



*EMPRESAS IANSA S.A. Y FILIALES.
Estados financieros consolidados al
31 de diciembre de 2013.*



KPMG Auditores Consultores Ltda.
Av. Isidora Goyenechea 3520, Piso 2
Las Condes, Santiago, Chile

Teléfono +56 (2) 2798 1000
Fax +56 (2) 2798 1001
www.kpmg.cl

Informe de los Auditores Independientes

Señores Accionistas y Directores de
Empresas Iansa S.A.:

Informe sobre los estados financieros consolidados

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados adjuntos de Empresas Iansa S.A. y afiliadas, que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2013 y 2012 y los correspondientes estados consolidados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera. Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantención de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

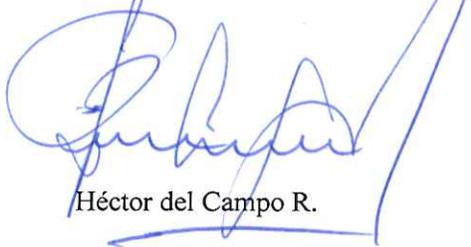
Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados a base de nuestras auditorías. No hemos auditado los estados financieros de la afiliada consolidada Icatom S.A., los cuales representan a nivel consolidado un 4,11% de los activos totales al 31 de diciembre de 2013 y un 3,67% de los ingresos totales por el año terminado en esa fecha; así mismo, no hemos auditado los estados financieros al 31 de diciembre de 2012 de las afiliadas consolidadas Patagonia Investment S.A. e Icatom S.A. los cuales representan a nivel consolidado un 9,00% de los activos totales y 2,24% de los ingresos totales por el año terminado en esa fecha. Tampoco hemos auditado los estados financieros de la asociada Anagra S.A. reflejados en los estados financieros bajo el método de la participación, los cuales representan un activo total de MUS\$7.230 y MUS\$6.538 al 31 de diciembre de 2013 y 2012, respectivamente y un resultado neto devengado de MUS\$975 y MUS\$555, por los años terminados en esas fechas. Dichos estados financieros fueron auditados por otros auditores, cuyos informes nos han sido proporcionados, y nuestra opinión aquí expresada, en lo que se refiere a los montos incluidos de dichas sociedades, se basa únicamente en el informe de esos otros auditores. Efectuamos nuestras auditorías de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad que los estados financieros consolidados están exentos de representaciones incorrectas significativas.

Una auditoría comprende efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros consolidados, ya sea debido a fraude o error. Al efectuar estas evaluaciones de los riesgos, el auditor considera el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de la entidad con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión. Una auditoría incluye, también, evaluar lo apropiadas que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, basada en nuestra auditoría y en el informe de otros auditores, los mencionados estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Empresas Iansa S.A. y afiliadas al 31 de diciembre de 2013 y 2012 y los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera.



Héctor del Campo R.

KPMG Ltda.

Santiago, 29 de enero de 2014

	Página
Estados Financieros	
Estado Consolidado de Situación Financiera	2
Estado Consolidado de Resultados Integrales por Naturaleza	3
Estado Consolidado de Flujo de Efectivo Directo	4
Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto	5
Notas a los Estados Financieros Consolidados	
Nota 1. Información corporativa.	6
Nota 2. Bases de preparación.	8
Nota 3. Principales políticas contables aplicadas.	10
Nota 4. Efectivo y equivalentes al efectivo.	35
Nota 5. Otros activos financieros.	36
Nota 6. Otros activos no financieros.	37
Nota 7. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.	38
Nota 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas.	41
Nota 9. Inventarios.	44
Nota 10. Activos biológicos.	45
Nota 11. Activos por impuestos corrientes.	50
Nota 12. Activos y pasivos no corrientes o grupos de activos y pasivos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta.	51
Nota 13. Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.	53
Nota 14. Información financiera de subsidiarias.	54
Nota 15. Activos intangibles distintos de la plusvalía.	55
Nota 16. Plusvalía.	56
Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos.	57
Nota 18. Propiedades de inversión.	60
Nota 19. Impuesto a las ganancias e impuesto diferido.	62
Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes.	64
Nota 21. Provisiones por beneficios a los empleados.	68
Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.	70
Nota 23. Otras provisiones a corto plazo.	76
Nota 24. Cuentas por pagar por impuestos corrientes.	77
Nota 25. Otros pasivos no financieros.	77
Nota 26. Patrimonio neto.	78
Nota 27. Ganancia (Pérdida) por acción.	84
Nota 28. Activos y pasivos en moneda extranjera.	85
Nota 29. Ingresos y gastos.	88
Nota 30. Diferencias de cambio.	89
Nota 31. Información por segmentos.	90
Nota 32. Instrumentos financieros.	99
Nota 33. Activos y pasivos de cobertura.	100
Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros.	109
Nota 35. Contingencias y restricciones.	114
Nota 36. Medio ambiente.	120
Nota 37. Análisis de Riesgos.	121
Nota 38. Hechos posteriores.	129



Estado de Situación Financiera Consolidados
Al 31 de Diciembre de 2013 y 2012.

Activos	Nota	31.12.2013	31.12.2012
		MUSD	MUSD
Efectivo y equivalentes al efectivo	4	31.340	30.539
Otros activos financieros	5	7.949	14.808
Otros activos no financieros	6	13.809	12.086
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	7	155.723	157.346
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	8	-	6.074
Inventarios	9	134.310	142.360
Activos biológicos	10	11.399	10.639
Activos por impuestos corrientes	11	17.174	17.623
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		371.704	391.475
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	12	21	71.216
Activos corrientes totales		371.725	462.691
Otros activos no financieros	6	323	102
Cuentas por cobrar no corrientes	7	10.644	10.239
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	13	7.230	6.538
Activos intangibles distintos de la plusvalía	15	3.965	3.365
Plusvalía	16	15.670	15.670
Propiedades, planta y equipo	17	224.191	169.312
Propiedad de inversión	18	8.030	8.218
Activos por impuestos diferidos	19	15.253	12.339
Activos no corrientes totales		285.306	225.783
Total de activos		657.031	688.474
		31.12.2013	31.12.2012
		MUSD	MUSD
Patrimonio y pasivos			
Otros pasivos financieros	20	90.458	69.098
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	22	121.446	118.426
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	8	3.107	4.389
Otras provisiones a corto plazo	23	441	229
Cuentas por pagar por impuestos corrientes	24	2.182	4.115
Otros pasivos no financieros corrientes	25	10.219	12.960
Total de pasivos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		227.853	209.217
Pasivos no corrientes o grupos de pasivos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	12	-	43.921
Pasivos corrientes totales		227.853	253.138
Otros pasivos financieros	20	53.354	71.591
Pasivos no Corrientes	22	698	-
Pasivo por impuesto diferido	19	-	1.682
Provisiones por beneficios a los empleados	21	6.953	7.285
Pasivos no corrientes totales		61.005	80.558
Capital emitido	26	246.160	245.507
Utilidad (Pérdidas) acumuladas	26	110.509	94.950
Primas de emisión		323	34
Otras reservas	26	11.181	14.287
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		368.173	354.778
Participaciones no controladoras	26	-	-
Patrimonio total		368.173	354.778
Patrimonio y pasivos totales		657.031	688.474



Estado de Resultados Integrales Consolidado por Naturaleza
Por los períodos terminados al 31 de Diciembre de 2013 y 2012.

	Nota	ACUMULADO		TRIMESTRE	
		01.01.2013	01.01.2012	01.10.2013	01.10.2012
		31.12.2013	31.12.2012	31.12.2013	31.12.2012
Estado de Resultados		MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Ingresos de actividades ordinarias	29	604.362	593.916	199.761	146.280
Materias primas y consumibles utilizados	9	(450.922)	(452.976)	(151.536)	(111.865)
Gastos por beneficios a los empleados		(32.533)	(26.363)	(10.226)	(7.884)
Gastos por depreciación y amortización	15-17-18	(8.474)	(4.995)	(2.971)	(1.456)
Otros gastos, por naturaleza	29	(79.963)	(68.941)	(25.497)	(18.659)
Otras ganancias (pérdidas)	29	1.524	(7.613)	(767)	5.103
Ingresos financieros		535	710	145	356
Costos financieros	29	(3.583)	(1.728)	(1.481)	(781)
Participación en las utilidades de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	13	975	555	264	(12)
Diferencias de cambio	30	(1.402)	(1.331)	(122)	(480)
Ganancia Antes de Impuesto		30.519	31.234	7.570	10.602
Gasto por impuesto a las ganancias	19	(6.286)	6.389	(1.447)	(7.283)
Ganancia procedente de operaciones continuadas		24.233	37.623	6.123	3.319
Utilidad (Pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	12	-	(3.655)	494	(541)
Ganancia		24.233	33.968	6.617	2.778
Ganancia (Pérdida) Atribuible a					
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	27	24.233	34.100	6.617	2.780
Ganancia (Pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	26	-	(132)	-	(2)
Ganancia		24.233	33.968	6.617	2.778
Ganancia (pérdida) por acción		USD	USD	USD	USD
Ganancia por acción básica en operaciones continuadas	27	0,0061	0,0095	0,0016	0,0008
Pérdida por acción básica en operaciones discontinuadas	27	-	(0,0009)	0,0001	(0,0001)
Ganancia por acción básica		0,0061	0,0086	0,0017	0,0007
Ganancia (pérdida) por acción diluida		USD	USD	USD	USD
Ganancia diluida por acción en operaciones continuadas	27	0,0061	0,0095	0,0016	0,0008
Ganancia Pérdida diluida por acción en operaciones discontinuadas	27	-	(0,0009)	0,0001	(0,0001)
Ganancia por acción diluida		0,0061	0,0086	0,0017	0,0007
Estado de Resultados Integral					
Ganancia		24.233	33.968	6.617	2.778
Otro resultado integral					
Ganancia de inversión en instrumentos de patrimonio	26	-	4.508	-	204
Otro resultado integral		-	4.508	-	204
Coberturas de flujo de efectivo					
Ganancia (Pérdida) por coberturas de flujos de efectivo	26	(3.486)	17.501	276	7.154
Otro resultado integral coberturas de flujo de efectivo		(3.486)	17.501	276	7.154
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral					
Impuesto a las ganancias relacionado con cobertura de flujos de efectivo	26	263	(1.519)	1.320	(1.519)
Suma de impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral		263	(1.519)	1.320	(1.519)
Resultado integral total		21.010	54.458	8.213	8.617
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		21.010	54.590	8.213	8.619
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		-	(132)	-	(2)
Resultado integral total		21.010	54.458	8.213	8.617



Estado de Flujo de Efectivo Directo Consolidado
Por los períodos terminados al 31 de Diciembre de 2013 y 2012.

	Nota	01.01.2013 31.12.2013 MUSD	01.01.2012 31.12.2012 MUSD
Flujos de Efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Clases de cobro por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		749.544	735.703
Clases de pagos por actividades de operación			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(633.780)	(647.662)
Pagos a y por cuenta de los empleados		(43.024)	(30.527)
Impuestos a las ganancias pagados		(13.213)	(22.082)
Otras (salidas) entradas de efectivo		230	(45)
Flujos de Efectivo neto procedentes de actividades de operación		59.757	35.387
Flujos de Efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	12	-	(17.829)
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos		-	(267)
Préstamos a entidades relacionadas	8	-	(3.302)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo		1.847	4.641
Compras de propiedades, planta y equipo	17-18	(40.569)	(25.911)
Compras de activos intangibles	15	(600)	(917)
Dividendos recibidos	13	283	-
Intereses recibidos		240	324
Flujos de Efectivo neto utilizados en actividades de inversión		(38.799)	(43.261)
Flujos de Efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Importes procedentes de la emisión de acciones	26	942	71
Importes procedentes de préstamos de corto plazo		250.057	127.640
Pagos de préstamos		(253.720)	(101.680)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros		(1.407)	(1.860)
Dividendos pagados		(11.569)	(9.184)
Intereses pagados		(4.078)	(3.901)
Flujos de Efectivo neto utilizados en actividades de financiación		(19.775)	11.086
Aumento (Disminución) en efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		1.183	3.212
Efecto de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	30	(382)	360
Disminución neta de efectivo y equivalentes a efectivo		801	3.572
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio	4	30.539	26.967
Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Estado de Flujos de Efectivo, Saldo Final	4	31.340	30.539



Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto
Por los períodos terminados al 31 de Diciembre de 2013 y 2012.

DICIEMBRE 2013	Capital emitido MUSD	Primas de emisión MUSD	Reserva por diferencia de cambio por conversión MUSD	Reservas de cobertura de flujo de caja MUSD	Otras reservas MUSD	Total otras reservas MUSD	Ganancias (pérdidas) acumuladas MUSD	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora, Total MUSD	Participaciones no controladoras MUSD	Patrimonio Total MUSD
Saldo Inicial al 01.01.2013	245.507	34	1.493	8.249	4.545	14.287	94.950	354.778	-	354.778
Ganancia	-	-	-	-	-	-	24.233	24.233	-	24.233
Otro resultados integrales	-	-	-	(3.223)	-	(3.223)	-	(3.223)	-	(3.223)
Total Resultado Integral	-	-	-	(3.223)	-	(3.223)	24.233	21.010	-	21.010
Emisión de patrimonio	653	289	-	-	-	-	-	942	-	942
Distribución resultado	-	-	-	-	-	-	(11.935)	(11.935)	-	(11.935)
Incremento por transferencias y otros cambios	-	-	117	-	-	117	3.261	3.378	-	3.378
Total Cambios en Patrimonio	653	289	117	(3.223)	-	(3.106)	15.559	13.395	-	13.395
Saldo Final al 31.12.2013	246.160	323	1.610	5.026	4.545	11.181	110.509	368.173	-	368.173

DICIEMBRE 2012	Capital emitido MUSD	Primas de emisión MUSD	Reserva por diferencia de cambio por conversión MUSD	Reservas de cobertura de flujo de caja MUSD	Otras reservas MUSD	Total otras reservas MUSD	Ganancias (pérdidas) acumuladas MUSD	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora, Total MUSD	Participaciones no controladoras MUSD	Patrimonio Total MUSD
Saldo Inicial al 01.01.2012	245.457	13	1.498	(10.100)	-	(8.602)	71.770	308.638	8.886	317.524
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	34.100	34.100	(132)	33.968
Otro resultados integrales	-	-	-	15.982	4.508	20.490	-	20.490	-	20.490
Total Resultado Integral	-	-	-	15.982	4.508	20.490	34.100	54.590	(132)	54.458
Emisión de patrimonio	50	21	-	-	-	-	-	71	-	71
Distribución resultado	-	-	-	-	-	-	(9.184)	(9.184)	-	(9.184)
Incremento por transferencias y otros cambios	-	-	(5)	2.367	37	2.399	(1.736)	663	(8.754)	(8.091)
Total Cambios en Patrimonio	50	21	(5)	18.349	4.545	22.889	23.180	46.140	(8.886)	37.254
Saldo Final al 31.12.2012	245.507	34	1.493	8.249	4.545	14.287	94.950	354.778	-	354.778



Nota 1. Información corporativa.

a) Información de la entidad que reporta.

Empresas Iansa S.A. es un holding agroindustrial - financiero, presente por medio de sus afiliadas y asociadas, en actividades productivas y financieras. Desde su creación, en 1952, la Sociedad matriz se dedicaba a la producción, distribución y comercialización de azúcar, giro que fue traspasado a una nueva afiliada en el año 1995.

Empresas Iansa S.A. se especializa en la producción, distribución y comercialización de azúcar y otros alimentos naturales de calidad. Para ello ha cimentado una estrecha relación con agricultores de las zonas centro y sur del país, los que trabajan bajo el sistema de agricultura de contrato en la producción de remolacha. En la actualidad, la Sociedad se ha sumado a la producción agrícola a través de la expansión de las siembras propias de remolacha, las que buscan brindar la estabilidad que requiere el negocio azucarero, eje central de la empresa. Esta producción de remolacha se hace en campos administrados por la Sociedad a través de contratos de arriendo de largo plazo, que son manejados por la afiliada Agrícola Terrandes S.A. Asimismo, y para mantener una participación de mercado adecuada, la Sociedad ha dado importantes pasos para complementar su producción nacional con importaciones de azúcar de distintos orígenes.

Empresas Iansa S.A. es una sociedad anónima abierta constituida en Chile, cuyas acciones se transan en las tres bolsas de valores chilenas. Su domicilio es Rosario Norte 615 Piso 23, comuna de Las Condes, en la ciudad de Santiago.

La Sociedad se formó por escritura pública el 29 de julio de 1952, en la Notaría de Luciano Hiriart, en Santiago, y sus estatutos fueron aprobados por Decreto Supremo de Hacienda N° 10.008, el 11 de noviembre de 1953. Un extracto fue publicado en el Diario Oficial del 17 de noviembre de 1953 e inscrito a fojas 92 vta. N° 103 del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Los Ángeles correspondiente a 1953. La inscripción actual de la sociedad se encuentra a fojas 1.251 N° 720 del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago correspondiente a 1956.

La Sociedad matriz se encuentra inscrita en el Registro de Valores con el N° 100 y está sujeta a la fiscalización de la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS).



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 1. Información corporativa (Continuación).

b) Accionistas.

La matriz de Empresas Iansa S.A. es Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A., sociedad anónima abierta con una participación de 42,74%, controlada indirectamente por la sociedad inglesa E.D. & F. Man Holdings Limited.

Los principales accionistas al 31 de Diciembre de 2013 y 2012, son los siguientes:

Sociedad	Participación	
	31-Dic-13	31-Dic-12
Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A.	42,74%	42,93%
AFP Habitat S.A.	6,96%	7,00%
Banchile Corredores de Bolsa S.A.	4,26%	3,79%
Larraín Vial S.A. Corredora de Bolsa	4,01%	4,18%
BTG Pactual Chile S.A. Corredores de Bolsa S.A.	3,53%	-
Banco Itau por cuenta de inversionistas	3,14%	1,72%
Banco de Chile por cuenta de terceros	3,12%	2,02%
Euroamérica Corredores de Bolsa S.A.	2,72%	-
MBI Arbitrage Fondo de Inversión	1,81%	1,92%
Bice Inversiones Corredores de Bolsa S.A.	1,81%	-
Negocios y Valores Corredores de Bolsa S.A.	1,51%	-
Fondo de Inversión Larraín Vial - Beagle	1,45%	-
I.M. Trust S.A. Corredores de Bolsa	-	2,34%
Celfin Small Cap Chile Fondo de Inversión	-	1,97%
Chile Fondo de Inversión Small Cap	-	1,91%
Invertironline-Fit Corredores de Bolsa S.A.	-	1,63%
Celfin Capital S.A. Corredores de Bolsa	-	1,53%
	77,06%	72,94%

c) Gestión de capital.

La gestión de capital se refiere a la administración del patrimonio de la Sociedad. Las políticas de administración del capital del Holding Empresas Iansa S.A. tienen por objetivo:

- Garantizar el normal funcionamiento del holding y la continuidad del negocio a corto plazo;
- Asegurar el financiamiento de nuevas inversiones con el objetivo de mantener un crecimiento constante en el tiempo;
- Mantener una estructura de capital acorde a los ciclos económicos que impactan el negocio y la naturaleza de la industria.

Los requerimientos de capital son incorporados en la medida que existan necesidades de financiamiento, velando por un adecuado nivel de liquidez y cumpliendo con los resguardos financieros establecidos. De acuerdo a las condiciones económicas imperantes la Sociedad maneja su estructura de capital y realiza los ajustes necesarios para mitigar los riesgos asociados a condiciones de mercado adversas y aprovechar las oportunidades que se puedan generar logrando mejorar la posición de liquidez de la Sociedad.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 1. Información corporativa (Continuación).

c) Gestión de capital (Continuación).

La estructura financiera de Empresas Iansa S.A. y afiliadas al 31 de diciembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Patrimonio	368.173	354.778
Préstamos que devengan intereses	64.220	50.794
Arrendamiento financiero	5.677	6.230
Bonos	63.713	73.105
Total	501.783	484.907

Con la información que se maneja se estima como significativamente baja la posibilidad que en el futuro ocurran hechos que puedan ocasionar algún ajuste del valor libros de activos y/o pasivos dentro del próximo año.

Nota 2. Bases de preparación.

a) Bases de preparación.

La información contenida en estos estados financieros consolidados es responsabilidad del Directorio de la Sociedad, que manifiesta expresamente que se han aplicado en su totalidad los principios y criterios incluidos en las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”), y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales.

b) Período cubierto.

Los presentes estados financieros consolidados cubren los siguientes ejercicios:

- Estado de Situación Financiera al 31 de diciembre de 2013 y 2012.
- Estado de Resultados, por los ejercicios de doce meses y periodos de tres meses terminados al 31 de diciembre de 2013 y 2012.
- Estado de Flujo de Efectivo, por los ejercicios de doce meses terminados al 31 de diciembre de 2013 y 2012.
- Estado de Cambios en el Patrimonio Neto, por los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2013 y 2012.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 2. Bases de preparación (Continuación).

c) Moneda funcional y presentación.

La moneda funcional de Empresas Iansa S.A. y de cada una de sus sociedades ha sido determinada como la moneda del ámbito económico en que opera, tal como lo señala la NIC 21. En este sentido los estados financieros consolidados son presentados en dólares, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad.

Sociedad	Relación	Moneda funcional
Empresas Iansa S.A.	Matriz	USD
Iansagro S.A.	Afiliada Directa	USD
Agromás S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Patagoniafresh S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Patagonia Investment S.A.	Afiliada Indirecta	USD
L.D.A. S.A.	Afiliada Indirecta	CLP
Agrícola Terrandes S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Inversiones Iansa S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Compañía de Generación Industrial S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Icatom S.A.	Afiliada Indirecta	USD

Los estados financieros consolidados se presentan en dólares estadounidenses, moneda funcional que definió Empresas Iansa S.A. Ello, por cuanto la afiliada Iansagro S.A., que aporta con gran parte del ingreso y costo, se encuentra indexada a esta moneda.

Toda la información es presentada en miles de dólares (MUSD) y ha sido redondeada a la unidad más cercana, excepto cuando se indica de otra manera.

Las transacciones en una moneda distinta a la moneda funcional se consideran en moneda extranjera y son inicialmente registradas al tipo de cambio de la moneda funcional a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos al tipo de cambio de la moneda funcional a la fecha de los Estados Financieros. Todas las diferencias son registradas con cargo o abono a resultados.

d) Uso de estimaciones y juicios.

De acuerdo a la NIC 1, en la preparación de los estados financieros se han utilizado estimaciones realizadas por la administración, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Estas estimaciones se refieren básicamente a:

- La valoración de activos y plusvalías asociadas, para determinar la existencia de pérdidas por deterioro de los mismos. (Nota 16)
- La vida útil y valores residuales de las propiedades, plantas y equipos. (Nota 17)
- Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos y obligaciones con los empleados. (Nota 21)



Nota 2. Bases de preparación (Continuación).

d) Uso de estimaciones y juicios (Continuación).

- Las hipótesis empleadas para calcular las estimaciones de incobrabilidad de deudores por venta y cuentas por cobrar a clientes. (Nota 7)
- Las hipótesis empleadas en el cálculo del valor justo de cada grupo de activos biológicos y productos agrícolas. (Nota 10)

Estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados, pero es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlos (al alza o a la baja) en ejercicios próximos, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros consolidados futuros.

e) Cambios contables.

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2013, no presentan cambios en las políticas contables respecto a igual fecha del año anterior.

Nota 3. Principales políticas contables aplicadas.

a) Bases de consolidación.

Subsidiarias son todas las entidades sobre las que Empresas Iansa tiene control. El control se logra cuando la Sociedad está expuesta, o tiene los derechos, a los rendimientos variables procedentes de su implicación en la sociedad participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta.

Específicamente, la Sociedad controla una participada si y sólo si tiene todo lo siguiente:

- (a) poder sobre la participada (es decir derechos existentes que le dan la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada, es decir, las actividades que afectan de forma significativa a los rendimientos de la participada).
- (b) exposición, o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada.
- (c) capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

Cuando la Sociedad tiene menos que la mayoría de los derechos a voto de una sociedad participada, tiene el poder sobre la sociedad participada cuando estos derechos a voto son suficientes para darle en la práctica la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada unilateralmente. La Sociedad considera todos los hechos y circunstancias para evaluar si los derechos a voto en una participada son suficientes para darle el poder, incluyendo:



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

a) Bases de consolidación (Continuación).

- (a) el número de los derechos de voto que mantiene el inversor en relación con el número y dispersión de los que mantienen otros tenedores de voto;
- (b) los derechos de voto potenciales mantenidos por el inversor, otros tenedores de voto u otras partes;
- (c) derechos que surgen de otros acuerdos contractuales; y
- (d) cualesquiera hechos y circunstancias adicionales que indiquen que el inversor tiene, o no tiene, la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes en el momento en que esas decisiones necesiten tomarse, incluyendo los patrones de conducta de voto en reuniones de accionistas anteriores.

La Sociedad reevaluará si tiene o no control en una participada si los hechos y circunstancias indican que ha habido cambios en uno o más de los tres elementos de control mencionados anteriormente.

La consolidación de una subsidiaria comenzará desde la fecha en que el inversor obtenga el control de la participada cesando cuando pierda el control sobre ésta.

Para contabilizar la adquisición de subsidiaria, Empresas Iansa utiliza el método de adquisición. El costo de adquisición es el valor razonable de los activos entregados, de los instrumentos de patrimonio emitidos y de los pasivos incurridos o asumidos en la fecha de intercambio. Los activos identificables adquiridos y los pasivos y contingencias identificables asumidos en una combinación de negocios se valoran inicialmente por su valor razonable a la fecha de adquisición. El exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de Empresas Iansa en los activos netos identificables adquiridos, se reconoce como plusvalía comprada. Si el costo de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, se reconsiderará la identificación y medición de los activos, pasivos y pasivos contingentes identificables de la adquirente, así como la medición del costo de la adquisición, la diferencia, que continúe existiendo, se reconoce directamente en el estado de resultados.

Las sociedades subsidiarias se consolidan mediante la combinación línea a línea de todos sus activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo.

Las participaciones no controladoras de las sociedades subsidiarias son incluidas en el patrimonio de la sociedad Matriz. Se eliminan las transacciones intercompañías, los saldos y ganancias no realizadas por transacciones entre entidades del Grupo. Las pérdidas no realizadas también se eliminan, a menos que la transacción proporcione evidencia de una pérdida por deterioro del activo transferido. Cuando es necesario, para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por Empresas Iansa, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

b) Bases de presentación.

Empresas Iansa consolida con su subsidiaria Iansagro S.A.

A su vez las sociedades incluidas en la consolidación de Iansagro son:

Rut	Nombre sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje Participación 31/12/2013		
				Directo	Indirecto	Total
96.909.650-1	Agromás S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,0000	1,0000	100,0000
96.912.440-8	Patagoniafresh S.A. (1)	Chile	Dólares Estadounidenses	55,0000	45,0000	100,0000
76.004.559-4	Patagonia Investment S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	60,0000	40,0000	100,0000
76.857.210-0	L.D.A. S.A.	Chile	Pesos Chilenos	99,9000	0,1000	100,0000
76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,9000	0,1000	100,0000
76.044.376-K	Inversiones Iansa S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,0000	1,0000	100,0000
76.045.453-2	Compañía de Generación Industrial S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,9000	0,1000	100,0000
0-E	Icatom S.A.	Perú	Dólares Estadounidenses	59,4194	40,5806	100,0000

Rut	Nombre sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje Participación 31/12/2012		
				Directo	Indirecto	Total
96.909.650-1	Agromás S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,0000	1,0000	100,0000
76.004.559-4	Patagonia Investment S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	60,0000	40,0000	100,0000
76.857.210-0	L.D.A. S.A.	Chile	Pesos Chilenos	99,9000	0,1000	100,0000
76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,9000	0,1000	100,0000
76.044.376-K	Inversiones Iansa S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,0000	1,0000	100,0000
76.045.453-2	Compañía de Generación Industrial S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	99,9000	0,1000	100,0000
0-E	Icatom S.A.	Perú	Dólares Estadounidenses	100,0000	0,0000	100,0000
76.180.939-3	Sercob S.A.(2)	Chile	Dólares Estadounidenses	100,0000	0,0000	100,0000
0-E	Iansa Perú S.A.(3)	Perú	Dólares Estadounidenses	100,0000	0,0000	100,0000
0-E	Iansa Overseas Limited (4)	Islas Cayman	Dólares Estadounidenses	0,0000	100,0000	100,0000

- (1) Tal como se indica en nota N° 12 a contar de diciembre 2013 se presentan consolidados los estados financieros de la subsidiaria Patagoniafresh S.A.
- (2) Con fecha 16 de Abril de 2012, se realizó el remate de Sercob S.A.
- (3) Con fecha 01 de Mayo de 2012, Icatom S.A. realiza la fusión por absorción de la Sociedad Iansa Perú S.A.
- (4) Con fecha 19 de Junio de 2012, se produjo legalmente la disolución de la Sociedad Iansa Overseas Limited.

De acuerdo a la NIC 21, la sociedad matriz ha determinado que su moneda de presentación para los estados financieros consolidados es el dólar estadounidense, por lo tanto incorpora todos los estados financieros de sus afiliadas en dicha moneda.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

c) Transacciones en moneda extranjera y unidades de reajuste.

Tal como se revela en nota N°2 letra c), la moneda funcional de la sociedad es el dólar estadounidense (USD), por lo tanto todos los saldos de partidas monetarias denominadas en monedas extranjeras (monedas distintas al dólar estadounidense) se convierten a los tipos de cambio de cierre y las diferencias producidas en las transacciones que se liquidan en una fecha distinta al reconocimiento inicial, se reconocen en los resultados del ejercicio, en el rubro diferencia de cambio.

De acuerdo a ello, los principales activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se muestran a su valor equivalente en dólares, calculados a los siguientes tipos de cambios:

Fecha	31-Dic-13	31-Dic-12
	USD	USD
Euro	0,73	0,76
Sol peruano	2,78	2,57
Pesos chilenos	524,61	479,96

Por otra parte los activos y pasivos monetarios registrados en Unidades de Fomento Reajustables son valorizados a su valor de cierre de cada ejercicio. Las paridades utilizadas son las siguientes:

Fecha	31-Dic-13	31-Dic-12
	USD	USD
Unidad de Fomento	0,02	0,02

La Unidad de Fomento (UF) es una unidad monetaria denominada en pesos chilenos que está indexada a la inflación. La tasa de variación de la UF se establece a diario y con antelación, sobre la base de la variación del Índice de Precios al Consumidor (IPC) del mes anterior. El valor presentado en la tabla anterior representa el valor de dólares por cada unidad de fomento.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

d) Participación en asociadas.

Asociadas son todas las entidades sobre las que Empresas Iansa ejerce influencia significativa pero no tiene control que, generalmente, viene acompañado por una participación de entre un 20% y un 50% de los derechos de voto. Las inversiones en asociadas se contabilizan por el método de la participación e inicialmente se reconocen por su costo. Las inversiones en asociadas incluyen la plusvalía comprada, identificada en la adquisición, neto de cualquier pérdida acumulada por deterioro identificado en la adquisición. La participación de Empresas Iansa en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus asociadas se reconoce en resultados integrales, y su participación en los movimientos de reservas, posteriores a la adquisición se reconoce en reservas. Los movimientos posteriores a la adquisición acumulados, se ajustan contra el importe en libros de la inversión. Cuando la participación en las pérdidas de una asociada es igual o superior a su participación en la misma, incluida cualquier otra cuenta por cobrar no asegurada, la Compañía no reconoce pérdidas adicionales, a no ser que haya incurrido en obligaciones o realizado pagos en nombre de la asociada en la cual participa.

e) Intangibles.

e.1) Marcas Registradas y otros derechos.

Principalmente corresponden a derechos de agua, los cuales tienen una vida útil indefinida y se registran al costo incurrido en su adquisición. Para las marcas y patentes la amortización se calcula utilizando el método lineal para asignar el costo.

e.2) Programas informáticos.

Las licencias para programas informáticos adquiridas, se capitalizan sobre la base de los costos en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas (4 años).

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos.

f) Plusvalía adquirida (menor valor de inversiones).

La plusvalía adquirida (menor valor de inversiones) representa la diferencia entre el valor de adquisición de las acciones o derechos sociales de afiliadas y asociadas y el valor razonable de los activos y pasivos identificables incluyendo los contingentes identificables, a la fecha de adquisición.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

f) Plusvalía adquirida (menor valor de inversiones) (Continuación).

La plusvalía adquirida de acuerdo a la NIC 38, es un intangible con vida útil indefinida por lo que no se amortiza. A su vez, a cada fecha de presentación de los estados financieros de la Sociedad esta se somete a pruebas de deterioro de valor y se valora a costo menos pérdidas acumuladas por deterioro.

El resultado que se produce al vender una entidad incluye el valor libros de la plusvalía relacionada con la entidad.

g) Propiedades, plantas y equipos.

g.1) Costo.

Los elementos de propiedades, plantas y equipos se valorizan inicialmente a su precio de compra más los derechos de importación y cualquier costo directamente atribuible para que el activo esté en condiciones de operación para su uso destinado.

Los elementos de propiedades, plantas y equipos que son construidos (obras en curso) durante el período de construcción pueden incluir los siguientes conceptos devengados:

- Los gastos financieros relativos al financiamiento externo que sean directamente atribuibles a la adquisición o producción, ya sea de carácter específico como genérico.
- Los gastos de personal y otros gastos de naturaleza operativa soportados efectivamente en la construcción del inmovilizado.

Posteriormente al reconocimiento inicial, los elementos de propiedades, plantas y equipos son depreciados de acuerdo a su vida útil con cargo a resultado. Además, la sociedad revisa en cada término de ejercicio cualquier pérdida de valor, de acuerdo a la NIC 36.

Los costos de ampliación, modernización o mejoras que representen un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia o un aumento de la vida útil, son capitalizados aumentando el valor de los bienes.

Los gastos de reparaciones, conservación y mantenimiento son registrados con cargo a los resultados del ejercicio en que se incurren.

Asimismo, en este rubro se incluyen las inversiones efectuadas en activos adquiridos bajo la modalidad de contratos de arrendamiento con opción de compra que reúnen las características de leasing financiero.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

g) Propiedades, plantas y equipos (Continuación).

La utilidad o pérdida resultante de la enajenación o retiro de un bien se calcula como la diferencia entre el precio obtenido en la enajenación y el valor registrado en los libros, reconociendo su diferencia en los resultados del ejercicio.

g.2) Depreciación.

Las depreciaciones son calculadas bajo el método lineal, mediante la distribución del costo de adquisición menos el valor residual estimado entre los años de vida útil estimada de cada uno de los elementos, que son revisadas periódicamente, según el siguiente detalle:

Grupo de activos	Rango de años de vida útil estimada
Edificios	50 a 80 años
Plantas y equipos	20 a 30 años
Equipamiento de tecnología de la información	3 a 4 años
Instalaciones fijas y accesorios	7 a 10 años
Vehículos de motor	7 a 15 años
Otras propiedades, plantas y equipos	5 a 60 años

Los terrenos son registrados de forma independiente de los edificios o instalaciones y se entiende que tienen una vida útil infinita, por lo tanto, no son objeto de depreciación.

Las depreciaciones de las propiedades, plantas y equipos en construcción comienzan cuando los bienes están en condiciones de uso.

h) Propiedades de inversión.

Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas reconocen como propiedades de inversión los valores netos de los terrenos, edificios y otras construcciones que son mantenidas para explotarlos en régimen de arriendo o bien para obtener una ganancia en su venta como consecuencia de los incrementos que se produzcan en el futuro de los respectivos precios de mercado. Estos activos no son utilizados en las actividades de operación, no están destinados para uso propio y no existe la intención concreta de enajenarlos.

