACTO SOCIAL

Auspicios

Reciclapp Spa
Aporte a reciclapp para retiro y reciclaje de residuos.
Ñuble

Fundación Recyclapolis
Aporte voluntario Fundación Recyclapólis, con quienes desarrollamos la iniciativa Iansa Comunidad circular.
Santiago

Bomberos de San Carlos
Bomberos de San Carlos solicitan auspicio de refrigerador para rifa.
San Carlos

Universidad Finis Terrae
Aporte en el marco del convenio Academia Iansa con la Universidad Finis Terrae.
Santiago

Universidad del Desarrollo
Convenio de trabajo con la Universidad del Desarrollo en el marco de los cursos de Nutrición, donde logramos certificar a profesores en nutrición saludable.
Todos

Otras Donaciones

Helia Arriagada
En apoyo al emprendimiento local, Empresas Iansa donó 100 kilos de azúcar y 50 kilos de chancaca a la señora Helia Arriagada, a través del programa "Aquí Somos Todos" de Canal 13, para que pueda seguir endulzando la vida de muchas personas con su negocio Delirio Sabores
Santiago

Olimpiadas Especiales
Para el desarrollo de las Olimpiadas Especiales de Invierno, donamos productos como jugos Tamaya, porotos, lentejas, y crema de zapallo y espinaca.
Ñuble

Unidad vecinal San Nicolás
Apoyamos un evento social de la Unidad Vecinal de San Nicolás, donde entregamos algunos de nuestros productos como azúcar y porotos.
Ñuble

Olimpiadas Especiales Chile
Apoyamos el desarrollo de una campaña de Navidad para Olimpiadas Especiales Chile, buscando generar recursos para su viaje a Berlín, Alemania.
Santiago

Incendio de Viña del Mar
Por medio de una donación a la Fundación Techo, acompañamos a la comuna de Viña del Mar, para enfrentar las devastadoras consecuencias de los incendios generados durante 2022.
Viña del Mar

Escuela G-136
Como parte de nuestro compromiso con la educación y nuestras comunidades, entregamos apoyo a la Escuela G136 de la comuna de Chillán, aportando con diversos productos.
Ñuble

La Gota de Leche
Fundación La Gota de Leche de Ñuble, que protege a infantes y sus madres en riesgo social.
Ñuble

PROMOVIENDO LA AGRICULTURA SUSTENTABLE CON PRODUCTORES

La generación de oportunidades es, sin duda, uno de los principales propósitos en nuestro relacionamiento con las comunidades. Por esta razón, buscamos potenciar el desarrollo económico en los territorios donde somos parte, por medio de la contratación de trabajadores, de proveedores locales, y fomentando de manera concreta el desarrollo de una agricultura sustentable con los productores locales.

Por medio del área Agrícola de Empresas Iansa, presente en las regiones del Maule, Ñuble y Biobío, producimos los principales cultivos que comercializa la compañía: remolacha, tomates y porotos. Esto lo hacemos, principalmente, por medio de contratos con agricultores locales, ofreciendo acompañamiento, capacitación y un seguro agrícola específico para remolacha.

Desde el año 2012, contamos con programas de fomento para trabajar en forma cercana con los agricultores y potenciar su desarrollo.

ALIANZAS PRODUCTIVAS CON INDAP

Con el Instituto Nacional de Desarrollo Agropecuario (INDAP) implementamos alianzas productivas que beneficien del desarrollo de los agricultores y el cumplimiento de los objetivos de la compañía, desde el acompañamiento y la innovación.

Durante el 2022, nos enfocamos en potenciar el vínculo con los agricultores de remolacha y porotos variedad Zorzal, trabajando con aproximadamente 160 pequeños agricultores de las regiones de Maule y Ñuble.

En estos programas se desarrollan actividades como talleres, días de campo, asesorías especializadas y capacitaciones, de manera de impulsar el profesionalismo de la actividad agrícola, además de fomentar la fidelización de nuestros agricultores. Este trabajo tiene un gran componente social, porque los conocimientos adquiridos por nuestros agricultores son aplicados al resto de sus cultivos en rotación.

PROGRAMA RED DE PROVEEDORES CORFO

Este programa busca identificar y abordar brechas con los proveedores en la cadena productiva, desarrollando y fortaleciendo capacidades de gestión, competencias técnicas, tecnologías e innovación. Durante el 2022, logramos ejecutar el programa en las regiones de Maule, Ñuble y Biobío, abordando temáticas como huella de agua y huella de carbono en el cultivo de remolacha. La iniciativa logró un promedio de un 3% de disminución en ambos índices, lo que finalmente contribuye a la disminución de estas huellas del producto final procesado que es el azúcar.

La metodología utilizada para la cuantificación de huella de hídrica es la indicada por Water Footprint Network, mientras que para la medición de gases de efecto invernadero es la indicada por Greenhouse Gas Protocol (GHG). El levantamiento de datos se realizó por medio de la metodología de extensionismo CropCheck, la cual permite monitorear la totalidad de las labores críticas del cultivo, asegurándonos que la producción de remolacha se ajusta a nuestras recomendaciones técnicas diferenciadas para cada condición agroclimática y de suelo.

Este trabajo de medición y registro de indicadores, permite que la remolacha sea un cultivo sostenible en su relación con el medio ambiente y podría favorecer indirectamente a una disminución de los costos de producción, la que es variable dependiendo del nivel de gestión que haga cada agricultor en su manejo del campo.

Logros en los programas Red de proveedores:

- *Cuantificación de línea base de Huella de Agua y Carbono.*
- *Gestión a nivel predial para la disminución de las huellas.*
- *Uso más eficiente del agua*
- *Uso eficiente de fertilizantes nitrogenados*
- *Menor consumo de combustible y mayor eficiencia energética legal vigente en nuestro país.*

PROMOVIENDO LA AGRICULTURA SUSTENTABLE CON PRODUCTORES

PREMIACIÓN A AGRICULTORES TEMPORADA 20-21

Como una forma de reconocer la gran labor de los agricultores, premiamos a aquellos agricultores destacados durante la temporada 2020-2021. Reconocimos la labor de 17 agricultores, 15 remolacheros y 2 productores de porotos, junto a los agricultores que destacaron en el programa de Alianzas Productivas de Indap y el Programa Red de Desarrollo de Proveedores de Corfo. Además, se premió a la mejor Parcela R200, aquella que alcanza los rendimientos potenciales del cultivo de remolacha.

¡Agradecemos a todos los agricultores que mantienen sus tradiciones de la mano con el desarrollo sostenible del campo!

INVESTIGACIÓN, DESARROLLO E INNOVACIÓN AGRÍCOLA

El área de Investigación, Desarrollo e innovación (I+D+i) del área Agrícola de Empresas Iansa busca potenciar la ejecución de investigaciones, desarrollos e innovación en el área agrícola, así como también en el resto de las filiales de la compañía.

El equipo gestiona la administración de los proyectos de fomento de Iansagro, desarrollando permanentes ensayos en remolacha, tomate y porotos, abordando temáticas como; variedades, control de plagas, enfermedades y malezas, maquinaría y riego.

Asimismo, el área I+D+i entrega asesoría permanente en producción agrícola a Iansagro, de manera de transferir las mejores tecnologías y avances en estos tres cultivos al equipo técnico, así también a Terrandes y a los agricultores.

Durante el 2022, se trabajaron tres proyectos de I+D+i con otras unidades de la compañía;

1. **Desarrollo de mejores variedades del cultivo de camote en Chile, con Iansagro y FIA.**
2. **Desarrollo de un pienso biológico a partir de pomasa, proyecto financiado por CORFO y adjudicado a I+D+i.**
3. **Desarrollo de una fibra para consumo humano a partir de remolacha, desarrollado entre Iansagro y FIA.**

ANEXOS

CONSTITUCIÓN Y ESTATUTOS

EMPRESAS IANSA S.A., tiene a diciembre de 2022 las siguientes filiales:

1. IANSAGRO S.A., en las áreas de azúcar y coproductos, aceites, contratación de cultivos agrícolas y suministro de productos y servicios para el agro.

2. AGROMÁS S.A., en la prestación de servicios financieros.

3. LDA SpA., en la elaboración, fabricación y comercialización de todo tipo de materias primas, productos, coproductos, mercaderías, bienes, alimentos y accesorios para los animales, en especial para las mascotas y en el envasado, distribución y comercialización de materias primas, productos y coproductos de toda clase.

4. COMPAÑÍA DE GENERACIÓN INDUSTRIAL S.A., en las áreas de generación de energía y potencia eléctricas y la compra y venta de energía y potencia eléctricas.

5. AGRÍCOLA TERRANDES S.A., en la explotación de bienes raíces agrícolas, como el cultivo y arriendo y subarriendo de predios agrícolas, sea por cuenta propia, por cuenta de terceros o asociada con éstos.

6. INVERSIONES IANSA S.A., en las inversiones mobiliarias en el extranjero, incluyendo la inversión en acciones de Sociedades Anónimas y derechos en Sociedades de Personas.

7. IANSA INGREDIENTES S.A., en el área de azúcar a clientes industriales y embotelladores y de ingredientes alimenticios.

8. IANSA ALIMENTOS S.A., en el área de azúcar, endulzantes, alimento animal (mascotas) y alimentos en general.

9. APPLEFIT SpA., en el área de elaboración de ingredientes para consumo humano en base a frutas y vegetales.

10. INDUEXPORT SpA., INDUINVERSIONES SpA., INVERINDU SpA., en la inversión en todo tipo de bienes corporales o incorporales, en especial acciones en sociedades.

11. ICATOM S.A., en productos hortofrutícolas en Perú.

12. PATAGONIAFRESH S.A., sociedad dedicada a la elaboración y comercialización de jugos concentrados de fruta, purés de frutas y pasta de tomate.

13. DROGUERÍA KARANI S.A.C., sociedad dedicada a la comercialización de azúcar y endulzantes en el mercado latinoamericano.

14. SEEDTIME INVERSIONES SpA., sociedad dedicada al desarrollo de inversiones y nuevos negocios.

15. AGROCOMERCIAL IANSA S.A., sociedad dedicada a la comercialización y distribución de productos e Insumos Agrícolas, ganadería, forestales, acuícolas e industriales, alimentos para el consumo humano o animal.

CONSTITUCIÓN DE LA SOCIEDAD

EMPRESAS IANSA S.A. es una Sociedad Anónima Abierta, constituida por escritura pública de 29 de julio de 1952, otorgada ante el notario de Santiago Luciano Hiriart C. Sus estatutos fueron aprobados por Decreto Supremo de Hacienda Nº10.008, del 11 de noviembre de 1953.

Inicialmente la sociedad fue inscrita en el Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Los Ángeles, a fojas 92 Nº103 de 1953. Posteriormente, junto con su cambio de domicilio, la inscripción fue trasladada a Santiago, la que se encuentra vigente a fojas 1.251 Nº 720 de 1956 del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de esta ciudad.

CONSTITUCIÓN Y ESTATUTOS

ESTATUTOS

La sociedad tiene por objeto:

a. El establecimiento y explotación de fábricas para la producción y refinación de azúcar de remolacha y de caña y demás productos derivados y/o necesarios para el desarrollo de esta industria, como la producción de remolacha y semilla de remolacha.

b. Comprar, vender, importar, exportar, producir, elaborar, envasar, almacenar, transportar, distribuir y, en general, comerciar, por cuenta propia o ajena, azúcar, sus derivados o subproductos, como alcohol, melaza, coseta, etc.

c. Realizar toda clase de actividades o negocios relacionados con la agricultura, la ganadería, la madera, la industria, la construcción y negocios inmobiliarios, la pesca o caza de seres y organismos que tienen en el agua su medio normal de vida; comprar, vender, importar, producir, envasar y comerciar por cuenta propia o ajena toda clase de bienes y productos derivados de las actividades antes señaladas o vinculadas directa o indirectamente a ellas.

d. Adquirir, administrar, manejar y explotar a cualquier título, por cuenta propia o ajena, bienes raíces agrícolas y transformar, industrializar y comercializar alimentos y bebidas de cualquier clase u origen.

e. Explotar equipos de computación electrónica en todas sus formas, pudiendo al efecto prestar asesorías, sea de administración, organización de empresas, estudios de mercados y de factibilidad e investigación operativas.

f. El transporte terrestre, aéreo, marítimo y fluvial por cuenta propia o ajena y la promoción, desarrollo y explotación de actividades turísticas.

g. Participar, en conformidad a la ley, en empresas de objeto bancario, y en general, de servicios financieros, de seguros, de warrants, de almacenamiento y depósito de mercaderías y en la administración de fondos mutuos y previsionales.

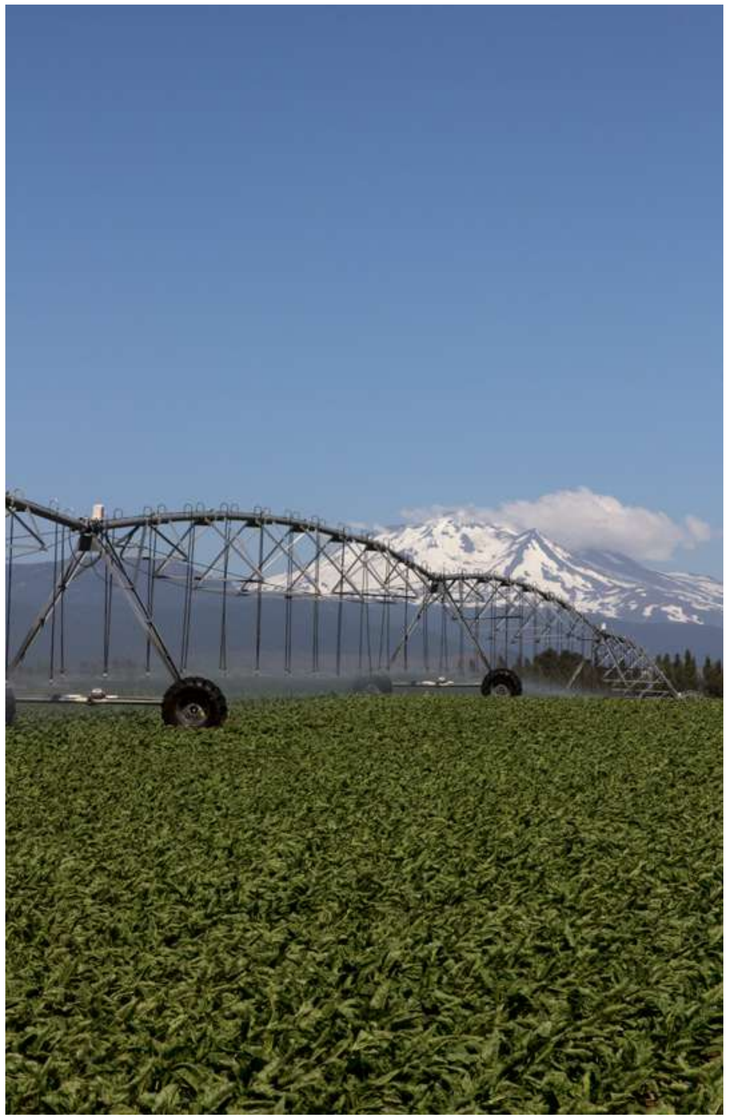
h. Participar como socio o en cualquier otra forma con terceros en las actividades antes expresadas.

Los estatutos que rigen a la sociedad han experimentado diversas modificaciones a partir de la constitución de la sociedad en 1952. Un texto refundido de los mismos fue acordado en la 53 Junta Extraordinaria de Accionistas, celebrada el 6 de abril de 2016, cuya acta se redujo a escritura pública con esa misma fecha ante Eduardo Avello Concha, notario de Santiago. Su extracto se inscribió a fojas 32.559 N°18.047 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente al año 2016 y se publicó en el Diario Oficial del 24 de mayo de ese año.

MARCO NORMATIVO

El mercado de la importación de azúcar al país se encuentra regulado por la Ley 18.525 del año 1986, referente a las Importaciones de Mercaderías Ingresadas al País, la que posteriormente fue modificada por la Ley 19.897 del año 2003 referente a la Modificación del Arancel Aduanero. Lo anterior es complementado por el Decreto N° 831 del 26 de septiembre de 2003 modificado por el Decreto N° 1.936 del 28 de noviembre de 2014, ambos del Ministerio de Hacienda. Dichas normativas regulan las materias descritas y establecen bandas de precio, fijando sus valores piso y techo.

FILIALES Y COLIGADAS



IANSAGRO S.A.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., es una Sociedad Anónima Cerrada constituida mediante escritura pública del 30 de noviembre de 1995, ante el notario de Santiago Raúl Undurraga. Su extracto fue inscrito a fojas 1.200 Nº410 del Registro de Comercio de Talca correspondiente a 1995 y fue publicado en el Diario Oficial del 11 de diciembre del mismo año.

En el año 2000 la sociedad modificó sus estatutos mediante acuerdo tomado en la Junta General Extraordinaria de accionistas celebrada el 6 de octubre, cuya acta se redujo a escritura pública ante Juan Bianchi A., notario de Talca, con fecha 25 octubre del mismo año. Su extracto fue inscrito a fojas 29.310 Nº 23.322 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente al año 2000 y a fojas 922 N°442 del Registro de Comercio de Talca del mismo año, y fue publicado en el Diario Oficial del 11 de noviembre de 2000. La modificación tuvo por objeto el traslado de su domicilio social a la ciudad de Santiago.

El objeto de IANSAGRO S.A. es:

a. La producción, fabricación, transformación, industrialización, elaboración, adquisición, y enajenación a cualquier título, importación, exportación, distribución y comercialización, en general, en cualquiera de sus formas de toda clase de fertilizantes, abonos, pesticidas, fungicidas, semillas, remolacha, maquinarias agrícolas y equipos para la agricultura e insumos en general, sea por cuenta propia, por cuenta de terceros o asociada con éstos. Asimismo, en relación con lo anterior, la sociedad podrá otorgar todo tipo de financiamiento, asesoría y asistencia técnica a agricultores y terceros en general.

b. La elaboración de toda clase de alimentos para el consumo humano o animal, sean éstos naturales o artificiales, su fabricación, producción, industrialización, procesamiento, adquisición, enajenación, transformación, importación, exportación y comercialización, especialmente la elaboración, producción, industrialización, refinación, adquisición, enajenación, importación, exportación, envase, distribución y comercialización de azúcar y de todo tipo de productos y subproductos derivados de la misma o de su proceso productivo, así como de toda clase de edulcorantes y productos sucedáneos del azúcar, naturales o artificiales y de toda clase de productos hortofrutícolas y sus derivados, así como de toda clase de jugos, aceites y bebidas de carácter natural o artificial.

c. El establecimiento y explotación por cuenta propia o de terceros de fábricas para la producción y refinación de azúcar de remolacha y de caña y demás productos derivados y/o necesarios para el desarrollo de esta industria, como la producción de remolacha y semilla de remolacha; el establecimiento y explotación por cuenta propia o de terceros de fábricas para la producción y elaboración de toda clase de productos sucedáneos del azúcar sean estos naturales o artificiales.

d. Realizar toda clase de actividades o negocios relacionados con la agricultura, la ganadería, la madera, la acuicultura, la industria, la construcción y negocios inmobiliarios, la pesca o caza de seres y organismos que tienen en el agua su medio normal de vida; comprar, vender, importar, producir, envasar y comercializar por cuenta propia o ajena toda clase de materias primas, bienes y productos derivados de las actividades antes señaladas o vinculadas directa o indirectamente a ellas.

e. La compra, venta, distribución, consignación y comercialización de toda clase de productos, bienes y mercaderías al por mayor y menor; la compra y venta de toda clase de valores mobiliarios, acciones y derechos en sociedades de cualquier naturaleza; la representación de toda clase de firmas nacionales o extranjeras y

FILIALES Y COLIGADAS

IANSAGRO S.A.

la explotación de establecimientos comerciales para los propósitos anteriores y el financiamiento a sus clientes o consumidores.

f. Adquirir, administrar, manejar y explotar a cualquier título por cuenta propia o ajena, bienes raíces agrícolas; adquirir y enajenar en general toda clase de inmuebles, subdividir, urbanizar y lotear inmuebles en conformidad a la ley.

g. El transporte terrestre, aéreo, marítimo y fluvial por cuenta propia o ajena de toda clase de materias primas, productos, bienes y mercaderías.

h. La prestación de toda clase de servicios financieros a terceros en conformidad a la ley; la prestación de toda clase de asesorías y asistencias técnicas en materias agrícolas, comerciales y administrativas; el otorgamiento de toda clase de servicios relacionados con la actividad agroindustrial.

i. El almacenaje de toda clase de productos, mercaderías y bienes propios o de terceros, la explotación de toda clase de bodegas y el otorgamiento de servicios de almacenaje y depósito de mercaderías en conformidad a la ley.

j. La participación en toda clase de negocios en Chile o en el extranjero cuyo objeto se relacione directa o indirectamente con las actividades antes señaladas, para lo cual la sociedad podrá concurrir a formar, modificar y tomar parte en toda clase de sociedades o asociaciones con dicho propósito y la inversión en toda clase de bienes corporales o incorporales, en especial acciones y derechos en cualquier especie de sociedades, efectos de comercio, valores mobiliarios, documentos del mercado de capitales o financiero, la percepción de las rentas y frutos naturales y civiles de esas inversiones, y su administración sea por cuenta propia o asociada con terceros.

El capital suscrito y pagado de IANSAGRO S.A. al 31 de diciembre de 2022 es de USD 25.339.049,39 dividido en 47.786.764 acciones nominativas de una misma serie y sin valor nominal. EMPRESAS IANSA S.A. es propietaria del 99,99% del capital accionario de IANSAGRO S.A. El 0,01% pertenece a la SOCIEDAD DE INVERSIONES CAMPOS CHILENOS S.A.

La inversión en IANSAGRO S.A. representa el 8,06% del activo total consolidado de Empresas Iansa S.A.

Directorio de IANSAGRO S.A. al 31 de diciembre de 2022:

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Raimundo Díaz Domínguez
- Cristián Rosenfeld Ramírez
- Samuel Ruiz Abell

GERENTE GENERAL: PABLO HIRMAS OYANEDER

FILIALES Y COLIGADAS

AGROMÁS S.A.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., AGROMÁS S.A. es una Sociedad Anónima Cerrada constituida mediante escritura pública de 23 de septiembre de 1999 ante el notario de Santiago Luis Felipe González Carvajal, suplente del titular Álvaro Bianchi Rosas. Su extracto está inscrito a fojas 24.328 Nº19.281 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente a 1999 y fue publicado en el Diario Oficial del 8 de octubre del mismo año.

La sociedad tiene por objeto:

a. La prestación de toda clase de servicios financieros a terceros en conformidad a la ley; dar dinero en préstamo a terceros con o sin intereses, reajustes y cauciones; financiar a personas naturales o jurídicas la compra de toda clase de bienes así como la contratación de toda clase de servicios sea que su pago se verifique al contado o a plazo, especialmente si la compra de los bienes o la contratación de los servicios se efectúa a sociedades relacionadas; administrar toda clase de sistemas de tarjetas de crédito con el propósito anterior.

b. La realización de operaciones de factoring, incluyéndose en ellas la adquisición a personas naturales o jurídicas, con o sin responsabilidad para ellas, del todo o parte de sus créditos o cuentas por cobrar, documentadas en facturas, letras de cambio, pagarés y cualesquiera otros instrumentos o efectos de comercio, sea que tengan o no el carácter de comerciales.

c. El desarrollo del negocio de leasing, pudiendo al efecto comprar y adquirir a cualquier título bienes raíces y/o muebles con el propósito de entregarlos en arrendamiento con o sin opción de compra o cediendo en otra forma su uso y goce a terceros, así como la venta de dichos bienes a terceros.

d. La inversión en bienes raíces y en bienes corporales e incorporales muebles, para lo cual podrá adquirir, enajenar, negociar y disponer de, en cualquier forma y a cualquier título, bienes raíces, rústicos o urbanos, bienes corporales muebles, efectos de comercio, acciones, bonos, debentures, derechos en cualquier tipo de sociedades comerciales o civiles, y en general, cualquier otro valor o título de inversión o crédito, administrar dichas inversiones y percibir sus frutos.

e. La gestión de cobranza a terceros sea esta de carácter extrajudicial o judicial, su administración y control sea que ello se verifique directamente por la sociedad o mediante la subcontratación de personas o empresas especializadas.

f. La prestación de servicios y asesorías profesionales en materias de evaluación de riesgo, control de créditos y constitución de garantías de cualquier clase sea que ello se verifique directamente por la sociedad o mediante la subcontratación de dichos servicios o asesorías. La gestión de toda clase de negocios, el corretaje y la intermediación; actuar como agente de ventas y comisionista de toda clase de productos y servicios.

g. La asesoría profesional a personas y empresas respecto de materias económicas, financieras, organizacionales, de recursos humanos, computación y capacitación, de análisis contable y financiero, de marketing y cualquier otro relevante a la gestión comercial. La prestación de asistencia técnica en materias agrícolas e industriales.

h. La participación en toda clase de negocios en Chile o en el extranjero cuyo objeto se relacione directa o indirectamente con las actividades antes señaladas, para lo cual la sociedad podrá concurrir a formar, modificar y tomar parte en toda clase de sociedades o asociaciones con dicho propósito.

Su capital suscrito y pagado al 31 de diciembre de 2022 es de USD 225.528,64, dividido en 100.000 acciones nominativas. IANSAGRO S.A. tiene una participación accionaria de 99% en esta empresa. El 1% restante pertenece a EMPRESAS IANSA S.A.

Dado que AGROMÁS S.A. tiene patrimonio negativo, la inversión en esta filial está contabilizada en los pasivos consolidados de largo plazo de EMPRESAS IANSA S.A. y no en el activo total consolidado.

Directorio de AGROMÁS S.A. al 31 de diciembre de 2022:

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Raimundo Díaz Domínguez
- Ramón Cardemil Oportus
- Pablo Sanhueza Castro

GERENTE GENERAL: PABLO HIRMAS OYANEDER

FILIALES Y COLIGADAS

IANSA ALIMENTOS S.A.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., IANSA ALIMENTOS S.A. es una Sociedad Anónima Cerrada constituida mediante escritura pública de 8 de marzo de 2017 ante el notario de Santiago Eduardo Avello Concha. Su extracto está inscrito a fojas 22.069 Nº 12.289 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente al año 2017 y fue publicado en el Diario Oficial de fecha 17 de marzo de 2017.

El objeto de IANSA ALIMENTOS S.A. es:

a. La producción, fabricación, transformación, procesamiento, refinación, industrialización, elaboración, almacenaje, bodegaje, envasado, adquisición, cultivo, cosecha, importación, exportación, distribución, comercialización y enajenación a cualquier título, de toda clase de bienes corporales muebles, mercaderías, productos e Insumos Agrícolas, ganadería, forestales, acuícolas e industriales, alimentos para el consumo humano o animal, sean éstos naturales o artificiales, en cualquiera de sus formas, sea por cuenta propia, por cuenta de terceros o asociada con éstos.

b. Adquirir, administrar, manejar, explotar, construir, subdividir, urbanizar y lotear a cualquier título por cuenta propia o ajena, toda clase de bienes inmuebles.

c. El transporte terrestre, aéreo, marítimo y fluvial por cuenta propia o ajena de toda clase de materias primas, productos, bienes y mercaderías.

d. La prestación de toda clase de servicios financieros a terceros en conformidad a la ley; la prestación de toda clase de asesorías y asistencias técnicas en materias agrícolas, comerciales y administrativas, contables, legales; el otorgamiento de toda clase de servicios relacionados con la actividad señaladas en la letra a.

e. La participación en toda clase de negocios en Chile o en el extranjero cuyo objeto se relacione directa o indirectamente con las actividades antes señaladas, para lo cual la sociedad podrá concurrir a formar, modificar y tomar parte en toda clase de sociedades o asociaciones con dicho propósito y la inversión en toda clase de bienes corporales o incorporales, en especial compra, venta de acciones y derechos en cualquier especie de sociedades, efectos de comercio, valores mobiliarios, documentos del mercado de capitales o financiero, la percepción de las rentas y frutos naturales y civiles de esas inversiones, y su administración sea por cuenta propia o asociada con terceros.

Mediante Escritura Pública de fecha 01 de agosto de 2019 otorgada en la Notaría de Santiago de don Roberto Antonio Cifuentes Allel que redujo a pública el acta de la Junta Extraordinaria de misma fecha, se dividió la sociedad Iansa Alimentos S.A. transfiriendo parte de su activo y pasivo a la sociedad Iansa Petfood SpA. nacida de esta División.

Su capital suscrito y pagado al 31 de diciembre de 2022 es de $205.259.185, dividido en 10.000 acciones, el 99,9% de las cuales pertenece a IANSAGRO S.A. y el 0,1% restante, a EMPRESAS IANSA S.A.

La inversión en IANSA ALIMENTOS S.A. representa el 0,11% del activo total consolidado de Empresas Iansa S.A.

Directorio de IANSA ALIMENTOS S.A. al 31 de diciembre de 2022:

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Raimundo Díaz Domínguez
- Samuel Ruiz Abell
- Pablo Sanhueza Castro

GERENTE GENERAL: SAMUEL RUIZ ABELL

FILIALES Y COLIGADAS

IANSA INGREDIENTES S.A.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., IANSA INGREDIENTES S.A. es una Sociedad Anónima Cerrada constituida mediante escritura pública de 8 de marzo de 2017 ante el notario de Santiago Eduardo Avello Concha. Su extracto está inscrito a fojas 22.070 Nº 12.290 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente al año 2017 y fue publicado en el Diario Oficial de fecha 17 de marzo de 2017.

El objeto principal de IANSA INGREDIENTES S.A. es:

a. La producción, fabricación, transformación, procesamiento, refinación, industrialización, elaboración, almacenaje, bodegaje, envasado, adquisición, cultivo, cosecha, importación, exportación, distribución, comercialización y enajenación a cualquier título, de toda clase de bienes corporales muebles, mercaderías, productos e Insumos Agrícolas, ganadería, forestales, acuícolas e industriales, alimentos para el consumo humano o animal, sean éstos naturales o artificiales, en cualquiera de sus formas, sea por cuenta propia, por cuenta de terceros o asociada con éstos.

b. Adquirir, administrar, manejar, explotar, construir, subdividir, urbanizar y lotear a cualquier título por cuenta propia o ajena, toda clase de bienes inmuebles.

c. El transporte terrestre, aéreo, marítimo y fluvial por cuenta propia o ajena de toda clase de materias primas, productos, bienes y mercaderías.

d. La prestación de toda clase de servicios financieros a terceros en conformidad a la ley; la prestación de toda clase de asesorías y asistencias técnicas en materias agrícolas, comerciales y administrativas, contables, legales; el otorgamiento de toda clase de servicios relacionados con la actividad señaladas en la letra a.

e. La participación en toda clase de negocios en Chile o en el extranjero cuyo objeto se relacione directa o indirectamente con las actividades antes señaladas, para lo cual la sociedad podrá concurrir a formar, modificar y tomar parte en toda clase de sociedades o asociaciones con dicho propósito y la inversión en toda clase de bienes corporales o incorporales, en especial compra, venta de acciones y derechos en cualquier especie de sociedades, efectos de comercio, valores mobiliarios, documentos del mercado de capitales o financiero, la percepción de las rentas y frutos naturales y civiles de esas inversiones, y su administración sea por cuenta propia o asociada con terceros.

Su capital suscrito y pagado al 31 de diciembre de 2022 es de USD 500,000 dividido en 10.000 acciones, el 99,9% de las cuales pertenece a Iansagro S.A. y el 0,1% restante, a Empresas Iansa S.A.

La inversión de IANSA INGREDIENTES S.A. representa el 0,19% del activo total consolidado de EMPRESAS IANSA S.A.

Directorio de IANSA INGREDIENTES S.A. al 31 de diciembre de 2022:

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Raimundo Díaz Domínguez
- Samuel Ruiz Abell
- Sebastián de la Vega Cotroneo

GERENTE GENERAL: RAIMUNDO DÍAZ DOMÍNGUEZ

FILIALES Y COLIGADAS

PATAGONIAFRESH S.A.

PATAGONIAFRESH S.A. es una Sociedad Anónima Cerrada Coligada constituida mediante escritura pública del 17 de febrero de 2000 ante el notario público Sebastián Aninat S., suplente del titular de la Undécima Notaría de Santiago, Álvaro Bianchi R. Su extracto está inscrito a fojas 5.219 N.º 4.133 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente al año 2000 y fue publicado en el Diario Oficial del 28 de febrero del mismo año.

El objeto de la sociedad es la producción, elaboración, comercialización, distribución, venta, importación y exportación de jugos concentrados y no concentrados, aromas naturales, pasta de tomate, pulpas y deshidratados de frutas y vegetales, la operación y mantención de plantas productoras de jugo, de pasta de tomate, de pulpas de frutas y deshidratados, en general de cualquier planta productiva en el territorio de la República de Chile, todo tipo de servicios relacionados con el objeto social ya descrito, sean productivos, comerciales, financieros, económicos, logística, comercio exterior, etc. y arriendo de bienes inmuebles propios y de terceros.

El capital suscrito y pagado de PATAGONIAFRESH S.A. al 31 de diciembre de 2022 es de USD 39.841.197, dividido en 2.376.289 acciones nominativas de una misma serie y sin valor nominal.

IANSAGRO S.A tiene el 99,9% del capital accionario de Patagoniafresh S.A., perteneciendo el 0,1% restante a EMPRESAS IANSA S.A.

La inversión en PATAGONIAFRESH S.A. representa el 3,77% del activo total consolidado de EMPRESAS IANSA S.A.

Directorio de PATAGONIAFRESH S.A. al 31 de diciembre de 2022:

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Raimundo Díaz Domínguez
- Samuel Ruiz Abell
- Sebastián de la Vega Cotroneo

GERENTE GENERAL: RAIMUNDO DÍAZ DOMÍNGUEZ

FILIALES Y COLIGADAS

AGROCOMERCIAL IANSA S.A.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., AGROCOMERCIAL IANSA S.A. es una sociedad constituida mediante escritura pública de 11 de mayo de 2020, ante el Notario público Luis Eduardo Rodríguez Burr, Titular de la Primera Notaría de Providencia. Su extracto está inscrito a fojas 30.758 N.º 15.273 del Registro de Comercio de Santiago de 2020 y fue publicado en el Diario Oficial del 27 de mayo de 2020.

El objeto de AGROCOMERCIAL IANSA S.A. es:

a. La producción, fabricación, transformación, procesamiento, refinación, industrialización, elaboración, almacenaje, bodegaje, envasado, adquisición, cultivo, cosecha, importación, exportación, distribución, comercialización y enajenación a cualquier título, de toda clase de bienes corporales muebles, mercaderías, productos e Insumos Agrícolas, ganadería, forestales, acuícolas e industriales, alimentos para el consumo humano o animal, sean éstos naturales o artificiales, en cualquiera de sus formas, sea por cuenta propia, por cuenta de terceros o asociada con éstos.

b. Adquirir, administrar, manejar, explotar, construir, subdividir, urbanizar y lotear a cualquier título por cuenta propia o ajena, toda clase de bienes inmuebles;

c. El transporte terrestre, aéreo, marítimo y fluvial por cuenta propia o ajena de toda clase de materias primas, productos, bienes y mercaderías;

d. La prestación de toda clase de servicios financieros a terceros en conformidad a la ley; la prestación de toda clase de asesorías y asistencias técnicas en materias agrícolas, comerciales y administrativas, contables, legales; el otorgamiento de toda clase de servicios relacionados con la actividad señaladas en la letra a);

e. La participación en toda clase de negocios en Chile o en el extranjero cuyo objeto se relacione directa o indirectamente con las actividades antes señaladas, para lo cual la sociedad podrá concurrir a formar, modificar y tomar parte en toda clase de sociedades o asociaciones con dicho propósito y la inversión en toda clase de bienes corporales o incorporales, en especial compra, venta de acciones y derechos en cualquier especie de sociedades, efectos de comercio, valores mobiliarios, documentos del mercado de capitales o financiero, la percepción de las rentas y frutos naturales y civiles de esas inversiones, y su administración sea por cuenta propia o asociada con terceros.

El capital suscrito y pagado de AGROCOMERCIAL IANSA S.A., al 31 de diciembre de 2022 es de $100.000.000, dividido en 100.000 acciones nominativas de una misma serie y sin valor nominal.

IANSAGRO S.A tiene el 99,9% del capital accionario de Patagoniafresh S.A., perteneciendo el 0,1% restante a EMPRESAS IANSA S.A.

La inversión en AGROCOMERCIAL IANSA S.A. representa el 0,07% del activo total consolidado de EMPRESAS IANSA S.A.

Directorio de AGROCOMERCIAL IANSA S.A., al 31 de diciembre de 2022:

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Raimundo Díaz Domínguez
- Samuel Ruiz Abell
- Pablo Sanhueza Castro

GERENTE GENERAL: CRISTIÁN ROSENFELD RAMÍREZ

FILIALES Y COLIGADAS

LDA SPA.

Filial de Empresas Iansa S.A., LDA SpA., es una Sociedad por Acciones constituida como Sociedad Anónima mediante escritura pública de 18 de mayo de 2007 ante el notario público Sebastián Aninat S., suplente del titular de la Undécima Notaría de Santiago, Álvaro Bianchi Rosas. Su extracto está inscrito a fojas 20.867 Nº15.255 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente a 2007 y fue publicado en el Diario Oficial del 28 de mayo del mismo año.

El objeto de LDA SpA. es:

a. El envase, distribución y comercialización de toda clase de materias primas, productos, subproductos mercaderías y bienes, sean propios o de terceros, la explotación de toda clase de bodegas y centros de distribución de bienes, y el otorgamiento de servicios de almacenaje y depósito de mercaderías en conformidad a la ley.

b. El transporte terrestre, aéreo, marítimo y fluvial por cuenta propia o ajena de toda clase de materias primas, productos, bienes y mercaderías.

c. La prestación de toda clase de servicios de logística y distribución de bienes; la prestación de toda clase de asesorías y de asistencias técnicas en dichas materias, así como en materias agrícolas, comerciales y administrativas; el otorgamiento de toda clase de servicios relacionados con la actividad agroindustrial.

d. La participación en toda clase de negocios en Chile o en el extranjero cuyo objeto se relacione directa o indirectamente con las actividades antes señaladas, para lo cual la sociedad podrá concurrir a formar, modificar y tomar parte en toda clase de sociedades o asociaciones con dicho propósito.

e. La elaboración, formulación, fabricación, importación, exportación, representación, comercialización, distribución, envase y venta de todo tipo de materias primas, productos, subproductos, mercaderías, bienes, alimentos y accesorios para los animales, en especial para las mascotas.

f. La prestación de toda clase de servicios y asesorías de logística, distribución y almacenamiento de productos relacionados con el alimento animal.

g. Realizar toda clase de actividades o negocios relacionados con la agricultura, la ganadería, la madera, la acuicultura, la industria, la construcción y negocios inmobiliarios, la pesca o caza de seres y organismos que tienen en el agua su medio normal de vida; comprar, vender, importar, producir, envasar y comerciar por cuenta propia o ajena toda clase de materias primas, bienes y productos derivados de las actividades antes señaladas o vinculado directa o indirectamente a ello.

La sociedad LDA SpA. fue transformada en LDA SpA. mediante Escritura Pública de fecha 23 de septiembre de 2019 otorgada ante Gustavo Montero Marti, Notario Público Suplente del Titular de la Cuadragésimo Octava Notaría de Santiago don Roberto Antonio Cifuentes Allel, que redujo el acta de la Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada el 23 de septiembre de 2019. El extracto de dicha escritura de transformación quedó inscrito a fojas 78.285 Nº 38.472 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente al año 2019 y publicado en el Diario Oficial de fecha 9 de octubre de 2019.

Mediante Escritura pública de fecha 01 de octubre de 2019 suscrita ante el Notario de Santiago, don Gustavo Montero Martí, se aprobó la fusión por absorción de IANSA PETFOOD SpA., adquiriendo LDA SpA., en consecuencia, todos los activos y pasivos de IANSA PETFOOD SpA.

El capital suscrito y pagado de LDA SpA. al 31 de diciembre de 2022 es de $ 125.879.669 dividido en 11.000 acciones nominativas de una misma serie y sin valor nominal. Iansagro S.A. tiene el 99,1% del capital accionario de LDA SpA. El 0,9% pertenece a EMPRESAS IANSA S.A.

Dado que LDA SpA. tiene patrimonio negativo, la inversión en esta sociedad coligada está contabilizada en los pasivos consolidados de largo plazo de EMPRESAS IANSA S.A., y no en el activo total consolidado.

Directorio de LDA SpA. al 31 de diciembre de 2022:

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Raimundo Díaz Domínguez
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Ramón Cardemil Oportus
- Sebastián de la Vega Cotroneo

GERENTE GENERAL: SAMUEL RUIZ ABELL

FILIALES Y COLIGADAS

AGRÍCOLA TERRANDES S.A.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., AGRÍCOLA TERRANDES S.A. es una Sociedad Anónima Cerrada constituida mediante escritura pública de 20 de marzo de 2008 ante el notario público Sebastián Aninat S., suplente del titular de la Undécima Notaría de Santiago, Álvaro Bianchi Rosas. Su extracto está inscrito a fojas 15.282 Nº 10.384 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente a 2008 y fue publicado en el Diario Oficial del 11 de abril del mismo año.

El objeto de AGRÍCOLA TERRANDES S.A. es:

a. La explotación de bienes raíces agrícolas, tales como, el cultivo, arriendo y subarriendo de predios agrícolas, sea por cuenta propia, por cuenta de terceros o asociada con éstos.

b. La producción, fabricación, transformación, industrialización, elaboración, adquisición y enajenación, a cualquier título, importación, exportación, distribución y comercialización, en general, en cualquiera de sus formas, de toda clase de fertilizantes, abonos, pesticidas, fungicidas, semillas, frutas, hortalizas, vegetales, tubérculos, legumbres, oleaginosas, plantas, flores; la adquisición y enajenación, a cualquier título, importación, exportación, distribución y comercialización, en general, en cualquiera de sus formas, de toda clase de maquinarias agrícolas, equipos para la agricultura e insumos en general, sea por cuenta propia, por cuenta de terceros o asociada con éstos.

c. La elaboración de toda clase de alimentos para el consumo humano o animal, sean éstos naturales o artificiales, su fabricación, producción, industrialización, procesamiento, adquisición, enajenación, transformación, importación, exportación, distribución y comercialización, especialmente la elaboración, producción, industrialización, refinación, adquisición, enajenación, importación, exportación, envase, distribución y comercialización de azúcar y de todo tipo de productos y subpro-

FILIALES Y COLIGADAS

ductos derivados de la misma o de su proceso productivo, así como de toda clase de edulcorantes y productos sucedáneos del azúcar, naturales o artificiales.

d. El establecimiento y explotación por cuenta propia o de terceros de fábricas para la producción y refinación de azúcar de remolacha y de caña y demás productos derivados y/o necesarios para el desarrollo de esta industria, como la producción de remolacha y semilla de remolacha; el establecimiento y explotación por cuenta propia o de terceros de fábricas para la producción y elaboración de toda clase de productos sucedáneos del azúcar sean estos naturales o artificiales.

e. Realizar toda clase de actividades o negocios relacionados con la agricultura, la ganadería, la madera, la acuicultura, la industria, la construcción y negocios inmobiliarios, la pesca o caza de seres y organismos que tienen en el agua su medio normal de vida; comprar, vender, importar, producir, envasar y comerciar por cuenta propia o ajena toda clase de materias primas, bienes y productos derivados de las actividades antes señaladas o vinculados directa o indirectamente a ellos.

f. La compra, venta, distribución, consignación y comercialización de toda clase de productos, bienes y mercaderías al por mayor y menor; la compra y venta de toda clase de valores mobiliarios, acciones y derechos en sociedades de cualquier naturaleza; la representación de toda clase de firmas nacionales o extranjeras y la explotación de establecimientos comerciales para los propósitos anteriores y el financiamiento a sus clientes o consumidores.

g. Adquirir, administrar, manejar y explotar a cualquier título, por cuenta propia o ajena bienes raíces agrícolas; adquirir y enajenar en general toda clase de inmuebles, subdividir, urbanizar y lotear inmuebles en conformidad a la ley.

h. El transporte terrestre, aéreo, marítimo y fluvial por cuenta propia o ajena de toda clase de materias primas, productos, bienes y mercaderías.

i. La prestación de toda clase de servicios financieros a terceros en conformidad a la ley; la prestación de toda clase de servicios, asesorías y de asistencias técnicas en materias agrícolas, comerciales y administrativas relacionadas con la actividad agrícola y agroindustrial.

j. El almacenaje de toda clase de productos, mercaderías y bienes propios o de terceros, la explotación de toda clase de bodegas y el otorgamiento de servicios de almacenaje y depósito de mercaderías en conformidad a la ley.

k. La participación en toda clase de negocios en Chile o en el extranjero cuyo objeto se relacione directa o indirectamente con las actividades antes señaladas, para lo cual la sociedad podrá concurrir a formar, modificar y tomar parte en toda clase de sociedades o asociaciones con dicho propósito.

l. Arriendo y subarriendo de toda clase de maquinarias agrícolas y equipos para la agricultura.

El capital suscrito y pagado de AGRÍCOLA TERRANDES S.A. al 31 de diciembre de 2022 es de USD 1.696,91 dividido en 1.000 acciones nominativas de una misma serie y sin valor nominal. IANSAGRO S.A. tiene el 99,9% del capital accionario de AGRÍCOLA TERRANDES S.A. y el 0,1% restante pertenece a EMPRESAS IANSA S.A.

Dado que AGRÍCOLA TERRANDES S.A. tiene patrimonio negativo, la inversión en esta filial está contabilizada en los pasivos consolidados de largo plazo de Empresas Iansa S.A., y no en el activo total consolidado.

Directorio AGRÍCOLA TERRANDES S.A. al 31 de diciembre de 2022:

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Raimundo Díaz Domínguez

GERENTE GENERAL: RAMÓN CARDEMIL OPORTUS

FILIALES Y COLIGADAS

COMPAÑÍA DE GENERACIÓN INDUSTRIAL S.A.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., COMPAÑÍA DE GENERACIÓN INDUSTRIAL S.A. es una Sociedad Anónima Cerrada constituida mediante escritura pública de 20 de marzo de 2008 ante el notario público Sebastián Aninat S., suplente del titular de la Undécima Notaría de Santiago, Álvaro Bianchi Rosas. Su extracto está inscrito a fojas 15.438 Nº 10.489 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente a 2008 y fue publicado en el Diario Oficial del 12 de abril del mismo año.

El objeto de COMPAÑÍA DE GENERACIÓN INDUSTRIAL S.A. es:

a. La generación de energía y potencia eléctricas, ya sea que se trate de centrales térmicas, hidroeléctricas o de cualquier otra fuente.

b. La compra y venta de energía y potencia eléctricas.

c. La construcción y operación de todo tipo de centrales para la generación de energía y potencia eléctricas, ya sea por cuenta propia o de terceros.

d. La realización de inversiones en activos financieros, el desarrollo de proyectos y la realización de actividades en el campo energético y en otros en que la energía eléctrica sea esencial; pudiendo actuar para los objetos anteriores directamente o a través de sociedades, Filiales o Coligadas, tanto en el país como en el extranjero.

El capital suscrito y pagado de COMPAÑÍA DE GENERACION INDUSTRIAL S.A. al 31 de diciembre de 2022 es de USD 1.988,542 dividido en 1.000 acciones nominativas de una misma serie y sin valor nominal. IANSAGRO S.A. tiene el 99,9% del capital accionario de COMPAÑÍA DE GENERACION INDUSTRIAL S.A. y el 0,1% restante pertenece a EMPRESAS IANSA S.A.

La inversión en COMPAÑÍA DE GENERACION INDUSTRIAL S.A. representa el 0,0004% del activo total consolidado de EMPRESAS IANSA S.A.

Directorio de COMPAÑÍA DE GENERACIÓN INDUSTRIAL S.A. al 31 de diciembre de 2022

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Sebastián de la Vega Cotroneo

GERENTE GENERAL: SEBASTIÁN DE LA VEGA COTRONEO

FILIALES Y COLIGADAS

INVERSIONES IANSA S.A.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A, INVERSIONES IANSA S.A. es una Sociedad Anónima Cerrada constituida mediante escritura pública de fecha 18 de diciembre de 2008 ante el Notario Público de Santiago Eduardo Avello Concha. Su extracto está inscrito a fojas 60.990 Nº 42.303 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente a 2008 y fue publicado en el Diario Oficial del 3 de enero de 2009.

El objeto de INVERSIONES IANSA S.A. es efectuar inversiones mobiliarias en el extranjero, incluyendo la inversión en acciones de Sociedades Anónimas y derechos en sociedades de personas y la formación y participación en otras personas jurídicas y sociedades de cualquier tipo, la administración de tales inversiones y la percepción de sus frutos. Se deja expresa constancia que la sociedad no podrá ejecutar actividades comerciales ni de servicios, como tampoco la elaboración, fabricación o distribución de bienes.

El capital suscrito y pagado de INVERSIONES IANSA S.A. al 31 de diciembre de 2022 es de USD 50.000, dividido en 50.000 acciones. Iansagro S.A. tiene una participación de 99% en su propiedad y Empresas Iansa S.A. tiene el 1%.

La inversión en INVERSIONES IANSA S.A. representa el 0,54% del activo total consolidado de EMPRESAS IANSA S.A.

Directorio de INVERSIONES IANSA S.A. al 31 de diciembre de 2022

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Raimundo Díaz Domínguez

GERENTE GENERAL: PABLO HIRMAS OYANEDER

SEEDTIME INVERSIONES SPA.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., SEEDTIME INVERSIONES SpA. es una sociedad por acciones constituida mediante escritura pública de 8 de julio de 2019, ante la Notario público María Soledad Lascar Merino, Titular de la Trigésimo Octava Notaría de Santiago. Su extracto está inscrito a fojas 53.482 Nº 26.467 del Registro de Comercio de Santiago de 2019 y fue publicado en el Diario Oficial del 10 de julio de 2019.

El objeto de SEEDTIME INVERSIONES SpA. es:

a. Efectuar y desarrollar toda clase de inversiones y/o negocios, por cuenta propia o ajena, relativos a todo tipo de bienes, muebles o inmuebles, corporales o incorporales, su explotación, comercialización y/o administración.

b. Comprar y enajenar con fines rentísticos de largo plazo, acciones, bonos, debentures, letras hipotecarias, monedas o divisas extranjeras, cuotas de fondos mutuos o de fondos de inversión, efectos de comercio, documentos negociables, títulos de crédito, instrumentos financieros y, en general, toda clase de títulos o valores o instrumento de inversión en el mercado de capitales, cualquiera sea su naturaleza, y administrar las inversiones que realice y percibir su producto.

c. Concurrir a la constitución de sociedades de cualquier clase, naturaleza u objeto, sociedades anónimas, de responsabilidad limitada o por acciones, de comunidades y asociaciones en general, incluyendo fundaciones y corporaciones sin fines de lucro regidas por el Código Civil y la Ley número veinte mil quinientos, sobre Asociaciones y Participación Ciudadana en la Gestión Pública, ingresar a las ya constituidas, chilenas o extranjeras, representar a la compañía, con voz y voto, en todas ellas; y concurrir a la modificación, disolución y liquidación de aquellas en que forme parte.

d. Representar a empresas nacionales y extranjeras y demás relacionadas, en la actualidad o en el futuro.

El capital suscrito y pagado de SEEDTIME INVERSIONES SpA. al 31 de diciembre de 2022 es de $ 11.000.000, dividido en 11.000 acciones, pertenecientes a Empresas Iansa S.A.

Dado que SEEDTIME INVERSIONES SpA. tiene patrimonio negativo, la inversión en esta filial está contabilizada en los pasivos consolidados de largo plazo de EMPRESAS IANSA S.A., y no en el activo total consolidado.

Directorio de SEEDTIME INVERSIONES SpA. al 31 de diciembre de 2022

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Pablo Mujica Ovando

GERENTE GENERAL: PABLO HIRMAS OYANEDER

FILIALES Y COLIGADAS

ICATOM S.A.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., ICATOM S.A. es una Sociedad Anónima constituida en Perú por escritura pública el 4 de septiembre de 1995, otorgada ante el notario de Lima, Eduardo Laos de Lama e inscrita en la partida 02027899 del Registro de Personas Jurídicas de los Registros Públicos de Ica.

El objeto social de ICATOM S.A. son las actividades vinculadas con la agroindustria, incluyendo la siembra, cosecha, transformación, producción, distribución, comercialización, importación y exportación de todo tipo de bienes, especialmente de productos agrícolas, alimentarios o industriales de todo tipo, tanto los productos de origen natural como los que sean objeto de procesamiento y transformación industrial así como de sus insumos y demás artículos necesarios para su envase; la prestación de todo tipo de servicios vinculados a las actividades antes mencionadas y a otras actividades permitidas por la ley.

El capital suscrito y pagado de ICATOM S.A. al 31 de diciembre de 2022 es de 42.485.400 nuevos soles, equivalentes a USD 14.887.586,44, representado por 42.485.400 acciones, de las cuales el 59,42% pertenece a Iansagro S.A. y el 40,58%, a Inversiones Iansa S.A.

La inversión en ICATOM S.A. representa el 5,96% del activo total consolidado de EMPRESAS IANSA S.A.

Directorio de ICATOM S.A. al 31 de diciembre de 2022

- Pablo Montesinos Pizarro - Presidente
- Fernando Martínez Ramos
- Raimundo Díaz Domínguez

GERENTE GENERAL: FERNANDO MARTÍNEZ RAMOS

DROGUERÍA KARANI S.A.C.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., DROGUERÍA KARANI S.A.C. es una Sociedad Anónima constituida en Perú por escritura pública el 24 de abril de 2013, otorgada ante el notario de Lima, Óscar Gonzalez Uría e inscrita en la partida electrónica N° 13021768 del Registro de Personas Jurídicas de los Registros Públicos de Lima.

El objeto social de DROGUERÍA KARANI S.A.C. es la importación, exportación, producción, transformación, distribución, almacenaje y representación comercial de edulcorantes en todas sus formas y presentaciones, pudiendo actuar por cuenta propia o por terceros; la importación, exportación, producción, transformación, distribución, almacenaje y representación comercial de medicinas y productos e insumos farmacéuticos en general, conforme a la legislación de la materia, pudiendo actuar por cuenta propia o por terceros; la importación, exportación, producción, transformación, distribución, almacenaje y representación comercial de alimentos para el consumo masivo general, pudiendo actuar por cuenta propia o por terceros, y a importación, exportación, producción, transformación, distribución, almacenaje y representación comercial de alimentos para animales en general, pudiendo actuar por cuenta propia o terceros.

El capital suscrito y pagado de DROGUERÍA KARANI S.A.C al 31 de diciembre de 2022 es de USD 20.166,99, dividido en 2.000 acciones. El 99,9% de ellas pertenece a INVERSIONES IANSA S.A. y el 0,1%, a IANSAGRO S.A.

Dado que DROGUERIA KARANI S.A.C. tiene patrimonio negativo, la inversión en esta filial está contabilizada en los pasivos consolidados de largo plazo de EMPRESAS IANSA S.A., y no en el activo total consolidado.

Directorio de DROGUERÍA KARANI S.A.C. al 31 de diciembre de 2022 / No Aplica.

GERENTE GENERAL: FERNANDO MARTÍNEZ RAMOS

INVERINDU SPA.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., INVERINDU SpA. es una Sociedad por Acciones constituida mediante escritura pública de fecha 22 de septiembre de 2014 ante el Notario Público de Santiago Eduardo Avello Concha. Su extracto está inscrito a fojas 76.390 Nº 46.433 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente a 2014 y fue publicado en el Diario Oficial del 13 de octubre de 2014.

El objeto de INVERINDU SpA. es efectuar inversiones mobiliarias, incluyendo la inversión en acciones de Sociedades Anónimas y derechos en sociedades de personas y la formación y participación en otras personas jurídicas y sociedades de cualquier tipo, la administración de tales inversiones y la percepción de sus frutos.

El capital suscrito y pagado de INVERINDU SpA. al 31 de diciembre de 2022 es de MUSD 5.000. IANSAGRO S.A. tiene, a esa fecha, el 100% de su propiedad.

Directorio de INVERINDU SpA. al 31 de diciembre de 2022/ No Aplica.

GERENTE GENERAL: JOSÉ AGUSTÍN EYZAGUIRRE BARAONA

FILIALES Y COLIGADAS

INDUINVERSIONES SPA.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., INDUINVERSIONES SpA. es una Sociedad por Acciones constituida mediante escritura pública de fecha 7 de noviembre de 2014 ante el Notario Público de Santiago Eduardo Avello Concha. Su extracto está inscrito a fojas 86.315 Nº 52.627 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente a 2014 y fue publicado en el Diario Oficial del 19 de noviembre de 2014.

El objeto de INDUINVERSIONES SpA. es efectuar inversiones mobiliarias, incluyendo la inversión en acciones de Sociedades Anónimas y derechos en sociedades de personas y la formación y participación en otras personas jurídicas y sociedades de cualquier tipo, la administración de tales inversiones y la percepción de sus frutos.

El capital suscrito y pagado de INDUINVERSIONES SpA. al 31 de diciembre de 2022 es de MUSD 5.000. INVERINDU SpA. tiene, a la misma fecha, el 100% de su propiedad.

Directorio de INDUINVERSIONES SpA. al 31 de diciembre de 2022 / No Aplica

GERENTE GENERAL: JOSÉ AGUSTÍN EYZAGUIRRE BARAONA

INDUEXPORT SPA.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., INDUEXPORT SpA. es una Sociedad por Acciones constituida mediante escritura pública de fecha 21 de noviembre de 1990, otorgada en la Notaría de Santiago de don Patricio Zaldívar Mackenna. El extracto correspondiente a la escritura de constitución de la sociedad se inscribió con fecha 7 de diciembre de 1990, a fojas 34.335, Nº 17.185, en el Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago. Dicho extracto se publicó con fecha 14 de diciembre de 1990 en el Diario Oficial.

El objeto de INDUEXPORT SpA. es la fabricación, procesamiento, transformación, compra, venta, distribución, importación, exportación y en general la comercialización, tanto nacional como internacional, por cuenta propia o ajena, de toda clase de bienes y productos de origen silvo agropecuario y la prestación de servicios en materias de importación, exportación y comercialización de cualquier tipo de bienes y productos.

El capital suscrito y pagado de INDUEXPORT SpA. al 31 de diciembre de 2022 es de MUSD 2.637.577,06, dividido en 230.000 acciones, las que a la misma fecha pertenecen en un 99,99% a INDUINVERSIONES SpA. y en un 0,01%, a INVERINDU SpA.

Directorio de INDUEXPORT SpA. al 31 de diciembre de 2022 / No Aplica

GERENTE GENERAL: JOSÉ AGUSTÍN EYZAGUIRRE BARAONA

ALIMENTOS PREMIUM DO BRASIL LTDA.

Sociedad Coligada de EMPRESAS IANSA S.A., ALIMENTOS PREMIUM DO BRASIL LTDA. es una sociedad de responsabilidad limitada por cuotas constituida en conformidad a la legislación de Brasil, mediante escritura de fecha 8 de octubre del año 2001 e inscrita bajo el número 35.217.186.989 en la Junta Comercial del Estado de Sao Paulo, la cual fue modificada mediante escritura de 7 de mayo del año 2002.

La modificación tuvo por objeto la cesión de cuotas para posibilitar el ingreso de EMPRESAS IANSA S.A. a la propiedad de la misma, el cambio del domicilio social, la incorporación de un consejo de administración y el establecimiento de un nuevo texto de sus estatutos sociales.

El objeto de la sociedad es la producción, comercialización, distribución, importación y exportación de productos alimentarios. Su capital al 31 de diciembre de 2006 era de 1.000 reales, dividido en 1.000 cuotas de un valor nominal de 1 real cada una, de las cuales EMPRESAS IANSA S.A. es propietaria del 30% y Alimentos Heinz C.A. del 70%. Por acuerdo de los socios, la sociedad puso término a sus actividades comerciales en el año 2003, sin que a la fecha se haya procedido a su liquidación.

Dado que ALIMENTOS PREMIUM DO BRASIL LTDA. tiene patrimonio negativo, la inversión en esta sociedad coligada está contabilizada en los pasivos consolidados de largo plazo de EMPRESAS IANSA S.A., y no en el activo total consolidado.

FILIALES Y COLIGADAS

APPLEFIT SPA.

Filial de EMPRESAS IANSA S.A., APPLEFIT SpA. es una Sociedad por Acciones constituida mediante escritura pública de fecha 3 de noviembre de 2017 ante el Notario Público de Santiago Eduardo Avello Concha. Su extracto está inscrito a fojas 84.838 Nº 45.528 del Registro de Comercio de Santiago correspondiente a 2017 y fue publicado en el Diario Oficial del 15 de noviembre de 2017.

El objeto de APPLEFIT SpA. es:

a. El cultivo, explotación, conservación, industrialización y procesamiento, en cualquiera de sus formas de todo tipo de especies frutales y vegetales.

b. La producción, extracción y procesamiento de cualquier subproducto de las referidas especies.

c. La comercialización, importación o exportación, venta y distribución de los productos producidos por la sociedad.

El capital suscrito y pagado de APPLEFIT SpA. al 31 de diciembre de 2022 es de USD 750.000, dividido en 20.000 acciones nominativas. Iansa Ingredientes S.A. tiene una participación de 50% en su propiedad y Extractos Naturales Gelymar S.A. tiene el 50% restante.

Directorio de APPLEFIT SpA. al 31 de diciembre de 2022

Titulares
- Pablo Montesinos Pizarro- Presidente
- Raimundo Díaz Domínguez
- Andrés Hohlberg Recabarren
- Omar Pabst Correa

Suplentes
- Pablo Hirmas Oyaneder
- Vicente Navarrete Rolando
- Alejandra de Los Reyes Campillo

GERENTE GENERAL: JOSÉ IGNACIO BASCUR HOLMES

TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

IANSAGRO S.A.

RUT	PAÍS DE ORIGEN	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31/12/2022 Monto Transacción MUSD	31/12/2021 Monto Transacción MUSD
76810756-4	Chile	APPLEFIT S.p.A.	ASOCIADA	VENTA – ARRIENDO ACTIVO FIJO	9	-
76810756-4	Chile	APPLEFIT S.p.A.	ASOCIADA	COMPRA ACTIVO FIJO	330	-
83547100-4	Chile	AUTORENTAS DEL PACIFICO SpA	DIRECTOR RELACIONADO	COMPRA -SERVICIOS	1	-
76111152-3	Chile	BIDFOOD CHILE S.A.	EX EJECUTIVO RELACIONADO	VENTA – MERCADERIAS	281	-
96989120-4	Chile	CERVECERA CCU CHILE S.A.	EX EJECUTIVO RELACIONADO	VENTA – MERCADERIAS	4	-
0-E	Italia	ED & F MAN LIQUID PRODUCTS ITALIA SRL	MATRIZ COMÚN	COMPRA – MERCADERIAS	351	452
0-E	EE. UU.	ED & F MAN SUGAR LTD.	MATRIZ COMÚN	COMPRA – AZUCAR	27.104	18.801
96631520-2	Chile	FAST AIR ALMACENES DE CARGA S.A.	EJECUTIVO RELACIONADOS SUBGERENTE TI	VENTA – MERCADERIAS	7	-
96789520-2	Chile	FEROSOR AGRICOLA S.A.	DIRECTOR EN LA MATRIZ	VENTA – MERCADERIAS	2.401	-
78544420-5	Chile	INTERBAKE CHILE SpA	GERENTE DE ADM. Y FINANZAS RELACIONADO CON GERENTE DIVISION RETAIL	VENTA – MERCADERIAS	21	-
90703000-8	Chile	NESTLE CHILE S.A.	EX EJECUTIVO	VENTA – MERCADERIAS	21.787	-
77894990-3	Chile	ORAFTI CHILE S.A.	DIRECTOR COMUN	COMPRA – MERCADERIAS	140	107
77894990-3	Chile	ORAFTI CHILE S.A.	DIRECTOR COMUN	COMPRA – SERVICIOS	-	13
77894990-3	Chile	ORAFTI CHILE S.A.	DIRECTOR COMUN	VENTA – MATERIAS PRIMAS	-	116
8703893-9	Chile	FRANCISCO GUZMAN CARATOCH	SUBGERENTE AGRICOLA	VENTA – PRODUCTOS	4	4
0-E	Chile	WESTAY FEED PRODUCTS LLC	MATRIZ COMUN	COMPRA – SERVICIOS	436	-
92091000-9	Chile	UNILEVER CHILE S.A.	EX EJECUTIVO RELACIONADO	VENTA – MERCADERIAS	1.573	-
76970290-3	Chile	TAMAYA GOURMET S.A..	SOCIO RELACIONADO GERENTE COMERCIAL	VENTA – MERCADERIAS	1	-
76970290-3	Chile	TAMAYA GOURMET S.A..	SOCIO RELACIONADO GERENTE COMERCIAL	VENTA – INTERESES	47	-
76970290-3	Chile	TAMAYA GOURMET S.A..	SOCIO RELACIONADO GERENTE COMERCIAL	COMPRA – SERVICIOS	1	-
92117000-9	Chile	PROA S.A.	EX-EJECUTIVO RELACIONADO	VENTA – SERVICIOS	-	101
76249288-1	Chile	SOCIEDAD AGRICOLA E INVERSIONES PUERTO NUEVO LTDA.	SOCIO RELACIONADO	VENTA – MERCADERIAS	-	1

TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

AGROMAS S.A.