Las propiedades de inversión se valorizan al costo histórico, e inicialmente incluye su precio de compra más los derechos de importación y cualquier costo directamente atribuible para que el activo esté en condiciones de operación para su uso destinado.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

h) Propiedades de inversión (Continuación).

Las depreciaciones son calculadas bajo el método lineal, mediante la distribución del costo de adquisición menos el valor residual estimado entre los años de vida útil económica estimada de cada uno de los elementos, que son revisadas periódicamente, según el siguiente detalle:

Grupo de activos	Rango de años de vida útil estimada
Edificios	50 a 80 años
Plantas y equipos	20 a 30 años
Equipamiento de tecnología de la información	3 a 4 años
Instalaciones fijas y accesorios	7 a 10 años
Vehículos de motor	7 a 15 años
Otras propiedades, plantas y equipos	5 a 60 años

La utilidad o pérdida resultante de la enajenación o retiro de un bien se calcula como la diferencia entre el precio obtenido en la enajenación y el valor registrado en los libros, reconociendo su diferencia en los resultados del ejercicio.

i) Costo de financiamiento.

Los costos de financiamiento directamente asociados a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, que son aquellos activos que requieren de un ejercicio de tiempo significativo antes de estar preparados para su uso o venta, se agregan al costo de dichos activos, hasta el momento en que estos se encuentren sustancialmente preparados para su uso o venta.

j) Deterioro de activos no financieros.

El importe recuperable es el mayor valor entre el valor razonable de un activo menos los costos para la venta y el valor de uso. Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el importe en libros supera al valor recuperable.

Una pérdida por deterioro previamente reconocida puede ser reversada si se ha producido cambios en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable y sólo hasta el monto previamente reconocido. Esto no aplica para la plusvalía.

Para efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor de los activos, éstos se agrupan al nivel más bajo en el cual existen flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). La plusvalía se distribuye en aquellas unidades generadoras de efectivo que se espera serán beneficiadas por la combinación de negocios de la que surgió la plusvalía.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

j) Deterioro de activos no financieros (Continuación).

Los activos no financieros, excluyendo la plusvalía, que presenta deterioro deben ser evaluados en forma anual para determinar si se debe revertir la pérdida.

Las pérdidas por deterioro de operaciones continuas son reconocidas con cargo a resultados en las categorías de gastos asociados a la función del activo deteriorado, excepto por propiedades anteriormente revaluadas donde la revaluación fue llevada al patrimonio. En este caso el deterioro también es reconocido con cargo a patrimonio hasta el monto de cualquier revaluación anterior.

k) Reconocimiento de ingresos.

Los ingresos son reconocidos en la medida que son traspasados todos los riesgos, y que los beneficios económicos que se esperan pueden ser medidos confiablemente.

Los ingresos son medidos al valor justo del pago recibido, excluyendo descuentos, rebajas y otros impuestos a la venta o derechos.

Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de reconocer ingresos:

k.1) Venta de bienes.

Los ingresos por venta de bienes son reconocidos cuando los riesgos y los beneficios significativos de la propiedad de los bienes han sido traspasados al comprador, generalmente al despachar los bienes.

Las ventas se reconocen en base al precio de contrato, neto de los descuentos por volumen y devoluciones realizadas. Los descuentos por volumen se evalúan de acuerdo a las ventas realizadas y se estima que no existe un componente significativo de financiamiento, ya que las ventas se realizan con un período medio de cobro reducido, lo que está acorde a las prácticas de mercado.

k.2) Ingresos por prestación de servicios.

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha del estado de situación financiera, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

k) Reconocimiento de ingresos (Continuación).

k.3) Ingresos por intereses.

Los ingresos son reconocidos a medida que los intereses son devengados en función del principal que está pendiente de pago y de la tasa de interés aplicable.

l) Inventarios.

La Sociedad y sus afiliadas registran los inventarios de acuerdo a la NIC 2, esto es el menor valor entre el costo y el valor neto de realización.

Para determinar el costo se emplea el método de valorización del costo promedio ponderado. El precio de costo incluye, de acuerdo a la normativa, los costos de materiales directos, mano de obra directa, depreciación relacionada con la producción y los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas y otras partidas similares son deducidos en la determinación del precio de adquisición.

m) Activos biológicos.

En conformidad a la NIC 41, los activos biológicos presentados en el Estado de Situación Financiera deben ser medidos a su valor justo.

Las siembras de remolacha que algunas de las afiliadas del Holding se encuentren gestionando, se registran a su valor de costo atribuido. Lo anterior, por la imposibilidad de determinar en forma confiable el valor justo, ya que no existe un mercado competitivo del cual obtener información de precios o valores fijados. Las siembras de maíz, trigo y otros similares son registrados a su valor razonable menos los costos estimados para su venta.

Las siembras que serán explotadas en los próximos 12 meses se clasifican como activos biológicos corrientes.

El crecimiento biológico y los cambios en el valor razonable se reconocen en el Estado de Resultados en el ítem Otros Gastos por Naturaleza.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

n) Operaciones de leasing.

Los bienes recibidos en arrendamiento se clasifican y valorizan de acuerdo a lo dispuesto en la NIC 17 y sus interpretaciones.

n.1) Leasing financieros.

Los leasing financieros que transfieren a la Sociedad, sustancialmente, todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de la partida arrendada, se contabilizan en forma similar a la adquisición de propiedades, plantas y equipos, reconociendo la obligación total y los intereses sobre la base de lo devengado, y el activo al menor entre el valor razonable de la propiedad arrendada o el valor presente de los pagos mínimos del leasing.

Los pagos del leasing son distribuidos entre los cargos por financiamiento y la reducción de la obligación de leasing para obtener una tasa constante de interés sobre el saldo pendiente del pasivo. Los gastos financieros son cargados y reflejados en el estado de resultados.

Los activos en leasing son depreciados según la vida útil económica estimada del activo, de acuerdo a las políticas de la sociedad para tales bienes.

n.2) Leasing operativos.

Cuando gran parte de los riesgos y ventajas de la propiedad arrendada quedan en poder del arrendador, el contrato califica como arrendamiento operativo. Los pagos por concepto de arrendamiento operativo, descontado de cualquier incentivo recibido por parte del arrendador, son reconocidos linealmente como gastos en el estado de resultado durante la vigencia del contrato.

o) Instrumentos financieros.

Los activos financieros dentro del alcance de la NIC 39 son clasificados como activos financieros a valor razonable con efecto en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, activos financieros mantenidos hasta su vencimiento o activos financieros disponibles para la venta, según corresponda. El Holding determina la clasificación de sus activos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

La Sociedad y sus afiliadas han definido y valorizado sus activos financieros de la siguiente forma:



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

o) Instrumentos financieros (Continuación).

o.1) Activos financieros mantenidos hasta el vencimiento.

Corresponden a activos financieros no derivados cuyos pagos y vencimientos son fijos y la sociedad tiene la intención y la capacidad de mantenerlos hasta su vencimiento. Son valorizadas al costo amortizado utilizando la tasa de interés efectiva. Si alguna empresa del Holding vendiese un importe no insignificante de los activos mantenidos hasta su vencimiento, la categoría completa se debe reclasificar a mantenidos para la venta. Estos activos son clasificados como activos corrientes con excepción de aquellos cuyo vencimiento es superior a un año, los que son presentados como activos no corrientes. Durante el ejercicio no se mantuvieron activos financieros en esta categoría.

o.2) Préstamos y cuentas por cobrar.

Corresponden a activos financieros no derivados con pagos fijos que no son cotizados en un mercado activo. Surgen de operaciones de préstamo de dinero o venta de bienes o servicios directamente a un deudor sin intención de negociar la cuenta a cobrar. Estos activos son clasificados como activos corrientes con excepción de aquellos cuyo vencimiento es superior a un año, los que son presentados como activos no corrientes y se incluyen en el rubro deudores comerciales y otras cuentas por cobrar en el estado de situación financiera consolidado.

Los deudores se presentan a su valor neto, es decir, rebajados por las provisiones de deterioros (deudores incobrables).

o.2.1) Segmentos azúcar y coproductos, nutrición animal, pasta de tomates y otros.

o.2.1.a) Políticas de crédito.

Empresas Iansa S.A. S.A y sus afiliadas establece como marco regulatorio la aplicación de políticas de crédito para la venta de sus productos y servicios, que permiten minimizar el riesgo crediticio mediante la evaluación de sus clientes y la determinación de límites de crédito, bajo las siguientes consideraciones:

- Antecedentes comerciales intachables.
- Solvencia y capacidad de pago.
- Antecedentes de antigüedad.
- Cobertura de Seguro de Crédito.
- Garantías y avales.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

o) Instrumentos financieros (Continuación).

o.2) Préstamos y cuentas por cobrar (Continuación).

o.2.1.a) Políticas de crédito (Continuación).

Con el objetivo de resguardarse frente a posibles incumplimiento de pagos por parte de los clientes, Empresas Iansa S.A. tiene contratado un seguro de crédito, el cual cubre el 90% de la respectiva deuda por cobrar, sólo en caso de insolvencia.

Como regla general, todos los clientes, indistintamente de las líneas de negocios, deben contar con un seguro de crédito. La excepción la conforma un grupo selecto de clientes de gran envergadura, bajo riesgo y gran confiabilidad ante el mercado.

Las ventas a crédito superior a USD 45.000, deben contar con la aprobación de la compañía de seguros, con la cual Empresas Iansa S.A. mantiene una póliza de seguros de crédito estableciéndose líneas de crédito por clientes, mediante la evaluación de sus estados financieros. Para las ventas inferiores a USD 45.000, la evaluación de riesgo se realiza en línea con la compañía de seguros, aprobando o rechazando la venta en forma inmediata.

La Sociedad mantiene un Comité de Crédito, quien revisa la situación crediticia de los clientes y, de acuerdo a la política de créditos vigente, evalúa y aprueba las líneas de crédito, como también autoriza las excepciones a la política de crédito, y puede aprobar ventas a clientes rechazados por la compañía de seguros, bajo riesgo de Empresas Iansa S.A. Los aumentos temporales en las líneas de crédito se pueden realizar hasta tres veces al año y se encuentran limitados al 30% del monto asignado, con tope de USD 250.000. Un aumento permanente de la línea de crédito requiere evaluación de la compañía aseguradora.

La compañía de seguros no asegura clientes que anteriormente fueron declarados como insolventes.

El objetivo de la política de cobranza es lograr que el cliente, en su primera etapa de mora pague el 100% de la deuda, para poder seguir operando con él. En los casos que el cliente no pueda pagar se acuerda un nuevo plan de pago, el que debe contemplar la voluntad de ambas partes.

Cuando ocurre alguna morosidad de un cliente cuya recuperación de deuda se hace improbable, de acuerdo a las evaluaciones y gestiones realizadas, los antecedentes son derivados a los asesores jurídicos, los cuales de acuerdo a la normativa vigente deberán evidenciar y documentar que se hayan agotado prudencialmente todos los medios de cobro para solventar el castigo correspondiente.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

o) Instrumentos financieros (Continuación).

o.2) Préstamos y cuentas por cobrar (Continuación).

o.2.1.a) Políticas de crédito (Continuación).

En la generalidad las ventas se realizan con plazo no superior a 120 días.

o.2.1.b) Provisión por deterioro.

La administración de Empresas Iansa S.A. y afiliadas ha instruido mantener un criterio conservador respecto a la determinación de las provisiones globales necesarias para cubrir los niveles de incobrabilidad (deterioro) y riesgo crediticio, basado en un modelo que considera el análisis de segmentación de morosidad de cada cliente como eje central.

Para todos los clientes con morosidad superior a 180 días y que no cuentan con seguro de crédito se realiza provisión por incobrabilidad (deterioro) por el 100% de la deuda. Lo mismo aplica para los clientes en cobranza judicial y protesto. Para el grupo de clientes no asegurados de gran envergadura y gran confiabilidad ante el mercado se realiza una provisión por deterioro equivalente al 0,2% de las ventas mensuales.

o.2.1.c) Renegociación.

La restructuración de deudas o renegociación a deudores se encuentra sometida a la evaluación conjunta y coordinada de los responsables internos y los asesores jurídicos, sólo para aquellos clientes con los cuales se desea seguir operando comercialmente, donde ambas partes, en conjunto, resuelven la determinación de condiciones apropiadas para el saneamiento de la deuda morosa.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

o) Instrumentos financieros (Continuación).

o.2) Préstamos y cuentas por cobrar (Continuación).

o.2.2) Segmento gestión agrícola.

o.2.2.a) Políticas de crédito.

Los créditos otorgados en el segmento de gestión agrícola están dirigidos al financiamiento de insumos, servicios, maquinarias, proyectos de riego tecnificado y avances en dinero para labores agrícolas desde la siembra hasta la cosecha de insumos.

Empresas Iansa S.A establece como marco regulatorio en el proceso de crédito interno, la aplicación de políticas de crédito en la venta de sus productos y servicios, permitiendo minimizar el riesgo crediticio mediante la evaluación de sus clientes, bajo las siguientes consideraciones:

- Antecedentes comerciales intachables.
- Solvencia y capacidad de pago.
- Antecedentes de antigüedad.
- Garantías y avales.

Se establece que el 100% de los créditos otorgados, deben estar cubiertos con garantía real suficiente, a fin de obtener la cobertura total del riesgo asumido en estas operaciones de crédito.

De acuerdo a la composición y características de los agricultores, la sociedad ha formulado una clasificación de éstos, tendientes a adoptar criterios diferenciados de evaluación, requisitos y otros, si la situación lo amerita.

La Sociedad mantiene un Comité de Crédito, quien revisa, evalúa y autoriza cualquier excepción a la política de crédito.

Cuando ocurre alguna morosidad de un cliente cuya recuperación de deuda no haya constituido respuesta satisfactoria en forma interna, serán nuestros asesores jurídicos los cuales de acuerdo a la normativa vigente deberán evidenciar y documentar que se hayan agotado prudencialmente todos los medios de cobro para solventar el castigo correspondiente.

En la generalidad las ventas se realizan con plazo no superior a un año, que es el período que dura una campaña de remolacha. La excepción está dada por el financiamiento en proyectos de riego tecnificado y compra de maquinarias, donde el plazo máximo puede ser hasta cinco años.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

o) Instrumentos financieros (Continuación).

o.2) Préstamos y cuentas por cobrar (Continuación).

o.2.2) Segmento gestión agrícola (Continuación).

o.2.2.b) Provisión por deterioro.

Al igual que en el caso de los deudores comerciales de otros negocios, la administración de Empresas Iansa S.A. y afiliadas ha instruido mantener un criterio conservador respecto a la determinación de las provisiones globales necesarias para cubrir los niveles de incobrabilidad (deterioro) y riesgo crediticio de los deudores agricultores, basado en un modelo que considera el análisis de segmentación de morosidad de cada cliente como eje central.

Para todos los clientes con morosidad superior a 90 días se realiza provisión por incobrabilidad (deterioro) por el 100% de la deuda.

o.2.2.c) Renegociación.

Al igual que en el caso de deudores comerciales de otros negocios, la reestructuración de deudas o renegociación a deudores agricultores se encuentra sometida a la evaluación conjunta y coordinada de los responsables internos y los asesores jurídicos, sólo para aquellos clientes con los cuales se desea seguir operando comercialmente, donde ambas partes, en conjunto, resuelven la determinación de condiciones apropiadas para el saneamiento de la deuda morosa.

El rubro otros activos no financieros contempla saldos por cobrar que provienen de ventas no relacionadas con el giro normal de Empresas Iansa S.A. Es revisado periódicamente para determinar si existen casos de eventual incobrabilidad por los que se deba realizar una provisión (deterioro) por este concepto.

o.3) Activos financieros a valor razonable con efectos en resultados.

Bajo este esquema se clasifican todos aquellos activos financieros con el propósito de ser vendidos o recomprados en el corto plazo. Inicialmente se reconocen a valor razonable, y los costos de transacción se reflejan de inmediato en el Estado de Situación. En forma posterior se reconocen a valor razonable con cargo o abono a resultados y clasificados como activos corrientes con excepción de aquellos cuya realización es superior a un año, los que son presentados como activos no corrientes.

Esta categoría incluye también instrumentos financieros derivados, los cuales la sociedad no los ha denominado como instrumentos de cobertura, según NIC 39. La posición pasiva de estos instrumentos se clasifica en Otros Pasivos Financieros.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

o) Instrumentos financieros (Continuación).

o.4) Deterioro de activos financieros.

A la fecha de cierre del estado de situación financiera, la Sociedad y sus afiliadas evalúan si hay evidencia objetiva de deterioro para cada una de las categorías de clasificación de los activos financieros. Se reconocerá efectos de deterioro en resultados sólo si existe evidencia objetiva de que uno o más eventos ocurran después del reconocimiento inicial del activo financiero y además este deterioro tenga efectos futuros en los flujos de cajas asociados.

Esta provisión se determina cuando existe evidencia de que la Sociedad matriz y sus distintas afiliadas no recibirán los pagos de acuerdo a los términos originales de la venta. Se realizan provisiones cuando el cliente se acoge a algún convenio judicial de quiebra o cesación de pagos, o cuando se han agotado todas las instancias de cobro en un período de tiempo razonable.

En el caso de títulos de capital clasificados como disponibles para la venta, para determinar si han sufrido pérdidas por deterioro se considera si ha tenido un descenso significativo o prolongado en el valor razonable por debajo de su costo. Si existe cualquier evidencia de este tipo, la pérdida acumulada determinada como la diferencia entre el costo de adquisición y el valor razonable corriente, menos cualquier pérdida por deterioro del valor de ese activo financiero previamente reconocido en las pérdidas o ganancias, se elimina del patrimonio neto y se reconoce en el estado de resultados. Las pérdidas por deterioro de valor reconocidas en el estado de resultados por instrumentos de patrimonio no se revierten a través del estado de resultados.

o.5) Créditos y préstamos que devengan interés.

Todos los créditos y préstamos son inicialmente reconocidos al valor razonable del pago recibido menos los costos directos atribuibles a la transacción. En forma posterior al reconocimiento inicial son medidos al costo amortizado usando el método de tasa efectiva de interés, el que consiste en aplicar la tasa de mercado para ese tipo de deuda y reflejando las utilidades o pérdidas con cargo o abono a resultados.

Se clasifican como pasivos corrientes, a menos que el vencimiento sea superior a doce meses desde la emisión de los estados financieros.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

p) Medio ambiente.

En el caso de existir pasivos ambientales se registran sobre la base de la interpretación actual de leyes y reglamentos ambientales, cuando sea probable que una obligación actual se produzca y el importe de dicha responsabilidad se pueda calcular de forma fiable.

q) Gastos por seguros de bienes y servicios.

Los pagos de las distintas pólizas de seguro que contrata la Sociedad son reconocidos en gastos en proporción al período de tiempo que cubren, independiente de los plazos de pago. Los valores pagados y no consumidos se reconocen como pagos anticipados en el activo corriente.

Los costos de los siniestros se reconocen en resultados inmediatamente después de ocurridos los hechos. Los ingresos asociados a las pólizas de seguros, se reconocen en resultados una vez que son liquidados por las compañías de seguros.

r) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura.

Para propósitos de contabilidad de cobertura, de acuerdo a NIC 39 éstas son clasificadas como:

- Coberturas de valor razonable, destinadas a cubrir el riesgo de variabilidad en el valor razonable de activos y pasivos reconocidos en el estado de situación financiera, atribuibles a un riesgo particular que pueda afectar los resultados de la sociedad.
- Coberturas de flujo de caja, cuando cubren la exposición a la variación de un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido, o a una transacción esperada altamente probable, o al riesgo de variaciones en los tipos de cambio de una moneda distinta a la moneda funcional, en un compromiso a firme no reconocido que pueda afectar los resultados de la sociedad; o
- Cobertura de la inversión neta en un negocio en el extranjero, destinado exclusivamente a compensar variaciones en el tipo de cambio.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

r) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura (Continuación).

La Sociedad formalmente designa y documenta al comienzo la relación de cobertura a la cual desea aplicar contabilidad de cobertura, el objetivo de riesgo de la administración y la estrategia para realizar dicha cobertura. La documentación incluye identificación del instrumento de cobertura, la partida o transacción cubierta, la naturaleza del riesgo que está siendo cubierto y cómo la entidad evaluará la efectividad del instrumento de cobertura para contrarrestar la exposición a cambios en el valor razonable de la partida cubierta, o en los flujos de caja atribuibles al riesgo cubierto. Se espera que tales coberturas sean altamente efectivas en lograr contrarrestar cambios en valor razonable o flujos de caja. En forma continua se evalúan las coberturas para determinar su efectividad durante los períodos de reporte financiero para los cuales fueron designadas.

El Directorio de la Sociedad ha facultado a representantes expresamente designados de la administración con amplios conocimientos del mercado internacional de azúcar, para evaluar, recomendar e implementar acciones de cobertura asociadas al precio internacional del azúcar, usando instrumentos financieros derivados de mercado, que ayuden a cubrir los márgenes asociados hasta un máximo del 100% de la producción doméstica estimada de azúcar (operaciones de “hedge” de azúcar), si las condiciones de mercado lo permiten. El objetivo de esta política es atenuar el impacto que las variaciones en los precios internacionales del azúcar puedan tener sobre los márgenes operacionales de la sociedad, tal como se revela en la nota 37, número 1 “riesgos de mercado”.

La Sociedad usa instrumentos financieros derivados tales como contratos de futuros para los precios de commodities (particularmente azúcar), forwards de monedas, y swaps para cubrir los riesgos asociados a las fluctuaciones en los precios de commodities, la tasa de interés, o fluctuaciones en los tipos de cambios.

Tales instrumentos son inicialmente reconocidos a valor razonable en la fecha en la cual el contrato de derivados es suscrito, y son posteriormente remedidos, para mostrar cualquier utilidad o pérdida que surge de cambios en el valor razonable de estos instrumentos durante el ejercicio en las correspondientes cuentas del patrimonio. La variación de valor razonable en estos instrumentos que no califican para contabilización de cobertura es llevada a resultado en el ejercicio.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

s) Provisiones.

Las provisiones son reconocidas de acuerdo a la NIC 37 cuando:

- La sociedad y sus afiliadas tienen una obligación presente como resultado de un evento pasado,
- Es probable que se requiera una salida de recursos incluyendo beneficios económicos para liquidar la obligación,
- Se puede hacer una estimación confiable del monto de la obligación.

En la eventualidad que la provisión o una parte de ella sea reembolsada por un tercero, el reembolso es reconocido como un activo separado solamente si se tiene certeza del ingreso.

En el estado de resultados el gasto por cualquier provisión es presentado en forma neta de cualquier reembolso.

Si el efecto del valor del dinero en el tiempo es material, las provisiones son descontadas usando una tasa de descuento antes de impuesto, que refleja los riesgos específicos del pasivo. Cuando se usa una tasa de descuento, el aumento en la provisión debido al paso del tiempo es reconocido en resultado, dentro del rubro “costo financiero”.

t) Provisiones por beneficios a los empleados.

La Sociedad matriz y sus afiliadas que tienen pactado con su personal el pago de indemnizaciones por años de servicio, han calculado esta obligación sobre la base del método del valor actuarial, de acuerdo a la NIC 19, teniendo presente los términos de convenios y contratos vigentes, considerando una tasa de interés real del 2,50% anual y un período estimado según la edad y permanencia probable de cada persona hasta su jubilación.

La Sociedad ha implementado ciertos planes de compensación para sus ejecutivos mediante el otorgamiento de opciones de compra sobre acciones de la sociedad matriz, registradas según NIIF 2.

El costo de estas transacciones es medido en referencia al valor justo de las opciones a la fecha en la cual fueron otorgadas. El valor justo es determinado usando un modelo apropiado de valorización de opciones, de acuerdo a lo señalado en la NIIF 2 Pagos Basados en Acciones.

El costo de los beneficios otorgados que se liquidarán mediante la entrega de acciones es reconocido con abono a patrimonio durante el período en el cual el desempeño y/o las condiciones de servicio son cumplidos, terminando en la fecha en la cual los empleados pertinentes tienen pleno derecho al ejercicio de la opción. El cargo o abono a los estados de resultados integrales es registrado en gastos por beneficio a los empleados en la entidad donde el ejecutivo presta los servicios relacionados.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

u) Impuesto a las ganancias.

La Sociedad y sus afiliadas chilenas contabilizan el impuesto a la renta sobre la base de la renta líquida imponible determinada según las normas establecidas en DL 824 Ley de Impuesto a la Renta. Sus afiliadas en el extranjero lo hacen según las normas de los respectivos países.

Los impuestos diferidos originados por diferencias temporarias y otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos, se registran de acuerdo con las normas establecidas en NIC 12.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta para el ejercicio actual y ejercicios anteriores han sido determinados considerando el monto que se espera recuperar o pagar de acuerdo a las disposiciones legales vigentes o sustancialmente promulgadas a la fecha de cierre de estos estados financieros. Los efectos son registrados con cargo o abono a resultados.

Los impuestos diferidos han sido determinados usando el método del balance sobre diferencias temporarias entre los activos y pasivos tributarios y sus respectivos valores libros, con las excepciones establecidas en la NIC 12, con cargo o abono a resultados. El impuesto diferido relacionado con partidas reconocidas directamente en patrimonio es registrado con efecto en patrimonio y no con efecto en resultados.

A la fecha del estado de situación financiera el valor libro de los activos por impuesto diferido es revisado y reducido en la medida que sea probable que no existan suficientes utilidades imponibles disponibles para permitir la recuperación de todo o parte del activo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son medidos a las tasas tributarias que se esperan sean aplicables en el año donde el activo es realizado o el pasivo es liquidado, en base a las tasas de impuesto (y leyes tributarias) que han sido promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros.

Los activos por impuesto diferido y los pasivos por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad y autoridad tributaria.

Con fecha 27 de septiembre de 2012 se publicó en el Diario Oficial la ley N° 10.348, Reforma Tributaria, que en uno de sus aspectos más relevantes modifica la tasa de impuesto a la renta de primera categoría, de 17% a 20% para los impuestos que deban declararse y pagarse a contar del año tributario 2013.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

v) Efectivo y equivalentes al efectivo.

El efectivo y equivalentes al efectivo corresponde a inversiones a corto plazo de gran liquidez, que son fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y sujetos a un riesgo poco significativo de cambio en su valor con vencimiento no superior a tres meses.

Para los propósitos del estado de flujo de efectivo consolidado, el efectivo y equivalentes al efectivo consta de disponible y efectivo equivalente de acuerdo a lo definido anteriormente.

El estado de flujo de efectivo recoge los movimientos de caja realizados durante el ejercicio, determinados por el método directo. En estos estados de flujos de efectivo se utilizan las siguientes expresiones en el sentido que figura a continuación:

- Flujos de efectivo: entradas y salidas de efectivo o de otros medios equivalentes, entendiéndose por éstos las inversiones a plazo inferior a tres meses de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- Actividades de operación: son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos y egresos ordinarios, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiamiento.
- Actividades de inversión: las actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos no corrientes y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

w) Información por segmentos.

La Sociedad y sus afiliadas revelan información por segmentos, de acuerdo a lo señalado en la NIIF 8, que establece las normas para informar respecto de los segmentos operativos y revelaciones relacionadas a productos, servicios y áreas geográficas.

Se conoce por segmento de negocio, de acuerdo a NIIF 8, al grupo de activos y operaciones encargados de suministrar productos o servicios sujetos a riesgos y rendimientos distintos a los de otros segmentos del negocio.

Empresas Iansa S.A. es un importante holding agroindustrial-financiero, que se especializa en la producción, distribución y comercialización de azúcar y otros alimentos naturales de calidad, los cuales son provistos por distintas unidades de negocio.



Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

x) Ganancias por acción.

La ganancia básica por acción se calcula como el cociente entre la ganancia (pérdida) neta del período atribuible a la Sociedad matriz y el número medio ponderado de acciones ordinarias de la misma en circulación durante dicho período, sin incluir el número medio de acciones de la Sociedad matriz en poder de alguna Sociedad afiliada, si en alguna ocasión fuere el caso.

Para el cálculo de la ganancia por acción diluida el importe de la ganancia neta atribuible a los accionistas y el promedio ponderado de acciones en circulación deben ajustarse por todos los efectos dilusivos inherentes a las acciones ordinarias potenciales.

En agosto de 2010, la Junta Extraordinaria de Accionistas de Empresas Iansa S.A., fijó en la suma de \$ 25 por acción, el precio de colocación de 75.000.000 acciones que serán destinadas por la Sociedad (y/o de sus afiliadas) a planes de compensación para ejecutivos y trabajadores con la entrega de opciones de compra de acciones (stock options).

y) Clasificación corriente y no corriente.

En el estado de situación financiera consolidado adjunto, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período. En el caso de existir obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo esté asegurado a discreción de la Sociedad, mediante contratos de crédito disponibles de forma incondicional con vencimiento a largo plazo, podrían clasificarse como no corrientes.

z) Dividendo mínimo.

El artículo N° 79 de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile establece que, salvo acuerdo diferente adoptado en la junta respectiva, por la unanimidad de las acciones emitidas, las sociedades anónimas abiertas deberán distribuir anualmente como dividendo en dinero a sus accionistas, a prorrata de sus acciones o en la proporción que establezcan los estatutos si hubiere acciones preferidas, a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, excepto cuando corresponda absorber pérdidas acumuladas provenientes de ejercicios anteriores.

La distribución de dividendos a los accionistas se reconoce como un pasivo en las cuentas consolidadas en la medida que se devenga el beneficio.

La política de la Sociedad es repartir como mínimo el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, susceptibles de ser distribuidas, lo que se detalla en nota 26.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

aa) Combinaciones de Negocios.

Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas, reconoce en sus estados financieros los activos identificables (incluye activos intangibles que no han sido reconocidos con anterioridad) y los pasivos asumidos de cualquier participación en sociedades adquiridas al valor justo, de acuerdo a la NIIF 3, emitida y revisada por el IASB. Además, reconoce y mide cualquier plusvalía o ganancia procedente de la compra de estas entidades.

La plusvalía generada en una combinación de negocios es inicialmente medida al costo. Posterior al reconocimiento inicial, es medida al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro. Para los propósitos de pruebas de deterioro, la plusvalía comprada adquirida en una combinación de negocios es asignada desde la fecha de adquisición a cada unidad generadora de efectivo o grupo de ellas que se espera serán beneficiadas por las sinergias de la combinación.

Si el costo de adquisición es inferior al valor razonable de los activos netos de la empresa adquirida, la diferencia se reconoce en resultados y se presenta en la línea Otras ganancias (pérdidas).

Si la contabilización inicial de una combinación de negocios se determina sólo en forma provisional, la Sociedad, durante el ejercicio de medición, ajustará retroactivamente los importes provisionales adquiridos, de acuerdo a la nueva información obtenida. Además reconoce cualquier activo o pasivo adicional si se obtiene cualquier nueva información, siempre y cuando el ejercicio de medición no excede un año a partir de la fecha de compra.

ab) Nuevos pronunciamientos contables.

Las mejoras y modificaciones a las NIIF, así como las interpretaciones que han sido publicadas en el ejercicio se encuentran detalladas a continuación. A la fecha de estos estados financieros estas normas aún no entran en vigencia y la Sociedad no las ha aplicado en forma anticipada:

Nuevas Normas		Fecha de aplicación obligatoria
NIIF 9	Instrumentos financieros	01-01-2015

Esta Norma introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros, permitiendo su aplicación anticipada. Requiere que todos los activos financieros sean clasificados en su totalidad sobre la base del modelo de negocio de la entidad para la gestión de activos financieros y las características de los flujos de caja contractuales de los activos financieros. Los activos financieros bajo esta norma son medidos, ya sea a costo amortizado o valor justo. Solamente los activos financieros que sean clasificados como medidos a costo amortizado deberán ser probados por deterioro. Su aplicación es efectiva para ejercicios anuales que comiencen el o después del 1 de enero 2015. Se permite la adopción anticipada.

La Sociedad aún se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

ac) Mejoras y enmiendas a los pronunciamientos contables.

Nuevas Normas, Mejoras y Enmiendas		Fecha de aplicación obligatoria
NIC 32	Instrumentos Financieros	01-01-2014
NIIF 7	Instrumentos Financieros	01-01-2015
NIIF 9	Instrumentos Financieros	01-01-2015

NIC 32 “Instrumentos Financieros”

NIC 32 incluye modificación en la presentación de los activos y pasivos financieros. La enmienda tiene por objetivo aclarar los requisitos para compensar activos y pasivos financieros, eliminando las inconsistencias del actual criterio de compensación presenta en NIC 32. Su aplicación es efectiva para ejercicios anuales que comiencen el o después del 1 de enero 2014.

La Sociedad aún se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.

NIIF 7 “Instrumentos Financieros”

NIIF 7 incluye modificaciones en la revelación de información. La enmienda busca clarificar, y en algunos casos, introduce información adicional a revelar referida a la compensación de activos financieros y pasivos financieros.

La Sociedad aún se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.

NIIF 9 “Instrumentos Financieros”

NIIF 9 forma parte de la primera etapa del proyecto liderado por IASB de reemplazar a la NIC 39 “Instrumentos Financieros: reconocimiento y medición”. El objetivo de la enmienda es modificar la clasificación y medición de los activos financieros, incluyendo además el tratamiento y clasificación de los pasivos financieros.

La Sociedad aún se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 4. Efectivo y equivalentes al efectivo.

a) Los saldos presentados en el Estado de Situación Financiera del efectivo y equivalentes al efectivo son los mismos que se presentan en el Estado de Flujo de Efectivo Consolidado. La composición del rubro es la siguiente:

	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD
Efectivo en caja	56	67
Saldos en bancos	2.871	6.062
Depósitos a corto plazo (1)	28.413	24.410
Totales	31.340	30.539

b) El detalle por tipo de moneda del saldo antes mencionado es el siguiente:

	Moneda	31-Dic-13	31-Dic-12
		MUSD	MUSD
Efectivo y equivalentes al efectivo	USD	24.574	24.610
Efectivo y equivalentes al efectivo	CLP	6.766	5.929
Totales		31.340	30.539

(1) El saldo de los depósitos a plazo, se compone del siguiente detalle:

	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD
Banco Santander	10.002	-
Banco BBVA	7.501	-
Banco de Crédito e Inversiones	5.908	374
Banco Corpbanca	5.002	-
Banco Citibank	-	24.001
Banco Scotiabank	-	35
Total	28.413	24.410

Los depósitos a plazo que posee la Sociedad a la fecha de cierre de los estados financieros, tienen un vencimiento menor a 3 meses y no poseen restricciones.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 5. Otros activos financieros.

El detalle del rubro Otros activos financieros al 31 de diciembre de 2013 y 2012, es el siguiente:

Corriente	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Cobertura de derivados de azúcar (1)	7.847	13.760
Forward de calce	102	-
Cobertura compra de remolacha (1)	-	1.048
Totales	7.949	14.808

(1) Su detalle se presenta en nota N° 33 Activos y pasivos de cobertura.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 6. Otros activos no financieros.

El detalle del rubro Otros activos no financieros, al 31 de diciembre de 2013 y 2012, es el siguiente:

Corriente	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Remanente de I.V.A. crédito por recuperar	10.865	9.855
Arriendos anticipados (1)	223	88
Seguros anticipados (2)	1.223	1.335
Gastos anticipados (3)	1.498	808
Totales	13.809	12.086
No Corriente	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Arriendos anticipados (1)	-	52
Otros (4)	323	50
Totales	323	102

- (1) Arriendo de predios para cultivos propios de la afiliada Agrícola Terrandes S.A. e Icatom S.A.
- (2) Pagos anticipados por primas de seguros, en pólizas que otorgan coberturas anuales.
- (3) Corresponde a gastos de fletes, gastos por liquidar a agricultores y gastos de marketing devengados cuya amortización se realizará en un plazo no superior a un año.
- (4) La afiliada peruana Icatom S.A. está recuperando los pagos a cuenta de impuesto a la renta a partir de la renta imponible de 2009. La Sociedad espera que del total de los pagos realizados (MUSD 541), se recuperarán MUSD 218 durante los ejercicios 2014 (clasificado en el rubro activos por impuestos corrientes) y MUSD 323 en ejercicios futuros.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 7. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

La composición de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es la siguiente:

a) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar, Corriente.

Valor Bruto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Deudores Comerciales	158.233	151.749
Otras Cuentas por Cobrar	5.020	11.828
Totales	163.253	163.577
<hr/>		
Valor Neto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Deudores Comerciales	151.592	146.413
Otras Cuentas por Cobrar	4.131	10.933
Totales	155.723	157.346

b) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar, No corriente.

Valor Bruto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Deudores Comerciales	10.644	10.239
Otras Cuentas por Cobrar	-	-
Totales	10.644	10.239
<hr/>		
Valor Neto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Deudores Comerciales	10.644	10.239
Otras Cuentas por Cobrar	-	-
Totales	10.644	10.239



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 7. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar (Continuación).

Los plazos de vencimiento de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar no vencidos al 31 de diciembre de 2013 y 2012 son los siguientes:

Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar por vencer.	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Con vencimiento menor de tres meses	76.727	81.957
Con vencimiento entre tres y seis meses	6.267	4.207
Con vencimiento entre seis y doce meses	37.517	37.412
Con vencimiento mayor a doce meses	10.644	10.239
Total Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar por vencer	131.155	133.815

Los plazos de vencimiento de los deudores comerciales vencidos y no deteriorados al 31 de diciembre de 2013 y 2012 son los siguientes:

Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar vencidos y no pagados pero no deteriorado.	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Vencidos menores de tres meses	33.251	29.023
Vencidos entre tres y seis meses	1.104	3.708
Vencidos entre seis y doce meses	857	1.039
Vencidos mayor a doce meses	-	-
Total deudores comerciales y otras cuentas por cobrar vencido y no pagado pero no deteriorado	35.212	33.770

El detalle del deterioro de deudores comerciales al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Importe en libros de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, vencidos, no pagados y deteriorados.	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Deudores Comerciales	6.641	5.336
Otras Cuentas por Cobrar	889	895
Total de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, vencidos, no pagados y deteriorados.	7.530	6.231



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 7. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar (Continuación).

Movimiento del deterioro de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar:

Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar vencidos, no pagados y deteriorados	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Saldo Inicial	6.231	16.856
Deudores deteriorados en el período	2.468	1.470
Aumento o disminución del ejercicio	(1.169)	(12.095)
Saldo Final	7.530	6.231

Los deudores comerciales representan derechos exigibles que se originan por la operatoria normal de la Sociedad.

Las otras cuentas por cobrar provienen de ventas, servicios o préstamos fuera del giro normal del negocio.

El importe del deterioro es la diferencia entre el importe en libros y el valor actual de los flujos futuros estimados.

La constitución y reverso de deterioro se refleja en otros gastos por naturaleza, en el estado de resultados.

La cartera renegociada alcanza a MUSD 5.543 al 31 de diciembre de 2013 (MUSD 6.125 al 31 de diciembre de 2012), lo que representa un 3,40% de la cartera total al cierre del período. Dada la baja materialidad de este tipo de crédito el tratamiento de provisiones es similar a la política general de la Sociedad.



Nota 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas.

Los saldos por cobrar y pagar con empresas relacionadas se originan en el normal desarrollo de las actividades comerciales de la matriz y sus afiliadas, y que por corresponder la contraparte a una afiliada o Sociedad en la que los ejecutivos de primera línea o directores tienen participación, se revelan en este rubro. Las condiciones para estas transacciones son las normales para este tipo de operaciones, no existiendo tasa de interés ni reajustabilidad.

El criterio de exposición para informar las transacciones en la presente nota es incluir las operaciones realizadas superiores a un monto acumulado de USD 23.000.-

Para las operaciones señaladas a continuación, no existen factores de reajustabilidad ni intereses pactados:

1.- E.D. & F. Man Inancor S.A.

La afiliada Iansagro S.A. durante el período enero-diciembre 2013 compró 221.962 tm. de azúcar (161.224 tm. enero-diciembre 2012). Las condiciones de pago son contra documentos de embarque.

2.- Soprole Inversiones S.A. (Soc. Prod. De Leche Soprole S.A.)

La afiliada Iansagro S.A. durante el período enero – diciembre 2013 vendió 3.923 tm. de azúcar líquida (5.722 tm. enero-diciembre 2012). Las condiciones de venta son a 30 días fecha factura.

3.- Inversiones Greenfields S.A.

La matriz Empresas Iansa S.A. durante los ejercicios 2013 y 2012 obtuvo prestaciones por asesorías y asistencia en gestión empresarial. Las condiciones de pago son a 30 días de haber recibido el documento.

4.- Anagra S.A.

La afiliada Iansagro S.A. hasta abril 2013 y durante el año 2012, realizó prestaciones por arriendo de oficinas y compra de fertilizantes.

5.- E.D. & F. Man Derivative Advisors Inc.

Al 31 de diciembre de 2013, la afiliada Iansagro S.A. ha realizado operaciones de cobertura correspondiente a transacciones swap por un total de 2.244 lotes de azúcar con vencimiento durante el año 2013 (2.999 lotes de azúcar al 31 de diciembre de 2012).



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas (Continuación).

a) Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente.

RUT Parte Relacionada	Nombre de Parte Relacionada	Naturaleza de la Relación	País de origen	Naturaleza de transacciones con partes relacionadas	Moneda	Plazo	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Empresa Relacionada	Chile	Crédito Subordinado	USD	30 días	-	6.074
Total Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, Corriente							-	6.074

b) Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente.

RUT Parte Relacionada	Nombre de Parte Relacionada	Naturaleza de la Relación	País de origen	Naturaleza de Transacciones con Partes Relacionadas	Moneda	Plazo	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
96.635.340-6	Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A.	Controlador	Chile	Dividendo mínimo	USD	30 días	3.107	4.389
Total Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, Corriente							3.107	4.389

c) Transacciones con entidades relacionadas.

Rut	País de origen	Sociedad	Naturaleza de la relación	Descripción de la transacción	31-Dic-13		31-Dic-12	
					Monto MUS D	Efecto resultado MUSD	Monto MUSD	Efecto resultado MUSD
96566940-K	Chile	AGENCIAS UNIVERSALES S.A.	REPRESENTATES RELACIONADOS	COMPRA - SERVICIOS	4	(3)	-	-
99590570-1	Chile	AGRICOLA MOLLENDO S.A.	DIRECTOR COMÚN	VENTA - MERCADERIAS	-	-	148	108
61808000-5	Chile	AGUAS ANDINAS S.A.	EX-DIRECTOR	COMPRA - SERVICIOS SANITARIOS	1	(1)	8	(8)
96635340-6	Chile	ANAGRA S.A.	COLIGADA INDIRECTA	VENTA - ARRIENDO BIENES ACTIVO FIJO	50	46	140	132
96635340-6	Chile	ANAGRA S.A.	COLIGADA INDIRECTA	COMPRA - FERTILIZANTES	461	(410)	1.016	(877)
76028786-5	Chile	ASESORIA MULTIMEDIA LIMITADA	SOCIO HIJO DE DIRECTOR	COMPRA - MANTENCION SITIO WEB	-	-	17	(17)
97032000-8	Chile	BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARI	EJECUTIVO RELACIONADO	COMPRA - COMISION OPERACIONES	1	(1)	-	-
96656410-5	Chile	BICE VIDA COMPAÑIA DE SEGUROS	DIRECTORES COMUNES	COMPRA - SEGUROS DE VIDA	217	(217)	133	(133)
96656410-5	Chile	BICE VIDA COMPAÑIA DE SEGUROS	DIRECTORES COMUNES	VENTA - COMISION SEGUROS	53	46	37	32
65254730-3	Chile	CAPITULO CHILENO DE TRANSPARENCIA	DIRECTOR RELACIONADO	COMPRA - ASESORIA	16	(16)	85	(85)
0-E	Chile	CIA.CHILENA DE NAVEGACION INTEROCEANICA	REPRESENTANTES RELACIONADOS	COMPRA - SERVICIOS DE TRANSPORTES	261	(261)	-	-
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	AFILIADA INDIRECTA	VENTA - SERVICIO ADMINISTRACION	-	-	43	43
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	AFILIADA INDIRECTA	COMPRA - JUGOS CO NCENTRADOS	-	-	7.142	-
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	AFILIADA INDIRECTA	VENTA - JUGOS CO NCENTRADOS	-	-	7.175	-
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	AFILIADA INDIRECTA	VENTA - ARRIENDO DE ACTIVO FIJO	-	-	58	54
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	AFILIADA INDIRECTA	VENTA - INTERESES POR FINANCIAMIENTO	-	-	1	1
96686870-8	Chile	COAGRA S.A.	DIRECTOR COMÚN	COMPRA - MATERIALES AUXILIARES	-	-	40	(33)



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas (Continuación).

c) Transacciones con entidades relacionadas (Continuación).

Rut	País de origen	Sociedad	Naturaleza de la relación	Descripción de la transacción	31-Dic-13		31-Dic-12	
					Monto MUSD	Efecto resultado MUSD	Monto MUSD	Efecto resultado MUSD
93281000-K	Chile	COCA COLA EMBONOR S.A.	DIRECTORES RELACIONADOS	VENTA - AZUCAR	40.022	5.897	41.412	6.400
96505760-9	Chile	COLBUN S.A.	DIRECTOR COMÚN	VENTA - POTENCIA	36	33	4	3
96505760-9	Chile	COLBUN S.A.	DIRECTOR COMÚN	COMPRA - POTENCIA	-	-	62	(51)
76161900-4	Chile	EAS EMPLOYEE ASSISTANCE SERVIC	SOCIO HERMANA GERENTE	COMPRA - ASESORIAS	30	(30)	8	(7)
0-E	Uruguay	E.D. & F. MAN INANCOR S.A.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - AZUCAR IMPORTADA	68.989	(68.989)	117.766	(117.766)
0-E	EE.UU	E.D. & F. MAN SUGAR INC.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - AZUCAR IMPORTADA	24.993	(24.993)	7.884	(7.884)
0-E	EE.UU	E.D. & F. MAN SUGAR INC.	MATRIZ COMÚN	VENTA - ASESORIA	6	6	-	-
0-E	EE.UU	E.D. & F. MAN DERIVATIVE ADVISORS INC.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - SWAP AZUCAR	5.329	3.536	1.029	1.996
96579330-5	Chile	EMP. SERV. SANITARIOS DEL BIO BIO S.A.	EX-DIRECTOR	COMPRA - SERVICIOS SANITARIOS	26	(21)	74	(63)
78549280-3	Chile	ENVASES ROBLE ALTO	DIRECTOR EN LA MATRIZ	COMPRA - MATERIALES	27	(22)	2	(1)
76083918-3	Chile	EWOK INGENIERIA S.A.	SOCIO RELACIONADO	COMPRA - ASESORIAS	14	(14)	-	-
76313350-8	Chile	FACTORLINE CORREDORES DE BOLSA PRODUCTOS S.A.	DIRECTOR COMÚN	COMPRA - COMISIONES Y DERECHOS DE BOLSA	-	-	4	(3)
79943600-0	Chile	FORSAC S.A.	DIRECTOR COMÚN	COMPRA - MATERIALES AUXILIARES	566	(497)	794	(668)
77277360-9	Chile	INVERSIONES GREENFIELDS LTDA.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - ASESORIAS Y ASIST. TECNICA	650	(650)	550	(550)
96538080-9	Chile	SOC DE INV. CAMPOS CHILENOS S.A.	CONTROLADOR	VENTA - ARRIENDO BIENES ACTIVO FIJO	-	-	3	3
96538080-9	Chile	SOC DE INV. CAMPOS CHILENOS S.A.	CONTROLADOR	PAGO DE DIVIDENDOS	5.103	-	3.943	-
81392100-6	Chile	SOCIEDAD NACIONAL DE AGRICULTURA	EJECUTIVO RELACIONADO	COMPRA - PUBLICIDAD	-	-	5	(4)
76101812-4	Chile	SOPROLE S.A.	DIRECTOR COMÚN	VENTA - AZUCAR	2.837	340	5.615	653
82524300-3	Chile	VETERQUIMICA S.A.	EJECUTIVO RELACIONADO	COMPRA - MATERIALES AUXILIARES	129	(108)	732	(613)
82524300-3	Chile	VETERQUIMICA S.A.	EJECUTIVO RELACIONADO	VENTA - MERCADERIAS	8	4	8	4

d) Remuneraciones personal clave.

Concepto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Remuneraciones y gratificaciones	6.456	5.920
Dieta del directorio	852	600
Beneficios por terminación	444	1.548
Totales	7.752	8.068



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 9. Inventarios.

La composición de este rubro, neto de mermas y obsolescencia al 31 de diciembre de 2013 y 2012, es la siguiente:

Inventarios	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Materias primas	11.216	37.304
Mercaderías	8.438	12.928
Suministros para la producción	14.602	12.814
Bienes terminados (1)	91.012	74.731
Otros inventarios (2)	9.042	4.583
Totales	134.310	142.360

(1) En bienes terminados se clasifican todos aquellos bienes que pasaron por el proceso productivo de la Sociedad y que se estima que no tendrán ninguna transformación posterior para estar en condiciones de ser vendidos.

Al 31 de diciembre de 2013, la afiliada Iansagro S.A. constituye garantía sobre 15.614 toneladas de azúcar por financiamiento (12.449 toneladas al 31 de diciembre de 2012).

(2) Corresponde a repuestos de uso cotidiano, no asociado a ninguna maquinaria de producción en particular y de alta rotación.

Las materias primas y consumibles utilizados, reconocidas en el resultado del período, son las siguientes:

Materias primas y consumibles utilizados	01-Ene-13 31-Dic-13 MUSD	01-Ene-12 31-Dic-12 MUSD	01-Oct-13 31-Dic-13 MUSD	01-Oct-12 31-Dic-12 MUSD
Materias primas y consumibles utilizados	(450.922)	(452.976)	(151.536)	(111.865)
Totales	(450.922)	(452.976)	(151.536)	(111.865)

Durante el ejercicio 2013 la Sociedad reconoció un mayor gasto por concepto de obsolescencia de inventario de MUSD 174, que corresponden a repuestos de uso cotidiano (gasto de MUSD 1.184 en ejercicio 2012 por igual concepto).

Por concepto de mermas, al 31 de diciembre de 2013, se reconoció una recuperación de gasto de MUSD 729 (MUSD 251 recuperación de gasto al 31 de diciembre de 2012).

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 la Sociedad efectuó un análisis de los inventarios, determinando que el valor en libros no supera los precios actuales de estos productos, descontados los gastos de venta (valor neto de realización).



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 10. Activos biológicos.

a) Movimientos del ejercicio

Los activos biológicos de Empresas Iansa S.A. están compuestos por cultivos que se desarrollan en el curso de un año, por lo que se clasifican en activos biológicos corrientes.

Valor de costo	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Saldo inicial	7.901	6.230
Adiciones (Siembras)	16.790	20.298
Disminuciones (Cosechas)	(15.537)	(18.627)
Saldo final Valor de Costo	9.154	7.901
Valor razonable	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Saldo inicial	2.738	3.515
Adiciones (Siembras)	4.368	4.515
Ajuste valor razonable	(532)	(284)
Disminuciones (Cosechas)	(4.329)	(5.008)
Saldo final Valor Razonable	2.245	2.738
Total activos biológicos	11.399	10.639

b) Cultivos

Cultivo	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Cultivos en Chile		
Remolacha	6.235	5.661
Grano	1.304	1.899
Otros Cultivos	821	764
Cultivos en Perú		
Tomate industrial	3.039	2.315
Total	11.399	10.639



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 10. Activos biológicos (Continuación).

c) Total de hectáreas cultivables

Al 31 de diciembre de 2013 la Sociedad administra 4.140 hectáreas (4.140 hectáreas al 31 de diciembre 2012) de las cuales 3.224 son terrenos cultivables para esta campaña (2.151 en la campaña anterior), según el siguiente detalle:

	Campaña 2013-2014	Campaña 2012-2013
Remolacha	1.861	1.637
Maíz	244	325
Semillero Maíz	57	32
Semillero Poroto	28	76
Trigo	555	-
Semillero Canola	197	-
Avena	122	-
Porotos Verdes	105	-
Arvejas	55	-
Semillero de Maravilla	-	64
Semillero Soya	-	17
Total	3.224	2.151

De la campaña 2012-2013, se han cosechado todas las hectáreas de remolacha, y para la campaña 2013-2014, se han sembrado 1.861 hectáreas. La diferencia ocasionada con respecto a la campaña anterior se produce por la necesidad de rotación de los suelos agrícolas.

La administración de riesgo agrícola se presenta en el N°5 de la nota N°37 Análisis de riesgos.



Nota 10. Activos biológicos (Continuación).

e) Medición y valorización

Para el cultivo de la remolacha no es posible determinar en forma fiable el valor justo, ya que no existe un mercado competitivo del cual obtener información de precios o valores fijados por algún mercado, como tampoco son fiables otras estimaciones alternativas del valor justo. Para la determinación del costo, depreciación y deterioro, corresponde aplicar NIC 2, NIC 16 y NIC 36 respectivamente.

Para los productos agrícolas maíz, trigos y otros similares existen mercados activos y competitivos para determinar su valor razonable de manera fiable. Sin embargo, durante la etapa de crecimiento, es decir, en su condición y ubicación como activo biológico no hay mercados para obtener su valor justo. Por lo anterior, el modelo de medición considera la determinación de un valor razonable ajustado cuyo cálculo considera las siguientes variables:

i) Valor Razonable Neto

Los flujos futuros están determinados por el precio de mercado del producto agrícola a la fecha de cosecha, menos costos de transporte, otros costos necesarios para llevar el producto al mercado y costos en el punto de venta.

ii) Rendimiento

Corresponde a las toneladas de producto agrícola que se espera cosechar por cada hectárea de cultivo.

iii) Porcentaje de Maduración

En general el ciclo de crecimiento, o de vida, de los cultivos anuales posee varias etapas de desarrollo y para cada etapa se establece un porcentaje de desarrollo del cultivo o crecimiento asociado a las curvas de crecimiento y de acumulación de materia seca del cultivo.

En los cultivos de rotación (cultivos en que se cosecha fruto o grano, por ejemplo trigo, avena, maíz, cebada, poroto, entre otros) se presentan las siguientes etapas:



Nota 10. Activos biológicos (Continuación).

e) Medición y valorización (Continuación).

- **Etapa 1 : Establecimiento (siembra) y crecimiento inicial**

Fase inicial que parte de la siembra y emergencia del cultivo hasta que está con sistema radicular y primeras hojas bien formadas.

- **Etapa 2 : Desarrollo vegetativo**

Fase de alto crecimiento vegetativo, etapa en que la planta tiene una alta tasa de crecimiento formando material vegetal (crecimiento de hojas, tallo y raíces), llega hasta la emisión de las estructuras reproductivas (flores).

- **Etapa 3 : Desarrollo reproductivo y floración**

Etapa desde la emisión de estructuras reproductivas pasando por floración hasta la cuaja (formación del fruto).

- **Etapa 4 : Crecimiento y maduración del fruto o grano**

Esta fase va desde la cuaja (formación del grano o fruto) hasta que el fruto o grano está listo para ser cosechado.

El cálculo del porcentaje en un período, dentro de una etapa de desarrollo, se calcula proporcional al tiempo que dura cada etapa.

Las condiciones climáticas afectan el desarrollo del cultivo ya sea acortando o alargando el tiempo de cada etapa, por lo tanto el porcentaje se ajusta según el estado de desarrollo del cultivo.

iv) Valor razonable ajustado

El valor razonable ajustado equivale al valor razonable neto multiplicado por el porcentaje de maduración de cada cultivo.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 10. Activos biológicos (Continuación).

e) Medición y valorización (Continuación).

v) Valor libro

Del mismo modo, para las mediciones posteriores, el valor libros se proyecta sumando los gastos estimados necesarios hasta el punto de cosecha.

El valor libro ajustado equivale al valor libro proyectado multiplicado por el porcentaje de maduración de cada cultivo.

En resumen, los ajustes periódicos a este grupo de activos biológicos están dados por las siguientes diferencias que se reconocen en el estado de resultados en el ítem Otros Gastos por Naturaleza:

Cultivo	Modelo Valoración	Hipótesis	
		Precio de venta USD/Tons.	Rendimiento Tons./ Ha
Cultivos en Chile			
Remolacha	Costo	No aplica	No aplica
Granos	Valor razonable	-	-
Otros Cultivos en Chile	Valor razonable	-	-
Cultivos Perú			
Tomate industrial	Costo	No aplica	No aplica
Tomate fresco	Valor razonable	-	-

El mayor (o menor) costo de la parte cosechada y vendida derivado de este ajuste o revalorización se presenta como parte del costo de venta según el siguiente detalle:

Cultivo	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Granos	1.444	353
Otros Cultivos	1.515	245
Total	2.959	598



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 11. Activos por impuestos corrientes.

La composición de los activos por impuestos corrientes al 31 de diciembre de 2013 y 2012, es la siguiente:

Conceptos	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Pagos provisionales mensuales (1)	3.813	469
Impuesto a la renta por recuperar (2)	13.089	17.127
Otros créditos por recuperar (3)	272	27
Total	17.174	17.623

(1) Pagos provisionales mensuales.

Corresponde a los pagos efectuados a cuenta de los impuestos anuales, que se incluirán en la declaración de impuesto a la renta de los años tributarios siguientes de la afiliada Iansagro S.A. (Para Diciembre 2012 se considera Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas Agromás S.A., L.D.A. S.A. y C.G.I. S.A.)

(2) Impuesto a la renta por recuperar.

Corresponde a devoluciones solicitadas por Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas Agromás S.A., L.D.A. S.A. e Icatom S.A. a la entidad fiscal y de declaraciones de renta de años anteriores, en proceso de fiscalización.

(3) Otros créditos por recuperar.

Incluye otros créditos al impuesto a la renta, tales como gastos de capacitación y donaciones.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 12. Activos y pasivos no corrientes o grupos de activos y pasivos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta.

El 26 de noviembre de 2009 Empresas Iansa comunicó la aprobación del plan de negocios de la compañía denominado Plan Dulce 2014 a través de un hecho esencial, dentro del cual se establecieron los negocios no estratégicos para la Compañía. Durante el ejercicio 2010 se iniciaron acciones para disponer de una de estas inversiones, procediendo a clasificar en el rubro “activos no corrientes mantenidos para la venta” el menor valor entre el valor libros y el valor razonable menos los costos estimados de venta, ascendiendo esta valorización a MUSD 21 al 31 de diciembre de 2013 (MUSD 27.295 al 31 de diciembre de 2012). Los resultados reconocidos por esta inversión se presentan bajo el rubro “Ganancia (pérdidas) procedente de operaciones discontinuadas” en el estado de resultados y ascienden a una pérdida MUSD 3.655 al 31 de diciembre de 2012.

Los resultados antes indicados han sido reclasificados del rubro “otros” a “operaciones discontinuadas”, conforme a lo indicado por NIIF 5.

Detalle	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Activos Patagoniafresh S.A. (2)	-	71.195
Pasivos Patagoniafresh S.A. (2)	-	(43.921)
Total Inversión en Patagoniafresh S.A.	-	27.274
Alimentos Premium do Brasil (1)	21	21
Totales	21	27.295

(1) La Sociedad Alimentos Premium do Brasil terminó sus operaciones el 31 de diciembre de 2003 y actualmente se encuentra en proceso de liquidación.

(2) Empresas Iansa S.A. mantuvo la participación accionaria en la sociedad “Patagoniafresh S.A.” en el rubro “activos no corrientes o grupo de activos para su disposición mantenidos para la venta”, en circunstancias que durante el año 2012 adquirió, en forma directa e indirecta el 100% de la propiedad en dicha sociedad.

Sobre el particular se puede comentar que en el año 2011 se inició la operación de venta de Patagoniafresh S.A., la que no pudo ser concretada ese año debido, principalmente, a las limitaciones impuestas por el pacto de accionistas vigente, el cual exigía dos tercios de las acciones emitidas para aprobar los acuerdos. Así mismo, este pacto también limitaba la administración del negocio, lo que lo hacía poco atractivo para atraer a nuevos accionistas.

En vista de estas consideraciones que imponían fuertes trabas al proceso de venta de la participación de Empresas Iansa S.A. en Patagoniafresh S.A., y considerando que los intereses comerciales entre los accionistas divergían entre sí, Empresas Iansa S.A. decidió aumentar su participación en Patagoniafresh S.A. de manera de poder prescindir del pacto de accionistas que las unía y, de esta forma, constituirse en el único controlador de la Sociedad, facilitando de este modo el proceso de venta, sin requerir contar con el apoyo o aprobación de sus socios.



Nota 12. Activos y pasivos no corrientes o grupos de activos y pasivos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta.

Con fecha 10 de mayo de 2012 Empresas Iansa S.A. adquirió a Cargill S.A. el 38% de Patagonia Investment S.A. en MUSD 5.078, y con fecha 15 de junio de 2012 se materializa la compra del 45% de propiedad de Jucosa S.A. en Patagoniafresh S.A. en USD 12,7 millones, con lo cual en forma directa e indirecta se obtiene el control del 98% de Patagoniafresh S.A.

El 27 de diciembre de 2012 se concreta la compra del 2% restante de la inversión en Patagoniafresh S.A., con lo cual Empresas Iansa S.A., en forma directa e indirecta, a través de su afiliada Patagonia Investment S.A., controla el 100% de Patagoniafresh S.A.

Como se explica precedentemente, Empresas Iansa S.A. en forma directa e indirecta, a través de su afiliada Patagonia Investment S.A., tomó el control del 98% de Patagoniafresh S.A. durante el transcurso del segundo trimestre de 2012 y el 2% restante fue adquirido durante el cuarto trimestre del mismo año. Una vez concretadas estas transacciones, la Sociedad estuvo en condiciones de continuar con el proceso que derive en la venta de esta sociedad.

En mérito de lo anterior, la Administración de Empresas Iansa S.A. confirmó su interés de disponer de este activo, razón por la cual al 31 de diciembre de 2012 extendió el periodo para completar la materialización del referido plan de ventas, de acuerdo con el numeral 9 de la NIIF 5.

Durante el ejercicio 2013, la Administración de Empresa Iansa S.A. continuó desarrollando un intensivo plan de venta de la inversión en Patagoniafresh S.A., lo que se tradujo en una serie de ofertas de diversos actores por la inversión. Con todo, dichas ofertas no se materializaron en un acuerdo vinculante respecto de la Inversión.

Debido lo anterior, con fecha 27 de noviembre de 2013, según consta en el acta N° 615 del Directorio de Empresas Iansa S.A., este organismo tomó conocimiento de que pese a que las negociaciones de venta de la Sociedad siguen plenamente activas, la operación no fue concretada al 31 de diciembre de 2013, por lo que de acuerdo a lo descrito en la NIIF 5, se procedió a reclasificar esta inversión en el rubro “Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación” y se consolidó línea a línea con sus estados financieros a la referida fecha.

Los efectos de dicho cambio en el plan de venta, derivado de la caducidad del periodo de extensión para la venta de la Sociedad, generaron un efecto en los resultados de la sociedad al 31 de diciembre de 2013 por MUSD 2.639 y un cambio en la presentación de dicha inversión en el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2012, por la re-expresión, para efectos comparativos, de los activos y pasivos que estaban disponibles para la venta a dicha fecha.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 13. Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.

a) El detalle de este rubro es el siguiente:

Sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje de Participación	Saldo al 01-Ene-13 MUSD	Adiciones MUSD	Plusvalía Comprada MUSD	Participación en Ganancia (Pérdida) MUSD	Dividendos Recibidos MUSD	Diferencia de Conversión MUSD	Otro Incremento (Decremento) MUSD	Saldo al 31-Dic-13 MUSD
Anagra S.A.	Chile	USD	23,4892	6.538	-	-	975	(283)	-	-	7.230
Totales				6.538	-	-	-	-	-	-	-

Sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje de Participación	Saldo al 01-Ene-12 MUSD	Adiciones MUSD	Plusvalía Comprada MUSD	Participación en Ganancia (Pérdida) MUSD	Dividendos Recibidos MUSD	Diferencia de Conversión MUSD	Otro Incremento (Decremento) MUSD	Saldo al 31-Dic-12 MUSD
Anagra S.A.	Chile	USD	23,4892	5.983	-	-	555	-	-	-	6.538
Totales				5.983	-	-	555	-	-	-	6.538

b) Información financiera resumida de asociadas.

El resumen de la información financiera de asociadas al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Sociedad	31 de diciembre de 2013						
	Activos Corrientes MUSD	Activos No Corrientes MUSD	Pasivos Corrientes MUSD	Pasivos No Corrientes MUSD	Ingresos Ordinarios MUSD	Gastos Ordinarios MUSD	Ganancia (Pérdida) MUSD
Anagra S.A.	88.904	8.223	66.347	-	160.081	(146.009)	4.150

Sociedad	31 de diciembre de 2012						
	Activos Corrientes MUSD	Activos No Corrientes MUSD	Pasivos Corrientes MUSD	Pasivos No Corrientes MUSD	Ingresos Ordinarios MUSD	Gastos Ordinarios MUSD	Ganancia (Pérdida) MUSD
Anagra S.A.	98.051	8.921	79.138	-	158.072	(145.003)	2.354



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 14. Información financiera de subsidiarias.

En el siguiente cuadro se muestra información financiera, al 31 de diciembre de 2013 y 2012, de Iansagro S.A. (subsidiaria consolidada)

31 de diciembre de 2013							
Sociedad	Activos Corrientes MUSD	Activos No Corrientes MUSD	Pasivos Corrientes MUSD	Pasivos No Corrientes MUSD	Ingresos Ordinarios MUSD	Gastos Ordinarios MUSD	Ganancia (Pérdida) MUSD
Iansagro S.A.	322.959	93.489	357.687	9.961	604.362	(568.225)	25.538
31 de diciembre de 2012							
Sociedad	Activos Corrientes MUSD	Activos No Corrientes MUSD	Pasivos Corrientes MUSD	Pasivos No Corrientes MUSD	Ingresos Ordinarios MUSD	Gastos Ordinarios MUSD	Ganancia (Pérdida) MUSD
Iansagro S.A.	365.932	53.971	395.957	10.020	587.496	(548.064)	24.038



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 15. Activos intangibles distintos de la plusvalía.

a) El detalle de los intangibles distintos a la plusvalía es el siguiente:

	31 de diciembre de 2013			31 de diciembre de 2012		
	Valor Bruto MUSD	Amortización acumulada MUSD	Valor Neto MUSD	Valor Bruto MUSD	Amortización acumulada MUSD	Valor Neto MUSD
Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos	2.573	(11)	2.562	2.480	-	2.480
Programas Informáticos	10.047	(8.644)	1.403	8.658	(7.773)	885
Totales	12.620	(8.655)	3.965	11.138	(7.773)	3.365

La amortización de los activos intangibles identificables son cargados en el rubro de “Depreciación y amortización” del estado de resultados integrales.

Método Utilizado para Expresar la Amortización de Activos Intangibles Identificables	Vida Útil Mínima	Vida Útil Máxima
Vida útil para Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos	6 años	9 años
Vida útil para Programas Informáticos	3 años	4 años

b) Movimientos intangibles identificables:

Movimientos intangibles identificables	Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos, neto MUSD	Programas Informáticos, neto MUSD	Activos Intangibles Identificables, neto MUSD
Saldo inicial al 01-Ene-13	2.480	885	3.365
Adquisición por Combinación de Negocios	8	464	472
Adiciones	81	519	600
Desapropiaciones	(4)	(1)	(5)
Reclasificaciones	-	164	164
Amortización	(3)	(628)	(631)
Total de Movimientos	82	518	600
Saldo final al 31-Dic-13	2.562	1.403	3.965

Movimientos intangibles identificables	Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos, neto MUSD	Programas Informáticos, neto MUSD	Activos Intangibles Identificables, neto MUSD
Saldo inicial al 01-Ene-12	895	1.112	2.007
Adiciones	834	82	916
Transferencia desde Propiedades planta y equipo	751	161	912
Amortización	-	(470)	(470)
Total de Movimientos	1.585	(227)	1.358
Saldo final al 31-Dic-12	2.480	885	3.365



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 16. Plusvalía.

a) Movimientos plusvalía comprada

Al 31-Dic-13	Saldo inicial, Neto MUSD	Adicional Reconocida MUSD	Dada de Baja en Cuentas por Desapropiación de Negocio MUSD	Pérdida por Deterioro Reconocida en el Estado de Resultados MUSD	Otros MUSD	Saldo final, Neto MUSD
Punto Futuro S.A.	2.947	-	-	-	-	2.947
Iansa Trading Ltda.	12.723	-	-	-	-	12.723
Totales	15.670	-	-	-	-	15.670
Al 31-Dic-12	Saldo inicial, Neto MUSD	Adicional Reconocida MUSD	Dada de Baja en Cuentas por Desapropiación de Negocio MUSD	Pérdida por Deterioro Reconocida en el Estado de Resultados MUSD	Otros MUSD	Saldo final, Neto MUSD
Punto Futuro S.A.	2.947	-	-	-	-	2.947
Iansa Trading Ltda.	12.723	-	-	-	-	12.723
Totales	15.670	-	-	-	-	15.670

El deterioro acumulado se compone del deterioro reconocido en los saldos de apertura por un monto de MUSD 2.316 y se clasifica como cuenta complementaria de las plusvalías. Para los ejercicios 2013 y 2012 no hubo deterioro.