RUT	PAÍS DE ORIGEN	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31/12/2022 Monto Transacción MUSD	31/12/2021 Monto Transacción MUSD
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA- INTERES. POR FINANCIAMIENTO	1.494	1.544
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA- SERVICIOS ADMINISTRACION	158	158
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	VENTA- COMISION ADM. DE CARTERA	1.963	2.199
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	VENTA- INTERES FINANCIERO	104	136
77155289-7	Chile	AGROCOMERCIAL IANSA S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA- INTERES FINANCIERO	-	1

INVERSIONES IANSA S.A.

RUT	PAÍS DE ORIGEN	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31/12/2022 Monto Transacción MUSD	31/12/2021 Monto Transacción MUSD
91550000-5	CHILE	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	VENTA-INTERESES RECIBIDOS	15	-
96772810-1	CHILE	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA – INTERESES PAGADOS	239	-

ICATOM S.A.

RUT	PAÍS DE ORIGEN	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31/12/2022 Monto Transacción MUSD	31/12/2021 Monto Transacción MUSD
91550000-5	CHILE	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ	VENTA – PRESTAMO	25.500	-
91550000-5	CHILE	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ	VENTA – INTERESES	61	-

TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

PATAGONIAFRESH S.A.

RUT	PAÍS DE ORIGEN	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31/12/2022 Monto Transacción MUSD	31/12/2021 Monto Transacción MUSD
76016176-4	Chile	AGRICOLA TERRANDES S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA – TOMATES	-	3.912
76016176-4	Chile	AGRICOLA TERRANDES S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA – MATERIAS PRIMAS	3.041	-
76016176-4	Chile	AGRICOLA TERRANDES S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – SERVICIOS	337	-
76016176-4	Chile	AGRICOLA TERRANDES S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – MERCADERIAS	410	-
76810756-4	Chile	APPLEFIT SPA	MATRIZ COMUN	COMPRA – ACTIVO FIJO	330	-
76810756-4	Chile	APPLEFIT SPA	MATRIZ COMUN	VENTA – ARRIENDO	9	10
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA-INTERESES	1.470	1.800
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA - SERVICIOS ADMINISTRACION	847	776
76724603-K	Chile	IANSA ALIMENTOS S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – MERCADERIAS	-	3
76724603-K	Chile	IANSA ALIMENTOS S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – SERVICIOS	95	26
76724595-5	Chile	IANSA INGREDIENTES S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA – SERVICIOS	74	-
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA-PRODUCTOS	-	16
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA – MERCADERIAS	41	17
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	VENTA-SERVICIOS	-	12
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA - SERVICIOS	5	-
96631520-2	Chile	FAST AIR ALMACENES DE CARGA S.A.	EJECUTIVOS RELACIONADOS	COMPRA – SERVICIOS	2	-
90703000-8	Chile	NESTLE CHILE S.A.	EX EJECUTIVO RELACIONADO	VENTA – MERCADERIAS	433	5
92091000-9	Chile	UNILEVER CHILE S.A.	EX EJECUTIVOS RELACIONADO	VENTA – MERCADERIAS	588	786

TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

LDA SPA.

RUT	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31/12/2022 Monto Transacción MCLP	31/12/2021 Monto Transacción MCLP
77155289-7	AGROCOMERCIAL IANSA S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA – SERVICIOS	91.946	-
77155289-7	AGROCOMERCIAL IANSA S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – PRODUCTOS	20.759	38.048
77155289-7	AGROCOMERCIAL IANSA S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA - MERCADERIAS	294.205	-
91550000-5	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	VENTA-OBTENCION DE PRESTAMO	-	13.655.503
91550000-5	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA-PAGO PRESTAMO	-	9.722.132
91550000-5	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA – ARRIENDO BIENES ACTIVO FIJO	1.908.975	1.634.113
91550000-5	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA – SERVICIOS	521.236	323.972
76724603-K	IANSA ALIMENTOS S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA – MERCADERIAS	306.844	16.905
76724603-K	IANSA ALIMENTOS S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – MERCADERIAS	346.288	643
96772810-1	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA – PRODUCTOS	-	34.067
96772810-1	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA- SERVICIOS	79.914	70.260
92117000-9	PROA S.A.	EX-EJECUTIVO RELACIONADO	VENTA – SERVICIOS	-	78.907
96971830-8	EF SECURITIZADORA S.A.	DIRECTOR RELACIONADO	VENTA - CARTERA	2.085.720	-
76970290-3	TAMAYA GOURMET S.A.	SOCIO RELACIONADO A GERENTE COMERCIAL	VENTA - MERCADERIAS	522	-

TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

AGRÍCOLA TERRANDES S.A.

RUT	PAÍS DE ORIGEN	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31/12/2022 Monto Transacción MUSD	31/12/2021 Monto Transacción MUSD
91550000-5	CHILE	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA-ARRIENDO BIENES ACTIVO FIJO	323	321
91550000-5	CHILE	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA – SERVICIOS	304	159
76724595-5	CHILE	IANSA INGREDIENTES S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – SERVICIOS	-	7
96772810-1	CHILE	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA - MERCADERIAS	10.025	6.243
96772810-1	CHILE	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA – SERVICIOS	-	2
96772810-1	CHILE	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	VENTA - MATERIAS PRIMAS	9.266	4.678
96772810-1	CHILE	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	VENTA – SERVICIOS	2	58
77894990-3	CHILE	ORAFTI CHILE S.A.	DIRECTOR COMUN	COMPRA – SERVICIOS	-	12
77894990-3	CHILE	ORAFTI CHILE S.A.	DIRECTOR COMUN	VENTA - MATERIAS PRIMAS	-	116
96912440-8	CHILE	PATAGONIAFRESH S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA - MATERIAS PRIMAS	3.041	3.912
96912440-8	CHILE	PATAGONIAFRESH S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA – SERVICIOS	337	-
96912440-8	CHILE	PATAGONIAFRESH S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA – MERCADERIAS	410	-

DROGUERIA KARANI SPA

RUT	PAÍS DE ORIGEN	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31/12/2022 Monto Transacción MUSD	31/12/2021 Monto Transacción MUSD
76724603-K	CHILE	IANSA ALIMENTOS S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA MERCADERIAS	-	60

TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

IANSA INGREDIENTES S.A.

RUT	PAÍS DE ORIGEN	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31/12/2022 Monto Transacción MUSD	31/12/2021 Monto Transacción MUSD
76016176-4	Chile	AGRICOLA TERRANDES S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA – SERVICIOS	-	7
77155289-7	Chile	AGROCOMERCIAL IANSA S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – MERCADERIAS	995	891
77155289-7	Chile	AGROCOMERCIAL IANSA S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA – MERCADERIAS	2.427	2.865
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA - ARRIENDO BIENES A.F.	-	144
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA - SERVICIOS	1.246	917
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA- ACTIVO FIJO	137	59
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – SERVICIOS	74	-
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA - MERCADERIAS	94.729	61.420
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA - SERVICIOS	867	4.223
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	VENTA - MERCADERIAS	158	378
76724603-K	Chile	IANSA ALIMENTOS S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA - MERCADERIAS	115	83
76724603-K	Chile	IANSA ALIMENTOS S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – MERCADERIAS	36.767	34.274
76724603-K	Chile	IANSA ALIMENTOS S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA - SERVICIOS	751	711
76724603-K	Chile	IANSA ALIMENTOS S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA - SERVICIOS	250	180
76857210-0	Chile	LDA SpA	MATRIZ COMUN	COMPRA - MERCADERIA	-	20

TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

IANSA ALIMENTOS S.A.

RUT	PAÍS DE ORIGEN	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31/12/2022 Monto Transacción MCLP	31/12/2021 Monto Transacción MCLP
76111152-3	Chile	BIDFOOD CHILE S.A.	EX – EJECUTIVO EN MATRIZ RELACIONADO	VENTA - MERCADERIAS	238.972	239.190
0-E	Perú	DROGUERÍA KARANI S.A.C.	MATRIZ COMUN	VENTA – MERCADERIAS	-	47.429
96971830-8	Chile	EF SECURITIZADORA S.A.	DIRECTOR RELACIONADO	VENTA – CARTERA	11.900.775	-
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA - ARRIENDO BIENES ACTIVO FIJO	1.228.192	1.075.552
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	VENTA- OBTENCION DE PRESTAMO*	100.250.062	35.590.334
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA - PAGO PRESTAMO*	182.775.363	64.061.524
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	VENTA - PAGO DIVIDENDOS*	3.467	5.000
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA - SERVICIOS	7.253.721	4.793.557
91550000-5	Chile	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	VENTA - MERCADERIAS	54.835	14.164
76724595-5	Chile	IANSA INGREDIENTES S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA - MERCADERIAS	32.096.233	25.701.579
76724595-5	Chile	IANSA INGREDIENTES S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA - SERVICIOS	227.427	133.636
76724595-5	Chile	IANSA INGREDIENTES S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA - MERCADERIAS	129.613	61.265
76724595-5	Chile	IANSA INGREDIENTES S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA - SERVICIOS	637.324	553.666
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	VENTA - PAGO DIVIDENDOS*	3.463.869	4.995.000
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA - MERCADERIAS	39.315.058	26.261.987
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA - SERVICIOS	1.586.458	2.269.542
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	VENTA - SERVICIOS	32.836	116.427
96772810-1	Chile	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	VENTA - MERCADERIAS	320.730	349.065
76857210-0	Chile	LDA SpA	MATRIZ COMUN	VENTA - MERCADERIAS	306.844	16.905
76857210-0	Chile	LDA SpA	MATRIZ COMUN	COMPRA – MERCADERIAS	346.288	643
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA - MERCADERIAS	-	545
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA – SERVICIOS	83.180	25.462
76.970.290-3	Chile	TAMAYA GOURMET S.A.	SOCIO RELACIONADO	COMPRA – SERVICIOS	1.199	-

TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

AGROCOMERCIAL IANSA S.A.

RUT	PAÍS DE ORIGEN	SOCIEDAD	NATURALEZA DE LA RELACIÓN	DESCRIPCIÓN DE LA TRANSACCIÓN	31/12/2022 Monto Transacción MCLP	31/12/2021 Monto Transacción MCLP
91550000-5	CHILE	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA-ARRIENDO BIENES ACTIVO FIJO	1.133.181	920.484
91550000-5	CHILE	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	COMPRA – SERVICIOS	951.563	1.057.414
91550000-5	CHILE	EMPRESAS IANSA S.A.	MATRIZ INDIRECTA	VENTA - ACTIVO FIJO	-	137.814
96909650-1	CHILE	AGROMAS S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA - INTERESES FINANCIAMIENTO	-	717
76724595-5	CHILE	IANSA INGREDIENTES S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – MERCADERIAS	2.135.030	2.104.535
76724595-5	CHILE	IANSA INGREDIENTES S.A.	MATRIZ COMUN	COMPRA – MERCADERIAS	874.341	650.485
96772810-1	CHILE	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA - MERCADERIAS	9.281.710	7.261.865
96772810-1	CHILE	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	COMPRA – SERVICIOS	28.512	27.934
96772810-1	CHILE	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	VENTA – SERVICIOS	116.389	142.524
96772810-1	CHILE	IANSAGRO S.A.	MATRIZ DIRECTA	VENTA - MATERIAS PRIMAS	139.354	48.514
76857210-0	CHILE	LDA SpA	MATRIZ COMUN	COMPRA – MERCADERIAS	20.759	32.431
76857210-0	CHILE	LDA SpA	MATRIZ COMUN	VENTA - MERCADERIAS	294.205	5.617
76857210-0	CHILE	LDA SpA	MATRIZ COMUN	VENTA - SERVICIOS	91.946	-

TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

COMPAÑÍA DE GENERACIÓN INDUSTRIAL S.A.

La sociedad no presenta transacciones con empresas relacionadas al 31 de diciembre de 2022 y 2021.

INVERINDU SPA.

La sociedad no presenta transacciones con empresas relacionadas al 31 de diciembre de 2022 y 2021

INDUINVERSIONES SPA.

La sociedad no presenta transacciones con empresas relacionadas al 31 de diciembre de 2022 y 2021.

INDUEXPORT SPA.

La sociedad no presenta transacciones con empresas relacionadas al 31 de diciembre de 2022 y 2021.

COMITÉ DE TRANSACCIONES RELACIONADAS

La Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada el 12 de abril de 2018 acordó modificar el Comité de Auditoría, flexibilizando la composición del mismo, reorganizando las facultades y funciones que son entregadas a este órgano y cambiando su nombre a Comité de Transacciones Relacionadas.

En sesión extraordinaria de Directorio celebrada el 23 de febrero de 2021 se designaron como integrantes del Comité de Transacciones Relacionadas a Arthur Whitifield Huguley, Gonzalo Sanhueza Dueñas y María Gracia Cariola Cubillos.

En sesión extraordinaria del Comité de Transacciones Relacionadas celebrada el 24 de febrero de 2021, se designó a María Gracia Cariola Cubillos como Presidenta.

En sesión ordinaria de Directorio celebrada el 27 de abril de 2022 se designaron como integrantes del Comité de Transacciones Relacionadas a Arthur Whitifield Huguley, Gonzalo Sanhueza Dueñas y María Gracia Cariola Cubillos.

En sesión ordinaria del Comité de Transacciones Relacionadas celebrada el 25 de mayo de 2022, se designó a María Gracia Cariola Cubillos como Presidenta.

COMITÉ DE TRANSACCIONES RELACIONADAS

INFORME ANUAL DE GESTIÓN DEL COMITÉ DE TRANSACCIONES RELACIONADAS.

El Comité de Transacciones Relacionadas cuenta con un presupuesto anual de USD 90.000, el cual fue aprobado por la Junta Ordinaria de Accionistas celebrada el 21 de abril de 2022.

En consideración a las complejidades del mercado azucarero y con el objeto de dar cumplimiento cabal a los deberes del Comité de Transacciones Relacionadas, antes Comité de Auditoría, respecto al examen de los antecedentes relativos a las operaciones a que se refiere el Título XVI de la Ley 18.046, el Comité de Transacciones Relacionadas contrató a Patricio Rojas y Asociados Ltda. con cargo a su presupuesto. El objetivo de la asesoría contratada era revisar el programa de compras físicas de azúcar en Iansa y la política de coberturas de futuros de azúcar, con especial énfasis en las transacciones con partes relacionadas.

En resumen, el Comité de Transacciones Relacionadas en el último año incurrió en gastos por un monto de US$ 17.906, los cuales corresponden a la asesoría financiera realizada por Patricio Rojas y Asociados Ltda.

El Comité de Transacciones Relacionadas desarrolló las tareas encomendadas por el Directorio, como asimismo las funciones definidas por los estatutos de Empresas Iansa S.A. referidas al examen de antecedentes relativos al título XVI de la Ley 18.046. Su actividad en este ámbito incluyó las siguientes materias:

1. Examinar y poner a disposición del Directorio, las operaciones de ventas de productos terminados entre la filial Iansa Alimentos S.A. y Bidfood Chile S.A., sociedad con la que está relacionado el Gerente de Administración y Finanzas, ya que fue ejecutivo de dicha sociedad hace menos de 18 meses, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 26 de enero de 2022).

2. Examinar y poner a disposición del Directorio, el cierre de negocio por venta de azúcar entre la filial Iansa Ingredientes S.A. y la filial de CCU S.A., Cervecera CCU Chile Ltda., sociedad esta última en la cual está relacionado el Gerente de Marketing, ya que fue ejecutivo de esa sociedad hace menos de 18 meses, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 26 de enero de 2022).

3. Examinar y poner a disposición del Directorio, la revisión anual de las transacciones relacionadas al contrato por servicios de Back Office, aprobado en sesión de fecha 26 de mayo de 2021, entre Empresas Iansa S.A., ED&F Man Chile Holdings SpA y la Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. (Sesión del 26 de enero de 2022).

4. Examinar y poner a disposición del Directorio, la revisión anual de las transacciones relacionadas al contrato compras de insumos agrícolas, aprobado en sesión de fecha 27 de mayo de 2020, entre Empresas Iansagro S.A. y ED&F Man Liquid Products Italia SRL (Sesión del 26 de enero de 2022).

5. Examinar y poner a disposición del Directorio, las operaciones de ventas de productos terminados entre la filial Iansa Alimentos S.A. y Bidfood Chile S.A., sociedad con la que está relacionado el Gerente de Administración y Finanzas, ya que fue ejecutivo de dicha sociedad hace menos de 18 meses, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 27 de abril de 2022).

6. Examinar y poner a disposición del Directorio, las compras de materiales entre la filial Patagoniafresh S.A. a Sugal Chile Ltda., sociedad con la que está relacionada la Subgerente de Aseguramiento de Calidad, ya que fue ejecutiva de dicha sociedad hace menos de 18 meses, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 27 de abril de 2022).

7. Examinar y poner a disposición del Directorio, las compras de servicios entre las filiales Iansagro S.A. y Patagoniafresh S.A. a Fast Air Almacenes de Carga S.A., filial de Latam Airlines Group S.A., sociedad en la cual está relacionada la Subgerente de Tecnología de Información de la compañía, ya que su esposo es Subgerente Mantenimiento TI en dicha compañía, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 27 de abril de 2022).

8. Examinar y poner a disposición del Directorio, las operaciones de ventas de productos terminados por la filial Agrocomercial Iansa S.A. a Ferosor Agrícola S.A., filial de la Feria de Osorno S.A., donde la Directora María Gracia Cariola es también Directora, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 27 de abril de 2022).

9. Examinar y poner a disposición del Directorio, los pagos a ED & F MAN Sugar Inc. y ED&F MAN Sugar Limited por cargo adicional por fletes asociados a los contratos de compras de azúcar, sociedades con las cuales Empresas Iansa S.A. comparte una matriz común, contratos que fueron informados con anterioridad al Comité, dadas las dificultades actuales para contratar fletes internacionales. (Sesión del 25 de mayo de 2022).

10. Examinar y poner a disposición del Directorio, los pagos a ED&F MAN Sugar Inc. y ED&F MAN Sugar Limited por cargo adicional por fletes asociados a los contratos de compras de azúcar, sociedades con las cuales Empresas Iansa S.A. comparte una matriz común, contratos que fueron informados con anterioridad al Comité, dadas las dificultades actuales para contratar fletes internacionales, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 22 de junio de 2022).

11. Examinar y poner a disposición del Directorio, los pagos a ED&F MAN Sugar Inc. y ED&F MAN Sugar Limited por cargo adicional por fletes asociados a los contratos de compras de azúcar, sociedades con las cuales Empresas Iansa S.A. comparte una ma-

COMITÉ DE TRANSACCIONES RELACIONADAS

triz común, contratos que fueron informados con anterioridad al Comité, dadas las dificultades actuales para contratar fletes internacionales, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 27 de julio de 2022).

12. Examinar y poner a disposición del Directorio, el cierre de negocio por venta de azúcar entre la filial Iansa Ingredientes S.A. y Nestlé Chile S.A., sociedad con la que está relacionado el Gerente de Operaciones Retail de la compañía, ya que fue ejecutivo de esa sociedad hace menos de 18 meses, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 27 de julio de 2022).

13. Examinar y poner a disposición del Directorio, el cierre de negocio por venta de pasta de tomate y de pulpa de zapallo, entre la filial Patagoniafresh S.A. y Nestlé Chile S.A., sociedad con la que está relacionado el Gerente de Operaciones Retail de la compañía, ya que fue ejecutivo de esa sociedad hace menos de 18 meses, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 27 de julio de 2022).

14. Examinar y poner a disposición del Directorio, la compra de servicios, entre la filial Patagoniafresh S.A. y Nestlé Chile S.A., sociedad con la que está relacionado el Gerente de Operaciones Retail de la compañía, ya que fue ejecutivo de esa sociedad hace menos de 18 meses, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 27 de julio de 2022).

15. Examinar y poner a disposición del Directorio, las operaciones de ventas de productos terminados entre la filial Iansa Alimentos S.A. y Bidfood Chile S.A., sociedad con la que está relacionado el Gerente de Administración y Finanzas, ya que fue ejecutivo de dicha sociedad hace menos de 18 meses, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 27 de julio de 2022).

16. Examinar y poner a disposición del Directorio, las operaciones de ventas de productos terminados por la filial Agrocomercial Iansa S.A. a Ferosor Agrícola S.A., filial de la Feria de Osorno S.A., donde la Directora señora María Gracia Cariola es también Directora, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 27 de julio de 2022).

17. Examinar y poner a disposición del Directorio, las operaciones de compra de servicios de asesoría y asistencia técnica de Empresas Iansa S.A. a EF Securitizadora S.A., donde el director señor Gonzalo Sanhueza es también Director. (Sesión del 27 de julio de 2022).

18. Examinar y poner a disposición del Directorio, el pago realizado a ED&F MAN Sugar Inc. y ED&F MAN Sugar Limited por demurrage asociado a los contratos de compras de azúcar, sociedades con las cuales Empresas Iansa S.A. comparte una matriz común, contratos que fueron informados con anterioridad al Comité, esta transacción no tuvo costo para la compañía dado que Cabo Froward transfirió este monto a Iansagro S.A. (Sesión del 30 de agosto de 2022).

19. Examinar y poner a disposición del Directorio, las operaciones de ventas de productos terminados entre la filial Iansa Alimentos S.A. y Bidfood Chile S.A., sociedad con la que está relacionado el Gerente de Administración y Finanzas, ya que fue ejecutivo de dicha sociedad hace menos de 18 meses, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 19 de octubre de 2022).

20. Examinar y poner a disposición del Directorio, las operaciones de compra de insumos por la filial Agrocomercial Iansa S.A. a Orafti Chile S.A., de la cual el señor Andreas Herber es igualmente director, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 19 de octubre de 2022).

21. Examinar y poner a disposición del Directorio, las operaciones de venta de servicio de secado de pulpa de achicoria por la filial Agrocomercial Iansa S.A. a Orafti Chile S.A., de la cual el señor Andreas Herber es igualmente director, con el objeto de evaluar alternativas de negocio futuro. (Sesión del 19 de octubre de 2022).

22. Examinar y poner a disposición del Directorio, las operaciones de ventas de productos terminados por la filial Agrocomercial Iansa S.A. a Ferosor Agrícola S.A., filial de la Feria de Osorno S.A., donde la Directora señora María Gracia Cariola es también Directora, en condiciones económicas de mercado. (Sesión del 19 de octubre de 2022).

23. Examinar y poner a disposición del Directorio el contrato de asesoría con Econsult, sociedad relacionada al director señor Gonzalo Sanhueza, que incluye la asesoría en la búsqueda de financiamiento, dándose cuenta de que el precio se ajusta a las condiciones imperantes de mercado. (Sesión del 15 de noviembre de 2022).

24. Examinar y poner a disposición del Directorio, el cierre de negocio de azúcar cruda entre la filial Iansagro S.A. con la empresa relacionada ED&F MAN Sugar Limited, sociedad con la cual Empresas Iansa S.A. comparte una matriz común, (Sesión del 21 de diciembre de 2022)

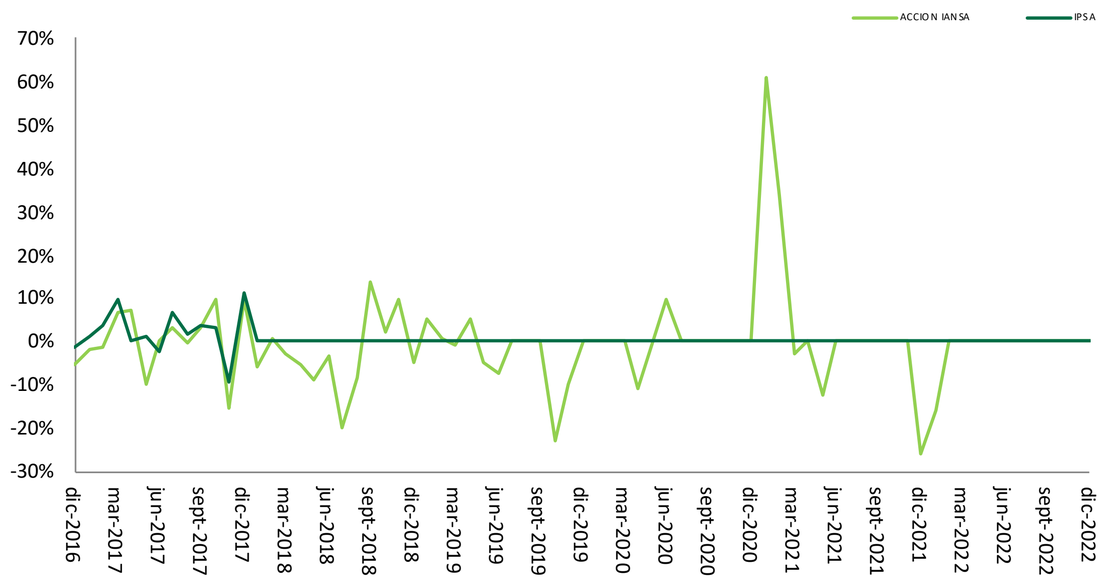
Recomendaciones a los Accionistas

Durante 2022, la totalidad de las propuestas efectuadas por el Comité de Transacciones Relacionadas al Directorio fueron recogidas por este último.

INFORMACIÓN BURSÁTIL DE EMPRESAS IANSA

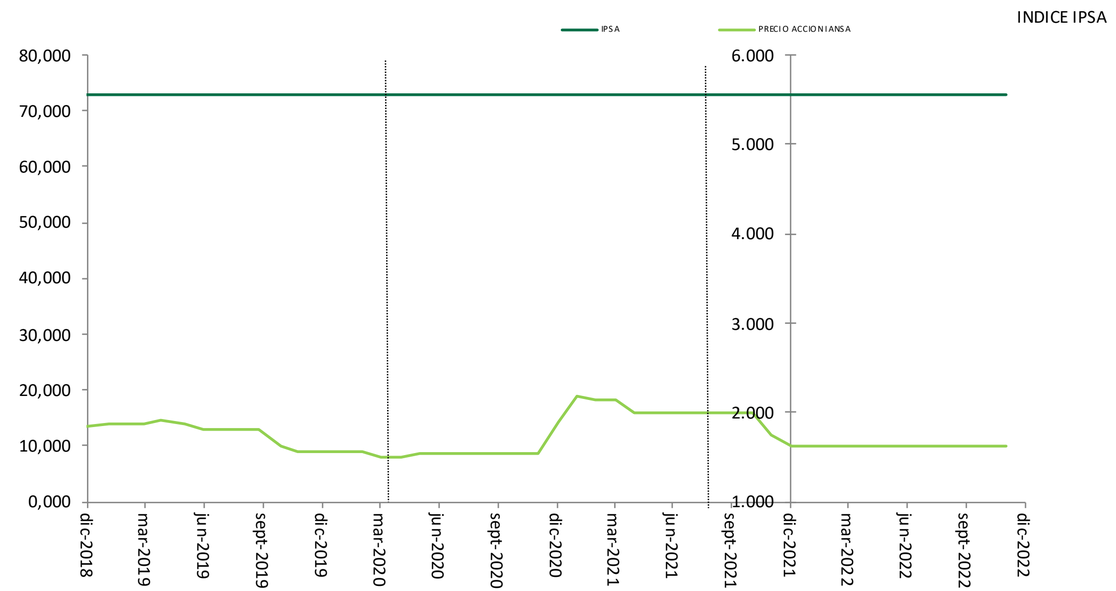
VARIACIÓN EN EL PRECIO ACCIÓN DE IANSA E ÍNDICE BURSÁTIL IPSA

(Al 31 de diciembre de 2022)



EVOLUCIÓN PRECIO ACCIÓN DE IANSA E ÍNDICE BURSÁTIL IPSA

(Al 31 de diciembre de 2022)



INFORMACIÓN BURSÁTIL DE EMPRESAS IANSA

TRANSACCIONES EN EL MERCADO BURSÁTIL

Montos en pesos de diciembre 2022

TRANSACCIONES EN EL MERCADO BURSÁTIL, MONTOS EN PESOS DE DICIEMBRE 2022			
PERÍODO	CANTIDAD ACCIONES	MONTO TRANSADO	PRECIO PROMEDIO
2020			
1° trimestre	4.534.530	53.416.182	11,78
2° trimestre	11.696.152	122.689.192	10,49
3° trimestre	1.610.388	17.292.805	10,74
4° trimestre	1.015.432	10.485.816	10,33
2021			
1° trimestre	23.716.739	470.877.829	19,85
2° trimestre	1.230.643	23.514.109	19,11
3° trimestre	461.227	8.150.246	17,67
4° trimestre	1.371.895	17.901.490	13,05
2022			
1° trimestre	2.903.367	32.392.475	11,16
2° trimestre	3.070.069	31.460.921	10,25
3° trimestre	805.010	7.754.963	9,63
4° trimestre	1.704.010	10.187.658	5,98

INFORMACIÓN BURSÁTIL DE EMPRESAS IANSA

POLÍTICA DE DIVIDENDOS

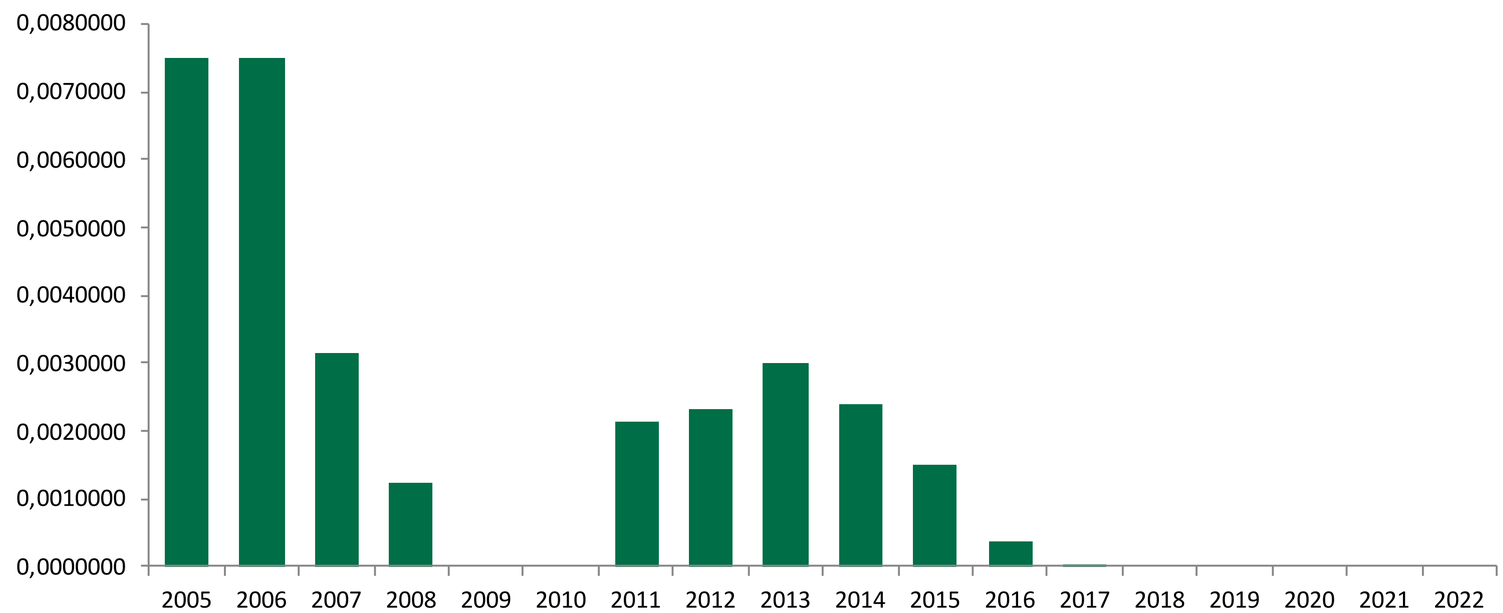
El artículo N°79 de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile establece que, salvo acuerdo diferente adoptado en la junta respectiva, por la unanimidad de las acciones emitidas, las sociedades anónimas abiertas deberán distribuir anualmente como dividendo en dinero a sus accionistas, a prorrata de sus acciones o en la proporción que establezcan los estatutos si hubiere acciones preferidas, a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, excepto cuando corresponda absorber pérdidas acumuladas provenientes de ejercicios anteriores.

La distribución de dividendos a los accionistas se reconoce como un pasivo en las cuentas consolidadas en la medida que se devenga el beneficio.

Empresas Iansa, por medio de su Directorio, ha declarado la intención de ajustarse a la normativa vigente, referente a contar con una política de dividendos consistente con el pago mínimo de un 30% de las utilidades del ejercicio anterior, después de impuestos. Adicionalmente, si el monto de las utilidades del ejercicio respectivo, las disponibilidades financieras, y los requerimientos de los nuevos proyectos de inversión lo permiten, se procurará el pago de un porcentaje superior de dividendos.

Al 31 de diciembre de 2022 se registró provisión de dividendo mínimo por MUSD 151. Al 31 diciembre de 2021 no se registró provisión de dividendo mínimo debido a que la Sociedad presenta pérdida al cierre del ejercicio.

Dividendos pagados por Acción



HECHOS ESENCIALES

1 El 29 de marzo de 2022, se informó a la CMF que el Directorio, en sesión ordinaria celebrada el 28 de marzo, había acordado citar a una Junta Ordinaria de Accionistas a celebrarse el 21 de abril, referida a materias propias de junta ordinaria.

2 El 11 de abril de 2022, se informó a la CMF que la Sociedad y su filial Iansagro S.A. suscribieron con Empresas Tucapel S.A., filial del grupo brasileño Camil Alimentos, un término y finiquito al contrato de compraventa de acciones y de activos en virtud del cual la Sociedad y Iansagro S.A. venderían su negocio de producción y comercialización de alimento de mascotas.

3 El 21 de abril de 2022, se informó a la CMF sobre los acuerdos adoptados por la Junta Ordinaria de Accionistas celebrada ese mismo día, referidos a materias propias de ella.

4 El 21 de abril de 2022, se informó a la CMF la rectificación al hecho esencial anterior relacionada con los miembros elegidos en la Junta Ordinaria de Accionistas, enviándose la nómina correcta de los directores

5 El 27 de abril de 2022, se informó a la CMF que el directorio, en sesión ordinaria de directorio celebrada el 27 de abril, se procedió a designar como Presidente de la sociedad al señor Gonzalo Sanhueza Dueñas y como Vicepresidenta a la señora Jade Moore.

6 El 11 de mayo de 2022, se informó a la CMF que con fecha 10 de mayo, Empresas Iansa S.A. había suscrito un contrato de crédito con los bancos BCI y Santander como acreedores.

El objetivo principal del préstamo es reestructura los pasivos de la Compañía.

7 El 17 de mayo de 2022, se envió a la CMF la información que complementa el Hecho Esencial anterior.

8 El 11 de agosto de 2022, se informó a la CMF que con fecha 9 de agosto se efectuó la colocación de bonos securitizados.

9 El 26 de diciembre de 2022, se informó a la CMF que la sociedad dará inicio a un procedimiento de rescate voluntario anticipado de los bonos.

10 El 29 de diciembre de 2022, se informó a la CMF el resultado del rescate voluntario anticipado de los bonos indicado en el punto anterior.

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Los Directores y el Gerente General de Empresas Iansa S.A., a continuación, y de manera individual bajo juramento, se declaran responsables respecto de la veracidad de toda la información del presente Reporte Integrado 2022, que cumple con los estándares requeridos por la Comisión para el Mercado Financiero (CMF).

Gonzalo Sanhueza
Presidente
del Directorio

Jade Moore
Vicepresidenta
del directorio

Andreas Matthias Herber
Director

Arthur Whitfield Huguley
Director

Phillip Murnane
Director

María Gracia Cariola Cubillos
Director

Melvin Wenger Weber
Director

Pablo Montesinos Pizarro
Gerente General

ESTADOS FINANCIEROS

CONTENIDOS

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES 187

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS 188

Estados Consolidados de Situación Financiera 188
Estados Consolidados de Resultados Integrales por Naturaleza 189
Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Directo 190
Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto 191

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS 192

NOTA 1. Información corporativa. 192
NOTA 2. Bases de preparación. 193
NOTA 3. Principales políticas contables aplicadas. 196
NOTA 4. Efectivo y equivalentes al efectivo. 216
NOTA 5. Otros activos financieros. 216
NOTA 6. Otros activos no financieros. 216
NOTA 7. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar. 217
NOTA 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas. 219
NOTA 9. Inventarios. 222
NOTA 10. Activos biológicos. 223
NOTA 11. Activos por impuestos corrientes. 224
NOTA 12. Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta. 224
NOTA 13. Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación. 224
NOTA 14. Información financiera de filiales. 226
NOTA 15. Activos intangibles distintos de la plusvalía. 227
NOTA 16. Plusvalía. 228
NOTA 17. Propiedades, Plantas y Equipos. 229
NOTA 18. Propiedades de inversión. 233
NOTA 19. Activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento. 235
NOTA 20. Impuesto a las ganancias e impuestos diferidos. 249
NOTA 21. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes. 251
NOTA 22. Provisiones por beneficios a los empleados. 269
NOTA 23. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar. 270
NOTA 24. Pasivos por impuestos corrientes. 271
NOTA 25. Otros pasivos no financieros. 271
NOTA 26. Patrimonio neto. 271
NOTA 27. Ganancia (Pérdida) por acción. 273
NOTA 28. Activos y pasivos en moneda extranjera. 273
NOTA 29. Ingresos y gastos. 277
NOTA 30. Diferencias de cambio. 277
NOTA 31. Información por segmentos. 278
NOTA 32. Instrumentos financieros. 282
NOTA 33. Activos y pasivos de cobertura. 283
NOTA 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros. 293
NOTA 35. Contingencias y restricciones. 296
NOTA 36. Medio ambiente. 306
NOTA 37. Análisis de Riesgos. 307
NOTA 38. Hechos posteriores. 312

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD 313

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

Informe de los Auditores Independientes

Señores Accionistas y Directores de
Empresas Iansa S.A.:

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados adjuntos de Empresas Iansa S.A. y filiales, que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2022 y 2021 y los correspondientes estados consolidados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera. Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantención de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados a base de nuestras auditorías. Efectuamos nuestras auditorías de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad que los estados financieros consolidados están exentos de representaciones incorrectas significativas.

Una auditoría comprende efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros consolidados, ya sea debido a fraude o error. Al efectuar estas evaluaciones de los riesgos, el auditor considera el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de la entidad con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión. Una auditoría incluye, también, evaluar lo apropiadas que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

©KPMG Auditores Consultores Limitada, una sociedad chilena de responsabilidad limitada y una firma miembro de la organización global de firmas miembro de KPMG afiliadas a KPMG International Limited, una compañía privada inglesa limitada por garantía (company limited by guaranty). Todos los derechos reservados.

Santiago
Av. Presidente Riesco 5685,
piso 15, Las Condes

Opinión

En nuestra opinión, los mencionados estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de la Empresas Iansa S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2022 y 2021 y los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera.

Mario Barbera R. KPMG Ltda.

Santiago, 28 de febrero de 2023

©KPMG Auditores Consultores Limitada, una sociedad chilena de responsabilidad limitada y una firma miembro de la organización global de firmas miembro de KPMG afiliadas a KPMG International Limited, una compañía privada inglesa limitada por garantía (company limited by guaranty). Todos los derechos reservados.

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

ESTADOS CONSOLIDADOS DE SITUACIÓN FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022 Y 2021

Activos	Nota	31.12.2022 MUSD	31.12.2021 MUSD
Efectivo y equivalentes al efectivo	4	48.699	17.624
Otros activos financieros	5	32.163	20.543
Otros activos no financieros	6	7.955	2.070
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	7	139.913	116.999
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	8	820	714
Inventarios	9	163.607	155.718
Activos biológicos	10	18.389	12.136
Activos por impuestos corrientes	11	3.739	3.024
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		**415.285**	**328.828**
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	12	-	-
Activos corrientes totales		**415.285**	**328.828**
Cuentas por cobrar	7	942	1.373
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	13	277	325
Activos intangibles distintos de la plusvalía	15	6.397	6.585
Plusvalía	16	15.718	15.718
Propiedades, planta y equipo	17	200.503	189.713
Propiedad de inversión	18	200	226
Activos por derecho de uso	19	18.799	18.259
Activos por impuestos diferidos	20	40.825	39.066
Activos no corrientes totales		**283.661**	**271.265**
Total activos		**698.946**	**600.093**
Pasivos y Patrimonio		**31.12.2022 MUSD**	**31.12.2021 MUSD**
Otros pasivos financieros	21	71.074	88.951
Pasivos por arrendamiento corriente	19	4.457	4.436
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	23	109.141	69.347
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	8	23.467	16.146
Pasivos por impuestos corrientes	24	1.252	1.122
Otros pasivos no financieros	25	5.950	4.966
Pasivos corrientes totales		**215.341**	**184.968**
Otros pasivos financieros	21	146.966	82.395
Pasivos por arrendamiento	19	9.705	10.474
Pasivo por impuesto diferido	20	213	298
Beneficios a los empleados	22	3.514	3.200
Pasivos no corrientes totales		**160.398**	**96.367**
Capital pagado	26	246.160	246.160
Utilidades acumuladas	26	79.014	78.662
Primas de emisión		323	323
Otras reservas	26	(2.290)	(6.387)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la Compañía		**323.207**	**318.758**
Participaciones no controladoras			-
Patrimonio total		**323.207**	**318.758**
Total pasivos y patrimonio		**698.946**	**600.093**

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

ESTADOS CONSOLIDADOS DE RESULTADOS INTEGRALES POR NATURALEZA POR LOS EJERCICIOS TERMINADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022 Y 2021.

		ACUMULADO	
		01.01.2022 31.12.2022	01.01.2021 31.12.2021
Estado consolidado de resultados	**Nota**	**MUSD**	**MUSD**
Ingresos de actividades ordinarias	29	552.326	486.791
Materias primas y consumibles utilizados	9	(439.381)	(393.245)
Gastos por beneficios a los empleados		(22.995)	(23.037)
Gastos por depreciación y amortización	15-17-18-19	(8.983)	(9.950)
Otros gastos, por naturaleza	29	(71.293)	(66.262)
Otras ganancias (pérdidas)	29	2.190	(8.085)
Ingresos financieros		1.663	179
Costos financieros	29	(10.856)	(5.627)
Participación en las utilidades de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	13	(48)	(37)
Diferencias de cambio	30	(3.234)	(976)
Ganancia (Pérdida) antes de impuesto		**(611)**	**(20.249)**
Beneficio (Gasto) por impuesto a las ganancias	20	1.114	5.960
Ganancia (Pérdida) procedente de operaciones continuadas		**503**	**(14.289)**
Utilidad (Pérdida) procedente de operaciones discontinuadas		-	-
Ganancia (Pérdida) Neta		**503**	**(14.289)**
Ganancia (Pérdida) atribuible a			
Ganancia (Pérdida) atribuible a los propietarios de la controladora	27	503	(14.289)
Ganancia (Pérdida)		**503**	**(14.289)**
Ganancia (pérdida) por acción		**USD**	**USD**
Ganancia (Perdida) por acción básica en operaciones continuadas	27	0,0001	(0,0036)
Ganancia (Pérdida) por acción básica		**0,0001**	**(0,0036)**
Ganancia (pérdida) por acción diluida		**USD**	**USD**
Ganancia (Pérdida) diluida por acción en operaciones continuadas	27	0,0001	(0,0036)
Ganancia (Pérdida) por acción diluida		**0,0001**	**(0,0036)**
Estado de resultados integral		**MUSD**	**MUSD**
Ganancia (Pérdida) Neta		503	(14.289)
Otro resultado integral			
Diferencias de cambio por conversión			
Ganancia (Pérdida) por diferencias de cambio de conversión	26	(75)	(1.252)
Otro resultado integral, diferencias de cambio por conversión		**(75)**	**(1.252)**
Coberturas de flujo de efectivo			
Ganancia (Pérdida) por coberturas de flujos de efectivo	26	5.695	(5.674)
Otro resultado integral coberturas de flujo de efectivo		**5.695**	**(5.674)**
Suma de otro resultado integral, antes de impuestos		**5.620**	**(6.926)**
Impuesto a las ganancias relacionado con componente de otro resultado integral			
Impuesto a las ganancias relacionado con cobertura de flujos de efectivo	26	(1.523)	1.536
Suma de impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral		**4.097**	**(5.390)**
Resultado integral total		**4.600**	**(19.679)**
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		4.600	(19.679)
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras			
Resultado integral total		**4.600**	**(19.679)**

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO DIRECTO POR LOS EJERCICIOS TERMINADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022 Y 2021.

	Nota	01.01.2022 31.12.2022 MUSD	01.01.2021 31.12.2021 MUSD
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Clases de cobro por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		731.508	547.690
Clases de pagos por actividades de operación			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(685.106)	(537.645)
Pagos a y por cuenta de los empleados		(35.540)	(35.746)
Impuestos a las ganancias pagados		8.506	17.404
Otras (salidas) entradas de efectivo		23	(174)
Flujos de efectivo neto procedentes de (utilizados en) actividades de operación		**19.391**	**(8.471)**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Importe procedente de la venta de propiedades, plantas y equipos	12-15-17	13.295	4.452
Compras de propiedades, planta y equipo y propiedades de inversión	15-17-18	(28.476)	(18.608)
Intereses recibidos		520	54
Flujos de efectivo neto procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		**(14.661)**	**(14.102)**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Importes procedentes de préstamos	21	53.000	10.051
Importes procedentes de bono securitizado	21	36.999	-
Importes procedentes de préstamos	21	90.096	33.364
Pagos de préstamos	21	(139.716)	(38.321)
Pagos por arrendamientos financieros	19 - 21	(5.757)	(6.893)
Intereses pagados	21	(8.635)	(6.402)
Otras entradas (salidas) de efectivo		(93)	66
Flujos de efectivo neto procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		**25.894**	**(8.135)**
Aumento (Disminución) en efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		**30.624**	**(30.708)**
Efecto de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	30	451	(176)
Aumento (Disminución) neta de efectivo y equivalentes a efectivo		**31.075**	**(30.884)**
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio	**4**	**17.624**	**48.508**
Efectivo y equivalentes al efectivo, estado de flujos de efectivo, saldo final	**4**	**48.699**	**17.624**

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

ESTADOS CONSOLIDADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO POR LOS EJERCICIOS TERMINADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022 Y 2021.

DICIEMBRE 2021	Capital pagado MUSD	Primas de emisión MUSD	Reserva por diferencia de cambio por conversión MUSD	Reservas de cobertura de flujo de caja MUSD	Otras reservas MUSD	Total, otras reservas MUSD	Utilidades (pérdidas) acumuladas MUSD	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora, Total MUSD	Participaciones no controladoras MUSD	Patrimonio Total MUSD
Saldo Inicial al 01.01.2022	**246.160**	**323**	**1.404**	**(7.827)**	**36**	**(6.387)**	**78.662**	**318.758**	**-**	**318.758**
Ganancia (pérdida) Neta	-	-	-	-	-	-	503	503	-	503
Otros resultados integrales	-	-	(75)	4.172	-	4.097	-	4.097	-	4.097
Total Resultado Integral	**-**	**-**	**(75)**	**4.172**	**-**	**4.097**	**503**	**4.600**	**-**	**4.600**
Distribución del resultado	-	-	-	-	-	-	(151)	(151)	-	(151)
Total cambios en patrimonio	**-**	**-**	**(75)**	**4.172**	**-**	**4.097**	**352**	**4.449**	**-**	**4.449**
Saldo final al 31.12.2022	**246.160**	**323**	**1.329**	**(3.655)**	**36**	**(2.290)**	**79.014**	**323.207**	**-**	**323.207**

DICIEMBRE 2020	Capital pagado MUSD	Primas de emisión MUSD	Reserva por diferencia de cambio por conversión MUSD	Reservas de cobertura de flujo de caja MUSD	Otras reservas MUSD	Total, otras reservas MUSD	Utilidades (pérdidas) acumuladas MUSD	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora, Total MUSD	Participaciones no controladoras MUSD	Patrimonio Total MUSD
Saldo Inicial al 01.01.2021	**246.160**	**323**	**2.656**	**(3.689)**	**36**	**(997)**	**92.951**	**338.437**	**-**	**338.437**
Ganancia (pérdida) Neta	-	-	-	-	-	-	(14.289)	(14.289)	-	(14.289)
Otros resultados integrales	-	-	(1.252)	(4.138)	-	(5.390)	-	(5.390)	-	(5.390)
Total Resultado Integral	**-**	**-**	**(1.252)**	**(4.138)**	**-**	**(5.390)**	**(14.289)**	**(19.679)**	**-**	**(19.679)**
Distribución del resultado	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total, cambios en patrimonio	**-**	**-**	**(1.252)**	**(4.138)**	**-**	**(5.390)**	**(14.289)**	**(19.679)**	**-**	**(19.679)**
Saldo final al 31.12.2021	**246.160**	**323**	**1.404**	**(7.827)**	**36**	**(6.387)**	**78.662**	**318.758**	**-**	**318.758**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 1. INFORMACIÓN CORPORATIVA.

A) INFORMACIÓN DE LA ENTIDAD QUE REPORTA.

Empresas Iansa S.A. (en adelante la Sociedad) es un holding agroindustrial - financiero, presente por medio de sus afiliadas y asociadas, en actividades productivas y financieras. Desde su creación, en 1952, la Sociedad se dedica a la producción, distribución y comercialización de azúcar, giro que fue traspasado a una nueva afiliada en el año 1995, Empresas Iansa S.A.

En el año 2008 Iansafrut S.A. cambia su razón social a Iansagro S.A., y asumiendo dentro de sus actividades la producción, distribución y comercialización de azúcar.

En marzo del 2017, se crean dos nuevas sociedades, Iansa Alimentos e Iansa Ingredientes, con el objetivo de sustentar la operación del negocio de azúcar de acuerdo con la nueva estructura de la Sociedad. Con esto, Iansa Ingredientes se dedica a la venta de azúcar a clientes industriales y embotelladores, Iansa Alimentos comercializa y distribuye azúcar en todos sus formatos e Iansagro gestiona la compra de remolacha y azúcar cruda, para la producción y/o refinación de azúcar y compra.

La Sociedad se especializa en la producción, distribución y comercialización de diversos productos para consumo humano y animal, tales como jugos concentrados de frutas, pasta y pulpa de tomates y otros vegetales, azúcar en diferentes versiones, endulzantes no calóricos, miel, manjar y cereales dilatados; ingredientes alimenticios y coproductos de la remolacha como coseta y melaza para el mercado de petfood, feed y food, además de alimentos para mascotas, y alimentos para bovinos y equinos, tales como la coseta y melaza e insumos agrícolas. Somos también líderes en la producción agrícola de remolacha, tomates, achicoria, cereales, y semilleros, entre otros cultivos y en la comercialización de insumos agrícolas. Para ello ha cimentado una relación con agricultores de las zonas centro y sur del país, los que trabajan bajo el sistema de agricultura de contrato en la producción de remolacha. En la actualidad, la Sociedad se ha sumado a la producción agrícola a través de la expansión de las siembras propias de remolacha, las que buscan brindar la estabilidad que requiere el negocio azucarero. Esta producción de remolacha se hace en campos administrados por la Sociedad a través de contratos de arriendo de largo plazo, que son manejados por la afiliada Agrícola Terrandes S.A. Asimismo, y para mantener una participación de mercado, la Sociedad ha dado importantes pasos para complementar su producción nacional con importaciones de azúcar de distintos orígenes.
La Sociedad es una sociedad anónima abierta constituida en Chile, cuyas acciones se transan en las dos bolsas de valores chilenas. Su domicilio es Rosario Norte 615 Piso 23, comuna de Las Condes, en la ciudad de Santiago.

La Sociedad se formó por escritura pública el 29 de julio de 1952, en la Notaría de Luciano Hiriart, en Santiago, y sus estatutos fueron aprobados por Decreto Supremo de Hacienda No10.008, el 11 de noviembre de 1953. Un extracto fue publicado en el Diario Oficial del 17 de noviembre de 1953 e inscrito a fojas 92 vta. No103 del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Los Ángeles correspondiente a 1953. La inscripción actual de la Sociedad se encuentra a fojas 1.251 No720 del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago correspondiente a 1956.

La Sociedad se encuentra inscrita en el Registro de Valores con el No100 y está sujeta a la fiscalización de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF).

B) ACCIONISTAS.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, la sociedad matriz de empresas Iansa S.A. es la sociedad Inglesa ED&F Man Holding Limited (controladora), con una participación indirecta de 91,95%. Esta participación es realizada en forma directa a través de la sociedad ED&F Man Chile Holding SpA, con un 49,21% y de la Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A. en un 42,74%.

Los principales accionistas al 31 de diciembre de 2022 y 2021 son los siguientes:

Sociedad	Participación 31-Dic-22	Sociedad	Participación 31-Dic-21
ED&F Man Chile Holdings SpA	49,21%	ED&F Man Chile Holdings SpA	49,21%
Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A.	42,74%	Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A.	42,74%
Nevasa S.A. Corredores de Bolsa	1,16%	Nevasa S.A. Corredores de Bolsa	1,16%
Banchile Corredores de Bolsa S.A.	0,82%	Banchile Corredores de Bolsa S.A.	0,81%
Bice Inversiones Corredores de Bolsa S.A.	0,77%	Bice Inversiones Corredores de Bolsa S.A.	0,78%
Renta 4 Corredores de Bolsa S.A.	0,62%	Inversiones P&V Limitada	0,59%
Santander Corredores de Bolsa Ltda.	0,52%	Santander Corredores de Bolsa Ltda.	0,51%
Larraín Vial S.A. Corredora de Bolsa	0,44%	BCI Corredores de Bolsa S.A.	0,46%
BCI Corredores de Bolsa S.A.	0,44%	Larraín Vial S.A. Corredora de Bolsa	0,44%
Consorcio Corredores de Bolsa	0,41%	Consorcio Corredores de Bolsa	0,40%
Itaú Corpbanca Corredores de Bolsa S.A.	0,31%	Itaú Corpbanca Corredores de Bolsa S.A.	0,31%
Valores Security S.A., Corredores de Bolsa	0,24%	Valores Security S.A., Corredores de Bolsa	0,25%
Finanzas y Negocios S.A. Corredores de Bolsa	0,21%	Euroamérica Corredores de Bolsa S.A.	0,23%
Otros accionistas	2,11%	Otros accionistas	2,11%
Total	**100,00%**	**Total**	**100,00%**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 1. INFORMACIÓN CORPORATIVA.

C) GESTIÓN DE CAPITAL.

La gestión de capital se refiere a la administración del patrimonio de la Sociedad. Las políticas de administración del capital tienen por objetivo:

- Garantizar el normal funcionamiento del holding y la continuidad del negocio a corto plazo;
- Asegurar el financiamiento de nuevas inversiones con el objetivo de mantener un crecimiento constante en el tiempo;
- Mantener una estructura de capital acorde a los ciclos económicos que impactan el negocio y la naturaleza de la industria.

Los requerimientos de capital son incorporados en la medida que existan necesidades de financiamiento, velando por un adecuado nivel de liquidez y cumpliendo con los resguardos financieros establecidos. De acuerdo con las condiciones económicas imperantes, la Sociedad maneja su estructura de capital y realiza los ajustes necesarios para mitigar los riesgos asociados a condiciones de mercado adversas y aprovechar las oportunidades que se puedan generar logrando mejorar la posición de liquidez de la Sociedad.

La estructura financiera de la Sociedad al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Patrimonio	323.358	318.758
Préstamos que devengan intereses	99.769	90.244
Arrendamiento financiero	1.439	2.816
Bono de oferta pública	47.054	55.212
Mutuos hipotecarios	10.688	9.900
Compromiso de retrocompra	10.109	-
Bono securitizado	41.024	-
Pasivos por arrendamientos	14.162	14.910
Total	**547.603**	**491.840**

NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN.

Los términos estados financieros consolidados o estados financieros se utilizarán indistintamente.

A) DECLARACIÓN DE CUMPLIMIENTO.

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2022 y 2021 han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante NIIF), emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante IASB).

Los estados financieros consolidados fueron aprobados por el Directorio de la Sociedad con fecha 28 de febrero de 2023.

B) BASES DE PREPARACIÓN.

Al 31 de diciembre de 2022 la Sociedad participa de manera directa en Seedtime Inversiones SpA., siendo dueña de estas en un 100%. La Sociedad ya no cuenta con participación en la Sociedad Empresas Iansa Panamá (agencia) al 31 de diciembre de 2022 considerando que esta entidad fue disuelta el 18 de noviembre de 2022. Al 31 de diciembre de 2021 la Sociedad participa de manera directa en Empresas Iansa en Panamá (agencia) y en Seedtime Inversiones SpA., siendo dueña de estas en un 100%.

La Sociedad consolida con su subsidiaria Iansagro S.A., ya que participa de manera directa en un 99,9% y mantiene control de esta subsidiaria.

Las sociedades incluidas en la consolidación de la Sociedad al 31 de diciembre de 2022 y 2021 son las siguientes:

Rut	Nombre Sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje Participación		
				Directo	Indirecto	Total
77.038.748-5	Seedtime SpA.	Chile	Dólares Estadounidenses	100,0000	-	100,0000
96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,9999	-	99,9999
96.909.650-1	Agromás S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	1,0000	99,0000	100,0000
96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	0,1000	99,9000	100,0000
76.857.210-0	L.D.A. SpA	Chile	Pesos Chilenos	0,9000	99,1000	100,0000
76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	0,1000	99,9000	100,0000
76.044.376-K	Inversiones Iansa S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	1,0000	99,0000	100,0000
76.045.453-2	Compañía de Generación Industrial S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	0,1000	99,9000	100,0000
0-E	Icatom S.A.	Perú	Dólares Estadounidenses	40,5819	59,4181	100,0000
76.413.717-5	Inverindu SpA	Chile	Dólares Estadounidenses	-	100,0000	100,0000
76.415.587-4	Induinversiones SpA	Chile	Dólares Estadounidenses	-	100,0000	100,0000
96.594.100-2	Induexport SpA	Chile	Dólares Estadounidenses	-	100,0000	100,0000
0-E	Droguería Karani S.A.C.	Perú	Dólares Estadounidenses	99,9000	0,1000	100,0000
76.724.603-K	Iansa Alimentos S.A.	Chile	Pesos Chilenos	0,1000	99,9000	100,0000
76.724.595-5	Iansa Ingredientes S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	0,1000	99,9000	100,0000
77.155.289-7	Agrocomercial Iansa S.A.	Chile	Pesos Chilenos	0,1000	99,9000	100,0000

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN.

b) Bases de preparación (Continuación).

A su vez las sociedades incluidas en la consolidación de Iansagro S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2022 y 31 de diciembre de 2021:

Rut	Nombre Sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje Participación		
				Directo	Indirecto	Total
96.909.650-1	Agromás S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,0000	1,0000	100,0000
96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,9000	0,1000	100,0000
76.857.210-0	L.D.A. SpA	Chile	Pesos Chilenos	99,1000	0,9000	100,0000
76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,9000	0,1000	100,0000
76.044.376-K	Inversiones Iansa S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,0000	1,0000	100,0000
76.045.453-2	Compañía de Generación Industrial S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,9000	0,1000	100,0000
0-E	Icatom S.A.	Perú	Dólares Estadounidenses	59,4181	40,5819	100,0000
76.413.717-5	Inverindu SpA	Chile	Dólares Estadounidenses	100,0000	-	100,0000
76.415.587-4	Induinversiones SpA	Chile	Dólares Estadounidenses	-	100,0000	100,0000
96.594.100-2	Induexport SpA	Chile	Dólares Estadounidenses	-	100,0000	100,0000
0-E	Droguería Karani S.A.C.	Perú	Dólares Estadounidenses	0,1000	99,9000	100,0000
76.724.603-K	Iansa Alimentos S.A.	Chile	Pesos Chilenos	99,9000	0,1000	100,0000
76.724.595-5	Iansa Ingredientes S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,9000	0,1000	100,0000
77.155.289-7	Agrocomercial Iansa S.A.	Chile	Pesos Chilenos	99,9000	0,1000	100,0000

C) PERÍODOS CONTABLES.

Los presentes estados financieros consolidados cubren los siguientes ejercicios:

- Estados Consolidados de Situación Financiera al 31 de diciembre de 2022 y 2021.
- Estados Consolidados de Resultados Integrales por Naturaleza, por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2022 y 2021.
- Estados Consolidados de Flujo de Efectivo Directo, por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2022 y 2021.
- Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto, por ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2022 y 2021.

D) MONEDA FUNCIONAL Y PRESENTACIÓN.

La moneda funcional de la Sociedad y de cada una de sus filiales ha sido determinada como la moneda del ámbito económico en que opera, tal como lo señala la NIC 21. En este sentido, los estados financieros consolidados son presentados en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad.

Sociedad	Relación	Moneda funcional
Empresas Iansa S.A.	Matriz	USD
Seedtime Inversiones SpA	Afiliada directa	USD
Iansagro S.A.	Afiliada directa	USD
Agromás S.A.	Afiliada indirecta	USD
Patagoniafresh S.A.	Afiliada indirecta	USD
L.D.A. S.p.A	Afiliada indirecta	CLP
Agrícola Terrandes S.A.	Afiliada indirecta	USD
Inversiones Iansa S.A.	Afiliada indirecta	USD
Compañía de Generación Industrial S.A.	Afiliada indirecta	USD
Icatom S.A.	Afiliada indirecta	USD
Inverindu SpA	Afiliada indirecta	USD
Induinversiones SpA	Afiliada indirecta	USD
Induexport SpA.	Afiliada indirecta	USD
Droguería Karani S.A.C.	Afiliada indirecta	USD
Iansa Alimentos S.A.	Afiliada indirecta	CLP
Iansa Ingredientes S.A.	Afiliada indirecta	USD
Agrocomercial Iansa S.A.	Afiliada indirecta	CLP
EF Securitizadora S.A. Patrimonio Separado N° 7	Afiliada indirecta	CLP

Lo anterior, definido principalmente porque la afiliada Iansagro S.A., que aporta gran parte de las operaciones de ingresos y costos, se encuentra indexada a esta moneda.

Toda la información es presentada en miles de dólares estadounidenses (MUSD) y ha sido redondeada a la unidad más cercana, excepto cuando se indica de otra manera.

Las transacciones en una moneda distinta a la moneda funcional se consideran en moneda extranjera y son inicialmente registradas al tipo de cambio de la moneda funcional a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos al tipo de cambio de la moneda funcional a la fecha de los estados financieros. Todas las diferencias son registradas con cargo o abono a resultados.

E) USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS.

De acuerdo con la NIC 1, en la preparación de los estados financieros consolidados se han utilizado estimaciones realizadas por la Administración, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos y gastos. Los gastos reales pueden diferir de estas estimaciones.

NOTA 2. BASES DE PREPARACIÓN.

e) Uso de estimaciones y juicios. (Continuación).

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen los efectos más relevantes sobre los importes reconocidos en los estados financieros son las siguientes:

- Determinación si la Sociedad tiene influencia significativa sobre una participada para determinar si se considera dentro del proceso de consolidación (Nota 13).
- Fijación de plazos de arrendamiento, considerando plazos de ampliación (Nota 19).
- Respecto de la información considerada para los supuestos utilizados al 31 de diciembre de 2022, que poseen un riesgo de resultar en un ajuste material a los valores libros de activos y pasivos en el próximo año financiero se incluye en las siguientes notas:
- La valoración de activos intangibles y plusvalías asociadas, para determinar la existencia de pérdidas por deterioro de estos. (Nota 15, Nota 16 y Nota 34)
- Los supuestos actuariales utilizados en el cálculo de obligaciones por beneficios a los empleados (Nota 22).
- Disponibilidad de futuras utilidades imponibles contra las cuales puedan utilizarse las diferencias temporarias deducibles y las pérdidas compensadas obtenidas en períodos anteriores. (Nota 20).
- Determinación del valor razonable de activos biológicos basándose en datos no observables significativos (Nota 10).
- La vida útil y valores residuales de las propiedades, plantas y equipos. (Nota 17).
- Las hipótesis empleadas para calcular las estimaciones de incobrabilidad de deudores por venta y cuentas por cobrar a clientes. (Nota 7 y Nota 34).

F) MEDICIÓN DE LOS VALORES RAZONABLES.

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Sociedad requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Sociedad revisa periódicamente las variables no observables significativas y los ajustes de valorización. Si se usa información de terceros, para medir los valores razonables, se evalúa la evidencia obtenida con el objetivo de confirmar que esas valorizaciones satisfacen los requerimientos de las NIIF, incluyendo el nivel de jerarquía del valor razonable dentro del que deberían clasificarse esas valorizaciones. Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, la Sociedad utiliza datos de mercado observables siempre que sea posible. Los valores razonables se clasifican en distintos niveles dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

Nivel 1: Precios cotizados, no ajustados, en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

Nivel 2: Variables distintas a los precios cotizados incluidos en el nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, directamente, es decir, como precios, o indirectamente, es decir, derivados de los precios.

Nivel 3: Datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Cuando los datos de entrada usados para medir el valor razonable de un activo o pasivo se clasifican en distintos niveles de la jerarquía del valor razonable, la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel en que se encuentra la variable de nivel más bajo que sea significativa para la medición total.

Las siguientes notas incluyen información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables:
Nota 10: Activos biológicos.
Nota 18: Propiedades de Inversión.
Nota 32: Instrumentos Financieros. Nota 33: Activos y pasivos de cobertura.

G) CAMBIOS CONTABLES.

La Sociedad ha aplicado los cambios y enmiendas aplicados en onerosos de NIC37, mejoras anuales aplicadas a las Norma NIIF 2018-2020 que incluyen NIIF1, NIIF9, NIIF16, NIC41, Modificación en NIC16, Propiedad, Planta y Equipos, Referencia al Marco Conceptual para la Información Financiera, NIIF3 Definición de negocios. Estos cambios no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros de la Sociedad.

Debido a los métodos de transición escogidos por la Sociedad al aplicar estas normas, la información comparativa incluida en estos estados financieros no ha sido reexpresada para reflejar los requerimientos de las nuevas normas.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

A) BASES DE CONSOLIDACIÓN.

(i) Combinación de negocios

La Sociedad reconoce en sus estados financieros consolidados los activos identificables (incluye activos intangibles que no han sido reconocidos con anterioridad) y los pasivos asumidos de cualquier participación en sociedades adquiridas al valor razonable, de acuerdo con la NIIF 3, emitida y revisada por el IASB. Además, reconoce y mide cualquier plusvalía o ganancia procedente de la compra de estas entidades.

Si la contabilización inicial de una combinación de negocios se determina sólo en forma provisional, la Sociedad, durante el ejercicio de medición, ajustará retroactivamente los importes provisionales adquiridos, de acuerdo con la nueva información obtenida. Además, reconoce cualquier activo o pasivo adicional si se obtiene cualquier nueva información, siempre y cuando el ejercicio de medición no exceda un año a partir de la fecha de compra.

Las combinaciones de negocios son contabilizadas utilizando el método de adquisición a la fecha en la que se transfiere el control a la Sociedad. Se entiende por control al poder de dirigir las políticas financieras y de operación de una entidad con el fin de obtener beneficios de sus actividades.

La Sociedad valoriza la plusvalía a la fecha de adquisición como:

- El valor razonable de la contraprestación transferida;
- El monto reconocido de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida;
- Más si la combinación de negocios es realizada por etapas, el valor razonable de las participaciones existentes en el patrimonio de la adquirida;
- Menos el monto reconocido neto (en general, el valor razonable) de los activos adquiridos identificables y los pasivos asumidos identificables.

Cuando el exceso es negativo se realiza una revisión de los supuestos efectuados en la valorización de los activos identificables y pasivos asumidos. Si luego de este proceso aún existe un exceso negativo, una ganancia en venta en condiciones ventajosas se reconoce en el resultado.

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos generalmente en el resultado.

Para cada combinación de negocios, se mide cualquier participación no controladora en la participada al:

- valor razonable; o
- la participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

(ii) Participaciones no controladoras.

Los cambios en la participación de la Sociedad en una afiliada que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones con los propietarios en su calidad de tales. Los ajustes a las participaciones no controladoras se basan en un importe proporcional de los activos netos de la afiliada. No se efectúan ajustes a la plusvalía ni se reconoce ganancia o pérdida alguna en resultado.

(iii) Afiliadas

Afiliadas son todas las entidades sobre las que la Sociedad tiene control. El control se logra cuando la Sociedad está expuesta, o tiene los derechos, a los rendimientos variables procedentes de su implicación en la sociedad participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Específicamente, la Sociedad controla una participada si y sólo si tiene todo lo siguiente:

a. poder sobre la participada (es decir derechos existentes que le dan la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada, es decir, las actividades que afectan de forma significativa a los rendimientos de la participada).
b. exposición, o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada.
c. capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

Cuando la Sociedad tiene menos que la mayoría de los derechos a voto de una sociedad participada, tiene el poder sobre la sociedad participada cuando estos derechos a voto son suficientes para darle en la práctica la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada unilateralmente. La Sociedad considera todos los hechos y circunstancias para evaluar si los derechos a voto en una participada son suficientes para darle el poder, incluyendo:

a. el número de los derechos de voto que mantiene el inversor en relación con el número y dispersión de los que mantienen otros tenedores de voto;

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

a) Bases de consolidación (Continuación).
(iii) Afiliadas (Continuación).

b. los derechos de voto potenciales mantenidos por el inversor, otros tenedores de voto u otras partes;
c. derechos que surgen de otros acuerdos contractuales; y
d. cualesquiera hechos y circunstancias adicionales que indiquen que el inversor tiene, o no tiene, la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes en el momento en que esas decisiones necesiten tomarse, incluyendo los patrones de conducta de voto en reuniones de accionistas anteriores.

La Sociedad reevaluará si tiene o no control en una participada si los hechos y circunstancias indican que ha habido cambios en uno o más de los tres elementos de control mencionados anteriormente. La consolidación de una afiliada comenzará desde la fecha en que el inversor obtenga el control de la participada cesando cuando pierda el control sobre ésta.

Para contabilizar la adquisición de afiliada, la Sociedad utiliza el método de adquisición. El costo de adquisición es el valor razonable de los activos entregados, de los instrumentos de patrimonio emitidos y de los pasivos incurridos o asumidos en la fecha de intercambio. Los activos identificables adquiridos y los pasivos y contingencias identificables asumidos en una combinación de negocios se valoran inicialmente por su valor razonable a la fecha de adquisición. El exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de Empresas Iansa en los activos netos identificables adquiridos se reconoce como plusvalía comprada. Si el costo de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, se reconsiderará la identificación y medición de los activos, pasivos y pasivos contingentes identificables de la adquirente, así como la medición del costo de la adquisición, la diferencia, que continúe existiendo, se reconoce directamente en el estado consolidado de resultados.

Las sociedades afiliadas se consolidan mediante la combinación línea a línea de todos sus activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo.

Las participaciones no controladoras de las sociedades afiliadas son incluidas en el patrimonio de la Sociedad. Se eliminan las transacciones intercompañías, los saldos y ganancias no realizadas por transacciones entre entidades del grupo. Las pérdidas no realizadas también se eliminan, a menos que la transacción proporcione evidencia de una pérdida por deterioro del activo transferido. Cuando es necesario, para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Sociedad, se modifican las políticas contables de las filiales.

(iv) Inversiones en entidades asociadas y entidades controladas conjuntamente (método de la participación).

Asociadas son todas las entidades sobre las que la Sociedad ejerce influencia significativa pero no tiene control que, generalmente, viene acompañado por una participación de entre un 20% y un 50% de los derechos de voto. Las inversiones en asociadas se contabilizan por el método de la participación e inicialmente se reconocen por su costo. Las inversiones en asociadas incluyen la plusvalía comprada, identificada en la adquisición, neto de cualquier pérdida acumulada por deterioro identificado en la adquisición. La participación de La Sociedad en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus asociadas se reconoce en resultados integrales, y su participación en los movimientos de reservas, posteriores a la adquisición se reconoce en reservas. Los movimientos posteriores a la adquisición acumulados se ajustan contra el importe en libros de la inversión. Cuando la participación en las pérdidas de una asociada es igual o superior a su participación en la misma, incluida cualquier otra cuenta por cobrar no asegurada, la Sociedad no reconoce pérdidas adicionales, a no ser que haya incurrido en obligaciones o realizado pagos en nombre de la asociada en la cual participa.
Los saldos y transacciones intercompañía y cualquier ingreso o gasto no realizado que surja de transacciones intercompañía grupales, son eliminados durante la preparación de los estados financieros consolidados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida según el método de la participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(v) Entidad estructurada.

La Sociedad no mantiene participación de propiedad en una entidad estructurada, EF Securitizadora S.A. Patrimonio N°7. No obstante, según los términos de los acuerdos bajo los que se estableció esta entidad, la Sociedad recibe sustancialmente todos los rendimientos relacionados con sus operaciones y activos netos (esta entidad realiza actividades de financiamiento exclusivamente para la Sociedad) y actualmente tiene capacidad para dirigir las actividades de esta entidad que afecta estos rendimientos. Debido a que la participación de los propietarios de esta entidad se presenta como pasivos en la Sociedad, no se reconoce participación no controladora por esta entidad.

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

B) TRANSACCIONES EN MONEDA EXTRANJERA Y UNIDADES DE REAJUSTE.

Tal como se revela en nota 2 letra d), la moneda funcional de la Sociedad es el dólar estadounidense (USD), por lo tanto, todos los saldos de partidas monetarias denominadas en monedas extranjeras se convierten a los tipos de cambio de cierre y las diferencias producidas en las transacciones que se liquidan en una fecha distinta al reconocimiento inicial, se reconocen en los resultados del ejercicio, en el rubro diferencia de cambio.

De acuerdo con ello, los principales activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se muestran a su valor equivalente en dólares, calculados a los siguientes tipos de cambios:

Fecha	31-Dic-22 USD	31-Dic-21 USD
Euro	0,93	0,88
Sol peruano	3,81	3,99
Pesos chilenos	855,86	844,69

Por otra parte, los activos y pasivos monetarios registrados en unidades de fomento son valorizados a su valor de cierre de cada ejercicio. Las paridades utilizadas son las siguientes:

Fecha	31-Dic-22 USD	31-Dic-21 USD
Unidad de Fomento	0,02	0,03

La unidad de fomento (UF) es una unidad monetaria denominada en pesos chilenos que está indexada a la inflación. La tasa de variación de la UF se establece a diario y con antelación, sobre la base de la variación del Índice de Precios al Consumidor (IPC) del mes anterior. El valor presentado en la tabla anterior representa el valor de dólares para la unidad de fomento en cada fecha de cierre sobre la que se informa.

C) INSTRUMENTOS FINANCIEROS.

c.1) Reconocimiento y medición inicial

Los deudores comerciales e instrumentos de deuda emitidos inicialmente se reconocen cuando se originan. Todos los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando la Sociedad se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiación significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más, en el caso de una partida no medida al valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión. Un deudor comercial sin un componente de financiación significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

c.2) Clasificación y medición posterior.

Activos financieros

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados.
Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si la Sociedad cambia su modelo de negocio por uno para gestionar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados en el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y
- las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

c) Instrumentos financieros (Continuación).
c.2) Clasificación y medición posterior. (Continuación).

En el reconocimiento inicial de una inversión de patrimonio que no es mantenida para negociación, la Sociedad puede realizar una elección irrevocable en el momento del reconocimiento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral. Esta elección se hace individualmente para cada inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como se describe anteriormente, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados. En el reconocimiento inicial, la Sociedad puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

Activos financieros: Evaluación del modelo de negocio.

La Sociedad realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera, ya que este es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio y en que se entrega la información a la gerencia. La información considerada incluye:

- Las políticas y los objetivos señalados para la cartera y la operación de esas políticas en la práctica. Estas incluyen si la estrategia de la gerencia se enfoca en cobrar ingresos por intereses contractuales, mantener un perfil de rendimiento de interés concreto o coordinar la duración de los activos financieros con la de los pasivos que dichos activos están financiando o las salidas de efectivo esperadas o realizar flujos de efectivo mediante la venta de los activos;
- Cómo se evalúa el rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia de la Sociedad;
- Los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y, en concreto, la forma en que se gestionan dichos riesgos;
- Cómo se retribuye a los gestores del negocio (por ejemplo, si la compensación se basa en el valor razonable de los activos gestionados o sobre los flujos de efectivo contractuales obtenidos); y
- La frecuencia, el valor y el calendario de las ventas en períodos anteriores, las razones de esas ventas y las expectativas sobre la actividad de ventas futuras.

Las transferencias de activos financieros a terceros en transacciones que no califican para la baja en cuentas no se consideran ventas para este propósito, de acuerdo con el reconocimiento continuo de la Sociedad de los activos.

Los activos financieros que son mantenidos para negociación o son gestionados y cuyo rendimiento es evaluado sobre una base de valor razonable son medidos al valor razonable con cambios en resultados.

Activos financieros - Evaluación de si los flujos de efectivo contractuales son sólo pagos del principal y los intereses.

Para propósitos de esta evaluación, el 'principal' se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial. El 'interés' se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un período de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamos básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son sólo pagos del principal y los intereses, la Sociedad considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, la Sociedad considera:

- Hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- Términos que podrían ajustar la razón del cupón contractual, incluyendo características de tasa variable;
- Características de pago anticipado y prórroga; y
- Términos que limitan el derecho de la Sociedad a los flujos de efectivo procedentes de activos específicos (por ejemplo, características sin recurso).

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

c) Instrumentos financieros (Continuación).
c.2) Clasificación y medición posterior. (Continuación).

Una característica de pago anticipado es consistente con el criterio de únicamente pago del principal y los intereses si el importe del pago anticipado representa sustancialmente los importes no pagados del principal e intereses sobre el importe principal, que puede incluir compensaciones adicionales razonables para la cancelación anticipada del contrato. Adicionalmente, en el caso de un activo financiero adquirido con un descuento o prima de su importe nominal contractual, una característica que permite o requiere el pago anticipado de un importe que representa sustancialmente el importe nominal contractual más los intereses contractuales devengados (pero no pagados) (que también pueden incluir una compensación adicional razonable por término anticipado) se trata como consistente con este criterio si el valor razonable de la característica de pago anticipado es insignificante en el reconocimiento inicial.

(1) Activos financieros a costo amortizado.

En esta categoría se incluyen los activos financieros que cumplan las siguientes condiciones:

(i) el modelo de negocio que lo sustenta tiene como objetivo mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales;

(ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.

En este rubro se presentan las cuentas por cobrar, préstamos y equivalentes de efectivo.

Los deudores se presentan a su valor neto, es decir, rebajados por las estimaciones por deterioro del valor (pérdidas por deterioro).

(1.1) Segmentos agrocomercial, pulpas, pastas y jugos y azúcar y otras marcas lansa.

(1.1.a) Políticas de crédito.

La Sociedad establece como marco regulatorio la aplicación de políticas de crédito para la venta de sus productos y servicios, que permiten minimizar el riesgo crediticio mediante la evaluación de sus clientes y la determinación de límites de crédito, bajo las siguientes consideraciones:

- Cobertura de seguro de crédito.
- Garantías y avales.
- Antecedentes comerciales intachables.

Con el objetivo de resguardarse frente a posibles incumplimientos de pagos por parte de los clientes, la Sociedad tiene contratado un seguro de crédito, el cual cubre el 90% de la respectiva deuda por cobrar, sólo en caso de insolvencia.

Como regla general, todos los clientes, indistintamente de las líneas de negocios, deben contar con un seguro de crédito. La excepción la conforma un grupo selecto de clientes de gran envergadura, bajo riesgo y gran confiabilidad ante el mercado.

La Sociedad mantiene un Comité de Crédito Gerencial, quien revisa la situación crediticia de los clientes y, de acuerdo con la política de créditos vigente, evalúa y aprueba las líneas de crédito, como también autoriza las excepciones a la política de crédito, y puede aprobar ventas a clientes rechazados por la compañía de seguros, bajo riesgo de la Sociedad.

La compañía de seguros no asegura clientes que anteriormente fueron declarados insolventes.

El objetivo de la política de cobranza es lograr que el cliente, en su primera etapa de mora pague el 100% de la deuda, para poder seguir operando con él. En los casos que el cliente no pueda pagar se acuerda un nuevo plan de pago, el cual debe ser aprobado por la Compañía de Seguros en el caso de que se trate de un cliente asegurado.

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

c) Instrumentos financieros (Continuación).
c.2) Clasificación y medición posterior (Continuación).
(1) Activos financieros a costo amortizado (Continuación).
(1.1) Segmentos agrocomercial, pulpas, pastas y jugos y azúcar y otras marcas Iansa.(Continuación).
(1.1.a) Políticas de crédito (Continuación).

Cuando ocurre alguna morosidad de un cliente cuya recuperación de deuda no se concreta a través de un plan de pagos, este se debe declarar como siniestro a la compañía de seguros y esta se encarga de agotar todos los medios de pago. En el caso de que el cliente no se encuentre asegurado, los antecedentes son derivados a los asesores jurídicos, los cuales de acuerdo con la normativa vigente deberán evidenciar y documentar que se hayan agotado prudencialmente todos los medios de cobro para solventar el castigo correspondiente.

(1.1.b) Estimación por deterioro.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses son la parte de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo que proceden de sucesos de incumplimiento sobre un instrumento financiero que están posiblemente dentro de los 12 meses después de la fecha de presentación (o un período inferior si el instrumento tiene una vida de menos de doce meses).

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que la Sociedad está expuesto al riesgo de crédito.

Las estimaciones de pérdida para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

(1.1.c) Renegociación.

Para todos los clientes con morosidad significativa y que no cuentan con seguro de crédito se realiza estimación por deterioro por el 100% de la deuda. Lo mismo aplica para los clientes en cobranza judicial y protesto; y para los que sí cuentan con seguro de crédito la estimación equivale al 10% de la deuda. Para el grupo de clientes no asegurados de gran envergadura y confiabilidad ante el mercado se realiza una evaluación de riesgo, de acuerdo con lo determinado por la administración, y en base a estos resultados se decide la realización de estimación por deterioro.

La restructuración de deudas o renegociación a deudores, para clientes no asegurados se encuentra sometida a la evaluación conjunta y coordinada de los responsables internos y los asesores jurídicos, sólo para aquellos clientes con los cuales se desea seguir operando comercialmente, donde ambas partes, en conjunto, resuelven la determinación de condiciones apropiadas para el saneamiento de la deuda morosa.

(1.2) Financiamiento agricultores.

(1.2.a) Políticas de crédito.

Los créditos otorgados por la filial Agromás S.A. están dirigidos al financiamiento de insumos, servicios, maquinarias, proyectos de riego tecnificado y avances en dinero para labores agrícolas desde la siembra hasta la cosecha de insumos.

La Sociedad establece como marco regulatorio en el proceso de crédito interno, la aplicación de políticas de crédito en la venta de sus productos y servicios, permitiendo minimizar el riesgo crediticio mediante la evaluación de sus clientes, bajo las siguientes consideraciones:

- Antecedentes comerciales intachables.
- Solvencia y capacidad de pago.
- Antecedentes de antigüedad.
- Garantías y avales.

De acuerdo con la composición y características de los agricultores, la Sociedad ha formulado criterios diferenciados de evaluación, requisitos y otros, si la situación lo amerita, sin embargo, dado que los clientes de este segmento tienen características bastantes singulares entre sí, la Sociedad adopta criterios particulares de evaluación crediticia.

La Sociedad mantiene un Comité de Crédito, quien revisa, evalúa y autoriza cualquier excepción a la política de crédito.

Cuando ocurre alguna morosidad de un cliente cuya recuperación de deuda no haya constituido respuesta satisfactoria en forma interna, serán nuestros asesores jurídicos los cuales de acuerdo con la normativa vigente deberán evidenciar y documentar que se hayan agotado prudencialmente todos los medios de cobro para solventar el castigo correspondiente.

c) Instrumentos financieros (Continuación).
c.2) Clasificación y medición posterior (Continuación).
(1) Activos financieros a costo amortizado (Continuación).
(1.2) Financiamiento agricultores (Continuación).
(1.2.a) Políticas de crédito (Continuación).

En la generalidad las ventas se realizan con plazo no superior a un año, que es el período que dura una campaña de remolacha. La excepción está dada por el financiamiento en proyectos de riego tecnificado, compra de maquinarias y renegociación de deudas, donde los plazos pueden ser mayores (generalmente son cinco años el plazo máximo).

(1.2.b) Estimación por deterioro.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses son la parte de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo que proceden de sucesos de incumplimiento sobre un instrumento financiero que están posiblemente dentro de los 12 meses después de la fecha de presentación (o un período inferior si el instrumento tiene una vida de menos de doce meses).

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que la Sociedad está expuesto al riesgo de crédito.

Las estimaciones de pérdida para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

(1.2.c) Renegociación.

Al igual que en el caso de deudores comerciales de otros negocios, la restructuración de deudas o renegociación a deudores agricultores se encuentra sometida a la evaluación conjunta y coordinada de los responsables internos y los asesores jurídicos, sólo para aquellos clientes con los cuales se desea seguir operando comercialmente, donde ambas partes, en conjunto, resuelven la determinación de condiciones apropiadas para el saneamiento de la deuda morosa.

El rubro otros activos no financieros contempla saldos por cobrar que provienen de ventas no relacionadas con el giro normal de la Sociedad. Es revisado periódicamente para determinar si existen casos de eventual incobrabilidad por los que se deba realizar una estimación por deterioro por este concepto.

(2) Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral.

Se incluyen en esta categoría aquellos activos financieros que cumplan las siguientes condiciones:

(i) El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiéndolo y

(ii) Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. El ingreso por intereses calculado bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral. En el momento de la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas en otro resultado integral se reclasifican en resultados.

(3) Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados.

Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.

(4) Inversiones de deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral.

Los instrumentos de deuda emitidos y los pasivos subordinados se registran en la fecha en que se originan. En el caso de los otros pasivos financieros se reconocen en la fecha de la transacción en la que la Sociedad se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El pasivo financiero se da de baja cuando las obligaciones contractuales se cancelan o finalizan.

Los pasivos financieros no derivados se clasifican en la categoría de otros pasivos financieros, los que son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posteriormente, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

c) Instrumentos financieros (Continuación).
c.2) Clasificación y medición posterior (Continuación).
(4) Inversiones de deuda a valor razonable con cambios en otro resultado integral. (Continuación).

Estos pasivos se miden posteriormente al valor razonable. El costo por intereses calculado bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral. En el momento de la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas en otro resultado integral se reclasifican en resultados.

Los otros pasivos financieros se componen de préstamos y obligaciones, títulos de deuda emitidos, sobregiros bancarios y otras cuentas por pagar.

c.3) Bajas en cuentas Activos Financieros

Para los activos financieros la Sociedad da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

La Sociedad participa en transacciones en las que transfiere los activos reconocidos en su estado consolidado de situación financiera, pero retiene todos o sustancialmente todos los riesgos y ventajas de los activos transferidos.

En esos casos, los activos transferidos no son dados de baja en cuentas.

En el caso de los pasivos financieros la Sociedad da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. La Sociedad también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación pagada (incluidos los activos que no son en efectivo transferidos o los pasivos asumidos) se reconoce en resultados.

c.4) Compensación.

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado consolidado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando la Sociedad tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

c.5) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura.

La Sociedad mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en moneda extranjera y tasa de interés. Los derivados implícitos son separados del contrato principal y registrado de forma separada si el contrato principal no es un activo financiero y se cumplen ciertos criterios.

Los derivados se miden inicialmente al valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son valorizados al valor razonable, y sus cambios generalmente se reconocen en resultados.

La Sociedad designa ciertos derivados como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones previstas altamente probables derivados de cambios en tasas de cambio y tasas de interés y ciertos pasivos financieros derivados y no derivados como coberturas del riesgo de moneda extranjera en una inversión neta en una operación en el extranjero.

Al inicio de relaciones de cobertura designadas, la Sociedad documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para emprender la cobertura. La Sociedad también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Coberturas de flujos de efectivo

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se presenta en la reserva de cobertura. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado que se reconoce en otro resultado integral se limita al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta, determinado sobre una base del valor presente, desde el inicio de la cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

c) Instrumentos financieros (Continuación).
c.5) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura. (Continuación).

La Sociedad designa sólo el cambio en el valor razonable del elemento al contado de los contratos a término como el instrumento de cobertura en las relaciones de cobertura de flujo de efectivo. El cambio en el valor razonable del elemento a término de los contratos a término en moneda extranjera ('puntos forward') se contabiliza por separado como un costo de la cobertura y se reconoce en una reserva de costos de cobertura dentro del patrimonio.

Cuando la transacción prevista cubierta posteriormente resulta en el reconocimiento de una partida no financiera, como inventarios, el importe acumulado en la reserva de cobertura y el costo de la reserva de cobertura se incluye directamente en el costo inicial de la partida no financiera cuando se reconoce.

Para todas las otras transacciones previstas cubiertas, el importe acumulado en la reserva de cobertura y el costo de la reserva de cobertura es reclasificado en resultados en el mismo período o períodos durante los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

Si la partida cubierta deja de cumplir con los criterios para la contabilidad de coberturas o el instrumento de cobertura se vende, expira, es terminado o se ejerce, la contabilidad de coberturas se discontinúa prospectivamente. Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la reserva de cobertura permanece en el patrimonio hasta que, en el caso de la cobertura de una transacción que resulta en el reconocimiento de una partida no financiera, se incluye en el costo de la partida no financiera en el reconocimiento inicial o, en el caso de otras coberturas de flujos de efectivo, se reclasifica en resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

Si se deja de esperar que los flujos de efectivo futuros cubiertos ocurran, los importes que se han acumulado en la reserva de cobertura y el costo de la reserva de cobertura se reclasificarán inmediatamente al resultado.

Coberturas de inversión neta.

Cuando un instrumento derivado o un pasivo financiero no derivado es designado como el instrumento de cobertura en una cobertura de una inversión neta en una operación en el extranjero, la parte eficaz de, en el caso de un derivado, los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura o, en el caso de un instrumento no derivado, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en otro resultado integral y se presentan en la reserva de conversión dentro del patrimonio. Cualquier parte ineficaz de los cambios en el valor razonable del derivado o las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera por el instrumento no derivado se reconoce de inmediato en resultados. El importe reconocido en otro resultado integral es reclasificado a resultados como un ajuste por reclasificación en el momento de la disposición de la operación el extranjero.

D) INTANGIBLES.

d.1) Marcas registradas y otros derechos.

Las marcas y patentes se registran a su costo de adquisición, y su amortización se calcula utilizando el método lineal.

Adicionalmente, los derechos de agua, los cuales tienen una vida útil indefinida ya que de acuerdo con todos los factores considerados no existe un límite de tiempo en el cual el activo genere flujos netos de efectivo para la Sociedad, se registran al costo incurrido en su adquisición.

d.2) Programas informáticos.

Las licencias para programas informáticos adquiridas, se capitalizan sobre la base de los costos en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas (4 años).

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos.

E) PLUSVALÍA ADQUIRIDA (MENOR VALOR DE INVERSIONES).

La plusvalía adquirida (menor valor de inversiones) representa la diferencia entre el valor de adquisición de las acciones o derechos sociales de afiliadas y asociadas y el valor razonable de los activos y pasivos identificables incluyendo los contingentes identificables, a la fecha de adquisición.

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

e) Plusvalía adquirida (menor valor de inversiones) (Continuación).

La plusvalía adquirida de acuerdo con la NIC 38, es un intangible con vida útil indefinida por lo que no se amortiza. A su vez, a cada fecha de presentación de los estados financieros consolidados de la Sociedad esta se somete a pruebas de deterioro de valor y se valora a costo menos pérdidas acumuladas por deterioro.

El resultado que se produce al vender una entidad incluye el valor libros de la plusvalía relacionada con la entidad.

F) PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS.

f.1) Reconocimiento y medición.

Los elementos de propiedades, plantas y equipos se valorizan inicialmente a su precio de compra más los derechos de importación y cualquier costo directamente atribuible para que el activo esté en condiciones de operación para su uso destinado.

Los elementos de propiedades, plantas y equipos que son construidos (obras en curso) durante el período de construcción pueden incluir los siguientes conceptos devengados:

- Los gastos financieros relativos al financiamiento externo que sean directamente atribuibles a la adquisición o producción, ya sea de carácter específico como genérico.
- Los gastos de personal y otros gastos de naturaleza operativa soportados efectivamente en la construcción del inmovilizado.

Posteriormente al reconocimiento inicial, los elementos de propiedades, plantas y equipos son depreciados de acuerdo con su vida útil con cargo a resultado. Además, la Sociedad revisa en cada término de ejercicio cualquier pérdida de valor, de acuerdo con la NIC 36, o cuando se tiene conocimiento de alguna situación que pueda afectar el valor libro de propiedades, plantas y equipos.

Los costos de ampliación, modernización o mejoras que representen un aumento de la productividad, capacidad, eficiencia o un aumento de la vida útil, son capitalizados aumentando el valor de los bienes.

Los gastos de reparaciones, conservación y mantenimiento son registrados con cargo a los resultados del ejercicio en que se incurren.

La utilidad o pérdida resultante de la enajenación o retiro de un bien se calcula como la diferencia entre el precio obtenido en la enajenación y el valor registrado en los libros, reconociendo su diferencia en los resultados del ejercicio.

f.2) Depreciación.

Las depreciaciones son calculadas bajo el método lineal, mediante la distribución del costo de adquisición menos el valor residual estimado entre los años de vida útil estimada de cada uno de los elementos, que son revisadas periódicamente, según el siguiente detalle:

Grupo de activos	Rango de años de vida útil estimada
Edificios	50 a 80 años
Plantas y equipos	10 a 20 años
Equipamiento de tecnología de la información	3 a 4 años
Instalaciones fijas y accesorios	7 a 10 años
Vehículos de motor	3 a 15 años
Otras propiedades, plantas y equipos	5 a 50 años

Los terrenos son registrados de forma independiente de los edificios o instalaciones y se entiende que tienen una vida útil infinita, por lo tanto, no son objeto de depreciación.

Las depreciaciones de las propiedades, plantas y equipos en construcción comienzan cuando los bienes están en condiciones para ser usados.

G) PROPIEDADES DE INVERSIÓN.

La Sociedad reconoce como propiedades de inversión los valores netos de los terrenos, edificios y otras construcciones que son mantenidas para explotarlos en régimen de arriendo o bien para obtener una ganancia en su venta como consecuencia de los incrementos que se produzcan en el futuro de los respectivos precios de mercado. Estos activos no son utilizados en las actividades de operación, no están destinados para uso propio y no existe la intención concreta de enajenarlos.

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

g) Propiedades de inversión. (Continuación).

Las propiedades de inversión se valorizan al costo histórico, e inicialmente incluye su precio de compra más cualquier costo directamente atribuible para que el activo esté en condiciones de operación para su uso destinado.

Las depreciaciones son calculadas bajo el método lineal, mediante la distribución del costo de adquisición menos el valor residual estimado entre los años de vida útil económica estimada de cada uno de los elementos, que son revisadas periódicamente, según el siguiente detalle:

Grupo de activos	Rango de años de vida útil estimada
Instalaciones fijas y accesorios	7 a 10 años

La utilidad o pérdida de la enajenación o retiro de un bien se calcula como la diferencia entre el precio obtenido en la enajenación y el valor libros, reconociendo su diferencia en los resultados del ejercicio.

H) DETERIORO.

h.1) Instrumentos financieros y activos del contrato

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las perdidas crediticias esperadas, la Sociedad considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica de la Sociedad y una evaluación crediticia informada que incluye aquella referida al futuro.

Las estimaciones de pérdidas por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida. Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, la Sociedad considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica de la Sociedad y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

La Sociedad asume que el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente si tiene una mora considerable.

La Sociedad considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo a la Sociedad, sin un recurso por parte la Sociedad tal como acciones para la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses son la parte de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo que proceden de sucesos de incumplimiento sobre un instrumento financiero que están posiblemente dentro de los 12 meses después de la fecha de presentación (o un período inferior si el instrumento tiene una vida de menos de doce meses).

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que la Sociedad está expuesto al riesgo de crédito.

Las estimaciones de pérdida para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, la estimación de pérdida se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

El importe en libros bruto de un activo financiero es castigado (parcialmente o por completo) en la medida que no existe una posibilidad realista de recuperación. Este es, generalmente, el caso cuando la Sociedad determina que el deudor no tiene activos o fuentes de ingresos que podrían generar flujos de efectivo suficientes para pagar los importes sujetos al castigo. No obstante, los activos financieros que son castigados podrían estar sujetos a acciones legales a fin de cumplir con los procedimientos de la Sociedad para la recuperación de los importes adeudados.

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

h) Deterioro. (Continuación).

h.2) Activo financieros con deterioro crediticio.

En cada fecha de presentación, la Sociedad evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado y los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral tienen deterioro crediticio. Un activo financiero tiene 'deterioro crediticio' cuando han ocurrido uno o más sucesos que tienen un impacto perjudicial sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero.

Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- dificultades financieras significativas del deudor;
- una infracción del contrato, tal como un incumplimiento o un suceso de mora de más de 90 días;
- la reestructuración de un préstamo o adelanto por parte de la Sociedad en términos que este no consideraría de otra manera;
- se está convirtiendo en probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- la desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a las dificultades financieras.

h.3) Presentación de la corrección de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado consolidado de situación financiera.

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

h.4) Cancelación.

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando la Sociedad no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción de este. En el caso de los clientes individuales, la política de la Sociedad es castigar el importe en libros bruto cuando el activo financiero tiene una mora relevante con base en la experiencia histórica de recuperaciones de activos similares. En el caso de los clientes empresa, la Sociedad hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación.

La Sociedad no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado. No obstante, los activos financieros que son cancelados podrían estar sujetos a actividades a fin de cumplir con los procedimientos de la Sociedad para la recuperación de los importes adeudados.

h.5) Deterioro de activos no financieros.

El importe recuperable es el mayor valor entre el valor razonable de un activo menos los costos para la venta y el valor de uso. Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el importe en libros supera al valor recuperable.

Una pérdida por deterioro previamente reconocida puede ser reversada si se ha producido cambios en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable y sólo hasta el monto previamente reconocido. Esto no aplica para la plusvalía.

Para efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor de los activos, éstos se agrupan al nivel más bajo en el cual existen flujos de efectivo identificables, es decir unidades generadoras de efectivo. La plusvalía se distribuye en aquellas unidades generadoras de efectivo que se espera serán beneficiadas por la combinación de negocios de la que surgió la plusvalía.

Los activos no financieros, excluyendo la plusvalía, que presenta deterioro deben ser evaluados en forma anual para determinar si se debe revertir la pérdida.

Las pérdidas por deterioro de operaciones continuas son reconocidas con cargo a resultados en las categorías de gastos asociados a la función del activo deteriorado, excepto por propiedades anteriormente revaluadas donde la revaluación fue llevada al patrimonio. En este caso el deterioro también es reconocido con cargo a patrimonio hasta el monto de cualquier revaluación anterior.

I) COSTO DE FINANCIAMIENTO.

Los costos de financiamiento directamente asociados a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, que son aquellos activos que requieren de un ejercicio de tiempo significativo antes de estar preparados para su uso o venta, se agregan al costo de dichos activos, hasta el momento en que estos se encuentren sustancialmente preparados para su uso o venta.

J) RECONOCIMIENTO DE INGRESOS.

Los ingresos son reconocidos en la medida que la Sociedad transfiere el control sobre un bien o servicio al cliente, considerando que los beneficios económicos que se esperan pueden ser medidos confiablemente.

Los ingresos son medidos al valor razonable del pago recibido, excluyendo descuentos, rebajas y otros impuestos a la venta o derechos, con base en la contraprestación especificada en cada contrato con cliente.

La Sociedad analiza y toma en consideración todos los hechos y circunstancias relevantes al aplicar cada paso del modelo establecido por la NIIF 15 a los contratos con sus clientes:

i. Identificación del contrato,
ii. Identificar obligaciones de desempeño,
iii. Determinar el precio de la transacción,
iv. Asignar el precio, y
v. Reconocer el ingreso.

Además, la Sociedad también evalúa la existencia de costos incrementales de la obtención de un contrato y los costos directamente relacionados con el cumplimiento de un contrato.

Los ingresos por actividades ordinarias se contabilizan atendiendo al fondo económico de la operación y se reconocen cuando se cumplen todas y cada una de las siguientes condiciones:

- Se han transferido al cliente el control inherente a la propiedad de los bienes, cumpliendo con esto la promesa de transferencia u obligación de desempeño.
- La Sociedad no conserva para sí ninguna implicación en la gestión de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos;
- El monto de los ingresos ordinarios puede medirse con fiabilidad;
- Es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción fluyan hacia la Sociedad; y
- Los costos incurridos, o por incurrir, asociados con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad.

En contratos en los que la Sociedad realiza múltiples actividades generadoras de ingresos (contratos de elementos múltiples), los criterios de reconocimiento se aplicarán a cada componente separado identificable de la transacción, con el fin de reflejar la sustancia de la transacción, o de dos o más transacciones conjuntamente, cuando éstas están vinculadas de tal manera que el efecto comercial no puede ser entendido sin referencia al conjunto completo de transacciones. La Sociedad excluye de la cifra de ingresos ordinarios los aportes a proporcionar a clientes (distribuidores, supermercados y otros clientes directos) con el único propósito de promocionar y publicitar los productos de la Sociedad, que serán vendidos por éstos y que serán pagados de acuerdo con los gastos reales en publicidad y servicios promocionales efectuados por los clientes.

Para las transacciones de venta anticipada en la cual la Sociedad recibe flujos de efectivo de los clientes sin que exista transferencias de control del bien, los importes se presentan como ventas no realizadas en el rubro de otros pasivos no financieros. En forma posterior, se van reconociendo como ingresos por actividades ordinarias en la medida en la que la obligación de desempeño se va cumpliendo, lo cual sucede cada vez que los productos se van entregando a los clientes y se transfiere el control de los bienes a estos.

No existen garantías asociadas a reconocimiento de ingresos. El pago, en su generalidad, para todos los tipos de ingresos se realiza en un plazo promedio de 45 días.

El siguiente desglose presenta la información sobre la naturaleza y la oportunidad de la satisfacción de las obligaciones de desempeño en contratos con clientes y las correspondientes políticas de reconocimiento de ingresos por actividades ordinarias.

j.1) Venta de bienes.

Los ingresos por actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes se reconocen cuando los bienes son entregados al cliente y son aceptados por este, momento en el cual obtienen el control y es satisfecha la obligación de desempeño.

j.2) Ingresos por prestación de servicios.

Los ingresos por actividades ordinarias asociados a la prestación de servicios tales como servicios de fletes y líneas de crédito de remolacha para agricultores, se reconocen a lo largo del tiempo en la medida que se prestan los servicios, considerando el grado de realización de este para la determinación del importe a reconocer, con base en los precios de venta determinados por la Sociedad.

j) Reconocimiento de ingresos (Continuación).

j.3) Ingreso por intereses.

Los ingresos por intereses son reconocidos a o largo del tiempo en la medida que son devengados, y son determinados en función del principal que está pendiente de pago y de la tasa de interés aplicable establecida en cada contrato con cliente.

K) INVENTARIOS.

La Sociedad registra los inventarios de acuerdo con la NIC 2, esto es al menor valor entre el costo y el valor neto de realización.

Para determinar el costo se emplea el método de valorización del costo promedio ponderado. La composición del costo incluye, de acuerdo con la normativa, los costos de materiales directos, mano de obra directa, depreciación relacionada con la producción y los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas y otras partidas similares son deducidos en la determinación del precio de adquisición.

Por la naturaleza de los inventarios existentes, éstos no se encuentran expuestos a deterioro por obsolescencia.

En bienes terminados se clasifican todos aquellos bienes que pasaron por el proceso productivo de la Sociedad y que se estima que no tendrán ninguna transformación posterior para estar en condiciones de ser vendidos.

En conformidad a la NIC 41, los activos biológicos se miden a su valor razonable menos los costos de venta, el cual se aproxima al valor libros y por tanto se reconoce cualquier cambio de este en resultados.

L) ACTIVOS BIOLÓGICOS.

Las siembras que serán explotadas en los próximos 12 meses se clasifican como activos biológicos corrientes. El crecimiento biológico y los cambios en el valor razonable se reconocen en el estado consolidado de resultados en el ítem materias primas y consumibles.

M) ARRENDAMIENTOS.

De acuerdo con lo descrito en la NIIF 16 Arrendamientos, la Sociedad, al inicio de un contrato, debe identificar si el contrato es o contiene un arrendamiento, lo que se traduce en la transmisión del derecho a controlar el uso de un activo por un período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Contabilidad del arrendatario:

Al inicio o al momento de la modificación de un contrato que contiene un componente de arrendamiento, la Sociedad evalúa la contraprestación en el contrato a cada componente de arrendamiento sobre la base de sus precios relativos independientes.

No obstante, en el caso de los arrendamientos de propiedades, la Sociedad ha escogido no separar los componentes que no son de arrendamiento y contabilizar los componentes de arrendamiento los que no son de arrendamiento como un componente de arrendamiento único.

En la fecha de inicio de un contrato se contabiliza un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que abarca el monto inicial del pasivo por arrendamiento, ajustado por los pagos de arrendamiento realizados en la fecha de inicio o antes de ésta, más los costos directos iniciales incurridos y una estimación de los costos de desmantelamiento y remoción del activo subyacente o de restauración del activo subyacente o del sitio en que se encuentra, menos los incentivos de arrendamiento recibidos.

m) Arrendamientos. (Continuación).

Posteriormente, el arrendatario deprecia de forma lineal el activo por derecho de uso hasta el final del plazo de arrendamiento, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente a la Sociedad al final del plazo del arrendamiento o que el costo del activo por derecho de uso refleje que la Sociedad va a ejercer una opción de compra. En ese caso, el activo por derecho de uso se deprecia a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que las de las propiedades, plantas y equipos. Además, el activo por derecho de uso se reduce por las pérdidas por deterioro, si las hubieren, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

Luego del reconocimiento inicial, el pasivo por arrendamiento se valoriza al coste amortizado mediante el uso del método de interés efectivo y el activo por derecho de uso al costo menos la amortización acumulada y pérdidas por deterioro del valor acumuladas. Los arrendatarios ajustan el importe en libros del activo por derecho de uso por las reevaluaciones del pasivo por arrendamiento, a menos que el importe en libros ya se haya reducido a cero o el cambio en el pasivo por arrendamiento haga referencia a un pago por arrendamiento variable que no depende de un índice o tasa.

N) MEDIO AMBIENTE.

En el caso de existir pasivos ambientales se registran sobre la base de la interpretación actual de leyes y reglamentos ambientales, cuando sea probable que una obligación actual se produzca y el importe de dicha responsabilidad se pueda calcular de forma fiable.

O) GASTOS POR SEGUROS DE BIENES Y SERVICIOS.

Los pagos de las distintas pólizas de seguro que contrata la Sociedad son reconocidos en gastos en proporción al período de tiempo que cubren, independiente de los plazos de pago. Los valores pagados y no consumidos se reconocen como pagos anticipados en el activo corriente.

Los costos de los siniestros se reconocen en resultados inmediatamente después de ocurridos los hechos. Los ingresos asociados a las pólizas de seguros se reconocen en resultados una vez que son liquidados por las compañías de seguros.

P) INGRESOS Y COSTOS FINANCIEROS.

Los ingresos financieros están compuestos por ingresos por intereses en fondos invertidos, ingresos por dividendos, ganancias por la venta de propiedades, plantas y equipos. Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo. Los ingresos por dividendos son reconocidos en resultados en la fecha en que se establece el derecho de la Sociedad a recibir el pago.

Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses en préstamos o financiamientos, saneamiento de descuentos en las provisiones, pérdidas por venta de activos financieros disponibles para la venta, o de propiedades, plantas y equipos.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Q) PROVISIONES.

Las provisiones son reconocidas de acuerdo con la NIC 37 cuando:

- La Sociedad tiene una obligación presente como resultado de un evento pasado,
- Es probable que se requiera una salida de recursos incluyendo beneficios económicos para liquidar la obligación,
- Se puede hacer una estimación confiable del monto de la obligación.

En la eventualidad que la provisión o una parte de ella sea reembolsada por un tercero, el reembolso es reconocido como un activo separado solamente si se tiene certeza del ingreso.

En el estado consolidado de resultados el gasto por cualquier provisión es presentado en forma neta de cualquier reembolso.

Si el efecto del valor del dinero en el tiempo es material, las provisiones son descontadas usando una tasa de descuento antes de impuesto, que refleja los riesgos específicos del pasivo. Cuando se usa una tasa de descuento, el aumento en la provisión debido al paso del tiempo es reconocido en resultado, dentro del rubro “costo financiero”.

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

R) BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS.

r.1) Beneficios a corto plazo.

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidas como gastos en la medida que se presta el servicio. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si la Sociedad posee una obligación legal o constructiva actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada con fiabilidad.

r.2) Beneficios por terminación

La Sociedad cuando tiene pactado con su personal el pago de indemnizaciones por años de servicios calcula esta obligación sobre la base del método del valor actuarial, de acuerdo con la NIC 19, teniendo presente los términos de convenios y contratos vigentes, considerando una tasa de interés real del 3,12% anual y un período estimado según la edad y permanencia probable de cada persona hasta su jubilación.

S) IMPUESTO A LAS GANANCIAS.

La Sociedad y sus afiliadas chilenas contabilizan el impuesto a la renta sobre la base de la renta líquida imponible determinada según las normas establecidas en DL 824 Ley de Impuesto a la Renta. Sus afiliadas en el extranjero lo hacen según las normas de los respectivos países.

Los impuestos diferidos originados por diferencias temporarias y otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos, se registran de acuerdo con las normas establecidas en la NIC 12.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta para el ejercicio actual y ejercicios anteriores han sido determinados considerando el monto que se espera recuperar o pagar de acuerdo con las disposiciones legales vigentes o sustancialmente promulgadas a la fecha de cierre de estos estados financieros consolidados. Los efectos son registrados con cargo o abono a resultados.

Los impuestos diferidos han sido determinados usando el método del balance sobre diferencias temporarias entre los activos y pasivos tributarios y sus respectivos valores libros, con las excepciones establecidas en la NIC 12, con cargo o abono a resultados. El impuesto diferido relacionado con partidas reconocidas directamente en patrimonio es registrado con efecto en patrimonio y no con efecto en resultados.

A la fecha del estado consolidado de situación financiera el valor libro de los activos por impuesto diferido es revisado y reducido en la medida que sea probable que no existan suficientes utilidades imponibles disponibles para permitir la recuperación de todo o parte del activo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son medidos a las tasas tributarias que se esperan sean aplicables en el año donde el activo es realizado o el pasivo es liquidado, en base a las tasas de impuesto (y leyes tributarias) que han sido promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros consolidados.

Los activos por impuesto diferido y los pasivos por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad y autoridad tributaria.

T) EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO.

El efectivo y equivalentes al efectivo corresponde a inversiones a corto plazo de gran liquidez, que son fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y sujetos a un riesgo poco significativo de cambio en su valor con vencimiento no superior a tres meses.

Los estados consolidados de flujos de efectivo recogen los movimientos de caja realizados durante el ejercicio, determinados por el método directo. En estos estados consolidado de flujos de efectivo se utilizan las siguientes expresiones en el sentido que figura a continuación:

- Flujos de efectivo: entradas y salidas de efectivo o de otros medios equivalentes, entendiendo por éstos las inversiones a plazo inferior a tres meses de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- Actividades de operación: son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos y egresos ordinarios, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiamiento.

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

t) Efectivo y equivalentes al efectivo (Continuación).

- Actividades de inversión: las actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos no corrientes y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

U) INFORMACIÓN POR SEGMENTOS.

La Sociedad es un holding agroindustrial-financiero que se especializa en la producción, distribución y comercialización de alimentos de calidad, los cuales son provistos por las distintas unidades de negocios del grupo.

La Sociedad revela la información por segmentos en función de la información financiera puesta a disposición de los tomadores de decisiones claves (directores), con relación a materias tales como medición de rentabilidad y asignación de inversiones, de acuerdo con lo indicado en NIIF 8 "Segmentos de operación", que establece las normas para informar respecto de los segmentos operativos y revelaciones relacionadas a productos, servicios y áreas geográficas.

Dicha norma establece que un segmento de operación es un componente de una entidad:

a. Que desarrolla actividades de negocio de las que pueden obtener ingresos de las actividades ordinarias e incurrir en gastos (incluidos los ingresos de las actividades ordinarios y los gastos por transacción con otros componentes de la misma entidad);
b. Cuyos resultados de la operación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación de la entidad, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento.
c. Sobre el cual se dispone de información financiera diferenciada.

Los segmentos vigentes son:

- **Azúcar y otras marcas lansa:** Este segmento abarca la producción y comercialización de azúcar, coproductos, alimento para mascotas y producción y comercialización de alimentos al retail.
- **Agrocomercial:** Este segmento abarca la producción y comercialización de nutrición animal y fertilizantes.
- **Pulpas, pastas y jugos:** Este segmento abarca la producción y comercialización de pulpas, pastas y jugos.
- **Otros y transacciones relacionadas:** En este segmento la Sociedad agrupa aquellos negocios que no son relevantes para un análisis por separado, y lo componen entre otros, aquellos negocios que se han descontinuado, otros ingresos obtenidos por propiedades clasificadas como de inversión, las transacciones relacionadas, y los gastos de administración no absorbidos por los negocios individuales que se incluyen en las cifras consolidadas.

V) GANANCIA BÁSICA POR ACCIÓN.

La ganancia básica por acción se calcula como el cuociente entre la ganancia (pérdida) neta del período atribuible a la Sociedad y el número medio ponderado de acciones ordinarias de esta en circulación durante dicho período, sin incluir el número medio de acciones de la Sociedad en poder de alguna afiliada, si en alguna ocasión fuere el caso.

Para el cálculo de la ganancia por acción diluida el importe de la ganancia neta atribuible a los accionistas y el promedio ponderado de acciones en circulación deben ajustarse por todos los efectos dilusivos inherentes a las acciones ordinarias potenciales.

W) CLASIFICACIÓN CORRIENTE Y NO CORRIENTE.

En el estado consolidado de situación financiera, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período. En el caso de existir obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo esté asegurado a discreción de la Sociedad, mediante contratos de crédito disponibles de forma incondicional con vencimiento a largo plazo, podrían clasificarse como no corrientes.

X) DIVIDENDO MÍNIMO.

El artículo N°79 de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile establece que, salvo acuerdo diferente adoptado en la junta respectiva, por la unanimidad de las acciones emitidas, las sociedades anónimas abiertas deberán distribuir anualmente como dividendo en dinero a sus accionistas, a prorrata de sus acciones o en la proporción que establezcan los estatutos si hubiere acciones preferidas, a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, excepto cuando corresponda absorber pérdidas acumuladas provenientes de ejercicios anteriores.

La distribución de dividendos a los accionistas se reconoce como un pasivo en las cuentas consolidadas en la medida que se devenga el beneficio.

La política de la Sociedad es repartir como mínimo el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, susceptibles de ser distribuidas, lo que se detalla en nota 26.

Y) NUEVOS PRONUNCIAMIENTOS CONTABLES.

Las mejoras y modificaciones a las NIIF, así como las interpretaciones que han sido publicadas en el ejercicio se encuentran detalladas a continuación. A la fecha de estos estados financieros consolidados estas normas aún no entran en vigor y la Sociedad no las ha aplicado en forma anticipada:

Nuevas Normas		Fecha de aplicación obligatoria
NIIF 17	Contratos de seguros	01-01-2023

NIIF 17 "Contratos de seguros"

Emitida el 18 de mayo de 2017, esta Norma requiere que los pasivos de seguro sean medidos a un valor de cumplimiento corriente y otorga un enfoque más uniforme de presentación y medición para todos los contratos de seguro. Estos requerimientos son diseñados para generar una contabilización consistente y basada en principios.

La Norma es efectiva para los períodos anuales que comienzan el, o después del, 01 de enero de 2023, permitiéndose la adopción anticipada si se ha adoptado las normas NIIF 9 y NIIF 15.

A la fecha de emisión de los estados financieros consolidados la Administración no ha determinado el potencial impacto de la adopción de esta Norma.

Z) MEJORAS Y ENMIENDAS A LOS PRONUNCIAMIENTOS CONTABLES.

Mejoras y enmiendas		Fecha de aplicación obligatoria
NIC 1	Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes	01-01-2023
NIIF 10 NIC 28	Venta o aportaciones de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto.	Fecha diferida indefinidamente
NIC 1	Revelaciones de políticas contables (Modificaciones a la NIC 1 y declaración de práctica 2 elaboración de juicios relacionados con la materialidad)	01-01-2023
NIC 8	Definición de estimación contable	01-01-2023
NIC 12	Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos que surgen de una única transacción	01-01-2023
NIIF 17 NIIF 9	Aplicación inicial de la NIIF 17 y la NIIF 9 – Información comparativa (Modificaciones a la NIIF 17)	01-01-2023
NIIF 16	Pasivos por arrendamientos en una venta con arrendamiento posterior (Modificaciones a la NIIF 16)	01-01-2024
NIC 1	Pasivos no corrientes con covenants (Modificaciones a la NIC 1)	01-01-2024

Clasificación de Pasivos como Corrientes o No Corrientes (Modificación a la NIC 1)

Con el objetivo de fomentar la uniformidad de aplicación y aclarar los requisitos para determinar si un pasivo es corriente o no corriente, el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ha modificado la NIC 1 Presentación de Estados Financieros. Como consecuencia de esta modificación, las entidades deben revisar sus contratos de préstamos para determinar si su clasificación cambiará.

Las modificaciones incluyen lo siguiente:

El derecho a aplazar la cancelación debe estar fundamentado: la NIC 1 actual establece que las entidades clasifican un pasivo como corriente cuando no tienen un derecho incondicional para aplazar la cancelación del pasivo durante, al menos, los doce meses siguientes a la fecha del ejercicio sobre el que se informa. Como ha suprimido el requisito de que el derecho sea incondicional y, en su lugar, señala que el derecho a aplazar la cancelación debe estar fundamentado y existir al final del ejercicio sobre el que se informa.

NOTA 3. PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.

z) Mejoras y enmiendas a los pronunciamientos contables (Continuación).

La clasificación de las líneas de crédito renovables puede cambiar: las entidades clasifican un pasivo como no corriente si tienen derecho a aplazar su cancelación durante al menos doce meses a partir del final del ejercicio sobre el que se informa. Ahora, el IASB ha aclarado que el derecho a aplazar existe únicamente si la sociedad cumple las condiciones especificadas en el acuerdo de préstamo al final del ejercicio sobre el que se informa, incluso aunque el prestamista no verifique el cumplimiento hasta una fecha posterior.

Pasivos con características de cancelación de patrimonio: en las modificaciones se señala que la cancelación de un pasivo incluye el traspaso de los instrumentos de patrimonio propios de la entidad a la otra parte. La modificación aclara la forma en que las entidades clasifican un pasivo que incluye una opción de conversión de la otra parte, que podría reconocerse como patrimonio o como pasivo de forma separada con respecto al componente de pasivo previsto en la NIC 32 Instrumentos Financieros: Presentación.

La modificación es efectiva, de forma retroactiva, para los períodos anuales que comienzan el, o después del, 1 de enero de 2023. Se permite su aplicación anticipada. No obstante, las sociedades considerarán incluir la información a revelar de conformidad con la NIC 8 Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores en sus siguientes estados financieros anuales.

La Administración no ha tenido la oportunidad de considerar el potencial impacto de la adopción de estas modificaciones.

Modificación a NIIF 10, Estados Financieros Consolidados, y NIC 28, Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos: Venta o aportaciones de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto.

El 11 de septiembre de 2014, se emitió esta modificación que requiere que, al efectuarse transferencias de subsidiarias hacia una asociada o negocio conjunto, la totalidad de la ganancia se reconozca cuando los activos transferidos reúnan la definición de "negocio" bajo NIIF 3, Combinaciones de Negocios. La modificación establece una fuerte presión en la definición de "negocio" para el reconocimiento en resultados. La modificación también introduce nuevas e inesperadas contabilizaciones para transacciones que consideran la mantención parcial en activos que no son negocios.

Se ha postergado de manera indefinida la fecha efectiva de aplicación de esta modificación.

La Administración no ha tenido la oportunidad de considerar el potencial impacto de la adopción de estas modificaciones.

Revelaciones de políticas contables (Modificaciones a la NIC 1 y Declaración de Práctica 2 Elaboración de Juicios relacionados con la Materialidad)

En octubre de 2018, el Consejo perfeccionó la definición de materialidad de manera que fuese más fácil de entender y de aplicar. Esta definición está alineada con todo el marco NIIF incluyendo el marco conceptual. Los cambios en la definición de la materialidad complementan la Declaración de Práctica 2 Elaboración de Juicios relacionados con la Materialidad, no obligatoria, emitida por el Consejo en el 2017, que señala un procedimiento de cuatro pasos que pueden ser utilizados como ayuda para hacer juicios de materialidad en la preparación de los estados financieros.

En febrero de 2021, el Consejo emitió las modificaciones a la NIC 1 Presentación de los Estados Financieros y una actualización de la Declaración de Práctica 2.

Las modificaciones incluyen los siguientes:

- Requiere a las compañías la revelación de sus políticas contables materiales en vez de las políticas contables significativas;
- Aclaran que las políticas contables relacionadas con transacciones inmateriales, otros eventos o condiciones son en sí inmateriales y por lo tanto no necesitan ser reveladas;
- Aclaran que no todas las políticas contables que están relacionadas con transacciones materiales, otros eventos o condiciones, son en sí materiales para los estados financieros de la compañía.

La Administración no ha tenido la oportunidad de considerar el potencial impacto de la adopción de estas modificaciones.

Definición de estimación contable (Modificaciones a la NIC 8)

En febrero de 2021, el Consejo emitió las modificaciones a la NIC 8 Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores, para aclarar como las compañías deben distinguir entre cambios en las políticas contables y cambios en estimaciones contables, teniendo como foco principal la definición y aclaratorias de las estimaciones contables.

z) Mejoras y enmiendas a los pronunciamientos contables (Continuación).

Las modificaciones aclaran la relación entre las políticas y las estimaciones contables, especificando que una compañía desarrolla una estimación contable para alcanzar el objetivo previamente definido en una política contable.

La Administración no ha tenido la oportunidad de considerar el potencial impacto de la adopción de estas modificaciones.

Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos que surgen de una única transacción (Modificaciones a la NIC 12)

En mayo de 2021, el Consejo emitió las modificaciones a la NIC 12 Impuesto diferido relacionados con activos y pasivos que surgen de una única transacción, para aclarar como las compañías deben contabilizar el impuesto diferido en cierto tipo de transacciones en donde se reconoce un activo y un pasivo, como por ejemplo arrendamientos y obligaciones por retiro de servicio.

Las modificaciones reducen el alcance de la exención en el reconocimiento inicial de modo que no se aplica a transacciones que dan lugar a diferencias temporarias iguales y compensatorias. Como resultado, las compañías necesitarán reconocer un activo por impuestos diferidos y un pasivo por impuestos diferidos por las diferencias temporarias que surjan en el reconocimiento inicial de un arrendamiento y una obligación por retiro de servicio.

La Administración no ha tenido la oportunidad de considerar el potencial impacto de la adopción de estas modificaciones.

Aplicación inicial de la NIIF 17 y la NIIF 9 – Información comparativa (Modificaciones a la NIIF 17)

En diciembre de 2021, el Consejo emitió las modificaciones a la NIIF 17 Aplicación inicial de la NIIF 17 y la NIIF 9 – Información comparativa, con el objeto de aliviar las complejidades operacionales entre la contabilización de los pasivos por contratos de seguros y los activos financieros relacionados en la aplicación inicial de la NIIF 17.

Las modificaciones permiten que la presentación de la información comparativa de los activos financieros relacionados con los contratos de seguro sea presentada de manera consistente con lo establecido en la Norma Internacional de Información Financiera 9 (NIIF 9) Instrumentos Financieros.

La Administración no ha tenido la oportunidad de considerar el potencial impacto de la adopción de estas modificaciones.

Pasivos por Arrendamientos en una Venta con Arrendamiento Posterior (Modificaciones a la NIIF 16)

En septiembre de 2022, el Consejo emitió las modificaciones de las NIIF 16 Arrendamientos– Pasivos por arrendamientos en una venta con arrendamiento posterior, que establece los requerimientos de como una entidad debe contabilizar una venta con arrendamiento posterior, después de la fecha de la transacción.

Si bien la NIIF 16 incluye los requisitos sobre como contabilizar una venta con arrendamiento posterior en la fecha que tiene lugar la transacción, la Norma no especifica como sería la medición posterior de esta transacción. Las modificaciones emitidas por el Consejo se suman a los requisitos establecidos en la NIIF 16 para las ventas con arrendamiento posterior, y que respaldan la aplicación consistente de la Norma.

La Administración no ha tenido la oportunidad de considerar el potencial impacto de la adopción de estas modificaciones.

Pasivos No Corrientes con Covenants (Modificaciones a la NIC 1)

El Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (el Consejo) emitió en octubre de 2022 la modificación a la NIC 1 Presentación de Estados Financieros, en la cual indica que solo los covenants que una empresa debe cumplir en la fecha de presentación de informes o antes afectan la clasificación de un pasivo como corriente o no corriente.

Los covenants con los que la empresa debe cumplir después de la fecha de presentación (es decir, convenios futuros) no afectan la clasificación de un pasivo en esa fecha. Sin embargo, cuando los pasivos no corrientes están sujetos a covenants, las empresas ahora deberán divulgar información para ayudar a los usuarios a comprender el riesgo de que esos pasivos puedan volverse reembolsables dentro de los 12 meses posteriores a la fecha de presentación.