	Saldo inicial MUSD	31 de diciembre de 2013 Deterioro del período MUSD	Saldo final MUSD
Deterioro Acumulado	(2.316)	-	(2.316)
Totales	(2.316)	-	(2.316)



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos.

a) La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es la siguiente:

Clases de Propiedades, Plantas y equipos, neto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Construcciones en curso	25.662	7.369
Terrenos	11.361	9.827
Edificios	48.882	42.434
Planta y equipos	116.650	89.284
Equipamiento de tecnología de la información	246	67
Instalaciones fijas y accesorios	15.823	12.175
Vehículos de motor	2.159	2.418
Otras propiedades, plantas y equipos	3.408	5.738
Total de Propiedades, Plantas y Equipos, neto	224.191	169.312
Clases de Propiedades, Plantas y equipos, bruto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Construcciones en curso	25.662	7.369
Terrenos	11.437	9.909
Edificios	76.732	64.414
Planta y equipos	200.258	146.777
Equipamiento de tecnología de la información	437	155
Instalaciones fijas y accesorios	23.518	17.375
Vehículos de motor	3.474	3.016
Otras propiedades, plantas y equipos	7.206	8.550
Total de Propiedades, Plantas y Equipos, bruto	348.724	257.565
Depreciación del período Propiedades, Plantas y equipos	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Edificios	(2.209)	(1.426)
Planta y equipos	(9.603)	(6.571)
Equipamiento de tecnología de la información	(47)	(23)
Instalaciones fijas y accesorios	(1.305)	(819)
Vehículos de motor	(899)	(341)
Otras propiedades, plantas y equipos	(884)	(499)
Total Depreciación del período, Propiedades, Plantas y equipos	(14.947)	(9.679)
Depreciación y Deterioro Acumulado Propiedades, Plantas y equipos	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Terrenos	(76)	(82)
Edificios	(27.850)	(21.980)
Planta y equipos	(83.608)	(57.493)
Equipamiento de tecnología de la información	(191)	(88)
Instalaciones fijas y accesorios	(7.695)	(5.200)
Vehículos de motor	(1.315)	(598)
Otras propiedades, plantas y equipos	(3.798)	(2.812)
Total Depreciación y Deterioro Acumulado, Propiedades, Plantas y equipos	(124.533)	(88.253)

Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).

b) Detalle del movimiento de las Propiedades, plantas y equipos al 31 de diciembre de 2013 y 2012:

Detalle de movimientos al 31 de diciembre de 2013.	Construcción en Curso MUSD	Terrenos MUSD	Edificios, Neto MUSD	Planta y Equipos, Neto MUSD	Equipamiento de Tecnologías de la Información, Neto MUSD	Instalaciones Fijas y Accesorios, Neto MUSD	Vehículos de Motor, Neto MUSD	Otras Propiedades, Planta y Equipo, Neto MUSD	Propiedades, Planta y Equipo, Neto MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2013	7.369	9.827	42.434	89.284	67	12.175	2.418	5.738	169.312
Adquisición por combinación de negocios	37	1.088	6.055	22.965	-	1.319	48	1.170	32.682
Adiciones (1)	32.848	462	650	3.863	1	779	518	89	39.210
Desapropiaciones (2)	-	(58)	(53)	(560)	-	(20)	(333)	(384)	(1.408)
Traslado entre clases de activo	(14.428)	42	2.096	11.092	225	2.887	407	(2.321)	-
Deterioro	-	-	(91)	(391)	-	(12)	-	-	(494)
Reclasificaciones	(164)	-	-	-	-	-	-	-	(164)
Gasto por Depreciación	-	-	(2.209)	(9.603)	(47)	(1.305)	(899)	(884)	(14.947)
Total movimientos	18.293	1.534	6.448	27.366	179	3.648	(259)	(2.330)	54.879
Saldo Final al 31 de diciembre de 2013	25.662	11.361	48.882	116.650	246	15.823	2.159	3.408	224.991

Detalle de movimientos al 31 de diciembre de 2012.	Construcción en Curso MUSD	Terrenos MUSD	Edificios, Neto MUSD	Planta y Equipos, Neto MUSD	Equipamiento de Tecnologías de la Información, Neto MUSD	Instalaciones Fijas y Accesorios, Neto MUSD	Vehículos de Motor, Neto MUSD	Otras Propiedades, Planta y Equipo, Neto MUSD	Propiedades, Planta y Equipo, Neto MUSD
Saldo Inicial al 01 de enero de 2012	12.786	6.085	35.694	88.109	84	9.931	1.325	4.808	158.822
Adiciones (1)	14.021	4.479	2.594	1.718	4	136	1.349	1.590	25.891
Desapropiaciones	-	-	-	(522)	(1)	-	(245)	(22)	(790)
Traslado entre clases de activo	(19.249)	-	6.742	9.100	3	3.107	331	(34)	-
Deterioro	-	(14)	(1.170)	(2.550)	-	(180)	(1)	(105)	(4.020)
Reclasificaciones	(189)	(723)	-	-	-	-	-	-	(912)
Gasto por Depreciación	-	-	(1.426)	(6.571)	(23)	(819)	(341)	(499)	(9.679)
Total movimientos	(5.417)	3.742	6.740	1.175	(17)	2.244	1.093	930	10.490
Saldo Final al 31 de diciembre de 2012	7.369	9.827	42.434	89.284	67	12.175	2.418	5.738	169.312

(1) Estas adiciones se encuentran pagadas en los períodos correspondientes y se encuentran reflejadas en el Estado de flujo de efectivo.

(2) Estas desapropiaciones se encuentran pagadas en los períodos correspondientes, ascienden a MUSD 1.847 y se reflejan en el Estado de flujo de efectivo.

c) El detalle de las altas de obras en curso es el siguiente:

Altas obras en curso	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Azúcar	13.571	13.655
Mascotas	10.205	204
No calóricos	7.703	-
Alimento animal	1.369	162
Total altas obras en cursos	32.848	14.021



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).

d) El gasto por depreciación, presentado en el Estado de resultados integrales, se compone del siguiente detalle:

Gasto por depreciación del período	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Depreciación Propiedades, plantas y equipos	14.947	9.679
Depreciación a existencias / costo de ventas	(7.388)	(5.479)
Total	7.559	4.200

e) Arrendamiento financiero.

El valor neto contable del activo inmovilizado bajo arrendamiento financiero al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Terrenos Bajo Arrendamientos Financieros	989	989
Edificios en Arrendamiento Financiero	1.394	1.399
Planta y Equipo Bajo Arrendamiento Financiero	166	168
Instalaciones Fijas y Accesorios Bajo Arrendamientos Financieros	208	235
Vehículos de Motor, Bajo Arrendamiento Financiero	1.270	1.388
Otras Propiedades, Planta y Equipo Bajo Arrendamiento Financiero	10	10
Totales	4.037	4.189

El valor presente de los pagos futuros por los arrendamientos financieros son los siguientes:

	31-dic-13			31-Dic-12		
	Bruto MUSD	Interés MUSD	Valor Presente MUSD	Bruto MUSD	Interés MUSD	Valor Presente MUSD
Menos de 1 año	2.075	134	1.941	1.570	181	1.389
Más de 1 año, menos de 5	3.856	120	3.736	4.364	248	4.116
Totales	5.931	254	5.677	5.934	429	5.505

Bases para la determinación de pagos, renovación de contratos, plazos y opciones de compra:

Institución	Valor nominal MUSD	Valor cuotas MUSD	Valor opción de compra MUSD	Renovación contrato	Número cuotas
Banco Crédito Inversiones S.A.	3.066	78	78	-	42
Banco de Chile S.A.	624	30	30	-	22
Banco Security S.A.	160	7	7	-	24
Banco de Chile S.A.	371	1	1	-	36

No existen restricciones que afecten a la Sociedad por estos contratos de arrendamiento.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).

f) Arrendamiento operativo.

Los pagos futuros por los arrendamientos operativos	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Menos de un año	2.916	2.486
Más de un año y menos de tres años	8.745	4.972
Más de tres años y menos de cinco años	11.660	4.972
Totales	23.321	12.430

Corresponde principalmente a contratos de arriendo de predios realizados por la afiliada Agrícola Terrandes S.A. en el año 2008. Estos contratos fluctúan en períodos de 5 a 15 años y no existen restricciones distintas a las habituales respecto de estos arriendos.

Nota 18. Propiedades de inversión.

a) La composición del rubro se detalla a continuación:

Propiedades de Inversión, neto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Bienes entregados en dación de pago	59	59
Bienes arrendados (1)	5.331	5.938
Bienes en planes de arrendamiento	2.640	2.221
Totales	8.030	8.218
Propiedades de Inversión, bruto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Bienes entregados en dación de pago	59	59
Bienes arrendados (1)	6.340	6.893
Bienes en planes de arrendamiento	2.746	2.282
Totales	9.145	9.234
Depreciación del período, Propiedades de inversión, neto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Bienes arrendados (1)	(223)	(261)
Bienes en planes de arrendamiento	(61)	(64)
Totales	(284)	(325)
Depreciación acumulada y deterioro de valor, Propiedades de inversión, neto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Bienes arrendados (1)	(1.009)	(955)
Bienes en planes de arrendamiento	(106)	(61)
Totales	(1.115)	(1.016)

(1) Este ítem corresponde a plantas ubicadas en Curicó, Molina y Santiago, las cuales corresponden a arrendamiento operativo.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 18. Propiedades de inversión (Continuación).

b) Detalle de movimientos

Los movimientos de propiedades de inversión son los siguientes:

Movimientos	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Saldo Inicial, Neto	8.218	11.497
Adiciones (2)	1.359	20
Deterioro	-	(1.430)
Desapropiaciones	(1.263)	(1.544)
Depreciación	(284)	(325)
Saldo Final, Neto	8.030	8.218

(3) Estas adiciones se encuentran canceladas y se encuentran reflejadas en el Estado de flujo de efectivo.

c) Ingresos provenientes de rentas del ejercicio e ingresos futuros son los siguientes:

Concepto	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Ingresos provenientes de rentas generadas	392	392
Ingresos futuros de acuerdo a contrato (3)	504	896

(3) Contrato de arrendamiento a 7 años, firmado el 15 de diciembre de 2008.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 19. Impuesto a las ganancias e impuesto diferido.

a) Gasto por impuestos corrientes a las ganancias por partes extranjeras y nacional, neto	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Oct-13	01-Oct-12
	31-Dic-13	31-Dic-12	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Beneficio (Gasto) por Impuestos Corrientes, Neto	(4.107)	(10.162)	(886)	(591)
(Gasto) Beneficio por Impuestos Diferidos, Neto	(1.426)	5.901	2.698	(15.288)
Reversos a Patrimonio	(1.026)	-	(1.026)	-
Otros Ajustes	213	432	(1.685)	(218)
Absorción de utilidades (PPUA)	60	10.218	(548)	8.814
(Gasto) Beneficio por Impuesto a las Ganancias	(6.286)	6.389	(1.447)	(7.283)
b) Conciliación del Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Legal con el Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Efectiva	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Oct-13	01-Oct-12
	31-Dic-13	31-Dic-12	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Legal	(6.104)	(6.247)	(1.557)	(684)
Efecto Impositivo de Ingresos Ordinarios No Imponibles	4.171	16.034	4.434	(5.225)
Efecto Impositivo de Cambio en las Tasas Impositivas	-	(326)	-	179
Otro Incremento (Decremento) en Cargo por Impuestos Legales	(4.353)	(3.072)	(4.324)	(1.553)
Ajustes al Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Legal, Total	(182)	12.636	110	(6.599)
(Gasto) Beneficio por Impuestos Utilizando la Tasa Efectiva	(6.286)	6.389	(1.447)	(7.283)

c) Tipo de Diferencia Temporaria	31-Dic-13				31-Dic-12			
	Activo	Pasivo	Ingresos	Patrimonio	Activo	Pasivo	Ingresos	Patrimonio
	MUSD	MUSD	(Gasto) MUSD	MUSD	MUSD	MUSD	(Gasto) MUSD	MUSD
Depreciación de Propiedades, planta y equipos	2.655	7.557	(931)		2.999	7.654	2.200	-
Propiedades, planta y equipos	-	-			-	-	(510)	-
Derivados de cobertura (1)	1.216	-	-	263	1.233	2.752	-	(1.519)
Provisiones Varias	4.411	-	28		5.107	-	(1.514)	-
Pérdida Tributaria (2)	10.481	-	(181)		6.875	-	4.987	-
Otros eventos	-	-	(322)		78	8	175	-
Activos Intangibles	-	-	-		-	-	(913)	-
Gastos activados	77	770	(182)		-	-	-	-
Utilidades diferidas	5.557	2.196	240		3.313	-	-	-
Obligaciones por Beneficios Post-Empleo	1.379	-	(78)		1.466	-	1.476	-
Totales	25.776	10.523	(1.426)	263	21.071	10.414	5.901	(1.519)
Efecto neto en Estado de Situación	15.253				10.657			

(1) El efecto por derivados de cobertura se lleva a patrimonio de acuerdo con NIC 12. Además por este concepto se ha registrado provisión de impuesto renta por MUSD 2.472 al 31 de diciembre de 2013 (MUSD 1.519 al 31 de diciembre de 2012).

(2) Corresponde al beneficio tributario generado por la reestructuración societaria realizada durante el año 2012.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 19. Impuesto a las ganancias e impuesto diferido (Continuación).

d) El detalle de los FUT (Fondo de utilidad tributables) por Sociedad, es el siguiente:

Fondo de Utilidades Tributarias	Empresas Iansa S.A.		Iansagro S.A.		Agromás S.A.		Patagonia Investment S.A.		L.D.A. S.A.		Agrícola Terrandes S.A.		Patagoniafresh S.A.		C.G.I. S.A.	
	Dic-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Dic-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Dic-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Dic-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Dic-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Dic-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Dic-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Dic-13 MUSD	Dic-12 MUSD
Con Crédito	-	-	36.373	20.015	-	-	919	921	-	-	-	-	-	-	254	165
Sin Crédito (Impto)	-	-	17.279	13.190	-	-	78	78	-	-	-	-	-	-	11	11
Negativo (Perd + Gastos Rech)	(25.927)	(25.764)	-	-	(430)	(4.547)	-	-	(2.451)	(1.227)	(3.996)	(3.447)	(19.528)	(19.061)	-	-

e) El detalle de las RLI (Renta Líquida Imponible) por Sociedad, es el siguiente:

Renta líquida imponible	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Empresas Iansa S.A.	(25.927)	(73.258)
Iansagro S.A.	20.447	67.761
Agromás S.A.	(430)	(7.143)
Patagonia Investment S.A.	(72)	(232)
Patagoniafresh S.A.	(19.528)	-
L.D.A. S.A.	(2.451)	(1.854)
Agrícola Terrandes S.A.	(3.996)	(3.447)
C.G.I. S.A.	89	57

Con fecha 31 de julio de 2010 se publicó en el Diario Oficial la Ley N° 20.455, de financiamiento para la reconstrucción nacional, Una de las principales modificaciones contempla el alza transitoria del Impuesto de Primera Categoría para los ingresos percibidos y/o devengados el año comercial 2011 y 2012, con tasas de 20% y 18,5%, respectivamente.

El cambio en las tasas de impuesto originó un ajuste a las cuentas de activos y pasivos por impuestos diferidos de MUSD 258 en 2012, según el perfil proyectado de reverso de las diferencias temporarias, de los beneficios por pérdidas tributarias y de los otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos.

Fue publicado en el Diario Oficial, con fecha 27 de Septiembre de 2012, Reforma Tributaria, Ley 10.348, que entre los aspectos más relevantes modifica la tasa de impuesto a la renta de primera categoría, incrementando este de 17% a 20%.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes.

Al cierre de los estados financieros se incluye en esta clasificación obligaciones con bancos e instituciones financieras y obligaciones con el público, por medio de bono emitido en UF.

La composición del presente rubro al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es la siguiente:

Tipo de pasivo	31-Dic-13		31-Dic-12	
	Corriente MUSD	No Corriente MUSD	Corriente MUSD	No Corriente MUSD
Préstamos bancarios	62.236	1.984	48.125	2.669
Bono oferta pública	16.079	47.634	8.811	64.294
Arrendamientos financieros	1.941	3.736	1.602	4.628
Compromiso de retrocompra	10.002	-	10.100	-
Otros pasivos financieros	200	-	460	-
Totales	90.458	53.354	69.098	71.591

a) Préstamos bancarios que devengan intereses	Moneda	Tasa de interés	Año Vencimiento(1)	31-Dic-13		31-Dic-12	
				Valor Nominal(2)	Importe en Libros	Valor Nominal(2)	Importe en Libros
Préstamos No Garantizados	USD	0,90%	2014	10.030	10.002	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,69%	2014	12.020	12.001	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,80%	2014	3.006	3.001	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,74%	2014	7.013	7.001	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,70%	2014	8.013	8.001	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,75%	2014	5.009	5.000	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	1,74%	2014	4.335	4.311	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	1,80%	2014	4.012	4.003	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	1,75%	2014	5.548	5.504	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	5,53%	2017	3.196	3.196	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	3,40%	2014	2.200	2.200	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	6,00%	2017	-	-	3.367	3.367
Préstamos No Garantizados	USD	1,15%	2013	-	-	28.107	28.103
Préstamos No Garantizados	USD	0,79%	2013	-	-	7.018	7.001
Préstamos No Garantizados	USD	1,29%	2013	-	-	5.022	5.018
Préstamos No Garantizados	USD	1,38%	2013	-	-	3.014	3.013
Préstamos No Garantizados	USD	0,89%	2013	-	-	2.001	2.001
Préstamos No Garantizados	USD	5,40%	2013	-	-	1.391	1.391
Préstamos No Garantizados	USD	4,50%	2013	-	-	900	900
Total Préstamos bancarios que devengan intereses				64.382	64.220	50.820	50.794

(1) Prestamos no garantizados que no contemplan gastos significativos que hagan modificar la tasa efectiva.

(2) Valor nominal incluye intereses hasta el vencimiento.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (Continuación).

a) Préstamos bancarios que devengan intereses (Continuación).

i) Detalle al 31 de diciembre de 2013.

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País Deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País Acreedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Total No Corriente MUSD	Tipo Amortización	Tasa de interés anual promedio
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Santander	97.036.000-K	Chile	-	10.002	10.002	-	Al vencimiento	0,90%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Estado	97.030.000-7	Chile	12.001	-	12.001	-	Al vencimiento	0,69%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BBVA	97.032.000-8	Chile	3.001	-	3.001	-	Al vencimiento	0,80%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	7.001	-	7.001	-	Al vencimiento	0,74%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Estado	97.030.000-7	Chile	8.001	-	8.001	-	Al vencimiento	0,70%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	5.000	-	5.000	-	Al vencimiento	0,75%
Préstamos a exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	Banco Scotiabank	97.018.000-1	Chile	-	4.311	4.311	-	Al vencimiento	1,74%
Préstamos a exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	Banco Security	97.053.000-2	Chile	4.003	-	4.003	-	Al vencimiento	1,80%
Préstamos a exportadores	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Chile	USD	Banco Scotiabank	97.018.000-1	Chile	-	5.504	5.504	-	Al vencimiento	1,75%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Interbank	0-E	Perú	-	1.212	1.212	1.984	Al vencimiento	5,53%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	1.400	800	2.200	-	Al vencimiento	3,40%
								40.407	21.829	62.236	1.984		

ii) Detalle al 31 de diciembre de 2012.

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País Deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País Acreedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Total No Corriente MUSD	Tipo Amortización	Tasa de interés anual promedio
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	5.018	-	5.018	-	Al vencimiento	1,29%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	11.040	-	11.040	-	Al vencimiento	1,15%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Santander	97.036.000-K	Chile	5.019	-	5.019	-	Al vencimiento	1,15%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Santander	97.036.000-K	Chile	2.001	-	2.001	-	Al vencimiento	0,89%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Chile	97.004.000-5	Chile	12.044	-	12.044	-	Al vencimiento	1,15%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BBVA	97.032.000-8	Chile	2.009	-	2.009	-	Al vencimiento	1,38%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BBVA	97.032.000-8	Chile	1.004	-	1.004	-	Al vencimiento	1,38%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Estado	97.030.000-7	Chile	-	7.001	7.001	-	Al vencimiento	0,79%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	100	800	900	-	Al vencimiento	4,50%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	291	1.100	1.391	-	Al vencimiento	5,40%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Interbank	0-E	Perú	155	543	698	2.669	Al vencimiento	6,00%
								38.681	9.444	48.125	2.669		



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (Continuación).

b) Detalle de bono oferta pública y arrendamientos financieros.

b.1) Detalle de bono oferta pública y arrendamientos financieros al 31 de diciembre de 2013.

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País Deudor	Moneda	Acreeedor	Rut Acreeedor	País Acreeedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	De 1 a 3 años MUSD	De 3 a 5 años MUSD	5 años y más MUSD	Total MUSD	Tasa de interés anual promedio
Bono Local	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	-	16.079	33.209	14.425	-	63.713	4,14%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	206	637	1.763	460	-	3.066	3,57%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	82	252	290	-	-	624	4,35%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco Security	97.053.000-2	Chile	19	59	82	-	-	160	4,88%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	33	101	237	-	-	371	4,15%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	3	9	24	-	-	36	4,54%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	21	62	282	-	-	365	5,90%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	5	11	22	-	-	38	6,00%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	46	108	157	-	-	311	5,75%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	5	12	30	-	-	47	5,80%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	10	32	63	-	-	105	5,90%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	8	23	53	-	-	84	6,00%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	24	73	201	-	-	298	10,00%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	16	30	1	-	-	47	7,50%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	16	38	71	-	-	125	8,00%
Retrocompra	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Rabobank	78.968.730-7	Chile	10.002	-	-	-	-	10.002	1,41%
Totales								10.496	17.526	36.485	14.885	-	79.392	

b.2) Detalle de bono oferta pública y arrendamientos financieros al 31 de diciembre de 2012.

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País Deudor	Moneda	Acreeedor	Rut Acreeedor	País Acreeedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	De 1 a 3 años MUSD	De 3 a 5 años MUSD	5 años y más MUSD	Total MUSD	Tasa de interés anual promedio
Bono Local	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	-	8.811	32.147	32.147	-	73.105	4,14%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	212	662	1.822	1.453	-	4.149	3,57%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	84	259	669	-	-	1.012	4,35%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	20	60	171	-	-	251	4,88%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	39	53	-	-	-	92	5,12%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	3	-	-	-	-	3	9,50%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	18	60	165	200	-	443	6,00%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	3	10	37	-	-	50	5,90%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Scotiabank	0-E	Perú	3	11	26	-	-	40	5,75%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	27	78	85	-	-	190	9,00%
Retrocompra	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	USD	Rabobank	0-E	Chile	10.100	-	-	-	-	10.100	1,60%
Totales								10.509	10.004	35.122	33.800	-	89.435	



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (Continuación).

c) Obligaciones financieras consolidadas netas.

	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Otros pasivos financieros corrientes	90.458	69.098
Otros pasivos financieros no corrientes	53.354	71.591
Efectivo y equivalentes al efectivo	(31.340)	(30.539)
Totales	112.472	110.150

d) A continuación se presentan el detalle de los flujos futuros de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes de acuerdo a su vencimiento.

Tipo de Pasivos (miles de USD) Al 31 de diciembre de 2013	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años
Préstamos Bancarios	40.473	20.919	1.006	1.594	390	-
Pasivo por arriendo financiero	533	512	1.030	1.975	1.415	466
Bono local	-	9.213	9.049	17.576	16.896	16.204
Compromiso de retrocompra	10.124	-	-	-	-	-
Total	51.130	30.644	11.085	21.145	18.701	16.670

Tipo de Pasivos (miles de USD) Al 31 de diciembre de 2012	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años
Préstamos Bancarios	39.790	7.689	672	2.669	-	-
Pasivo por arriendo financiero	407	407	756	1.467	1.403	1.494
Bono local	-	1.540	9.397	18.262	17.576	33.100
Compromiso de retrocompra	10.142	-	-	-	-	-
Total	50.339	9.636	10.825	22.398	18.979	34.594



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 21. Provisiones por beneficios a los empleados.

La Sociedad Matriz y ciertas afiliadas mantienen contratos colectivos con sus trabajadores, en los cuales se establecen retribuciones y/o beneficios de corto y largo plazo a su personal, cuyas principales características se describen a continuación:

- i. Los beneficios de corto plazo en general están basados en planes o convenios de modalidad mixta destinados a retribuir las prestaciones recibidas, como cubrir los riesgos de invalidez y fallecimiento del personal contratado.
- ii. Los beneficios de largo plazo son planes o convenios destinados a cubrir principalmente los beneficios a los empleados generados por el término de la relación laboral.

Los costos de estos beneficios son cargados a resultados en la cuenta relacionadas a “Gastos de personal”.

Conciliación del Valor Presente Obligación Plan de Beneficios Definidos	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Valor presente obligación plan de beneficios definidos, saldo inicial	7.285	6.320
Costo del servicio corriente obligación plan de beneficios definidos	524	673
Costo por intereses por obligación de plan de beneficios definidos	168	187
Ganancias (pérdidas) actuariales obligación plan de beneficios definidos	154	(138)
Diferencia de cambio	(398)	619
Contribuciones pagadas obligación plan de beneficios definidos	(780)	(376)
Valor presente obligación plan de beneficios definidos, saldo final	6.953	7.285

El pasivo registrado en concepto de planes de beneficios a los empleados se obtiene fundamentalmente de las obligaciones por prestaciones con los empleados y su valorización se basa en el método del valor actuarial, para lo cual se utilizan las siguientes hipótesis actuariales al 31 de diciembre de 2013 y 2012:

Hipótesis actuariales	31-Dic-13	31-Dic-12
Tabla de mortalidad	RV-2009	RV-2004
Tasa de interés anual real	2,50%	2,68%
Tasa de rotación retiro voluntario	1,80%	1,20%
Tasa de rotación necesidades de la Empresa	1,50%	0,90%
Incremento salarial	1,23%	1,30%
Edad de jubilación Hombres	65 años	65 años
Edad de jubilación Mujeres	60 años	60 años

En Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada el 18 de diciembre de 2009 se acordó un plan de compensaciones para los ejecutivos de la Sociedad, mediante el otorgamiento de opciones para la suscripción de acciones, pudiendo estos ejecutivos ejercer sus derechos en un plazo máximo de 3 años.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 21. Provisiones por beneficios a los empleados (Continuación).

Sobre esto, en Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada el 23 de agosto de 2010, se acordó lo siguiente:

a) Determinar en la suma de \$ 25 por acción, el precio de colocación de las 75.000.000 acciones que serán destinadas por la Sociedad a la primera etapa del plan de entrega de opciones de compra de acciones a los trabajadores de Empresas Iansa S.A. y/o sus afiliadas.

b) El precio de las restantes 75.000.000 de acciones que queden pendientes de ser colocadas dentro del sistema de planes de compensación para trabajadores de Empresas Iansa S.A. y/o sus afiliadas, deberá ser determinado por una nueva Junta de Accionistas que se celebrará en el futuro, y que será debidamente convocada en su momento.

Considerando que los stocks options se convertirán en irrevocables en un plazo de 3 años, los servicios serán recibidos por la Sociedad durante el mismo período y con la misma progresión, por lo que el gasto por remuneraciones será devengado en el mismo período.

El cargo a resultados que se reconoció al 31 de diciembre de 2013 fue de MUSD 301, con abono a Resultados Acumulados (MUSD 632 al 31 de diciembre de 2012).

Los principales supuestos utilizados para la determinación del valor justo de las opciones que es reconocido como gasto de remuneraciones en el período de devengo de las mismas son los siguientes:

Concepto	
Rendimiento de dividendo (%)	0%
Volatilidad esperada (%)	34,46%
Tasa de interés libre de riesgo (%)	1,41%
Vida esperada de la opción (años)	3 años
Precio de acción (\$)	37,24
Porcentaje estimado de ejercicio	Primer semestre 2012, Primer semestre 2013 y 11 meses del 2014, 1/3 en cada oportunidad
Período cubierto	30-11-2014
Modelo usado	Modelo racional de valoración de opciones
Nombre del modelo	Black Sholes Merton (1973)



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez										
Vencimiento										
Clase de	RUT	Nombre			Hasta un mes	Uno a tres	Tres a doce	Total	Tipo	Valor
Pasivo	Deudora	Deudora	Moneda	Acreedor	MUSD	meses	meses	Corriente	Amortización	Nominal
						MUSD	MUSD	MUSD		
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	SOC.PLASPAK MAQUINARIA LTDA.	89	284	-	373	Mensual	373
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	TELEFONICA EMPRESAS CHILE SA	92	2	223	317	Mensual	317
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	SOCIEDAD CASS LIMITADA	-	178	-	178	Mensual	178
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	HIDALGO CERDA LTDA	-	108	-	108	Mensual	108
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	FERNANDO ACEVEDO	-	107	-	107	Mensual	107
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	FACTOTAL SA	65	-	-	65	Mensual	65
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	ING. EN MEJORAMIENTO CONTINUO	-	65	-	65	Mensual	65
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	MANT.DE MAQUINARIAS JUAN MANUEL	-	52	-	52	Mensual	52
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	CLEXTRAL GROUP S.A.	47	2	-	49	Mensual	49
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	USD	EXTRU-TECH, INC	-	81	-	81	Mensual	81
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	EUR	ANDRITZ SPROUT A/S	-	707	-	707	Mensual	707
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	EUR	PROCISA	-	286	-	286	Mensual	286
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	591	2.560	3.981	7.132	Mensual	7.132
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CIA.INDUSTRIAL EL VOLCAN S.A.	91	784	637	1.512	Mensual	1.512
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	COAGRA AGROINDUSTRIAL S.A.	-	841	-	841	Mensual	841
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	WALMART CHILE COMERCIAL LTDA	-	817	-	817	Mensual	817
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	RENDIC HERMANOS S.A.	-	643	-	643	Mensual	643
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	LABORATORIO BOSTON S.A.	-	615	-	615	Mensual	615
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CATAMUTUN INGENIERIA S.A.	416	-	-	416	Mensual	416
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	EXTRUAL LIMITADA	-	287	-	287	Mensual	287
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	JUAN ANTONIO ASTUDILLO HIDALGO	44	228	-	272	Mensual	272
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SARGENT AGRICOLA LTDA.	-	274	-	274	Mensual	274
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	COMPAÑIA DE PETROLEOS DE CHILE	108	115	-	223	Mensual	223
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	OLEOTOP S.A.	-	217	-	217	Mensual	217
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MORA ES SERVICIO LIMITADA	160	52	-	212	Mensual	212
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MUELLES DE PENCO S.A.	-	197	-	197	Mensual	197
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOCIEDAD GABRIEL LEON E HIJOS	-	194	-	194	Mensual	194
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	COMPAÑIA INTERNACIONAL DE SEMILLAS	93	94	-	187	Mensual	187
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	AGROGESTION VITRA LTDA.	-	157	-	157	Mensual	157
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	HIDALGO CERDA LTDA	7	145	-	152	Mensual	152
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	ESPECIALIDADES ASFALTICAS BITUMIX C	149	-	-	149	Mensual	149
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	DISTRIBUIDORA OFIMARKET S.A.	-	143	-	143	Mensual	143
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES DEL MAULE LIMITADA	22	117	-	139	Mensual	139
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	ADM CHILE COMERCIAL LIMITADA	42	96	-	138	Mensual	138
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC. SAN FRANCISCO LTDA	-	128	-	128	Mensual	128
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES ERNST S.A.	-	127	-	127	Mensual	127
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	DSM NUTRITIONAL PRODUCTS CHILE S.A	38	89	-	127	Mensual	127
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOCIEDAD DE TRANSPORTES VALDEBENITO	101	16	-	117	Mensual	117
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	QUIMICA SUDAMERICA COMERCIAL S.A.	21	96	-	117	Mensual	117
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERVICIOS INDUSTRIALES OYARCE	-	116	-	116	Mensual	116
Subtotal Acreedores Comerciales					2.176	11.020	4.841	18.037		



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar (Continuación).

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez										
Vencimiento										
Clase de Pasivo	RUT Deudora	Nombre Deudora	Moneda	Acceptor	Hasta un mes MUSD	Uno a tres meses MUSD	Tres a doce meses MUSD	Total Corriente MUSD	Tipo Amortización	Valor Nominal
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	AGROCOMERCIAL DEL SUR LTDA	-	115	-	115	Mensual	115
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES SAN JOSE LIMITADA	-	115	-	115	Mensual	115
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERVICIOS PORTUARIOS CORONEL LIMITA	-	114	-	114	Mensual	114
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	INGENIERÍA CONSTRUCCIÓN E INVERSION	-	111	-	111	Mensual	111
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES DIAZ CABEZAS LIMITADA	65	45	-	110	Mensual	110
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MOLINO FUENTES S.A.	42	65	-	107	Mensual	107
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	INTERNATIONAL PAPER CHILE S.A.	16	91	-	107	Mensual	107
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	DKSH CHILE COMERCIAL S.A.	44	63	-	107	Mensual	107
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	DIMERCO COMERCIAL LTDA.	-	106	-	106	Mensual	106
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	BEST FED CHILE LTDA.	29	76	-	105	Mensual	105
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	KSB CHILE S.A	72	30	-	102	Mensual	102
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	EMPRESA DE TRANSPORTES ASODUCAM	-	100	-	100	Mensual	100
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	IMPRESOS INDUSTRIALES S.A.	96	4	-	100	Mensual	100
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CIA.MOLINERA SAN CRISTOBAL	47	52	-	99	Mensual	99
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TATTERSALL COMERCIAL S.A.	-	99	-	99	Mensual	99
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERVICIOS EXTERNOS Y PERSONAL LTDA	-	99	-	99	Mensual	99
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	INVERSIONES E INMOBILIARIA LOS PINO	-	95	-	95	Mensual	95
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	COMERCIAL VALLEY CHILE LIMITADA	-	92	-	92	Mensual	92
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CORESA S.A.	-	91	-	91	Mensual	91
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	RABO SERVICIOS Y ASESORIAS LIMITADA	-	-	20.263	20.263	Mensual	20.263
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	BAYER S.A.	-	1.521	1.707	3.228	Mensual	3.228
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	SEMILLAS KWS CHILE LTDA.	-	938	939	1.877	Mensual	1.877
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	BASF CHILE S.A.	-	1.186	-	1.186	Mensual	1.186
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	SYNGENTA AGRIBUSINESS S.A.	536	472	-	1.008	Mensual	1.008
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	ARYSTA LIFESCIENCE CHILE S.A.	685	-	-	685	Mensual	685
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	SAN MARTIN DE TABACAL SEABORD CORP	-	559	-	559	Mensual	559
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	C.I. CARBONES Y COQUES DEL INTERIOR	-	482	-	482	Mensual	482
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	URALKALI TRADING S.A.	-	333	-	333	Mensual	333
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	KEYTRADE AG CORP.	-	330	-	330	Mensual	330
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	DUPONT CHILE S.A.	-	252	-	252	Mensual	252
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	D.CARBON.COLOMBIA	-	234	-	234	Mensual	234
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	ABELARDO CUFFIA	-	162	-	162	Mensual	162
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	PROZYN IND. E COM. LTDA	-	130	-	130	Mensual	130
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	GRUPO MINERAL DEL PACIFICO MINERAL	-	106	-	106	Mensual	106
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	PROCISA	-	272	-	272	Mensual	272
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	HAMER PACKAGING TECHNOLOGY	-	147	-	147	Mensual	147
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	H. PUTSCH GMBH & COMP	-	135	-	135	Mensual	135
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	NOVASEP SAS	-	114	-	114	Mensual	114
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	4.923	33.232	2.699	40.854	Mensual	40.854
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	BICE VIDA COMPAÑIA DE SEGUROS	-	10	-	10	Mensual	10
Subtotal Acreedores Comerciales					6.555	42.178	25.608	74.341		



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar (Continuación).

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

						Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez						
						Vencimiento						
Clase de Pasivo	RUT Deudora	Nombre Deudora	Moneda	Acreeedor	Hasta un mes MUSD	Uno a tres meses MUSD	Tres a doce meses MUSD	Total Corriente MUSD	Tipo Amortización	Total no corriente	Valor Nominal	
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ENCARNACION AVALOS CUENCA	-	7	-	7	Mensual	-	7	
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	JUAN CARLOS MORALES ARTUS	-	5	-	5	Mensual	-	5	
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ENRIQUE VALDES RODRIGUEZ	-	4	-	4	Mensual	-	4	
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	90	528	3	621	Mensual	-	621	
Acreedores Comerciales	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	USD	RABO SERVICIOS Y ASESORIAS LIMITADA	-	16.514	-	16.514	Mensual	-	16.514	
Acreedores Comerciales	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	USD	UNIPKKTIN A.G.	576	-	576	1.152	Mensual	576	1.152	
Acreedores Comerciales	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	USD	RHEEM CHILENA LIMITADA	70	169	43	282	Mensual	-	282	
Acreedores Comerciales	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	USD	ROSSI & CATELLI CFT S.P.A	65	-	65	130	Mensual	122	130	
Acreedores Comerciales	96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	USD	OTROS ACREEDORES	2620	-	-	2.620	Mensual	-	2.620	
Acreedores Comerciales	76.004.559-4	Patagonia Investment S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	-	2	-	2	Mensual	-	2	
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	BCI FACTORING S.A.	262	-	-	262	Mensual	-	262	
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	PROEX LTDA.	75	110	-	185	Mensual	-	185	
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	EUGENIO ARRAU UNZUETA	150	9	-	159	Mensual	-	159	
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	ALIMENTOS CONCENTRADOS CISTERNAS	37	51	-	88	Mensual	-	88	
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	CGE DISTRIBUCION S.A.	-	59	-	59	Mensual	-	59	
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	PRODUCTORA COMERCIALIZADORA Y DIST.	6	50	-	56	Mensual	-	56	
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	ALUSA S.A	12	34	-	46	Mensual	-	46	
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	METROGAS S.A.	-	43	-	43	Mensual	-	43	
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	HECTOR VALENZUELA GONZALEZ	31	10	-	41	Mensual	-	41	
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	315	302	101	718	Mensual	-	718	
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	ALIMENTOS Y FRUTOS S.A	-	123	-	123	Mensual	-	123	
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	HERNANDEZ SANCHEZ FRANCISCO EDUARDO	-	34	-	34	Mensual	-	34	
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	SOC. DE SERV. RIEGO SUR LTDA	-	28	-	28	Mensual	-	28	
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	SOC. DE PREST. SERV. AGRICOLAS COLL	-	28	-	28	Mensual	-	28	
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	COOPERATIVA ELECTRICA LOS ANGELES	-	24	-	24	Mensual	-	24	
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	COPEVAL S.A.	6	12	-	18	Mensual	-	18	
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	SERVICIOS FORESTAL Y TRANSPORTE	-	15	-	15	Mensual	-	15	
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	AGRICOLA FRUTOS DEL MAIPO LTDA	-	11	-	11	Mensual	-	11	
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	ASESORIAS E INVERSIONES FAIGUENBAUM	3	7	-	10	Mensual	-	10	
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	OTROS A CREEDORES	35	421	57	513	Mensual	-	513	
Acreedores Comerciales	76.045.453-2	C.G.I. S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	-	3	-	3	Mensual	-	3	
Acreedores Comerciales	Extranjera	Icatom S.A.	USD	OTROS ACREEDORES	-	5.267	-	5.267	Mensual	-	5.267	
Subtotal Acreedores Comerciales					4.353	23.870	845	29.068		698		
Total Acreedores Comerciales					13.084	77.068	31.294	121.446				



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar (Continuación).

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez										
Vencimiento										
Clase de	RUT	Nombre			Hasta un mes	Uno a tres	Tres a doce	Total	Tipo	Valor
Pasivo	Deudora	Deudora	Moneda	Acreedor	MUSD	meses	meses	Corriente	Amortización	Nominal
						MUSD	MUSD	MUSD		
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	PLASPAK MAQUINARIA LTDA.	-	389	-	389	Mensual	389
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	GP CONSTRUCCION	-	115	-	115	Mensual	115
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	SONDA S.A.	-	96	-	96	Mensual	96
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	RESULTS GROUP LIMITADA	-	80	-	80	Mensual	80
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	INTELLEGO CHILE	32	-	-	32	Mensual	32
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	PENTA FINANCIERO S.A.	29	-	-	29	Mensual	29
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	CASS LIMITADA	-	26	-	26	Mensual	26
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	SUIZITAL S.A.	-	20	-	20	Mensual	20
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	OPTIMMAX	-	16	-	16	Mensual	16
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	EUR	ANDRITZ SPROUT A/S	-	168	-	168	Mensual	168
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	186	2.286	6.263	8.735	Mensual	8.735
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	ACREEDORES VARIOS	30.643	27.056	1.904	59.603	Mensual	59.603
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CATAMUTUMN ENERGIA S.A.	682	1.773	-	2.455	Mensual	2.455
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CIA.INDUSTRIAL EL VOLCAN S.A.	72	661	96	829	Mensual	829
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	LABORATORIO BOSTON S.A.	108	455	-	563	Mensual	563
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	PEHUENCO LTDA.	-	530	-	530	Mensual	530
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CIVIL AGRO S A	-	376	-	376	Mensual	376
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	BASF CHILE S.A.	-	353	-	353	Mensual	353
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	AGROGESTION VITRA LTDA.	-	324	-	324	Mensual	324
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	REFRACTARIOS IUNGE LIMITADA	-	260	-	260	Mensual	260
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CIA. INTERNACIONAL DE SEMILLAS	122	134	-	256	Mensual	256
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERPLAS S.A.	72	169	-	241	Mensual	241
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MORA ES SERVICIO LIMITADA	-	216	-	216	Mensual	216
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CARBOMAT LTDA.	-	207	-	207	Mensual	207
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MUELLES DE PENCO S.A.	6	147	-	153	Mensual	153
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	HIDALGO CERDA LTDA	-	151	-	151	Mensual	151
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	PRODUCCIONES CUECA LIMITADA	-	145	-	145	Mensual	145
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MOLINO FUENTES S.A.	50	85	-	135	Mensual	135
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	DISTRIBUIDORA OFIMARKET S.A.	-	134	-	134	Mensual	134
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES ALAM S.A.	-	133	-	133	Mensual	133
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC.AGRICOLA SAN IGNACIO LTDA.	-	131	-	131	Mensual	131
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC. COMERCIAL HUGASA LTDA.	31	96	-	127	Mensual	127
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES DEL MAULE LIMITADA	-	124	-	124	Mensual	124
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOCIEDAD GABRIEL LEON E HIJOS	-	119	-	119	Mensual	119
Subtotal Acreedores Comerciales					32.033	36.975	8.263	77.271		



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar (Continuación).

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clase de Pasivo	RUT Deudora	Nombre Deudora	Moneda	Acreedor	Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez Vencimiento			Total Corriente MUSD	Tipo Amortización	Valor Nominal
					Hasta un mes MUSD	Uno a tres meses MUSD	Tres a doce meses MUSD			
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERPACK S.A.	-	119	-	119	Mensual	119
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	OSVALDO RENE PASLACK ZAFIRA	109	-	-	109	Mensual	109
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	INGENIERIA CONSTRUCCION E INVERSION	-	108	-	108	Mensual	108
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES ERNST S.A.	-	107	-	107	Mensual	107
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	FRANCISCO JAVIER AVARIA ENRICO	-	102	-	102	Mensual	102
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MOLINERA GORBEA LTDA.	-	99	-	99	Mensual	99
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	JUAN ANTONIO ASTUDILLO	-	97	-	97	Mensual	97
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	BETAMA LTDA.	-	93	-	93	Mensual	93
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC.DE TRANSP.VALDEBENITO	30	62	-	92	Mensual	92
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	FORSAC S.A	47	44	-	91	Mensual	91
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES CASA BLANCA S.A.	-	91	-	91	Mensual	91
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	IMPRESOS INDUSTRIALES S.A.	-	86	-	86	Mensual	86
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	GOMEZ Y GOMEZ LIMITADA	15	69	-	84	Mensual	84
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	AVILES Y MUÑOZ LTDA	-	82	-	82	Mensual	82
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	EMARESA INGENIEROS	41	38	-	79	Mensual	79
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERV.EXTERNOS Y PERSONAL	-	78	-	78	Mensual	78
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES DISUR LIMITADA	-	76	-	76	Mensual	76
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MENDEZ LEIVA MANUEL J.	-	70	-	70	Mensual	70
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	RABO SERV. Y ASES.LTDA	-	-	20.271	20.271	Mensual	20.271
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	SEMILLAS KWS CHILE LTDA.	1.260	1.261	-	2.521	Mensual	2.521
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	BAYER S.A.	354	1.227	-	1.581	Mensual	1.581
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	CARGILL SUGAR DIVISION	-	958	-	958	Mensual	958
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	SAN MARTIN DE TABACAL	-	910	-	910	Mensual	910
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	GRANELES DE CHILE S.A.	336	447	-	783	Mensual	783
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	SYNGENTA AGRIBUSINESS S.A.	-	486	-	486	Mensual	486
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	C.I. CARBONES Y COQUES DEL INTERIOR	-	435	-	435	Mensual	435
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	EURO IMEXPORT LTDA.	232	4	-	236	Mensual	236
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	ARYSTA LIFESCIENCE CHILE S.A.	21	188	-	209	Mensual	209
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	DOW AGROSCIENCIAS CHILE S.A.	-	187	-	187	Mensual	187
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	RAUMAK EXPORTADORA LTDA.	-	140	-	140	Mensual	140
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	CARBOIN S.A.C.	-	134	-	134	Mensual	134
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	CHAMSA	-	83	-	83	Mensual	83
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	TECNOTOK LTDA	-	50	-	50	Mensual	50
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	H. PUTSCH GMBH & COMP	-	111	-	111	Mensual	111
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	DAI SOCIEDADE DE DESENVOLVIMIENTO	-	55	-	55	Mensual	55
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	PROCISA	-	51	-	51	Mensual	51
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	MAPFRE COMPANIA DE SEGUROS	-	8	-	8	Mensual	8
Subtotal Acreedores Comerciales					2.445	8.156	20.271	30.872		



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar (Continuación).

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clase de Pasivo	RUT Deudora	Nombre Deudora	Moneda	Acreedor	Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez				Tipo Amortización	Valor Nominal
					Vencimiento Hasta un mes MUSD	Vencimiento Uno a tres meses MUSD	Vencimiento Tres a doce meses MUSD	Vencimiento Total Corriente MUSD		
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ENCARNACION AVALOS CUENCA	-	7	-	7	Mensual	7
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ENRIQUE VALDES RODRIGUEZ	-	4	-	4	Mensual	4
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	JUAN CARLOS MORALES ARTUS	-	4	-	4	Mensual	4
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	JULIO FERREIRA BIZAMA Y CIA LT	-	3	-	3	Mensual	3
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ROSA AMELIA ORELLANA RETAMAL	-	3	-	3	Mensual	3
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ANDRES OCHAGAVIA URRUTIA	-	3	-	3	Mensual	3
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	-	338	181	519	Mensual	519
Acreedores Comerciales	76.004.559-4	Patagonia Investment S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	-	12	-	12	Mensual	12
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	581	307	39	927	Mensual	927
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	PROEX LTDA.	84	91	-	175	Mensual	175
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	DI BATTISTA Y COMPANIA LIMITADA	55	130	-	185	Mensual	185
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	SOPRODI S.A.	83	-	-	83	Mensual	83
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	ALUSA S.A	17	66	-	83	Mensual	83
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	ECOFOOD S.A.	43	41	-	84	Mensual	84
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	CRANDON CHILE LIMI	21	46	-	67	Mensual	67
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	SERV.EXTERNOS Y PERSONAL LTDA	-	61	-	61	Mensual	61
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	CRIADERO CHILE MINK LTDA	25	21	-	46	Mensual	46
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	HECTOR VALENZUELA GONZALEZ	-	39	-	39	Mensual	39
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	COMERCIAL RHEINTEK CHILE LTDA.	-	35	-	35	Mensual	35
Acreedores Comerciales	76.857.210-4	L.D.A. S.A.	CLP	EMPRESAS CAROZZI S. A.	-	35	-	35	Mensual	35
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	USD	INDÚSTRIA DE FARINHA DE OSSOS	138	7	-	145	Mensual	145
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	MAPFRE COMPANIA DE SEGUROS	-	82	-	82	Mensual	82
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	TRIMASTER	-	81	-	81	Mensual	81
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	ALIMENTOS Y FRUTOS S.A	-	37	-	37	Mensual	37
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	AGRICOLA FRUTOS DEL MAIPO LTDA	-	29	-	29	Mensual	29
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	COOP.ELECTRICA LOS ANGELES	-	22	-	22	Mensual	22
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	COPEVAL S.A.	12	3	-	15	Mensual	15
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	GUZMAN SOTO JOSE ELISEO	-	15	-	15	Mensual	15
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	43	287	44	374	Mensual	374
Acreedores Comerciales	76.045.453-2	C.G.I. S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	-	12	-	12	Mensual	12
Acreedores Comerciales	Extranjera	Icatom S.A.	USD	ACREEDORES VARIOS	-	7.096	-	7.096	Mensual	7.096
Subtotal Acreedores Comerciales					1.102	8.917	264	10.283		
Total Acreedores Comerciales					35.580	54.048	28.798	118.426		



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 23. Otras provisiones a corto plazo.

a) Composición.

Las provisiones constituidas corresponden a los siguientes conceptos y montos:

	Corriente	
	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Tratamiento aguas servidas	441	-
Siniestro caldera Chillán (1)	-	229
Totales	441	229

(1) Esta provisión fue realizada durante el año 2012, debido a la explosión de una de las calderas de la planta de Chillán. Su monto fue fijado como el monto no cubierto por la compañía de seguros por el siniestro. Durante el cuarto trimestre del año 2013 se espera que se liquide dicho siniestro.

b) Movimientos.

Los movimientos de las provisiones es el siguiente:

Al 31 de diciembre de 2013	Total MUSD
Saldo Inicial al 01-Ene-13	229
Constitución de provisiones en el ejercicio	1.061
Reclasificaciones	(590)
Provisiones utilizadas	(259)
Cambios en Provisiones , Total	212
Saldo Final al 31-Dic-13	441

Al 31 de diciembre de 2012	Total MUSD
Saldo Inicial al 01-Ene-12	-
Constitución de provisiones en el ejercicio	3.257
Reclasificaciones	-
Provisiones utilizadas	(3.028)
Cambios en Provisiones , Total	229
Saldo Final al 31-Dic-12	229



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 24. Cuentas por pagar por impuestos corrientes.

La composición de las cuentas por pagar por impuestos corrientes al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es la siguiente:

Conceptos	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Provisión impuesto renta (1)	2.182	4.115
Total	2.182	4.115

(1) Al 31 de diciembre de 2013 se registra provisión de impuesto por pagar sobre las utilidades de la afiliada C.G.I. S.A. Al 31 de diciembre de 2012 se registra la provisión de impuesto por pagar sobre las utilidades de la afiliada Iansagro S.A.

Nota 25. Otros pasivos no financieros.

El detalle del rubro Otros pasivos no financieros, al 31 de diciembre de 2013 y 2012, es el siguiente:

Corriente	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Ventas no realizadas (1)	9.600	12.575
Retención liquidación remolacha (2)	114	83
Otros (3)	505	302
Totales	10.219	12.960

- (1) El saldo de las ventas no realizadas corresponde a ventas anticipadas normales del negocio, principalmente por azúcar facturada y no despachada al cierre de cada ejercicio.
- (2) Corresponde a las cuotas de los agricultores asociados a la Federación Nacional de Agricultores Remolacheros (FENARE), administrada por la afiliada Iansagro S.A.
- (3) Corresponde a anticipos recibidos por concepto de proyectos agrícolas, anticipos de clientes nacionales y extranjeros y bonificación remolacha.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 26. Patrimonio neto.

Al 31 de diciembre de 2013, dentro del plan de compensaciones stock options, algunos ejecutivos ejercieron su opción, de acuerdo al siguiente detalle:

Fecha	Monto pagado MUSD	Cantidad de acciones
09-01-2013	56,9	1.069.520
10-01-2013	282,8	5.347.592
14-01-2013	282,7	5.347.592
15-01-2013	141,7	2.673.796
16-01-2013	24,3	458.365
18-01-2013	48,6	916.730
01-02-2013	48,5	916.730
14-03-2013	56,5	1.069.520
Total	942,0	17.799.845

Al 31 de diciembre de 2012, dentro del plan de compensaciones stock options, algunos ejecutivos ejercieron su opción, de acuerdo al siguiente detalle:

Fecha	Monto pagado MUSD	Cantidad de acciones
02-02-2012	23,5	458.365
13-02-2012	24,0	458.365
27-04-2012	23,6	458.365
Total	71,1	1.375.095



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 26. Patrimonio neto (Continuación).

a) Número de acciones y Capital.

El capital suscrito y pagado se divide en acciones de una misma serie y sin valor nominal.

Con fecha 11 de enero de 2013 disminuyó en capital autorizado, en 55.779.164 acciones, en pleno derecho por vencimiento del plazo de suscripción de las acciones preferentes.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, el capital de la Sociedad se compone de la siguiente forma:

i) Número de acciones

Al 31 de diciembre de 2013:

Serie	N° de acciones autorizadas	N° de acciones suscritas	N° de acciones pagadas	N° de acciones con derecho a voto	N° de accionistas
única	4.113.932.067	3.983.886.864	3.983.886.864	3.983.886.864	14.847

Al 31 de diciembre de 2012:

Serie	N° de acciones autorizadas	N° de acciones suscritas	N° de acciones pagadas	N° de acciones con derecho a voto	N° de accionistas
única	4.169.711.231	3.966.087.019	3.966.087.019	3.966.087.019	14.887

ii) Capital:

Al 31 de diciembre de 2013:

Serie	Capital Suscrito MUSD	Capital Pagado MUSD
única	246.160	246.160

Al 31 de diciembre de 2012:

Serie	Capital Suscrito MUSD	Capital Pagado MUSD
única	245.507	245.507



Nota 26. Patrimonio neto (Continuación).

b) Dividendos.

Según lo informado en la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada con fecha 27 de marzo de 2013, en relación a la política de dividendos futuros, la junta tomó conocimiento que será intención del Directorio poder cumplir en los ejercicios futuros con una política de dividendos consistente con el pago mínimo de un 30% de las utilidades del ejercicio anterior, después de impuestos.

Adicionalmente, si el monto de las utilidades del ejercicio respectivo, las disponibilidades financieras y los requerimientos de los nuevos proyectos de inversión lo permiten, la Sociedad procurará efectuar el pago de un porcentaje superior de dividendos.

En Junta Extraordinaria de Accionistas de Empresas Iansa S.A., celebrada el 27 de marzo de 2013, se acordó el pago de un dividendo definitivo de USD 0,0029966262 por acción, con cargo a los resultados del ejercicio 2012 por un monto total de USD 11.935.014,76, que se desglosa como sigue:

- a) Con cargo al 30% de la utilidad líquida, un dividendo definitivo obligatorio de USD 0,0025685367 por acción.
- b) Con cargo al resultado del ejercicio 2012, un dividendo definitivo adicional de USD 0,0004280895 por acción.

En Junta Extraordinaria de Accionistas de Empresas Iansa S.A., celebrada el 25 de abril de 2012, se acordó el pago de un dividendo definitivo de USD 0,0023158637 por acción equivalente al 35% de la utilidad después de impuestos del ejercicio que alcanzó a USD 26.239.587,36, pago que se realizó en pesos utilizando el tipo de cambio del dólar observado del día 25 de abril de 2012.

Al 31 de diciembre de 2013 se presentan en los pasivos de la Sociedad MUSD 7.210 correspondientes a provisión por dividendo mínimo que se encuentra clasificado en Nota N° 8 “Saldos y transacciones con partes relacionadas” (MUSD 3.107, que corresponde a accionista mayoritario) y en la Nota N° 22 “Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar” (MUSD 4.163). Dicho saldo corresponde al 30% de la utilidad del periodo comprendido entre enero y diciembre 2013, según lo establece el artículo N° 79 de la Ley de Sociedades Anónimas. Al 31 de diciembre de 2012 el monto asciende a MUSD 10.230.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 26. Patrimonio neto (Continuación).

c) Políticas de gestión y obtención de capital.

Las políticas de financiamiento de Empresas Iansa S.A. se sustentarán en las siguientes fuentes de recursos, tomándose la alternativa más conveniente y competitiva en cada caso, y cuyo uso no esté restringido por las obligaciones financieras asumidas:

- Recursos propios generados por la explotación.
- Créditos con bancos e instituciones financieras, principalmente denominados en dólares.
- Emisión de títulos de deuda, bonos corporativos y efectos de comercio, en la medida que las condiciones financieras lo aconsejen.
- Créditos ligados a proveedores de materiales e insumos.
- Venta de activos circulantes, incluyendo cuentas por cobrar e inventarios.
- Venta de activos prescindibles.

d) Otras Reservas.

El detalle de Otras Reservas es el siguiente:

	Saldo al 31-Dic-12 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 31-Dic-13 MUSD
Otras reservas varias (1)	4.545	-	4.545
Reserva por derivados de cobertura (2)	8.249	(3.223)	5.026
Reservas por diferencias de cambio por conversión	1.493	117	1.610
Totales	14.287	(3.106)	11.181

(1) Otras reservas varias.

Corresponde a los efectos de la restructuración de las inversiones realizadas el año 2012.

	Saldo al 31-Dic-12 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 31-Dic-13 MUSD
Reestructuración inversiones en resultados integrales	4.508	-	4.508
Reestructuración inversiones en otros cambios al patrimonio	37	-	37
Totales	4.545	-	4.545

	Saldo al 31-Dic-11 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 31-Dic-12 MUSD
Reestructuración inversiones en resultados integrales	-	4.508	4.508
Reestructuración inversiones en otros cambios al patrimonio	-	37	37
Totales	-	4.545	4.545



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 26. Patrimonio neto (Continuación).

d) Otras Reservas (continuación)

(2) Reserva por derivados de cobertura.

Corresponde al valor justo de los instrumentos de cobertura que a la fecha de cierre no se han liquidado con el operador financiero y que no se ha materializado la entrega de la partida cubierta, neta de impuestos, de acuerdo al siguiente detalle:

	Saldo al 31-Dic-12 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 31-Dic-13 MUSD
Valor justo de instrumentos de cobertura	9.768	(3.486)	6.282
Impuestos a las ganancias relacionado con coberturas de flujo de efectivo	(1.519)	263	(1.256)
Totales	8.249	(3.223)	5.026

	Saldo al 31-Dic-11 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 31-Dic-12 MUSD
Valor justo de instrumentos de cobertura (1)	(10.100)	19.868	9.768
Impuestos a las ganancias relacionado con coberturas de flujo de efectivo	-	(1.519)	(1.519)
Totales	(10.100)	18.349	8.249

(1) Del movimiento neto MUSD 17.501 se refleja en el resultado integral del año 2012.

e) Resultados acumulados

El movimiento de utilidades (pérdidas) acumuladas es el siguiente:

	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Saldo inicial	94.950	71.770
Resultado del período	24.233	34.100
Dividendos pagados	(11.935)	(9.184)
Reverso provisión dividendo mínimo año anterior	10.230	7.863
Provisión dividendo mínimo año actual	(7.270)	(10.230)
Stock Option	301	631
Saldo Final	110.509	94.950



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 26. Patrimonio neto (Continuación).

f) Capital emitido

El movimiento del capital emitido es el siguiente:

	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD
Saldo inicial	245.507	245.457
Suscripción de acciones	653	50
Saldo Final	246.160	245.507

g) Participaciones no controladoras.

Este rubro corresponde al reconocimiento de la porción del patrimonio y resultado de las subsidiarias que pertenecen a terceras personas. Desde diciembre 2012 Empresas Iansa, de forma directa e indirecta, es dueña del 100% de Patagonia Investment, por lo que en el patrimonio no se refleja participación no controladora, no así en el resultado, ya que en este se refleja el resultado de la no controladora entre el 01 de enero de 2012 y el momento en que toma la totalidad del control. El detalle es el siguiente:

Sociedad	Valores en Estado de Resultados			
	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Oct-13	01-Oct-13
	31-Dic-13	31-Dic-12	31-Dic-13	31-Dic-13
	%	%	%	%
Patagonia Investment S.A.	-	(132)	-	(2)
Total	-	(132)	-	(2)

Con fecha 10 de mayo de 2012, Iansa y Cargill Incorporated Limitada (“Cargill”) celebraron un contrato de compraventa de acciones de la sociedad anónima Patagonia Investment S.A., en virtud del cual Iansa le compró a Cargill el 95% de sus acciones en Patagonia Investment. En dicho contrato también se incluye el Put and Call por el 5% restante, que será adquirido durante el cuarto trimestre del año 2012.

Con fecha 27 de diciembre de 2012, se adquirió el 5% restante que Cargill Incorporated Limitada poseía como en Patagonia Investment S.A.

En virtud de lo anterior, los dueños de las acciones de Patagonia Investment S.A., desde 31 de diciembre de 2012, son Iansagro S.A. con un 60% y Empresas Iansa S.A. con un 40%.

En diciembre 2013 se decide considerar a Patagoniafresh dentro del proceso de consolidación de Empresas Iansa, a pesar que no se ha cambiado la intención de vender esta sociedad.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 27. Ganancia (Pérdida) por acción.

La ganancia (pérdida) básica por acción es calculada dividiendo el resultado disponible para accionistas por el número promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo, tal como se indica en letra x) de la nota N° 3 “Principales políticas contables aplicadas”.

	01-ene-13 31-dic-13 MUSD	01-ene-12 31-dic-12 MUSD	01-oct-13 31-dic-13 MUSD	01-oct-12 31-dic-12 MUSD
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	24.233.106	34.100.042	6.617.451	2.779.923
Dividendos Preferentes Declarados	-	-	-	-
Efecto Acumulado de Cambio en Política Contable por Acción Básica	-	-	-	-
Dividendos Preferentes Acumulativos no Reconocidos	-	-	-	-
Resultado disponible para accionistas	24.233.106	34.100.042	6.617.451	2.779.923
Promedio ponderado de número de acciones	3.983.632.217	3.965.896.034	3.983.632.217	3.965.896.034
Ganancia básica por acción	0,0061	0,0086	0,0017	0,0007
Número de acciones con opción de compra (stock options)	49.064.176	66.864.021	49.064.176	66.864.021
Promedio ponderado de número de acciones	3.987.720.898	3.971.468.035	3.987.720.898	3.971.468.035
Ganancia diluida por acción	0,0061	0,0086	0,0017	0,0007
Resultado disponible para accionistas procedente de operaciones continuadas	24.233.106	37.754.571	6.123.024	3.320.890
Promedio ponderado de número de acciones	3.983.632.217	3.965.896.034	3.983.632.217	3.965.896.034
Ganancia básica por acción procedente de operaciones continuadas	0,0061	0,0095	0,0016	0,0008
Ganancia diluida por acción procedente de operaciones continuadas	0,0061	0,0095	0,0016	0,0008

En Junta Extraordinaria de Accionistas de Empresas Iansa S.A., celebrada el 27 de marzo de 2013, se acordó el pago de un dividendo definitivo obligatorio de US\$0,0025685367 por acción, equivalente al 30% de la utilidad después de impuestos y de un dividendo adicional de US\$0,0004280895 por acción, equivalente al 5% de la utilidad después de impuestos del ejercicio, que alcanzó en su totalidad US\$34.100.042,15, pago que se realizó en pesos, moneda nacional, utilizando el tipo de cambio del dólar observado del día 27 de marzo de 2013.

En Junta Extraordinaria de Accionistas de Empresas Iansa S.A., celebrada el 26 de abril de 2012, se acordó el pago de un dividendo definitivo de US\$0,0023158637 por acción equivalente al 35% de la utilidad después de impuestos del ejercicio que alcanzó a US\$26.239.587,36, pago que se realizó en pesos utilizando el tipo de cambio del dólar observado del día 25 de abril de 2012.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 28. Activos y pasivos en moneda extranjera.

ACTIVOS	Al 31 de diciembre de 2013					
	Dólares	Euros	Otras Monedas	\$ no reajustables	U.F.	Total
Efectivo y equivalentes al efectivo	24.574	-	-	6.766	-	31.340
Otros activos financieros	7.949	-	-	-	-	7.949
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	39.258	2	1.134	114.622	707	155.723
Cuentas por cobrar no corrientes	10.644	-	-	-	-	10.644
Resto de activos	426.299	59	-	25.004	13	451.375
TOTAL	508.724	61	1.134	146.392	720	657.031

ACTIVOS	Al 31 de diciembre de 2012					
	Dólares	Euros	Otras Monedas	\$ no reajustables	U.F.	Total
Efectivo y equivalentes al efectivo	24.610	-	-	5.929	-	30.539
Otros activos financieros	14.808	-	-	-	-	14.808
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	30.374	2.072	1.398	122.277	1.225	157.346
Cuentas por cobrar no corrientes	10.239	-	-	-	-	10.239
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corrientes	6.074	-	-	-	-	6.074
Resto de activos	444.368	-	-	25.100	-	469.468
TOTAL	530.473	2.072	1.398	153.306	1.225	688.474



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 28. Activos y pasivos en moneda extranjera (Continuación).

Al 31 de diciembre de 2013					
PASIVOS	Hasta 90 días	De 91 días a 1 año	De 13 meses a 5 años	Más de 5 años	Total
Préstamos bancarios	40.407	21.829	1.984	-	64.220
Dólares	40.407	21.829	1.984	-	64.220
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	-	-	-	-
Obligaciones garantizadas	10.002	-	-	-	10.002
Dólares	10.002	-	-	-	10.002
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	494	1.447	3.736	-	5.677
Dólares	151	389	880	-	1.420
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	343	1.058	2.856	-	4.257
Otros	-	16.279	47.634	-	63.913
Dólares	-	-	-	-	-
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	16.279	47.634	-	63.913
Otros pasivos financieros	50.903	39.555	53.354	-	143.812
Dólares	50.560	22.218	2.864	-	75.642
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	343	17.337	50.490	-	68.170
Otros pasivos	96.896	40.499	698	6.953	145.046
Dólares	36.380	32.964	-	-	69.344
Euros	2.119	-	122	-	2.241
Otras monedas	1.152	-	576	-	1.728
\$ no reajustables	57.219	7.535	-	6.953	71.707
U.F.	26	-	-	-	26
Total pasivos	147.799	80.054	54.052	6.953	288.858
Dólares	86.940	55.182	2.864	-	144.986
Euros	2.119	-	122	-	2.241
Otras monedas	1.152	-	576	-	1.728
\$ no reajustables	57.219	7.535	-	6.953	71.707
U.F.	369	17.337	50.490	-	68.196



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 28. Activos y pasivos en moneda extranjera (Continuación).

Al 31 de diciembre de 2012					
PASIVOS	Hasta 90 días	De 91 días a 1 año	De 13 meses a 5 años	Más de 5 años	Total
Préstamos bancarios	38.681	9.444	2.669	-	50.794
Dólares	38.681	9.444	2.669	-	50.794
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	-	-	-	-
Obligaciones garantizadas	10.100	-	-	-	10.100
Dólares	10.100	-	-	-	10.100
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	-	-	-	-
Arrendamiento financiero	409	1.193	4.628	-	6.230
Dólares	54	159	513	-	726
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	355	1.034	4.115	-	5.504
Otros	460	8.811	64.294	-	73.565
Dólares	460	-	-	-	460
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	8.811	64.294	-	73.105
Otros pasivos financieros	49.650	19.448	71.591	-	140.689
Dólares	49.295	9.603	3.182	-	62.080
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	355	9.845	68.409	-	78.609
Otros pasivos	134.100	49.940	1.682	7.285	193.007
Dólares	91.090	43.536	1.682	-	136.308
Euros	483	-	-	-	483
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	42.499	6.404	-	7.285	56.188
U.F.	28	-	-	-	28
Total pasivos	183.750	69.388	73.273	7.285	333.696
Dólares	140.385	53.139	4.864	-	198.388
Euros	483	-	-	-	483
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	42.499	6.404	-	7.285	56.188
U.F.	383	9.845	68.409	-	78.637



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 29. Ingresos y gastos.

a) Ingresos de actividades ordinarias.	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Oct-13	01-Oct-12
	31-Dic-13	31-Dic-12	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Venta de bienes (1)	599.657	588.033	198.840	145.641
Prestación de servicios (2)	4.705	5.883	921	639
Totales	604.362	593.916	199.761	146.280

- (1) Corresponde a ventas de productos terminados, siendo los más relevantes el negocio azúcar, alimento animal, insumos agrícolas y coproductos.
- (2) Corresponde a intereses por líneas de crédito remolacha y prestaciones de servicios de fletes, entre otros.

b) Costos financieros.	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Oct-13	01-Oct-12
	31-Dic-13	31-Dic-12	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Relativos a préstamos bancarios y bono local	2.271	1.325	455	651
Relativos a otros instrumentos financieros	182	216	41	58
Otros costos financieros	1.130	187	985	72
Totales	3.583	1.728	1.481	781

c) Otros gastos, por naturaleza.	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Oct-13	01-Oct-12
	31-Dic-13	31-Dic-12	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Fletes	34.069	29.905	11.760	7.259
Castigo	84	1.177	376	547
Deterioro deudores comerciales	2.468	1.470	617	484
Asesorías y servicios externos	15.289	13.179	4.981	4.057
Mantenimiento	7.239	5.952	1.756	1.488
Inmuebles y otros	1.788	860	46	13
Seguros	1.637	1.858	407	455
Publicidad	11.127	10.202	2.656	3.322
Patentes y derechos municipales	1.422	1.469	265	225
Otros gastos varios (1)	4.840	2.869	2.633	809
Totales	79.963	68.941	25.497	18.659

- (1) Incluye gastos de operación no clasificables en los ítems anteriores.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 29. Ingresos y gastos (Continuación).

d) Otras ganancias (pérdidas).	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Oct-13	01-Oct-12
	31-Dic-13	31-Dic-12	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Arrendos percibidos	1.439	1.512	258	426
Participación dieta variable directores	(984)	(962)	(362)	(182)
Castigo bienes siniestrados	-	(385)	-	-
Utilidad en liquidación de seguros (1)	-	45	-	20
Venta de materiales	188	208	32	5
Venta de propiedades, planta y equipos	2.829	2.034	1.615	967
Deterioro propiedades, planta y equipos	(494)	(4.020)	(494)	1.500
Deterioro propiedades de inversión	-	(1.430)	-	-
Provisión Siniestro Planta Chillán	-	(229)	-	302
Otros ingresos y gastos	(1.454)	(4.386)	(1.816)	2.065
Totales	1.524	(7.613)	(767)	5.103

(1) Corresponde a liquidación efectuada por Compañía Aseguradora Penta Security, generado por el robo de una camioneta.

Nota 30. Diferencias de cambio.

Las diferencias de cambio generadas al 31 de diciembre de 2013 y 2012 por saldos de activos y pasivos en monedas extranjeras, distintas a la moneda funcional fueron abonadas (cargadas) a resultados del período según el siguiente detalle:

	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Oct-13	01-Oct-12
	31-Dic-13	31-Dic-12	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Efectivo y equivalente al efectivo	(382)	360	250	12
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	(7.163)	6.461	(3.060)	(487)
Otros activos	(4.973)	5.144	(1.822)	(569)
Otros pasivos financieros	5.660	(7.325)	2.158	162
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	4.327	(4.213)	1.927	216
Otros pasivos	1.129	(1.758)	425	186
Utilidad (perdida) por diferencia de cambio	(1.402)	(1.331)	(122)	(480)



Nota 31. Información por segmentos.

Empresas Iansa S.A. revela información por segmentos, de acuerdo a lo señalado en la NIIF 8, que establece las normas para informar respecto de los segmentos operativos y revelaciones relacionadas a productos, servicios y áreas geográficas.

Empresas Iansa S.A. es un holding agroindustrial-financiero que se especializa en la producción, distribución y comercialización de azúcar y otros alimentos naturales de calidad, los cuales son provistos por las distintas unidades de negocios.

Para cada uno de estos segmentos, existe información financiera que es utilizada por la administración para la toma de decisiones, la asignación de recursos, y la evaluación y gestión de dichos segmentos. La siguiente es una descripción de los 5 segmentos de la Sociedad, al 31 de diciembre de 2013.

- Azúcar y coproductos.

Este segmento abarca la producción y comercialización de azúcar, coproductos (coseta y melaza) y endulzantes no calóricos.

La producción de azúcar nacional se realiza a base de remolacha, que se obtiene de las zonas cercanas a las tres plantas operativas (Linares, Chillán y Los Ángeles), y que se complementa con la refinación de azúcar cruda importada, que se procesa mayoritariamente en la planta de Chillán. La remolacha se compra a agricultores independientes por la vía de contratos anuales, y también a nuestra filial Terrandes, que administra campos propios y de terceros, con contratos a largo plazo.