La Administración no ha tenido la oportunidad de considerar el potencial impacto de la adopción de estas modificaciones.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 4. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO.

a. Los saldos presentados en los estados consolidados de situación financiera del efectivo y equivalentes al efectivo son los mismos que se presentan en los estados consolidados de flujos de efectivo. La composición del rubro es la siguiente:

	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Efectivo en caja	40	53
Efectivo en bancos	21.404	11.098
Depósitos a plazo	-	1.501
Fondos Mutuos	23.750	-
Pactos de Retrocompra	3.505	4.972
Totales	**48.699**	**17.624**

b. El detalle por tipo de moneda del saldo antes mencionado es el siguiente:

	Moneda	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Efectivo y equivalentes al efectivo	USD	12.030	8.820
Efectivo y equivalentes al efectivo	CLP	36.669	8.804
Totales		**48.699**	**17.624**

c. El saldo de los pactos de retrocompra, fondos mutuos y depósitos a plazo, se compone del siguiente detalle:

	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Banco Chile S.A.	23.750	-
Banestado Corredores de Bolsa S.A.	3.505	4.972
Banco Scotiabank S.A.	-	1.501
Total	**27.255**	**6.473**

Los pactos de retrocompra y depósitos a plazo que posee la Sociedad a la fecha de cierre de los estados financieros consolidados, tienen un vencimiento menor a 3 meses y no poseen restricciones.

NOTA 5. OTROS ACTIVOS FINANCIEROS.

El detalle del rubro otros activos financieros al 31 de diciembre de 2022 y 2021, es el siguiente:

Corriente	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Cobertura de derivados compras materia prima **(1)**	1.193	-
Cobertura de derivados de gastos fijos **(1)**	1.139	-
Cobertura de derivados compra remolacha **(1)**	305	-
Cobertura de derivados de cuentas por pagar **(1)**	733	-
Forward de divisas	3.640	-
Impuesto renta por recuperar **(2)**	4.251	3.496
Remanente IVA Crédito Fiscal	20.902	17.047
Totales (1)	**32.163**	**20.543**

1. Su detalle se presenta en nota 33 activos y pasivos de cobertura.
2. Al 31 de diciembre de 2022 se considera, mayoritariamente, PPUA por MUSD 3.989 y Crédito Sence por MUSD 152. Al 31 de diciembre de 2021 se considera, mayoritariamente, PPUA por MUSD 2.490 y PPM por recuperar por MUSD 540 y Crédito Sence por MUSD 174.

NOTA 6. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS.

El detalle del rubro otros activos no financieros, al 31 de diciembre de 2022 y 2021, es el siguiente:

Corriente	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Seguros anticipados **(1)**	1.186	918
Gastos anticipados **(2)**	6.017	1.083
Otros	752	69
Totales	**7.955**	**2.070**
No Corriente	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Otros	-	-
Totales	**-**	**-**

1. Pagos anticipados por primas de seguros, en pólizas que otorgan coberturas anuales.
2. Corresponde a gastos de fletes, gastos por liquidar a agricultores y otros gastos devengados cuya amortización se realizará en un plazo no superior a un año.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 7. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR.

La composición de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

a. Detalle de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente

	31 de diciembre de 2022			31 de diciembre de 2021		
	Activos antes de provisiones MUSD	Provisiones deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD	Activos antes de provisiones MUSD	Provisiones deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD
Deudores comerciales	142.829	5.343	**137.486**	117.495	4.945	**112.550**
Otras cuentas por cobrar	2.427	-	**2.427**	4.449	-	**4.449**
Total, deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente	**145.256**	**5.343**	**139.913**	**121.944**	**4.945**	**116.999**

b. Detalle de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, no corriente

	31 de diciembre de 2022			31 de diciembre de 2021		
	Activos antes de provisiones MUSD	Estimaciones deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD	Activos antes de provisiones MUSD	Estimaciones deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD
Deudores comerciales	772	-	**772**	1.233	-	**1.233**
Otras cuentas por cobrar	170	-	**170**	140	-	**140**
Total, deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, no corriente	**942**	**-**	**942**	**1.373**	**-**	**1.373**

Con fecha 09 de agosto de 2022 se efectuó la colocación de los bonos por un millón de UF de la serie preferente BEFS-PS7A emitidos por EF Securitizadora S.A., en el marco de los acuerdos celebrados con Empresas Iansa S.A. y sus empresas relacionadas LDA SpA, Iansa Ingredientes S.A., Agrocomercial Iansa S.A., Iansagro S.A. y Iansa Alimentos S.A., para la securitización de activos originados por éstas últimas, recaudándose un monto total de $31.665.612.477. Los Bonos fueron emitidos con cargo a la línea de bonos securitizados inscrita en el Registro de Valores de la CMF bajo el N°1099, con fecha 13 de mayo de 2022. Con esto se genera cartera securitizada a contar de esta fecha.

NOTA 7. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR.

c. Estratificación de la cartera

31 de diciembre de 2022	Al día MUSD	Entre 1 y 30 días MUSD	Entre 31 y 60 días MUSD	Entre 61 y 90 días MUSD	Entre 91 y 120 días MUSD	Entre 121 y 150 días MUSD	Entre 151 y 180 días MUSD	Entre 181 y 210 días MUSD	Entre 211 y 250 días MUSD	Más de 250 días MUSD	TOTAL MUSD
Número clientes cartera no repactada	706	443	209	91	25	42	40	40	34	212	**1.842**
Cartera no repactada bruta	92.001	13.645	5.922	1.839	246	346	151	151	151	4.233	**118.685**
Número clientes cartera no repactada securitizada	112	120	44	59	13	10	14	13	13	-	**398**
Cartera no repactada securitizada	16.965	6.444	260	124	53	87	41	19	24	-	**24.017**
Número clientes cartera repactada	44	36	27	29	17	4	5	8	7	14	**191**
Cartera repactada bruta	916	1.980	350	79	13	1	2	6	34	115	**3.496**
Total cartera bruta	**109.882**	**22.069**	**6.532**	**2.042**	**312**	**434**	**194**	**176**	**209**	**4.348**	**146.198**

31 de diciembre de 2021	Al día MUSD	Entre 1 y 30 días MUSD	Entre 31 y 60 días MUSD	Entre 61 y 90 días MUSD	Entre 91 y 120 días MUSD	Entre 121 y 150 días MUSD	Entre 151 y 180 días MUSD	Entre 181 y 210 días MUSD	Entre 211 y 250 días MUSD	Más de 250 días MUSD	TOTAL MUSD
Número clientes cartera no repactada	735	664	84	97	167	64	133	38	58	186	2.226
Cartera no repactada bruta	93.937	13.614	2.468	2.771	343	621	297	159	1.896	4.295	120.401
Número clientes cartera repactada	53	130	16	23	3	7	10	3	7	681	933
Cartera repactada bruta	1.466	1.053	274	44	-	-	26	-	1	52	2.916
Total, cartera bruta	**95.403**	**14.667**	**2.742**	**2.815**	**343**	**621**	**323**	**159**	**1.897**	**4.347**	**123.317**

d. Detalle de cartera protestada y en cobranza judicial

	31 de diciembre de 2022			31 de diciembre de 2021		
	Activos antes de provisiones MUSD	Deterioro deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD	Activos antes de provisiones MUSD	Deterioro deudores comerciales MUSD	Activos netos MUSD
Número clientes cartera protestada o en cobranza judicial	117	117	-	113	113	-
Cartera protestada o en cobranza judicial	4.098	4.098	-	3.818	3.818	-
Total, cartera protestada o en cobranza judicial	**4.098**	**4.098**	**-**	**3.818**	**3.818**	**-**

En nota N°37, se presenta el riesgo de crédito.

e. El movimiento del deterioro de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es el siguiente:

	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Saldo inicial	4.945	10.053
Constitución de estimación de deterioro	603	874
Otros movimientos	370	348
Castigos	(575)	(6.330)
Saldo Final	**5.343**	**4.945**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 7. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR.

f. La composición de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes y no corrientes es el siguiente:

	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-22 %	31-Dic-21 MUSD	31-Dic-21 %
Clientes moneda nacional	115.299		91.848	
Deterioro de valor	(5.265)		(4.869)	
Clientes moneda nacional, neto	**110.034**	**78,1**	**86.979**	**73,5**
Clientes por exportaciones	12.935		17.906	
Deterioro de valor	(47)		(58)	
Clientes por exportaciones, neto	**12.888**	**9,2**	**17.848**	**15,1**
Clientes subsidiarias extranjeras	14.595		7.741	
Deterioro de valor	(31)		(18)	
Clientes subsidiarias extranjeras, neto	**14.564**	**10,3**	**7.723**	**6,5**
Cuentas corrientes con terceros	111	0,1	1.432	1,2
Reclamación al seguro	247	0,2	481	0,4
Cuentas corrientes con el personal	1.713	1,2	2.240	1,9
Otros	356	0,3	296	0,3
Total deudores comerciales corrientes	**139.913**	**99,4**	**116.999**	**98,9**
Clientes moneda nacional	772		1.233	
Deterioro de valor	-		-	
Clientes moneda nacional, neto	**772**	**0,5**	**1.233**	**1,0**
Otros	170	0,1	140	0,1
Total deudores comerciales no corrientes	**942**	**0,6**	**1.373**	**1,1**

NOTA 8. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS.

Los saldos por cobrar y pagar con partes relacionadas se originan en el normal desarrollo de las actividades comerciales de la Sociedad, y que por corresponder la contraparte a una sociedad en la que los ejecutivos de primera línea o directores tienen participación, se revelan en este rubro. Las condiciones para estas transacciones son las normales para este tipo de operaciones, no existiendo tasa de interés o reajustabilidad.

1. - E.D. & F. Man Sugar Ltd.

La afiliada Iansa Ingredientes S.A. durante el período enero-diciembre 2022 realizó compras de azúcar refinada por 7.553 TM. (para el período enero-diciembre 2021 realizó compras de azúcar refinada por 7.023 TM). La afiliada Iansagro S.A. durante el período enero-diciembre 2022 realizó compras de azúcar cruda de caña por 48.137 TM. (para el período enero-diciembre 2021 la afiliada Iansagro S.A. realizó compras de azúcar cruda de caña por 31.500 TM a este proveedor). Las condiciones de pago son contra documentos de embarque y/o créditos establecidos por el proveedor.

2.- E.D.& F. Man Liquid Products Italia SRL.

La afiliada Iansagro S.A. durante el período enero-diciembre 2022 ha realizado compras por 73.896 litros de fertilizantes foliares a este proveedor. Durante este período no se compraron fertilizantes foliares sólidos. (Durante el período enero-diciembre 2021 realizó compras por 63.760 litros de fertilizantes foliares y 108 TM. de fertilizantes foliares solidos a este proveedor). Las condiciones de pago son contra documentos de embarque.

3.- E.D.& F. Man Molasses B.V.

La afiliada Agrocomercial Iansa S.A. durante el período enero-diciembre 2022 no ha realizado compras a este proveedor. (Durante el período enero-diciembre 2021 realizó compras por 280 TM de Melaza de Caña). Las condiciones de pago son contra documentos de embarque.

NOTA 8. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS.

a. **Cuentas por cobrar a partes relacionadas, corriente.**

RUT Parte Relacionada	Nombre de parte relacionada	Naturaleza de la relación	País de origen	Naturaleza de transacciones con partes relacionadas	Moneda	Plazo	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
65.190.155-3	Fundación IDIA Chile	Director Relacionado	Chile	Cuenta Corriente	USD	30 días	771	569
76.810.756-4	Applefit SpA	Asociada	Chile	Venta Fibra de Manzana	USD	30 días	-	71
96.538.080-9	Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A.	Matriz común	Chile	Cuenta Corriente	USD	30 días	49	67
76.477.349-7	ED&F MAN Chile Holdings SpA	Matriz común	Chile	Cuenta Corriente	USD	30 días	-	7
Total, Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, Corriente							**820**	**714**

b. **Cuentas por pagar a partes relacionadas, corriente.**

RUT Parte Relacionada	Nombre de parte relacionada	Naturaleza de la relación	País de origen	Naturaleza de las transacciones con partes relacionadas	Moneda	Plazo	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
76.818.756-4	Applefit S.A.	Asociada	Chile	Compra Activo Fijo	USD	30 días	286	-
76.477.349-7	ED&F MAN Chile Holdings SpA	Matriz común	Chile	Cuenta Corriente	USD	30 días	62	-
0-E	E.D. & F.MAN Sugar Ltd.	Matriz común	Inglaterra	Compra de Azúcar **(1)**	USD	30 días	22.961	15.978
0-E	E.D. & F.MAN Liquid Products Italia SLR	Matriz común	Italia	Compra de Materias Primas	USD	30 días	158	168
Total, Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, Corriente							**23.467**	**16.146**

1. El monto por pagar al 31 de diciembre de 2021 fue pagado en el primer trimestre del año 2022, y se refleja en el flujo de operaciones al 31 de diciembre de 2022.

NOTA 8. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS.

c. Transacciones con partes relacionadas.

Rut	País de origen	Sociedad	Naturaleza de la relación	Descripción de la transacción	Al 31 de diciembre de 2022		Al 31 de diciembre de 2021	
					Monto transacción MUSD	Efecto en resultados MUSD	Monto transacción MUSD	Efecto en resultados MUSD
76810756-4	Chile	APPLEFIT S.p.A.	ASOCIADA	VENTA – SERVICIOS	15	15	27	27
76810756-4	Chile	APPLEFIT S.p.A.	ASOCIADA	VENTA – ARRIENDO ACTIVO FIJO	9	9	10	10
76810756-4	Chile	APPLEFIT S.p.A.	ASOCIADA	COMPRA ACTIVO FIJO	330	-	-	-
83547100-4	Chile	AUTORENTAS DEL PACIFICO SpA	DIRECTOR RELACIONADO	COMPRA -SERVICIOS	1	(1)	-	-
76111152-3	Chile	BIDFOOD CHILE S.A.	EX EJECUTIVO RELACIONADO	VENTA – MERCADERIAS	281	109	305	98
96989120-4	Chile	CERVECERA CCU CHILE S.A.	EX EJECUTIVO RELACIONADO	VENTA – MERCADERIAS	4	1	2	-
76082695-2	Chile	ECONSULT CAPITAL SpA.	DIRECTOR RELACIONADO	COMPRA – SERVICIOS	29	(29)	113	(113)
76477349-7	Chile	ED & F MAN CHILE HOLDINGS SpA.	CONTROLADOR/DIRECTOR RELACIONADO	VENTA – SERVICIOS	6	6	9	9
0-E	Italia	ED & F MAN LIQUID PRODUCTS ITALIA SRL	MATRIZ COMÚN	COMPRA – MERCADERIAS	351	-	397	-
0-E	UK	ED & F MAN SUGAR LTD.	MATRIZ COMÚN	COMPRA – AZUCAR IMPORTADA	27.104	-	18.801	-
996789520-2	Chile	FEROSOR AGRICOLA S.A.	DIRECTOR COMUN	VENTA – MERCADERIAS	2.401	502	2.374	722
65190155-3	Chile	FUNDACION IDIA CHILE	ADMINISTRACION	VENTA – SERVICIOS	209	139	208	208
65190155-3	Chile	FUNDACION IDIA CHILE	ADMINISTRACION	VENTA – MERCADERIAS	31	7	26	15
65190155-3	Chile	FUNDACION IDIA CHILE	ADMINISTRACION	COMPRA – SERVICIOS	423	(423)	352	(352)
78544420-5	Chile	INTERBAKE CHILE SpA	GERENTE DE ADM. Y FINANZAS RELACIONADO CON GERENTE DIVISION RETAIL	VENTA – MERCADERIAS	21	2	-	-
90703000-8	Chile	NESTLE CHILE S.A.	EX EJECUTIVO	VENTA – MERCADERIAS	21.787	1.937	460	131
77894990-3	Chile	ORAFTI CHILE S.A.	DIRECTOR COMUN	COMPRA – MATERIAS PRIMAS	140	(140)	107	-
77894990-3	Chile	ORAFTI CHILE S.A.	DIRECTOR COMUN	COMPRA – SERVICIOS	-	-	13	(13)
77894990-3	Chile	ORAFTI CHILE S.A.	DIRECTOR COMUN	VENTA – MATERIAS PRIMAS	-	-	116	(12)
77894990-3	Chile	ORAFTI CHILE S.A.	DIRECTOR COMUN	VENTA – SERVICIOS	-	-	18	(18)
96538080-9	Chile	SOC. DE INVERSIONES CAMPOS CHILENOS S.A.	MATRIZ COMUN	VENTA – SERVICIOS	55	55	55	55
92091000-9	Chile	UNILEVER CHILE S.A.	EX EJECUTIVOS	VENTA – MERCADERIAS	1.573	215	2.429	260
76970290-3	Chile	TAMAYA GOURMET S.A..	SOCIO RELACIONADO GERENTE COMERCIAL	VENTA – MERCADERIAS	1	-	-	-
76970290-3	Chile	TAMAYA GOURMET S.A..	SOCIO RELACIONADO GERENTE COMERCIAL	VENTA – INTERESES	47	47	-	-
76970290-3	Chile	TAMAYA GOURMET S.A..	SOCIO RELACIONADO GERENTE COMERCIAL	COMPRA – SERVICIOS	1	(1)	-	-
0-E	USA	WESTWAY FEED PRODUCTS LLC	MATRIZ COMUN	COMPRA – SERVICIOS	436	(436)	3	(3)
0-E	USA	WESTWAY FEED PRODUCTS LLC	MATRIZ COMUN	COMPRA – EQUI´POS	-	-	6	(6)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 8. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS.

d. **Remuneraciones personal clave.**

Concepto	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Remuneraciones y gratificaciones	3.899	3.315
Dieta del directorio	240	215
Beneficios por terminación	271	106
Totales	**4.410**	**3.636**

NOTA 9. INVENTARIOS.

La composición de este rubro, neto de mermas y obsolescencia al 31 de diciembre de 2022 y 2021, es la siguiente:

Inventarios	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Materias primas	29.204	26.944
Mercaderías	13.204	10.919
Suministros para la producción	24.966	21.333
Bienes terminados	86.079	86.058
Repuestos para maquinarias **(1)**	10.154	10.464
Totales	**163.607**	**155.718**

1. Corresponde a repuestos de uso cotidiano, no asociados a ninguna maquinaria de producción en particular y de alta rotación.

NOTA 9. INVENTARIOS.

El detalle de los bienes terminados por segmento de negocio es el siguiente:

Bienes terminados	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Azúcar y otros, marca Iansa	41.943	31.676
Agrocomercial	21.208	21.922
Pulpas, pastas y jugos	22.928	32.460
Totales	**86.079**	**86.058**

Al 31 de diciembre de 2022 se constituyó garantía por TM 16.007,00, MUSD 10.000,37, sobre azúcar por financiamiento con Tanner Leasing Vendor Limitada. Al 31 de diciembre de 2021 no se constituyó garantía sobre azúcar por financiamiento.

Las materias primas y consumibles utilizados, reconocidas en el resultado del período, son las siguientes:

Materias primas y consumibles utilizados	01-Ene-22 31-Dic-22 MUSD	01-Ene-21 31-Dic-21 MUSD
Costos de ventas productos terminados	(412.077)	(369.606)
Costo de venta de servicios	(145)	(1.118)
Depreciación a existencias / costo de ventas	(14.942)	(13.819)
Posiciones vencidas y entregadas instrumentos de cobertura (1)	(12.217)	(8.702)
Totales	**(439.381)**	**(393.245)**

1. Monto se presenta en Nota N°33, Activos y pasivos de cobertura.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 la Sociedad efectuó un análisis de los inventarios, determinando que el valor en libros no supera los precios actuales de estos productos, descontados los gastos de terminación y venta (valor neto de realización).

NOTA 10. ACTIVOS BIOLÓGICOS.

a) Movimientos del ejercicio

Los activos biológicos de la Sociedad están compuestos por cultivos que se desarrollan en el curso de un año, por lo que se clasifican en activos biológicos corrientes.

Valor de costo (Remolacha)	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Saldo inicial	5.515	3.149
Adiciones (siembras)	12.133	7.064
Disminuciones (cosechas)	(9.028)	(4.698)
Saldo final valor de costo	**8.620**	**5.515**
Valor razonable (Maíz, Tomate, Trigo y otros cultivos)	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Saldo inicial	6.621	6.343
Adiciones (siembras)	25.887	19.159
Ajuste valor razonable	651	(46)
Disminuciones (cosechas)	(23.390)	(18.835)
Saldo final valor razonable	**9.769**	**6.621**
Total, activos biológicos	**18.389**	**12.136**

Al 31 de diciembre de 2022 la Sociedad administra 6.795 hectáreas (5.733 hectáreas al 31 de diciembre 2021), de las cuales 6.208 hectáreas son terrenos cultivables para campaña 2022-2023 (5.139 hectáreas en la campaña anterior).

Para la campaña 2022-2023, se sembrarán y plantarán 5.108 hectáreas de las cuales 2.350 hectáreas corresponden a remolacha, 1.593 hectáreas a tomates y el resto otros cultivos; para la campaña 2020-2021, se sembraron 3.784 hectáreas, la diferencia ocasionada con respecto a la campaña anterior se produce por la necesidad de rotación de los suelos agrícolas.

La administración de riesgo agrícola se presenta en el N°5 de la nota 37 Análisis de riesgos.

b) Medición y valorización

Para el cultivo de la remolacha no es posible determinar en forma fiable el valor razonable, ya que no existe un mercado competitivo del cual obtener información de precios o valores fijados por algún mercado, como tampoco son fiables otras estimaciones alternativas del valor razonable. Para la determinación del costo, depreciación y deterioro, corresponde aplicar NIC 2, NIC 16 y NIC 36, respectivamente.

Para los productos agrícolas maíz, trigos y otros similares, existen mercados activos y competitivos para determinar su valor razonable de manera fiable, sin embargo, durante la etapa de crecimiento, es decir, en su condición y ubicación como activo biológico no hay mercados para obtener su valor razonable. Por lo anterior, el modelo de medición considera la determinación de un valor razonable ajustado (Nivel 3) cuyo cálculo considera las siguientes variables:

i) Valor razonable neto

Los flujos futuros están determinados por el precio de mercado del producto agrícola a la fecha de cosecha menos costos de transporte, otros costos necesarios para llevar el producto al mercado y costos en el punto de venta.

ii) Rendimiento

Corresponde a las toneladas de producto agrícola que se espera cosechar por cada hectárea de cultivo.

iii) Porcentaje de maduración

En general el ciclo de crecimiento, o de vida, de los cultivos anuales posee varias etapas de desarrollo y para cada etapa se establece un porcentaje de desarrollo del cultivo o crecimiento asociado a las curvas de crecimiento y de acumulación de materia seca del cultivo.

En los cultivos de rotación (cultivos en que se cosecha fruto o grano, por ejemplo, trigo, avena, maíz, cebada, poroto, entre otros) se presentan las siguientes etapas:

- **Etapa 1: Establecimiento (siembra) y crecimiento inicial**
  Fase inicial que parte de la siembra y emergencia del cultivo hasta que está con sistema radicular y primeras hojas bien formadas.

- **Etapa 2: Desarrollo vegetativo**
  Fase de alto crecimiento vegetativo, etapa en que la planta tiene una alta tasa de crecimiento formando material vegetal (crecimiento de hojas, tallo y raíces), llega hasta la emisión de las estructuras reproductivas (flores).

NOTA 10. ACTIVOS BIOLÓGICOS.

b) Medición y valorización (Continuación).

- **Etapa 3: Desarrollo reproductivo y floración**
  Etapa desde la emisión de estructuras reproductivas pasando por floración hasta la cuaja (formación del fruto).

- **Etapa 4: Crecimiento y maduración del fruto o grano**
  Esta fase va desde la cuaja (formación del grano o fruto) hasta que el fruto o grano está listo para ser cosechado.

El cálculo del porcentaje en un período, dentro de una etapa de desarrollo, se calcula proporcional al tiempo que dura cada etapa.

Las condiciones climáticas afectan el desarrollo del cultivo ya sea acortando o alargando el tiempo de cada etapa, por lo tanto, el porcentaje se ajusta según el estado de desarrollo del cultivo.

iv) Valor razonable ajustado

El valor razonable ajustado equivale al valor razonable neto multiplicado por el porcentaje de maduración de cada cultivo.

v) Valor libro

Del mismo modo, para las mediciones posteriores, el valor libros se proyecta sumando los gastos estimados necesarios hasta el punto de cosecha. El valor libro ajustado equivale al valor libro proyectado multiplicado por el porcentaje de maduración de cada cultivo.

En resumen, los ajustes periódicos a este grupo de activos biológicos se reconocen en el estado de resultados en el ítem materias primas y consumibles utilizados.

Para los períodos terminados al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no se registra mayor (o menor) costo de la parte cosechada y vendida derivado de este ajuste o revalorización.

NOTA 11. ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES.

La composición de los activos por impuestos corrientes al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Conceptos	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Pagos provisionales mensuales (1)	3.504	2.825
Otros créditos por recuperar (2)	235	199
Total	**3.739**	**3.024**

1. **Pagos provisionales mensuales:** Corresponde a pagos a cuenta de los impuestos anuales, que se incluirán en la declaración de impuesto a la renta del año tributario siguiente de las afiliadas Iansa Alimentos S.A., Iansa Ingredientes S.A., Icatom y Agrocomercial Iansa S.A. Al 31 de diciembre de 2021 considera las afiliadas Iansa Alimentos S.A. e Icatom.
2. **Otros créditos por recuperar:** Incluye otros créditos al impuesto a la renta, tales como gastos de capacitación y donaciones.

NOTA 12. ACTIVOS NO CORRIENTES O GRUPOS DE ACTIVOS PARA SU DISPOSICIÓN CLASIFICADOS COMO MANTENIDOS PARA LA VENTA.

Con fecha 13 de julio de 2021, Patagoniafresh S.A. (filial) acordó y suscribió un contrato de compra venta con Comercial Agrícola y Transporte Toledo Gianzo y Cía. Ltda., por la planta ubicada en Ovalle. Con fecha 29 de octubre de 2021 se realiza la venta, generando una utilidad por la venta de MUSD 367, la que se presenta en las otras ganancias (pérdidas), dentro otras ganancias pérdidas) del Estado de Resultados Integral y un flujo de caja de MUSD 786, del cual MUSD 541 durante el primer trimestre del año 2022 y MUSD 176 es reconocido en el ejercicio 2021.

NOTA 13. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL MÉTODO DE LA PARTICIPACIÓN.

La Sociedad mantiene una participación de 30% en la propiedad de Alimentos Premium do Brasil Ltda., sociedad constituida en Brasil con Alimentos Heinz C.A. y que pusiera término a sus actividades comerciales el año 2003, encontrándose en etapa de liquidación.

En noviembre de 2017 Iansa Ingredientes S.A. (filial) y Extractos Naturales Gelymar S.A. constituyen una sociedad por Acciones, denominada "Applefit SpA", participando en un 50% cada una de ellas.

NOTA 13. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL MÉTODO DE LA PARTICIPACIÓN.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existen restricciones relacionadas con la transferencia de fondos, reembolso de préstamos o anticipos.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existen pasivos contingentes que informar.

a) El detalle de este rubro es el siguiente:

Sociedad	País	Moneda funcional	Porcentaje de participación	Saldo al 01-Ene-22 MUSD	Adiciones MUSD	Plusvalía comprada MUSD	Participación en ganancia (pérdida) MUSD	Dividendos recibidos MUSD	Diferencia de conversión MUSD	Otro incremento (decremento) MUSD	Saldo al 31-Dic-22 MUSD
Applefit SpA	Chile	USD	50%	325	-	-	(48)	-	-	-	277
			Totales	**325**	**-**	**-**	**(48)**	**-**	**-**	**-**	**277**

Sociedad	País	Moneda funcional	Porcentaje de participación	Saldo al 01-Ene-21 MUSD	Adiciones MUSD	Plusvalía comprada MUSD	Participación en ganancia (pérdida) MUSD	Dividendos recibidos MUSD	Diferencia de conversión MUSD	Otro incremento (decremento) MUSD	Saldo al 31-Dic-21 MUSD
Applefit SpA	Chile	USD	50%	362	-	-	(37)	-	-	-	325
			Totales	**362**	**-**	**-**	**(37)**	**-**	**-**	**-**	**325**

b) Información financiera resumida de asociadas.

El resumen de la información financiera de Applefit SpA. al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

	31 de diciembre de 2022							
Sociedad	**Activos corrientes MUSD**	**Activos no corrientes MUSD**	**Pasivos corrientes MUSD**	**Pasivos no corrientes MUSD**	**Patrimonio MUSD**	**Ingresos ordinarios MUSD**	**Gastos ordinarios MUSD**	**Ganancia (Pérdida) MUSD**
Applefit SpA	724	1	171	-	554	-	89	(97)

	31 de diciembre de 2021							
Sociedad	**Activos corrientes MUSD**	**Activos no corrientes MUSD**	**Pasivos corrientes MUSD**	**Pasivos no corrientes MUSD**	**Patrimonio MUSD**	**Ingresos ordinarios MUSD**	**Gastos ordinarios MUSD**	**Ganancia (Pérdida) MUSD**
Applefit SpA	42	685	76	-	651	-	94	(74)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 14. INFORMACIÓN FINANCIERA DE FILIALES.

En el siguiente cuadro se muestra información financiera de Iansagro S.A. (subsidiaria consolidada), Seedtime Inversiones SpA. Y EF. Securitizadora S.A. Patrimonio N° 7 al 31 de diciembre de 2022. Iansagro S.A. (subsidiaria consolidada) y Seedtime Inversiones SpA. al 31 de diciembre de 2021.

	31 de diciembre de 2022						
Sociedad	**Activos corrientes MUSD**	**Activos no corrientes MUSD**	**Pasivos corrientes MUSD**	**Pasivos no corrientes MUSD**	**Ingresos ordinarios MUSD**	**Gastos ordinarios MUSD**	**Ganancia (Pérdida) MUSD**
Iansagro S.A.	378.373	154.671	458.356	18.428	570.542	564.591	1.167
Seedtime Inversiones SpA	-	-	5	-	-	-	-
EF Securitizadora S.A. Patrimonio N° 7	59.898	-	26.506	33.332	18.019	15.566	(149)
	31 de diciembre de 2021						
Sociedad	**Activos corrientes MUSD**	**Activos no corrientes MUSD**	**Pasivos corrientes MUSD**	**Pasivos no corrientes MUSD**	**Ingresos ordinarios MUSD**	**Gastos ordinarios MUSD**	**Ganancia (Pérdida) MUSD**
Iansagro S.A.	293.929	140.644	367.704	15.215	492.900	498.123	(7.670)
Seedtime Inversiones SpA	3	-	4.803	-	-	134	(134)

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 15. ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTOS DE LA PLUSVALÍA.

a. El detalle de los activos intangibles distintos a la plusvalía es el siguiente:

Clases de Intangibles	31-dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Marcas registradas	1.056	1.056
Programas informáticos	2.822	3.035
Derechos de Agua	2.519	2.494
Total, de intangibles, neto	**6.397**	**6.585**
Clases de Intangibles	**31-dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Marcas registradas	3.255	3.255
Programas informáticos	17.690	17.038
Derechos de Agua	2.607	2.543
Total, de intangibles, bruto	**23.552**	**22.836**
Amortización del período intangibles,	**31-dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Marcas registradas	-	-
Programas informáticos	(865)	(781)
Derechos de Agua	-	-
Total, amortización del período, intangibles	**(865)**	**(781)**
Amortización y deterioro acumulado intangibles,	**31-dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Marcas registradas	(2.199)	(2.199)
Programas informáticos	(14.868)	(14.003)
Derechos de Agua	(88)	(49)
Total, amortización y deterioro acumulado, intangibles	**(17.155)**	**(16.251)**

La amortización de los activos intangibles identificables es cargada en el rubro de "Depreciación y amortización" del estado de resultados integrales.

Método utilizado para expresar la amortización de activos intangibles identificables	Vida útil mínima	Vida útil máxima
Vida útil para patentes y Marcas registradas	6 años	9 años
Vida útil para programas informáticos	3 años	4 años

b. Movimientos intangibles identificables al 31 de diciembre de 2022:

Detalle de movimientos brutos	Marcas Comerciales MUSD	Programas de Computador MUSD	Derechos de propiedad Intelectual, y otros derechos MUSD	Total, Activos Intangibles MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2022	**3.255**	**17.038**	**2.543**	**22.836**
Adiciones	-	71	-	71
Incrementos (disminuciones) por transferencias	-	581	67	648
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	-	-	(3)	(3)
Total, movimientos	**-**	**652**	**64**	**716**
Saldo final al 31 de diciembre de 2022	**3.255**	**17.690**	**2.607**	**23.552**

Detalle de movimientos amortización y deterioro	Marcas Comerciales MUSD	Programas de Computador MUSD	Derechos de propiedad Intelectual, y otros derechos MUSD	Total, Activos Intangibles MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2022	**(2.199)**	**(14.003)**	**(49)**	**(16.251)**
Amortización	-	(865)	-	(865)
Incrementos (disminuciones) por transferencias a Propiedades, plantas y equipos	-	-	(39)	(39)
Total, movimientos	**-**	**(865)**	**(39)**	**(904)**
Saldo final al 31 de diciembre de 2022	**(2.199)**	**(14.868)**	**(88)**	**(17.155)**

Detalle de movimientos netos	Marcas Comerciales MUSD	Programas de Computador MUSD	Derechos de propiedad Intelectual, y otros derechos MUSD	Total, Activos Intangibles MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2022	**1.056**	**3.035**	**2.494**	**6.585**
Adiciones **(1)**	-	71	-	71
Amortización	-	(865)	-	(865)
Incrementos (disminuciones) por transferencias	-	581	28	609
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	-	-	(3)	(3)
Total, movimientos	**-**	**(213)**	**25**	**(188)**
Saldo final al 31 de diciembre de 2022	**1.056**	**2.822**	**2.519**	**6.397**

1. Este monto se refleja en el flujo de efectivo, dentro de compras de propiedades, plantas y equipos.

NOTA 15. ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTOS DE LA PLUSVALÍA.

c. Movimientos intangibles identificables al 31 de diciembre de 2021:

Detalle de movimientos brutos	Marcas Comerciales MUSD	Programas de Computador MUSD	Derechos de propiedad Intelectual, y otros derechos MUSD	Total, Activos Intangibles MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2021	**3.255**	**16.069**	**2.585**	**21.909**
Adiciones	-	168	-	168
Incrementos (disminuciones) por transferencias	-	855	-	855
Disposiciones	-	(54)	(42)	(96)
Total, movimientos	**-**	**969**	**(42)**	**927**
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	**3.255**	**17.038**	**2.543**	**22.836**

Detalle de movimientos amortización y deterioro	Marcas Comerciales MUSD	Programas de Computador MUSD	Derechos de propiedad Intelectual, y otros derechos MUSD	Total, Activos Intangibles MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2021	**(2.199)**	**(13.276)**	**(51)**	**(15.526)**
Amortización	-	(781)	-	(781)
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	-	54	2	56
Total, movimientos	**-**	**(727)**	**2**	**(725)**
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	**(2.199)**	**(14.003)**	**(49)**	**(16.251)**

Detalle de movimientos netos	Marcas Comerciales MUSD	Programas de Computador MUSD	Derechos de propiedad Intelectual, y otros derechos MUSD	Total, Activos Intangibles MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2021	**1.056**	**2.793**	**2.534**	**6.383**
Adiciones **(1)**	-	168	-	168
Amortización	-	(781)	-	(781)
Incrementos (disminuciones) por transferencias	-	855	-	855
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	-	54	2	56
Disposiciones **(2)**	-	(54)	(42)	(96)
Total, movimientos	**-**	**242**	**(40)**	**202**
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	**1.056**	**3.035**	**2.494**	**6.585**

1. Este monto se refleja en el flujo de efectivo, dentro de compras de propiedades, plantas y equipos.
2. En el flujo de efectivo, en importes procedentes de ventas de propiedades, plantas y equipos se reflejan ventas por MUSD 686.

NOTA 16. PLUSVALÍA.

a. Movimientos plusvalía comprada

Al 31 de diciembre de 2022	Saldo inicial, neto MUSD	Adicional reconocida MUSD	Dada de baja en cuentas por desapropiación de negocio MUSD	Pérdida por deterioro reconocida en el estado de resultados MUSD	Otros MUSD	Saldo final, neto MUSD
Punto Futuro S.A.	2.947	-	-	-	-	2.947
Iansa Trading Ltda.	12.723	-	-	-	-	12.723
Droguería Karani S.A.C.	48	-	-	-	-	48
Totales	**15.718**	**-**	**-**	**-**	**-**	**15.718**

Al 31 de diciembre de 2021	Saldo inicial, neto MUSD	Adicional reconocida MUSD	Dada de baja en cuentas por desapropiación de negocio MUSD	Pérdida por deterioro reconocida en el estado de resultados MUSD	Otros MUSD	Saldo final, neto MUSD
Punto Futuro S.A.	2.947	-	-	-	-	2.947
Iansa Trading Ltda.	12.723	-	-	-	-	12.723
Droguería Karani S.A.C.	48	-	-	-	-	48
Totales	**15.718**	**-**	**-**	**-**	**-**	**15.718**

El deterioro acumulado se compone del deterioro reconocido en los saldos de apertura por un monto de MUSD 2.316. Para los períodos 2022 y 2021 no hubo deterioro.

	31 de diciembre de 2022		
	Saldo inicial MUSD	Deterioro del período MUSD	Saldo final MUSD
Deterioro acumulado	(2.316)	-	(2.316)
Totales	**(2.316)**	**-**	**(2.316)**

	31 de diciembre de 2021		
	Saldo inicial MUSD	Deterioro del período MUSD	Saldo final MUSD
Deterioro acumulado	(2.316)	-	(2.316)
Totales	**(2.316)**	**-**	**(2.316)**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 17. PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS.

a. La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Clases de propiedades, plantas y equipos, neto	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Construcciones en curso	28.787	17.280
Terrenos	12.678	12.633
Edificios	49.997	51.208
Planta y equipos	83.064	83.716
Equipamiento de tecnología de la información	303	237
Instalaciones fijas y accesorios	14.695	14.256
Vehículos de motor	187	131
Leasing	4.719	6.030
Otras propiedades, plantas y equipos	6.073	4.222
Total, de propiedades, plantas y equipos, neto	**200.503**	**189.713**
Clases de propiedades, plantas y equipos, bruto	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Construcciones en curso	28.787	17.280
Terrenos	12.705	12.660
Edificios	84.519	83.295
Planta y equipos	222.540	221.021
Equipamiento de tecnología de la información	1.592	1.434
Instalaciones fijas y accesorios	34.169	32.230
Vehículos de motor	1.029	969
Leasing	10.652	10.672
Otras propiedades, plantas y equipos	14.372	12.565
Total, de propiedades, plantas y equipos, bruto	**410.365**	**392.126**
Depreciación del período propiedades, plantas y equipos	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Edificios	(2.507)	(2.795)
Planta y equipos	(11.137)	(11.583)
Equipamiento de tecnología de la información	(92)	(62)
Instalaciones fijas y accesorios	(2.252)	(2.126)
Vehículos de motor	(17)	(33)
Leasing	(1.327)	(1.207)
Otras propiedades, plantas y equipos	(712)	(947)
Total, Depreciación del período, propiedades, plantas y equipos	**(18.044)**	**(18.753)**

Depreciación y deterioro acumulado propiedades, plantas y equipos	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Terrenos	(27)	(27)
Edificios	(34.522)	(32.087)
Planta y equipos	(139.476)	(137.305)
Equipamiento de tecnología de la información	(1.289)	(1.197)
Instalaciones fijas y accesorios	(19.474)	(17.974)
Vehículos de motor	(842)	(838)
Leasing	(5.933)	(4.642)
Otras propiedades, plantas y equipos	(8.299)	(8.343)
Total, depreciación y deterioro acumulado, propiedades, plantas y equipos	**(209.862)**	**(202.413)**

Durante el año 2022 se venden propiedades, plantas y equipos, que generan un flujo de efectivo de MUSD 2.847 y utilidad por venta de MUSD 2.921. De ventas realizadas durante el ejercicio 2021 se refleja en el año 2022 un flujo de efectivo de MUSD 10.448 y en el año 2021 MUSD 3.766.

Con fecha 13 de julio de 2021, Patagoniafresh S.A. acordó y suscribió un contrato de compra venta con Comercial Agrícola y Transporte Toledo Gianzo y Cía. Ltda., por la planta ubicada en Ovalle. Con fecha 29 de octubre de 2021 se realiza la venta, generando una utilidad por la venta de MUSD 367, la que se presenta en las otras ganancias (pérdidas), dentro de otras ganancias (pérdidas) del estado consolidado de resultados integrales y un flujo de caja de MUSD 786, del cual MUSD 541 durante el primer trimestre del año 2022 y MUSD 176 es reconocido en el ejercicio 2021.

En noviembre de 2021 se realiza la venta de la Planta de aceite ubicada en Rapaco y la planta de azúcar ubicada en Los Angeles, generando una pérdida de MUSD 8.654. Esta operación genera un flujo de caja aproximada de MUSD 11.091, del cual MUSD 8.442 se refleja en el año 2022 y MUSD 2.648 es reconocido en el ejercicio 2021.

Bajo el concepto arrendamientos se presentan todos los contratos de arrendamientos financieros cuyo inicio es anterior a la entrada en vigor de la NIIF16.

b. Detalle del movimiento de las Propiedades, plantas y equipos al 31 de diciembre de 2022:

Detalle de movimientos brutos	Construcción en curso MUSD	Terrenos MUSD	Edificios MUSD	Planta y equipos MUSD	Equipamiento de tecnologías de la información MUSD	Instalaciones fijas y accesorios MUSD	Vehículos de motor MUSD	Arrendamiento MUSD	Otras propiedades, planta y equipo MUSD	Propiedades, planta y equipo MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2022	**17.280**	**12.660**	**83.295**	**221.021**	**1.434**	**32.230**	**969**	**10.672**	**12.565**	**392.126**
Adiciones **(1)**	27.278	50	330	533	-	37	103	35	36	28.402
Desapropiaciones	(78)	(20)	(229)	(9.649)	-	(854)	(63)	(81)	(909)	(11.883)
Traslado entre clases de activo	(15.667)	16	1.123	10.635	158	2.756	20	26	218	(715)
Incremento (disminución) por otros cambios	(26)	(1)	-	-	-	-	-	-	2.462	2.435
Total, movimientos	**11.507**	**45**	**1.224**	**1.519**	**158**	**1.939**	**60**	**(20)**	**1.807**	**18.239**
Saldo final al 31 de diciembre de 2022	**28.787**	**12.705**	**84.519**	**222.540**	**1.592**	**34.169**	**1.029**	**10.652**	**14.372**	**410.365**

Detalle de movimientos depreciación y deterioro	Construcción en curso MUSD	Terrenos MUSD	Edificios MUSD	Planta y equipos MUSD	Equipamiento de tecnologías de la información MUSD	Instalaciones fijas y accesorios MUSD	Vehículos de motor MUSD	Arrendamiento MUSD	Otras propiedades, planta y equipo MUSD	Propiedades, planta y equipo MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2022	**-**	**(27)**	**(32.087)**	**(137.305)**	**(1.197)**	**(17.974)**	**(838)**	**(4.642)**	**(8.343)**	**(202.413)**
Desapropiaciones	-	-	72	8.927	-	752	13	36	414	10.214
Traslado desde intangibles	-	-	-	39	-	-	-	-	-	39
Incremento (disminución) por otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	-	342	342
Gasto por depreciación	-	-	(2.507)	(11.137)	(92)	(2.252)	(17)	(1.327)	(712)	(18.044)
Total, movimientos	-	-	**(2.435)**	**(2.171)**	**(92)**	**(1.500)**	**(4)**	**(1.291)**	**44**	**(7.449)**
Saldo final al 31 de diciembre de 2022	**-**	**(27)**	**(34.522)**	**(139.476)**	**(1.289)**	**(19.474)**	**(842)**	**(5.933)**	**(8.299)**	**(209.862)**

Detalle de movimientos netos (No Auditado)	Construcción en curso MUSD	Terrenos MUSD	Edificios MUSD	Planta y equipos MUSD	Equipamiento de tecnologías de la información MUSD	Instalaciones fijas y accesorios MUSD	Vehículos de motor MUSD	Arrendamiento MUSD	Otras propiedades, planta y equipo MUSD	Propiedades, planta y equipo MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2022	**17.280**	**12.633**	**51.208**	**83.716**	**237**	**14.256**	**131**	**6.030**	**4.222**	**189.713**
Adiciones **(1)**	27.278	50	330	533	-	37	103	35	36	28.402
Desapropiaciones	(78)	(20)	(157)	(722)	-	(102)	(50)	(45)	(495)	(1.669)
Traslado entre clases de activo	(15.667)	16	1.123	10.674	158	2.756	20	26	218	(676)
Incremento (disminución) por otros cambios	(26)	(1)	-	-	-	-	-	-	2.804	2.777
Gasto por depreciación	-	-	(2.507)	(11.137)	(92)	(2.252)	(17)	(1.327)	(712)	(18.044)
Total, movimientos	**11.507**	**45**	**(1.211)**	**(652)**	**66**	**439**	**56**	**(1.311)**	**1.851**	**10.790**
Saldo final al 31 de diciembre de 2022	**28.787**	**12.678**	**49.997**	**83.064**	**303**	**14.695**	**187**	**4.719**	**6.073**	**200.503**

1. Todas las adiciones que se encuentran pagadas en los períodos correspondientes se encuentran reflejadas en el Estado de flujo de efectivo.

c. Detalle del movimiento de las Propiedades, plantas y equipos al 31 de diciembre de 2021:

Detalle de movimientos brutos	Construcción en curso MUSD	Terrenos MUSD	Edificios MUSD	Planta y equipos MUSD	Equipamiento de tecnologías de la información MUSD	Instalaciones fijas y accesorios MUSD	Vehículos de motor MUSD	Arrendamiento MUSD	Otras propiedades, planta y equipo MUSD	Propiedades, planta y equipo MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2021	**20.176**	**12.748**	**93.140**	**257.349**	**1.427**	**33.641**	**1.026**	**10.282**	**12.382**	**442.171**
Adiciones **(1)**	16.041	67	19	987	-	70	3	1.074	107	18.368
Desapropiaciones **(2)**	-	(393)	(11.460)	(46.900)	(14)	(7.052)	(79)	(735)	(721)	(67.354)
Traslado entre clases de activo	(18.937)		1.597	9.587	22	5.572	19	50	1.128	(962)
Traslado desde Propiedades de Inversión	-	238	-	-	-	-	-	-	-	238
Incremento (disminución) por otros cambios	-	-	(1)	(2)	(1)	(1)	-	1	(331)	(335)
Total, movimientos	**(2.896)**	**(88)**	**(9.845)**	**(36.328)**	**7**	**(1.411)**	**(57)**	**390**	**183**	**(50.045)**
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	**17.280**	**12.660**	**83.295**	**221.021**	**1.434**	**32.230**	**969**	**10.672**	**12.565**	**392.126**

Detalle de movimientos depreciación y deterioro	Construcción en curso MUSD	Terrenos MUSD	Edificios MUSD	Planta y equipos MUSD	Equipamiento de tecnologías de la información MUSD	Instalaciones fijas y accesorios MUSD	Vehículos de motor MUSD	Arrendamiento MUSD	Otras propiedades, planta y equipo MUSD	Propiedades, planta y equipo MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2021	**-**	**(48)**	**(34.562)**	**(161.973)**	**(1.136)**	**(21.089)**	**(871)**	**(3.671)**	**(7.237)**	**(230.587)**
Desapropiaciones (2)	-	41	5.270	36.789	1	5.241	66	236	426	48.070
Traslado desde Propiedades de Inversión	-	(20)	-	-	-	-	-	-	-	(20)
Incremento (disminución) por otros cambios	-	-	-	2	-	-	-	-	-	2
Deterioro **(3)**	-	-	-	(540)	-	-	-	-	(585)	(1.125)
Gasto por depreciación	-	-	(2.795)	(11.583)	(62)	(2.126)	(33)	(1.207)	(947)	(18.753)
Total, movimientos	-	**21**	**2.475**	**24.668**	**(61)**	**3.115**	**33**	**(971)**	**(1.106)**	**28.174**
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	**-**	**(27)**	**(32.087)**	**(137.305)**	**(1.197)**	**(17.974)**	**(838)**	**(4.642)**	**(8.343)**	**(202.413)**

Detalle de movimientos netos	Construcción en curso MUSD	Terrenos MUSD	Edificios MUSD	Planta y equipos MUSD	Equipamiento de tecnologías de la información MUSD	Instalaciones fijas y accesorios MUSD	Vehículos de motor MUSD	Arrendamiento MUSD	Otras propiedades, planta y equipo MUSD	Propiedades, planta y equipo MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2021	**20.176**	**12.700**	**58.578**	**95.376**	**291**	**12.552**	**155**	**6.611**	**5.145**	**211.584**
Adiciones **(1)**	16.041	67	19	987	-	70	3	1.074	107	18.368
Desapropiaciones **(2)**	-	(352)	(6.190)	(10.111)	(13)	(1.811)	(13)	(499)	(295)	(19.284)
Traslado entre clases de activo	(18.937)		1.597	9.587	22	5.572	19	50	1.128	(962)
Traslado desde Propiedades de Inversión	-	218	-	-	-	-	-	-	-	218
Incremento (disminución) por otros cambios	-	-	(1)	-	(1)	(1)	-	1	(331)	(333)
Deterioro **(3)**	-	-	-	(540)	-	-	-	-	(585)	(1.125)
Gasto por depreciación	-	-	(2.795)	(11.583)	(62)	(2.126)	(33)	(1.207)	(947)	(18.753)
Total, movimientos	**(2.896)**	**(67)**	**(7.370)**	**(11.660)**	**(54)**	**1.704**	**(24)**	**(581)**	**(923)**	**(21.871)**
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	**17.280**	**12.633**	**51.208**	**83.716**	**237**	**14.256**	**131**	**6.030**	**4.222**	**189.713**

1. Todas las adiciones que se encuentran pagadas en los períodos correspondientes se encuentran reflejadas en el Estado de flujo de efectivo.
2. Del total de desapropiaciones realizadas durante el ejercicio MUSD 3.766 se encuentran pagadas en el período y se reflejan en el Estado de flujo de efectivo del año 2021. En el año 2022 se informan MUSD 10.448.
3. MUSD 540 corresponde a deterioro aplicado a las maquinarias de la planta de Los Angeles y MUSD 585 Otras Propiedades, plantas y equipos de Icatom.

NOTA 17. PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS.

e. El detalle de obras en curso es el siguiente:

Altas obras en curso	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Azúcar y otras marcas Iansa	16.477	9.716
Agrocomercial	747	2.271
Pulpa, pastas y jugos	9.794	4.168
Otros	1.769	1.125
Total, altas obras en curso	**28.787**	**17.280**

f. El gasto por depreciación, presentado en los estados consolidados de resultados integrales, se compone del siguiente detalle:

Gasto por depreciación y amortización del período	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Depreciación propiedades, plantas y equipos (1)	18.044	18.753
Depreciación propiedades de inversión	29	29
Amortización activos por derecho de uso	4.987	4.206
Amortización de intangibles	865	781
Depreciación a existencias / costo de ventas (1)	(14.942)	(13.819)
Total	**8.983**	**9.950**

1. La depreciación cargada a resultado difiere a la del movimiento del período de Propiedades, Plantas y Equipos, debido a procesos periódicos de costeo en que una parte del cargo por depreciación se incorpora a los inventarios.

g. Arrendamiento.

El valor neto contable de propiedades, plantas y equipos clasificados como arrendamiento al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

Arrendamiento financiero	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Edificios, bajo arrendamiento	699	946
Plantas y equipos, bajo arrendamiento	3.511	3.957
Vehículos de motor, bajo arrendamiento	509	1.127
Totales	**4.719**	**6.030**

El valor presente de los pagos futuros por los arrendamientos son los siguientes:

	31-Dic-22			31-Dic-21		
	Bruto MUSD	Interés MUSD	Valor presente MUSD	Bruto MUSD	Interés MUSD	Valor presente MUSD
Menos de 1 año	1.155	41	1.114	1.829	14	1.815
Más de 1 año, menos de 5	212	33	179	1.075	131	944
Totales	**1.367**	**74**	**1.293**	**2.904**	**145**	**2.759**

Bases para la determinación de pagos, renovación de contratos, plazos y opciones de compra:

Institución	Valor nominal MUSD	Valor cuotas MUSD	Valor opción de compra MUSD	Renovación contrato	Número cuotas
COMPAÑÍA DE PETRÓLEOS DE CHILE	2	-	-	-	180
ARRENDADORA DE VEHÍCULOS S.A.	238	7	-	-	6
SCOTIABANK PERU SAA	16	1	-	-	18
SCOTIABANK PERU SAA	43	1	-	-	18
BBVA BANCO CONTINENTAL	30	1	-	-	21
BBVA BANCO CONTINENTAL	20	1	-	-	21
SCOTIABANK PERU SAA	21	1	-	-	23
SCOTIABANK PERU SAA	20	2	-	-	24
SCOTIABANK PERU SAA	23	1	-	-	23
SCOTIABANK PERU SAA	50	1	-	-	22
SCOTIABANK PERU SAA	35	1	-	-	23
SCOTIABANK PERU SAA	33	1	-	-	22

No existen restricciones que afecten a la Sociedad por estos contratos de arrendamiento.

h. Detalle de Propiedades, plantas y equipos afectos a garantías

Propiedades, plantas y equipos afectos a garantía	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Terrenos	10.049	9.674
Edificios	20.269	706
Planta y equipos	37.754	-
Equipamiento de tecnologías de la información	169	-
Instalaciones fijas y accesorios	7.936	-
Vehículos de motor	4	-
Otras propiedades, plantas y equipos	758	-
Total, Propiedades, plantas y equipos afectos a garantía	**76.939**	**10.380**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 17. PROPIEDADES, PLANTAS Y EQUIPOS.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 la Sociedad presenta bienes inmuebles hipotecados a favor del Banco Consorcio, por MUSD 9.117, garantizando obtención de mutuo hipotecario.

Al 31 de diciembre de 2022 la Sociedad presenta bienes inmuebles hipotecados a favor del Banco Santander y Banco BCI, por MUSD 66.594, garantizando obtención de créditos con dichos bancos.

Al 31 de diciembre de 2022 Icatom, filial de Empresas Iansa S.A., presenta bienes inmuebles hipotecados a favor del Banco Scotiabank, por MUSD 1.228, garantizando las líneas de crédito con dicho banco. Al 31 de diciembre de 2021 el monto ascendió a MUSD 1.263.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existen saldos comprometidos por pagar.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existen compensaciones de terceros por elementos de propiedades, plantas y equipos cuyo valor se hubiera deteriorado, perdido o entregado.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existen propiedades, plantas y equipos fuera de uso, o que estando totalmente depreciados se encuentren aun en uso, o retirados de uso y no clasificados como mantenidos para la venta.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existen propiedades, plantas y equipos temporalmente fuera de servicio.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existen propiedades, plantas y equipos totalmente depreciados que se encuentren en uso.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existen propiedades, plantas y equipos retirados de su uso activo y no clasificados como mantenidos para la venta.

No existe diferencias significativas entre el valor contable y el valor razonable de propiedades, plantas y equipos de las plantas productivas.

NOTA 18. PROPIEDADES DE INVERSIÓN.

a. La composición del rubro se detalla a continuación:

Propiedades de inversión, neto	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Bienes entregados en dación de pago	134	131
Bienes arrendados **(1)**	66	95
Totales	**200**	**226**
Propiedades de inversión, bruto	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Bienes entregados en dación de pago	134	131
Bienes arrendados **(1)**	306	306
Totales	**440**	**437**
Depreciación del período, propiedades de inversión	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Bienes arrendados **(1)**	(29)	(29)
Totales	**(29)**	**(29)**
Depreciación acumulada y deterioro de valor, propiedades de inversión	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Bienes arrendados **(1)**	(240)	(211)
Totales	**(240)**	**(211)**

1. Este ítem corresponde a terrenos y edificaciones clasificados como arrendamiento operativo.

b. Detalle de movimientos al 31 de diciembre de 2022:

Detalle de movimientos brutos	**Bienes Arrendados MUSD**	**Bienes entregados en dación de pago MUSD**	**Total, Propiedades de Inversión MUSD**
Saldo Inicial al 01 de enero de 2022	**306**	**131**	**437**
Adiciones **(2)**	-	3	3
Total, movimientos	**-**	**3**	**3**
Saldo final al 31 de diciembre de 2022	**306**	**134**	**440**

2. Estas adiciones se encuentran canceladas y se reflejan en el estado consolidado de flujos de efectivo en conjunto con las propiedades, plantas y equipos.

NOTA 18. PROPIEDADES DE INVERSIÓN.

b) Detalle de movimientos al 31 de diciembre de 2022 (Continuación):

Detalle de movimientos depreciación más deterioro	Bienes Arrendados	Bienes entregados en dación de pago	Total, Propiedades de Inversión
	MUSD	MUSD	MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2022	**(211)**	**-**	**(211)**
Depreciación	(29)	-	(29)
Total, movimientos	**(29)**	**-**	**(29)**
Saldo final al 31 de diciembre de 2022	**(240)**	**-**	**(240)**

Detalle de movimientos netos	Bienes Arrendados	Bienes entregados en dación de pago	Total, Propiedades de Inversión
	MUSD	MUSD	MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2022	**95**	**131**	**226**
Adiciones **(2)**	-	3	3
Depreciación	(29)	-	(29)
Total, movimientos	**(29)**	**3**	**(26)**
Saldo final al 31 de diciembre de 2022	**66**	**134**	**200**

c. Detalle de movimientos al 31 de diciembre de 2021:

Detalle de movimientos brutos	Bienes Arrendados	Bienes entregados en dación de pago	Total, Propiedades de Inversión
	MUSD	MUSD	MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2021	**544**	**59**	**603**
Adiciones **(2)**	-	72	72
Transferencia de propiedades de inversión en construcción o desarrollo	(238)	-	(238)
Total, movimientos	**(238)**	**72**	**(166)**
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	**306**	**131**	**437**

2. Estas adiciones se encuentran canceladas y se reflejan en el estado consolidado de flujo de efectivo en conjunto con las propiedades, plantas y equipos.

Detalle de movimientos depreciación más deterioro	Bienes Arrendados	Bienes entregados en dación de pago	Total, Propiedades de Inversión
	MUSD	MUSD	MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2021	**(202)**	**-**	**(202)**
Depreciación	(29)	-	(29)
Transferencia de propiedades de inversión en construcción o desarrollo	20	-	20
Total, movimientos	**(9)**	**-**	**(9)**
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	**(211)**	**-**	**(211)**

Detalle de movimientos netos	Bienes Arrendados	Bienes entregados en dación de pago	Total, Propiedades de Inversión
	MUSD	MUSD	MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2021	**342**	**59**	**401**
Adiciones **(2)**	-	72	72
Depreciación	(29)	-	(29)
Transferencia de propiedades de inversión en construcción o desarrollo	(218)	-	(218)
Total, movimientos	**(247)**	**72**	**(175)**
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	**95**	**131**	**226**

2. Estas adiciones se encuentran canceladas y se reflejan en el estado consolidado de flujo de efectivo en conjunto con las propiedades, plantas y equipos.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no se registran ingresos provenientes de rentas relacionados con propiedades de inversión.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no se registran gastos operacionales provenientes o asociados a propiedades de inversión.

NOTA 19. ACTIVOS POR DERECHO DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTO.

En esta nota se muestran todos los contratos vigentes que clasifican bajo la norma IFRS16, y que a la fecha de entrada en vigencia de ésta no se encontraban clasificados como arrendamientos financieros, dentro de Propiedades, plantas y equipos.

a. La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Clases de activos por derecho de uso, neto	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Terrenos	18.002	17.281
Planta y equipos	797	978
Total, de activos por derecho de uso, neto	**18.799**	**18.259**
Clases de activos por derecho de uso, bruto	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Terrenos	34.518	27.532
Planta y equipos	1.639	1.639
Total, de activos por derecho de uso, bruto	**36.157**	**29.171**
Amortización del período activos por derecho de uso	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Terrenos	(4.806)	(3.965)
Planta y equipos	(181)	(241)
Total, amortización del período, activos por derecho de uso	**(4.987)**	**(4.206)**
Amortización acumulada activos por derecho de uso	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Terrenos	(16.516)	(10.251)
Planta y equipos	(842)	(661)
Total, amortización acumulada, activos por derecho de uso	**(17.358)**	**(10.912)**

NOTA 19. ACTIVOS POR DERECHO DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTO.

b. Detalle del movimiento de activos por derecho de uso:

	Detalle de movimientos brutos			Detalle de amortización acumulada			Detalle de movimientos netos		
	Terrenos MUSD	Planta y equipos MUSD	Activos por derecho de uso MUSD	Terrenos MUSD	Planta y equipos MUSD	Activos por derecho de uso MUSD	Terrenos MUSD	Planta y equipos MUSD	Activos por derecho de uso MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2022	**27.532**	**1.639**	**29.171**	**(10.251)**	**(661)**	**(10.912)**	**17.281**	**978**	**18.259**
Adiciones	6.477	-	**6.477**	-	-	**-**	6.477	-	**6.477**
Bajas	-	-	**-**	(1.717)	-	**(1.717)**	(1.717)	-	**(1.717)**
Incremento (disminución) por otros cambios	509	-	**509**	258	-	**258**	767	-	**767**
Gastos por depreciación	-	-	**-**	(4.806)	(181)	**(4.987)**	(4.806)	(181)	**(4.987)**
Total, movimientos	**6.986**	**-**	**6.986**	**(6.265)**	**(181)**	**(6.446)**	**721**	**(181)**	**540**
Saldo final al 31 de diciembre de 2022	**34.518**	**1.639**	**36.157**	**(16.516)**	**(842)**	**(17.358)**	**18.002**	**797**	**18.799**

	Detalle de movimientos brutos			Detalle de amortización acumulada			Detalle de movimientos netos		
	Terrenos MUSD	Planta y equipos MUSD	Activos por derecho de uso MUSD	Terrenos MUSD	Planta y equipos MUSD	Activos por derecho de uso MUSD	Terrenos MUSD	Planta y equipos MUSD	Activos por derecho de uso MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2021	**21.170**	**1.638**	**22.808**	**(7.077)**	**(420)**	**(7.497)**	**14.093**	**1.218**	**15.311**
Adiciones	9.703	-	**9.703**	-	-	**-**	9.703	-	**9.703**
Bajas	(3.195)	-	**(3.195)**	688	-	**688**	(2.507)	-	**(2.507)**
Incremento (disminución) por otros cambios	(146)	1	**(145)**	103	-	**103**	(43)	1	**(42)**
Gastos por depreciación	-	-	**-**	(3.965)	(241)	**(4.206)**	(3.965)	(241)	**(4.206)**
Total, movimientos	**6.362**	**1**	**6.363**	**(3.174)**	**(241)**	**(3.415)**	**3.188**	**(240)**	**2.948**
Saldo final al 31 de diciembre de 2021	**27.532**	**1.639**	**29.171**	**(10.251)**	**(661)**	**(10.912)**	**17.281**	**978**	**18.259**

c. Información sobre arrendamientos:

	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Gastos por intereses por los pasivos por arrendamientos	677	394
Ingresos por subarrendamiento de activos por derecho de uso	165	146
Salidas de efectivo por arrendamiento **(1)**	4.623	5.381

Este monto se presenta en el flujo de efectivo de financiamiento, bajo el concepto pago de pasivos por arrendamientos financieros

d. Información sobre pasivos por derecho de uso

	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Pasivos por arrendamientos corrientes	4.457	4.436
Pasivos por arrendamientos no corrientes	9.705	10.474
Totales	**14.162**	**14.910**

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no han existido condiciones nuevas en los contratos de arrendamiento.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existen restricciones o pactos en los contratos de arrendamiento.

e. Valores nominales al 31 de diciembre de 2022.

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años	Total, monto nominal MUSD
91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	UF	INMOBILIARIA RENTAS INMOBILIARIAS I S.A.	76.198.327-K	Chile	Mensual	3,50%	3,50%	182	546	728	728	728	-	-	2.912
76.724.603-K	Iansa Alimentos S.A.	Chile	USD	PORTUGAL INMOBILIARIA SUR LTDA.	76.840.074-1	Chile	Mensual	3,50%	3,50%	115	345	460	230	-	-	-	1.150
96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	ABASTIBLE S.A.	91.806.000-6	Chile	Mensual	4,00%	4,00%	57	172	229	229	229	-	-	916
0-E	Icatom	Perú	USD	SUCESION MARTHA ALIDA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%		38	72	66				176
0-E	Icatom	Perú	USD	PARCELEROS VARIOS - MACACONA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%		365	330	321				1.016
0-E	Icatom	Perú	USD	SUCESIÓN MEJIA CABRERA ALEJANDRO	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%		45	45					90
0-E	Icatom	Perú	USD	CARLOS ANTONIO ABUSADA HAYAL	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%		247	256	253	14	13		783
0-E	Icatom	Perú	USD	FUNDO LA PAMPA SA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%		200	180	205				585
0-E	Icatom	Perú	USD	CLAUDIA MARIA CHIAWAY LI	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%		120						120
0-E	Icatom	Perú	USD	MIGUEL ANGEL CHIAWAY LI	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%		96						96
0-E	Icatom	Perú	USD	CLAUDIA Y ANDREA ARAMBURU	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%		24	42					66
0-E	Icatom	Perú	USD	TA EXPORT S.A.C.	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%		83	158					241
0-E	Icatom	Perú	USD	BENAVIDES MAGDA.	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%		73	86	148				307
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,85%	3,85%	25	74	44	-	-	-	-	143
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	CARMEN LEONOR DE LA TORRE PIEDRA	8.480.737-0	Chile	Anual	3,50%	3,50%	5	15	-	-	-	-	-	20
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA Y FORESTAL LA FORTUNA LTDA	76.031.648-2	Chile	Anual	3,50%	3,50%	23	15	8	-	-	-	-	46
SUB TOTAL VALORES NOMINALES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022										**407**	**2.458**	**2.638**	**2.180**	**971**	**13**	**-**	**8.667**

e) Valores nominales al 31 de diciembre de 2022 (Continuación).

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años	Total, monto nominal MUSD
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	HECTOR MAURICIO CERNA GUTIERREZ	9.42.2860-3	Chile	Anual	3,50%	3,50%	18	53	6	-	-	-	-	77
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,85%	3,85%	10	29	20	-	-	-	-	59
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,85%	3,85%	31	92	25	-	-	-	-	148
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	HECTOR MAURICIO CERNA GUTIERREZ	9.42.2860-3	Chile	Anual	3,50%	3,50%	17	50	35	35	35	35	52	259
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	PEDRO GUSTAVO IGNACIO URRUTIA BUNSTER	5.8518.99-9	Chile	Anual	3,50%	3,50%	40	119	73	73	73	73	128	579
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	MARIA ADELA MENDEZ URRUTIA	4.469.957-5	Chile	Anual	3,50%	3,50%	31	92	63	63	63	63	52	427
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	12	12	-	-	-	-	-	24
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	AGRICOLA Y COMERCIAL ZERENE LTDA.	77.097.590-5	Chile	Anual	3,50%	3,50%	21	41	-	-	-	-	-	62
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA DON EUGENIO LTDA.	79.926.460-9	Chile	Anual	3,50%	3,50%	8	8	-	-	-	-	-	16
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,85%	3,85%	16	31	-	-	-	-	-	47
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,85%	3,85%	29	86	50	-	-	-	-	165
SUB TOTAL VALORES NOMINALES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022										**233**	**613**	**272**	**171**	**171**	**171**	**232**	**1.863**

NOTA 19. ACTIVOS POR DERECHO DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTO.

e) Valores nominales al 31 de diciembre de 2022 (Continuación).

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, monto nominal MUSD
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD RENE GARCES Y CIA. LTDA.	84863400-K	Chile	Anual	3,50%	3,50%	41	41	37	-	-	-	-	119
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99012000-5	Chile	Trimestral	3,85%	3,85%	11	32	21	-	-	-	-	64
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA Y FORESTAL TRES HERMANOS LIMITADA.	77703380-8	Chile	Anual	3,50%	3,50%	22	67	44	44	44	44	224	489
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	ELLI AGNES HILDA JUNGJOHANN MARGUAR	3767256-4	Chile	Anual	3,50%	3,50%	15	15	-	-	-	-	-	30
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	SOCIEDAD AGRICOLAS ADES LIMITADA	77562708-8	Chile	Anual	3,50%	3,50%	31	-	-	-	-	-	-	31
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	AGRICOLA Y FORESTAL ALPINO EN LIQUIDACION LIMITADA	88528700-K	Chile	Anual	3,20%	3,20%	136	409	493	493	441	263	814	3.049
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	SOCIEDAD PASO PIEDRA LIMITADA	77703410-3	Chile	Anual	3,20%	3,20%	27	81	53	53	53	53	185	505
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	AGRICOLA CHOLGUAHUE LTDA	76516069-3	Chile	Mensual	8,32%	8,32%	49	146	14	-	-	-	-	209
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	INMOBILIARIA TARQUINO LTDA	76466936-3	Chile	Anual	8,36%	8,36%	18	53	31	31	31	31	21	216
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	ROSSANA VENZANO CUNEO	10804837-9	Chile	Anual	9,72%	9,72%	23	57	-	-	-	-	-	80
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	SUCESION RODOLFO MATTHEI	3374421-8	Chile	Anual	10,80%	10,80%	14	25	15	15	15	5	-	89
SUB TOTAL VALORES NOMINALES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022										**387**	**926**	**708**	**636**	**584**	**396**	**1.244**	**4.881**
TOTAL, VALORES NOMINALES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022										**1.027**	**3.997**	**3.618**	**2.987**	**1.726**	**580**	**1.476**	**15.411**

f. Valores contables al 31 de diciembre de 2022:

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Cte. MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, No corriente MUSD
91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	UF	INMOBILIARIA RENTAS INMOBILIARIAS I S.A.	76.198.327-K	Chile	Mensual	3,50%	3,50%	144	431	575	500	500	500	-	-	1.500
76.724.603-K	Iansa Alimentos S.A.	Chile	USD	PORTUGAL INMOBILIARIA SUR LTDA.	76.840.074-1	Chile	Mensual	3,50%	3,50%	103	309	412	301	151	-	-	-	452
96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	ABASTIBLE S.A.	91.806.000-6	Chile	Mensual	4,00%	4,00%	50	149	199	216	216	216	-	-	648
0-E	Icatom	Perú	USD	SUCESION MARTHA ALIDA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	32	32	64	64	-	-	-	128
0-E	Icatom	Perú	USD	PARCELEROS VARIOS - MACACONA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	447	447	242	-	-	-	-	242
0-E	Icatom	Perú	USD	SUCESIÓN MEJIA CABRERA ALEJANDRO	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	45	45	45	-	-	-	-	45
0-E	Icatom	Perú	USD	CARLOS ANTONIO ABUSADA HAYAL	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	253	253	245	253	206	206		910
0-E	Icatom	Perú	USD	FUNDO LA PAMPA SA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	199	199	179	176	-	-	-	355
0-E	Icatom	Perú	USD	CLAUDIA MARIA CHIAWAY LI	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	120	120	93	-	-	-	-	93
0-E	Icatom	Perú	USD	MIGUEL ANGEL CHIAWAY LI	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	96	96	96	-	-	-	-	96
0-E	Icatom	Perú	USD	CLAUDIA Y ANDREA ARAMBURU	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	23	23	41	-	-	-	-	41
0-E	Icatom	Perú	USD	TA EXPORT S.A.C.	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	78	78	156	-	-	-	-	156
0-E	Icatom	Perú	USD	BENAVIDES MAGDA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	82	82	145	-	-	-	-	145
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,85%	3,85%	25	74	99	44	-	-	-	-	44
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	CARMEN LEONOR DE LA TORRE PIEDRA	8.480.737-0	Chile	Anual	3,50%	3,50%	5	15	20	-	-	-	-	-	-
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA Y FORESTAL LA FORTUNA LTDA	76.031.648-2	Chile	Anual	3,50%	3,50%	4	15	19	15	-	-	-	-	15
				SUBTOTAL VALORES CONTABLES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022						**331**	**2.368**	**2.699**	**2.382**	**1.360**	**922**	**206**	**-**	**4.870**

NOTA 19. ACTIVOS POR DERECHO DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTO.

f) Valores contables al 31 de diciembre de 2022 (Continuación):

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Cte. MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, No corriente MUSD
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	HECTOR MAURICIO CERNA GUTIERREZ	9.422.860-3	Chile	Anual	3,50%	3,50%	3	9	12	-	-	-	-	-	-
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,85%	3,85%	10	29	39	20	-	-	-	-	20
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,85%	3,85%	31	92	123	25	-	-	-	-	25
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	HECTOR MAURICIO CERNA GUTIERREZ	9.42.2860-3	Chile	Anual	3,50%	3,50%	9	26	35	35	35	35	35	52	192
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	PEDRO GUSTAVO IGNACIO URRUTIA BUNSTER	5.8518.99-9	Chile	Anual	3,50%	3,50%	18	55	73	73	73	73	73	248	540
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	MARIA ADELA MENDEZ URRUTIA	4.469.957-5	Chile	Anual	3,50%	3,50%	16	47	63	63	63	63	63	52	304
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	12	12	24	-	-	-	-	-	-
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	AGRICOLA Y COMERCIAL ZERENE LTDA.	77.097.590-5	Chile	Anual	3,50%	3,50%	21	41	62	-	-	-	-	-	-
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA DON EUGENIO LTDA.	79.926.460-9	Chile	Anual	3,50%	3,50%	8	8	16	-	-	-	-	-	-
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA Y FORESTAL TRES HERMANOS LTDA	77703380-8	Chile	Anual	3,85%	3,85%	16	31	47	-	-	-	-	-	-
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99012000-5	Chile	Anual	3,85%	3,85%	29	86	115	50	-	-	-	-	50
				SUBTOTAL VALORES CONTABLES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022						**173**	**436**	**609**	**266**	**171**	**171**	**171**	**352**	**1.131**

NOTA 19. ACTIVOS POR DERECHO DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTO.

f) Valores contables al 31 de diciembre de 2022 (Continuación):

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Cte. MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, No corriente MUSD
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD RENE GARCES Y CIA. LTDA.	84863400-K	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	41	41	82	37	-	-	-	-	37
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99012000-5	Chile	Trimestral	3,85%	3,85%	11	32	43	21	-	-	-	-	21
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	REINALDO ERNESTO SPOERER HUDSON	8689616-8	Chile	Anual	3,50%	3,50%	22	67	89	44	44	44	44	350	526
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	ELLI AGNES HILDA JUNGJOHANN MARGUAR	3767256-4	Chile	Anual	3,50%	3,50%	15	15	30	-	-	-	-	-	-
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	SOCIEDAD AGRICOLAS ADES LIMITADA	77562708-8	Chile	Anual	3,50%	3,50%	112	233	345	328	328	328	535	-	1.519
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	AGRICOLA Y FORESTAL ALPINO EN LIQUIDACION LIMITADA	88528700-K	Chile	Anual	3,20%	3,20%	28	84	112	112	112	112	112	534	982
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	SOCIEDAD PASO PIEDRA LIMITADA	77703410-3	Chile	Anual	3,20%	3,20%	13	40	53	53	53	53	53	185	397
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	AGRICOLA CHOLGUAHUE LTDA	76516069-3	Chile	Mensual	8,32%	8,32%	49	146	195	14	-	-	-	-	14
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	INMOBILIARIA TARQUINO LTDA	76466936-3	Chile	Anual	8,36%	8,36%	18	53	71	31	31	31	31	21	145
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	ROSSANA VENZANO	10804837-9	Chile	Mensual	9,72%	9,72%	35	55	90	-	-	-	-	-	-
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	SUCESION RODOLFO MATTHEI	3374421-8	Chile	Anual	10,80%	10,80%	14	25	39	15	15	15	18	-	63
SUBTOTAL VALORES CONTABLES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022										**358**	**791**	**1.149**	**655**	**583**	**583**	**793**	**1.090**	**3.704**
TOTAL, VALORES CONTABLES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022										**862**	**3.595**	**4.457**	**3.303**	**2.114**	**1.676**	**1.170**	**1.442**	**9.705**

NOTA 19. ACTIVOS POR DERECHO DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTO.

g. Valores nominales al 31 de diciembre de 2021.

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, monto nominal MUSD
91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	UF	INMOBILIARIA RENTAS INMOBILIARIAS I S.A.	76.198.327-K	Chile	Mensual	3,50%	3,50%	167	501	56	-	-	-	-	724
76.724.603-K	Iansa Alimentos S.A.	Chile	USD	PORTUGAL INMOBILIARIA SUR LTDA.	76.840.074-1	Chile	Mensual	3,50%	3,50%	115	344	267	-	-	-	-	726
96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	ABASTIBLE S.A.	91.806.000-6	Chile	Mensual	4,00%	4,00%	51	154	205	205	205	205	-	1.025
0-E	Icatom	Perú	USD	SUCESION MARTHA ALIDA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	39	75	70	-	-	-	184
0-E	Icatom	Perú	USD	PARCELEROS VRIOS - MACACONA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	236	212	434	-	-	-	882
0-E	Icatom	Perú	USD	SUCESIÓN MEJIA CABRERA ALEJANDRO	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	48	46	-	-	-	-	94
0-E	Icatom	Perú	USD	CARLOS ANTONIO ABUSADA HAYAL	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	152	392	473	295	293	-	1.605
0-E	Icatom	Perú	USD	FUNDO LA PAMPA SA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	187	181	201	-	-	-	569
0-E	Icatom	Perú	USD	AGRICOLA LOS MEDANOS	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	182	-	-	-	-	-	182
0-E	Icatom	Perú	USD	IDA VICTORIA RUBINI	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	82	-	-	-	-	-	82
0-E	Icatom	Perú	USD	CLAUDIA MARIA CHIAWAY LI	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	110	105	-	-	-	-	215
0-E	Icatom	Perú	USD	MIGUEL ANGEL CHIAWAY LI	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	90	97	-	-	-	-	187
0-E	Icatom	Perú	USD	CLAUDIA Y ANDREA ARAMBURU	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	25	48	-	-	-	-	73
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	20	60	60	-	-	-	-	140
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	CARMEN LEONOR DE LA TORRE PIEDRA	8.480.737-0	Chile	Anual	3,50%	3,50%	4	13	18	-	-	-	-	35
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA Y FORESTAL LA FORTUNA LTDA	76.031.648-2	Chile	Anual	3,50%	3,50%	21	62	83	28	-	-	-	194
SUB TOTAL VALORES NOMINALES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021										**378**	**2.285**	**1.845**	**1.411**	**500**	**498**	**-**	**6.917**

NOTA 19. ACTIVOS POR DERECHO DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTO.

g) Valores nominales al 31 de diciembre de 2021 (Continuación).

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, monto nominal MUSD
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	HECTOR MAURICIO CERNA GUTIERREZ	9.422.860-3	Chile	Anual	3,50%	3,50%	16	48	63	26	-	-	-	153
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	6	19	17	-	-	-	-	42
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	31	93	123	-	-	-	-	247
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	HECTOR MAURICIO CERNA GUTIERREZ	9.42.2860-3	Chile	Anual	3,50%	3,50%	15	45	60	60	60	60	154	454
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	PEDRO GUSTAVO IGNACIO URRUTIA BUNSTER	5.8518.99-9	Chile	Anual	3,50%	3,50%	68	149	-	-	-	-	-	217
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	MARIA ADELA MENDEZ URRUTIA	4.469.957-5	Chile	Anual	3,50%	3,50%	28	83	110	110	110	110	211	762
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	11	33	25	-	-	-	-	69
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	AGRICOLA Y COMERCIAL ZERENE LTDA.	77.097.590-5	Chile	Anual	3,50%	3,50%	18	55	55	-	-	-	-	128
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA DON EUGENIO LTDA.	79.926.460-9	Chile	Anual	3,50%	3,50%	7	21	16	-	-	-	-	44
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA Y FORESTAL TRES HERMANOS LIMITADA.	77.703.380-5	Chile	Trimestral	3,20%	3,20%	14	42	42	-	-	-	-	98
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	21	63	56	-	-	-	-	140
SUB TOTAL VALORES NOMINALES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021										**235**	**651**	**567**	**196**	**170**	**170**	**365**	**2.354**

NOTA 19. ACTIVOS POR DERECHO DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTO.

g) Valores nominales al 31 de diciembre de 2021 (Continuación).

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, monto nominal MUSD
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD RENE GARCES Y CIA. LTDA.	84863400-K	Chile	Anual	3,50%	3,50%	37	110	85	-	-	-	-	232
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99012000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	7	22	19	-	-	-	-	48
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	REINALDO ERNESTO SPOERER HUDSON	8689616-8	Chile	Anual	3,50%	3,50%	20	60	80	80	80	80	372	772
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	ELLI AGNES HILDA JUNGJOHANN MARGUAR	3767256-4	Chile	Anual	3,50%	3,50%	13	40	31	-	-	-	-	84
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	SOCIEDAD AGRICOLAS ADES LIMITADA	77562708-8	Chile	Anual	3,50%	3,50%	114	327	298	252	252	240	493	1.976
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	AGRICOLA Y FORESTAL ALPINOEN LIQUIDACION LIMITADA	88528700-K	Chile	Anual	3,20%	3,20%	51	154	205	205	205	205	975	2.000
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	SOCIEDAD PASO PIEDRA LIMITADA	77703410-3	Chile	Anual	3,20%	3,20%	24	72	96	96	96	96	458	938
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	AGRICOLA CHOLGUAHUE LTDA	76516069-3	Chile	Mensual	8,32%	8,32%	49	148	197	197	197	197	542	1.527
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	INMOBILIARIA TARQUINO LTDA	76466936-3	Chile	Anual	8,36%	8,36%	18	53	71	71	71	71	130	485
SUB TOTAL VALORES NOMINALES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021										**333**	**986**	**1.082**	**901**	**901**	**889**	**2.970**	**8.062**
TOTAL, VALORES NOMINALES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021										**946**	**3.922**	**3.494**	**2.508**	**1.571**	**1.557**	**3.335**	**17.333**

NOTA 19. ACTIVOS POR DERECHO DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTO.

h. Valores contables al 31 de diciembre de 2021.

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Cte. MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, No corriente MUSD
91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	UF	INMOBILIARIA RENTAS INMOBILIARIAS I S.A.	76.198.327-K	Chile	Mensual	3,50%	3,50%	188	564	752	-	-	-	-	-	-
76.724.603-K	Iansa Alimentos S.A.	Chile	USD	PORTUGAL INMOBILIARIA SUR LTDA.	76.840.074-1	Chile	Mensual	3,50%	3,50%	92	277	369	112	-	-	-	-	112
96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	ABASTIBLE S.A.	91.806.000-6	Chile	Mensual	4,00%	4,00%	-	-	-	186	186	186	186	186	930
0-E	Icatom	Perú	USD	SUCESION MARTHA ALIDA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	32	32	64	64	-	-	-	128
0-E	Icatom	Perú	USD	PARCELEROS VRIOS - MACACONA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	386	386	426	-	-	-	-	426
0-E	Icatom	Perú	USD	SUCESIÓN MEJIA CABRERA ALEJANDRO	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	45	45	45	-	-	-	-	45
0-E	Icatom	Perú	USD	CARLOS ANTONIO ABUSADA HAYAL	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	149	149	391	472	286	286	-	1.435
0-E	Icatom	Perú	USD	FUNDO LA PAMPA SA	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	179	179	179	199	-	-	-	378
0-E	Icatom	Perú	USD	AGRICOLA LOS MEDANOS	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	182	182	-	-	-	-	-	-
0-E	Icatom	Perú	USD	IDA VICTORIA RUBINI	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	81	81	-	-	-	-	-	-
0-E	Icatom	Perú	USD	CLAUDIA MARIA CHIAWAY LI	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	110	110	105	-	-	-	-	105
0-E	Icatom	Perú	USD	MIGUEL ANGEL CHIAWAY LI	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	89	89	96	-	-	-	-	96
0-E	Icatom	Perú	USD	CLAUDIA Y ANDREA ARAMBURU	0-E	Perú	Mensual	3,50%	3,50%	-	24	24	46	-	-	-	-	46
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	21	62	83	79	-	-	-	-	79
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	CARMEN LEONOR DE LA TORRE PIEDRA	8.480.737-0	Chile	Anual	3,50%	3,50%	4	13	17	1	-	-	-	-	1
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA Y FORESTAL LA FORTUNA LTDA	76.031.648-2	Chile	Anual	3,50%	3,50%	21	62	83	5	2	-	-	-	7
				SUBTOTAL VALORES CONTABLES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021						**326**	**2.255**	**2.581**	**1.735**	**923**	**472**	**472**	**186**	**3.788**

NOTA 19. ACTIVOS POR DERECHO DE USO Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTO.

h) Valores contables al 31 de diciembre de 2021 (Continuación).

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Cte. MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, No corriente MUSD
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	HECTOR MAURICIO CERNA GUTIERREZ	9.422.860-3	Chile	Anual	3,50%	3,50%	16	47	63	35	14	-	-	-	49
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	8	24	32	33	-	-	-	-	33
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	26	77	103	35	-	-	-	-	35
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	HECTOR MAURICIO CERNA GUTIERREZ	9.42.2860-3	Chile	Anual	3,50%	3,50%	12	35	47	39	39	39	39	101	257
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	PEDRO GUSTAVO IGNACIO URRUTIA BUNSTER	5.8518.99-9	Chile	Anual	3,50%	3,50%	27	80	107	99	99	99	99	289	685
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	MARIA ADELA MENDEZ URRUTIA	4.469.957-5	Chile	Anual	3,50%	3,50%	22	66	88	70	70	70	70	135	415
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99.012.000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	11	31	42	17	-	-	-	-	17
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	AGRICOLA Y COMERCIAL ZERENE LTDA.	77.097.590-5	Chile	Anual	3,50%	3,50%	18	52	70	1	-	-	-	-	1
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA DON EUGENIO LTDA.	79.926.460-9	Chile	Anual	3,50%	3,50%	7	20	27	15	-	-	-	-	15
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD AGRICOLA Y FORESTAL TRES HERMANOS LTDA	77703380-8	Chile	Anual	3,20%	3,20%	17	49	66	64	-	-	-	-	64
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99012000-5	Chile	Anual	3,50%	3,50%	24	72	96	86	-	-	-	-	86
				SUBTOTAL VALORES CONTABLES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021						**188**	**553**	**741**	**494**	**222**	**208**	**208**	**525**	**1.657**

h) Valores contables al 31 de diciembre de 2021 (Continuación).

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Cte. MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, No corriente MUSD
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	SOCIEDAD RENE GARCES Y CIA. LTDA.	84863400-K	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	35	106	141	7	-	-	-	-	7
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	COMPAÑIA DE SEGUROS DE VIDA CONSORCIO NACIONAL DE SEGUROS S.A.	99012000-5	Chile	Trimestral	3,50%	3,50%	9	27	36	36	-	-	-	-	36
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	REINALDO ERNESTO SPOERER HUDSON	8689616-8	Chile	Anual	3,50%	3,50%	27	82	109	52	52	52	52	196	404
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	UF	ELLI AGNES HILDA JUNGJOHANN MARGUAR	3767256-4	Chile	Anual	3,50%	3,50%	13	39	52	30	-	-	-	-	30
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	SOCIEDAD AGRICOLAS ADES LIMITADA	77562708-8	Chile	Anual	3,50%	3,50%	133	317	450	1.267	179	179	172	455	2.252
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	AGRICOLA Y FORESTAL ALPINOEN LIQUIDACION LIMITADA	88528700-K	Chile	Anual	3,20%	3,20%	15	44	59	148	148	148	148	700	1.292
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	SOCIEDAD PASO PIEDRA LIMITADA	77703410-3	Chile	Anual	3,20%	3,20%	38	115	153	69	69	69	69	379	655
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	AGRICOLA CHOLGUAHUE LTDA	76516069-3	Chile	Mensual	8,32%	8,32%	11	32	43	5	5	5	5	23	43
76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	CLP	INMOBILIARIA TARQUINO LTDA	76466936-3	Chile	Anual	8,36%	8,36%	35	36	71	35	35	35	35	170	310
SUBTOTAL VALORES CONTABLES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021										**316**	**798**	**1.114**	**1.649**	**488**	**488**	**481**	**1.923**	**5.029**
TOTAL, VALORES CONTABLES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021										**830**	**3.606**	**4.436**	**3.878**	**1.633**	**1.168**	**1.161**	**2.634**	**10.474**

NOTA 20. IMPUESTO A LAS GANANCIAS E IMPUESTOS DIFERIDOS.

a. Importes reconocidos en el resultado del período:

Gasto por impuesto corriente	01-Ene-22 31-Dic-22 MUSD	01-Ene-21 31-Dic-21 MUSD
Año corriente	(729)	(2.318)
Beneficio (Gasto) por impuesto corriente	**(729)**	**(2.318)**
Gasto por impuesto diferido	**01-Ene-22 31-Dic-22 MUSD**	**01-Ene-21 31-Dic-21 MUSD**
Nacimiento y reversión de diferencias temporarias	1.843	8.278
Beneficio (Gasto) por impuestos diferidos	**1.843**	**8.278**
Total Beneficio (Gasto) por impuestos corrientes y diferido	**1.114**	**5.960**

b. Importes reconocidos en otro resultado integral:

	31 de diciembre de 2022			31 de diciembre de 2021		
Partidas que se reclasifican o puedes reclasificarse posteriormente al resultado	**Antes de impuestos MUSD**	**(Gasto) Beneficio fiscal MUSD**	**Neto de impuestos MUSD**	**Antes de impuestos MUSD**	**(Gasto) Beneficio fiscal MUSD**	**Neto de impuestos MUSD**
Reserva de cobertura de flujos de efectivo: -Porción efectiva de cambios en el valor razonable	5.695	(1.523)	4.172	(5.674)	1.536	(4.138)
Total importes reconocidos en el patrimonio	**5.695**	**(1.523)**	**4.172**	**(5.674)**	**1.536**	**(4.138)**

c. Conciliación del beneficio (gasto) por impuestos utilizando la tasa legal con el beneficio (gasto) por impuestos utilizando tasa efectiva

	01-Ene-22 31-Dic-22		01-Ene-21 31-Dic-21	
	%	MUSD	%	MUSD
(Pérdidas) de operaciones continuas antes de impuesto		**(611)**	**-**	**(20.249)**
Impuesto a las (perdidas) aplicando la tasa impositiva local	27	165	27	5.467
Efecto de las tasas impositivas en jurisdicciones extranjeras	411	2.510	3	599
Reducción en la tasa impositiva Efecto fiscal de: Participación en el resultado de participadas contabilizadas bajo el método de participación, neta de impuestos.	(14)	(86)	(4)	(845)
Gastos rechazados	(4)	(22)		
Otro Incremento (Decremento) en cargo por impuestos legales. (*)	(238)	(1.453)	4	739
Ajustes al beneficio (gasto) por impuestos utilizando la tasa legal, total	**155**	**949**	**2**	**493**
Beneficio (Gasto) por impuestos utilizando la tasa efectiva	**182**	**1.114**	**29**	**5.960**
Tasa efectiva (%)	**182**		**29**	

* Corresponden, mayoritariamente, a castigos de impuestos diferidos, castigos de incobrables y diferencia de cambio de sociedades en pesos.

NOTA 20. IMPUESTO A LAS GANANCIAS E IMPUESTOS DIFERIDOS.

d. Detalle de impuestos diferidos

Al 31 de diciembre de 2022 en MUSD	Saldo neto al 01 de enero de 2022	Reconocido en el resultado del período	Reconocido en otros resultados integrales	Reconocido directamente en patrimonio	Adquiridos en combinaciones de negocios	Al 31 de diciembre de 2022		
						Neto	Activos por impuestos diferidos	Pasivos por impuestos diferidos
Propiedades, plantas y equipos	(17.899)	(1)	-	-	-	(17.900)	560	(18.460)
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	1.758	(281)	-	-	-	1.477	1.477	-
Beneficios a los empleados	838	66	-	-	-	904	1.673	(769)
Provisiones	6.477	(1.486)				4.991	5.302	(311)
Ingresos diferidos	1.430	(1.371)	-	-	-	59	1.040	(981)
Otras partidas	(247)	184	-	-	-	(63)	394	(457)
Pérdida tributaria	46.411	4.733	-	-	-	51.144	51.144	-
Activos (Pasivos) por impuestos antes de la compensación	**38.768**	**1.844**	**-**	**-**	**-**	**40.612**	**61.590**	**(20.978)**
Diferencia de cambio		**(1)**						
Compensación del impuesto							**(20.765)**	**20.765**
Activos (Pasivos) por impuestos netos	**38.768**	**1.843**				**40.612**	**40.825**	**(213)**

Al 31 de diciembre de 2021 en MUSD	Saldo neto al 01 de enero de 2021	Reconocido en el resultado del período	Reconocido en otros resultados integrales	Reconocido directamente en patrimonio	Adquiridos en combinaciones de negocios	Al 31 de diciembre de 2021		
						Neto	Activos por impuestos diferidos	Pasivos por impuestos diferidos
Propiedades, plantas y equipos	(19.942)	2.043	-	-	-	(17.899)	473	(18.372)
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	3.751	(1.993)	-	-	-	1.758	1.758	-
Beneficios a los empleados	899	(61)	-	-	-	838	1.540	(702)
Provisiones	7.061	(584)	-	-	-	6.477	6.493	(16)
Ingresos diferidos	1.289	141	-	-	-	1.430	1.737	(307)
Otras partidas	(342)	95	-	-	-	(247)	59	(306)
Pérdida tributaria	38.489	7.922	-	-	-	46.411	46.411	-
Activos (Pasivos) por impuestos antes de la compensación	31.205	7.563	-	-	-	38.768	58.471	(19.703)
Diferencia de cambio		**714**						
Compensación del impuesto							**(19.405)**	**19.405**
Activos (Pasivos) por impuestos netos	**31.205**	**8.277**				**38.768**	**39.066**	**(298)**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 20. IMPUESTO A LAS GANANCIAS E IMPUESTOS DIFERIDOS.

e. Activos y pasivos por impuestos diferidos no reconocidos

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no existen activos y/o pasivos por impuestos diferidos no reconocidos.

f. Pérdida tributaria de períodos anteriores.

Las pérdidas fiscales para las que no se reconoció activo por impuesto diferido expiran como sigue:

En MUSD	31-Dic-22	Fecha de expiración	31-Dic-21	Fecha de expiración
Expiran	-	-	-	-
No expiran	532	-	306	-
Total	**532**	**-**	**306**	**-**

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

Al cierre de los estados financieros consolidados se incluye en esta clasificación obligaciones con bancos e instituciones financieras y valor razonable de instrumentos de cobertura.

La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

	31-Dic-2022			31-Dic-2021		
Tipos de pasivos	**Corriente MUSD**	**No Corriente MUSD**	**Total MUSD**	**Corriente MUSD**	**No Corriente MUSD**	**Total MUSD**
Préstamos bancarios	46.333	53.436	99.769	79.545	10.699	90.244
Mutuos hipotecarios	304	10.384	10.688	293	9.607	9.900
Bono de oferta pública	220	46.834	47.054	194	55.018	55.212
Arrendamientos financieros	1.222	217	1.439	1.568	1.248	2.816
Compromiso de retrocompra	10.109	-	10.109	-	-	-
Bono Securitizado	7.692	33.332	41.024	-	-	-
Otros pasivos financieros	5.194	2.763	7.957	7.351	5.823	13.174
Totales	**71.074**	**146.966**	**218.040**	**88.951**	**82.395**	**171.346**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

a. Préstamos bancarios que devengan intereses.
a.1) Detalle valores nominales al 31 de diciembre de 2022.

Tipo de pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Fecha de vencimiento	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa Nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, monto nominal MUSD
Préstamos exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	BANCO ITAU	97.023.000-9	Chile	24-05-2023	Al vencimiento	8,18%	8,18%	-	3.123	-	-	-	-	-	3.123
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	INTERNACIONAL DE PERU	0-E	Perú	23-04-2023	Al vencimiento	1,03%	1,03%	65	194	-	-	-	-	-	259
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU SAA	0-E	Perú	31-07-2023	Al vencimiento	1,00%	1,00%	47	281	-	-	-	-	-	328
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU SAA	0-E	Perú	31-12-2025	Al vencimiento	8,20%	8,20%	3.882	-	7.118	-	-	-	-	11.000
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	BBVA PERU	0-E	Perú	22-03-2023	Al vencimiento	6,24%	6,24%	1.002	-	-	-	-	-	-	1.002
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	INTERNACIONAL DE PERU	0-E	Perú	14-01-2023	Al vencimiento	6,59%	6,59%	1.527	-	-	-	-	-	-	1.527
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	23-04-2023	Al vencimiento	5,04%	5,04%	-	4.000	-	-	-	-	-	4.000
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	07-12-2023	Semestral.	4,45%	4,45%	-	2.972	-	-	-	-	-	2.972
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	10-05-2026	Semestral	5,46%	5,46%	2.241	6.555	8.384	7.966	3.828	-	-	28.974
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO SECURITY	97.053.000-2	Chile	21-03-2023	Al vencimiento	7,16%	7,16%	3.973	-	-	-	-	-	-	3.973
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	RABOBANK U.A.	0-E	Países Bajos	07-12-2023	Semestral.	4,64%	4,64%	-	2.976	-	-	-	-	-	2.976
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BCO INTERNACIONAL	97.011.000-3	Chile	27-06-2024	Semestral.	5,26%	5,26%	-	3.293	4.107	-	-	-	-	7.400
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO SANTANDER	97.036.000-K	Chile	10-05-2026	Trimestral	5,46%	5,46%	1.718	5.026	6.428	6.108	2.934	-	-	22.214
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO PENTA FINANCIERO	99.501.480-7	Chile	09-01-2023	Al vencimiento	14,04%	14,04%	5.142	-	-	-	-	-	-	5.142
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO CONSORCIO	99.500.410-0	Chile	28-05-2023	Al vencimiento	14,40%	14,40%	-	1.111	-	-	-	-	-	1.111
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	FONDO DE INVERSION LARRAIN VIAL	76.758.786-4	Chile	28-12-2026	Cuotas Anuales	7,25%	7,25%	183	1.591	1.699	1.618	7.688	-	-	12.779
Total, valores nominales al 31 de diciembre de 2022												**19.780**	**31.122**	**27.736**	**15.692**	**14.450**	**-**	**-**	**108.780**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

a) Préstamos bancarios que devengan intereses (Continuación).

a.2) Detalle valores contables al 31 de diciembre de 2022.

Tipo de pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Mon.	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Fecha de vencimiento	Tipo amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total cte. MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total no corriente MUSD
Préstamos exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	BANCO ITAU	97.023.000-9	Chile	24-05-2023	Al vencimiento	8,18%	8,18%	-	3.031	3.031	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	INTERNACIONAL DE PERU	0-E	Perú	23-04-2023	Al vencimiento	1,03%	1,03%	-	258	258	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU SAA	0-E	Perú	31-07-2023	Al vencimiento	1,00%	1,00%	-	325	325	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU SAA	0-E	Perú	31-12-2025	Al vencimiento	8,20%	8,20%	-	3.882	3.882	7.118	-	-	-	-	7.118
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	BBVA PERU	0-E	Perú	22-03-2023	Al vencimiento	6,24%	6,24%	1.003	-	1.003	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	INTERNACIONAL DE PERU	0-E	Perú	14-01-2023	Al vencimiento	6,59%	6,59%	1.527	-	1.527	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	23-04-2023	Al vencimiento	5,04%	5,04%	-	4.000	4.000	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	07-12-2023	Semestral.	4,45%	4,45%	-	2.043	2.043	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	10-05-2026	Semestral	5,46%	5,46%	2.078	5.739	7.817	7.500	7.500	3.750	-	-	18.750
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO SECURITY	97.053.000-2	Chile	21-03-2023	Al vencimiento	7,16%	7,16%	3.912	-	3.912	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	RABOBANK U.A.	0-E	Países Bajos	07-12-2023	Semestral.	4,64%	4,64%	-	2.884	2.884	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BCO INTERNACIONAL	97.011.000-3	Chile	27-06-2024	Semestral.	5,26%	5,26%	-	2.421	2.421	3.978	-	-	-	-	3.978
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO SANTANDER	97.036.000-K	Chile	10-05-2026	Trimestral	5,46%	5,46%	1.593	4.400	5.993	5.750	5.750	2.875	-	-	14.375
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO PENTA FINANCIERO	99.501.480-7	Chile	09-01-2023	Al vencimiento	14,04%	14,04%	5.125	-	5.125	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO CONSORCIO	99.500.410-0	Chile	28-05-2023	Al vencimiento	14,40%	14,40%	-	1.082	1.082	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	FONDO DE INVERSION LARRAIN VIAL	76.758.786-4	Chile	28-12-2026	Cuotas Anuales	7,25%	7,25%	-	1.030	1.030	1.024	1.024	7.167	-	-	9.215
Total, valores contables al 31 de diciembre de 2022												**15.238**	**31.095**	**46.333**	**25.370**	**14.274**	**13.792**	**-**	**-**	**53.436**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

a) Préstamos bancarios que devengan intereses (Continuación).

a.3) Detalle valores nominales al 31 de diciembre de 2021.

Tipo de pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Fecha de vencimiento	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, monto nominal MUSD
Préstamos exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	BANCO SANTANDER	97.036.000-K	Chile	24-05-2023	Al vencimiento	2,78%	2,78%	3.024	-	-	-	-	-	-	3.024
Préstamos exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	BANCO SANTANDER	97.036.000-K	Chile	10-05-2022	Al vencimiento	2,78%	2,78%	20.162	-	-	-	-	-	-	20.162
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	INTERNACIONAL DE PERU	0-E	Perú	23-04-2023	Al vencimiento	5.90%	5.90%	43	128	170	171	170	170	2.512	3.364
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU SAA	0-E	Perú	31-07-2023	Al vencimiento	5.90%	5.90%	143	429	572	572	572	572	8.435	11.295
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	10-05-2022	Al vencimiento	3,26%	3,26%	10.163	-	-	-	-	-	-	10.163
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	10-05-2022	Al vencimiento	3,36%	3,36%	10.112	-	-	-	-	-	-	10.112
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO ITAU	97.023.000-9	Chile	24-01-2022	Semestral.	4,60%	4,60%	5.118	-	-	-	-	-	-	5.118
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO ITAU	97.023.000-9	Chile	01-03-2022	Al vencimiento	3,19%	3,19%	-	1.015	-	-	-	-	-	1.015
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO ITAU	97.023.000-9	Chile	31-05-2022	Al vencimiento	3,19%	3,19%	-	2.030	-	-	-	-	-	2.030
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	07-12-2023	Semestral.	4,45%	4,45%	-	3.102	2.972	-	-	-	-	6.074
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	10-05-2022	Al vencimiento	3,21%	3,21%	5.039	-	-	-	-	-	-	5.039
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	10-05-2022	Al vencimiento	3,40%	3,40%	5.045	-	-	-	-	-	-	5.045
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	RABOBANK U.A.	0-E	Países Bajos	07-12-2023	Semestral.	4,64%	4,64%	-	3.111	2.976	-	-	-	-	6.087
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BCO INTERNACIONAL	97.011.000-3	Chile	27-06-2024	Semestral.	5,26%	5,26%	-	2.427	3.293	4.107	-	-	-	9.827
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	PENTA FINANCIERO	99.501.480-7	Chile	05-01-2022	Al vencimiento	6,99%	6,99%	7.125	-	-	-	-	-	-	7.125
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO SECURITY	97.053.000-2	Chile	25-03-2022	Al vencimiento	2,80%	2,80%	4.174	-	-	-	-	-	-	4.174
Total, valores nominales al 31 de diciembre de 2021												**70.148**	**12.242**	**9.983**	**4.850**	**742**	**742**	**10.947**	**109.654**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

a) Préstamos bancarios que devengan intereses (Continuación).

a.4) Detalle valores contables al 31 de diciembre de 2021.

Tipo de pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Mon.	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Fecha de vencimiento	Tipo amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total cte. MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total no corriente MUSD
Préstamos exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	BANCO SANTANDER	97.036.000-K	Chile	24-05-2023	Al vencimiento	2,78%	2,78%	3.013	-	3.013	-	-	-	-	-	-
Préstamos exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	BANCO SANTANDER	97.036.000-K	Chile	10-05-2022	Al vencimiento	2,78%	2,78%	20.045	-	20.045	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	INTERNACIONAL DE PERU	0-E	Perú	23-04-2023	Al vencimiento	5,90%	5,90%	-	860	860	283	-	-	-	-	283
Crédito Bancario	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU SAA	0-E	Perú	31-07-2023	Al vencimiento	5.90%	5.90%	-	593	593	361	-	-	-	-	361
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	10-05-2022	Al vencimiento	3,26%	3,26%	10.128	-	10.128	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	10-05-2022	Al vencimiento	3,36%	3,36%	10.041	-	10.041	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO ITAU	97.023.000-9	Chile	24-01-2022	Semestral.	4,60%	4,60%	3.396	-	3.396	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO ITAU	97.023.000-9	Chile	01-03-2022	Al vencimiento	3,19%	3,19%	-	2.003	2.003	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO ITAU	97.023.000-9	Chile	31-05-2022	Al vencimiento	3,19%	3,19%	-	1.002	1.002	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	07-12-2023	Semestral.	4,45%	4,45%	-	2.298	2.298	2.544	-	-	-	-	2.544
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	10-05-2022	Al vencimiento	3,21%	3,21%	5.005	-	5.005	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO BCI	97.006.000-6	Chile	10-05-2022	Al vencimiento	3,40%	3,40%	5.009	-	5.009	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	RABOBANK U.A.	0-E	Países Bajos	07-12-2023	Semestral.	4,64%	4,64%	-	2.893	2.893	2.875	-				2.875
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BCO INTERNACIONAL	97.011.000-3	Chile	27-06-2024	Semestral.	5,26%	5,26%	-	2.005	2.005	2.610	2.026	-	-	-	4.636
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	PENTA FINANCIERO	99.501.480-7	Chile	05-01-2022	Al vencimiento	6,99%	6,99%	7.118	-	7.118	-	-	-	-	-	-
Crédito Bancario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO SECURITY	97.053.000-2	Chile	25-03-2022	Al vencimiento	2,80%	2,80%	4.136	-	4.136	-	-	-	-	-	-
Total, valores contables al 31 de diciembre de 2021												**67.891**	**11.654**	**79.545**	**8.673**	**2.026**	**-**	**-**	**-**	**10.699**

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

b. Detalle de arrendamientos financieros.

b.1) Detalle de arrendamientos financieros en valores nominales al 31 de diciembre de 2022.

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, monto nominal MUSD
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	3,40%	3,40%	40	446	40	-	-	-	-	526
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,30%	4,30%	7	66	-	-	-	-	-	73
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	3,42%	3,42%	4	41	9	-	-	-	-	54
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	3,35%	3,35%	8	88	78	-	-	-	-	174
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	BBVA BANCO CONTINENTAL	0-E	Perú	Cuotas mensuales	3,35%	3,35%	1	16	9	-	-	-	-	26
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	BBVA BANCO CONTINENTAL	0-E	Perú	Cuotas mensuales	3,35%	3,35%	1	10	6	-	-	-	-	17
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	COMPAÑIAS DE PETROLEOS DE CHILE	99.520.000-7	Chile	Cuotas mensuales	3,49%	3,49%	9	9	9	9	9	9	35	89
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	30	30	-	-	-	-		60
Arrendamiento financiero	76.857.210-0	LDA SpA.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	2	2	-	-	-	-		4
Arrendamiento financiero	76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	26	26	-	-	-	-		52
Arrendamiento financiero	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	30	30	-	-	-	-		60
Arrendamiento financiero	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	78	79	-	-	-	-		157
Arrendamiento financiero	76.724.595-5	Iansa Ingredientes S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	5	6	-	-	-	-		11
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Iansa Alimentos S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	10	10	-	-	-	-		20
Arrendamiento financiero	77.155.289-7	Agrocomercial Iansa S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	22	23	-	-	-	-		45
Total valores nominales al 31 de diciembre de 2022 (No auditado)											**273**	**882**	**151**	**9**	**9**	**9**	**35**	**1.368**

b) Detalle de arrendamientos financieros (Continuación).

b.2) Detalle de arrendamientos financieros en valores contables al 31 de diciembre de 2022.

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total no corriente MUSD
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	3,40%	3,40%	39	542	581	79	-	-	-	-	79
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,30%	4,30%	7	66	73	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	3,42%	3,42%	4	40	44	8	-	-	-	-	8
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	3,35%	3,35%	8	84	92	77	-	-	-	-	77
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom	Perú	USD	BBVA BANCO CONTINENTAL	0-E	Perú	Cuotas mensuales	3,35%	3,35%	1	15	16	9	-	-	-	-	9
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom	Perú	USD	BBVA BANCO CONTINENTAL	0-E	Perú	Cuotas mensuales	3,35%	3,35%	1	10	11	6	-	-	-	-	6
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	COMPAÑIAS DE PETROLEOS DE CHILE	99.520.000-7	Chile	Cuotas mensuales	3,49%	3,49%	4	-	4	4	4	4	5	21	38
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	30	30	60	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	76.857.210-0	LDA SpA.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	3	2	5	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	23	23	46	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	27	27	54	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	81	81	162	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	76.724.595-5	Iansa Ingredientes S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	6	6	12	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Iansa Alimentos S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	8	8	16	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	77.155.289-7	Agrocomercial Iansa S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	23	23	46	-	-	-	-	-	-
Total valores contables al 31 de diciembre de 2022											**265**	**957**	**1.222**	**183**	**4**	**4**	**5**	**21**	**217**

b) Detalle de arrendamientos financieros (Continuación).

b.3) Detalle de arrendamientos financieros en valores nominales al 31 de diciembre de 2021.

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa Efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, monto nominal MUSD
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	6,00%	6,00%	81	567	413	-	-	-	-	1.061
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,50%	4,50%	11	63	-	-	-	-	-	74
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,50%	4,50%	3	24	-	-	-	-	-	27
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	6	56	-	-	-	-	-	62
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	5	50	-	-	-	-	-	55
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	2	25	9	-	-	-	-	36
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	19	10	-	-	-	-	30
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	2	23	13	-	-	-	-	38
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	4	54	34	-	-	-	-	92
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	12	10	-	-	-	-	23
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	2	31	27	-	-	-	-	60
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	BBVA BANCO CONTINENTAL	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	20	22	-	-	-	-	43
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	BBVA BANCO CONTINENTAL	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	13	14	-	-	-	-	28
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	12	16	-	-	-	-	29
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	12	15	-	-	-	-	28
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	13	18	-	-	-	-	32
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	2	27	38	-	-	-	-	67
Subtotal valores nominales al 31 de diciembre de 2021											**125**	**1.021**	**639**	**-**	**-**	**-**	**-**	**1.785**

b) Detalle de arrendamientos financieros (Continuación).

b.3) Detalle de arrendamientos financieros en valores nominales al 31 de diciembre de 2021 (Continuación).

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa Efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, monto nominal MUSD
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	19	27	-	-	-	-	47
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	18	26	-	-	-	-	45
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	BANCO BICE	97.080.000-K	Chile	Cuotas mensuales	3,90%	3,90%	4	-	-	-	-	-	-	4
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	BANCO BICE	97.080.000-K	Chile	Cuotas mensuales	4,92%	4,92%	20	-	-	-	-	-	-	20
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	COMPAÑIAS DE PETROLEOS DE CHILE	99.520.000-7	Chile	Cuotas mensuales	3,49%	3,49%	8	-	8	8	8	8	31	71
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	26	76	52	-	-	-	-	154
Arrendamiento financiero	76.857.210-0	LDA SpA.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	2	4	3	-	-	-	-	9
Arrendamiento financiero	76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	20	60	41	-	-	-	-	121
Arrendamiento financiero	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	17	51	35	-	-	-	-	103
Arrendamiento financiero	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	65	191	131	-	-	-	-	387
Arrendamiento financiero	76.724.595-5	Iansa Ingredientes S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	5	13	9	-	-	-	-	27
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Iansa Alimentos S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	6	19	13	-	-	-	-	38
Arrendamiento financiero	77.155.289-7	Agrocomercial Iansa S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	18	53	36	-	-	-	-	107
Subtotal valores nominales al 31 de diciembre de 2021											**193**	**504**	**381**	**8**	**8**	**8**	**31**	**1.133**
Total valores nominales al 31 de diciembre de 2021											**318**	**1.525**	**1.020**	**8**	**8**	**8**	**31**	**2.918**

b) Detalle de arrendamientos financieros (Continuación).

b.4) Detalle de arrendamientos financieros en valores contables al 31 de diciembre de 2021.

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total no corriente MUSD
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	6,00%	6,00%	38	406	444	578	-	-	-	-	578
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,50%	4,50%	10	62	72	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,50%	4,50%	3	24	27	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	5	55	60	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	5	49	54	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	2	24	26	9	-	-	-	-	9
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	18	19	10	-	-	-	-	10
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	2	22	24	13	-	-	-	-	13
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	3	51	54	34	-	-	-	-	34
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	11	12	11	-	-	-	-	11
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	2	30	32	29	-	-	-	-	29
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	BBVA BANCO CONTINENTAL	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	19	20	21	-	-	-	-	21
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	BBVA BANCO CONTINENTAL	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	13	14	14	-	-	-	-	14
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	11	12	15	-	-	-	-	15
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	11	12	15	-	-	-	-	15
Arrendamiento financiero	96.912.440-8	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	12	13	27	-	-	-	-	27
Arrendamiento financiero	96.912.440-8	Icatom S.A.	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	2	25	27	37	-	-	-	-	37
Sub total valores contables al 31 de diciembre de 2021											**79**	**843**	**922**	**813**	**-**	**-**	**-**	**-**	**813**

b) Detalle de arrendamientos financieros (Continuación).
b.4) Detalle de arrendamientos financieros en valores contables al 31 de diciembre de 2021 (Continuación).

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total no corriente MUSD
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	18	19	26	-	-	-	-	26
Arrendamiento financiero	0-E	Icatom	Perú	USD	SCOTIABANK PERU	0-E	Perú	Cuotas mensuales	4,10%	4,10%	1	14	15	14	-	-	-	-	14
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	BANCO BICE	97.080.000-K	Chile	Cuotas mensuales	3,90%	3,90%	5	-	5	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	BANCO BICE	97.080.000-K	Chile	Cuotas mensuales	4,92%	4,92%	20	-	20	-	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	COMPAÑIAS DE PETROLEOS DE CHILE	99.520.000-7	Chile	Cuotas mensuales	3,49%	3,49%	3	-	3	3	3	4	4	18	32
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	25	62	87	71	-	-	-	-	71
Arrendamiento financiero	76.857.210-0	LDA SpA.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	2	3	5	2	-	-	-	-	2
Arrendamiento financiero	76.016.176-4	Terrandes S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	-	-	-	46	-	-	-	-	46
Arrendamiento financiero	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	31	49	80	41	-	-	-	-	41
Arrendamiento financiero	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	143	156	299	145	-	-	-	-	145
Arrendamiento financiero	76.724.595-5	Iansa Ingredientes S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	9	10	19	10	-	-	-	-	10
Arrendamiento financiero	76.724.603-K	Iansa Alimentos S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	11	11	22	11	-	-	-	-	11
Arrendamiento financiero	77.155.289-7	Agrocomercial Iansa S.A.	Chile	USD	ARRENDADORA DE VEHICULOS S.A.	77.225.200-5	Chile	Cuotas mensuales	3,50%	3,50%	24	48	72	37	-	-	-	-	37
Sub total valores contables al 31 de diciembre de 2021											**275**	**371**	**646**	**406**	**3**	**4**	**4**	**18**	**435**
Total valores contables al 31 de diciembre de 2021											**354**	**1.214**	**1.568**	**1.219**	**3**	**4**	**4**	**18**	**1.248**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

c. Detalle de bono de oferta pública.

Con fecha 11 de julio de 2019, la Sociedad ha efectuado una colocación del total de los bonos Serie B, con cargo a la línea de bonos a 10 años inscrita en el Registro de Valores de la CMF bajo el N°774, con fecha 19 de diciembre de 2013, por un monto equivalente a UF1.500.000. Los Bonos Serie B tienen vencimiento el 15 de mayo de 2024, devengan intereses a una tasa de carátula anual fija de 2,9%, y podrán ser objeto de rescate total o parcial.

En diciembre 2022 se realizó rescate anticipado voluntario para los Bonos Serie B por un total de 272.500 UF, equivalente a 545 Bonos Serie B, con un factor de prorrateo de 0,4828.

c.1) Detalle de bonos de oferta pública en valores nominales al 31 de diciembre de 2022.

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Número de inscripción	Series	Fecha de vencimiento	Moneda	Periodicidad de la amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, montos nominales MUSD
91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	644	B	15-05-2024	UF	Al vencimiento	2,90%	2,90%	-	220	46.834	-	-	-	-	47.054
Total valor nominal										**-**	**220**	**46.834**	**-**	**-**	**-**	**-**	**47.054**

c.2) Detalle de bonos de oferta pública en valores contables al 31 de diciembre de 2022.

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Número de inscripción	Series	Fecha de vencimiento	Moneda	Periodicidad de la amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total, Corriente MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, No Corriente MUSD
91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	644	B	15-05-2024	UF	Al vencimiento	2,90%	2,90%	-	220	220	46.834	-	-	-	-	46.834
Total valor contable										**-**	**220**	**220**	**46.834**	**-**	**-**	**-**	**-**	**46.834**

c) Detalle de bono de oferta pública (Continuación).

c.3) Detalle de bono de oferta pública en valores nominales al 31 de diciembre de 2021.

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Número de inscripción	Series	Fecha de vencimiento	Moneda	Periodicidad de la amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, montos nominales MUSD
91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	644	B	15-05-2024	UF	Al vencimiento	2,90%	2,90%	-	194	-	55.035	-	-	-	55.229
Total valor nominal										**-**	**194**	**-**	**55.035**	**-**	**-**	**-**	**55.229**

c.4) Detalle de bono de oferta pública en valores contables al 31 de diciembre de 2021.

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Número de inscripción	Series	Fecha de vencimiento	Moneda	Periodicidad de la amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total, Corriente MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, No Corriente MUSD
91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	644	B	15-05-2024	UF	Al vencimiento	2,90%	2,90%	-	194	194	-	55.018	-	-	-	55.018
Total valor contable										**-**	**194**	**194**	**-**	**55.018**	**-**	**-**	**-**	**55.018**

d. Detalle de mutuos hipotecarios

d.1) Detalle de mutuos hipotecarios en valores nominales al 31 de diciembre de 2022.

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total no corriente MUSD
Mutuo Hipotecario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO CONSORCIO	99.500410-0	Chile	Cuotas mensuales	4,30%	4,30%	232	697	929	929	928	929	12.770	17.414
Total valores nominales al 31 de diciembre de 2022											**232**	**697**	**929**	**929**	**928**	**929**	**12.770**	**17.414**

d) Detalle de mutuos hipotecarios (Continuación)

d.2) Detalle de mutuos hipotecarios en valores contables al 31 de diciembre de 2022.

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total no corriente MUSD
Mutuo Hipotecario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO CONSORCIO	99.500410-0	Chile	Cuotas mensuales	4,30%	4,30%	106	198	304	449	468	488	509	8.470	10.384
Total valores contables al 31 de diciembre de 2022											**106**	**198**	**304**	**449**	**468**	**488**	**509**	**8.470**	**10.384**

d.3) Detalle de mutuos hipotecarios en valores nominales al 31 de diciembre de 2021.

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total no corriente MUSD
Mutuo Hipotecario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO CONSORCIO	99.500410-0	Chile	Cuotas mensuales	4,30%	4,30%	81	248	344	358	374	390	8.141	9.936
Total valores nominales al 31 de diciembre de 2021											**81**	**248**	**344**	**358**	**374**	**390**	**8.141**	**9.936**

d.4) Detalle de mutuos hipotecarios en valores contables al 31 de diciembre de 2021.

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total no corriente MUSD
Mutuo Hipotecario	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	Chile	USD	BANCO CONSORCIO	99.500410-0	Chile	Cuotas mensuales	4,30%	4,30%	81	212	293	344	358	374	390	8.141	9.607
Total											**81**	**212**	**293**	**344**	**358**	**374**	**390**	**8.141**	**9.607**

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

e. Detalle de compromiso de retrocompra

e.1) Detalle de compromiso de retrocompra en valores nominales al 31 de diciembre de 2022.

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa Efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total no corriente MUSD
Retrocompra	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	TANNER LEASING VENDOR LIMITADA.	77.164.280-2	Chile	Al vencimiento	7,80%	7,80%	10.109	-	-	-	-	-	-	10.109
Total valores nominales al 31 de diciembre de 2022											**10.109**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**10.109**

e.2) Detalle de compromiso de retrocompra en valores nominales al 31 de diciembre de 2022.

Tipo de Pasivo	RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Moneda	Acreedor	Rut acreedor	País acreedor	Tipo de amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total no corriente MUSD
Retrocompra	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	TANNER LEASING VENDOR LIMITADA.	77.164.280-2	Chile	Al vencimiento	7,80%	7,80%	10.109	-	10.109	-	-	-	-	-	-
Total valor contable al 31 de diciembre de 2022											**10.109**	**-**	**10.109**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

f. Detalle de bono securitizado.

Con fecha 09 de agosto de 2022, se efectúa colocación de Bonos por UF 1.000.000, de serie preferente BEFS-PS7A y UF 300.000 de serie subordinada BEFS-PS7B, emitidos por EF Securitizadora S.A., en el marco de los acuerdos celebrados con Empresas Iansa S.A. y sus empresas relacionadas LDA SpA, Iansa Ingredientes S.A., Agrocomercial S.A., Iansagro S.A. y Iansa Alimentos S.A., para la securitización de activos originados por estas últimas. Los Bonos fueron emitidos con cargo a la línea de bonos securitizados inscrita en el Registro de Valores de la CMF bajo el N°1099, con fecha 13 de mayo de 2022.

El detalle de vencimientos y demás características de los bonos securitizados al 31 de diciembre de 2022, es el siguiente:

RUT deudor	Nombre del deudor	País deudor	Número de inscripción	Series	Fecha de vencimiento	Moneda	Periodicidad de la amortización	Tasa efectiva	Tasa nominal	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total, Corriente MUSD	Más de 1 año hasta 2 años MUSD	Más de 2 años hasta 3 años MUSD	Más de 3 años hasta 4 años MUSD	Más de 4 años hasta 5 años MUSD	Más de 5 años MUSD	Total, No Corriente MUSD
96.971.830-8	EF Securitizadora S.A.	Chile	1099	A	31-03-2027	UF	Al vencimiento	3,00%	3,00%	-	7.692	7.692	10.256	10.256	10.256	2.564	-	33.332
Total valor contable (No Auditado)										**-**	**7.692**	**7.692**	**10.256**	**10.256**	**10.256**	**2.564**	**-**	**33.332**

Los bonos emitidos que se presentan en la tabla anterior son sin responsabilidad.

g. Otros pasivos financieros

	Corriente		No corriente	
	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Forward de divisas	-	276	-	-
Cobertura de derivados de azúcar **(1)**	5.194	5.013	-	-
Cobertura de derivado compra remolacha **(1)**	-	1.094	-	-
Cobertura de derivado compra materia prima **(1)**	-	568	-	-
Cobertura de derivado de gastos fijos **(1)**	-	365	-	-
Cobertura de derivado de cuentas por pagar **(1)**	-	35	-	-
Cobertura créditos bancarios **(1)**	-	-	2.763	5.823
Totales	**5.194**	**7.351**	**2.763**	**5.823**

1. Su detalle se presenta en nota 33 activos y pasivos de cobertura.

h. Obligaciones financieras consolidadas.

	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Otros pasivos financieros corrientes	71.074	88.951
Pasivos por arrendamientos corriente **(1)**	4.457	4.436
Otros pasivos financieros no corrientes	146.966	82.395
Pasivos por arrendamientos no corriente **(1)**	9.705	10.474
Totales	**232.202**	**186.256**

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

i. Detalle de los flujos futuros de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes de acuerdo con su vencimiento.

Tipo de Pasivos (miles de USD) Al 31 de diciembre de 2022	Hasta 3 Meses	3 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 4 años	4 a 5 años	Más de 5 años
Préstamos bancarios	19.780	31.122	27.736	15.692	14.450	-	-
Pasivo por arriendo financiero	273	873	151	9	9	9	35
Bono de oferta pública	-	220	46.834	-	-	-	-
Mutuos Hipotecarios	232	697	929	929	928	929	12.770
Bono Securitizado	-	7.692	10.256	10.256	10.256	2.564	-
Compromiso de retrocompra	10.109	-	-	-	-	-	-
Pasivos por arrendamientos	1.027	3.997	3.618	2.987	1.726	580	1.476
Total	**31.421**	**44.601**	**89.524**	**29.873**	**27.369**	**4.082**	**14.281**

Tipo de Pasivos (miles de USD) Al 31 de diciembre de 2021	Hasta 3 Meses	3 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 4 años	4 a 5 años	Más de 5 años
Préstamos bancarios	70.148	12.242	9.983	4.850	742	742	10.947
Pasivo por arriendo financiero	318	1.525	1.020	8	8	8	31
Bono de oferta pública	-	194	-	55.035	-	-	-
Mutuos Hipotecarios	81	248	344	358	374	390	8.141
Pasivos por arrendamientos	946	3.922	3.494	2.508	1.571	1.557	3.335
Total	**71.493**	**18.131**	**14.841**	**62.759**	**2.695**	**2.697**	**22.454**

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

i. Conciliación de los pasivos financieros derivados de las actividades de financiamiento.

			Cambios que no afectan el flujo efectivo			
	Saldo al 01/01/2022	Movimientos de caja	Diferencia de cambio	Cambios en Valor razonable	Otros (3)	Saldo al 31/12/2022
Préstamos no corrientes	10.699	53.000	1.864	-	(12.127)	53.436
Préstamos corrientes	79.545	(60.759)	992	-	26.555	46.333
Arrendamiento financiero	2.816	(1.134)	(481)	-	-	1.201
Mutuos hipotecarios	9.900	(191)	979	-	-	10.688
Compromiso de retrocompra	-	5.000		-	5.109	10.109
Derivados de cobertura	13.174	-	-	(4.979)	-	8.195
Bono de oferta pública	55.212	(1.684)	2.554	-	(9.028)	47.054
Bono securitizado	-	36.378	4.646	-	-	41.024
Total	**171.346**	**30.610**	**10.554**	**(4.979)**	**10.509**	**218.040**

3. En otros se presenta devengo de intereses por MUSD 5.509

			Cambios que no afectan el flujo efectivo (No Auditado)			
	Saldo al 01/01/2021	Movimientos de caja	Diferencia de cambio	Cambios en Valor razonable	Otros (3)	Saldo al 31/12/2021
Préstamos no corrientes	25.209	-	(315)	-	(14.195)	10.699
Préstamos corrientes	77.567	(9.552)	(1.045)	-	12.575	79.545
Arrendamiento financiero	4.029	(1.512)	5	-	294	2.816
Mutuos hipotecarios	-	9.913	(84)	-	71	9.900
Derivados de cobertura	10.485	-	-	2.689	-	13.174
Bono de oferta pública	59.177	(1.669)	(3.941)	-	1.645	55.212
Total	**176.467**	**(2.820)**	**(5.380)**	**2.689**	**390**	**171.346**

3. En otros se presenta el traspaso de la deuda no corriente a corriente por MUSD 14.195 y devengo de intereses por MUSD 390

NOTA 21. OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

j. El detalle del movimiento de caja al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

	31-dic-2022	31-dic-2021
Obtención de préstamos corrientes	90.096	33.364
Obtención de préstamos no corrientes	53.000	-
Obtención de bono securitizado	36.999	-
Pago intereses bono securitizado	(621)	-
Obtención de mutuos hipotecarios	-	10.051
Pago de mutuos hipotecarios	(191)	(137)
Pago de préstamos	(139.525)	(38.184)
Pago de intereses	(8.014)	(6.402)
Pago de arrendamiento financiero	(1.134)	(1.512)
Pago de arrendamiento financiero **(4)**	(4.623)	(5.381)
Total	**25.987**	**(8.201)**

4. Este monto se representa en Nota N° 19, Activos y pasivos por derechos de uso.

NOTA 22. PROVISIONES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS.