Los coproductos coseta y melaza, que se obtienen del proceso productivo de azúcar de remolacha, son altamente valorados como insumos en la producción de alimentos para animales. Estos coproductos son utilizados en nuestros segmentos de negocios, principalmente en alimentos para bovinos y equinos, y para la venta directa a otros clientes, tanto nacionales como extranjeros. La refinación de azúcar cruda de caña también permite la obtención de pequeñas cantidades de melaza.

Los endulzantes no calóricos en los cuales participa la Compañía se fabrican a partir de sucralosa y stevia importadas, y se comercializan a través de nuestra marca “Iansa Cero K”. A finales del 2013 se espera iniciar las operaciones de una nueva planta productora de endulzantes no calóricos en Chillán, que permitirá abastecer con tecnología de punta el mercado local de endulzantes.

En los últimos años la Compañía se ha focalizado en hacer importantes innovaciones en productos y empaques, con el objetivo de satisfacer las distintas necesidades de sus consumidores. Esto le ha permitido ofrecer “dulzura” a través de un portafolio de productos, con calorías (“Iansa Azúcar”), con la mitad de calorías (“Iansa Light”) y sin calorías (“Iansa Cero K”).



Nota 31. Información por segmentos (Continuación).

En el segmento de los edulcorantes no calóricos, Iansa Cero K se consolida en el segundo lugar, y por cuarto año consecutivo crece durante el 2013 a doble dígito, aumentando su participación de mercado. En junio de 2012 se lanzó al mercado Azúcar Light Stevia, de origen 100% natural, y que ha contado con una gran aceptación de los consumidores. Durante el mismo año aumentó fuertemente su presencia en el mercado local, con un rol relevante en el mercado de farmacias y supermercados de conveniencia. Esta presencia se consolidará con nuevas campañas comunicacionales durante este año 2013.

En el segmento industrial, Iansa mantiene el liderazgo en el mercado de azúcar para clientes embotelladores y empresas de alimentos procesados, aumentando levemente sus volúmenes de ventas, optimizando la eficiencia logística en los procesos de transportes y abastecimiento y mejorando la estrategia comercial, lo que unido a la reconocida calidad de nuestros productos, nos ha permitido complementarnos cada vez de mejor manera con nuestros clientes industriales.

Iansa es un líder indiscutido en el mercado azucarero nacional, con una presencia en el mercado retail e industrial que le ha permitido lograr una participación de mercado cercana al 72% a septiembre 2013, y con una marca de reconocido prestigio que este año 2013 cumple 60 años.

Gracias al trabajo conjunto con el área de Operaciones, se ha logrado desarrollar azúcares de especialidades que van dirigidas a nichos de clientes que requieren azúcares de características técnicas específicas, satisfaciendo así sus cada vez más exigentes demandas y a la vez mejorando la rentabilidad de nuestro negocio.

Adicionalmente, la puesta en marcha de la Refinería en Chillán durante el año 2012 permite a la Compañía dar estabilidad al abastecimiento de clientes industriales, ya que el proceso de refinación permite obtener azúcar con los más altos estándares de calidad exigidos por nuestros clientes, especialmente embotelladores. Este logro representa una ventaja competitiva y un factor crítico de éxito, que le ha permitido a Iansa abastecer a clientes internacionales de reconocido prestigio, y materializar exportaciones de azúcar a Brasil, el mayor productor de azúcar del mundo.

- Gestión agrícola.

El segmento de gestión agrícola está constituido por la relación contractual con agricultores remolacheros y de nuestra subsidiaria Terrandes, la cual tiene como objetivo la administración de campos propios para la producción de remolacha con un alto rendimiento, la comercialización de insumos para la remolacha (semillas, fertilizantes, agroquímicos y cal), el financiamiento asociado al cultivo de la remolacha y la gestión de I+D orientado a la siembra y manejo de la remolacha.



Nota 31. Información por segmentos (Continuación).

Con el objetivo de mejorar el rendimiento de la remolacha y aumentar los márgenes asociados al cultivo, Iansagro traspasa a los agricultores remolacheros la experiencia obtenida en sus campos de ensayo, que focalizan su trabajo en la selección de semillas de variedades primaverales convencionales y tolerantes a enfermedades radiculares con altos potenciales, los resultados de la adaptación de variedades otoñales, evaluación de eficiencias de fertilizantes y agroquímicos y mejores prácticas de riego tecnificado. Este trabajo sistemático ha permitido minimizar los costos y riesgos asociados al cultivo de remolacha, minimizando su impacto en el medio ambiente, y ha permitido obtener los más altos rendimientos de remolacha a nivel mundial, para lo cual cuenta con un grupo de ingenieros agrónomos y técnicos agrícolas especializados en el cultivo de remolacha.

Para lograr el cumplimiento de la superficie que se contrata anualmente, Iansagro ha desarrollado una relación comercial que se mantiene a través del tiempo, y ofrece a los agricultores la opción de compra de insumos agrícolas, con precios convenientes y financiamiento durante todo el ciclo del cultivo. Esta área de negocios ha cobrado relevancia, ya que la mayoría de los agricultores acude a esta instancia para adquirir los insumos recomendados por la Compañía, beneficiándose de la entrega oportuna, conveniencia comercial, diferentes alternativas de pago y la seguridad de stock disponible para sus requerimientos.

Dentro del continuo trabajo desarrollado por el área agrícola se destaca la relación que tiene con distintos organismos internacionales, de gran prestigio mundial en el cultivo de la remolacha, y empresas de alta tecnología en semillas y maquinarias agrícolas.

Asimismo, y con el objetivo de proteger a los agricultores, Iansagro implementó desde la temporada 2003/2004 el seguro agrícola específico para la remolacha, que garantiza el pago de un mínimo frente a daños provocados por condiciones climáticas adversas, o ataques de enfermedades radiculares asociados a eventos climáticos. Este seguro agrícola es licitado anualmente desde esa fecha, y la Compañía negocia la prima y los términos de la póliza en las mejores condiciones ofrecidas por el mercado asegurador local, traspasando los beneficios a los agricultores remolacheros.

Agrícola Terrandes, otra de las filiales de Empresas Iansa, es la empresa que tiene a cargo la administración y gestión de los predios agrícolas propios y de terceros en contratos de arriendos de largo plazo. Su objetivo principal es la producción de remolacha, para lograr estabilidad en el abastecimiento de la materia prima para la producción de azúcar, negocio principal de la Compañía. La gestión de Agrícola Terrandes está orientada a obtener una producción eficiente, rentable y sustentable de remolacha, y cultivos de rotación a partir del uso de alta tecnología. En relación a los cultivos de rotación, éstos se comercializan en el mercado nacional, en los rubros semilleros, granos, cereales y cultivos agroindustriales, como hortalizas para congelados.



Nota 31. Información por segmentos (Continuación).

Otra filial de Empresas Iansa, Agromás, es la empresa especializada en la gestión y otorgamiento de crédito para los agricultores remolacheros que mantienen contratos con Iansagro. Para lograr una administración eficiente y de bajo riesgo, Agromás mantiene una rigurosa política de crédito, otorgando una adecuada clasificación de riesgo a los agricultores, y mantiene una eficiente gestión y seguimiento del desempeño de los agricultores en campañas anteriores. Esta empresa entrega líneas de crédito para el cultivo de remolacha, y financiamiento en condiciones ventajosas para inversiones en maquinarias y riego tecnificado, facilitando el acceso de los agricultores a tecnologías de alto nivel. La experiencia adquirida a través de Agromás posiciona a Empresas Iansa como una de las mejores entidades del país vinculadas al apoyo financiero de la agricultura.

- Nutrición animal.

El segmento de nutrición animal cuenta con una gama de productos que permite cubrir todos los requerimientos nutricionales de la industria de bovinos, equinos, y mascotas (perros y gatos), ofreciendo productos de alta calidad, con una fuerte presencia en el mercado nacional y con la confiabilidad que ofrece Empresas Iansa.

La planta productiva de productos para bovinos y equinos está ubicada en Quepe, y obtuvo certificación ISO 22.000 en el año 2012, relacionada a inocuidad alimentaria, convirtiéndose en la primera planta de nutrición para bovinos en el mercado nacional en obtener esta rigurosa certificación. Además, desde septiembre 2003, esta línea de productos también está validada por un sistema de gestión basado en la metodología HACCP, por el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG).

En el rubro de alimento para bovinos, Iansagro es el proveedor líder de concentrados y soluciones nutricionales. Su oferta comercial es muy amplia y logra satisfacer las necesidades de los ciclos de crianza y producción de ganado de leche y carne, con productos de alta calidad y excelente nivel de servicio. Cuenta con una participación de mercado superior al 50%, y ofrece productos entre los que destaca el Cosetán, cuyo ingrediente principal es la coseta, fibra de alta digestibilidad orientado al ganado lechero y de engorda, y que cada vez recibe mayor reconocimiento mundial como un excelente alimento animal. También ofrece Melazán, único alimento de tipo energético líquido en el país para vacas, además de productos como Suralim, y productos customizados a las necesidades nutricionales de nuestros clientes.

Iansagro también participa en el negocio de alimento para equinos, con productos de alto valor, y abarca las necesidades alimentarias para las distintas etapas de crecimiento y actividad física, garantizando excelencia en el desarrollo nutricional. El rodeo, equitación y polo son algunos de los segmentos que se abordan. Esta gama de productos, al igual que la de alimento para bovinos, se encuentra validada por un sistema de gestión basado en la metodología HACCP, desarrollado por el SAG.



Nota 31. Información por segmentos (Continuación).

El negocio de alimentos para mascotas se abastece de la producción de nuestra planta en Paine, que recientemente ha iniciado una fuerte inversión para ampliar y modernizar su producción, y que se espera completar durante el presente año. Este crecimiento productivo ha ido de la mano de un fortalecimiento de su presencia en el mercado local, a través del desarrollo y crecimiento de las marcas Cannes en perros y Minninos en gatos.

El éxito en el mercado nacional de mascotas se explica principalmente por el relanzamiento de la marca Cannes. Este producto se enfocó en poner a disposición de los consumidores un alimento para mascotas con alto perfil nutricional, de la más alta calidad y excelente palatabilidad, a precios competitivos. El relanzamiento fue respaldado por una fuerte campaña televisiva, y la participación como marca auspiciadora de Teletón 2012.

Los productos Cannes han tenido una gran aceptación por parte de los consumidores, lo cual ha permitido ampliar la cobertura en el canal de supermercado con presencia en las principales cadenas del país, con un portafolio de productos que incluye también galletas y salsas Cannes para perros, siendo esta última pionera en el mercado nacional.

- Pasta de tomates (Icatom) y Jugos Concentrados (Patagoniafresh).

El segmento de Pasta de Tomates incluye la producción y comercialización de los productos de nuestra filial Icatom, que se encuentra ubicada en el Valle de Ica, a 300 kilómetros al sur de Lima. Esta empresa se dedica a la producción de pasta de tomates, hortalizas congeladas y tomate fresco, controlando integralmente toda la cadena productiva, que abarca la producción de los plantines, siembra, cosecha, contando con 850 hectáreas arrendadas para cultivo de tomates, producción en su planta procesadora, hasta llegar a la comercialización a nivel nacional e internacional.

La pasta de tomate es el negocio principal de esta filial. En la actualidad esta sociedad gestiona campos dedicados al cultivo de tomates, principalmente en el valle de Ica, y tiene un equipo de experimentados agrónomos a cargo del desarrollo de los plantines de tomates, la siembra, las labores del campo y la cosecha, lo que permite actuar en forma oportuna en cada una de las etapas del proceso, garantizando a sus clientes la trazabilidad de sus productos.

Durante los últimos años Icatom ha fortalecido la producción de tomate fresco con altos rendimientos y gran calidad, abasteciendo al mercado peruano con su marca propia, el que se distribuye en las principales cadenas de supermercados. A esto se suma un esfuerzo de modernización de su planta, y mejoras operacionales importantes que han permitido aumentos en la eficiencia fabril, fortalecido la coordinación de distribución, centrado en los clientes retail. La Empresa es el cuarto proveedor de pasta de tomate en Sudamérica, con una posición de liderazgo en Perú, Ecuador y Bolivia, y una posición relevante en Colombia, Brasil y Venezuela.



Nota 31. Información por segmentos (Continuación).

Patagoniafresh S.A es una empresa líder en la fabricación y comercialización de jugos concentrados clarificados de frutas, con foco en jugos de manzana y uva. En la actualidad, la compañía es controlada en un 100% por Empresas Iansa, y opera en tres plantas ubicadas en las principales zonas productoras de fruta de Chile: Molina, San Fernando y Ovalle. Estos centros están cercanos a los principales puertos, lo que permite la máxima disponibilidad de fruta con el mínimo costo logístico.

Una de las ventajas de la compañía es la operación en contra-estación al hemisferio norte, donde están ubicados los principales centros de consumo. Alrededor del 95% de la producción de Patagoniafresh es exportada cada año, y sus principales clientes son empresas globales de alimentos y bebestibles, líderes en sus respectivos mercados.

- Otros y transacciones relacionadas.

En este segmento la Sociedad agrupa aquellos negocios que no son relevantes para un análisis por separado, y lo componen entre otros, aquellos negocios que se han descontinuado, otros ingresos obtenidos por propiedades clasificadas como de inversión, las transacciones relacionadas, y los gastos de administración no absorbidos por los negocios individuales que se incluyen en las cifras consolidadas.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 31. Información por segmentos (Continuación).

Estado de Situación Financiera (en millones USD)	Azúcar y Coproductos	Nutrición Animal	Gestión Agrícola	Pasta Tomate y Jugos Concentrados	Otros	Consolidado
	dic-13	dic-13	dic-13	dic-13	dic-13	dic-13
Activos						
Activos corrientes						
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	-	-	-	0,6	30,7	31,3
Otros Activos Financieros	7,9	-	-	-	0,1	8,0
Otros Activos No Financieros	0,6	-	-	1,9	11,3	13,8
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	54,1	22,2	57,4	21,2	0,8	155,7
Inventarios	94,1	9,3	8,7	22,2	-	134,3
Activos biológicos	-	-	8,4	3,0	-	11,4
Activos por impuestos corrientes	-	-	-	0,3	16,9	17,2
Activos corrientes totales	156,7	31,5	74,5	49,2	59,8	371,7
Activos no corrientes						
Otros Activos no financieros no corrientes	-	-	-	0,3	-	0,3
Derechos por cobrar	-	-	10,6	-	-	10,6
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	-	-	-	-	7,2	7,2
Activos intangibles distintos de la plusvalía	-	-	-	0,4	3,6	4,0
Plusvalía	-	-	-	-	15,7	15,7
Propiedades, Planta y Equipo	142,1	25,8	15,5	39,1	1,7	224,2
Propiedad de inversión	-	-	-	-	8,0	8,0
Activos por impuestos diferidos	-	-	-	5,3	10,0	15,3
Total de activos no corrientes	142,1	25,8	26,1	45,1	46,2	285,3
Total de activos	298,8	57,3	100,6	94,3	106,0	657,0
Patrimonio y pasivos						
Pasivos						
Pasivos corrientes						
Otros pasivos financieros corrientes	-	-	-	17,8	72,7	90,5
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	62,9	11,0	13,5	26,0	8,0	121,4
Cuentas por pagar a Entidades Relacionadas	-	-	-	1,2	1,9	3,1
Otras Provisiones a corto plazo	0,4	-	-	-	-	0,4
Cuentas por pagar por impuestos corrientes	-	-	-	-	2,2	2,2
Otros pasivos no financieros corrientes	9,7	-	-	0,4	0,1	10,2
Pasivos corrientes totales	73,0	11,0	13,5	45,4	84,9	227,8
Pasivos no corrientes						
Otros pasivos financieros no corrientes	-	-	-	2,9	50,5	53,4
Pasivos no corrientes	-	-	-	0,7	-	0,7
Pasivos por impuestos diferidos	-	-	-	-	-	-
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	4,4	0,3	0,6	0,1	1,5	6,9
Total de pasivos no corrientes	4,4	0,3	0,6	3,7	52,0	61,0
Patrimonio						
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	221,4	46,0	86,5	45,2	(30,9)	368,2
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	-
Patrimonio total	221,4	46,0	86,5	45,2	(30,9)	368,2
Total de patrimonio y pasivos	298,8	57,3	100,6	94,3	106,0	657,0



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 31. Información por segmentos (Continuación).

Estado de Situación Financiera (en millones USD)	Azúcar y Coproductos dic-12	Nutrición Animal dic-12	Gestión Agrícola dic-12	Pasta Tomate dic-12	Otros dic-12	Consolidado dic-12
Activos						
Activos corrientes						
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	-	-	-	0,2	30,3	30,5
Otros Activos Financieros	13,7	-	-	-	1,1	14,8
Otros Activos No Financieros	-	-	-	2,6	9,5	12,1
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	84,5	6,3	56,3	6,0	4,3	157,4
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	-	-	-	-	6,1	6,1
Inventarios	115,0	7,8	12,3	7,3	-	142,4
Activos biológicos	-	-	8,3	2,3	-	10,6
Activos por impuestos corrientes	-	-	-	0,5	17,1	17,6
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	-	-	-	-	71,2	71,2
Activos corrientes totales	213,2	14,1	76,9	18,9	139,6	462,7
Activos no corrientes						
Activos no corrientes						
Otros activos no financieros no corrientes	-	-	-	0,1	-	0,1
Derechos por cobrar	-	-	10,2	-	-	10,2
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	-	-	-	-	6,5	6,5
Activos intangibles distintos de la plusvalía	-	-	-	-	3,4	3,4
Plusvalía	-	-	-	-	15,7	15,7
Propiedades, Planta y Equipo	132,0	15,9	9,2	6,6	5,6	169,3
Propiedad de inversión	-	-	-	-	8,2	8,2
Activos por impuestos diferidos	-	-	-	1,0	11,4	12,4
Total de activos no corrientes	132,0	15,9	19,4	7,7	50,8	225,8
Total de activos	345,2	30,0	96,3	26,6	190,4	688,5
Patrimonio y pasivos						
Pasivos						
Pasivos corrientes						
Otros pasivos financieros corrientes	-	-	-	3,2	65,9	69,1
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	76,8	10,5	9,5	7,1	14,5	118,4
Cuentas por pagar a Entidades Relacionadas	-	-	-	-	4,4	4,4
Otras Provisiones a corto plazo	0,2	-	-	-	-	0,2
Cuentas por pagar por Impuestos Corrientes	-	-	-	-	4,1	4,1
Otros pasivos no financieros corrientes	12,7	0,1	-	0,2	-	13,0
Pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	-	-	-	-	43,9	43,9
Pasivos corrientes totales	89,7	10,6	9,5	10,5	132,8	253,1
Pasivos no corrientes						
Otros pasivos financieros no corrientes	-	-	-	3,2	68,4	71,6
Pasivos por impuestos diferidos	-	-	-	-	1,7	1,7
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	6,8	-	-	-	0,5	7,3
Total de pasivos no corrientes	6,8	0,0	0,0	3,2	70,6	80,6
Patrimonio						
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	248,7	19,4	86,8	12,9	(13,0)	354,8
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	-
Patrimonio total	248,7	19,4	86,8	12,9	(13,0)	354,8
Total de patrimonio y pasivos	345,2	30,0	96,3	26,6	190,4	688,5



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 31. Información por segmentos (Continuación).

a) La información por dichos segmentos al 31 de diciembre de 2013 y 2012, es la siguiente:

Resultados (en millones de USD)	Azúcar y Subproductos			Nutrición Animal y Mascotas			Gestión Agrícola			Pasta de Tomates y Jugos Concentrados (1)			Otros y transacciones relacionadas (2)			Total Consolidado		
	Dic-13	Dic -12	Dif.	Dic -13	Dic -12	Dif.	Dic -13	Dic -12	Dif.	Dic -13	Dic -12	Dif.	Dic -13	Dic -12	Dif.	Dic -13	Dic -12	Dif.
Ingresos Ordinarios	396,3	453,0	(56,7)	78,7	76,1	2,6	63,8	55,7	8,1	86,3	16,2	70,1	(20,7)	(7,1)	(13,6)	604,4	593,9	10,5
Consumo de Materias Primas y Materiales Secundarios	(299,1)	(350,8)	51,7	(59,6)	(56,5)	(3,1)	(45,5)	(41,8)	(3,7)	(63,1)	(11,0)	(52,1)	16,4	7,1	9,3	(450,9)	(453,0)	2,1
Margen Contribución	97,2	102,2	(5,0)	19,1	19,6	(0,5)	18,3	13,9	4,4	23,2	5,2	18,0	(4,3)	-	(4,3)	153,5	140,9	12,6
Razón Contribución	25%	23%	2%	24%	26%	-2%	29%	25%	4%	27%	32%	(5%)	21%	-	21%	25%	24%	1%
Depreciación y Amortización	(5,0)	(3,1)	(1,9)	(0,5)	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(2,3)	(0,5)	(1,8)	(0,5)	(1,1)	0,6	(8,5)	(5,0)	(3,5)
Gastos operacionales	(66,5)	(62,4)	(4,1)	(13,7)	(13,5)	(0,2)	(8,0)	(6,9)	(1,1)	(14,4)	(4,3)	(10,1)	(9,9)	(8,2)	(1,7)	(112,5)	(95,3)	(17,2)
Ganancias de la operación	25,7	36,7	(11,0)	4,9	5,9	(1,0)	10,1	6,9	3,2	6,5	0,4	6,1	(14,7)	(9,3)	(5,4)	32,5	40,6	(8,1)
Costos (Ingresos) Financieros	(5,2)	(5,4)	0,2	(0,6)	(0,4)	(0,2)	(0,5)	(0,4)	(0,1)	(1,6)	(0,3)	(1,3)	4,3	4,8	(0,5)	(3,6)	(1,7)	(1,9)
Otros no operacional	0,1	-	0,1	(1,8)	(1,5)	(0,3)	(2,2)	(0,4)	(1,8)	(0,7)	(2,3)	1,6	6,2	(3,4)	9,6	1,6	(7,6)	9,2
Ganancia No Operacional	(5,1)	(5,4)	0,3	(2,4)	(1,9)	(0,5)	(2,7)	(0,8)	(1,9)	(2,3)	(2,6)	0,3	10,5	1,4	9,1	(2,0)	(9,3)	7,3
Ganancia (pérdida) antes de Impuestos	20,6	31,3	(10,7)	2,5	4,0	(1,5)	7,4	6,1	1,3	4,2	(2,2)	6,4	(4,2)	(7,9)	3,7	30,5	31,3	(0,8)
Impuestos	(4,1)	(6,3)	2,2	(0,5)	(0,8)	0,3	(1,5)	(1,2)	(0,3)	(0,8)	0,1	(0,9)	0,6	14,6	(14,0)	(6,3)	6,4	(12,7)
Ganancias operaciones continuadas	16,5	25,0	(8,5)	2,0	3,2	(1,2)	5,9	4,9	1,0	3,4	(2,1)	5,5	(3,6)	6,7	(10,3)	24,2	37,7	(13,5)
Operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(3,7)	3,7	-	(3,7)	3,7
Ganancia (pérdida) Total	16,5	25,0	(8,5)	2,0	3,2	(1,2)	5,9	4,9	1,0	3,4	(2,1)	5,5	(3,6)	3,0	(6,6)	24,2	34,0	(9,8)

(1) A contar de diciembre 2013 este segmento incluye a Patagoniafresh S.A.

(2) A diciembre de 2012 la inversión en Patagoniafresh S.A. se muestra en este segmento como activos y pasivos disponibles para la venta.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 32. Instrumentos financieros.

a) A continuación se detallan los activos y pasivos financieros clasificados por su categoría y criterio de valorización, al 31 de diciembre de 2013 y 2012:

DESCRIPCIÓN ESPECÍFICA DEL ACTIVO Y PASIVO FINANCIERO	CLASIFICACIÓN EN EL ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERO	CATEGORÍA Y VALORIZACIÓN DEL ACTIVO O PASIVO FINANCIERO	CORRIENTE		NO CORRIENTE		VALOR JUSTO		
			31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD	Nivel de Valores justos	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Efectivo y equivalentes al efectivo	Efectivo y equivalentes al efectivo	Préstamos y cuentas por cobrar al coste amortizable	31.340	30.539	-	-	-	31.340	30.539
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar, Neto	Préstamos y cuentas por cobrar al coste amortizable	155.723	157.346	10.644	10.239	-	166.367	167.585
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Préstamos y cuentas por cobrar al coste amortizable	-	6.074	-	-	-	-	6.074
Préstamos Bancarios	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	62.236	48.125	1.984	2.669	-	64.220	50.794
Emisión de bono	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	16.079	8.811	47.634	64.294	Nivel 1	63.713	73.105
Pasivos por arrendamientos financieros	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	1.941	1.602	3.736	4.628	-	5.677	6.230
Compromisos de retrocompra de Existencias	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	10.002	10.100	-	-	-	10.002	10.100
Cobertura de balance	Otros activos financieros	Activo financiero al coste amortizable	102	-	-	-	-	102	-
Cuentas por pagar a proveedores, retenciones previsionales e impuestos y otras cuentas por pagar	Acreeedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar	Pasivo financiero al coste amortizable	121.446	118.426	698	-	-	122.144	118.426
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	Cuentas por pagar a entidades relacionadas	Pasivo financiero al coste amortizable	3.107	4.389	-	-	-	3.107	4.389

b) Niveles de valor justo

Los instrumentos financieros medidos a valor razonable en el estado de situación financiera, se clasifican según las siguientes jerarquías:

Nivel 1: Precio cotizado (no ajustado) en un mercado activo, para activos y pasivos idénticos.

Nivel 2: Input diferente a los precios cotizados que se incluyen en el nivel 1 y que son observables para activos y pasivos, ya sea directamente (es decir, como precio) o Indirectamente.

Nivel 3: Input para activos y pasivos que no están basados en información observable de mercado.

Al 30 de septiembre de 2013 la Sociedad solo posee instrumentos financieros de la jerarquía Nivel 1.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 33. Activos y pasivos de cobertura.

a) El detalle de los pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-13	-	2.434	-	758
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-13	-	2.304	-	1.895
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-13	-	1.645	-	676
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-13	-	9.853	-	1.944
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-13	-	2.115	-	294
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-13	-	4.148	-	497
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-13	-	8.037	-	688
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-13	-	6.250	-	567
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-13	-	18.052	-	1.148
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-13	-	1.016	-	87
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-13	-	2.180	-	682
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-13	-	3.616	-	323
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-13	-	8.922	-	877
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-13	-	12.073	-	721
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-13	-	306	-	39
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-13	-	2.972	-	700
Subtotal pasivos de cobertura venta futura de azúcar					-	85.923	-	11.896



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

a) El detalle de los pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-13	-	2.893	-	162
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-13	-	5.530	-	344
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-13	-	8.761	-	386
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-13	-	204	-	387
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-13	-	833	-	18
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-13	-	4.121	-	277
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-13	-	8.599	-	290
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	245	-	178	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	1.186	-	1.570	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	403	-	111	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	36	-	1	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	360	-	90	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	732	-	36	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	1.810	-	121	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	1.082	-	55	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	3.945	-	(235)	-
Subtotal pasivos de cobertura venta futura de azúcar					9.799	30.941	1.927	1.864



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

a) El detalle de los pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	1.874	-	467	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	13.127	-	2.072	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	170	-	(29)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	3.343	-	175	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	898	-	20	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	7.043	-	683	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	1.739	-	120	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	6.343	-	308	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	4.497	-	104	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	3.493	-	147	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	363	-	12	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	14	-	107	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	3.772	-	261	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	4.831	-	454	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	1.345	-	44	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	520	-	70	-
Subtotal pasivos de cobertura venta futura de azúcar					53.372	-	5.015	-



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

a) El detalle de los pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	759	-	50	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	2.201	-	73	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	2.838	-	71	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	724	-	38	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	46	-	(1)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-15	4.915	-	123	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-15	1.509	-	24	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-15	3.802	-	65	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-15	3.489	-	62	-
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	20	-	23	-
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	20	-	19	-
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	24	-	27	-
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	42	-	29	-
AC	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	1.908	-	143	-
AC	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	2.431	-	155	-
AC	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	298	-	4	-
Subtotal pasivos de cobertura venta futura de azúcar					25.026	-	905	-
Total pasivos de cobertura venta futura de azúcar					88.197	116.864	7.847	13.760

El valor justo de los instrumentos de cobertura de venta futura de azúcar se presenta en nota N° 5, Otros Activos Financieros.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

b) La composición de los pasivos que cubren la compra de remolacha en pesos al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-13	-	1.085	-	62
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-13	-	1.740	-	95
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-13	-	1.689	-	91
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-13	-	929	-	49
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-13	-	2.473	-	140
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-13	-	3.967	-	217
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-13	-	3.853	-	208
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-13	-	2.119	-	113
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-13	-	1.222	-	16
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-13	-	1.961	-	23
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-13	-	1.906	-	22
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-13	-	1.049	-	12
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-14	1.010	-	(8)	-
Subtotal pasivos de cobertura contrato compra remolacha en pesos					1.010	23.993	(8)	1.048



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

b) La composición de los pasivos que cubren la compra de remolacha en pesos al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-14	1.621	-	(11)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-14	1.577	-	(10)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-14	868	-	(5)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-14	2.003	-	(32)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-14	3.216	-	(48)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-14	3.128	-	(45)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-14	1.721	-	(25)	-
Subtotal pasivos de cobertura contrato compra remolacha en pesos					14.134	-	(176)	-
Total pasivos de cobertura contrato compra remolacha en pesos					15.144	23.993	(184)	1.048

Al 31 de diciembre de 2013 el valor justo de estos instrumentos se presenta en nota N° 20, Otros Pasivos Financieros (A diciembre de 2012 se presenta en nota N° 5 Otros Activos Financieros).



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

c) La composición de los pasivos que cubren los gastos fijos al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	ene-14	251	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	feb-14	252	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	mar-14	252	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	abr-14	253	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	may-14	254	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	jun-14	255	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	jul-14	256	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	ago-14	256	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	sep-14	257	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	oct-14	258	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	nov-14	259	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	dic-14	259	-	-	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	ene-14	751	-	(1)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	feb-14	754	-	(1)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	mar-14	755	-	(1)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	abr-14	758	-	(1)	-
Subtotal pasivos de cobertura gastos fijos					6.080	-	(4)	-



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

c) La composición de los pasivos que cubren los gastos fijos al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	may-14	761	-	(1)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	jun-14	763	-	(1)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	jul-14	765	-	(1)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	ago-14	767	-	(1)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	sep-14	770	-	(1)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	oct-14	772	-	(2)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	nov-14	775	-	(2)	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	dic-14	776	-	(4)	-
Subtotal pasivos de cobertura gastos fijos					6.149	-	(13)	-
Total pasivos de cobertura gastos fijos					12.229	-	(17)	-

Al 31 de diciembre de 2013 el valor justo de estos instrumentos se presenta en nota N° 20, Otros Pasivos.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

d) El detalle de los pasivos que cubren la obligación con el público al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	31-dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
CCS	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio US\$ / UF	Obligaciones con el público (bono interno)	may-17	35.096	37.590	(366)	1.161
CCS	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio US\$ / UF	Obligaciones con el público (bono interno)	may-17	35.096	37.590	(561)	1.088
Total pasivos de cobertura obligaciones con el público					70.192	75.180	(927)	2.249
Total pasivos de cobertura					185.762	216.037	6.719	17.057

El valor justo de estos instrumentos se presenta en nota N° 20, Otros Pasivos Financieros.

Al 31 de diciembre de 2013 hay MUSD 437 correspondiente a pérdidas neta de impuestos diferidos, por operaciones liquidadas con el operador financiero y que a la fecha de cierre no se ha materializado la entrega la partida cubierta.

Al 31 de diciembre de 2012, existía una pérdida de MUSD 7.290 por el mismo concepto.

e) El movimiento de los valores justo de los instrumentos de cobertura se muestra a continuación:

	31-Dic-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
Valor justo instrumentos de cobertura	6.719	17.057
Impuesto a las ganancias relacionado con cobertura de flujo de efectivo	(1.256)	(1.518)
Resultado partidas no entregadas	(437)	(7.290)
Total (1)	5.026	8.249

(1) Este valor corresponde al informado en el Estado de Cambios en el Patrimonio por concepto de reserva por coberturas de flujo de caja



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros.

1. Activos financieros.

El deterioro acumulado de cada rubro al cierre de cada ejercicio es el siguiente:

Rubro	Deterioro	
	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar	7.530	6.231

El deterioro que ha afectado los resultados al 31 de diciembre de 2013 y 2012 es el siguiente:

Rubro	Deterioro cargo (abono)		
	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD	Cuenta del estado de resultado
Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar	2.468	1.470	Otros Gastos, por naturaleza

2. Activos no financieros

El deterioro acumulado de cada rubro al cierre de cada ejercicio es el siguiente:

Rubro	31-Dic-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Propiedades, planta y equipos	59.423	58.929
Propiedades de Inversión	8.025	8.025
Activos Intangibles distintos de plusvalía	2.316	2.316
Plusvalía	2.798	2.798
Total deterioro acumulado	72.562	72.068

a) Propiedades, plantas y equipos.

Movimiento del deterioro de Propiedades, plantas y equipos	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de Enero de 2013	(58.929)
Deterioro del ejercicio 2013 contra Patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	(494)
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Resultado	-
Saldo total acumulado deterioro al 31 de diciembre de 2013	(59.423)



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros (Continuación).

b) Propiedades de Inversión.

Movimiento del deterioro del Propiedades de Inversión	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de Enero de 2013	(8.025)
Deterioro del ejercicio 2013 contra Patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Resultado	-
Saldo total acumulado deterioro al 31 de diciembre de 2013	(8.025)

c) Activos intangibles con vida útil definida.

Movimiento del deterioro de Intangibles de vida útil definida	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de Enero de 2013	(2.316)
Deterioro del ejercicio 2013 contra Patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Resultado	-
Saldo total acumulado deterioro al 31 de diciembre de 2013	(2.316)

3. Pruebas de deterioro de activos no financieros.

De acuerdo a lo señalado en nota de criterios contables letra (j), a lo largo del ejercicio y fundamentalmente en la fecha de cierre del mismo, Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas evalúan la existencia de indicadores de que alguno de sus activos no financieros pudiesen estar deteriorados. Entre los factores a considerar como indicio de deterioro están la disminución del valor de mercado del activo, cambios significativos en el entorno tecnológico, obsolescencia o deterioro físico del activo, cambios en la manera que se utiliza o se espera utilizar el activo, lo que podría implicar su desuso, entre otras. Para ello, se realizan las siguientes pruebas, utilizando supuestos o indicadores que a continuación se detallan para cada activo no financiero:



Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros (Continuación).

3.1. Propiedades, plantas y equipos, propiedades de inversión e intangibles.

Para el cálculo del valor de recuperación de las propiedades, plantas y equipos, propiedades de inversión e intangibles, el valor en uso es el criterio utilizado por la Sociedad para este rubro.

Para revisar si hay deterioro en los activos no financieros de la Sociedad se preparan proyecciones de flujos de caja futuros a partir de los presupuestos más recientes o datos históricos disponibles. Estos presupuestos incorporan las mejores estimaciones por parte de la administración de la Sociedad sobre los ingresos y costos de las Unidades Generadoras de Efectivo utilizando las proyecciones sectoriales, la experiencia y las expectativas futuras.

El monto recuperable de las unidades generadoras de efectivo ha sido determinado en base al cálculo de valor en uso y proyecciones de flujos de efectivo. La tasa de descuento aplicada a las proyecciones de flujo de efectivo se estimó usando la metodología de cálculo de la tasa del costo promedio ponderado del capital (en inglés WACC).