La Sociedad mantiene contratos colectivos con sus trabajadores, en los cuales se establecen retribuciones y/o beneficios de corto y largo plazo a su personal, cuyas principales características se describen a continuación:

i. Los beneficios de corto plazo en general están basados en planes o convenios de modalidad mixta destinados a retribuir las prestaciones recibidas, como cubrir los riesgos de invalidez y fallecimiento del personal contratado.

ii. Los beneficios de largo plazo son planes o convenios destinados a cubrir principalmente los beneficios a los empleados generados por el término de la relación laboral.

NOTA 22. PROVISIONES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS.

Los costos de estos beneficios son cargados a resultados en la cuenta "gastos por beneficios a los empleados".

Conciliación del valor presente obligación plan de beneficios definidos	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Valor presente obligación plan de beneficios definidos, saldo inicial	3.200	3.505
Costo del servicio corriente obligación plan de beneficios definidos	1.522	695
Costo por intereses por obligación de plan de beneficios definidos	218	194
Pérdidas (ganancias) actuariales obligación plan de beneficios definidos	(923)	(440)
Diferencia de cambio	(285)	20
Contribuciones pagadas obligación plan de beneficios definidos	(218)	(774)
Valor presente obligación plan de beneficios definidos, saldo final	**3.514**	**3.200**

El pasivo registrado en concepto de planes de beneficios a los empleados se obtiene fundamentalmente de las obligaciones por prestaciones con los empleados y su valorización se basa en el método del valor actuarial, para lo cual se utilizan las siguientes hipótesis actuariales al 31 de diciembre de 2022 y 2021:

Hipótesis actuariales	31-Dic-22	31-Dic-21
Tabla de mortalidad	RV-2014	RV-2014
Tasa de interés anual	3,12%	3,12%
Edad de jubilación hombres	65 años	65 años
Edad de jubilación mujeres	60 años	60 años

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021	Tasa de rotación		Tasa de incremento salarial real	Tasa de incremento salarial nominal
	Renuncia	Despido		
Patagoniafresh	1,0%	1,0%	0,5%	5,02%
Ejecutivos	1,9%	4,10%	0,5%	5,02%
Profesionales	2,7%	3,71%	0,5%	5,02%
Sindicalizado	1,5%	3,25%	1,0%	5,55%
Rol General	1,5%	3,25%	1,0%	5,55%

NOTA 23. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR.

El detalle de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

Plazo de vencimiento	31 de diciembre de 2022							
	Con pagos al día				Con plazos vencidos			
	Bienes	Servicios	Otros	Total	Bienes	Servicios	Otros	Total
Hasta 30 días	58.738	36.326	4.262	**99.326**	1.278	294	29	**1.601**
Entre 31 y 60 días	976	1.992	-	**2.968**	64	80	2	**146**
Entre 61 y 90 días	1.109	849	-	**1.958**	56	167	-	**223**
Entre 91 y 120 días	944	-	-	**944**	23	81	6	**110**
Entre 121 y 365 días	1.029	2	75	**1.106**	100	629	30	**759**
Total	**62.796**	**39.169**	**4.337**	**106.302**	**1.521**	**1.251**	**67**	**2.839**
Total, acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, corriente								**109.141**

Plazo de vencimiento	31 de diciembre de 2021							
	Con pagos al día				Con plazos vencidos			
	Bienes	Servicios	Otros	Total	Bienes	Servicios	Otros	Total
Hasta 30 días	31.761	25.234	2.781	**59.776**	429	851	9	**1.289**
Entre 31 y 60 días	750	456	10	**1.216**	117	354	4	**475**
Entre 61 y 90 días	1.598	19	345	**1.962**	78	97	7	**182**
Entre 91 y 120 días	790	-	-	**790**	-	269	2	**271**
Entre 121 y 365 días	2.042	-	354	**2.396**	340	586	64	**990**
Total	**36.941**	**25.709**	**3.490**	**66.140**	**964**	**2.157**	**86**	**3.207**
Total, acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, corriente								**69.347**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 24. PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES.

La composición de los pasivos por impuestos corrientes al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Conceptos	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Impuesto renta por pagar **(1)**	1.252	1.122
Total	**1.252**	**1.122**

1. Al 31 de diciembre de 2022 considera la afiliada Icatom. Al 31 de diciembre de 2021 considera las afiliadas Iansa Ingredientes, Icatom y Agrocomercial Iansa S.A.

NOTA 25. OTROS PASIVOS NO FINANCIEROS.

El detalle del rubro otros pasivos no financieros al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

Corriente	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Ventas no realizadas	5.915	4.932
Retención liquidación remolacha	20	27
Provisión dividendo mínimo	12	-
Otros	3	7
Totales	**5.950**	**4.966**

NOTA 26. PATRIMONIO NETO.

a. **Número de acciones y capital.**

El capital suscrito y pagado se divide en acciones de una misma serie y sin valor nominal, las que no poseen ningún tipo de derecho, privilegio o restricción por su condición de serie única. Y no existen acciones reservadas.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el capital de la Sociedad se compone de la siguiente forma:

i) Número de acciones

Al 31 de diciembre de 2022:

Serie	N° de acciones Autorizadas	N° de acciones Suscritas	N° de acciones pagadas	N° de acciones con derecho a voto	N° de accionistas
única	3.983.886.864	3.983.886.864	3.983.886.864	3.983.886.864	14.438

Al 31 de diciembre de 2021:

Serie	N° de acciones Autorizadas	N° de acciones Suscritas	N° de acciones pagadas	N° de acciones con derecho a voto	N° de accionistas
única	3.983.886.864	3.983.886.864	3.983.886.864	3.983.886.864	14.461

ii) Capital:

Al 31 de diciembre de 2022:

Serie	Capital Suscrito MUSD	Capital Pagado MUSD
única	246.160	246.160

Al 31 de diciembre de 2021:

Serie	Capital Suscrito MUSD	Capital Pagado MUSD
única	246.160	246.160

El movimiento del capital pagado es el siguiente:

	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Saldo inicial	246.160	246.160
Suscripción de acciones	-	-
Saldo Final	**246.160**	**246.160**

NOTA 26. PATRIMONIO NETO.

b. **Dividendos.**

Al 31 de diciembre de 2022 se registra provisión por dividendo mínimo por MUSD 151, que se encuentra clasificado en Nota N° 8, Saldos y transacciones con partes relacionadas, MUSD 139, que corresponde a accionista mayoritario y en la Nota N° 25, Otros pasivos no financieros corrientes, MUSD12. Dicho saldo corresponde al 30% de la utilidad del ejercicio 2022, según lo establece el artículo N° 79 de la Ley de Sociedades Anónimas. Al 31 de diciembre de 2021 no se registró provisión de dividendo mínimo.

c. **Políticas de gestión y obtención de capital.**

Las políticas de financiamiento de la Sociedad se sustentarán en las siguientes fuentes de recursos, tomándose la alternativa más conveniente y competitiva en cada caso, y cuyo uso no esté restringido por las obligaciones financieras asumidas:

- Recursos propios generados por la explotación.
- Créditos con bancos e instituciones financieras, principalmente denominados en dólares.
- Emisión de títulos de deuda, bonos corporativos y efectos de comercio, en la medida que las condiciones financieras lo aconsejen.
- Créditos ligados a proveedores de materiales e insumos.
- Operaciones de arrendamientos.
- Venta de activos circulantes, incluyendo cuentas por cobrar e inventarios.
- Venta de activos prescindibles.

d. **Otras reservas.**

El detalle de otras reservas es el siguiente:

	Saldo al 31-Dic-21 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 31-Dic-22 MUSD
Reserva por variación patrimonial **(1)**	36	-	36
Reserva por derivados de cobertura **(2)**	(7.827)	4.172	(3.655)
Reservas por diferencias de cambio por conversión	1.404	(75)	1.329
Totales	**(6.387)**	**4.097**	**(2.290)**

	Saldo al 31-Dic-20 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 31-Dic-21 MUSD
Reserva por variación patrimonial **(1)**	36	-	36
Reserva por derivados de cobertura **(2)**	(3.689)	(4.138)	(7.827)
Reservas por diferencias de cambio por conversión	2.656	(1.252)	1.404
Totales	**(997)**	**(5.390)**	**(6.387)**

1. **Reserva por variación patrimonial:** Corresponde a los efectos de la restructuración de las inversiones realizadas el año 2013 y 2012.
2. **Reserva por derivados de cobertura:** Corresponde al valor razonable de los instrumentos de cobertura que a la fecha de cierre no se han liquidado con el operador financiero y que no se ha materializado la entrega de la partida cubierta, neta de impuestos.

Reserva por derivados de cobertura	Saldo al 31-Dic-21 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 31-Dic-22 MUSD
Valor razonable de instrumentos de cobertura	(10.727)	5.695	(5.032)
Impuestos a la renta de los instrumentos de cobertura	2.900	(1.523)	1.377
Totales	**(7.827)**	**4.172**	**(3.655)**

Reserva por derivados de cobertura	Saldo al 31-Dic-20 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 31-Dic-21 MUSD
Valor razonable de instrumentos de cobertura	(5.053)	(5.674)	(10.727)
Impuestos a la renta de los instrumentos de cobertura	1.364	1.536	2.900
Totales	**(3.689)**	**(4.138)**	**(7.827)**

e. **Resultados acumulados**

El movimiento de utilidades (pérdidas) acumuladas es el siguiente:

	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Saldo inicial	78.662	92.951
Provisión dividendo mínimo	(151)	-
Resultado del ejercicio	503	(14.289)
Saldo Final	**79.014**	**78.662**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 27. GANANCIA (PÉRDIDA) POR ACCIÓN.

La ganancia (pérdida) básica por acción es calculada dividiendo el resultado disponible para accionistas por el número promedio ponderado de acciones en circulación durante el período, tal como se indica en letra y) de la nota N°3 "Principales políticas contables aplicadas".

	01-Ene-22 31-Dic-22 USD	01-Ene-21 31-Dic-21 USD
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	502.525	(14.288.823)
Resultado disponible para accionistas	**502.525**	**(14.288.823)**
Promedio ponderado de número de acciones	3.983.886.864	3.983.886.864
Ganancia básica por acción	**0,0001**	**(0,0036)**
Promedio ponderado de número de acciones	3.983.886.864	3.983.886.864
Ganancia diluida por acción	**0,0001**	**(0,0036)**
Resultado disponible para accionistas procedente de operaciones continuadas	**502.525**	**(14.288.823)**
Promedio ponderado de número de acciones	3.983.886.864	3.983.886.864
Ganancia básica por acción procedente de operaciones continuadas	**0,0001**	**(0,0036)**
Ganancia diluida por acción procedente de operaciones continuadas	**0,0001**	**(0,0036)**

NOTA 28. ACTIVOS Y PASIVOS EN MONEDA EXTRANJERA.

ACTIVOS	Al 31 de diciembre de 2022					
	Dólares	Euros	Otras Monedas	pesos no reajustables	U.F.	Total
Efectivo y equivalentes al efectivo	12.030	-	-	36.669	-	48.699
Otros activos financieros corrientes	32.163	-	-	-	-	32.163
Otros Activos No Financieros, Corriente	7.955	-	-	-	-	7.955
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	55.411	48	439	80.800	3.215	139.913
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	820	-	-	-	-	820
Inventarios	163.607	-	-	-	-	163.607
Activos biológicos corrientes	18.389	-	-	-	-	18.389
Activos por impuestos corrientes	3.739	-	-	-	-	3.739
Activos Corrientes Totales	**294.114**	**48**	**439**	**117.469**	**3.215**	**415.285**
Cuentas por cobrar no corrientes	942	-	-	-	-	942
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	277	-	-	-	-	277
Activos intangibles distintos de la plusvalía	6.397	-	-	-	-	6.397
Plusvalía	15.718	-	-	-	-	15.718
Propiedades, planta y equipo	200.503	-	-	-	-	200.503
Propiedad de inversión	200	-	-	-	-	200
Activos por derecho de uso	18.799	-	-	-	-	18.799
Activos por impuestos diferidos	40.825	-	-	-	-	40.825
Activos no corrientes Totales	**283.661**	**-**	**-**	**-**	**-**	**283.661**
Total, de Activos	**577.775**	**48**	**439**	**117.469**	**3.215**	**698.946**

NOTA 28. ACTIVOS Y PASIVOS EN MONEDA EXTRANJERA.

ACTIVOS	Al 31 de diciembre de 2021					
	Dólares	Euros	Otras Monedas	pesos no reajustables	U.F.	Total
Efectivo y equivalentes al efectivo	8.820	-	-	8.804	-	17.624
Otros activos financieros corrientes	20.543	-	-	-	-	20.543
Otros Activos No Financieros, Corriente	2.070	-	-	-	-	2.070
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	51.579	194	628	60.324	4.274	116.999
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	714	-	-	-	-	714
Inventarios	155.718	-	-	-	-	155.718
Activos biológicos corrientes	12.136	-	-	-	-	12.136
Activos por impuestos corrientes	3.024	-	-	-	-	3.024
Activos Corrientes Totales	**254.604**	**194**	**628**	**69.128**	**4.274**	**328.828**
Cuentas por cobrar no corrientes	1.373	-	-	-	-	1.373
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	325	-	-	-	-	325
Activos intangibles distintos de la plusvalía	6.585	-	-	-	-	6.585
Plusvalía	15.718	-	-	-	-	15.718
Propiedades, planta y equipo	189.713	-	-	-	-	189.713
Propiedad de inversión	226	-	-	-	-	226
Activos por derecho de uso	18.259	-	-	-	-	18.259
Activos por impuestos diferidos	39.066	-	-	-	-	39.066
Activos no corrientes Totales	**271.265**	**-**	**-**	**-**	**-**	**271.265**
Total, de Activos	**525.869**	**194**	**628**	**69.128**	**4.274**	**600.093**

NOTA 28. ACTIVOS Y PASIVOS EN MONEDA EXTRANJERA.

Pasivos al 31 de diciembre de 2022	Hasta 90 días	De 91 días a 1 año	De 13 meses a 5 años	Más de 5 años	Total
Préstamos bancarios	**15.238**	**31.095**	**53.436**	**-**	**99.769**
Dólares	15.238	31.095	53.436	-	99.769
Arrendamiento financiero	**265**	**957**	**196**	**21**	**1.439**
Dólares	265	957	196	21	1.439
Mutuos hipotecarios	**106**	**198**	**1.914**	**8.470**	**10.688**
UF	106	198	1.914	8.470	10.688
Bono oferta pública	**-**	**220**	**46.834**	**-**	**47.054**
Dólares	-	220	46.834	-	47.054
Bono Securitizado	**-**	**7.692**	**33.332**	**-**	**41.024**
UF	-	7.692	33.332	-	41.024
Otros pasivos financieros	**10.109**	**5.194**	**2.763**	**-**	**18.066**
Dólares	10.109	5.194	2.763	-	18.066
Pasivos financieros Dólares	**25.612**	**45.158**	**136.561**	**21**	**207.352**
Pasivos financieros UF	**106**	**198**	**1.914**	**8.470**	**10.688**
Pasivos por arrendamientos	**862**	**3.595**	**8.263**	**1.442**	**14.162**
Dólares	862	3.595	8.263	1.442	14.162
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	**109.141**	**-**	**-**	**-**	**109.141**
Dólares	19.363	-	-	-	19.363
Euros	4.921	-	-	-	4.921
Pesos no reajustables	84.249	-	-	-	84.249
UF	608	-	-	-	608
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	**23.467**	**-**	**-**	**-**	**23.467**
Dólares	23.467	-	-	-	23.467
Cuentas por pagar por impuestos corrientes	**1.252**	**-**	**-**	**-**	**1.252**
Dólares	1.252	-	-	-	1.252
Otros pasivos no financieros corrientes	**5.948**	**2**	**-**	**-**	**5.950**
Dólares	32	2	-	-	34
Pesos no reajustables	5.916	-	-	-	5.916
Pasivos por impuestos diferidos	**-**	**-**	**213**	**-**	**213**
Dólares	-	-	213	-	213
Beneficios a los empleados	**-**	**-**	**-**	**3.514**	**3.514**
Pesos no reajustables	-	-	-	3.514	3.514
Total, pasivos	**166.388**	**48.953**	**146.951**	**13.447**	**375.739**
Dólares	70.588	48.755	145.037	1.463	265.843
Euros	4.921	-	-	-	4.921
Pesos no reajustables	90.165	-	-	3.514	93.679
UF	714	198	1.914	8.470	11.296

NOTA 28. ACTIVOS Y PASIVOS EN MONEDA EXTRANJERA.

Pasivos al 31 de diciembre de 2021	Hasta 90 días	De 91 días a 1 año	De 13 meses a 5 años	Más de 5 años	Total
Préstamos bancarios	**67.891**	**11.654**	**10.699**	**-**	**90.244**
Dólares	67.891	11.654	10.699	-	90.244
Arrendamiento financiero	**354**	**1.214**	**1.230**	**18**	**2.816**
Dólares	354	1.214	1.230	18	2.816
Mutuos hipotecarios	**81**	**212**	**1.466**	**8.141**	**9.900**
UF	81	212	1.466	8.141	9.900
Bono oferta pública	**-**	**194**	**55.018**	-	**55.212**
Dólares	-	194	55.018	**-**	55.212
Otros pasivos financieros	**275**	**7.076**	**5.823**	-	**13.174**
Dólares	275	7.076	5.823	**-**	13.174
Pasivos financieros Dólares	**68.601**	**20.350**	**74.236**	**8.159**	**171.346**
Pasivos por arrendamientos	**830**	**3.606**	**7.840**	**2.634**	**14.910**
Dólares	830	3.606	7.840	2.634	**14.910**
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	**69.347**	**-**	**-**	**-**	**69.347**
Dólares	12.125	-	-	**-**	12.125
Euros	1.160	-	-	**-**	1.160
Pesos no reajustables	55.857	-	-	-	55.857
UF	205	-	-	-	205
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	**16.146**	**-**	**-**	**-**	**16.146**
Dólares	16.146	-	-	-	16.146
Cuentas por pagar por impuestos corrientes	**1.122**	**-**	**-**	**-**	**1.122**
Dólares	1.122	-	-	-	1.122
Otros pasivos no financieros corrientes	**4.966**	**-**	**-**	**-**	**4.966**
Dólares	34	-	-	**-**	34
Pesos no reajustables	4.932	-	-	**-**	4.932
Pasivos por impuestos diferidos	**-**	**-**	**298**	-	**298**
Dólares	-	-	298	**-**	298
Beneficios a los empleados	**-**	**-**	**-**	**3.200**	**3.200**
Pesos no reajustables	-	-	-	3.200	3.200
Total, pasivos	**161.012**	**23.956**	**82.374**	**13.993**	**281.335**
Dólares	98.777	23.744	80.908	2.652	206.081
Euros	1.160	-	-	-	1.160
Pesos no reajustables	60.789	-	-	3.200	63.989
UF	286	212	1.466	8.141	10.105

NOTA 29. INGRESOS Y GASTOS.

a) Ingresos de actividades ordinarias.	01-Ene-22 31-Dic-22 MUSD	01-Ene-21 31-Dic-21 MUSD
Venta de bienes	545.479	477.202
Prestación de servicios	6.847	9.589
Totales	**552.326**	**486.791**

b) Costos financieros	01-Ene-22 31-Dic-22 MUSD	01-Ene-21 31-Dic-21 MUSD
Relativos a préstamos bancarios, bono de oferta pública y bono securitizado.	(9.352)	(4.099)
Relativos a mutuos hipotecarios y compromisos de retrocompra	(164)	(281)
Relativos a pasivos por arrendamiento	(677)	(394)
Relativos a operaciones de factoring	(532)	(339)
Otros costos financieros	(131)	(514)
Totales	**(10.856)**	**(5.627)**

c) Otros gastos, por naturaleza.	01-Ene-22 31-Dic-22 MUSD	01-Ene-21 31-Dic-21 MUSD
Fletes	(28.759)	(23.193)
Deterioro, deudores comerciales	(603)	(874)
Asesorías y servicios externos	(15.226)	(15.893)
Mantención	(3.332)	(4.712)
Inmuebles y otros	(10.756)	(8.565)
Seguros	(2.410)	(2.364)
Publicidad	(5.471)	(5.657)
Patentes y derechos municipales	(1.406)	(1.886)
Otros gastos varios (3)	(3.330)	(3.118)
Totales	**(71.293)**	**(66.262)**

3. Incluye gastos de operación no clasificables en los ítems anteriores.

NOTA 29. INGRESOS Y GASTOS.

d) Otras ganancias (pérdidas).	01-Ene-22 31-Dic-22 MUSD	01-Ene-21 31-Dic-21 MUSD
Participación dieta variable directores	(240)	(215)
Castigo bienes Propiedades Plantas y Equipos	-	(158)
Indemnizaciones pagadas	(124)	-
Venta de materiales	44	66
Venta de Propiedades Plantas y Equipos y Propiedades de Inversión	3.275	(6.519)
Deterioro propiedades, plantas y equipos	-	(1.125)
Otros ingresos y gastos	(765)	(134)
Totales	**2.190**	**(8.085)**

NOTA 30. DIFERENCIAS DE CAMBIO.

Las diferencias de cambio generadas al 31 de diciembre de 2022 y 2021 por saldos de activos y pasivos en monedas extranjeras, distintas a la moneda funcional fueron abonadas (cargadas) a resultados del ejercicio según el siguiente detalle:

	01-Ene-22 31-Dic-22 MUSD	01-Ene-21 31-Dic-21 MUSD
Efectivo y equivalente al efectivo	(451)	(176)
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	(2.408)	(2.393)
Otros activos	(1.519)	(1.284)
Otros pasivos financieros	(5.908)	(5.380)
Bono securitizado	(4.646)	-
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	7.308	7.254
Otros pasivos	4.390	1.003
Utilidad (perdida) por diferencia de cambio	**(3.234)**	**(976)**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 31. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS.

La Sociedad reporta información por segmentos de acuerdo con lo establecido en la NIIF 8 "Segmentos operativos". Un segmento operativo se define como un componente de una entidad sobre el cual se tiene información financiera separada que es evaluada regularmente.

La Sociedad es un holding agroindustrial-financiero que se especializa en la producción, distribución y comercialización de azúcar y otros alimentos naturales de calidad, los cuales son provistos por las distintas unidades de negocios.

Los segmentos operativos son informados de manera coherente con la presentación de los informes internos que usa la Administración en el proceso de toma de decisiones, la asignación de recursos, la evaluación, gestión de dichos segmentos y control de gestión, considerándolos desde una perspectiva asociada al tipo de negocio y área geográfica.

El desempeño de los segmentos es evaluado en función de varios indicadores, de los cuales el Ebitda es el más relevante. En la información por segmentos, se han eliminado todas las transacciones relacionadas entre los distintos segmentos operativos.

La Sociedad no tiene transacciones con ningún cliente externo que representan el 10% o más de los ingresos consolidados totales, por lo que no depende de un sólo cliente o de un número limitado de clientes.

La Sociedad se estructura en función de sus unidades de negocios, las cuales corresponde a:

- **Azúcar y otras marcas Iansa:** Este segmento abarca la producción y comercialización de azúcar, coproductos, alimento para mascotas, no calóricos, alimentos al retail y campos propios.
- **Agrocomercial:** Este segmento abarca la producción y comercialización de nutrición animal e insumos agrícolas.
- **Pulpas, pastas y jugos:** Este segmento abarca la producción y comercialización de pulpas, pastas y jugos.
- **Otros y transacciones relacionadas:** En este segmento la Sociedad agrupa aquellos negocios que no son relevantes para un análisis por separado, y lo componen, entre otros, servicios financieros, administración del patrimonio separado N° 7, aquellos negocios que se han descontinuado, otros ingresos obtenidos por propiedades clasificadas como de inversión, las transacciones relacionadas, y los gastos de administración no absorbidos por los negocios individuales que se incluyen en las cifras consolidadas.

a. El estado consolidado de situación financiera por segmentos al 31 de diciembre de 2022 es el siguiente:

Estado de Situación Financiera (en millones USD)	Azúcar y Otros Iansa	Agrocomercial	Pulpas, pastas y Jugos	Administración y Otros	Ajustes de Consolidación	Consolidado
Activos	**dic-22**	**dic-22**	**dic-22**	**dic-22**	**dic-22**	**dic-22**
Activos corrientes						
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	12,3	-	2,4	34,0	-	48,7
Otros activos financieros	22,2	-	4,6	6,0	(0,6)	32,2
Otros Activos No Financieros	2,5	0,1	0,3	5,1	-	8,0
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	44,4	8,3	26,2	61,2	(0,2)	139,9
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	169,7	-	26,9	329,4	(525,2)	0,8
Inventarios	90,7	36,5	37,9	-	(1,5)	163,6
Activos biológicos	14,0	-	4,4	-	-	18,4
Activos por impuestos	3,0	0,5	0,2	-	-	3,7
Activos corrientes totales	**358,8**	**45,4**	**102,9**	**435,7**	**(527,5)**	**415,3**
Activos no corrientes						
Cuentas por cobrar	0,1	-	-	0,8	-	0,9
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	41,4	-	-	69,5	(110,6)	0,3
Activos intangibles distintos de la plusvalía	3,3	0,1	0,2	2,9	-	6,5
Plusvalía	15,7	-	-	-	-	15,7
Propiedades, Planta y Equipo	113,8	8,4	66,8	11,5	-	200,5
Propiedad de inversión	0,1	-	-	0,1	-	0,2
Activos por derecho de uso	11,4	-	4,9	2,5	-	18,8
Activos por impuestos diferidos	25,6	-	8,8	6,4	-	40,8
Total de activos no corrientes	**211,4**	**8,5**	**80,7**	**93,7**	**(110,6)**	**283,7**
Total de activos	**570,2**	**53,9**	**183,6**	**529,4**	**(638,1)**	**699,0**
Patrimonio y pasivos						
Pasivos						
Pasivos corrientes						
Otros pasivos financieros corrientes	16,2	0,1	14,8	40,6	(0,6)	71,1
Pasivos por arrendamientos corrientes	2,3	-	1,6	0,6	-	4,5
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	93,9	(8,1)	19,6	3,7	-	109,1
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, Corriente	342,2	12,0	68,4	125,7	(524,8)	23,5
Cuentas por Pagar por Impuestos Corrientes	-	-	1,2	-	-	1,2
Otros pasivos no financieros corrientes	4,1	-	0,1	-	1,7	5,9
Pasivos corrientes totales	**458,7**	**4,0**	**105,7**	**170,6**	**(523,7)**	**215,3**
Pasivos no corrientes						
Otros pasivos financieros	-	-	7,3	139,6	-	146,9
Pasivos por arrendamientos	5,3	-	2,9	1,5	-	9,7
Otras provisiones	10,7	-	-	-	(10,7)	-
Pasivo por impuestos diferidos	-	0,2	-	-	-	0,2
Provisiones por beneficios a los empleados	2,1	0,4	0,2	0,8	-	3,5
Total de pasivos no corrientes	**18,1**	**0,6**	**10,4**	**141,9**	**(10,7)**	**160,3**
Patrimonio						
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	93,4	49,3	67,5	216,9	(103,7)	323,4
Patrimonio total	**93,4**	**49,3**	**67,5**	**216,9**	**(103,7)**	**323,4**
	570,2	**53,9**	**183,6**	**529,4**	**(638,1)**	**699,0**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 31. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS.

b. El estado consolidado de situación financiera por segmentos al 31 de diciembre de 2021 es el siguiente:

Estado de Situación Financiera (en millones USD)	Azúcar y Otros Iansa	Agrocomercial	Pulpas, pastas y Jugos	Administración y Otros	Ajustes de Consolidación	Consolidado
Activos	**dic-21**	**dic-21**	**dic-21**	**dic-21**	**dic-21**	**dic-21**
Activos corrientes						
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	0,7	-	4,2	12,7	-	17,6
Otros activos financieros	12,9	-	1,8	6,0	(0,2)	20,5
Otros Activos No Financieros	0,6	0,1	0,1	1,3	-	2,1
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	42,8	1,1	26,4	47,2	(0,5)	117,0
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	25,8	-	9,2	438,4	(472,7)	0,7
Inventarios	89,7	22,5	45,3	-	(1,8)	155,7
Activos biológicos	8,9	-	3,2	-	-	12,1
Activos por impuestos	2,7	-	0,3	-	-	3,0
Activos corrientes totales	**184,1**	**23,7**	**90,5**	**505,6**	**(475,2)**	**328,7**
Activos no corrientes						
Cuentas por cobrar	0,1	-	-	1,3	-	1,4
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	35,9	-	-	60,6	(96,2)	0,3
Activos intangibles distintos de la plusvalía	3,4	0,1	0,2	2,9	-	6,6
Plusvalía	15,7	-	-	-	-	15,7
Propiedades, Planta y Equipo	109,5	7,0	60,4	12,8	-	189,7
Propiedad de inversión	0,1	-	-	0,1	-	0,2
Activos por derecho de uso	11,7	-	5,8	0,8	-	18,3
Activos por impuestos diferidos	21,4	-	11,0	6,7	-	39,1
Total de activos no corrientes	**197,8**	**7,1**	**77,4**	**85,2**	**(96,2)**	**271,3**
Total de activos	**381,9**	**30,8**	**167,9**	**590,8**	**(571,4)**	**600,0**
Patrimonio y pasivos						
Pasivos						
Pasivos corrientes						
Otros pasivos financieros	26,9	0,1	6,2	56,0	(0,2)	89,0
Pasivos por arrendamientos	2,4	-	1,3	0,7	-	4,4
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	46,2	4,5	15,7	3,0	-	69,4
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas,	155,4	0,1	91,5	241,8	(472,7)	16,1
Cuentas por Pagar por Impuestos	0,2	0,3	0,7	(0,1)	-	1,1
Otros pasivos no financieros	4,4	0,3	0,2	0,1	-	5,0
Pasivos corrientes totales	**235,5**	**5,3**	**115,6**	**301,5**	**(472,9)**	**185,0**
Pasivos no corrientes						
Otros pasivos financieros	0,2	-	1,6	80,6	-	82,4
Pasivos por arrendamientos	6,9	-	3,6	-	-	10,5
Otras provisiones	13,6	-	-	102,9	(116,5)	-
Pasivo por impuestos	-	0,3	-	-	-	0,3
Provisiones por beneficios a los empleados	2,1	0,4	0,1	0,6	-	3,2
Total de pasivos no corrientes	**22,8**	**0,7**	**5,3**	**184,1**	**(116,5)**	**96,4**
Patrimonio						
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	123,6	24,8	47,0	105,2	18,0	318,6
Patrimonio total	**123,6**	**24,8**	**47,0**	**105,2**	**18,0**	**318,6**
	381,9	**30,8**	**167,9**	**590,8**	**(571,4)**	**600,0**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 31. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS.

a. El estado consolidado de resultados por segmentos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Resultados	Azucar y Otras Marca Iansa			Agrocomercial			Pulpas, Pastas y Jugos			Administración y Otros			Ajustes de consolidación			Total Consolidado		
(millones de USD)	dic-22	dic-21	Dif.	dic-22	dic-21	Dif.	dic-22	dic-21	Dif.	dic-22	dic-21	Dif.	dic-22	dic-21	Dif.	dic-22	dic-21	Dif.
Ingresos Ordinarios	**340,6**	**296,3**	**44,3**	**105,4**	**95,8**	**9,6**	**135,4**	**118,4**	**17,0**	**68,1**	**31,3**	**36,8**	**(97,2)**	**(55,0)**	**(42,2)**	**552,3**	**486,8**	**65,5**
Consumo de Materias Primas y Materiales Secundarios	**(292,0)**	**(242,1)**	**(49,9)**	**(84,6)**	**(74,7)**	**(9,9)**	**(90,5)**	**(98,8)**	**8,3**	**(50,9)**	**(12,6)**	**(38,3)**	**78,6**	**35,0**	**43,6**	**(439,4)**	**(393,2)**	**(46,2)**
Margen Contribución	**48,6**	**54,2**	**(5,6)**	**20,8**	**21,1**	**(0,3)**	**44,9**	**19,6**	**25,3**	**17,2**	**18,7**	**(1,5)**	**(18,6)**	**(20,0)**	**1,4**	**112,9**	**93,6**	**19,3**
Razón Contribución	14%	18%	-4%	20%	22%	-2%	33%	17%	17%	25%	60%	-34%	19%	36%	-17%	20%	19%	1%
Depreciación y Amortización	(3,8)	(3,4)	(0,4)	(0,5)	(0,3)	(0,2)	(1,9)	(1,8)	(0,1)	(2,7)	(4,5)	1,8	0,0	0,0	0,0	(8,9)	(10,0)	1,1
Gastos operacionales	(55,6)	(52,8)	(2,8)	(11,0)	(11,8)	0,8	(18,9)	(15,8)	(3,1)	(23,8)	(25,5)	1,7	15,0	16,6	(1,6)	(94,3)	(89,3)	(5,0)
Ganancias de la operación	**(10,8)**	**(2,0)**	**(8,8)**	**9,3**	**9,0**	**0,3**	**24,1**	**2,0**	**22,1**	**(9,3)**	**(11,3)**	**2,0**	**(3,6)**	**(3,4)**	**(0,2)**	**9,7**	**(5,7)**	**15,4**
Costo/Ingresos Financieros	(5,4)	(3,7)	(1,7)	(1,6)	(0,6)	(1,0)	(2,4)	(2,3)	(0,1)	(11,8)	(1,3)	(10,5)	12,0	2,5	9,5	(9,2)	(5,4)	(3,8)
Otros no operacional	0,0	0,1	(0,1)	(1,9)	(2,2)	0,3	0,5	(0,8)	1,3	29,4	(11,5)	40,9	(29,1)	5,3	(34,4)	(1,1)	(9,1)	8,0
Ganancia No Operacional	**(5,4)**	**(3,6)**	**(1,8)**	**(3,5)**	**(2,8)**	**(0,7)**	**(1,9)**	**(3,1)**	**1,2**	**17,6**	**(12,8)**	**30,4**	**(17,1)**	**7,8**	**(24,9)**	**(10,3)**	**(14,5)**	**4,2**
Ganancia (pérdida) antes de Impuestos	**(16,2)**	**(5,6)**	**(10,6)**	**5,8**	**6,2**	**(0,4)**	**22,2**	**(1,1)**	**23,3**	**8,3**	**(24,1)**	**32,4**	**(20,7)**	**4,4**	**(25,1)**	**(0,6)**	**(20,2)**	**19,6**
Impuestos	**4,4**	**1,5**	**2,9**	**(1,5)**	**(1,7)**	**0,2**	**(4,1)**	**0,8**	**(4,9)**	**2,3**	**5,3**	**(3,0)**	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**1,1**	**5,9**	**(4,8)**
Ganancia (pérdida) Total	**(11,8)**	**(4,1)**	**(7,7)**	**4,3**	**4,5**	**(0,2)**	**18,1**	**(0,3)**	**18,4**	**10,6**	**(18,8)**	**29,4**	**(20,7)**	**4,4**	**(25,1)**	**0,5**	**(14,3)**	**14,8**
EBITDA	**1,9**	**9,5**	**(7,7)**	**10,2**	**9,8**	**0,4**	**31,7**	**9,0**	**22,7**	**(6,6)**	**(6,8)**	**0,2**	**(3,6)**	**(3,4)**	**(0,2)**	**33,6**	**18,1**	**15,5**

NOTA 31. INFORMACIÓN POR SEGMENTOS.

b. El flujo efectivo por segmentos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Estado de Flujo Efectivo (en millones USD)	Azúcar y otras marcas Iansa Dic-22	Agrocomercial Dic-22	Pulpas, pastas y jugos Dic-22	Administración y Otros Dic-22	Consolidado Dic-22
Flujo de Efectivo procedentes (utilizados) en actividades de operación	(32,9)	(30,5)	34,3	48,5	19,4
Flujo de Efectivo procedentes (utilizados) en actividades de inversión	6,9	-	0,4	(22,0)	(14,7)
Flujo de Efectivo procedentes (utilizados) en actividades de financiación	37,3	30,5	(36,5)	(5,4)	25,9

Estado de Flujo Efectivo (en millones USD)	Azúcar y otras marcas Iansa Dic-21	Agrocomercial Dic-21	Pulpas, pastas y jugos Dic-21	Administración y Otros Dic-21	Consolidado Dic-21
Flujo de Efectivo procedentes (utilizados) en actividades de operación	(149,9)	(49,4)	21,8	169,0	(8,5)
Flujo de Efectivo procedentes (utilizados) en actividades de inversión	7,7	-	(1,2)	(20,6)	(14,1)
Flujo de Efectivo procedentes (utilizados) en actividades de financiación	142,2	49,3	(19,6)	(180,1)	(8,2)

c. La información por área geográfica es la siguiente:

	Ingresos Ordinarios	
En millones USD	Dic-2022	Dic-2021
Chile	416.907	368.562
Otros países	135.419	118.229
Total	552.326	486.791

	Activos no corrientes (1)	
En millones USD	Dic-2022	Dic-2021
Chile	260.749	254.959
Otros países	22.912	16.306
Total (1)	283.661	271.265

1. De acuerdo con lo requerido por NIIF 8 los activos no corrientes a revelar exceptúan los instrumentos financieros, activos por impuestos diferidos, activos correspondientes a beneficios post-empleo y derechos derivados de contratos de seguros.

NOTA 32. INSTRUMENTOS FINANCIEROS.

Detalle de activos y pasivos financieros clasificados por su categoría y criterio de valorización, al 31 de diciembre de 2022 y 2021:

DESCRIPCIÓN ESPECIFICA DEL ACTIVO Y PASIVO FINANCIERO	CLASIFICACIÓN EN EL ESTADO DE SITUACION FINANCIERO	CATEGORIA Y VALORIZACIÓN DEL ACTIVO O PASIVO FINANCIERO	CORRIENTE		NO CORRIENTE		VALOR RAZONABLE		
			31-Dic-22 MUSD	31-dic-21 MUSD	31-Dic-22 MUSD	31-dic-21 MUSD	Nivel de Valor razonable	31-Dic-22 MUSD	31-dic-21 MUSD
Efectivo y equivalentes al efectivo	Efectivo y equivalentes al efectivo	Préstamos y cuentas por cobrar al costo amortizado	48.699	17.624	-	-	Nivel 3	48.699	17.624
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto	Préstamos y cuentas por cobrar al costo amortizado	139.913	116.999	942	1.373	Nivel 3	140.855	118.372
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Préstamos y cuentas por cobrar al costo amortizado	897	714	-	-	Nivel 3	897	714
Pasivos por derechos de uso	Pasivos por arrendamientos	Pasivo financiero al costo amortizado	4.457	4.436	9.705	10.474	Nivel 3	14.162	14.910
Préstamos bancarios	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al costo amortizado	46.333	79.545	53.436	10.699	Nivel 3	99.769	90.244
Pasivos por arrendamientos financieros	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al costo amortizado	1.222	1.568	217	1.248	Nivel 3	1.439	2.816
Mutuos Hipotecarios	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al costo amortizado	304	293	10.384	9.607	Nivel 3	10.688	9.900
Bono de oferta pública	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al costo amortizado	220	194	46.834	55.018	Nivel 3	47.054	55.212
Bono securitizado	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al costo amortizado	7.692	-	33.332	-	Nivel 3	41.024	-
Compromiso de retrocompra	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al costo amortizado	10.109	-	-	-	Nivel 3	10.109	-
Derivado de cobertura	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero a valor razonable con cambios en el patrimonio	5.194	7.075	2.763	5.823	Nivel 2	7.957	12.898
Derivado de cobertura	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero a valor razonable con cambios en el resultado	-	276	-	-	Nivel 2	-	276
Derivado de cobertura	Otros activos financieros	Activo financiero a valor razonable con cambios en el patrimonio	3.370	-	-	-	Nivel 1	3.370	-
Derivado de cobertura	Otros activos financieros	Activo financiero a valor razonable con cambios en el resultado	3.640	-	-	-	Nivel 1	3.640	-
Impuesto Renta por Recuperar	Otros activos financieros	Activo financiero al costo amortizado	4.251	3.496	-	-	Nivel 3	4.251	3.496
Remanente IVA Crédito Fiscal	Otros activos financieros	Activo financiero al costo amortizado	20.902	17.047	-	-	Nivel 3	20.902	17.047
Cuentas por pagar a proveedores, retenciones previsionales e impuestos y otras cuentas por pagar	Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	Pasivo financiero al costo amortizado	109.141	69.347	-	-	Nivel 3	109.141	69.347
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	Cuentas por pagar a entidades relacionadas	Pasivo financiero al costo amortizado	23.467	16.146	-	-	Nivel 3	23.467	16.146

Niveles de valor razonable: Nivel 1: Precio cotizado (no ajustado) en un mercado activo, para activos y pasivos idénticos. Nivel 2: Input diferente a los precios cotizados que se incluyen en el nivel 1 y que son observables para activos y pasivos, ya sea directamente (es decir, como precio) o Indirectamente. Nivel 3: Input para activos y pasivos que no están basados en información observable de mercado.

NOTA 33. ACTIVOS Y PASIVOS DE COBERTURA.

a. Pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 31 de diciembre de 2022 y 2021.

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de vencimiento	CORRIENTE 31-Dic-22 MUSD	CORRIENTE 31-Dic-21 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-22 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-21 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ene-22	-	8.812	-	188
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	feb-22	-	5.122	-	35
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-22	-	119.095	-	(4.172)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	abr-22	-	2.414	-	(8)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-22	-	38.529	-	(586)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	jun-22	-	184	-	6
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	jul-22	-	9.596	-	(434)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-22	-	15.248	-	(243)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	sep-22	-	184	-	6
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-22	-	11.992	-	103
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	nov-22	-	46	-	1
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-22	-	9.440	-	91
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ene-23	7.730	-	(682)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	feb-23	6.242	-	(463)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-23	105.959	-	(1.737)	-
Subtotal, pasivos de cobertura venta futura de azúcar					**119.931**	**220.662**	**(2.882)**	**(5.013)**

NOTA 33. ACTIVOS Y PASIVOS DE COBERTURA.

a) Pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 31 de diciembre de 2022 y 2021 (Continuación).

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de vencimiento	CORRIENTE 31-Dic-22 MUSD	CORRIENTE 31-Dic-21 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-22 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-21 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	abr-23	1.582	-	(54)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-23	45.522	-	(1.648)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	jun-23	138	-	(10)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	jul-23	5.093	-	(86)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-23	13.505	-	(463)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-23	12.103	-	(97)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-23	1.306	-	46	-
Subtotal, pasivos de cobertura venta futura de azúcar					**79.249**	**-**	**(2.312)**	**-**
Total, pasivos de cobertura venta futura de azúcar					**199.180**	**220.662**	**(5.194)**	**(5.013)**

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se informa valor razonable de instrumentos de cobertura de venta futura en nota N°21 Otros Pasivos Financieros.

Al 31 de diciembre de 2022 se ha reconocido una pérdida de MUSD 12.217, correspondiente a posiciones vencidas y entregadas. (Al 31 de diciembre de 2021 se reconoció pérdida de MUSD 8.702). Dichos montos se reflejan en el ítem Materias primas y consumibles utilizados.

NOTA 33. ACTIVOS Y PASIVOS DE COBERTURA.

b. Pasivos que cubren la compra de remolacha al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de vencimiento	CORRIENTE 31-Dic-22 MUSD	CORRIENTE 31-Dic-21 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-22 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-21 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de remolacha campaña 2022	may-22	-	661	-	(70)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de remolacha campaña 2022	jun-22	-	1.699	-	(187)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de remolacha campaña 2022	jul-22	-	2.266	-	(271)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de remolacha campaña 2022	ago-22	-	2.360	-	(277)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de remolacha campaña 2022	sep-22	-	2.266	-	(265)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de remolacha campaña 2022	oct-22	-	189	-	(24)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de remolacha campaña 2022	may-23	101	-	3	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de remolacha campaña 2022	jul-23	2.636	-	84	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de remolacha campaña 2022	jul-23	2.433	-	70	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de remolacha campaña 2022	ago-23	2.534	-	77	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de remolacha campaña 2022	sep-23	2.434	-	71	-
Total, pasivos de compra de remolacha					**10.138**	**9.441**	**305**	**(1.094)**

Al 31 de diciembre de 2022 se informa valor razonable de instrumentos de cobertura de compra de remolacha en nota N°5 Otros activos financieros corrientes. Al 31 de diciembre de 2021 se informa en nota N°21 Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes.

NOTA 33. ACTIVOS Y PASIVOS DE COBERTURA.

c. Pasivos que cubren la compra de materias primas al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de vencimiento	CORRIENTE 31-Dic-22 MUSD	CORRIENTE 31-Dic-22 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-22 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-21 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	ene-22	-	1.780	-	(38)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	feb-22	-	2.275	-	(49)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	mar-22	-	2.849	-	(181)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	abr-22	-	3.237	-	(178)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	may-22	-	2.139	-	(99)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	jun-22	-	641	-	(18)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	jul-22	-	302	-	(5)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	ene-23	2.828	-	(60)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	feb-23	4.088	-	270	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	mar-23	12.508	-	493	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	abr-23	4.973	-	366	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	may-23	584	-	70	-
Subtotal, pasivos de cobertura compra de materias primas					**24.981**	**13.223**	**1.139**	**(568)**

NOTA 33. ACTIVOS Y PASIVOS DE COBERTURA.

c) Pasivos que cubren la compra de materias primas al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente (Continuación):

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de vencimiento	CORRIENTE 31-Dic-22 MUSD	CORRIENTE 31-Dic-22 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-22 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-21 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	jun-23	231	-	27	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	jul-23	80	-	10	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	ago-23	74	-	9	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Compra de materias primas	sep-23	58	-	8	-
Subtotal, pasivos de cobertura compra de materias primas					**443**	**-**	**54**	**-**
Total, pasivos de cobertura compra de materias primas					**25.424**	**13.223**	**1.193**	**(568)**

Al 31 de diciembre de 2022 se informa valor razonable de instrumentos de cobertura de compra de materias primas en nota N°5 Otros activos financieros corrientes. Al 31 de diciembre de 2021 se informa en nota N°21 Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes.

d. El detalle de los pasivos que cubren los gastos fijos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de vencimiento	CORRIENTE		VALOR RAZONABLE	
					31-Dic-22	31-Dic-21	31-Dic-22	31-Dic-21
					MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	ene-22	-	1.290	-	(38)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	feb-22	-	1.329	-	(43)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	mar-22	-	1.575	-	(43)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	abr-22	-	1.542	-	(51)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	may-22	-	1.522	-	(51)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	jun-22	-	1.478	-	(56)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	jul-22	-	1.352	-	(27)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	ago-22	-	1.397	-	(30)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	sep-22	-	1.240	-	(26)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	ene-23	2.209	-	170	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	feb-23	2.331	-	184	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	mar-23	1.932	-	134	-
Subtotal, pasivos de cobertura gastos fijos					**6.472**	**12.725**	**488**	**(365)**

NOTA 33. ACTIVOS Y PASIVOS DE COBERTURA.

e. El detalle de los pasivos que cubren los gastos fijos al 31 de diciembre de 2022 y 31 de diciembre de 2021 es la siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de vencimiento	CORRIENTE 31-Dic-22 MUSD	CORRIENTE 31-Dic-21 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-22 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-21 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	abr-23	1.674	-	125	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	may-23	1.605	-	121	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	jun-23	1.510	-	114	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	jul-23	1.370	-	101	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	ago-23	1.209	-	93	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Gastos Fijos	sep-23	1.347	-	97	-
Subtotal, pasivos de cobertura gastos fijos					**8.715**	**-**	**651**	**-**
Total, pasivos de cobertura gastos fijos					**15.187**	**12.725**	**1.139**	**(365)**

Al 31 diciembre de 2022 y 2021 se informa valor razonable de instrumentos de cobertura de gastos fijos en nota N° 5 Activos Financieros. Al 31 de diciembre de 2021 se informa en nota N°21, Otros Pasivos Financieros Corrientes y no Corrientes.

NOTA 33. ACTIVOS Y PASIVOS DE COBERTURA.

f. El detalle de los pasivos que cubren cuentas por pagar al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de vencimiento	CORRIENTE 31-Dic-22 MUSD	CORRIENTE 31-Dic-21 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-22 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-21 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	ene-22	-	563	-	(10)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	feb-22	-	564	-	(10)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	mar-22	-	460	-	(8)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	abr-22	-	283	-	(3)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	may-22	-	307	-	(4)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	oct-22	-	-	-	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	nov-22	-	-	-	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	dic-22	-	-	-	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	ene-23	638	-	85	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	feb-23	586	-	78	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	mar-23	336	-	42	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	abr-23	460	-	56	-
Sub total, pasivos de cobertura cuentas por pagar					**2.020**	**2.177**	**261**	**(35)**

NOTA 33. ACTIVOS Y PASIVOS DE COBERTURA.

f) El detalle de los pasivos que cubren cuentas por pagar al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente (Continuación):

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de vencimiento	CORRIENTE 31-Dic-22 MUSD	CORRIENTE 31-Dic-21 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-22 MUSD	VALOR RAZONABLE 31-Dic-21 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	may-23	856	-	108	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	jun-23	850	-	107	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	jul-23	916	-	116	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	ago-23	837	-	106	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio (Clp)	Cuentas por pagar	sep-23	283	-	35	-
Subtotal, pasivos de cobertura cuentas por pagar					**3.742**	**-**	**472**	**-**
Total, pasivos de cobertura cuentas por pagar					**5.762**	**2.177**	**733**	**(35)**

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 el valor razonable de estos instrumentos se presenta en nota N° 5 Activos Financieros. Al 31 de diciembre de 2021 se presenta en nota N°21, Otros Pasivos Financieros Corrientes y No Corrientes.

NOTA 33. ACTIVOS Y PASIVOS DE COBERTURA.

g. El detalle de los pasivos que cubren el crédito a largo plazo al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es la siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de vencimiento	CORRIENTE		VALOR RAZONABLE	
					31-Dic-22	31-Dic-21	31-Dic-22	31-Dic-21
					MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de tasa de interés fijo / variable	Crédito bancario	ene-22	-	5.000	-	(1.326)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de tasa de interés fijo / variable	Crédito bancario	dic-23	4.312	5.750	(595)	(1.390)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de tasa de interés fijo / variable	Crédito bancario	dic-23	4.312	5.750	68	(93)
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de tasa de interés fijo / variable	Crédito bancario	jun-24	7.000	9.000	(2.236)	(3.014)
Total, pasivos de cobertura créditos bancarios					**15.624**	**25.500**	**(2.763)**	**(5.823)**
Total, pasivos de cobertura					**271.315**	**283.728**	**(4.587)**	**(12.898)**

El valor razonable de estos instrumentos se presenta en nota N°21, Otros Pasivos Financieros Corrientes y No Corrientes.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 33. ACTIVOS Y PASIVOS DE COBERTURA.

h. El movimiento de los valores razonable de los instrumentos de cobertura se muestra a continuación:

	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Valor razonable instrumentos de cobertura	(4.587)	(12.898)
Impuesto a las ganancias relacionado con cobertura de flujo de efectivo	1.377	2.900
Resultado partidas no entregadas	(1.461)	(1.746)
Resultado partidas no vencidas	1.016	3.917
Total (1)	**(3.655)**	**(7.827)**

1. Este valor corresponde al informado en el Estado de Cambios en el Patrimonio por concepto de reserva por coberturas de flujo de caja.

NOTA 34. DETERIORO DE LOS ACTIVOS FINANCIEROS Y NO FINANCIEROS.

1. Activos financieros.

El deterioro acumulado de cada rubro al cierre de cada ejercicio es el siguiente:

Rubro	Deterioro 31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	5.343	4.945

El deterioro que ha afectado los resultados al 31 de diciembre de 2022 y 2021 es el siguiente:

Rubro	Deterioro cargo (abono) 31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD	Cuenta del estado de resultado
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	603	874	Otros gastos, por naturaleza

NOTA 34. DETERIORO DE LOS ACTIVOS FINANCIEROS Y NO FINANCIEROS.

2. Activos no financieros

El deterioro acumulado de cada rubro al cierre de cada ejercicio es el siguiente:

Rubro	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Propiedades, planta y equipos	82.638	82.638
Propiedades de inversión	8.025	8.025
Activos intangibles distintos de plusvalía	2.316	2.316
Plusvalía	2.798	2.798
Total, deterioro acumulado	**95.777**	**95.777**

a. **Propiedades, plantas y equipos.**

Movimiento del deterioro de propiedades, plantas y equipos	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de enero de 2022	**(82.638)**
Deterioro del ejercicio 2022 contra patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2022 contra resultado	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra resultado	-
Saldo acumulado deterioro al 31 de diciembre de 2022	**(82.638)**

b. **Propiedades de Inversión.**

Movimiento del deterioro de propiedades de inversión	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de enero de 2022	(8.025)
Deterioro del ejercicio 2022 contra patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2022 contra resultado	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra resultado	-
Saldo acumulado deterioro al 31 de Diciembre de 2022	**(8.025)**

2. Activos no financieros (Continuación).

c. **Activos intangibles con vida útil definida.**

Movimiento del deterioro de intangibles de vida útil definida	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de enero de 2022	(2.316)
Deterioro del ejercicio 2022 contra patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2022 contra resultado	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra resultado	-
Saldo acumulado deterioro al 31 de diciembre de 2022	**(2.316)**

3. Pruebas de deterioro de activos no financieros.

De acuerdo con lo señalado en nota de criterios contables, letra h), a lo largo del ejercicio y fundamentalmente en la fecha de cierre de este, la Sociedad evalúa la existencia de indicadores de que algunos de sus activos no financieros pudiesen estar deteriorados. Entre los factores a considerar como indicio de deterioro están la disminución del valor de mercado del activo, cambios significativos en el entorno tecnológico, obsolescencia o deterioro físico del activo, cambios en la manera que se utiliza o se espera utilizar el activo, lo que podría implicar su desuso, entre otras. Para ello, se realizan las siguientes pruebas, utilizando supuestos o indicadores que a continuación se detallan para cada activo no financiero:

3.1. Propiedades, plantas y equipos, propiedades de inversión e intangibles.

Para el cálculo del valor de recuperación de las propiedades, plantas y equipos, propiedades de inversión e intangibles, el valor en uso es el criterio utilizado por la Sociedad para este rubro.

Para revisar si hay deterioro en los activos no financieros de la Sociedad se preparan proyecciones de flujos de caja futuros a partir de los presupuestos más recientes o datos históricos disponibles. Estos presupuestos incorporan las mejores estimaciones por parte de la Administración de la Sociedad sobre los ingresos y costos de las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE) utilizando las proyecciones sectoriales, la experiencia y las expectativas.

El monto recuperable de las unidades generadoras de efectivo ha sido determinado en base al cálculo de valor en uso y proyecciones de flujos de efectivo descontado. La tasa de descuento aplicada a las proyecciones de flujo de efectivo se estimó usando la metodología de cálculo de la tasa del costo promedio ponderado del capital (por sus siglas en inglés WACC).

En el caso de que el monto recuperable sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente provisión por pérdida por deterioro por la diferencia, con cargo al rubro "Aumento o Reverso de deterioro" del estado consolidado de resultados.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en ejercicios anteriores son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su monto recuperable, aumentando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse realizado el ajuste contable.

El cálculo del valor en uso para las unidades generadoras de efectivo es más sensible a las siguientes suposiciones.

3.2. Supuestos claves usados para el cálculo del valor en uso.

Flujos

Los flujos operacionales están basados en datos históricos después de impuestos, ajustados de acuerdo con la realidad más próxima y esperada de cada negocio. Estos valores se ajustan a las proyecciones que la administración estima como las más representativas para el mediano y largo plazo. Los flujos totales proyectados, además de los flujos operacionales, incluyen las inversiones y variaciones en el capital de trabajo necesarias para operación proyectada.

Tasas de descuento.

Las tasas de descuento reflejan la estimación de la administración del costo de capital específico de cada negocio después de impuestos. Esta estimación (WACC) refleja las variables claves de variación y riesgos implícitos de cada país, industria y moneda. Para determinar las tasas de descuento apropiadas se utilizan entre otras variables la tasa libres de riesgo (basada en el rendimiento de un bono gubernamental de EE.UU. a treinta años), la estructura de deuda de cada negocio, las tasas de impuestos propias de cada jurisdicción, los riesgos soberanos de cada nación (índice EMBI de JP Morgan), las tasas por premios por riesgo de la industria, los indicadores "betas" financieros de empresas similares, y las tasas promedio de las deudas financieras de cada negocio (deudas en una misma moneda, en este caso dólares).

NOTA 34. DETERIORO DE LOS ACTIVOS FINANCIEROS Y NO FINANCIEROS.

3. Pruebas de deterioro de activos no financieros (Continuación).
3.2. Supuestos claves usados para el cálculo del valor en uso. (Continuación).

La tasa aplicada ha sido la misma para todas las unidades generadoras de efectivo, sin embargo, para la planta ubicada en Rapaco, se utilizó una tasa equivalente al 10% de manera de sensibilizar y mostrar de mejor forma un acercamiento al valor razonable.

Las tasas de descuento aplicadas fueron las siguientes:

País	Mínimo	Máximo
Chile	8,0%	10,0%
Perú	8,5%	10,5%

3.3. Sensibilidad a cambios en los supuestos.

Tasa de crecimiento de los flujos del presupuesto (5 primeros años).

Debido a la alta variabilidad, competencia, alzas de materias primas u otros factores que podrían presentarse en el futuro, las tasas de crecimiento son modificadas variando desde menores crecimientos a los esperados hasta decrecimientos (tasas negativas). En función de lo anterior, se evalúa cómo estos cambios en las tasas de crecimiento afectan los flujos futuros y su comparación con el valor de los activos financieros para estimar si se presentan evidencias potenciales de deterioros. La tasa de crecimiento del valor terminal ha sido determinada en 2,3%.

4. Plusvalía comprada.

Se ha asignado el menor valor adquirido a través de combinaciones de negocios a las unidades generadoras de efectivo individuales, que también son segmentos de reporte, para pruebas de deterioro de la siguiente manera:

El valor libro de la plusvalía comprada asignado a la unidad generadora de efectivo es el siguiente:

Unidad generadora de efectivo alimento mascotas	Total, bruto		Total, neto	
	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD	31-Dic-22 MUSD	31-Dic-21 MUSD
Valor libro de plusvalía comprada	5.745	5.745	5.745	5.745
Unidad generadora de efectivo Azúcar	**Total, bruto**		**Total, neto**	
	31-Dic-22 MUSD	**31-Dic-21 MUSD**	**31-Dic-22 MUSD**	**31-Dic-21 MUSD**
Valor libro de plusvalía comprada	12.723	12.723	12.723	12.723

a) Plusvalía comprada.

Movimiento del deterioro de la plusvalía comprada	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de enero de 2022	2.798
Deterioro del ejercicio 2022 contra resultado	-
Saldo acumulado deterioro al 31 de diciembre de 2022	**2.798**

Durante los ejercicios 2022 y 2021 no hay deterioro y el saldo de MUSD 2.798 corresponde al saldo inicial al 01 de enero de 2009.

NOTA 35. CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES.

a. **Garantías.**

i) Garantías directas otorgadas.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 Empresas Iansa S.A. presenta bienes inmuebles hipotecados a favor del Banco Consorcio, por MUSD 9.117, garantizando obtención de mutuo hipotecario con dicho banco. El detalle se presenta en nota N°17, Propiedades, plantas y equipos.

Al 31 de diciembre de 2022 Empresas Iansa S.A. presenta bienes inmuebles hipotecados a favor del Banco Santander y Banco BCI, por MUSD 66.594, garantizando obtención de créditos con dichos bancos. El detalle se presenta en nota N°17, Propiedades, plantas y equipos.

Al 31 de diciembre de 2022 Icatom, filial de Empresas Iansa S.A., presenta bienes inmuebles hipotecados a favor del Banco Scotiabank, por MUSD 1.228, garantizando las líneas de crédito con dicho banco. Al 31 de diciembre de 2021 el monto ascendió a MUSD 1.263. El detalle se presenta en nota N°17, Propiedades, plantas y equipos.

Al 31 de diciembre de 2022 presenta garantía de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar por MUSD 12.084, en favor de Fondo de Inversión Larraín Vial, garantizando crédito a mediano plazo.

Al 31 de diciembre de 2022 se constituyó garantía por TM 16.007, equivalente a MUSD 10.000,37 sobre azúcar por financiamiento con Tanner Leasing Vendor Limitada. Al 31 de diciembre de 2021 no se constituyó garantía.

ii) Garantías directas recibidas.

No hay garantías directas recibidas al 31 de diciembre de 2022.

iii) Garantías Indirectas otorgadas.

No hay garantías indirectas otorgadas al 31 de diciembre de 2022.

iv) Garantías Indirectas recibidas.

No hay garantías indirectas recibidas al 31 de diciembre de 2022.

b. **Juicios Pendientes.**

Al 31 de diciembre de 2022 se encuentran pendientes las siguientes causas judiciales que afectan a Empresas Iansa S.A. y sus filiales:

1) Con fecha 25 de mayo de 2001 se dictó sentencia en la causa de carácter declarativo deducida por la Sociedad Invermusa S.A., filial de la Sociedad Malterías Unidas S.A., ante el Arbitro don Pedro Doren, con el objeto que éste declarase que la filial Iansagro S.A. como continuador legal de Compañía Industrial, debe responder, en la eventualidad que ellas se hagan efectivas, de las contingencias tributarias que asumió contractualmente con ocasión de la venta que hizo esta última Sociedad en el año 1993 a Malterías Unidas S.A. de las acciones de la Sociedad Induexport S.A. y que corresponden a liquidaciones números 1382 a 1389 por un monto de $1.699.438.543 y números 256 a 260 por un monto de $267.959.119 practicadas a Induexport S.A. por el Servicio de Impuestos Internos las cuales han sido objetadas por esta última sociedad dando lugar a las causas tributarias rol 10.054-99 y 10.246-99 respectivamente, ambas en actual tramitación.

La sentencia, que fue notificada a las partes con fecha 10 de julio de 2001 dio lugar parcialmente a lo solicitado, al declarar que, de ambas causas, Iansagro S.A. solo debía responder a Invermusa y/o Induexport del pago del 99% de la suma a que eventualmente fuere condenada Induexport en la primera de ellas, una vez que existiese sentencia de término ejecutoriada en dicho proceso. En la misma sentencia, el árbitro, conociendo de los antecedentes relativos a las causas tributarias, estimó que en ellas se apreciaba un trabajo de defensa jurídico sumamente acabado que permitía augurar buenas perspectivas de éxito a la misma cuando le correspondiese decidir a un tribunal imparcial.

Con fecha 30 de junio de 2003 se dictó sentencia de primera instancia por el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos, en la causa antes referida, rechazando las reclamaciones de Induexport S.A. y condenándola al pago de las liquidaciones de impuestos formuladas. La sentencia fue notificada a Induexport con fecha 14 de julio de 2003 y la referida Sociedad interpuso con fecha 25 del mismo mes, sendos recursos de reposición ante el mismo juez y apelación en subsidio para ante la Corte de Apelaciones, a objeto que sea este tribunal imparcial quien en definitiva resuelva el asunto.

NOTA 35. CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES.

b) Juicios Pendientes (Continuación).

Mediante sentencia de fecha 25 de mayo de 2006 la Iltma. Corte de Apelaciones de San Miguel declaró la inexistencia el proceso antes referido y de la sentencia dictada en el mismo por falta de jurisdicción, fundada en la circunstancia que dicho proceso había sido tramitado por un juez designado por el Director Nacional del Servicio de Impuestos Internos, sin que este último tuviese la facultad para efectuar dicha delegación en conformidad a la ley. La referida sentencia ha sido objeto de un recurso de casación en el fondo deducido por el Consejo de Defensa del Estado, que persigue dejar sin efecto lo resuelto por la Ilustrísima Corte de Apelaciones.