En el caso de que el monto recuperable sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente provisión por pérdida por deterioro por la diferencia, con cargo al rubro “Aumento o Reverso de deterioro” del estado de resultados consolidados.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en ejercicios anteriores, son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su monto recuperable, aumentando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse realizado el ajuste contable.

El cálculo del valor en uso para las unidades generadoras de efectivo es más sensible a las siguientes suposiciones.

3.2. Supuestos claves usados para el cálculo del valor en uso.

Flujos

Los flujos operacionales están basados en datos históricos, ajustados de acuerdo a la realidad más próxima y esperada de cada negocio. Estos valores se ajustan a las proyecciones que la administración estima como las más representativas para el mediano y largo plazo. Los flujos totales proyectados, además de los flujos operacionales, incluyen las inversiones y variaciones en el capital de trabajo necesarias para operación proyectada.



Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros (Continuación).

Tasas de descuento.

Las tasas de descuento reflejan la estimación de la administración del costo de capital específico de cada negocio. Esta estimación (WACC) refleja las variables claves de variación y riesgos implícitos de cada país, industria y moneda. Para determinar las tasas de descuento apropiadas se utilizan entre otras variables la tasa libre de riesgo (basada en el rendimiento de un bono gubernamental de EE.UU. a treinta años), la estructura de deuda de cada negocio, las tasas de impuestos propias de cada jurisdicción, los riesgos soberanos de cada nación (índice EMBI de JP Morgan), las tasas por premios por riesgo de la industria, los indicadores “betas” financieros de empresas similares, y las tasas promedio de las deudas financieras de cada negocio (deudas en una misma moneda, en este caso dólares).

La tasa aplicada ha sido la misma para todas las unidades generadoras de efectivo, sin embargo para la planta ubicada en Rapaco, se utilizó una tasa equivalente al 10% de manera de sensibilizar y mostrar de mejor forma un acercamiento al valor justo.

Las tasas de descuento aplicadas para el año 2013 fueron las siguientes:

País	Mínimo	Máximo
Chile	8,0%	10,0%
Perú	8,5%	10,5%

3.3. Sensibilidad a cambios en los supuestos.

Tasa de crecimiento de los flujos del presupuesto (5 primeros años).

Debido a la alta variabilidad, competencia, alzas de materias primas u otros factores que podrían presentarse en el futuro, las tasas de crecimiento son modificadas variando desde menores crecimientos a los esperados hasta decrecimientos (tasas negativas). En función de lo anterior, se evalúa cómo estos cambios en las tasas de crecimiento afectan los flujos futuros y su comparación con el valor de los activos financieros para estimar si se presentan evidencias potenciales de deterioros.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros (Continuación).

4. Plusvalía comprada.

Se ha asignado el menor valor adquirido a través de combinaciones de negocios a las unidades generadoras de efectivo individuales, que también son segmentos de reporte, para pruebas de deterioro de la siguiente manera:

El valor libro de la plusvalía comprada asignado a la unidad generadora de efectivo es el siguiente:

Unidad generadora de efectivo Alimento Mascotas	Total Bruto		Total neto	
	31-Dic-13	31-Dic-12	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Valor libro de plusvalía comprada	5.745	5.745	2.947	2.947

Unidad generadora de efectivo Azúcar	Total Bruto		Total neto	
	31-Dic-13	31-Dic-12	31-Dic-13	31-Dic-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Valor libro de plusvalía comprada	12.723	12.723	12.723	12.723

a) Plusvalía comprada.

Movimiento del deterioro de la plusvalía comprada	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de Enero de 2013	2.798
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	-
Saldo total acumulado deterioro al 31 de diciembre de 2013	2.798

Durante los ejercicios 2013 y 2012 no hay deterioro y el saldo de MUSD 2.798 corresponde al saldo inicial al 01 de enero de 2009.



Nota 35. Contingencias y restricciones.

a) Garantías.

i) Garantías directas otorgadas.

La Sociedad, a través de su afiliada Iansagro S.A., constituye garantías por la obligación de comprar y adquirir azúcar, derivada de los contratos de ventas con compromiso de retrocompra.

Con fecha 16 de diciembre de 2010, Empresas Iansa S.A. en Panamá rescató íntegramente el bono internacional 144 A y emitió un nuevo bono en el mercado local por un monto de USD 70 millones aproximadamente.

Esta nueva obligación tiene la prohibición de enajenación de activos esenciales, los cuales son:

- (i) Planta azucarera ubicada en Camino a Yerbas Buenas sin número, Linares, Séptima Región de Chile;
- (ii) Planta azucarera ubicada en Panamericana Sur, kilómetro 385, San Carlos, Chillán, Octava Región de Chile; y
- (iii) Planta azucarera ubicada en Camino a Santa Fe sin número, Los Ángeles, Octava Región de Chile; la central de envasado y distribución de azúcar ubicada en Ismael Briceño número 1500, Quilicura, Región Metropolitana de Chile; la planta de nutrición animal ubicada en Panamericana Sur kilómetro 687, Quepe, Novena Región de Chile; y la marca “Iansa”, registrada en el Registro de Marcas Comerciales a cargo del Instituto Nacional de Propiedad Industrial, para las clase 30, establecida en el clasificador de marcas comerciales.

La garantía señalada en el párrafo anterior corresponde a una Fianza y Codeuda Solidaria, no afectando bienes específicos a declarar.

ii) Garantías directas recibidas.

No hay garantías directas recibidas al 31 de diciembre de 2013.

iii) Garantías Indirectas otorgadas.

No hay garantías indirectas otorgadas al 31 de diciembre de 2013.

iv) Garantías Indirectas recibidas.

No hay garantías indirectas recibidas al 31 de diciembre de 2013.

Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).

b) Juicios Pendientes.

Al 31 de diciembre de 2013 se encuentran pendientes las siguientes causas judiciales que afectan a Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas:

1) Con fecha 25 de mayo de 2001 se dictó sentencia en la causa de carácter declarativo deducida por la sociedad Invermusa S.A., filial de la Sociedad Malterías Unidas S.A., ante el Arbitro don Pedro Doren, con el objeto que éste declarase que la filial Iansagro S.A. como continuador legal de Compañía Industrial, debe responder, en la eventualidad que ellas se hagan efectivas, de las contingencias tributarias que asumió contractualmente con ocasión de la venta que hizo esta última sociedad en el año 1993 a Malterías Unidas S.A. de las acciones de la sociedad Induexport S.A. y que corresponden a liquidaciones números 1382 a 1389 por un monto de \$1.699.438.543 y números 256 a 260 por un monto de \$267.959.119 practicadas a Induexport S.A. por el Servicio de Impuestos Internos las cuales han sido objetadas por esta última sociedad dando lugar a las causas tributarias rol 10.054-99 y 10.246-99 respectivamente, ambas en actual tramitación.

La sentencia, que fue notificada a las partes con fecha 10 de julio de 2001 dio lugar parcialmente a lo solicitado, al declarar que de ambas causas, Iansagro S.A. solo debía responder a Invermusa y/o Induexport del pago del 99% de la suma a que eventualmente fuere condenada Induexport en la primera de ellas, una vez que existiese sentencia de término ejecutoriada en dicho proceso. En la misma sentencia, el árbitro, conociendo de los antecedentes relativos a las causas tributarias, estimó que en ellas se apreciaba un trabajo de defensa jurídico sumamente acabado que permitía augurar buenas perspectivas de éxito a la misma cuando le correspondiese decidir a un tribunal imparcial.

Con fecha 30 de junio de 2003 se dictó sentencia de primera instancia por el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos, en la causa antes referida, rechazando las reclamaciones de Induexport S.A. y condenándola al pago de las liquidaciones de impuestos formuladas. La sentencia fue notificada a Induexport con fecha 14 de julio de 2003 y la referida sociedad interpuso con fecha 25 del mismo mes, sendos recursos de reposición ante el mismo juez y apelación en subsidio para ante la Corte de Apelaciones, a objeto de que sea este tribunal imparcial quien en definitiva resuelva el asunto.

Mediante sentencia de fecha 25 de mayo de 2006 la Iltrma. Corte de Apelaciones de San Miguel declaró la inexistencia el proceso antes referido y de la sentencia dictada en el mismo por falta de jurisdicción, fundada en la circunstancia que dicho proceso había sido tramitado por un juez designado por el Director Nacional del Servicio de Impuestos Internos, sin que este último tuviese la facultad para efectuar dicha delegación en conformidad a la ley. La referida sentencia ha sido objeto de un recurso de casación en el fondo deducido por el Consejo de Defensa del Estado, que persigue dejar sin efecto lo resuelto por la Ilustrísima Corte de Apelaciones.



Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).

b) Juicios Pendientes.

Mediante sentencia de fecha 5 de junio de 2008 la Excelentísima Corte Suprema invalidó de oficio la sentencia de primera instancia del 30 de junio de 2003, determinando que la demanda deberá ser proveída por el juez competente, es decir por el Director Regional de la Primera Dirección Regional del Servicio de Impuestos Internos.

Con fecha 7 de mayo de 2010 se nos notificó un informe emitido por un funcionario fiscalizador en noviembre de 2009, presentándose de nuestra parte un escrito con observaciones al informe con fecha 24 de mayo de 2010, siendo proveído por el Tribunal con fecha 14 de julio de 2010, disponiendo que se tengan presentes las observaciones al informe del fiscalizador.

Mediante carta de fecha 10 de mayo de 2011 se notificó a Induexport S.A. de la resolución de la Directora Regional Santiago Poniente, en la que dispone recibir la causa a prueba y que fija como punto de prueba acreditar que las facturas objetadas por el SII cumplen con los requisitos legales y reglamentarios necesarios para invocar el crédito fiscal correspondiente.

Con fecha 27 de julio de 2011 se dictó sentencia de primera instancia por el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos, en la causa antes referida, rechazando las reclamaciones de Induexport S.A. y condenándola al pago de las liquidaciones de impuestos formuladas. La sentencia fue notificada a Induexport con fecha 26 de agosto de 2011 y la referida sociedad interpuso con fecha 6 de septiembre de 2011, sendos recursos de reposición ante el mismo juez y apelación en subsidio para ante la Corte de Apelaciones, a objeto de que sea este tribunal imparcial quien en definitiva resuelva el asunto. Con fecha 12 de abril de 2013 el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos confirmó la sentencia de primera instancia, teniéndose por interpuesto el recurso de apelación ante la Ilustrísima Corte de Apelaciones de Santiago, habiéndose hecho parte del recurso Induexport S.A. con fecha 29 de agosto de 2013.

La administración teniendo presente lo resuelto por el árbitro, la opinión de sus abogados, no ha efectuado provisión por el referido juicio.

2) Demanda iniciada por Nelson Bonamin con fecha 8 de mayo de 1999 en contra de la ex filial Sofruta Industria Alimenticia Limitada (Sofruta) y Empresas Iansa S.A. ante el Juzgado de la ciudad de San José Bonifacio en Brasil, para obtener su retiro de la sociedad Sofruta Industria Alimenticia Ltda. conjuntamente con el pago de su participación social que establece en el 7,60% del capital de la sociedad de R\$ 32.746.085 así como el pago por parte de Empresas Iansa S.A. de una indemnización equivalente a cualquier eventual diferencia que pueda resultar entre lo que se determine le corresponde por su retiro y el valor de su participación al tiempo de ingreso de Empresas Iansa a Sofruta, así como el pago de una cantidad equivalente al 4% del capital de esta sociedad como indemnización de perjuicios por lo que califica como una deficiente administración de Sofruta por parte de Empresas Iansa.



Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).

b) Juicios Pendientes.

Mediante sentencia de fecha 8 de junio de 2010, el juez de la causa decretó la disolución parcial de la sociedad Sofruta Industria Alimenticia Ltda. conforme fuera solicitado por Nelson Bonamin, disponiendo que las demandadas Empresas Iansa S.A. y The Vission II Private Equity Fund debían concurrir a pagar a este último su participación social equivalente al 7,60% avaluada en la suma de R\$ 2.488.702,46, a la vez que resolvió declarar improcedente la acción de indemnización de perjuicios intentada en la misma causa por Nelson Bonamin en contra de Empresas Iansa por una supuesta deficiente administración de Sofruta por parte de esta última.

En contra de esta sentencia, en la parte que da lugar a la disolución parcial de la sociedad y obliga al pago de la suma antes señalada a Nelson Bonamin, Empresas Iansa interpuso recurso de apelación para ante el Tribunal de Justicia de Sao Paulo (equivalente a nuestra Corte de Apelaciones) teniendo como fundamento de ello el que conforme a la legislación de Brasil (i) quién debe concurrir al pago de la participación del socio que se retira en virtud de una disolución parcial es la propia sociedad y no sus socios o cuotistas y (ii) la improcedencia de que para el cálculo de la participación social de Nelson Bonamin el juez haya considerado el porcentaje correspondiente al capital de la sociedad, y no haya procedido a efectuar un balance especial para estos efectos conforme al valor de mercado de la sociedad, la que en la actualidad se encuentra en quiebra.

El Tribunal de Justicia de Sao Paulo conociendo del recurso de apelación antes referido, ratifico que Empresas Iansa se encuentra obligada solidariamente al pago del valor de la participación social que detentaba Nelson Bonamin en Sofruta, sin perjuicio de lo cual resolvió que para el cálculo de ella debe estarse a su determinación mediante una pericia contable sobre la base del valor de mercado de las cuotas sociales al momento de deducirse la acción por Bonamin, el 8 de mayo de 1999, y no en función del capital social estatutario como lo había resuelto el fallo de primera instancia, pericia que debe practicarse en el tribunal de primera instancia.

Con fecha 14 de Febrero de 2012, Empresas Iansa interpuso un Recurso Especial ante el Tribunal Superior de Justicia (RESP 1332766) con el objeto de modificar lo resuelto en segunda instancia en cuanto a que no debe existir solidaridad para el pago de lo adeudado a Nelson Bonamin y que el valor de lo adeudado debe ser calculado sobre la base del valor de mercado de las cuotas a la fecha de la sentencia que declaró la disolución parcial de la sociedad. Este recurso se encuentra pendiente de resolución. Por su parte el expediente volvió al tribunal de primera instancia con fecha 7 de Enero de 2013 para los efectos de la liquidación del fallo y cálculo del valor de las cuotas de Nelson Bonamin, habiéndose designado un perito con ese objeto el pasado 14 de Octubre de 2013.



Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).

b) Juicios Pendientes.

3) Liquidaciones practicadas por el Servicio de Impuestos Internos y notificadas a Agromás S.A. con fecha 30.04.2007, por un monto total de \$145.835.049 incluyendo intereses y multas, correspondiente al castigo de cuentas por cobrar supuestamente no acreditadas durante el año 2004. En opinión de los abogados especialistas que llevan la defensa de la sociedad, existen argumentos que razonablemente permiten esperar que dichas liquidaciones puedan ser dejadas sin efecto por los tribunales ordinarios de justicia.

4) Con fecha 2 de mayo de 2012 el Servicio de Impuestos Internos emitió la Resolución N° 112 y la Liquidación N° 30 en contra de Empresas Iansa S.A. En virtud de ellas, el SII modificaba la pérdida tributaria declarada por Empresas Iansa S.A. para el año tributario 2011 desde la cantidad de US\$ 30.665.097,7 a la suma de US\$ 28.652.712,84, y rechazaba la solicitud de devolución presentada por concepto de pago provisional por utilidades absorbidas y liquidaba impuestos por la cantidad de US\$ 4.605.550,99.

Con fecha 13 de junio de 2012 Empresas Iansa S.A. solicitó la revisión de la Resolución N° 112 y la Liquidación N° 30. Dicha solicitud se fundó en argumentos formales y en sólidos argumentos de fondo. Respecto de estos últimos, la sociedad argumentó que los gastos asociados a la emisión de bonos emitidos en el año 2005 y 2010 cumplían cabalmente con los requisitos que la ley exige para su deducción, especialmente considerando que los efectos de dichas operaciones en todo momento se reconocieron en Chile y que los fondos provenientes de ambas emisiones se utilizaron en el pago de deudas que Empresas Iansa S.A. mantenía con diversos acreedores. Respecto de los derivados financieros, se argumentó que Empresas Iansa S.A. se ajustó a los criterios del propio SII, contenidos en el Oficio N°2.322 de 2010.

Con fecha 27 de agosto de 2012 el Departamento Jurídico rechazó la presentación anterior.

Frente a ello, se dedujo dentro del plazo reclamo tributario en contra de la Liquidación y la Resolución, con fecha 19 de diciembre de 2012. Actualmente se está a la espera de la resolución del Tribunal Tributario que tenga por interpuesto el reclamo y ordene emitir un informe sobre el mismo a los fiscalizadores del SII.

Con fecha 2 de mayo de 2013 el Tribunal Tributario tuvo por interpuesto el reclamo tributario, ordenando al Departamento de Grandes Empresas Internacionales que emita su informe, estando pendiente a la fecha.

Considerando las circunstancias que rodearon a las operaciones cuestionadas, y en opinión de los abogados especialistas que llevan la defensa de la compañía, existen argumentos que razonablemente permiten esperar que dichas resoluciones y liquidaciones puedan ser dejadas sin efecto por las autoridades correspondientes.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).

b) Juicios Pendientes.

5) Demanda de indemnización de perjuicios por accidente del trabajo interpuesta por don Miguel Elías Avila Muñoz ante el Juzgado de Letras de La Unión en contra de Servicios Llollelhue Limitada y solidariamente en contra de Iansagro S.A., a quienes demanda por la suma de \$40.000.000 con motivo del accidente del trabajo ocurrido en la Planta de Rapaco con fecha 29 de febrero de 2012.

En septiembre de 2013 se notificó a Iansagro S.A. de la demanda, encontrándose las partes citadas a la Audiencia Preparatoria para el 29 de enero de 2014.

c) Restricciones.

La sociedad matriz se ha comprometido a mantener restricciones con relación al siguiente crédito:

Emisión de Bono local por Empresa Iansa S.A., por la cantidad inicial de USD 70 millones aproximadamente, que establece las siguientes restricciones:

- Endeudamiento financiero neto menor a 0,8 veces. Al 31 de diciembre de 2013 dicho coeficiente se situó en: 0,3 veces.
- Deuda financiera neta sobre EBITDA menor a 5,5 veces hasta el 31 de diciembre de 2011, menor a 5,0 veces hasta el 31 de Diciembre 2012 y menor a 4,0 veces desde el 01 de Enero 2013. Al 31 de diciembre de 2013 dicho coeficiente se situó en: 2,3 veces.
- Activos libre de gravámenes mayor a 1,5 veces. Al 31 de diciembre de 2013 dicho coeficiente se situó en: 5,7 veces.
- Cross Default y Cross Acceleration con afiliadas relevantes, esto implica mantener en todo momento un porcentaje de a lo menos el 50,1 % de participación en el capital accionario o en los derechos sociales, según corresponda, de las siguientes afiliadas:
 1. Iansagro S.A., RUT 96.772.810-1
 2. Agromás S.A., RUT 96.909.650-1

Al 31 de diciembre de 2013 la clasificación nacional de riesgo otorgada por las clasificadoras aprobadas por el Directorio es la siguiente:

Instrumento	Clasificación ICR	Clasificación Feller Rate (1)
Línea de Bonos (Solvencia)	A- (Estable)	A- (Estable)
Títulos accionarios	Primera clase Nivel 3	Primera Clase Nivel 3



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 36. Medio ambiente.

La filial Iansagro S.A., desarrolló con normalidad su campaña de remolacha 2013 en sus fábricas azucareras de Linares, Ñuble y Los Ángeles, manteniendo el control de sus descargas según lo indicado en el Decreto Supremo 90. El período efectivo de descarga de residuos industriales líquidos (Riles) se extendió entre los meses de abril y octubre de 2013. A contar del mes de noviembre se reestableció la condición de No Descarga correspondiente a la fase de intercampañas 2013 – 2014, el cual se extenderá hasta marzo.

En el ámbito agrícola se continúa trabajando en la mejora de la eficiencia de aprovechamiento del recurso hídrico mediante los monitores de control en equipos de riego (pivotes). Para la superficie sembrada en la temporada 2013 -2014, el porcentaje que posee sistemas de riego tecnificado alcanza aproximadamente al 60 %.

Para el período 2012 - 2013 las inversiones en temas ambientales sumaron USD 183.624 a su cierre el 30 de septiembre, acorde al siguiente detalle:

a) Proyectos a Diciembre 2013.

Planta Productiva	Descripción del Proyecto	Monto Activado al 31-Dic-13 MUSD
Linares	Plataformas para muestreo isocinético en chimeneas	22
Linares	Variadores de frecuencia y extractores de humo para nuevos ciclones	28
Linares	Nuevo descolillador bajo lavadora de remolachas	50
Ñuble	Adecuaciones lagunas de tratamiento de riles	41
Los Ángeles	Plataformas para muestreo isocinético en chimeneas	13
Los Ángeles	Analizador de gases para Calderas Etapa II	30
TOTAL PROYECTOS		184

Para el nuevo período 2013 – 2014, iniciado el 01 de octubre, el directorio de la Compañía ha autorizado un aumento sustancial de la inversión en medio ambiente respecto a los años anteriores, ascendiendo a USD 2.300.000. Esta inversión se centrará en la incorporación de separadores ciclónicos y chimeneas lavadoras de gases en calderas y secadores de coqueta de Planta Los Ángeles, con el fin de permitir una mejora sustancial en la calidad de las emisiones gaseosas de la fábrica. Se espera que los nuevos equipos estén plenamente operativos a mediados de la próxima campaña 2014 (mes de julio). Respecto a esto, al cierre de diciembre de 2013 las inversiones activadas alcanzan a USD 731.996.

Los desembolsos en gastos fijos relacionados con temas medio ambientales, con cargo a resultados del período 2013, ascendieron a USD 1.903.656, y correspondieron a la operación de lagunas para el tratamiento de Riles, las cuales operan como otra sección de la fábrica y tienen equipos, personal a cargo, vigilancia, mantenimiento, obras civiles y otros servicios.



Nota 37. Análisis de Riesgos.

1) Riesgo de mercado

El principal mercado en el que Empresas Iansa de desempeña es el mercado del azúcar; este, al igual que el de otros commodities, está expuesto a fuertes fluctuaciones de precio en el mercado internacional. Este riesgo se ve mitigado por el programa de cobertura del precio del azúcar adoptado por la Compañía, y por el mecanismo de la banda de precios vigente actualmente en el país.

Durante el primer semestre del año 2013, el precio internacional del azúcar mantuvo la tendencia a la baja iniciada en junio 2012, alcanzando precios de entre USD 473 y USD 539 por tonelada para el azúcar refinada. Luego, entre los meses de Julio y Octubre, los precios tendieron a estabilizarse a la espera de la confirmación de los resultados de la campaña 2013/14, promediando USD 490 por tonelada. Por último, durante los dos meses finales del año, los precios experimentaron una fuerte caída, cerrando el 2013 en USD 449 por tonelada vs. USD 524 por tonelada del cierre del año anterior.

La fuerte caída en los precios internacionales durante el año 2013 se debe principalmente a la confirmación del superávit mundial de azúcar para la campaña 2012/2013, que alcanzó los 7,5 millones de toneladas, y permitió recomponer los stocks de azúcar en el mundo. A lo anterior se suma el pronóstico para la temporada 2013/2014, donde se estima un nuevo superávit cercano a 3 millones de toneladas, como consecuencia de una caída de la producción remolachera en Europa y Norteamérica, manteniéndose medianamente estables los ritmos de producción de azúcar en América del Sur y Asia. Si estas proyecciones se cumplen, el año 2014 sería el cuarto periodo consecutivo de superávit, situación poco común en el mercado azucarero mundial. La baja en los precios de azúcar y los estímulos a la producción de etanol en Brasil han hecho que los productores brasileiros disminuyan drásticamente la proporción de caña destinada a la producción de azúcar. Los últimos pronósticos informan que a diciembre del 2013 los ingenios del Centro Sur de Brasil habrían asignado sólo un 45,4% de la producción de caña a azúcar, en comparación con una asignación de un 49,6% a la misma fecha de la campaña anterior.

(Fuente: Única <http://www.unicadata.com.br/listagem.php?idMn=63>)

Otro elemento que influyó fuertemente en la caída del precio del azúcar fue la depreciación del real brasileño, que cayó 18% entre los meses de Mayo y Diciembre 2013. La depreciación de esta moneda tiene un impacto directo sobre el precio internacional del azúcar, ya que permite a los productores de Brasil – el mayor productor y exportador de azúcar en el mundo – disminuir el precio de venta en dólares, manteniendo similar su ingreso en moneda local. Se espera que durante el 2014 esta tendencia se mantenga, influenciada por la decisión de la Reserva Federal de Estados Unidos de retirar paulatinamente su plan de estímulo monetario, como resultado de un fortalecimiento de la economía norteamericana, lo que le dará mayor fortaleza al dólar.



Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).

Por último, durante el 2013 las transacciones de azúcar en toneladas en el mercado internacional aumentaron 14% respecto del año 2012. Este mayor flujo fue producto de las compras realizadas por los principales países consumidores para recomponer sus stocks, lo que evitó una caída mayor del precio.

Empresas Iansa participa también del mercado de jugos concentrados, a través de su filial Patagoniafresh. Este mercado se comporta como un mercado de commodities, donde los precios de venta están determinados por la interacción de la oferta y demanda de jugos en los mercados internacionales, y el margen esperado se determina en base al precio de los jugos y el costo de la materia prima en el mercado local, que se ve afectado por factores climáticos y los precios de compra de fruta fresca en los países industrializados. De este modo, las caídas abruptas en los precios de los jugos en los mercados internacionales podrían afectar negativamente los márgenes de la Compañía. Para reducir este riesgo, el Directorio de Patagoniafresh mantiene un control permanente del stock y los compromisos de venta de jugos y el abastecimiento de materias primas, velando por mantener la exposición en jugos y frutas en niveles bajos, evitando eventuales pérdidas ante caídas en los precios internacionales de los jugos. El nivel máximo de exposición es revisado periódicamente por el Directorio, considerando las condiciones imperantes en los mercados.

El desempeño de la economía mundial también podría incidir en los precios y volúmenes de venta de los productos que comercializa Empresas Iansa o sus filiales. La política de la Compañía para acotar este riesgo es reducir al mínimo los inventarios de productos terminados y materias primas, y tomar las medidas internas para disminuir los niveles de endeudamiento, mantener márgenes de contribución adecuados en cada uno de los negocios principales y hacer un esfuerzo constante por controlar y reducir los gastos fijos.

2) Participación en mercados de commodities.

La mayor parte de los ingresos de Empresas Iansa proviene del negocio azucarero, el cual se ve afectado por la variación de los precios del azúcar en el mercado internacional. Para cubrir el riesgo que representa la volatilidad de los precios internacionales, la Compañía cuenta con un programa de cobertura de futuros de azúcar. Este programa, que se gestiona anualmente, se inició el año 2009 y tiene por objeto proteger los márgenes de producción de azúcar local ante las variaciones de precio que experimenta el mercado internacional del azúcar, y su efecto en los precios de ventas locales. El programa ha entregado estabilidad financiera a la Compañía, protegiendo la rentabilidad del negocio azucarero en el corto plazo.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).

De este modo, cuando los precios internacionales del azúcar suben, el costo de esta cobertura se compensa con el mayor precio de venta de los productos; al contrario, cuando los precios internacionales bajan, los menores precios de venta en el mercado nacional se ven compensados con los ingresos provenientes del programa de coberturas. La efectividad de este programa queda en evidencia en el análisis de sensibilidad frente a fluctuaciones de dicho precio en los resultados proyectados para el 2014, en la tabla al final de esta sección.

En el mercado de jugos concentrados, la Compañía busca mantener los compromisos de venta y los niveles de stock de jugos y abastecimiento de materias primas bajos, para no exponer el margen de ventas a caídas abruptas como resultado de la baja en el precio de los jugos en los mercados internacionales.

En el caso de los fertilizantes, la Empresa sólo actúa como importadora y comercializadora de insumos para el cultivo de la remolacha. Los precios del mercado nacional reflejan las fluctuaciones del mercado externo, con lo cual existe una natural cobertura de riesgo.

En los productos de nutrición animal (bovinos y equinos) y mascotas, los precios finales también varían con el costo de los insumos utilizados en su producción, algunos de los cuales (como coseta y melaza) son coproductos de la producción de azúcar. De este modo, la exposición a la variación de los precios internacionales en este negocio también se encuentra acotada.

Análisis de sensibilidad al precio del azúcar

Efecto de la disminución de un 16,6% en el Precio Internacional - Londres N°5	
Producción est. Azúcar de remolacha 2014	277,7 000 TM Azúcar
Cobertura (Instrumentos con venc. 2014)	121,5 000 TM Azúcar
Volumen sin cobertura	156,2 000 TM Azúcar
Desfase en transferencia de precios	Hasta: 65,1 000 TM Azúcar
Volumen Expuesto	91,1 000 TM Azúcar
Precio Int.(promedio Dic.2013)	489,6 USD/TM
Reducción de un 16,6% (*) en el precio	81,4 USD/TM
Pérdida máxima	7,4 millones USD
Resultado Controladora (últimos 12 m)	24,2 millones USD
Efecto sobre el Resultado	30,7%
EBITDA (últimos 12 m)	48,3
Efecto sobre el Ebitda	15,4%
Ingresos (últimos 12 m)	604,4 millones USD
Efecto sobre los Ingresos	1,2%

Nota: El análisis de sensibilidad a los precios internacionales se basa en el siguiente criterio: se considera la mayor variación entre el precio internacional promedio en el período bajo análisis, respecto del mismo período del año anterior, o un 10%.



Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).

3) Riesgo de sustitución en el mercado del azúcar.

Los principales sustitutos del azúcar son los productos “edulcorantes no calóricos”, cuyo consumo ha aumentado significativamente en los últimos años. Existen otros sustitutos como el jarabe de alta fructosa que tuvo una participación relevante en el pasado, en ciertos usos industriales (principalmente bebidas gaseosas), pero en la actualidad no constituye un riesgo relevante dado su bajo nivel de consumo en el país (menos del 1% del consumo de azúcar).

Las importaciones de productos “edulcorantes no calóricos” en el país han tenido un aumento importante en años recientes, proceso que se acentuó como consecuencia de una creciente tendencia al consumo de alimentos “light”. Esta tendencia, que se manifiesta tanto en el segmento industrial como en el retail, ha encontrado apoyo en las autoridades de salud, que ha impulsado campañas como “*Elige Vivir Sano*” para incentivar hábitos y estilo de vida saludables, fomentando la disminución en el consumo de sal y azúcar. Es esperable que los mensajes de las autoridades de salud en esta dirección vayan en aumento.

A pesar de la tendencia creciente en el consumo local, durante los primeros diez meses del año 2013 las importaciones de edulcorantes no calóricos mostraron una baja cercana al 20%, siendo el aspartame, que representa cerca del 50% del consumo total, el que más bajó, con 30% en volumen. En el mismo periodo, las importaciones de stevia aumentaron en un 49%. Lo anterior evidencia la creciente demanda de los consumidores locales para preferir aquellos productos más inocuos para la salud (sucralosa y stevia), siendo estos segmentos aquellos en los que participa Iansa.

A diciembre del año 2013, Iansa alcanzó una participación de mercado de 18% en el segmento de endulzantes no calóricos, con sus productos “Cero K”, ofreciendo productos no calóricos a base de sucralosa y stevia. Asimismo, durante el 2013 la Compañía hizo inversiones para desarrollar nueva planta de endulzantes no calóricos en Chillán, la cual se espera que entre en operaciones durante el 2014.

4) Riesgo de falta de abastecimiento de materia prima.

Las principales materias primas que Empresas Iansa utiliza para la fabricación de azúcar son remolacha y azúcar cruda.

Durante los años 2008 y 2009 se presentó una baja en las hectáreas sembradas con remolacha, alcanzándose en promedio 14.500 hectáreas, aproximadamente. Esta situación ha cambiado en forma significativa en años recientes. En efecto, el promedio de superficie sembrada en las temporadas 2010 a 2013 es de aproximadamente 19.800 hectáreas, mientras que las hectáreas sembradas para la próxima temporada 2013 – 2014 están en torno a las 18.500 hectáreas.



Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).

Aunque no es posible proyectar con precisión la superficie sembrada de remolacha en los próximos años, ya que ésta se ve afectada por la alta volatilidad de los márgenes asociados a los cultivos alternativos, es razonable pensar que las buenas condiciones de manejo de la remolacha (asesoría técnica especializada, disponibilidad de nuevas tecnologías de cosecha, y nuevas variedades de semillas con mayor potencial de rendimiento), sumado a la modalidad de pago actual (se compra la remolacha entera, desfoliada), con contratos a precios conocidos, permitirán que la superficie de siembra de remolacha se consolide y estabilice en el país.

A fines del año 2012 Iansa inauguró su refinería de azúcar cruda en las instalaciones de la Planta de Chillán, la cual operó exitosamente durante el año 2013 y permite contar con una nueva fuente de abastecimiento para la producción de azúcar refinada.

En el caso de los jugos concentrados, la principal materia prima es la manzana, donde existe una importante dispersión de oferta, tanto geográfica como en variedades, lo que permite contar con diversas fuentes de abastecimiento y disminuye el riesgo asociado a la disponibilidad de materia prima.

En la producción de pasta de tomates, donde Empresas Iansa está presente a través de su filial Icatom, la mayor parte de la materia prima proviene de campos administrados por la Sociedad, lo que sumado a las excepcionales características climáticas del valle de Ica en Perú, permiten contar con abastecimiento regular de materia prima con costos controlados.

5) Riesgo agrícola.

La actividad de Empresas Iansa se desarrolla en el sector agroindustrial, por lo que sus niveles de producción podrían eventualmente verse afectados por problemas climáticos (inundaciones, heladas, sequías) y/o fitosanitarios (plagas y/o enfermedades).

En el caso de la remolacha, principal materia prima para la producción de azúcar, la dispersión de la producción en distintas regiones, el alto nivel tecnológico aplicado en su cultivo, en especial el riego tecnificado y las variedades de semillas tolerantes a rhizoctonia y esclerocio, reducen los riesgos señalados. Adicionalmente, los agricultores remolacheros que trabajan con financiamiento de la Compañía están protegidos por una póliza de seguros frente a riesgos climáticos y a ciertas enfermedades del cultivo asociadas a efectos climáticos, que cubre una parte importante de los costos directos incurridos en caso de siniestro, y cuyos términos y condiciones se licitan anualmente en las mejores condiciones del mercado asegurador local.

En el mercado de los jugos concentrados, la dispersión en la producción de manzanas (principal materia prima utilizada por la compañía) en diferentes zonas geográficas, permite disminuir el riesgo señalado.



Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).

6) Riesgo financiero.

6.1) Por variaciones de monedas, inflación y plazos de financiamiento.

Dado que los ingresos de los principales negocios de la Compañía –azúcar y coproductos de la remolacha, endulzantes no calóricos, insumos agrícolas, productos de nutrición animal, jugos concentrados y pasta de tomates – están determinados en dólares de acuerdo al precio alternativo de importación o exportación, según sea el caso, la política de la Empresa es fijar los precios de compra de las materias primas en la misma moneda y/o tomar coberturas cambiarias que permitan proteger el margen frente a variaciones en el tipo de cambio. En el caso de la remolacha, principal insumo del azúcar, los contratos de compra tienen mayoritariamente sus precios expresados en dólares, generándose por esta vía una cobertura de gran parte del costo de producción.

Por otra parte, debido a que la moneda funcional de la Compañía es el dólar americano, gran parte de su capital de trabajo (azúcar importada, fertilizantes, otros insumos agrícolas y materias primas para la producción de productos de nutrición animal y mascotas) y sus ingresos están directamente vinculados con esa moneda. Por este motivo, la Compañía busca financiar sus pasivos en dicha moneda, o, si las condiciones de mercado lo ameritan, tomar un financiamiento en moneda local, cubriendo el riesgo cambiario vía un swap de esos pasivos al dólar.