Mediante sentencia de fecha 5 de junio de 2008 la Excelentísima Corte Suprema invalidó de oficio la sentencia de primera instancia del 30 de junio de 2003, determinando que la demanda deberá ser proveída por el juez competente, es decir por el Director Regional de la Primera Dirección Regional del Servicio de Impuestos Internos.

Con fecha 7 de mayo de 2010 se nos notificó un informe emitido por un funcionario fiscalizador en noviembre de 2009, presentándose de nuestra parte un escrito con observaciones al informe con fecha 24 de mayo de 2010, siendo proveído por el Tribunal con fecha 14 de julio de 2010, disponiendo que se tengan presentes las observaciones al informe del fiscalizador.

Mediante carta de fecha 10 de mayo de 2011 se notificó a Induexport S.A. de la resolución de la Directora Regional Santiago Poniente, en la que dispone recibir la causa a prueba y que fija como punto de prueba acreditar que las facturas objetadas por el SII cumplen con los requisitos legales y reglamentarios necesarios para invocar el crédito fiscal correspondiente.

Con fecha 27 de julio de 2011 se dictó sentencia de primera instancia por el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos, en la causa antes referida, rechazando las reclamaciones de Induexport S.A. y condenándola al pago de las liquidaciones de impuestos formuladas. La sentencia fue notificada a Induexport con fecha 26 de agosto de 2011 y la referida Sociedad interpuso con fecha 6 de septiembre de 2011, sendos recursos de reposición ante el mismo juez y apelación en subsidio para ante la Corte de Apelaciones, a objeto de que sea este tribunal imparcial quien en definitiva resuelva el asunto. Con fecha 12 de abril de 2013 el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos confirmó la sentencia de primera instancia, teniéndose por interpuesto el recurso de apelación ante la Ilustrísima Corte de Apelaciones de San Miguel, habiéndose hecho parte del recurso Induexport S.A. con fecha 29 de agosto de 2013. Con fecha 26 de septiembre de 2014, la Corte de Apelaciones de San Miguel falló la apelación rechazando el recurso de apelación, con el voto en contra de uno de los abogados integrantes. En razón de lo anterior, con fecha 14 de octubre de 2014 se presentó ante la Excma. Corte Suprema un recurso de casación en el fondo.

Con fecha 9 de septiembre de 2015 la Excma. Corte Suprema confirmó en fallo dividido (tres a dos) la resolución de la Ilustrísima Corte de Apelaciones de San Miguel, por lo que finalmente se han rechazado las reclamaciones de Induexport S.A. y se la ha condenado al pago de las liquidaciones de impuestos formuladas por un monto total de $713.495.000.- más intereses y reajustes; no existiendo recursos legales que interponer.

La Administración tomando en cuenta la opinión de sus abogados, considera altamente improbable que se deba responder por los montos involucrados y que pueda existir un desembolso de recursos por parte de la Sociedad. No se ha reconocido provisión.

2) Demanda iniciada por Nelson Bonamin con fecha 8 de mayo de 1999 en contra de la ex filial Sofruta Industria Alimenticia Limitada (Sofruta) y Empresas Iansa S.A. ante el Juzgado de la ciudad de San José Bonifacio en Brasil, para obtener su retiro de la sociedad Sofruta Industria Alimenticia Ltda. conjuntamente con el pago de su participación social que establece en el 7,60% del capital de la sociedad de R$ 32.746.085 así como el pago por parte de Empresas Iansa S.A. de una indemnización equivalente a cualquier eventual diferencia que pueda resultar entre lo que se determine le corresponde por su retiro y el valor de su participación al tiempo de ingreso de Empresas Iansa a Sofruta, así como el pago de una cantidad equivalente al 4% del capital de esta sociedad como indemnización de perjuicios por lo que califica como una deficiente administración de Sofruta por parte de Empresas Iansa.

Mediante sentencia de fecha 8 de junio de 2010, el juez de la causa decretó la disolución parcial de la sociedad Sofruta Industria Alimenticia Ltda. conforme fuera solicitado por Nelson Bonamin, disponiendo que las demandadas Empresas Iansa S.A. y The Vission II Private Equity Fund debían concurrir a pagar a este último su participación social equivalente al 7,60% avaluada en la suma de R$ 2.488.702,46, a la vez que resolvió declarar improcedente la acción de indemnización de perjuicios intentada en la misma causa por Nelson Bonamin en contra de Empresas Iansa por una supuesta deficiente administración de Sofruta por parte de esta última.

NOTA 35. CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES.

b) Juicios Pendientes (Continuación).

En contra de esta sentencia, en la parte que da lugar a la disolución parcial de la sociedad y obliga al pago de la suma antes señalada a Nelson Bonamin, Empresas Iansa interpuso recurso de apelación para ante el Tribunal de Justicia de Sao Paulo (equivalente a nuestra Corte de Apelaciones) teniendo como fundamento de ello el que conforme a la legislación de Brasil (i) quién debe concurrir al pago de la participación del socio que se retira en virtud de una disolución parcial es la propia sociedad y no sus socios o cuotistas y (ii) la improcedencia de que para el cálculo de la participación social de Nelson Bonamin el juez haya considerado el porcentaje correspondiente al capital de la sociedad, y no haya procedido a efectuar un balance especial para estos efectos conforme al valor de mercado de la sociedad, la que en la actualidad se encuentra en quiebra.

El Tribunal de Justicia de Sao Paulo conociendo del recurso de apelación antes referido, ratifico que Empresas Iansa se encuentra obligada solidariamente junto a sus socios al pago del valor de la participación social que detentaba Nelson Bonamin en Sofruta, sin perjuicio de lo cual resolvió que para el cálculo de ella debe estarse a su determinación mediante una pericia contable sobre la base del valor de mercado de las cuotas sociales al momento de deducirse la acción por Bonamin, el 8 de mayo de 1999, y no en función del capital social estatutario como lo había resuelto el fallo de primera instancia, pericia que debe practicarse en el tribunal de primera instancia.

Con fecha 14 de febrero de 2012, Empresas Iansa interpuso un Recurso Especial ante el Tribunal Superior de Justicia (RESP 1332766) con el objeto de modificar lo resuelto en segunda instancia en cuanto a que se declare que el obligado al pago debe ser la sociedad Sofruta y no los socios solidariamente, y que el valor de lo adeudado debe ser calculado sobre la base del valor de mercado de las cuotas a la fecha de la sentencia que declaró la disolución parcial y la salida de Bonamin de la sociedad. Este recurso se encuentra pendiente de resolución toda vez que aún el tribunal competente no se pronuncia sobre su admisibilidad.

Con fecha 1 de junio de 2017 se rechazó el Recurso Especial N° 1046089/SP, Interpuesto por Iansa contra el tribunal de Justicia de Sao Paulo (segunda instancia) que concedió una apelación en contra de la sentencia de primera instancia en la causa que había rechazado la demanda interpuesta por Nelson Bonamin en razón de existir imposibilidad jurídica de lo pedido, toda vez que la acción de este se limitó solo a las cuotas no prendadas de su propiedad, sin considerar las demás cuotas sin prendar.

Cabe consignar que el expediente se encuentra en el tribunal de primera instancia desde el 7 de enero de 2013 para los efectos de la liquidación del fallo y cálculo del valor de las cuotas de Nelson Bonamin, habiéndose designado un perito con ese objeto el 14 de octubre de 2013.

El perito designado por el tribunal dio cuenta de su encargo mediante informe de fecha 3 de noviembre de 2014, estableciendo un valor de la sociedad conforme a los cálculos efectuados sobre la base de simplemente atenerse al último balance auditado disponible de la sociedad de fecha 31 de diciembre de 1998. Como quiera que el perito en cuestión incurre en un error sustancial al calcular el valor de lo adeudado sobre un antecedente contable y no sobre "el valor de mercado" de la sociedad, Empresas Iansa impugno el informe con fecha 19 de enero de 2015 por la vía de formular preguntas complementarias que determinaron que el perito presentara un primer laudo complementario con fecha 9 de junio de 2015, y un segundo el 26 de agosto de 2016, el cual fue asimismo objeto de impugnación por Iansa con fecha 20 de septiembre de 2016.

Cabe señalar que el perito se ha limitado a informar al tribunal sobre los valores que se le adeudarían a Bonamín, según los cálculos presentados por cada una de las partes. A la vez existe un cálculo, incorporado al juicio, efectuado por un asistente técnico de Iansa. De esta manera, los valores determinados por el perito son: (i) de acuerdo a los valores y cálculos presentados por Iansa, la suma de R$ 31.478.161,39 y (ii) de acuerdo a los valores y cálculos presentados por Bonamin la suma de R$ 73.318.646,27. En tanto el cálculo del asistente técnico de Iansa en el juicio es de R$ 14.382.317,39.

No existe a la fecha un pronunciamiento del tribunal acerca de cuál es el valor adeudado a Nelson Bonamím con motivo de haberse decretado judicialmente su salida de la sociedad

En febrero de 2018, el perito respondió las impugnaciones de Iansa, reiterando los criterios de liquidación sostenidos en su oportunidad. Iansa representará sus objeciones a este proceder, sin que exista plazo perentorio para ello. En paralelo, y a solicitud de Iansa, el expediente fue remitido en el mes de mayo de 2018 al Tribunal de Justicia de Sao Paulo para que se pronuncie sobre la admisibilidad del Recurso Especial 1332766 interpuesto para ante el Tribunal Superior de Brasilia y al que se ha hecho referencia precedentemente.

La tramitación de la causa de aquí en adelante deberá centrarse en la determinación que debe hacer el juez de primera instancia de los valores adeudados a Bonamín. En este sentido, y habiendo sido designado en el tribunal un nuevo juez a cargo del mismo, lo que los asesores legales en Brasil han informado es que van a plantear a este último, en primer término, la remoción del perito dada su incapacidad de poder llevar adelante su encargo en la forma debida, a la vez que solicitarán que también pueda ser oído para estos efectos, el Administrador Judicial de Sofruta, empresa que fue declarada en falencia hace más de una década, trámite que también debiera contemplarse dentro del procedimiento.

NOTA 35. CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES.

b) Juicios Pendientes (Continuación).

Sin perjuicio de lo anterior, también debe emitir su parecer en esta fase el Fiscal Judicial motivo por el cual el expediente fue remitido al referido funcionario con fecha 8 de octubre de 2021.

La Administración tomando en cuenta la opinión de sus abogados, considera altamente improbable que se deba responder por los montos involucrados y que pueda existir un desembolso de recursos por parte de la Sociedad. No se ha reconocido provisión.

3) El 29 de abril de 2013, la Compañía presentó su declaración anual de Impuesto a la Renta por medio del Formulario 22, solicitando una devolución de $328.421.565. Con fecha 11 de febrero de 2014 el SII emitió la Citación N° 4790, en la que solicitó acreditar la procedencia de la pérdida originada en la enajenación de acciones de la sociedad Sercob S.A. Con fecha 21 de marzo Agromás dio respuesta a la Citación. Sin perjuicio de ello, con fecha 29 de abril de 2014 el SII emitió la Resolución N°3554 que rechazó la devolución solicitada por concepto de pago provisional por utilidades absorbidas y que ascendía a $207.716.320 Además, emitió las Liquidaciones N° 99 a 101, liquidando impuestos, reajustes, intereses y multas por un total de $1.145.828.769.

Con fecha 14 de agosto de 2014, Agromás S.A. dedujo reclamo tributario en contra de las Liquidaciones y la Resolución, el que actualmente está siendo conocido por el 4° Tribunal Tributario y Aduanero de la Región Metropolitana. El Tribunal tuvo por presentado el reclamo y dio traslado al SII, el que presentó sus argumentos a través de escrito de fecha 20 de septiembre de 2014, oponiéndose al mismo.

Con fecha 16 de diciembre, Agromás S.A. presentó un escrito por medio del cual se hizo presente una serie de consideraciones respecto de la pérdida tributaria de Sercob S.A. Asimismo, en la misma presentación se contrarrestaron los argumentos emitidos por la contraparte en el traslado evacuado.

Con fecha 8 de noviembre se dictó sentencia que rechazó en todas sus partes el reclamo presentado por Agromás S.A., sentencia que fue recurrida por parte de Agromás S.A., dictando nueva sentencia la Corte de Apelaciones de Santiago con fecha 27 de enero de 2022, rechazando el recurso de apelación planteado y confirmando la sentencia de instancia.

En contra de esta última sentencia, Agromás S.A. presentó el 14 de febrero de 2022 recurso de casación. Con fecha 20 de abril de 2022 la Corte Suprema decretó que el recurso de casación interpuesto por Agromás en contra de la sentencia de segunda instancia debe ser puesto en tabla para su conocimiento y fallo.

Actualmente la causa se encuentra a la espera de que el recurso de casación sea puesto en tabla, a fin de que las partes efectúen sus alegatos y se resuelva la causa de forma definitiva.

Considerando las circunstancias que rodearon a las operaciones cuestionadas, y en opinión de los abogados especialistas que llevan la defensa de la compañía, dado el estado actual del procedimiento, no se puede estimar el resultado final del mismo.

4) Con fecha 31 de agosto de 2015 el Servicio de Impuestos Internos emitió la Liquidación N° 274 en la cual rechazó la deducción de ciertos gastos de Agromás S.A. para el año tributario 2014, y como consecuencia de ello liquidó un impuesto de primera categoría por $1.431.341.367.

Con fecha 17 de diciembre de 2015 se presentó el reclamo tributario en el Cuarto Tribunal Tributario y Aduanero de Santiago. Con fecha 11 de enero de 2016 se tuvo por interpuesto el reclamo tributario, confiriéndose traslado a la contraparte, el cual fue evacuado el día 27 de enero de 2016.

Con fecha 3 y 6 de enero de 2022, el 4° TTA de Santiago resolvió reanudar el término probatorio fijado en la causa y, por su parte, Agromás, en conjunto con el SII, solicitó se suspendiera el procedimiento, a fin de postergar la reanudación del término probatorio. Finalmente, los días 31 de enero y 21 de febrero de 2022 las partes rindieron la prueba, encontrándose actualmente el proceso judicial pendiente del análisis de la prueba rendida. Posteriormente, los días 14 de julio y 16 de agosto de 2022, el Tribunal tuvo presente la remisión de las custodias originales con la prueba rendida en la causa seguida respecto del año tributario 2013, descrito en el número 3 anterior, para efectos de considerarlas al momento de dictar sentencia definitiva, y tuvo presente el oficio emitido por el Banco Central de Chile, dando cuenta de hechos relevantes para la causa.

Dado el estado actual de tramitación del reclamo, no es posible anticipar cuál será su resultado. Sin perjuicio de ello, en nuestra opinión existen argumentos que razonablemente permiten esperar que las liquidaciones puedan ser dejadas sin efecto por los Tribunales de Justicia. Sin perjuicio de lo anterior, un fallo desfavorable respecto de esta partida implicaría un efecto en pago de impuestos para el año tributario 2013 de aproximadamente $441.941.209.-

NOTA 35. CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES.

b) Juicios Pendientes (Continuación).

5) Demanda de cumplimiento de contrato e indemnización de perjuicios por la suma de $216.645.880 más IVA deducida por Mavicargo Limitada en contra de Iansagro S.A. ROL C-15862-2018 ante el 16º Juzgado Civil de Santiago. La demanda se funda en un supuesto acuerdo entre Iansagro y Mavicargo por la prestación de un servicio de Cross-Docking.

La demanda fue notificada a Iansagro el 24 de julio de 2018.

Con fecha 14 de agosto de 2018 Iansagro opuso excepciones dilatorias basadas en una serie de incumplimientos formales e inconsistencias de la demanda presentada por Mavicargo.

Con fecha 6 de septiembre de 2018 se recibieron las excepciones dilatorias a prueba, las cuales fueron rechazadas.

Con fecha 20 de noviembre de 2018 se contestó la demanda, y posteriormente con fecha 27 de diciembre se evacuó la dúplica.

Con fecha 27 de mayo de 2019 se recibe la causa a prueba.

El pasado 29 de marzo se dictó sentencia por la que se admitió parcialmente la demanda y condenó a IANSAGRO S.A. al pago de $19.256.000 más IVA.

Ambas partes recurrieron la sentencia ante la Ilustre Corte de Apelaciones de Santiago, encontrándose pendiente de resolución los recursos.

La Administración tomando en cuenta la opinión de sus abogados, considera altamente improbable que se deba responder por los montos involucrados y que pueda existir un desembolso de recursos por parte de la Sociedad. No se ha reconocido provisión.

6) Demanda de cumplimiento de contrato e indemnización de perjuicios por la suma de $158.874.754 deducida por Poch y Asociados en contra de Iansagro S.A. ROL C-22420-2018 ante el 29º Juzgado Civil de Santiago. La demanda se funda en un supuesto incumplimiento de contrato por parte de Iansagro en los servicios contratados a Poch y Asociados en relación con la asesoría para la instalación de una nueva turbina en la planta de Chillan, respecto al cobro de la boleta de garantía y el pago de servicios pendientes.

La demanda fue notificada a Iansagro el 22 de agosto de 2018.

Con fecha 11 de septiembre de 2018 Iansagro contestó la demanda y con fecha 02 de octubre de 2018 se presentó la dúplica, basada principalmente en que Poch y Asociados no cumplió con los servicios contratados, razón por la cual se terminó con el contrato y se ejecutó el cobro de la boleta de garantía.

El tribunal citó a audiencia de conciliación, en la cual no hubo acuerdo, y con fecha 27 de diciembre de 2018 se recibió la causa a prueba, al cual fue notificada a las partes en mayo de 2019.

Con fecha 24 de mayo de 2019 se interpuso, por parte de Iansagro, una reposición al auto de prueba, solicitando que se incorporaran puntos adicionales, lo cual fue aceptado con fecha 4 de junio de 2019.

Durante el mes de junio de 2019, se rindió la prueba testimonial y documental de las partes.

Con fecha 23 de julio de 2019, el tribunal dictó sentencia en favor de Iansagro S.A. rechazando en todas sus partes la demanda presentada por Poch y Asociados.

Con fecha 30 de agosto de 2019 Poch y Asociados interpuso un recurso de casación en la forma y de apelación en contra de la sentencia definitiva dictada el 23 de julio de 2019, la cual con fecha 3 de septiembre de 2019 fue concedida en ambos efectos y se ordenó elevar los antecedentes a la Iltma. Corte de Apelaciones de Santiago.

La Administración tomando en cuenta la opinión de sus abogados, considera altamente improbable que se deba responder por los montos involucrados y que pueda existir un desembolso de recursos por parte de la Sociedad. No se ha reconocido provisión.

7) Demanda de cumplimiento de contrato e indemnización de perjuicios por la suma de $406.994.647 deducida por JUAN ANTONIO ASTUDILLO HIDALGO en contra de Iansagro S.A. ROL C-12567-2019 ante el 28º Juzgado Civil de Santiago. La demanda se funda en un supuesto incumplimiento de los servicios de transporte de carga y distribución.

La demanda fue notificada a Iansagro el 6 de mayo de 2019.

Con fecha 4 de junio de 2019 Iansagro opuso excepciones dilatorias basadas en una serie de incumplimientos formales e inconsistencias de la demanda presentada por Astudillo y con fecha 10 de junio se dio traslado a la otra parte.

NOTA 35. CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES.

b) Juicios Pendientes (Continuación).

Con fecha 2 de septiembre se contesta la demanda, rechazándola en todas sus partes. Posteriormente con fecha 12 de septiembre se presenta la réplica del demandante y con fecha 8 de octubre la duplica de Iansagro S.A.

Con fecha 11 de diciembre de 2019 se celebró audiencia de conciliación sin que las partes llegaran a acuerdo.

Con fecha 20 de abril de 2020 se recibió la causa a prueba suspendiéndose con posterioridad la fase probatoria que fue reactivada mediante Resolución de fecha 4 de abril de 2022, encontrándose aun en esta fase.

Con fecha 8 de noviembre de 2022 se decretó el archivo del expediente judicial.

La Administración tomando en cuenta la opinión de sus abogados, considera altamente improbable que se deba responder por los montos involucrados y que pueda existir un desembolso de recursos por parte de la Sociedad. No se ha reconocido provisión.

8) Demanda de cumplimiento de contrato e indemnización de perjuicios por la suma de 6.992,05 UF más IVA deducida por INMOBILIARIA ASTUDILLO LIMITADA en contra de Iansagro S.A. ROL C-12568-2019 ante el 4º Juzgado Civil de Santiago. La demanda se funda en un supuesto acuerdo entre Astudillo e Iansagro por la prestación de un servicio de Cross-Docking.

La demanda fue notificada a Iansagro el 14 de mayo de 2019.

Con fecha 4 de junio de 2019 Iansagro opuso excepciones dilatorias basadas en una serie de incumplimientos formales e inconsistencias de la demanda presentada por Astudillo.

Con fecha 13 de junio de 2019 se tuvieron por presentadas las excepciones.
Con fecha 5 de julio se contestó la demanda, dándose traslado con fecha 11 de julio a la contraparte para la réplica, la cual es presentada con fecha 19 de julio. Por su parte con fecha 1 de agosto de 2019 se presenta la duplica por parte de Iansagro.

Con fecha 7 de agosto, el tribunal cita a audiencia de conciliación para el día 23 de agosto, la cual se efectúa sin que las partes lleguen a acuerdo.

Con fecha 27 de agosto se recibe la causa a prueba y mediante resolución de fecha 24 de enero de 2020, acogiendo los recursos presentados por las partes, se rectificó el auto que recibió la causa a prueba quedando los puntos de prueba definitivos.

Con fecha 16 de marzo de 2020 las partes solicitaron la suspensión del procedimiento de mutuo acuerdo y con posterioridad, el 18 de febrero de 2021 se archivó el expediente que fue desarchivado el 26 de octubre de 2021 y reactivada la fase probatoria. Término probatorio que finalizó el pasado 20 de enero de 2023 mediante la citación de las partes a oír sentencia.

La Administración tomando en cuenta la opinión de sus abogados, considera altamente improbable que se deba responder por los montos involucrados y que pueda existir un desembolso de recursos por parte de la Sociedad. No se ha reconocido provisión.

9) Demanda de cumplimiento de contrato e indemnización de perjuicios por la suma de 650.000.000 más IPC e intereses deducida por TRANSPORTES GULLERMO EGAÑA VERDUGO E.I.R.L. en contra de Iansa Alimentos S.A. ROL C-3666-2021 ante el 9º Juzgado Civil de Santiago. La demanda se funda en un supuesto incumplimiento del plazo de preaviso para la comunicación del término del contrato por la prestación de servicio de transportes.

La demanda fue notificada a Iansa Alimentos S.A. el 8 de mayo de 2021.

Con fecha 1 de julio de 2021 Iansa Alimentos S.A. opuso excepciones dilatorias basadas en una serie de incumplimientos formales e inconsistencias de la demanda.

Con fecha 3 de noviembre de 2022 se celebró la audiencia de conciliación sin que las partes llegaran a acuerdo.

Mediante Resolución de fecha 14 de febrero de 2022 se recibió la causa a prueba encontrándose actualmente en esta etapa.

La Administración tomando en cuenta la opinión de sus abogados, considera altamente improbable que se deba responder por los montos involucrados y que pueda existir un desembolso de recursos por parte de la Sociedad. No se ha reconocido provisión.

NOTA 35. CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES.

b) Juicios Pendientes (Continuación).

10) Se recibieron 54 querellas infraccionales por transgresión a la Ley 19.496 en las que se solicitaban multas de hasta 2.250 UTM en cada caso y demandas de indemnización de perjuicios por los supuestos daños ocasionados a sus mascotas por el consumo de producto de la marca Cannes en contra de LDA SpA. ante distintos Juzgados de Policía Local del país.

Los querellantes solicitaron indemnizaciones a título de daño moral y patrimonial de entre $20.100.000 y $22.000.000 por consumidor demandante, lo que en suma alcanzaba $1.085.400.000 y $1.188.000.000. Además cada consumidor solicitó la imposición de multas a beneficio fiscal equivalente a 2.250 UTM.

Lo anterior, en términos globales, significa un monto total de hasta $7.327.665.000.

Finalmente se alcanzó un acuerdo extrajudicial con los 54 consumidores, en virtud de la cual se realizaron concesiones recíprocas entre las partes. Los 54 consumidores se desistieron expresamente de sus acciones individuales, con la aceptación expresa de LDA SpA. A la fecha, todos los Juzgados de Policía Local han accedido al desistimiento, procediendo a archivar los antecedentes del caso.

c. **Contingencias**

1) Procedimiento Voluntario Colectivo para la protección del interés colectivo o difuso de los consumidores, ante el Servicio Nacional del Consumidor, iniciado por Resolución Exenta Nº472 del 25 de junio de 2020.

Con fecha 25 de junio de 2020, el Servicio Nacional del Consumidor ("SERNAC") inició un Procedimiento Voluntario Colectivo ("PVC") con LDA SpA, a solicitud de este último, debido a la presencia de algunas no-conformidades en unidades de los productos Cannes y Charly que se estaban comercializando. El PVC tiene por objeto determinar las devoluciones, compensaciones o indemnizaciones a los consumidores y establecer una solución proporcional al daño causado basada en elementos objetivos.

Tras la negociación de los términos del PVC con el SERNAC, con fecha 30 de diciembre de 2020, el citado organismo emitió la Resolución Exenta No. 882, la cual da cuenta de las condiciones del acuerdo alcanzado entre las partes y el término favorable del PVC (el "Acuerdo").

Sin perjuicio de los posibles ajustes que tengan lugar en el período de implementación del Acuerdo, el monto comprendido en éste asciende a $376.524.142, suma que deberá ser pagada por LDA SpA a los consumidores una vez el Acuerdo entre en período de implementación.

Con fecha 22 de marzo de 2021, el 1° Juzgado de Letras de Buin aprobó judicialmente los términos del acuerdo.

A contar del día 10 de abril de 2021, fecha en que tuvo lugar la última publicación ordenada por la Ley N°19.496, comenzó a correr un plazo de 30 días corridos para que los consumidores afectados y que no quisieran formar parte del acuerdo, pudieren efectuar reserva de acciones. Dentro del plazo antes referido, 58 consumidores ejercieron el derecho antes referido.

Desde el día 12 de mayo de 2021, el Acuerdo produjo efecto "erga omnes", por lo cual no son admisibles nuevas alegaciones de parte de consumidores, con excepción de aquellos que hubieren efectuado reserva de acciones. De igual forma, a contar de la misma fecha, el Acuerdo entró en etapa de implementación.

Con fecha 12 de enero de 2022, se envió al SERNAC el informe de auditoría externa correspondiente al último hito del acuerdo, para revisión por parte de la autoridad y eventual dictación de la resolución que de término al PVC. Posteriormente, con fecha 11 de marzo de 2022, se envió al SERNAC un complemento de informe de auditoría externa, a fin de acreditar determinados alcances presentados por la autoridad administrativa. El 29 de julio de 2022 se presentó al SERNAC el informe de auditoría elaborado en conjunto con KPMG sobre las brechas levantadas por aquel organismo. El 7 de septiembre de 2022, el SERNAC formuló nuevas consultas por supuestas brechas de información, las cuales fueron resueltas en reunión virtual de fecha 15 de septiembre del presente año.

Con fecha 21 de octubre de 2022 el SERNAC remitió el Oficio Ordinario N°7381, mediante el cual certifica la conclusión de las gestiones de implementación de los términos del Acuerdo de PVC, iniciándose así el período de monitoreo de la implementación y continuación de las medidas acordadas, el cual se extenderá hasta marzo de 2023.

El incumplimiento del Acuerdo constituye una infracción a la Ley No. 19.496, lo cual implica el riesgo de imposición de multas por parte de un tribunal competente, sin perjuicio de las demás acciones que procedan en favor de SERNAC.

Dado el estado actual del procedimiento, no se puede estimar el resultado final del mismo.

NOTA 35. CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES.

c) Contingencias (Continuación).

2) Con fecha 16 de junio de 2020, el SAG notificó a LDA SpA el Acta de Denuncia y Citación Nº 2130001325, de fecha 11 de junio de 2020 a través de la cual se levantaron cargos por la comercialización de productos en los que se utilizaría núcleo de aditivo (vitamínico + antioxidante) marca Rovimix Iansa Perros Premium, sin que éste cumpliera, supuestamente, con las especificaciones técnicas mencionadas por el fabricante.

La anterior habría afectado las características organolépticas y de vida útil del producto final CANNES Premium declaradas por el establecimiento fabricante en etiquetado y ficha técnica, sin que se hubiese realizado acciones correctivas respecto de las situaciones de no conformidad y a los productos no conformes.

Posteriormente, con fecha 13 de agosto de 2020, el SAG notificó a LDA SpA de una nueva Acta de Denuncia y Citación (Nº 2130001432), a través de la cual se levantaron cargos por las concentraciones de cobre y zinc en los productos fabricados por LDA y por los problemas en el sistema de control de calidad de la empresa. Estos problemas habrían derivado en la comercialización de los productos cuestionados en la primera formulación de cargos.

Con fecha 21 de septiembre de 2020, ambos procesos fueron acumulados y, actualmente, se encuentran pendiente de resolución por parte del SAG.

En caso de que se determine sancionar a LDA SpA, el SAG podría imponer una multa de hasta 50 Unidades Tributarias Mensuales por cada proceso. Adicionalmente, el SAG podría establecer la imposición de una o más medidas sanitarias.

Dado el estado actual del procedimiento, no se puede estimar el resultado final del mismo.

d. **Indicadores financieros.**

A continuación, se presentan cálculo de indicadores financieros al 31 de diciembre de 2022 y 2021, que son considerados como restricciones de obligaciones financieras, las que se detallan en letra e) de esta misma nota.

Indicadores de Endeudamiento	31-12-2022	31-12-2021	Unidad
Depreciación activada			
A. Total, depreciación propiedades, plantas y equipos **(1)**	18.044	18.753	MUSD
B. Total, depreciación propiedades de inversión **(2)**	29	29	MUSD
C. Total, depreciación intangible distintos a la plusvalía **(3)**	865	781	MUSD
D. Total, depreciación activos por derechos de uso **(4)**	4.987	4.206	MUSD
E. Gastos por depreciación **(5)**	8.983	9.950	MUSD
Índice: Depreciación activada (*)	**14.942**	**13.819**	MUSD
Fórmula: (A+B+C+D)-E			

(1) Monto informado en nota N°17, Propiedades, plantas y equipos.
(2) Monto informado en nota N°18, Propiedades de inversión.
(3) Monto informado en nota N°15, Activos intangibles distintos a la plusvalía.
(4) Monto informado en nota N°19, Activos y pasivos por derechos de uso.
(5) Monto informado en Estado de resultados
(*) Concepto utilizado en el cálculo de Ebitda

Ebit	31-12-2022	31-12-2021	Unidad
A. Ingresos de actividades ordinarias	552.326	486.791	MUSD
B. Materias primas y consumibles utilizados	(439.381)	(393.245)	MUSD
C. Gastos por beneficios a los empleados	(22.995)	(23.037)	MUSD
D. Gastos por depreciación y amortización	(8.983)	(9.950)	MUSD
E. Otros gastos por naturaleza	(71.293)	(66.262)	MUSD
Índice: Ebit (*)	**9.674**	**(5.703)**	MUSD

* Cálculo utilizado en indicador Ebitda

NOTA 35. CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES.

d) Indicadores financieros (Continuación).

Ebitda	31-12-2022	31-12-2021	Unidad
A. Ebit (*)	9.674	(5.703)	MUSD
B. Gastos por depreciación	8.983	9.950	MUSD
C. Depreciación activada	14.942	13.819	MUSD
Índice: Ebitda (**)	**33.599**	**18.066**	MUSD
Fórmula: (A+B+C)			

* Cálculo realizado en página anterior

Indicadores de Endeudamiento	31-12-2022	31-12-2021	Unidad
Cobertura de intereses últimos 12 meses			
A. Ebitda (**)	33.599	18.066	MUSD
B. Ebitda mismo período año anterior	18.066	17.996	MUSD
C. Ebitda diciembre año anterior	18.066	17.996	MUSD
(1) Ebitda últimos 12 meses	33.599	18.066	**MUSD**
Fórmula: (A-B+C)			
D. Costos financieros	10.856	5.627	MUSD
E. Costos financieros mismo período año anterior	5.627	5.817	MUSD
F. Costos financieros diciembre año anterior	5.627	5.817	MUSD
(2) Costos financieros últimos 12 meses	10.856	5.627	**MUSD**
Fórmula: (D-E+F)			
G. Ingresos financieros	1.663	179	MUSD
H. Ingresos financieros mismo período año anterior	179	222	MUSD
I. Ingresos financieros diciembre año anterior	179	222	MUSD
(3) Ingresos financieros últimos 12 meses	1.663	179	**MUSD**
Fórmula: (G-H+I)			
Índice: Cobertura de intereses	**3,65**	**3,32**	**veces**
Fórmula: (1)/((2)-(3))			

Activos libres de gravámenes	31-12-2022	31-12-2021	Unidad
A. Total, de activos	698.946	600.093	MUSD
B. Activos con gravámenes o en garantía	99.023	10.380	MUSD
C. Otros pasivos financieros corrientes	71.074	88.951	MUSD
D. Pasivos por arrendamientos corrientes	4.457	4.436	MUSD
E. Otros pasivos financieros no corrientes	146.966	82.395	MUSD
F. Pasivos por arrendamientos no corrientes	9.705	10.474	MUSD
G. Efectivo y equivalente al efectivo	48.699	17.624	MUSD
Índice: Activos libres de gravámenes	**3,27**	**3,50**	**veces**
Fórmula: (A-B)/(C+D+E+F-G)			

Indicadores de Endeudamiento	31-12-2022	31-12-2021	Unidad
Razón de Endeudamiento financiero			
A. Otros pasivos financieros corrientes	71.074	88.951	MUSD
B. Pasivos por arrendamientos corrientes	4.457	4.436	MUSD
C. Otros pasivos financieros no corrientes	146.966	82.395	MUSD
D. Pasivos por arrendamientos no corrientes	9.705	10.474	MUSD
E. Efectivo y equivalente al efectivo	48.699	17.624	MUSD
F. Patrimonio Total	323.207	318.758	MUSD
Índice: Razón de endeudamiento financiero	**0,57**	**0,53**	**veces**
Fórmula: (A+B+C+D-E)/F			

NOTA 35. CONTINGENCIAS Y RESTRICCIONES.

e. **Restricciones.**

La Sociedad Matriz se ha comprometido a mantener restricciones con relación a los siguientes créditos:

i) Contrato de Crédito Bancario por Empresa Iansa S.A., vigente al 31 de diciembre de 2022, por la cantidad inicial de USD 11,5 millones, con Banco de Crédito e Inversiones S.A., que establece las siguientes restricciones:

- Endeudamiento financiero neto menor o igual a 0,8 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 0,57 veces.
- Gasto financiero neto igual o superior a 3,0 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 3,65 veces.
- Activos libres de gravámenes mayor a 1,5 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 3,27 veces.
- El Deudor no podrá vender, enajenar o ceder acciones o derechos sociales, según corresponda o sea aplicable, que signifique disminuir del cincuenta coma cero un por ciento su participación en el capital social de una o más Filiales que representen en forma individual o en su conjunto más de un treinta por ciento del EBITDA promedio del Deudor de los últimos dos años. A mayor abundamiento, el Deudor se encontrará facultado para enajenar la totalidad de su participación social en una o más de sus Filiales, en la medida que dichas Filiales en forma individual o en su conjunto no represente más de treinta por ciento del EBITDA promedio del Deudor de los últimos dos años anteriores a la fecha efectiva de enajenación.

ii) Contrato de Crédito Bancario por Empresa Iansa S.A., vigente al 31 de diciembre de 2022, por la cantidad inicial de USD 11,5 millones, con Cooperative Rabobank U.A., que establece las siguientes restricciones:

- Endeudamiento financiero neto menor o igual a 0,8 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 0,57 veces.
- Gasto financiero neto igual o superior a 3,0 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 3,65 veces.
- Activos libres de gravámenes mayor a 1,5 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 3,27 veces.
- Cross Default y Cross Acceleration con afiliadas relevantes, esto implica mantener en todo momento un porcentaje de a lo menos el 50,1 % de participación en el capital accionario o en los derechos sociales, según corresponda, de las siguientes filiales:
  1. Iansagro S.A., RUT 96.772.810-1

iii) Emisión de Bono local por Empresa Iansa S.A., por la cantidad inicial de USD 61 millones, vigente al 31 de diciembre de 2022, que establece las siguientes restricciones:

- Endeudamiento financiero neto menor o igual a 0,8 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 0,57 veces.
- Gasto financiero neto igual o superior a 3,0 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 3,65 veces.
- Activos libres de gravámenes mayor a 1,5 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 3,27 veces.

iv) Contrato de Crédito Bancario por Empresa Iansa S.A., vigente al 31 de diciembre de 2022, por la cantidad inicial de USD 53,0 millones, con Banco Santander y Banco BCI., que establece las siguientes restricciones:

- Endeudamiento financiero neto menor o igual a 0,8 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 0,57 veces.
- Gasto financiero neto igual o superior a 3,0 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 3,65 veces.
- Activos libres de gravámenes mayor a 1,5 veces. Al 31 de diciembre de 2022 dicho coeficiente se situó en: 3,27 veces.
- El Deudor no podrá transferir, vender, enajenar, arrendar o ceder Activos Esenciales sin previa autorización del Acreedor, en caso de que no digan relación con los giros desarrollados en la actualidad por la Sociedad.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 36. MEDIO AMBIENTE.

La filial IANSAGRO S.A., sobre su fábrica azucarera de Ñuble, está desarrollando con normalidad su proceso de elaboración de azúcar blanca a partir de remolacha, iniciada en abril y culminada en septiembre 2022. Respecto al tratamiento y disposición de sus residuos industriales líquidos (RILes) se ha mantenido el control de las descargas de sus residuos líquidos para los parámetros normados por el D.S. n° 90/00, cumpliendo con la declaración mensual de autocontroles a la Superintendencia de Medio Ambiente (SMA).

Respecto al impuesto verde de la Ley N° 20.780, fábrica azucarera Ñuble continúa normalmente con la cuantificación y reporte trimestral de consumos de combustibles de sus calderas (industriales y de calefacción), a la misma Superintendencia.

Sobre el plan de inversiones ambientales 2021 - 2022 (iniciado el 01 de octubre de 2021), éste ha continuado con normalidad. Las inversiones para este período se mantienen concentradas en el Sistema de Tratamiento de RILes Ñuble y distintos sistemas de conexión en línea de información con la autoridad, teniendo ambos un avanzado grado de desarrollo.

Al cierre de diciembre del 2022 las inversiones activadas alcanzan a MUSD 91 (un 94% del total del plan).

Los desembolsos en gastos fijos relacionados con temas medio ambientales, con cargo a resultados del período enero - diciembre de 2022, ascendieron a MUSD 564. Estos gastos correspondieron en su mayoría a la operación de sistemas de tratamiento de residuos industriales líquidos, las cuales operan como otra sección de la fábrica donde se poseen equipos, personal a cargo, vigilancia, mantenimiento, materiales de operación, arriendo equipos, obras civiles, además de otros servicios relacionados como asesorías ambientales y monitoreo de descargas según el DS n° 90/00.

En el caso de la filial Patagoniafresh S.A., las plantas ubicadas en Molina y San Fernando dan termino a sus procesos productivos en los meses de julio y septiembre del año 2022, respectivamente.

Se cumple con las mediciones normativas según Decreto Supremo 90, para las plantas de Molina y San Fernando, este decreto regula la emisión de contaminantes asociados a las descargas de residuos líquidos, aguas marinas y continentales superficiales información la cual se declara mensualmente en la Superintendencia de medio ambiente (SMA)

En referencia a los residuos sólidos, la filial cumple programa de manejo estandarizado para todas sus plantas, consistente en una segregación de residuos donde los residuos orgánicos industriales no peligrosos se disponen en rellenos sanitarios autorizados, plantas de compostaje y predios autorizados, y los residuos industriales peligrosos son transportados y dispuesto por empresas especializadas con los permisos respectivos para estos fines.

En relación al tratamiento de RILes, las plantas tanto de San Fernando como Molina cuentan con sistemas modernos de tratamiento y mediciones de sus procesos (lodos activados con aireación superficial y extendida).

En conjunto con la ampliación de la Planta Pastas y Pulpas este 2022, se debió ampliar también la capacidad instalada de tratamiento de aguas residuales tanto en aireación como en la deshidratación de lodos con todo lo que ello conlleva, sumado a un moderno sistema de monitoreo en línea (Visor II) con el cual es posible poder visualizar y operar la planta de RILes de forma remota.

Los datos operacionales de planta de Residuos Industriales Líquidos son ingresados y digitalizados en "Plataforma RILes" tanto en Fernando como en Molina, con esta información digitalizada es posible visualizar y ejercer de una mejor la gestión sobre los procesos productivos de las PTR.

Respecto a las certificaciones orientadas a la gestión ambiental y de energía se indica lo siguiente:

Se mantiene y revalida la certificación ISO 14.001 para el período 2023.

Se mantiene y revalida la certificación ISO 50.001 para el período 2023.

Entre los meses de marzo y abril 2023 se inicia la auditoria final de APL IV en plantas Molina y San Fernando para la obtención de dicha certificación.

En noviembre del 2022, Patagoniafresh es premiada y reconocida a nivel regional por ser una empresa comprometida con el medioambiente obteniendo reconocimiento por ser "líder agro sustentable" por Desafio Circular Maule y Gobierno Regional.

NOTA 37. ANÁLISIS DE RIESGOS.

1) Riesgo de mercado

Durante el año 2022 y lo transcurrido del año 2023 el precio internacional del azúcar ha registrado un alza en sus valores, luego de la fuerte caída iniciada en octubre de 2016. En dicho período el precio pasó de USD 597 por tonelada (cierre septiembre 2016) a USD 497 por tonelada (cierre a diciembre 2021), lo que representa un 17% de disminución. Actualmente, el precio internacional se encuentra en 554 USD por tonelada (cierre diciembre 2022) lo que representa un 11% de alza en relación con el cierre del año 2021. Esta alza ha sido producto del déficit de oferta en el mercado internacional, bajando los niveles de inventarios y el aumento en el consumo de azúcar en el mundo. En el caso particular de Chile, la entrada en vigor de la Ley de Etiquetado para los alimentos ha generado una importante caída en el consumo, dada principalmente por los productores de alimentos y bebidas quienes han reformulado sus productos, a fin de reducir su contenido de azúcar y evitar tener que poner sellos de advertencia en sus envases.

En la campaña 2021 – 2022 la producción de azúcar alcanzó 187,2 millones de toneladas aproximadamente, mientras que, de acuerdo con las últimas estimaciones de mercado, para la campaña 2022 - 2023 se estiman 195,6 millones de toneladas. Esta proyección podría verse afectada por eventos climatológicos que amenacen las perspectivas de producción de algún jugador importante, impactando el panorama actual de precios. Otro elemento que podría impactar el precio del azúcar en el mercado internacional es la cotización del real brasileño. Una apreciación de esta moneda frente al dólar debiera generar un aumento del precio del azúcar en el mercado internacional, pues, los productores brasileños recibirían menos reales por cada dólar exportado. El precio del etanol es otro elemento que se debe considerar ya que los productores de azúcar de caña pueden variar la proporción de su producción entre azúcar y etanol, de acuerdo con los precios de cada uno de ellos. Por último, y de manera puntual, se deben considerar los efectos de la guerra entre Rusia y Ucrania y los impactos que está generando en los precios a nivel mundial en los Commodities.

Con el objetivo de mitigar este riesgo la Compañía ha establecido un programa de coberturas, cuyo objetivo principal es estabilizar los márgenes obtenidos por la venta de azúcar, el que se ha desempeñado de acuerdo con lo esperado, disminuyendo el impacto de las fluctuaciones de los precios internacionales en los resultados operacionales.

Adicionalmente, Empresas Iansa comercializa coproductos del proceso remolachero, coseta y melaza, para distintos segmentos de mercado. En el caso de coseta, Iansa comercializa y exporta coseta pelletizada a los mercados LATAM y Asia-Pacífico, principalmente en el mercado pet food, como una buena fuente de fibra para la formulación de productos balanceados. También se comercializa coseta para segmentos de feed en los mercados de Asia principalmente. En el caso de la melaza, la venta es para el mercado chileno, principalmente para clientes empresas productoras de levadura y, en menor grado, a la industria química. En el caso de coseta, los principales riesgos radican en la incertidumbre de los precios de los Commodities dada la volatilidad de estos en escenarios de incertidumbre económica global.

Empresas Iansa participa también del mercado de jugos concentrados y pasta y pulpas de frutas que se comportan como un mercado de commodities, donde los precios de venta están determinados por la interacción de la oferta y demanda en el mercado internacional, y el margen esperado se determina en base a este precio y el costo de la materia prima en el mercado local. Este mercado se ve afectado por los precios de compra de materia prima en los países industrializados y por factores climáticos. Caídas en los precios en los mercados internacionales, impactan negativamente los márgenes de este negocio. Para reducir este riesgo, la Compañía mantiene un control permanente del stock de productos terminados, los compromisos de venta y el abastecimiento de materias primas, velando por mantener la exposición en niveles bajos. El nivel de exposición es revisado periódicamente, considerando las condiciones imperantes en los mercados internacionales y local.

El desempeño de la economía mundial también podría incidir en los precios y volúmenes de venta de los productos que comercializa Empresas Iansa o sus filiales. La política de la Compañía para acotar este riesgo es reducir al mínimo los inventarios de productos terminados y materias primas, y tomar las medidas internas para disminuir los niveles de endeudamiento, mantener márgenes de contribución adecuados en cada uno de los negocios y hacer un esfuerzo constante por controlar y reducir los gastos fijos.

2) Participación en mercados de commodities.

La mayor parte de los ingresos de Empresas Iansa proviene del negocio Azúcar y otras marcas Iansa, el cual se ve afectado, en parte, por la variación de los precios del azúcar en el mercado internacional.

Una forma de mitigar el riesgo que representa la volatilidad de los precios internacionales de azúcar, es que la Compañía cuenta con un programa de cobertura de futuros de azúcar, que se gestiona anualmente, y tiene por objeto proteger los márgenes de producción de azúcar de remolacha ante las variaciones de precio que experimenta el mercado internacional de azúcar y su efecto en los precios

de ventas locales. El programa ha entregado estabilidad financiera a la Compañía, protegiendo la rentabilidad del negocio agroindustrial en el corto plazo.

Al pie de esta sección se muestra un análisis de sensibilidad del resultado frente a variaciones de precio del azúcar, donde se evidencian los efectos del programa de coberturas.

En el negocio de Azúcar y otras marcas Iansa, la Compañía busca mantener los compromisos de venta y los niveles de stock de productos terminados y de abastecimiento de materias primas equilibrados, para no exponer el margen de ventas a caídas abruptas como resultado de la baja en el precio de los productos en los mercados internacionales.

Análisis de sensibilidad al precio del azúcar

Efecto de la variación del Precio Internacional - Londres N°5		
Producción azúcar de remolacha 2022	93,9	000 TM Azúcar
Cobertura (asignable campaña 2022)	62,6	000 TM Azúcar
Volumen sin cobertura	**31,4**	**000 TM Azúcar**
Desfase en transferencia de precios spot	15,0	000 TM Azúcar
Volumen Expuesto	**16,4**	**000 TM Azúcar**
Precio Internacional cierre diciembre 2022	554,4	US$/TM
Variación U12M de 5% en el precio (*)	27,5	US$/TM
Utilidad / (Pérdida) máxima	**0,4**	**millones US$**
Resultado Controladora (últimos 12m)	**0,5**	**millones US$**
Efecto sobre el Resultado	89,4%	
EBITDA (últimos 12m)	**33,6**	**millones US$**
Efecto sobre el Ebitda	1,3%	
Ingresos (últimos 12m)	**552,3**	**millones US$**
Efecto sobre los Ingresos	0,1%	

* Corresponde a desviación estandar del Precio Internacional de los últimos 12 meses.

3) Riesgo de sustitución.

Los principales sustitutos del azúcar son los productos "edulcorantes no calóricos", cuyo consumo ha aumentado en los últimos años. Existen otros sustitutos como el jarabe de alta fructosa, en ciertos usos industriales (principalmente bebidas gaseosas), pero en la actualidad no constituye un riesgo relevante dado su bajo nivel de consumo en el país, para lo cual la Compañía ha desarrollado el negocio de edulcorantes, con el objeto de mitigar el riesgo de sustitución del azúcar.

Las importaciones de productos "edulcorantes no calóricos" en el país han tenido fuertes fluctuaciones en años recientes, con alzas y bajas significativas. El consumo de alimentos con bajo contenido de azúcar, o bajos en calorías, ha encontrado apoyo en las autoridades de salud de nuestro país, que han impulsado campañas para incentivar hábitos y estilos de vida saludables, fomentando la disminución en el consumo de sal, azúcar y grasas saturadas. La aprobación de un incremento en el impuesto adicional a las bebidas azucaradas no alcohólicas durante el 2014, y posteriormente la entrada en vigencia de la ley de etiquetado para los productos alimenticios, es consistente con estos esfuerzos.

4) Riesgo de falta de abastecimiento de materia prima.

Las principales materias primas que Empresas Iansa utiliza para la fabricación de azúcar refinada son remolacha y azúcar cruda. En el caso de la remolacha, el abastecimiento a las plantas está determinado por la disponibilidad de suelo para siembra y por los rendimientos agrícolas, mientras que el azúcar cruda es un commodity que se transa en el mercado internacional.

Las hectáreas sembradas de remolacha en el país y su rendimiento (ton/ha) han tenido cambios en años recientes. Desde un promedio aproximado de 18.000 hectáreas durante las temporadas 2010 a 2018, bajó a 11.400 hectáreas en la temporada 2018 - 2019, impactada por el cierre de la planta de Linares que se materializó en 2018. En la actual temporada 2021 – 2022, la superficie sembrada fue de 7.000 hectáreas. Por el lado de los rendimientos agrícolas, estos han tenido un importante incremento, pasando de aproximadamente 80 toneladas por hectárea en el período 2005 - 2009 a un promedio cercano a las 105 toneladas por hectárea en las últimas 5 temporadas, compensando en parte la reducción de hectáreas. En la campaña 2019 - 2020, el rendimiento de la remolacha fue de 103,6 toneladas por hectárea. En la campaña 2021 - 2022, el rendimiento de la remolacha fue de 96,6 toneladas por hectárea base 16% de polarización, afectado por una de las sequías más severas de los últimos años, lo que afectó no solamente a a la remolacha, si no que a la agricultura nacional completa.

Lo anterior permite mantener el suministro de remolacha para la planta de Chillán, frente a una baja en la superficie sembrada y por otro lado moderar el precio a pagar al agricultor por su producción, efecto que se ha visto en las últimas temporadas.

Como no es posible proyectar con precisión la superficie de remolacha que se sembrará en los próximos años, pues ésta se ve afectada por la alta volatilidad de los márgenes asociados a los cultivos alternativos, por el tipo de cambio, por variaciones en las condiciones climáticas, principalmente la disponibilidad de agua de riego (sequías), lo que además de afectar los rendimientos, ha provocado una tendencia en la migración de cultivos de la zona norte hacia la zona remolachera, buscando zonas de mayor seguridad de agua compitiendo fuertemente por suelos y por variaciones en el precio internacional de azúcar y su impacto en el costo que la Compañía puede pagar por la remolacha, Empresas Iansa ha desarrollado un plan permanente de apoyo a los agricultores remolacheros que abarca apoyo y estudio constante de las condiciones de manejo de la remolacha (asesoría técnica especializada, disponibilidad de nuevas tecnologías de cosecha, incorporación de riego tecnificado y nuevas variedades de semillas con mayor potencial de rendimiento), contratos a precios conocidos, financiamiento de los costos de producción del cultivo y equipos de riego y maquinaria, lo que se transforma en un factor relevante para que los agricultores prefieran sembrar remolacha sobre otros cultivos. Con todo, la superficie a sembrar podrá fluctuar de acuerdo a los márgenes proyectados en la siembra de remolacha versus los cultivos alternativos.

Además, desde hace algunos años la Compañía implementó una planta de refinación de azúcar cruda, convirtiéndola en azúcar refinada apta para el consumo humano, y además se ha importado azúcar refinada directamente desde los ingenios ubicados en el exterior. De esta forma es posible cumplir con la demanda interna de todos nuestros clientes.

Respecto de la compra de fruta, la estrategia comercial y de abastecimiento se rige por una política de máxima exposición durante la temporada, definida por el directorio.

Con respecto al cultivo de tomate industrial para la producción de pasta de tomate, la Compañía enfrenta desafíos similares a los que enfrenta en el cultivo de la remolacha, como lo son los cultivos alternativos, abastecimiento de agua, disponibilidad de suelos aptos para la plantación de tomate, y se suma la competencia con otras empresas por conseguir la superficie para su producción de pasta de tomate. La industria opera a través de la contratación de agricultores y producción propia de tomate industrial. La Sociedad contrata a agricultores terceros para la producción de tomate y la producción propia es a través de su filial Terrandes, que aportó con, aproximadamente, el 50% del abastecimiento de tomate para la temporada 2021, lo que entrega una cierta seguridad en el abastecimiento ya que Terrandes utiliza el tomate industrial como rotación para su actividad principal que es el cultivo de la remolacha. Los contratos con los agricultores son en condiciones de financiamiento similares a los de los agricultores remolacheros y también cuentan con asistencia técnica especializada en el cultivo, lo que permite un óptimo desarrollo de las plantaciones. Aun así, al igual que la remolacha, la superficie podría variar, pero históricamente se ha logrado abastecer a la planta productiva con las materias primas para el plan de producción propuesto año a año.

Respecto de la producción de tomate, Terrandes actualmente posee 502 hectáreas, con las cuales abastece una parte importante del total que recibe el negocio de pulpas, pastas, y jugos.

5) Riesgo agrícola.

La actividad de Empresas Iansa se desarrolla en el sector agroindustrial, por lo que sus niveles de producción podrían verse afectados por problemas climáticos (inundaciones, heladas, sequías) y/o fitosanitarios (plagas y/o enfermedades).

En el caso de la remolacha, principal materia prima para la producción de azúcar, la dispersión de la producción en distintas regiones, las medidas de mitigación incluyen el alto nivel tecnológico aplicado en su cultivo, en especial el riego tecnificado, que hace enfrentar de mejor forma las sequías y las variedades de semillas tolerantes a rhizoctonia y esclerocio. Adicionalmente, los agricultores remolacheros que trabajan con financiamiento de la Compañía están protegidos por una póliza de seguro agrícola frente a riesgos climáticos y a ciertas enfermedades del cultivo, que cubre una parte importante de los costos directos, y cuyos términos y condiciones se licitan anualmente en las mejores condiciones del mercado asegurador local.

Los contratos de compra de tomates se realizan en condiciones de financiamiento similares a los de los agricultores remolacheros y también cuentan con asistencia técnica especializada en el cultivo, lo que permite un óptimo desarrollo de las plantaciones. Aun así, al igual que la remolacha, la superficie podría variar, pero históricamente se ha logrado abastecer a la planta productiva con las materias primas para el plan de producción propuesto año a año.

En el caso del tomate, el contrato vigente asegura el abastecimiento de la materia prima.

NOTA 37. ANÁLISIS DE RIESGOS.

6) Riesgo financiero.

6.1) Por variaciones de monedas, inflación y plazos de financiamiento.

Dado que los ingresos de los principales negocios de la Compañía – azúcar y coproductos de la remolacha, insumos agrícolas, productos de nutrición animal, jugos concentrados y pasta de tomates – están determinados en dólares de acuerdo al precio alternativo de importación o exportación, según sea el caso, la política de la Empresa es fijar los precios de compra de las materias primas en la misma moneda y/o tomar coberturas cambiarias que permitan proteger el margen frente a variaciones en el tipo de cambio. En el caso de la remolacha, principal insumo del azúcar, para la campaña 2022/2023 la totalidad de los contratos de remolacha se expresaron en dólares.

Por otra parte, debido a que la moneda funcional de la Compañía es el dólar americano, gran parte de su capital de trabajo (azúcar importada, fertilizantes, otros insumos agrícolas y materias primas para la producción de productos de nutrición animal) y sus ingresos están directamente vinculados con esa moneda. Por este motivo, la Compañía busca financiar sus pasivos en dicha moneda, o, si las condiciones de mercado lo ameritan, tomar un financiamiento en una moneda alternativa, cubriendo el riesgo cambiario vía un swap de esos pasivos al dólar. Cabe destacar que, durante el mes de julio del 2019 y aprovechando las condiciones actuales de mercado, Empresas Iansa suscribió un bono público en el mercado chileno por un monto de UF1,5 millones bullet con vencimiento el 15 de mayo de 2024. Dichos fondos fueron usados íntegramente para pagar deuda de corto plazo de manera de mejorar la estructura financiera de la Compañía. Este pasivo funcionará como hegde natural para la Compañía, dada la relación actual entre activos y pasivos registrados en una moneda distinta al dólar. Al 31 de diciembre de 2022 se recompró UF 0,3 millones, quedando en UF 1,2 millones la deuda total por este concepto.

Los gastos de remuneraciones, otros gastos fijos y algunos costos variables están determinados en pesos, de manera que son afectados por las variaciones de tipo de cambio, los cuales son mitigados a través de programas de coberturas cambiarias.

Respecto de los plazos de financiamiento, la política es mantener un equilibrio en los plazos de financiamiento para los activos de la Compañía. Producto de la estacionalidad en los flujos, la política definida es financiar con pasivos de largo plazo las inversiones requeridas, y utilizar créditos de corto plazo para financiar las necesidades de capital de trabajo.

6.2) Por variaciones de tasas de interés flotante.

En relación con las variaciones de las tasas de interés, se busca mantener en el tiempo un equilibrio entre tasa fija y variable. Actualmente la Compañía tiene todos los pasivos de largo plazo a tasa fija y una porción de los pasivos de corto plazo a tasa variable, dada las condiciones económicas y proyecciones actuales existe un riesgo de alzas en las tasas en el mediano plazo, para mitigar dicho riesgo la compañía está incrementando sus financiamientos a largo plazo de manera de tener una mayor proporción de deuda a tasa fija.

A nivel internacional, la Reserva Federal de Estados Unidos aprobó una nueva subida de las tasas de interés de 50 puntos base, situándola en un rango entre el 4,25% y el 4,50%.

A pesar de lo anterior, la inflación sigue muy lejos del objetivo del 2% que tiene establecido el banco central de Estados Unidos, pero los últimos descensos de la tasa interanual permiten albergar alguna esperanza de que haya espacio para llegar a ese objetivo. Los miembros del comité de política monetaria de la Reserva Federal tienen aún esperanzas en ese escenario.

En relación a Chile, el Consejo del Banco Central acordó en diciembre 2022 mantener la tasa de interés en 50 puntos base, para dejarla en 11,25%, su nivel más alto desde 2001.

En concreto, fue la primera vez que el ente rector optó por mantener la Tasa de Política Monetaria (TPM) en su nivel actual desde julio de 2021, cuando esta se situaba en el mínimo técnico de 0,5% y gradualmente comenzó el proceso de normalización -y luego restricción-, tras la crisis gatillada por la pandemia. “La política monetaria ha hecho un ajuste significativo y está propiciando la resolución de los desequilibrios presentes en la economía. No obstante, la inflación sigue siendo muy elevada y la convergencia a la meta de 3% aún está sujeta a riesgos. El Consejo del Banco Central de Chile mantendrá la TPM en 11,25% hasta que el estado de la macroeconomía indique que dicho proceso se ha consolidado”.

Adicionalmente, la agencia de clasificación de riesgo Standard & Poor’s (S&P) mantuvo la clasificación de riesgo soberano de Chile en A, con perspectiva estable, posicionando a Chile en el rango medio del grupo de países con “Grado de Inversión”.

Análisis de sensibilidad a la tasa base de interés internacional

Efecto de la variación del 0,5% de la tasa de interés (préstamos en USD)					
	Dic 2022			Dic 2021	
Deuda*	**224,3**	**millones US$**	**Deuda***	**173,0**	**millones US$**
Arrendamiento financiero	1,4	(tasa fija)	Arrendamiento financiero	2,8	(tasa fija)
Bancaria	60,7		Bancaria	74,6	
Bancaria (tasa fija)	59,9	(tasa fija)	Bancaria (tasa fija)	25,5	(tasa fija)
No Bancaria (tasa fija UF)	47,1	(tasa fija)	No Bancaria (tasa fija UF)	55,2	(tasa fija)
Pasivos por derecho de uso	14,2		Pasivos por derecho de uso	14,9	
Bono Securitizado	41,0		Bono Securitizado	-	
Caja	**(48,7)**	**millones US$**	**Caja**	**(17,6)**	**millones US$**
Deuda Total Neta	**175,6**	**millones US$**	**Deuda Total Neta**	**155,4**	**millones US$**
Deuda Neta Expuesta	**60,7**	**millones US$**	**Deuda Neta Expuesta**	**74,6**	**millones US$**
Variación 0.5% en la tasa	**0,3**	**millones US$**	**Variación 0.5% en la tasa**	**0,4**	**millones US$**

Al 31 de diciembre de 2022 no considera otros pasivos financieros por USD 7,9 millones (USD 13,2 millones al 31 de diciembre de 2021), que corresponden al valor de mercado de instrumentos de cobertura vigentes al cierre de los estados financieros.

7) Riesgo de Liquidez.

El riesgo de liquidez se asocia a la eventual incapacidad que pueda enfrentar la Compañía para cumplir con sus obligaciones económicas.

Empresas Iansa privilegia el oportuno pago de sus obligaciones tanto con el sistema financiero como con sus proveedores, lo que implica velar por el cumplimiento de las obligaciones de sus clientes en los plazos establecidos. Para reducir el riesgo de liquidez, la Compañía diversifica su estructura de financiamiento entre corriente y no corriente, gestionando el refinanciamiento de sus obligaciones con la suficiente anticipación, de acuerdo con las condiciones de mercado.

Las medidas de mitigación que está realizando la compañía es aumentar el financiamiento de largo plazo y así disminuir un eventual riesgo de liquidez en el mercado.

Los indicadores de liquidez (liquidez corriente y razón ácida) al 31 de diciembre 2021 dan cuenta de una buena capacidad de la Compañía para cumplir con los compromisos que adquiere para cubrir sus necesidades temporales de capital de trabajo.

Descomposición de pasivos financieros por plazo de vencimiento

31 de diciembre de 2022 Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento							
Tipo de Pasivos (miles de USD)	**Hasta 3 Meses**	**3 a 12 Meses**	**1 a 2 años**	**2 a 3 años**	**3 a 4 años**	**4 a 5 años**	**Más de 5 años**
Préstamos Bancarios	19.780	31.122	27.736	15.692	14.450	-	-
Pasivo por arriendo financiero	273	873	151	9	9	9	35
Bono Local	-	220	46.834	-	-	-	-
Mutuos Hipotecarios	232	697	929	929	928	929	12.770
Bono Securitizado	-	7.692	10.256	10.256	10.256	2.564	-
Compromiso de retrocompra	10.109	-	-	-	-	-	-
Pasivos por derecho de uso	1.027	3.997	3.618	2.987	1.726	580	1.476
Total	**31.421**	**44.601**	**89.524**	**29.873**	**27.369**	**4.082**	**14.281**

31 de diciembre de 2021 Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento							
Tipo de Pasivos (miles de USD)	**Hasta 3 Meses**	**3 a 12 Meses**	**1 a 2 años**	**2 a 3 años**	**3 a 4 años**	**4 a 5 años**	**Más de 5 años**
Préstamos Bancarios	70.148	12.242	9.983	4.850	742	742	10.947
Pasivo por arriendo financiero	318	1.525	1.020	8	8	8	31
Bono Local	-	194	-	55.035	-	-	-
Mutuos Hipotecarios	81	248	344	358	374	390	8.141
Pasivos por derecho de uso	946	3.922	3.494	2.508	1.571	1.557	3.335
Total	**71.493**	**18.131**	**14.841**	**62.759**	**2.695**	**2.697**	**22.454**

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

NOTA 37. ANÁLISIS DE RIESGOS.

8) Riesgo de crédito.

Este riesgo está referido a la posibilidad que la Compañía sufra una pérdida como consecuencia del incumplimiento de pago por parte de sus clientes.

Respecto de las cuentas por cobrar, para mitigar este riesgo la Sociedad tiene definido utilizar seguros de crédito para las cuentas o segmentos de mayor riesgo y tomar las provisiones que corresponden en los restantes negocios. La conveniencia de los seguros de crédito es evaluada en forma periódica, y la póliza para cubrir este riesgo es tomada con una Compañía líder en este rubro. En el caso de los segmentos Azúcar y otras marcas Iansa, Agrocomercial y Pulpas, pastas y jugos, el riesgo de crédito se evalúa en un Comité de Crédito que determina el nivel de exposición por cliente y se le asigna una línea de crédito, la cual es revisada en forma periódica.

En cuanto a la protección de las cuentas deterioradas, se realiza una segmentación de los clientes, determinada en un modelo de pérdida esperada y se constituyen las provisiones para aquellos clientes que tienen una morosidad significativa y/o que representan un riesgo de crédito relevante.

NOTA 38. HECHOS POSTERIORES.

Entre el 01 de enero de 2023 y la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, no han ocurrido hechos de carácter financiero o de otra índole que afecten en forma significativa las cifras en ellos contenidas o la interpretación de los estados financieros.

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

EMPRESAS IANSA

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

RUT: 91.550.000-5
Razón Social: Empresas Iansa S.A.

En Sesión Ordinaria de Directorio de fecha 28 de febrero de 2023, las personas abajo indicadas tomaron conocimiento y se declaran responsables respecto de la veracidad de la información incorporada en el presente informe consolidado, referido al 31 de diciembre de 2022, de acuerdo con siguiente detalle:

	Consolidado
Informe de los Auditores Externos	X
Estados Consolidados de Situación Financiera	X
Estados Consolidados de Resultados Integrales por Naturaleza	X
Estados Consolidados de Flujos de Efectivo Directo	X
Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio Neto	X
Notas a los Estados Financieros Consolidados	X
Análisis Razonado Consolidado	X
Hechos Relevantes	X

NOMBRE	CARGO	RUT	FIRMA
Gonzalo Sanhueza Dueñas	Presidente	8.813.539-3	
Jade Moore	Vicepresidente	0-E	ASISTIÓ POR VIDEOCONFERENCIA
María Gracia Cariola Cubillos	Director	6.979.993-0	ASISTIÓ POR VIDEOCONFERENCIA
Melvin Wenger Weber	Director	8.513.521-K	ASISTIÓ POR VIDEOCONFERENCIA
Andreas Matthias Herber	Director	0-E	NO ASISTIÓ
Arthur Whitfield Huguley	Director	0-E	ASISTIÓ POR VIDEOCONFERENCIA
Phillip Murnane	Director	0-E	ASISTIÓ POR VIDEOCONFERENCIA
Pablo Montesinos Pizarro	Gerente General	8.646.757-7	ASISTIÓ POR VIDEOCONFERENCIA

Empresas Iansa S.A.; Dirección: Rosario Norte N°615, piso 23, Las Condes, Santiago, Chile; Teléfono: 56-2-25715400; Fax: 25715589; www.empresasiansa.cl – SANTIAGO - CHILE

SOBRE
ESTE REPORTE

SOBRE ESTA MEMORIA INTEGRADA

ALCANCE Y ESTÁNDARES

Este documento, correspondiente al ejercicio comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2022, se realizó de acuerdo a la Norma de Carácter General Nº30 e integró primeros elementos de la Norma de Carácter General 461 de la Comisión del Mercado Financiero (CMF), que aplica a los emisores inscritos en el Registro de Valores, como es el caso de la compañía. Junto con esta norma, y de forma voluntaria, sus contenidos también se elaboraron en conformidad a los Estándares GRI 2021, del Global Reporting Initiative (GRI) y de los Sustainability Accounting Standards Board (SASB).

CICLO DE REPRESENTACIÓN

Esta Memoria Integrada 2022 se publicó en marzo de 2023, quedando a disposición de todos los grupos de interés y público general, al menos 15 días corridos antes de la Junta Ordinaria de Accionistas de este año, como lo exige la normativa. Como parte del compromiso de la compañía por reducir el consumo de papel, esta Memoria Integrada se presenta únicamente en versión digital y está disponible en la web (link).

PROCESO DE MATERIALIDAD

La elaboración de este Reporte considera una revisión profunda sobre la gestión y desempeño de los temas materiales en sus operaciones. Este proceso de materialidad identifica los principales impactos reales y potenciales en los ámbitos económicos, medioambientales, en sus colaboradores, como también aquellos que influyen significativamente en las decisiones de los grupos de interés de Empresas Iansa.

Este proceso es fundamental para la compañía, ya que permite distinguir los aspectos prioritarios y las expectativas de los grupos de interés sobre nuestra gestión y desempeño. Además, es una herramienta de utilidad para la toma de decisiones en áreas claves, como la definición de inversiones y nuevos objetivos, reorientar o focalizar aspectos operacionales, entre otros.

Para definir los temas materiales, la organización considera los siguientes factores:

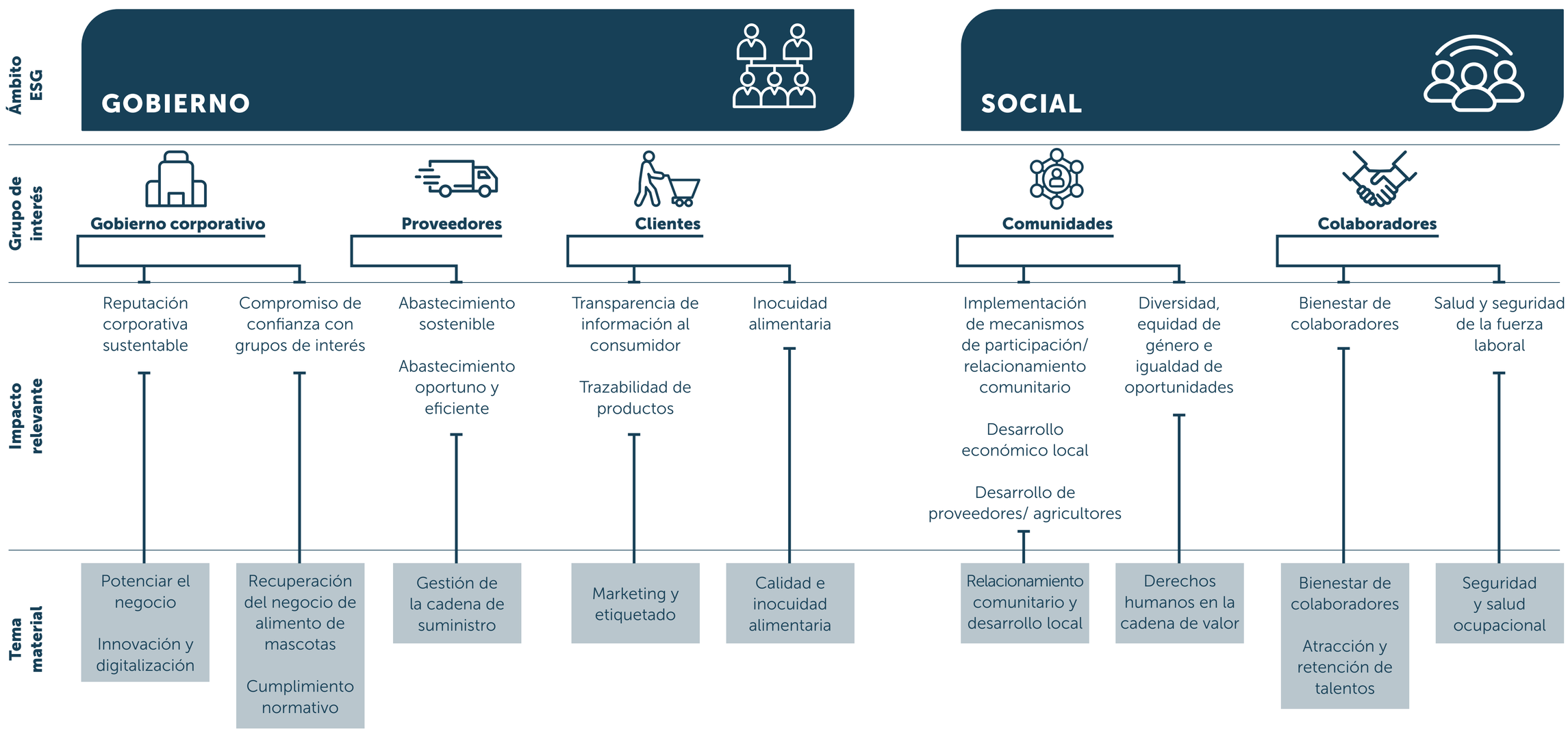
- Impactos económicos, ambientales y/o sociales estimables,
- Los intereses y las expectativas de los grupos de interés (internos y externos a la organización),
- Los temas relevantes en materia de sustentabilidad para el sector y la industria,
- Los valores, políticas, estrategias, objetivos y propósitos fundamentales de la organización.

Para cumplir con este principio, se utilizaron 5 fuentes:

1. Mirada Internacional: a través de los estándares globales en materia de sustentabilidad.
2. Mirada de industria: Benchmark y materialidad de la industria.
3. Mirada de los grupos de interés: tanto interna como externa.
4. Mirada del comité ejecutivo y los principales informantes del reporte.
5. Mirada documental, a través de informes y otros documentos internos de la organización

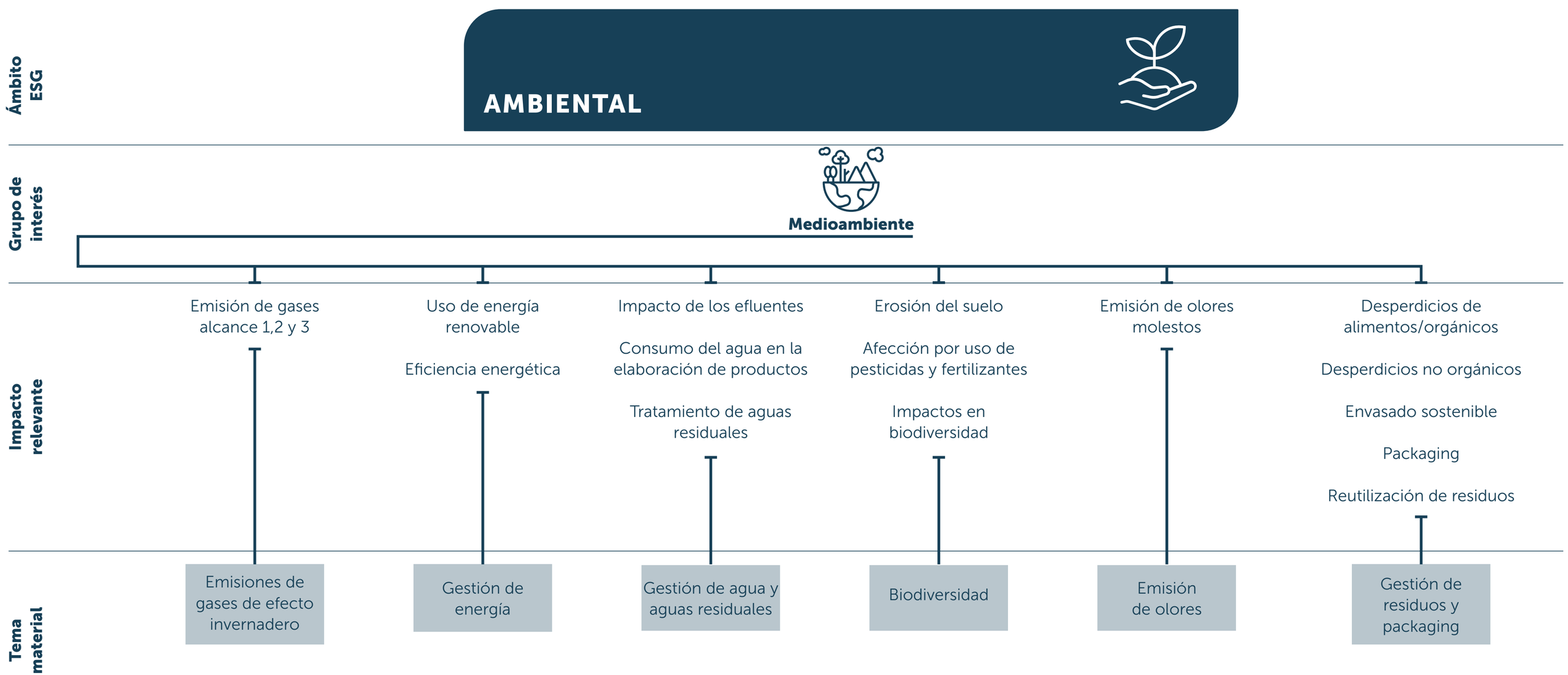
SOBRE ESTA MEMORIA INTEGRADA

De esta manera y en conjunción con las fuentes anteriores se estableció la matriz de impactos y materialidad 2022.



SOBRE ESTA MEMORIA INTEGRADA

De esta manera y en conjunción con las fuentes anteriores se estableció la matriz de impactos y materialidad 2022.



ÍNDICE GRI

INDICE DE CONTENIDOS GRI		
Declaración de uso:	Empresas IANSA S.A. ha presentado la información citada en este índice de contenido GRI para el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2022 con referencia a los Estándares GRI.	
GRI 1 Utilizado	GRI 1: Fundamentos 2021	
GRI STANDARD	**INDICADOR**	**PÁGINA**
CONTENIDO GENERALES		
GRI 2: Contenidos Generales 2021	2-1 Detalles de la organización	2
	2-2 Entidades incluidas en los informes de sostenibilidad de la organización	13
	2-3 Período de informe, frecuencia y punto de contacto	2, 315
	2-4 Reflexiones de información	315
	2-5 Garantía externa	187
	2-6 Actividades, cadena de valor y otras relaciones comerciales	21-32, 42-45
	2-7 Empleados	114-115
	2-8 Trabajadores que no son empleados	115
	2-9 Estructura y composición de gobernanza	61, 64
	2-10 Nominación y selección del cuerpo de gobernanza más alto	61
	2-11 Presidente del cuerpo de gobernanza más alto	62
	2-12 Papel del cuerpo de gobernanza más alto en la supervisión de la gestión de los impactos	61
	2-13 Delegación de responsabilidad por gestionar los impactos	72-73
	2-14 Papel del cuerpo de gobernanza más alto en los informes de sostenibilidad	61
	2-15 Conflictos de intereses	64, 68
	2-16 Comunicación de preocupaciones críticas	61
	2-17 Conocimiento colectivo del cuerpo de gobernanza más alto	61

ÍNDICE GRI

INDICE DE CONTENIDOS GRI		
GRI STANDARD	**INDICADOR**	**PÁGINA**
CONTENIDO GENERALES		
GRI 2: Contenidos Generales 2021	2-18 Evaluación del desempeño del cuerpo de gobernanza más alto*	
	2-19 Políticas de remuneración	67
	2-20 Proceso para determinar la remuneración	67
	2-21 Ratio anual de compensación total	67
	2-22 Declaración sobre estrategia de desarrollo sostenible	34-38
	2-23 Compromisos de política	34-38, 75
	2-24 Compromisos de política de incrustación	34-38, 75
	2-25 Procesos para remediar los impactos negativos	74
	2-26 Mecanismos para buscar consejos y plantear preocupaciones	70
	2-27 Cumplimiento de las leyes y reglamentos	58, 142
	2-28 Asociaciones y membresía	76-78
	2-29 Enfoque para el compromiso de las partes interesadas	75
	2-30 Acuerdos de negociación colectiva	130
TEMAS MATERIALES		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-1 Proceso para determinar temas de material	315-317
	3-2 Lista de temas de materiales	315-317

*Durante este periodo no hubo evaluación de desempeño para el directorio.

ÍNDICE GRI

INDICE DE CONTENIDOS GRI		
GRI STANDARD	**INDICADOR**	**PÁGINA**
TEMA MATERIAL: Gestión de agua y aguas residuales		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 108-109, 315-317
GRI 303: Agua y efluentes 2018	303-1 Interacción con el agua como recurso compartido	108-109
	303-2 Gestión de los impactos relacionados con el vertido de agua	108-112
	303-3 Extracción de agua	109-111
	303-4 Vertido de agua	112
	303-5 Consumo de agua	110
TEMA MATERIAL: Emisiones de gases de efecto invernadero		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 97-100, 315-317
GRI 305: Emisiones 2016	305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1)	97
	305-2 Emisiones indirectas de GEI asociadas a la energía (alcance 2)	97
	305-3 Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3)	97
	305-4 Intensidad de las emisiones de GEI	98
	305-5 Reducción de emisiones GEI	97-98
TEMA MATERIAL: Gestión de la energía		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 100, 315-317
GRI 302: Energía 2016	302-1 Consumo de energía dentro de la organización	100-101
	302-2 Consumo de energía fuera de la organización	100-101
	302-3 Intensidad energética	100-101
	302-4 Reducción del consumo de energía	100-101
	302-5 Reducciones en requisitos de energía de productos y servicios	100-101

ÍNDICE GRI

INDICE DE CONTENIDOS GRI		
GRI STANDARD	**INDICADOR**	**PÁGINA**
TEMA MATERIAL: Gestión de residuos y packaging		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 100, 315-317
GRI 306: Residuos 2020	306-1 Generación de residuos e impactos significativos relacionados con los residuos	102-107
	306-2 Gestión de impactos significativos relacionados con los residuos	102-107
	306-3 Desechos generados	102-107
	306-4 Residuos desviados por la eliminación	105-107
	306-5 Residuos dirigidos a la eliminación	105-107
TEMA MATERIAL: Gestión de la cadena de suministro		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	42-45, 48-50, 52-56, 71-74, 315-317
GRI 204: Prácticas de abastecimiento	204-1 Proporción de gasto en proveedores locales	53
GRI 308: Evaluación Ambiental del Proveedor 2016	308-1 Nuevos proveedores que se seleccionaron utilizando criterios ambientales	54
	308-2 Impactos ambientales negativos en la cadena de suministro y las acciones tomadas	54
GRI 414: Evaluación Social del Proveedor 2016	414-1 Nuevos proveedores que fueron seleccionados utilizando criterios sociales	54
	414-2 Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y las acciones tomadas	54
TEMA MATERIAL: Emisión de olores		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 107, 315-317
Este tema material no tiene Estándar GRI específico asociado	INFORMACIÓN TEMA MATERIAL -	107

ÍNDICE GRI

INDICE DE CONTENIDOS GRI		
GRI STANDARD	**INDICADOR**	**PÁGINA**
TEMA MATERIAL: Relacionamiento comunitario y desarrollo local		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 141-144, 315-317
GRI 413: Comunidades Locales 2016	413-1 Operaciones con participación local de la comunidad, evaluaciones de impacto y programas de desarrollo	145-147
	413-2 Operaciones con impactos negativos reales y potenciales significativos en las comunidades locales	145-147
TEMA MATERIAL: Calidad e inocuidad alimentaria		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 91-92, 315-317
GRI 416: Salud y Seguridad del Cliente 2016	416-1 Evaluación de los impactos de salud y seguridad de las categorías de productos y servicios	91-92
	416-2 Incidentes de incumplimiento sobre los impactos de salud y seguridad de los productos y servicios	91-92
TEMA MATERIAL: Innovación y digitalización		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-51, 71-74, 315-317
Este tema material no tiene Estándar GRI específico asociado	INFORMACIÓN TEMA MATERIAL - Innovación de productos	48-51
TEMA MATERIAL: Potenciar el negocio		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	33-34, 48-50, 71-74, 315-317
Este tema material no tiene Estándar GRI específico asociado	INFORMACIÓN TEMA MATERIAL - Potenciar el negocio	

ÍNDICE GRI

INDICE DE CONTENIDOS GRI		
GRI STANDARD	**INDICADOR**	**PÁGINA**
TEMA MATERIAL: Recuperación del negocio de alimento de mascotas		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 88-90, 315-317
Este tema material no tiene Estándar GRI específico asociado	INFORMACIÓN TEMA MATERIAL - Recuperación del negocio de alimento de mascotas	88-90
TEMA MATERIAL: Bienestar de los colaboradores		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 138, 315-317
GRI 401: Empleo 2016	401-2 Prestaciones para los empleados a tiempo completo que no se dan a los empleados a tiempo parcial o temporales	138
	401-3 Permiso parental	139
TEMA MATERIAL: Salud y seguridad ocupacional		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 123-124, 315-317
GRI 403: Salud y Seguridad Ocupacional 2018	403-1 Sistema de gestión de seguridad y salud ocupacional	123-124
	403-2 Identificación de riesgos, evaluación de riesgos e investigación de incidentes	123-124
	403-3 Servicios de salud ocupacional	123-124
	403-4 Participación, consulta y comunicación de los trabajadores sobre salud y seguridad ocupacional	127
	403-5 Capacitación de trabajadores sobre salud y seguridad ocupacional	127
	403-6 Promoción de la salud de los trabajadores	127
	403-7 Prevención y mitigación de los impactos de salud y seguridad ocupacional directamente vinculados por las relaciones comerciales	126-127
	403-8 Trabajadores cubiertos por un sistema de gestión de seguridad y salud ocupacional	123
	403-9 Lesiones relacionadas con el trabajo	124-125
	403-10 Salud y enfermedades relacionadas con el trabajo	125

ÍNDICE GRI

INDICE DE CONTENIDOS GRI		
GRI STANDARD	**INDICADOR**	**PÁGINA**
TEMA MATERIAL: Cumplimiento normativo		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 68, 71-74, 315-317
Este tema material no tiene Estándar GRI específico asociado	INFORMACIÓN TEMA MATERIAL - Cumplimiento normativo	68
TEMA MATERIAL: Atracción y desarrollo de talentos		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 131, 135, 315-317
GRI 404: Capacitación y Educación 2016	404-1 Horas promedio de capacitación por año por empleado	132
	404-2 Programas para actualizar las habilidades de los empleados y los programas de asistencia de transición	133-134
	404-3 Porcentaje de empleados que reciben un desempeño regular y revisiones de desarrollo profesional	136
TEMA MATERIAL: Biodiversidad		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	45, 48-50, 71-74, 96, 107, 315-317
GRI 304: Biodiversidad 2016	304-1 Sitios operacionales en propiedad, arrendados o gestionados ubicados dentro de o junto a áreas protegidas o zonas de gran valor para la biodiversidad fuera de áreas protegidas	45, 96, 107
	304-2 Impactos significativos de las actividades, productos y servicios en la biodiversidad	45, 96, 107
	304-3 Hábitats protegidos o restaurados	45, 96, 107
	304-4 Especies que aparecen en la Lista Roja de la IUCN y en listados nacionales de conservación cuyos hábitats se encuentren en áreas afectadas por las operaciones	45, 96, 107

ÍNDICE GRI

INDICE DE CONTENIDOS GRI		
GRI STANDARD	**INDICADOR**	**PÁGINA**
TEMA MATERIAL: Marketing y etiquetado		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	48-50, 71-74, 86-90, 315-317
GRI 417: Marketing y etiquetado 2016	417-1 Requerimientos para la información y el etiquetado de productos y servicios	86-90
	417-2 Casos de incumplimiento relacionados con la información y el etiquetado de productos y servicios	86-90
	417-3 Casos de incumplimiento relacionados con comunicaciones de marketing	86-90
TEMA MATERIAL: Derechos humanos en la cadena de valor		
GRI 3: Temas Materiales 2021	3-3 Gestión de los temas materiales	37, 48-50, 71-74, 134, 143, 315-317
Este tema material no tiene Estándar GRI específico asociado	INFORMACIÓN TEMA MATERIAL - Derechos humanos en la cadena de valor	37, 134, 143

ÍNDICE SASB

Temas de divulgación sobre sostenibilidad y parámetros de contabilidad.

ALIMENTOS PROCESADOS					
TEMA	**PARÁMETRO DE CONTABILIDAD**	**CATEGORÍA**	**UNIDAD DE MEDIDA**	**CÓDIGO**	**PÁGINA**
Gestión de la energía	(1)Total de energía consumida,(2) porcentaje de electricidad de la red, (3) porcentaje de renovables	Cuantitativo	Gigajulios (GJ), porcentaje (%)	FB-PF-130a.1	100-101
Gestión del agua	(1) Total de agua extraída, (2) total de agua consumida,porcentaje de cada una en regiones con un estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto	Cuantitativo	Milmetros cúbicos (m^3), porcentaje (%)	FB-PF-140a.1	110-111
	Número de incidentes de no conformidad relacionados con permisos, estándares y reglamentos de cantidad o calidad del agua	Cuantitativo	Número	FB-PF-140a.2	108-112
	Descripción de los riesgos de la gestión del agua y análisis de las estrategias y las prácticas para mitigarlos	Debate y análisis	N/A	FB-PF-140a.3	108-112
Seguridad alimentaria	Auditoría de la Iniciativa Mundial de Seguridad Alimentaria (GFSI) : (1) tasa de no conformidad y (2) tasa de acciones correctivas correspondientes para casos de no conformidad a) importantes y b) leves	Cuantitativo	Velocidad	FB-PF-250a.1	91
	Porcentaje de ingredientes procedentes de instalaciones de proveedores de nivel 1 certificados por un programa de certificación de seguridad alimentaria reconocido por la Iniciativa Mundial de Seguridad Alimentaria (GFSI)	Cuantitativo	Porcentaje (%) por coste	FB-PF-250a.2	91
	(1) Número total de notificaciones recibidas de infracción de la seguridad alimentaria, (2) porcentaje corregido	Cuantitativo	Número, porcentaje (%)	FB-PF-250a.3	91
	(1) Número de retiradas emitidas y (2) cantidad total de productos alimentarios retirados	Cuantitativo	Número, toneladas métricas (t)	FB-PF-250a.4	91
Salud y nutrición	Ingresos de los productos con un etiquetadoo marketing que promueva los atributos de salud y nutrición	Cuantitativo	CLP	FB-PF-260a.1	86-90
	Análisis del proceso de identificación y gestión de los productos e ingredientes relacionados con las preocupaciones nutricionales y de salud de los consumidores	Debate y análisis	N/A	FB-PF-260a.2	86-90

ÍNDICE SASB

ALIMENTOS PROCESADOS					
TEMA	**PARÁMETRO DE CONTABILIDAD**	**CATEGORÍA**	**UNIDAD DE MEDIDA**	**CÓDIGO**	**PÁGINA**
Etiquetado y marketing de productos	Porcentaje de anuncios publicitarios (1) realizados para niños y (2) realizados para niños que promueven productos que cumplen con las recomendacione salimentarias	Cuantitativo	Porcentaje (%)	FB-PF-270a.1	86-90
	Ingresos de los productos etiquetados como (1) que contienen organismos modificados genéticamente (OMG) y (2) que no contienen OMG	Cuantitativo	CLP	FB-PF-270a.2	86-90
	Número de incidentes de no conformidad de los códigos reglamentarios o del sector para el etiquetado o el marketing	Cuantitativo	Número	FB-PF-270a.3	86-90
	Importe total de las pérdidas monetarias como resultado de los procedimientos judiciales relacionados con el etiquetado o el marketing	Cuantitativo	CLP	FB-PF-270a.4	86-90
Gestión del ciclo de vida de los envases	(1) Peso total de los envases, (2) porcentaje fabricado con materiales reciclados o renovables y (3) porcentaje que es reciclable, reutilizable o compostable	Cuantitativo	Toneladas métricas (t), porcentaje (%)	FB-PF-410a.1	102-104
	Análisis de las estrategias para reducir el efecto ambiental de los embalajes a lo largo de su ciclo de vida	Debate y análisis	N/A	FB-PF-410a.2	102-104
Impactos ambientales y sociales de la cadena de suministro de ingredientes	Porcentaje de alimentos comprados que están certificados según los estándares medioambientales o sociales de terceros	Cuantitativo	Porcentaje (%) por coste	FB-PF-430a.1	54
	Auditoría de la responsabilidad social y ambiental de los proveedores: (1) tasa de no conformidad y (2) tasa de acciones correctivas correspondientes para casos de no conformidad a) importantes y b) leves	Cuantitativo	Velocidad	FB-PF-430a.2	54
Suministro de ingredientes	Porcentaje de ingredientes alimentarios procedentes de regiones con un estrés hídrico inicial alto o extremadamente alto	Cuantitativo	Porcentaje (%) por coste	FB-PF-440a.1	110-111
	Lista de ingredientes alimentarios prioritarios y análisis de los riesgos de abastecimiento debido a consideraciones ambientales y sociales	Debate y análisis	N/A	FB-PF-440a.2	110-111

PARÁMETRO DE CONTABILIDAD	**CATEGORÍA**	**UNIDAD DE MEDIDA**	**CÓDIGO**	**PÁGINA**
Peso de los productos vendidos	Cuantitativo	Toneladas métricas(t)	FB-PF-000.A	10-11
Número de instalaciones de producción	Cuantitativo	Número	FB-PF-000.B	10, 41

ÍNDICE SASB

PRODUCTOS AGRÍCOLAS					
TEMA	**PARÁMETRO DE CONTABILIDAD**	**CATEGORÍA**	**UNIDAD DE MEDIDA**	**CÓDIGO**	**PÁGINA**
Emisión de gases de efecto invernadero	Emisiones mundiales brutas de alcance 1	Cuantitativo	Toneladas métricas (t) de CO_2-e	FB-AG-110a.1	97-98
	Análisis de la estrategia o plan a largo y corto plazo para gestionar las emisiones de alcance 1, objetivos de reducción de emisiones y análisis de los resultados en relación con esos objetivos	Debate y análisis	N/A	FB-AG-110a.2	34, 36, 97-100
	Combustible de la flota consumido, porcentaje renovable	Cuantitativo	Gigajulios (GJ), porcentaje (%)	FB-AG-110a.3	97-101
Gestión de la energía	(1) Energía operativa consumida, (2) porcentaje de electricidad de la red, (3) porcentaje de renovables	Cuantitativo	Gigajulios (GJ), porcentaje (%)	FB-AG-130a.1	100-101
Gestión del agua	(1) Total de agua extraída, (2) total de agua consumida, porcentaje de cada una en regiones con unestrés hídrico inicial alto o extremadamente alto	Cuantitativo	Milmetros cúbicos (m^3), porcentaje (%)	FB-AG-140a.1	110-111
	Descripción de los riesgos de la gestión del agua y análisis de las estrategias y las prácticas para mitigarlos	Debate y análisis	N/A	FB-AG-140a.2	108-112
	Número de incidentes de no conformidad relacionados con permisos, estándares y reglamentos de cantidad o calidad del agua	Cuantitativo	Número	FB-AG-140a.3	108-112
Seguridad alimentaria	Auditoría de la Iniciativa Mundial de Seguridad Alimentaria (GFSI): (1) tasa de no conformidad y (2) tasa de acciones correctivas correspondientes para casos de no conformidad a) importantes y b) leves	Cuantitativo	Velocidad	FB-AG-250a.1	91
	Porcentaje de productos agrícolas procedentes de proveedores certificados por un programa de certificación de seguridad alimentaria reconocido por la Iniciativa Mundial de Seguridad Alimentaria (GFSI)	Cuantitativo	Porcentaje (%) por coste	FB-AG-250a.2	91
	(1) Número de retiradas emitidas y (2) cantidad total de productos alimentarios retirados	Cuantitativo	Número, toneladas métricas (t)	FB-AG-250a.3	91
Salud y seguridad de la fuerza laboral	(1) Tasa total de incidentes registrables (TRIR), (2) tasa de mortalidad y (3) tasa de frecuencia de cuasi accidentes (NMFR) para (a) empleados directos y (b) empleados temporales y migrantes	Cuantitativo	Velocidad	FB-AG-320a.1	124-125

ÍNDICE SASB

PRODUCTOS AGRÍCOLAS					
TEMA	**PARÁMETRO DE CONTABILIDAD**	**CATEGORÍA**	**UNIDAD DE MEDIDA**	**CÓDIGO**	**PÁGINA**
Impactos ambientales y sociales de la cadena de suministro de ingredientes	Porcentaje de productos agrícolas obtenidos que están certificados según una norma ambiental o social de un tercero, y porcentajes por norma	Cuantitativo	Porcentaje (%) por coste	FB-AG-430a.1	54
	Auditoría de la responsabilidad social y ambiental de los proveedores: (1) tasa de no conformidad y (2) tasa de acciones correctivas correspondientes para casos de no conformidad a) importantes y b) leves	Cuantitativo	Velocidad	FB-AG-430a.2	54
	Análisis de la estrategia para gestionar los riesgos ambientales y sociales resultantes de los cultivos por contrato y del aprovisionamiento de productos básicos.	Debate y análisis	N/A	FB-AG-430a.3	54
Gestión de los OMG	Análisis de las estrategias para gestionar el uso de organismos modificados genéticamente (OMG)	Debate y análisis	N/A	FB-AG-430b.1	95
Suministro de ingredientes	Identificación de los cultivos principales y descripción de los riesgos y oportunidades que presenta el cambio climático	Debate y análisis	N/A	FB-AG-440a.1	74, 94-96
	Porcentaje de productos agrícolas procedentes de regiones con un estrés hídrico inicial al to o extremadamente alto	Cuantitativo	Porcentaje (%) porcoste	FB-AG-440a.2	110-112

PARÁMETRO DE CONTABILIDAD	**CATEGORÍA**	**UNIDAD DE MEDIDA**	**CÓDIGO**	**PÁGINA**
Producción por cultivo principal	Cuantitativo	Toneladas métricas (t)	FB-AG-000.A	10-11
Número de instalaciones de procesamiento	Cuantitativo	Número	FB-AG-000.B	10, 41
Superficie total de terreno en producción activa	Cuantitativo	Hectares	FB-AG-000.C	21-32
Coste de los productos agrícolas de origen externo	Cuantitativo	CLP	FB-AG-000.D	52-53

NORMA 461

CÓDIGO NCG 461	PÁGINA	COMENTARIO
1. ÍNDICE DE CONTENIDOS		
2. PERFIL DE LA ENTIDAD		
2.1. Misión, visión, propósito y valores	20	
2.2. Información histórica de la entidad	14-15	
2.3. Propiedad		
2.3.1 Situación de control	59-60	
2.3.2 Cambios importantes en la propiedad o control	60	
2.3.3 Identificación de socios o accionistas mayoritarios	60	
2.3.4 Acciones, sus características y derechos		
2.3.4.i Descripción de la serie de acciones	271	
2.3.4.ii Política de dividendos	182	
2.3.4.iii Información estadística		
2.3.4.iii.a Dividendos	182	
2.3.4.iii.b Transacciones en bolsas	60, 181	
2.3.4.iii.c Número de accionistas	60	
2.3.5 Otros valores emitidos por la entidad	262	

NORMA 461

CÓDIGO NCG 461			PÁGINA	COMENTARIO
3. GOBIERNO CORPORATIVO				
3.1	**Marco de gobernanza**			
	3.1.i	Garantía y evaluación del gobierno corporativo	61	
	3.1.ii	Enfoque de sostenibilidad en los negocios	34-38, 61, 67	
	3.1.iii	Detección y gestión de conflictos de interés	64, 68	
	3.1.iv	Preocupaciones de los principales grupos de interés	75, 316	
	3.1.v	Promoción de la innovación, investigación y desarrollo	47-51	
	3.1.vi	Detección y reducción de barreras organizacionales, sociales o culturales	37, 128-129	
	3.1.vii	Identificación de diversidad de capacidades, conocimientos, condiciones, experiencias y visiones	128	
3.2	**Directorio**			
	3.2.i	Identificación de sus integrantes	62-63	
	3.2.ii	Ingresos de los miembros del directorio	65	
	3.2.iii	Política para la contratación de expertos por parte del Directorio	61	
	3.2.iv	Matriz de conocimientos	62-63	
	3.2.v	Inducción de nuevos integrantes	64	
	3.2.vi	Periodicidad con la cual se reúne con unidades de gestión de riesgo, auditoría interna y responsabilidad social	61	

NORMA 461

CÓDIGO NCG 461			PÁGINA	COMENTARIO
3. GOBIERNO CORPORATIVO				
3.2	**Directorio**			
	3.2.vii	Informes de asuntos relacionados con las materias ambientales y sociales	61	
	3.2.viii	Visitas en terreno	61	
	3.2.ix	Desempeño colectivo y/o individual		
		3.2.ix.a Detección de áreas en que el directorio puede capacitarse		Durante esrte periodo no hubo evaluación de desempeño para el directorio
		3.2.ix.b Detección y reducción barreras organizacionales, sociales o culturales del directorio		Durante esrte periodo no hubo evaluación de desempeño para el directorio
		3.2.ix.c Contratación de asesoría para la evaluación del desempeño y funcionamiento del directorio		Durante esrte periodo no hubo evaluación de desempeño para el directorio
	3.2.x	Número mínimo de reuniones ordinarias	61	
	3.2.xi	Cambio en la organización interna y funcionamiento ante situaciones de contingencia o crisis		El directorio no contempla expresamente el cambio mecanismos de cambio de su forma de organización interna y funcionamiento ante situaciones de contingencia o crisis.
	3.2.xii	Sistema de acceso a la información para los integrantes del directorio		
		3.2.xii.a Sistema de acceso a la información para los integrantes del directorio: actas y documentos	61	
		3.2.xii.b Sistema de acceso a la información para los integrantes del directorio: minuta	61	
		3.2.xii.c Sistema de acceso a la información para los integrantes del directorio: canal de denuncias	61	
		3.2.xii.d Sistema de acceso a la información para los integrantes del directorio: texto definitivo del acta de cada sesión	61	

NORMA 461

CÓDIGO NCG 461			PÁGINA	COMENTARIO
3. GOBIERNO CORPORATIVO				
3.2.xiii	Conformación del Directorio			
	3.2.xiii.a	Conformación del Directorio: hombres y mujeres	64	
	3.2.xiii.b	Conformación del Directorio: nacionalidad	64	
	3.2.xiii.c	Conformación del Directorio: rango de edad	64	
	3.2.xiii.d	Conformación del Directorio: antigüedad en la organización	64	
	3.2.xiii.e	Conformación del Directorio: situación de discapacidad	61	
	3.2.xiii.f	Conformación del Directorio: brecha salarial		No existen remuneraciones diferenciadas entre directores, regalías, dietas u otro tipo de compensaciones que no resulten aplicables a todos ellos.
3.3	**Comités del Directorio**			
	3.3.i	Descripción del rol y principales funciones de los comités	66	
	3.3.ii	Identificación de sus integrantes	66	
	3.3.iii	Ingresos de los miembros de los comités	66	
	3.3.iv	Principales actividades que el comité haya desarrollado durante el año	66	
	3.3.v	Contratación de asesorías y gastos	66	
	3.3.vi	Comité de Directores del artículo 50 bis de la Ley N°18.046	61	
	3.3.vii	Periodicidad con la cual reportan al Directorio	66	
3.4	**Ejecutivos principales**			
	3.4.i	Cargo, nombre, RUT, profesión y fecha desde la cual desempeña el cargo	67	
	3.4.ii	Monto de las remuneraciones percibidas por los ejecutivos principales	67	
	3.4.iii	Planes de compensación o beneficios especiales dirigidos a ejecutivos principales	67	
	3.4.iv	Porcentaje de participación en la propiedad del emisor	67	
3.5	**Adherencia a códigos nacionales o internacionales**		71	

NORMA 461

CÓDIGO NCG 461			PÁGINA	COMENTARIO
3. GOBIERNO CORPORATIVO				
3.6	**Gestión de riesgos**			
	3.6.i	Directrices generales establecidas por el Directorio	71	
	3.6.ii	Riesgos y oportunidades que pudieran afectar de manera material el desempeño de los negocios y la condición financiera		
		3.6.ii.a Riesgos y oportunidades inherentes a las actividades de la entidad	71, 74	
		3.6.ii.b Riesgos de seguridad de la información	71	
		3.6.ii.c Riesgos relativos a la libre competencia	54, 68-70, 76, 85	
		3.6.ii.d Riesgos referentes a la salud y seguridad de los consumidores	71, 74	
		3.6.ii.e Otros riesgos y oportunidades derivados de los impactos en el medioambiente o en la sociedad, generados directa o indirectamente	71, 74	
	3.6.iii	Detección de riesgos y cómo se determinan aquellos relativamente más significativos	71-73	
	3.6.iv	Rol del Directorio, u órgano de administración, y alta gerencia, en la detección, evaluación, gestión y monitoreo de riesgos	71-72	
	3.6.v	Unidad de gestión de riesgos	72	
	3.6.vi	Unidad de auditoría interna o equivalente	71	
	3.6.vii	Código de Ética o de Conducta o documento equivalente	68	
	3.6.viii	Programas de divulgación de información y capacitación de las políticas, procedimientos, controles y códigos implementados para la gestión de riesgos	68	
	3.6.ix	Canal disponible para su personal, accionistas, clientes, proveedores y/o terceros ajenos a la entidad, para la denuncia de eventuales irregularidades o ilícitos	70	
	3.6.x	Plan de Sucesión del gerente general y demás ejecutivos principales		La compañía a través de la Gerencia de Personas ha desarrollado un plan de sucesión formal a través de asesores externos.
	3.6.xi	Revisión de estructuras salariales y políticas de compensación por parte del Directorio		Anualmente sesiona el Comité de Recursos Humanos del Directorio, que revisa las propuestas de compensación y bonos de la Compañía, las cuales son posteriormente aprobadas por el Directorio.

NORMA 461

CÓDIGO NCG 461			PÁGINA	COMENTARIO
3. GOBIERNO CORPORATIVO				
	3.6.xii	Estructuras salariales y políticas de compensación e indemnización del gerente general y demás ejecutivos principales		No se considera necesario que sea presentada a los accionistas, ni tampoco su divulgación.
	3.6.xiii	Modelo implementado de prevención de delitos conforme a lo establecido en la Ley N°20.393	69	
3.7	**Relación con los grupos de interés y el público en general**			
	3.7.i	Unidad de relaciones con los grupos de interés y medios de prensa	75	
	3.7.ii	Procedimiento de mejora continua para procesos de elaboración y difusión de las revelaciones que realiza la entidad al mercado	76-78	
	3.7.iii	Procedimiento para que los accionistas se puedan informar con antelación a la junta de accionistas en que se elegirán directores acerca de las caracteristicas, capacidades y visiones de los postulantes	60	
	3.7.iv	Sistema o procedimiento que permita a los accionistas participar y ejercer su derecho a voto por medios remotos	60	

NORMA 461

CÓDIGO NCG 461			PÁGINA	COMENTARIO
4. ESTRATEGIA				
4.1	**Horizontes de tiempo**		227	
4.2	**Objetivos estratégicos**		34-38	
4.3	**Planes de inversión**		47	
5. PERSONAS				
5.1	**Dotación de personal**			
	5.1.1	Número de personas por sexo	114	
	5.1.2	Número de personas por nacionalidad	117	
	5.1.3	Número de personas por rango de edad	118	
	5.1.4	Antigüedad laboral	119	
	5.1.5	Número de personas con discapacidad	130	
5.2	**Formalidad laboral**		114	
5.3	**Adaptabilidad laboral**		122	
5.4	**Equidad salarial por sexo**			
	5.4.1	Política de equidad	129	
	5.4.2	Brecha salarial (Media y Mediana)	129	
5.5	**Acoso laboral y sexual**		70	
5.6	**Seguridad laboral**		123-127	
5.7	**Permiso postnatal**		139	
5.8	**Capacitación y beneficios**			
	5.8.i	Monto total de recursos monetarios y el porcentaje que éstos representan del ingreso	131	
	5.8.ii	Número total de personal capacitado y el porcentaje que ese número representa de la dotación total	131	
	5.8.iii	Promedio anual de horas de capacitación	132	
	5.8.iv	Materias abordadas por las capacitaciones	133-134	
5.9	**Política de subcontratación**		36	

NORMA 461

CÓDIGO NCG 461			PÁGINA	COMENTARIO
6. MODELO DE NEGOCIOS				
6.1	**Sector industrial**			
	6.1.i	Naturaleza de los productos y/o servicios	21-32	
	6.1.ii	Competencia en el sector industrial	21-32	
	6.1.iii	Marco legal o normativo que regule o que afecte la industria en la cual participa	58, 152	
	6.1.iv	Entidades reguladoras nacionales o extranjeras que cuenten con atribuciones fiscalizadoras sobre la entidad	58	
	6.1.v	Principales grupos de interés	75	
	6.1.vi	Afiliación a gremios, asociaciones u organizaciones	76-78	
6.2	**Negocios**			
	6.2.i	Principales bienes producidos y/o servicios prestados y los principales mercados en los cuales son comercializados dichos productos	21-32	
	6.2.ii	Canales de venta y métodos de distribución	21-32	
	6.2.iii	Número de proveedores que representen en forma individual, al menos el 10% del total de compras efectuadas en el período	52	
	6.2.iv	Número de clientes que concentren en forma individual, a lo menos, un 10% del ingreso del segmento	23, 27-28, 32	
	6.2.v	Principales marcas utilizadas en la comercialización de los bienes y servicios	32	
	6.2.vi	Patentes de propiedad de la entidad	205	
	6.2.vii	Principales licencias, franquicias, royalties y/o concesiones de propiedad de la entidad	76	
	6.2.viii	Otros factores del entorno externo que fueran relevantes para el desarrollo de los negocios	21-32	
6.3	**Grupos de interés**		75	
6.4	**Propiedades e instalaciones**			
	6.4.i	Características más relevantes de las principales propiedades	40-41	
	6.4.ii	Empresas de extracción de recursos naturales: Identificación de las áreas de concesión y/o los terrenos que posee	40-41	
	6.4.iii	Estado de propiedad de las instalaciones o algún otro tipo de contrato, como leasing financiero u operativo	41	

NORMA 461

CÓDIGO NCG 461			PÁGINA	COMENTARIO
6. MODELO DE NEGOCIOS				
6.5	**Subsidiarias, asociadas e inversiones en otras sociedades**			
	6.5.1	Subsidiarias y asociadas		
		6.5.1.i Individualización, domicilio y naturaleza jurídica.	153-167	
		6.5.1.ii Capital suscrito y pagado	153-167	
		6.5.1.iii Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla	153-167	
		6.5.1.iv Nombre y apellidos del o los directores, administradores y gerente general.	153-167	
		6.5.1.v Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora	153-167	
		6.5.1.vi Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz	153-167	
		6.5.1.vii Indicación del nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada	153-167	
		6.5.1.viii Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas	153-167	
		6.5.1.ix Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas	153-167	
		6.5.1.x Cuadro esquemático en que se expongan las relaciones de propiedad	59	
	6.5.2	Inversión en otras sociedades		
		6.5.2.i Individualización de ellas y naturaleza jurídica.	165-172	
		6.5.2.ii Porcentaje de participación.	165-172	
		6.5.2.iii Descripción de las principales actividades que realicen.	165-172	
		6.5.2.iv Porcentaje del activo total individual de la sociedad que representan estas inversiones.	165-172	
7. GESTIÓN DE PROVEEDORES				
7.1	**Pago a proveedores**			
	7.1.i	Número de Facturas pagadas	53	
	7.1.ii	Monto total pagado (millones de pesos)	53	
	7.1.iii	Monto Total intereses por mora en pago de facturas (millones de pesos)	53	
	7.1.iv	Número de Proveedores	53	
	7.1.v	Número de acuerdos inscritos en el Registro de Acuerdos con Plazo Excepcional de Pago que lleva el Ministerio de Economía	53	
7.2	**Evaluación de proveedores**		54	

NORMA 461

CÓDIGO NCG 461	PÁGINA	COMENTARIO
8. INDICADORES		
8.1 Cumplimiento legal y normativo		
8.1.1 Cumplimiento legal y normativo: en relación con clientes	68	
8.1.2 Cumplimiento legal y normativo: en relación con sus trabajadores	68	
8.1.3 Cumplimiento legal y normativo: Medioambiental	68	
8.1.4 Cumplimiento legal y normativo: Libre Competencia	68	
8.1.5 Cumplimiento legal y normativo: Otros	68	
8.2 Indicadores de sostenibilidad por tipo de industria	318-340	
9. HECHOS RELEVANTES O ESENCIALES		
Resumen de los hechos esenciales o relevantes divulgados por la entidad durante el período anual	183	
10. COMENTARIOS DE ACCIONISTAS Y DEL COMITÉ DE DIRECTORES		
Síntesis fiel de los comentarios y proposiciones relativos a la marcha de los negocios sociales, formuladas por accionistas y el Comité de Directores	61	
11. INFORMES FINANCIEROS		
Disponibilidad de los estados financieros de la entidad en el sitio en Internet de la Comisión para el Mercado Financiero y en el de la propia entidad	185-312	

GLOSARIO

AGUAS SUBTERRÁNEAS:
Agua que se almacena en una formación subterránea de la que puede extraerse.

AGUAS SUPERFICIALES:
Agua presente de manera natural en la superficie de la Tierra en formas de capas de hielo, cubiertas de hielo, icebergs, ciénagas, estanques, lagos y ríos, corrientes de aguas.

ALCANCE 3:
Emisiones indirectas de gases de efecto invernadero (GEI) no incluidas en las emisiones de GEI indirectas asociadas a la energía (alcance 2) que se producen fuera de la organización, incluidas las emisiones aguas arriba y aguas abajo.

ALCANCE DE LAS EMISIONES DE GEI:
Clasificación de los limites operativos en los que se producen las emisiones de gases de efecto invernadero.

ALTO EJECUTIVO:
Miembro de alto rango en la organización, como el director general o las personas que responden directamente ante el director general o el máximo órgano de gobierno.

ASG:
Temas Ambientales, Sociales y de Gobernanza.

CADENA DE SUMINISTRO:
Distintas actividades realizadas por entidades aguas arriba de la organización que proporcionan productos o servicios usados para el desarrollo de los propios productos o servicios de la organización.

CADENA DE VALOR:
Distintas actividades realizadas por la organización, y por entidades aguas arriba y aguas debajo de ella, para llevar los productos y servicios de la organización desde su concepción hasta su uso final

CASO DE CORRUPCIÓN CONFIRMADO:
Caso de corrupción que se ha demostrado que está fundamentado. No abarcan casos de corrupción sujetos a investigación durante el periodo objeto del informe.

CATEGORÍA DEL PRODUCTO O SERVICIO:
Grupo de productos o servicios relacionados que comparten ciertas características y satisfacen las necesidades específicas de un mercado determinado.

CATEGORÍA LABORAL:
Desglose de los empleados de la propia organización por nivel (como altos directivos, directivos de nivel intermedio) y función (como técnica, administrativa, de producción, etc.)

COMUNICACIONES DE MARKETING:
Combinación de estrategias, sistemas, métodos y actividades utilizadas por la organización para promover su reputación, sus marcas, sus productos y sus servicios frente al público objetivo.

COMUNIDAD LOCAL:
Personas o grupos de personas que viven o trabajan en áreas que están afectadas o podrían verse afectadas por las actividades de la organización.

CONSULTA CON LOS TRABAJADORES:
Obtención de la opinión de los trabajadores antes de tomar una decisión.

GLOSARIO

CONSUMO DE AGUA:
Suma de toda el agua que se ha extraído e incorporado a algún producto, usada para la producción de cultivos o generada como residuo, se ha evaporado o transpirado, o ha sido consumida por humanos o animales, o está contaminada hasta tal punto que resulta inservible para otros usuarios, por lo que no es posible devolverla a las aguas superficiales, aguas subterráneas, aguas marinas o de terceros a lo largo del periodo objeto del informe.

DISCRIMINACIÓN:
Acción y resultado de tratar a las personas de forma desigual mediante la imposición de cargas desiguales o la negación de beneficios, en lugar de tratar a cada persona de forma justa y sobre la basa de mérito individual.

ECONOMIA CIRCULAR:
Estrategia que reduce el impacto negativo sobre el medio ambiente, cuyo objetivo es que el valor de los productos, los materiales y los recursos se mantengan en la economía el mayor tiempo posible.

EFLUENTE:
Agua residual tratada o sin tratar que se vierte.

EMISIONES DE GEI INDIRECTAS ASOCIADAS A LA ENERGÍA (ALCANCE 2):
Emisiones derivadas de la generación de la electricidad, calefacción, refrigeración y vapor comprados o adquiridos que consume la organización.

EMISIONES DIRECTAS DE GEI (ALCANCE 1):
Emisiones directas de GEI, procedentes de fuentes que son propiedad de la organización o están controladas por ellas.

EMPLEADO A TIEMPO COMPLETO:
Empleado cuyas horas de trabajo por semana, mes o año se definen de conformidad con la legislación o practica nacional en materia de horas de trabajo.

EMPLEADO A TIEMPO PARCIAL:
Empleado que tiene menos horas de trabajo por semana, mes o año que un empleado a tiempo completo.

EMPLEADO FIJO:
Empleado que tiene un contrato de trabajo por un periodo indeterminado (es decir, contrato indefinido) para trabajar a tiempo completo o tiempo parcial

EMPLEADO TEMPORAL:
Empleado con un contrato por un periodo limitado (es decir, un contrato de duración determinada) que termina una vez transcurrido el periodo de tiempo especificado o cuando la tarea o evento concreto que tiene una estimación de tiempo asociada se ha completado.

EMPLEADO:
Persona que tiene relación laboral con la organización, de acuerdo con la practica o legislación nacional.

ESTRÉS HÍDRICO:
Capacidad, o falta de capacidad, para satisfacer la demanda humana y ecológica de agua.

EVALUACIÓN PERIODICA DEL DESEMPEÑO Y DEL DESARROLLO PROFESIONAL:
Revisión basada en criterios que el empelado y su superior conocen.

GLOSARIO

EVALUACIÓN Y SELECCIÓN DE PROVEEDORES:
Proceso formal o documentado por el que se aplican un conjunto de criterios de desempeño para determinar si se quiere establecer una relación con un proveedor.

EXTRACCIÓN DE AGUA:
Extracción de toda el agua extraída de aguas superficiales, aguas subterráneas, aguas marinas o de terceros para cualquier uso a lo largo del periodo objeto del informe.

GESTIÓN AMBIENTAL:
Administración y manejo las actividades de una organización que influyen sobre el medio ambiente y hacer el desarrollo económico más sustentable.

GESTIÓN ENERGÉTICA:
Conjunto de acciones y procesos que buscan optimizar el consumo energético, sus objetivos son reducir emisiones, mayor conocimiento del uso energético, ahorro económico y mejora la competitividad.

GOBIERNO CORPORATIVO:
Ente encargado de establecer y regular el cumplimiento de normas dentro de la organización. Su propósito es asegurar la correcta ejecución de normas, orientaciones y estrategias corporativas. Asimismo, busca adecuar los objetivos y normativas de los órganos que rigen la organización.

GRI:
Global Reporting Initiative, es una organización sin fines de lucro, que impulsa las memorias de sostenibilidad en todo tipo de organizaciones. El GRI produce un marco, que incluye guías, para la elaboración de memorias de sostenibilidad.

GRUPO DE INTERÉS:
Personas o grupos con interés que se ven afectados o podrían verse afectados por las actividades de la organización.

GRUPO VULNERABLE:
Grupo de personas con unas condiciones o características concretas (por ejemplo, económicas, físicas, políticas, sociales) que pueden sufrir impactos negativos resultantes de las actividades de la organización más gravemente que la población general.

HUELLA DE CARBONO:
Este indicador ambiental representa el volumen total de gases de efecto invernadero (GEI), producido por las actividades económicas y humanas. Para realizar este cálculo se diferencian tres tipos de emisiones.

IMPACTO:
Efecto que la organización tiene o podría tener sobre la economía, el medio ambiente o las personas, incluidos los efectos sobre los derechos humanos y que, a su vez, puede ser indicativo de su contribución (negativa o positiva) al desarrollo sostenible.

INCIDENTE LABORAL:
Suceso que se produce en el transcurso del trabajo o como resultado de este y que da lugar o podría dar lugar a lesiones, o deterioro de la salud.

INCINERACIÓN:
Quema controlada de residuos a elevadas temperaturas.

INFORMACIÓN Y ETIQUETADO DE PRODUCTOS Y SERVICIOS:
Información y etiquetado se utilizan como sinónimos y hacen referencia a la comunicación que se suministra con el producto o el servicio y que describe sus características.

INFRAESTRUCTURA:
Instalaciones construidas principalmente para proporcionar un servicio o bien público, más que para un fin comercial, y de las que una organización no busca obtener beneficios económicos directos.

GLOSARIO

LEGISLACIÓN Y NORMATIVA AMBIENTAL:
Legislación y normativa relacionada con todos los tipos de cuestiones ambientales aplicables a la organización.

LIBERTAD DE ASOCIACIÓN:
Derecho de los empleadores y los trabajadores a unirse, crear y dirigir sus propias organizaciones sin autorización previa ni interferencia del Estado ni de cualquier otra entidad.

LÍNEA BASE:
Punto de partida utilizado para hacer comparaciones.

MATERIAL NO RENOVABLE:
Recurso que no se renueva en periodos de tiempo cortos.

MATERIAL RENOVABLE:
Material procedente de recursos abundantes que se reponen con rapidez mediante ciclos ecológicos o procesos agrícolas, de modo que los servicios proporcionados por estos y otros recursos vinculados no están en peligro y siguen disponibles para próximas generaciones.

MÁXIMO ÓRGANO DE GOBIERNO:
Órgano de gobierno con la máxima autoridad de una organización.

MECANISMO DE QUEJAS Y RECLAMACIÓN:
Proceso sistematizado por el que se pueden plantear reclamaciones y solicitar remediación.

MEDIDAS DE CIRCULARIDAD:
Medidas tomadas para conservar el valor de los productos, los materiales y los recursos y darles un nuevo uso durante el mayor tiempo posible y con la menor huella de carbono y de recursos, de forma que se extraigan menos materias primas y recursos y se evite la generación de residuos.

MÉTODO DE ELIMINACIÓN DE RESIDUOS:
Método por el que se tratan o eliminan residuos.

MITIGACIÓN:
Medidas adoptadas para reducir la gravedad de un impacto negativo.

NCG 461:
Norma dictada por la Comisión para el Mercado Financiero que detalla como incorporar las exigencias de información sobre sostenibilidad y gobierno corporativo en las memorias anuales de organizaciones supervisadas por la CMF.

NEGOCIACIÓN COLECTIVA:
Todas las negociaciones que tienen lugar entre uno o varios empleadores u organizaciones de empleadores por una parte y una o más organizaciones de trabajadores (p. ej., sindicatos) por otra parte, a fin de determinar las condiciones laborales y los términos del empleo o de regular las relaciones entre los empleadores y los trabajadores.

ODS:
Objetivos de desarrollo sostenible. Son 17 e integran la agenda 2030, su foco es un trabajo colaborativo internacional con metas claras para lograr un futuro mejor y más sostenible para todos.

OTRAS EMISIONES INDIRECTAS DE GEI (ALCANCE 3):
Emisiones indirectas de gases de efecto invernadero (GEI) no incluidas en las emisiones de GEI indirectas asociadas a la energía (alcance 2) que se producen fuera de la organización, incluidas las emisiones aguas arriba y aguas abajo.

PELIGRO RELACIONADO CON EL TRABAJO:
Fuente o situación que puede provocar lesiones, o deterioro de la salud.

PERMISO PARENTAL:
Permiso concedido a empleados hombres y mujeres por el nacimiento de un hijo.

PLAN DE BENEFICIOS DEFINIDOS:
Plan de beneficios posteriores al empleo distinto de un plan de contribuciones definidas.

GLOSARIO

PRÁCTICAS MONOPÓLICAS Y CONTRA LA LIBRE COMPETENCIA:
Acción de la organización que puede dar lugar a la colusión, a fin de erigir barreras de entrada al sector, o cualquier otra acción de colusión que impida la competencia.

PRIVACIDAD DEL CLIENTE:
Derecho a la privacidad y a la protección personal del cliente.

PROGRAMA DE DESARROLLO COMUNITARIO:
Plan que describe las acciones para minimizar, mitigar o compensar los impactos sociales o económicos adversos e identificar oportunidades o acciones para fomentar los impactos positivos de un proyecto para la comunidad.

PROMOCIÓN DE LA SALUD:
Proceso por el que se proporcionan a las personas los medios necesarios para mejorar su salud y ejercer un mayor control sobre ella.

PROVEEDOR LOCAL:
Organización o persona que proporciona un producto o servicio a la organización informante y que tiene su sede en el mismo mercado geográfico que la organización informante (es decir, no se hacen pagos internacionales a un proveedor local).

PROVEEDOR:
Entidad aguas arriba de la organización (es decir, en la cadena de suministro de la organización), que proporciona un producto o servicio usado para el desarrollo de los propios productos o servicios de la organización.

PUEBLOS INDÍGENAS:
Los pueblos indígenas se identifican generalmente como:

- pueblos tribales de países independientes cuyas condiciones sociales, culturales y económicas los diferencian de otras partes de la comunidad nacional y cuyo estatus social se regula total o parcialmente por sus propias costumbres o tradiciones o por leyes o normativas especiales;
- pueblos de países independientes a los que se considera indígenas por descender de las poblaciones que habitaban el país, o una zona geográfica a la que el país pertenece, en el momento de la conquista, colonización o establecimiento de las fronteras estatales actuales, y que, independientemente de su estatus jurídico, conservan algunas o todas sus instituciones sociales, económicas, culturales y políticas.

RECICLAJE:
Reprocesamiento de productos o de componentes de productos que se han convertido en residuos para crear nuevos materiales.

RIESGO PARA LA SALUD Y SEGURIDAD EN EL TRABAJO:
Combinación de la probabilidad de que se produzca una situación laboral peligrosa o una exposición a una situación laboral peligrosa, y de la gravedad de las lesiones, o deterioro de la salud que podrían resultar de esa situación o exposición.

ROTACIÓN DE PERSONAL:
Empleados que dejan la organización voluntariamente o por despido, jubilación o fallecimiento en servicio.

SALARIO BASE:
Cantidad fija y mínima pagada a un empleado por el desempeño de sus funciones.

SALARIO MÍNIMO LOCAL:
Compensación mínima por empleo por hora u otra unidad de tiempo permitida por ley.

GLOSARIO

SASB:
El "Sustainability Accounting Standards Board" es una organización sin fines de lucro y su misión es ayudar a las empresas a identificar, manejar y reportar los temas de sostenibilidad que importan más a los inversionistas. SASB ha desarrollado 77 conjunto de estándares específicos a industrias.

SISTEMA DE GESTIÓN DE LA SALUD Y LA SEGURIDAD EN EL TRABAJO:
Conjunto de elementos interrelacionados o que interactúan entre sí para el establecimiento de políticas y objetivos sobre salud y seguridad en el trabajo y para la consecución de dichos objetivos.

SOCIO DE NEGOCIO:
Entidad con la que la organización tiene alguna forma de compromiso directo y formal para lograr sus objetivos comerciales.

TEMAS MATERIALES:
Temas que representan los impactos más significativos de la organización sobre la economía, el medio ambiente y las personas, incluidos los impactos sobre los derechos humanos.

TRABAJADOR:
Persona que realiza un trabajo para la organización.

TRABAJO FORZOSO U OBLIGATORIO:
Todo trabajo o servicio exigido a cualquier persona bajo la amenaza de cualquier castigo y para el que dicha persona no se ha ofrecido de forma voluntaria.

VERTIDO DE AGUA:
Suma de los efluentes, las aguas usadas y las aguas sin usar liberadas en aguas superficiales, aguas subterráneas, aguas marinas o de terceros, y que la organización ya no va a usar a lo largo del periodo objeto del informe.

AGRADECIMIENTOS

La elaboración de esta memoria integrada estuvo a cargo de un equipo compuesto por personas de diversas áreas de Empresas Iansa, a las que agradecemos por su compromiso y colaboración a lo largo del proceso de entrega de información para este documento.

ELABORACIÓN DEL REPORTE

Dirección general:
Gerencia Corporativa de Marketing y Sostenibilidad

Materialidad, desarrollo de contenidos y uso de estándar GRI / SASB / CMF:
Sustenta +

Diseño y diagramación:
Ipunto

Fotografías:
Archivo

EMPRESAS IANSA®