Los gastos de remuneraciones, otros gastos fijos y algunos costos variables están determinados en pesos, de manera que son afectados por las variaciones de tipo de cambio. Este riesgo se minimiza con programas de coberturas cambiarias.

Respecto de los plazos de financiamiento, la política es mantener un equilibrio en los plazos de financiamiento para los activos de la Compañía. Producto de la estacionalidad en los flujos, la política definida es financiar con pasivos de largo plazo las inversiones requeridas, y utilizar créditos de corto plazo para financiar las necesidades de capital de trabajo.

6.2) Por variaciones de tasas de interés flotante.

En relación a las variaciones de las tasas de interés, se busca mantener en el tiempo un equilibrio entre tasa fija y variable. Actualmente, la Compañía tiene todos los pasivos de largo plazo a tasa fija y una porción de los pasivos de corto plazo a tasa variable.

Durante los últimos años, las condiciones financieras del país se han mantenido estables, a pesar de la incertidumbre generada por la situación internacional, particularmente de Europa, y por los problemas ocurridos en Estados Unidos para ponerse de acuerdo en el límite del endeudamiento del Gobierno, y en el déficit fiscal.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).

La tasa base de política monetaria en nuestro país presentó una leve disminución en los primeros meses del 2012 (0,15% en el mes de enero, y de 0,10% en febrero), para luego mantenerse en 5,0%, hasta el cierre del tercer trimestre de este año. Con posterioridad, el Banco Central anunció una reducción en la tasa base de 25 puntos en octubre 2013 y otra en Noviembre 2013, dejando la tasa en 4,5%, anticipándose al mercado, que esperaba una reducción de tasa hacia fines de año, como resultado de una desaceleración de la economía local.

A pesar de que la gran volatilidad de los mercados internacionales podría tener un efecto al alza en los spreads financieros, que se podría trasladar a economías como la de Chile, las variaciones en la tasa de interés de los mercados internacionales no afectarán de manera significativa los pasivos de largo plazo de la Compañía, ya que Empresas Iansa rescató a fines del año 2010 el bono internacional (144 A) que mantenía en el mercado de Estados Unidos, y emitió un nuevo bono en el mercado local con una tasa fija, y en condiciones más ventajosas, que luego fue convertido a dólares.

Análisis de sensibilidad a la tasa base de interés internacional

Efecto de la variación del 0,5% de la tasa de interés (préstamos en USD)					
31-Dic-13			31-Dic-12		
Deuda	142,5	millones US \$	Deuda	137,4	millones US \$
Bono local	54,8	(tasa fija)	Bono local	70,6	(tasa fija)
Leasing financiero	5,7	(tasa fija)	Leasing financiero	6,3	(tasa fija)
Bancaria	69,3		Bancaria	50,5	
Bancaria (tasa fija)	2,7		No Bancaria	10,0	(tasa fija)
No Bancaria	10,0	(tasa fija)			
Caja	(31,9)	millones US \$	Caja	(30,5)	millones US \$
Deuda Total Neta	110,6	millones US \$	Deuda Total Neta	106,9	millones US \$
Deuda Neta Expuesta	69,3	millones US \$	Deuda Neta Expuesta	50,5	millones US \$
Variación 0,5% en la tasa	0,3	millones US \$	Variación 0,5% en la tasa	0,3	millones US \$

Nota: La información del año 2012 no considera a Patagoniafresh S.A.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).

7) Riesgo de Liquidez.

Los indicadores de liquidez (liquidez corriente y razón ácida) al 31 de diciembre 2013 dan cuenta de una buena capacidad de la Compañía para cumplir con los compromisos que adquiere para cubrir sus necesidades temporales de capital de trabajo.

Descomposición de pasivos financieros por plazo de vencimiento

31 de Diciembre de 2013							
Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento							
Tipo de Pasivos (millones de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más
Préstamos Bancarios	40.473	20.919	1.006	1.594	390	-	-
Pasivo por arriendo financiero	533	512	1.030	1.975	1.415	466	-
Bono local	-	9.213	9.049	17.576	16.896	16.204	-
Compromiso de retrocompra	10.124	-	-	-	-	-	-
Total	51.130	30.644	11.085	21.145	18.701	16.670	-
31 de Diciembre de 2012							
Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento							
Tipo de Pasivos (millones de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más
Préstamos Bancarios	39.790	7.689	672	2.669	-	-	-
Pasivo por arriendo financiero	407	407	756	1.467	1.403	1.494	-
Bono local	-	1.540	9.397	18.262	17.576	33.100	-
Compromiso de retrocompra	10.142	-	-	-	-	-	-
Total	50.339	9.636	10.825	22.398	18.979	34.594	-

8) Riesgo de crédito.

Respecto de las cuentas por cobrar, la Sociedad tiene definido utilizar seguros de crédito para las cuentas o segmentos de mayor riesgo y tomar las provisiones que corresponden en los restantes negocios. La conveniencia de los seguros de crédito es evaluada en forma periódica, y la póliza para cubrir este riesgo es tomada con una Compañía líder en este rubro. En el caso del negocio azúcar, segmento industrial, el riesgo de crédito se evalúa en un Comité de Crédito que determina el nivel de exposición por cliente y se le asigna una línea de crédito, la cual se revisa en forma periódica.

En cuanto a la protección de las cuentas deterioradas, se realiza una segmentación de los clientes, basada en la morosidad de los mismos y se constituyen las provisiones para aquellos clientes que tienen una morosidad significativa y/o que representan un riesgo de crédito relevante.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 38. Hechos posteriores.

Los presentes estados financieros han sido aprobados y autorizados a ser emitidos por el Directorio de la Sociedad en sesión de fecha 29 de Enero de 2014.

Entre el 31 de Diciembre 2013 y la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, no han ocurrido otros hechos de carácter financiero o de otra índole que afecten en forma significativa las cifras en ellos contenidas o la interpretación de los estados financieros.



EMPRESAS IANSA S.A. Y FILIALES.

**Análisis Razonado de los Estados Financieros
Consolidados al 31 de diciembre de 2013**



Empresas Iansa presentó una utilidad consolidada después de impuestos, como sociedad controladora, de USD 24,2 millones al 31 de diciembre del 2013, inferior a la utilidad registrada en el mismo periodo del año anterior, cuando llegó a USD 34,0 millones; y una utilidad antes de impuestos y operaciones discontinuadas de USD 30,5 millones, inferior en USD 0,8 millón a la utilidad de USD 31,3 millones registrada durante el mismo período del año anterior. Por su parte, los ingresos netos antes de cargos por intereses, impuestos, depreciación y amortización (Ebitda) fueron de USD 48,3 millones al finalizar el año 2013, en comparación a USD 51,2 millones a diciembre 2012.

Los estados financieros consolidados de Empresas Iansa al 31 de diciembre de 2013, incluyen a Patagoniafresh en el proceso de consolidación. Esta afiliada se dedica a la producción de jugos concentrados, y a septiembre 2013 sus resultados se presentaban en la línea de “Operaciones Discontinuadas”.

I. Análisis Razonado del Estado de Resultados.

Los ingresos consolidados al 31 de diciembre del 2013 alcanzaron los USD 604,4 millones, lo que representa un incremento de un 1,8% respecto de igual periodo del año anterior. El aumento se explica por el incremento significativo en los ingresos del segmento Pasta de Tomates y Jugos concentrados (USD 70,1 millones), debido a la consolidación de Patagoniafresh, junto a mayores ingresos del segmento Nutrición animal y mascotas (USD 2,6 millones) y del segmento Gestión agrícola (USD 8,1 millones), lo cual fue parcialmente compensado por una disminución de ingresos del segmento de Azúcar y Coproductos (USD 56,7 millones). La disminución de 12,5% en los ingresos por ventas en Azúcar y Coproductos se explica, principalmente, por una disminución de 16,6% en el precio promedio internacional del azúcar durante el 2013, en comparación con el año 2012 (contrato de Londres N°5).

El costo de ventas (consumo de materias primas y materiales secundarios), por su parte, alcanzó a USD 450,9 millones al finalizar el año 2013, manteniéndose en niveles similares a los obtenidos al finalizar el año 2012, cuando alcanzó a USD 453,0 millones. Excluyendo el impacto de Patagoniafresh, de USD 48,4 millones, la disminución en el costo de ventas se debe a un menor precio internacional del azúcar durante el presente año, que influye directamente en el costo de las importaciones realizadas por la Sociedad, y al positivo efecto del programa de coberturas de futuros sobre el azúcar nacional registrados durante el presente año, en comparación con el mismo período del 2012.



De este modo, el margen de contribución bruto de la Sociedad antes de gastos ordinarios alcanzó los USD 153,4 millones (25% sobre el ingreso de la operación), superior en USD 12,5 millones al margen bruto al 31 de diciembre de 2012, tal como se indica en la Tabla No. 1. El 63% de este margen de contribución bruto corresponde al negocio de azúcar y coproductos (USD 97,2 millones), que disminuyó en USD 5,0 millones en comparación al año anterior.

Los gastos operacionales, que incluyen gastos de remuneraciones, distribución, mantención operativa, marketing, comercialización, y gastos logísticos, indirectos de la operación y provisiones varias, alcanzaron los USD 112,5 millones durante el año 2013, lo que representa un mayor gasto de USD 17,2 millones, en comparación al mismo periodo del 2012. Gran parte de esta alza se explica por la incorporación de Patagoniafresh en los estados financieros consolidados de Empresas Iansa al 31 de diciembre de 2013, aportando con USD 9,7 millones. Por otra parte, en los restantes negocios los gastos que registraron una mayor alza corresponden a publicidad, distribución, implementación de proyectos de eficiencia operativa, y gastos de mantención. Los gastos operacionales representaron un 18,6% de los ingresos por ventas consolidados, durante el año 2013, en comparación con un 16,0% del año anterior.

Con lo anterior, el resultado operacional consolidado al 31 de diciembre de 2013 mostró una utilidad de USD 32,5 millones (5,4% sobre el ingreso de la operación), inferior en USD 8,2 millones al resultado operacional registrado el año anterior a igual fecha.

Por otra parte, el resultado no operacional durante el año 2013 fue una pérdida cercana a los USD 2,0 millones, la que se compara positivamente con la pérdida de USD 9,3 millones obtenida en el mismo periodo del año anterior. Esta positiva variación se debe principalmente a que en el año 2012 se registraron deterioros en la valorización de propiedades plantas y equipos por un total de USD 8,9 millones.

Con todo, la utilidad antes de impuestos y operaciones discontinuadas de la Sociedad fue de USD 30,5 millones al concluir el año 2013, inferior en USD 0,8 millones a la utilidad de USD 31,3 millones registrada durante el mismo período del año anterior.

Finalmente, el resultado de la sociedad controladora después de impuestos alcanzó los USD 24,2 millones, inferior en USD 9,9 millones al resultado registrado el año anterior, a igual fecha. La disminución en la ganancia después de impuestos se explica por los menores resultados operacionales, debido a la disminución del margen bruto del negocio de azúcar y coproductos y al incremento en los gastos operacionales; efectos que complementan el reconocimiento de una pérdida tributaria extraordinaria con abono a resultados durante el segundo trimestre del año 2012, originada por la disolución de una sociedad en el exterior.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados
Al 31 de Diciembre de 2013

Resultados por Segmentos (Negocios).

La Tabla No. 1 muestra los resultados por unidad de negocio, utilizando el mismo formato presentado en análisis razonados anteriores, lo que permite realizar una comparación histórica de estos segmentos de negocios.

Tabla No. 1: Resultados por segmentos, Ene – Dic 2013 vs. Ene – Dic 2012

Resultados	Azúcar y Coproductos			Nut. Animal y Mascotas			Gestión Agrícola			Pasta de Tomates y Jugos Concentrados ⁽⁴⁾			Otros y transacciones relacionadas			Total Consolidado		
	dic-13	dic-12	Dif.	dic-13	dic-12	Dif.	dic-13	dic-12	Dif.	dic-13	dic-12	Dif.	dic-13	dic-12	Dif.	dic-13	dic-12	Dif.
(millones de USD)																		
Ingresos Ordinarios	396,3	453,0	(56,7)	78,7	76,1	2,6	63,8	55,7	8,1	86,3	16,2	70,1	(20,7)	(7,1)	(13,6)	604,4	593,9	10,5
Consumo de Materias Primas y Materiales Secundarios	(299,1)	(350,8)	51,7	(59,6)	(56,5)	(3,1)	(45,5)	(41,8)	(3,7)	(63,1)	(11,0)	(52,1)	16,4	7,1	9,3	(450,9)	(453,0)	2,1
Margen Contribución	97,2	102,2	(5,0)	19,1	19,6	(0,5)	18,3	13,9	4,4	23,2	5,2	18,0	(4,3)	(0,0)	(4,3)	153,5	140,9	12,6
Razón Contribución	25%	23%	2%	24%	26%	-2%	29%	25%	4%	27%	32%	-5%	21%	0%	21%	25%	24%	1%
Depreciación y Amortización	(5,0)	(3,1)	(1,9)	(0,5)	(0,2)	(0,3)	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(2,3)	(0,5)	(1,8)	(0,5)	(1,1)	0,6	(8,5)	(5,0)	(3,5)
Gastos operacionales	(66,5)	(62,4)	(4,1)	(13,7)	(13,5)	(0,2)	(8,0)	(6,9)	(1,1)	(14,4)	(4,3)	(10,1)	(9,9)	(8,2)	(1,7)	(112,5)	(95,3)	(17,2)
Ganancias de la operación	25,7	36,7	(11,0)	4,9	5,9	(1,0)	10,1	6,9	3,2	6,5	0,4	6,1	(14,7)	(9,3)	(5,4)	32,5	40,6	(8,1)
Costo/Ingresos ⁽¹⁾ Financieros	(5,2)	(5,4)	0,2	(0,6)	(0,4)	(0,2)	(0,5)	(0,4)	(0,1)	(1,6)	(0,3)	(1,3)	4,3	4,8	(0,5)	(3,6)	(1,7)	(1,9)
Otros no operacional	0,1	0,0	0,1	(1,8)	(1,5)	(0,3)	(2,2)	(0,4)	(1,8)	(0,7)	(2,3)	1,6	6,2	(3,4)	9,6	1,6	(7,6)	9,2
Ganancia No Operacional	(5,1)	(5,4)	0,3	(2,4)	(1,9)	(0,5)	(2,7)	(0,8)	(1,9)	(2,3)	(2,6)	0,3	10,5	1,4	9,1	(2,0)	(9,3)	7,3
Ganancia (pérdida) antes de Impuestos	20,6	31,3	(10,7)	2,5	4,0	(1,5)	7,4	6,1	1,3	4,2	(2,2)	6,4	(4,2)	(7,9)	3,7	30,5	31,3	(0,8)
Impuestos ²	(4,1)	(6,3)	2,2	(0,5)	(0,8)	0,3	(1,5)	(1,2)	(0,3)	(0,8)	0,1	(0,9)	0,6	14,6	(14,0)	(6,3)	6,4	(12,7)
Ganancias Operaciones Continuas	16,5	25,0	(8,5)	2,0	3,2	(1,2)	5,9	4,9	1,0	3,4	(2,1)	5,5	(3,6)	6,7	(10,3)	24,2	37,7	(13,5)
Oper. Discontinuas													(3,7)	3,7		(3,7)	3,7	
Ganancia (pérdida) Total ³	16,5	25,0	(8,5)	2,0	3,2	(1,2)	5,9	4,9	1,0	3,4	(2,1)	5,5	(3,6)	3,0	(6,6)	24,2	34,0	(9,8)
EBITDA	34,7	43,9	(9,2)	6,0	7,0	(1,0)	10,5	7,2	3,3	10,8	1,3	9,5	(13,7)	(8,2)	(5,5)	48,3	51,2	(2,9)

(1): Ingresos financieros relacionados - (2): Distribuido en los segmentos nacionales de acuerdo a la tasa nominal vigente - (3): Incluye ganancias de la Controladora y los Minoritarios

(4): A contar de diciembre 2013 se incluye el negocio de jugos concentrados en este segmento.



Azúcar y coproductos.

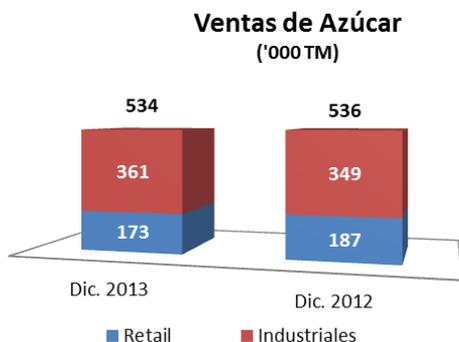
El negocio de azúcar y coproductos constituye la actividad principal de Empresas Iansa, y obtuvo ingresos ordinarios por USD 396,3 millones en el periodo enero - diciembre 2013, lo que representa el 65,6% de las ventas consolidadas de la Compañía. La disminución de ingresos, cercana al 12,5%, obedece principalmente a una reducción en los precios del azúcar en el mercado local, en línea con la baja de precios del azúcar a nivel mundial (16,6%).

El resultado operacional de este negocio fue de USD 25,7 millones al 31 de diciembre de 2013, inferior en USD 11,0 millones al registrado a igual fecha del año anterior. Esta disminución se explica por un menor margen de contribución de USD 5,0 millones, como consecuencia de la disminución en los precios internacionales del azúcar refinada, compensada de forma parcial por el programa de cobertura de azúcar, por un mayor gasto de depreciación (USD 1,9 millones) y por un aumento en los gastos operacionales (USD 4,1 millones), principalmente por mantenciones extraordinarias.

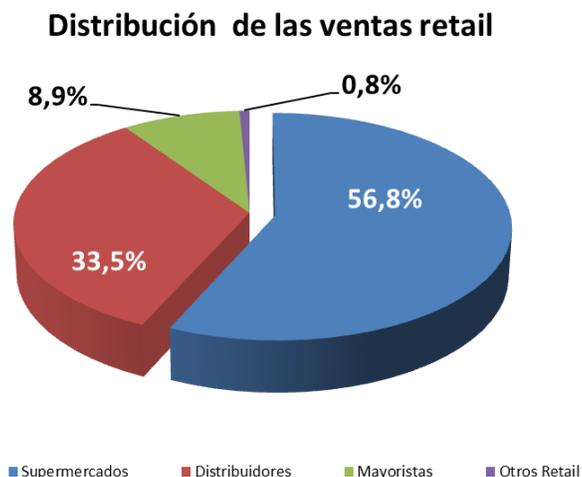
El programa de coberturas – cuyo objetivo es estabilizar los márgenes obtenidos por la producción de azúcar local y que se presenta en el costo de ventas – se ha desempeñado de acuerdo a lo esperado, minimizando el impacto de las fluctuaciones de los precios internacionales en los resultados operacionales, y asegurando un margen razonable para la Sociedad. Este programa se gestiona anualmente, y permitió durante el año 2013 asegurar márgenes estables para la producción de azúcar de remolacha, compensando la caída en los precios internacionales, tal como se indica más abajo, en la sección de Análisis de Riesgos (Participación en mercados de commodities).

Durante el año 2013, el volumen de ventas de azúcar en el segmento retail mostró una disminución de 7,6% respecto al año anterior, lo que se encuentra en línea con ajustes de consumo en los hogares de Chile, principalmente por el incremento en el consumo de endulzantes no calóricos, el que ha tenido un crecimiento importante en los últimos años y que se espera siga creciendo.

Por su parte, las ventas en el segmento industrial de azúcar mostraron un pequeño incremento, cercano al 3,4%, al finalizar el año 2013, compensando la caída del segmento retail.

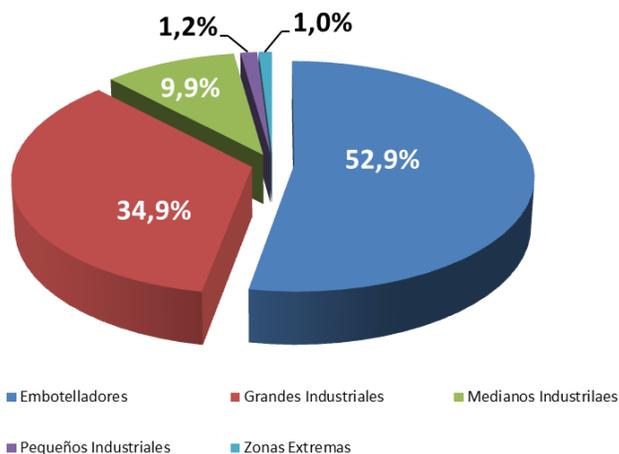


El segmento retail abarca supermercados, distribuidores y otras empresas que se dedican a la comercialización masiva de productos, llegando al consumidor final con azúcar en distintos formatos. El 54% de las ventas retail se realiza a través de los principales supermercados del país, y el 46% a través de grandes distribuidores, mayoristas y otros menores.



Por su parte, el sector industrial lo componen empresas que se dedican a la producción y comercialización de productos elaborados, y donde el azúcar es uno de sus insumos. Este sector incluye a clientes embotelladores, grandes industriales, medianos industriales, pequeños industriales y zonas extremas. El 53% de las ventas industriales se realiza a los principales embotelladores de bebidas, y un 35% a grandes industriales.

Distribución de las ventas Industriales



Durante el año 2013 el precio internacional del azúcar refinada promedió USD 490 por tonelada (Londres N°5), en comparación con un precio promedio de USD 587 por tonelada en el mismo período del año anterior, lo que representa una disminución de 16,6%. El precio de cierre al 31 de diciembre de 2013 es de USD 449 por tonelada, un 14,3% inferior al del año anterior, a igual fecha. (Fuente: Bloomberg)

El negocio de azúcar y coproductos también incluye la venta de coseta y melaza que se obtienen de la remolacha, así como la venta de productos no calóricos.

La venta de coseta y melaza registró ingresos por ventas de USD 13,5 millones y un margen de operacional de USD 8,8 millones, similar al resultado del año anterior a igual fecha.

Los ingresos del segmento no calórico alcanzaron USD 6,2 millones, lo que significó un aumento de 7,8% con respecto a 2012. Durante el cuarto trimestre de 2013 se finalizó la construcción en la nueva planta construida en Chillán para esta línea de productos, lo que permitirá seguir creciendo en este segmento. Esta planta estará operativa durante el año 2014, y se espera que permita aumentar el margen de los productos no calóricos comercializados por la Compañía.



Nutrición animal y mascotas.

Durante el periodo comprendido entre enero y diciembre del año 2013, este negocio generó ingresos ordinarios por USD 78,7 millones, en comparación con los USD 76,1 millones obtenidos a igual fecha del año anterior, lo que representa un incremento agregado en ventas de 3,4%, aproximadamente. Este incremento fue particularmente relevante en el negocio de mascotas, y menos significativo en nutrición animal debido a las favorables condiciones climáticas para la producción de forraje. La Compañía ha realizado en este negocio un trabajo sostenido en eficiencia operacional y búsqueda de nuevos nichos de mercado, que esperamos tenga efectos significativos en mejora de márgenes en los próximos trimestres. Durante el año 2013, el resultado operacional de este negocio fue una utilidad de USD 4,9 millones, en comparación con USD 5,9 millones en el mismo periodo del año 2012.

Durante el año 2013 se incrementaron los gastos de marketing en Cannes, tanto en productos secos como en salsa para perros, principales productos del negocio. Esto ha permitido que las marcas Cannes y Minninos hayan aumentado su presencia en las principales cadenas de supermercados del país, y en los canales de distribución tradicionales.

En el año 2013 la compañía completó gran parte de la ampliación en su planta de alimento para mascotas, ubicada en Paine, y se espera ponerla en marcha durante el primer semestre del 2014. Esta planta está diseñada para una capacidad de producción anual de 80 mil toneladas.

Gestión agrícola.

El negocio de gestión agrícola involucra la venta de insumos agrícolas para el cultivo de la remolacha, servicios financieros para los agricultores remolacheros y gestión de campos arrendados y propios, los cuales apoyan la producción agrícola de remolacha. Este negocio mostró ingresos por ventas por USD 63,8 millones al 31 de diciembre de 2013, en comparación con ingresos de USD 55,7 millones el año anterior, y tuvo ganancias operacionales por USD 10,1 millones, lo que representa un aumento de USD 3,2 millones respecto al mismo periodo del año anterior.

Los ingresos por venta de insumos agrícolas para la remolacha, incluyendo fertilizantes, semillas, agroquímicos, cal, y la comercialización de maquinarias agrícolas y equipos de riego, alcanzaron a USD 41,6 millones durante el año 2013, en comparación con USD 37,5 millones en el mismo periodo del 2012.



Los ingresos por servicios financieros a agricultores alcanzaron los USD 8,2 millones, superior a los USD 6,9 millones registrados el año anterior, manteniéndose como eje principal la colocación de financiamiento a través de la línea de crédito para el cultivo de la remolacha.

La gestión de cultivos propios tuvo ingresos por USD 13,9 millones. Actualmente administra el cultivo de remolacha (con ventas de USD 10,1 millones), trigo y maíz grano, entre otros.

Negocio de pasta de tomates y jugos concentrados.

Al cierre de diciembre 2013, las cifras de este segmento incluyen los resultados de Patagoniafresh, afiliada dedicada a la elaboración y comercialización de jugos concentrados, y cuyos resultados hasta septiembre 2013 se mostraban separadamente en la línea de “Operaciones Discontinuas”.

El negocio conjunto de pasta de tomates y jugos concentrados tuvo un ingreso por USD 86,3 millones y un resultado operacional de USD 6,5 millones.

El negocio de pasta de tomates mostró ingresos acumulados por USD 22,0 millones, superior a los USD 16,2 millones registrado en igual periodo del año anterior. El resultado operacional de este segmento es de USD 1,6 millones, superior en USD 1,1 millones al registrado en el mismo periodo del año anterior, con un volumen de venta de pasta de tomates de 17.200 toneladas, aproximadamente, 55% superior al año 2012.

El negocio de jugos concentrados mostró ingresos acumulados por ventas de USD 64,3 millones con un resultado operacional de USD 4,8 millones. El volumen de ventas acumulado de jugos concentrados fue de 6,8 millones de galones, siendo el volumen de ventas de jugos de manzanas y uvas los productos de mayor significación, con ventas durante el 2013 de 6,3 millones de galones.

Otros y transacciones relacionadas.

En este segmento la Sociedad agrupa aquellos negocios que no son relevantes para un análisis por separado, y lo componen entre otros, aquellos negocios que se han discontinuado, otros ingresos obtenidos por propiedades clasificadas como de inversión, las transacciones relacionadas, y los gastos de administración no absorbidos por los negocios individuales que se incluyen en las cifras consolidadas.



II. Análisis del Estado de Situación Financiera.

El comportamiento de los activos y pasivos al 31 de diciembre de 2013, en comparación con las cifras al cierre del ejercicio 2012, se muestra en la Tabla No. 2, y el Flujo de Efectivo en la Tabla No. 3.

Tabla No. 2: Estado de Situación Financiera al 31 de diciembre del 2013

<i>(millones de USD)</i>	Variación		
	31-dic-13	31-dic-12	Dic-13/Dic-12
Activos			
Activos corrientes	371,7	462,7	(91,0)
Activos no corrientes	285,4	225,8	59,6
Total de activos	657,1	688,5	(31,4)
Patrimonio y pasivos			
Pasivos corrientes	227,9	253,1	(25,2)
Pasivos no corrientes	61,0	80,6	(19,6)
Patrimonio	368,2	354,8	13,4
Total de patrimonio y pasivos	657,1	688,5	(31,4)

El activo corriente de Empresas Iansa S.A. presentó una disminución de USD 91,0 millones respecto al cierre del ejercicio 2012, generado, principalmente, por el cambio de criterio aplicado a la inversión en Patagoniafresh. Al 31 de diciembre de 2012 se presentan los activos corrientes de esta compañía, por un total de USD 71,2 millones, en el rubro activos corrientes mantenidos para la venta. En el año 2013 se consolidan los estados financieros de esta afiliada, lo que obliga a trasladar el activo fijo de esta sociedad a activos no corrientes. Como consecuencia de esta decisión disminuyen también las cuentas por cobrar a entidades relacionadas (USD 6,1 millones). Por otra parte, los rubros otros activos financieros e inventarios también presentan una disminución (USD 6,9 y 8,1 millones respectivamente).

El activo no corriente mostró un aumento de USD 59,6 millones. De este aumento USD 30,1 millones corresponden a la incorporación de Patagoniafresh en los estados financieros consolidados de Empresas Iansa. Además existen adiciones de propiedades, plantas y equipos por USD 39,2 millones, contrarrestado por la depreciación y desapropiaciones del periodo por USD 15,4 millones.



El pasivo corriente, que representa aproximadamente el 78,7% del total del pasivo exigible, disminuyó en USD 25,2 millones al 31 de diciembre de 2013, debido, fundamentalmente, al criterio aplicado a la inversión que se posee en Patagoniafresh al cierre de cada uno de los ejercicios; al finalizar el año 2012 se presentan en forma separada los activos y pasivos de esta entidad dentro del rubro disponible para venta y al 31 de diciembre de 2013 esta empresa es considerada dentro del proceso de consolidación. Este cambio implica una disminución de los pasivos de USD 8,4 millones, principalmente por la eliminación de la cuenta por pagar a empresas relacionadas por USD 6,1 millones. Además, las deudas comerciales y otras cuentas por pagar (incluyendo proveedores de insumos, proveedores de azúcar, provisiones de seguros, comisiones y provisiones de impuestos por pagar), también presentan una disminución por USD 17,4 millones.

El pasivo no corriente, que alcanzó a USD 61,0 millones al 31 de diciembre de 2013, presenta una baja de USD 19,6 millones comparado con el ejercicio 2012 como consecuencia del traspaso desde el pasivo no corriente al corriente de la segunda y tercera cuota del bono, por USD 15,7 millones, cuyo vencimiento es mayo y noviembre del 2014.

El patrimonio consolidado de Empresas Iansa S.A. al 31 de diciembre de 2013 asciende a USD 368,2 millones, en comparación con un patrimonio de USD 354,8 millones al cierre del ejercicio 2012. La principal razón del aumento del patrimonio en el periodo analizado obedece a los positivos resultados del ejercicio de USD 24,2 millones, que contrarresta la provisión por el dividendo mínimo de USD 7,3 millones.



Variaciones en el flujo de efectivo

Tabla No. 3: Resumen del Estado de Flujo de Efectivo

<i>(millones de USD)</i>	01-ene-13	01-ene-12
	31-dic-13	31-dic-12
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	59,8	35,4
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(38,8)	(43,3)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(19,8)	11,1
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	1,2	3,2

El flujo de efectivo mostró un aumento de USD 1,2 millones al concluir el año 2013, inferior al flujo positivo de USD 3,2 millones a igual periodo del año 2012, tal como se muestra en la Tabla No. 3. El flujo de actividades de operación, netos de la recaudación de deudores, muestra un resultado positivo, al aumentar de USD 35,4 millones durante el 2012 a USD 59,8 millones al finalizar el año 2013, debido principalmente a la incorporación de Patagoniafresh al proceso de consolidación, que aporta un flujo de USD 9,0 millones y la baja en el precio internacional del azúcar que disminuye los costos de importación del azúcar refinada y cruda, y que aporta un flujo de USD 16 millones, compensado parcialmente por una reducción en el margen operacional. Por su parte, el flujo de inversión muestra un flujo negativo (USD 38,8 millones), inferior en USD 4,5 millones al flujo de inversiones del 2012, de los cuales USD 32,9 millones corresponden a adquisición de obras en curso. Durante el año 2013 también se observa un flujo negativo de las actividades de financiamiento (USD 19,8 millones), debido, principalmente, al pago de la primera cuota del bono en noviembre 2013 por USD 8,4 millones.

Indicadores Financieros

Tabla No. 4: Indicadores de Liquidez

Indicadores de Liquidez	31-12-2013	31-12-2012	Unidad
Liquidez corriente (activos corrientes / pasivos corrientes)	1,6	1,8	veces
Razón ácida (activos corrientes - inventarios) / pasivos corrientes	1,0	1,3	veces



Al 31 de diciembre del año 2013 los indicadores de liquidez son levemente inferiores a los calculados en igual periodo del año anterior, manteniéndose en niveles favorables para la Compañía. Al cierre del año 2013 los activos y pasivos corrientes presentan una disminución respecto al cierre del año 2012 de USD 91,0 millones y USD 25,2 millones, respectivamente. Ambas variaciones se explican, principalmente, por la diferencia de criterio en el registro de la inversión en Patagoniafresh.

Tabla No. 5: Indicadores de Endeudamiento

Indicadores de Endeudamiento	31-12-2013	31-12-2012	Unidad
Razón de endeudamiento (pasivos corrientes + pasivos no corrientes) / patrimonio total)	0,78	0,94	veces
Razón de endeudamiento financiero (Deuda financiera neta / patrimonio total)	0,31	0,31	veces
Porción deuda corto plazo pasivos corrientes / (pasivos corrientes + pasivos no corrientes)	78,7%	75,9%	%
Porción deuda largo plazo pasivos no corrientes / (pasivos corrientes + pasivos no corrientes)	21,3%	24,1%	%
Cobertura financiera (Deuda financiera neta / EBITDA)	2,33	2,16	veces

Empresas Iansa muestra una buena situación financiera y de liquidez al 31 de diciembre de 2013, lo cual se refleja en los indicadores de endeudamiento de la Tabla N°5. La razón de endeudamiento y la razón de endeudamiento financiero se presentan en niveles similares al año anterior, aunque se muestra una mejora en la razón de endeudamiento, al disminuir de 0,94 veces a 0,78 veces, como consecuencia de una disminución en los pasivos totales en proporción al patrimonio. De este modo, estos indicadores mantienen niveles más bajos que el promedio de empresas de alimentos que transan en bolsas del mercado local. La cobertura financiera (deuda financiera neta de caja sobre EBITDA de los últimos 12 meses) fue de 2,3 veces, comparado con una cobertura financiera de 2,2 veces el año anterior.



Tabla No. 6: Indicadores de actividad (inventarios) y rentabilidad

Indicadores de actividad	31-12-2013	31-12-2012	Unidad
Rotación de inventarios (costo de ventas / inventario)	3,36	3,18	veces
Indicadores de rentabilidad	31-12-2013	31-12-2012	Unidad
Rentabilidad del patrimonio controladora (utilidad controladora / patrimonio controladora promedio)	6,7%	10,3%	%
Rentabilidad del activo (utilidad controladora / activos promedio)	3,6%	5,5%	%
Rendimiento activos operacionales (resultado operacional / activos operacionales promedio)	5,0%	6,9%	%
Utilidad por acción (utilidad controladora / acciones suscritas y pagadas)	0,0058	0,0086	USD

La rotación de inventarios (indicador de actividad) de 3,36 veces al 31 de diciembre del 2013, es levemente superior a la observada en el mismo periodo del año anterior, a pesar que el costo de ventas en ambos periodos no presenta mayores variaciones.

El indicador de rentabilidad del patrimonio de la controladora al finalizar el año 2013 muestra una disminución significativa respecto del año anterior, explicado principalmente por la menor utilidad del período, respecto del mismo periodo del año anterior.

La rentabilidad del activo y el rendimiento de activos operacionales también presentan una disminución relevante, respecto de los índices obtenidos a diciembre de 2012, causados principalmente por los menores resultados operacionales, e incremento de propiedades, plantas y equipos, principalmente por la incorporación del activo fijo de Patagoniafresh, sociedad incluida en el proceso de consolidación de Empresas Iansa a contar de diciembre 2013.



III. Análisis de Riesgos.

1) Riesgo de mercado

El azúcar, al igual que el de otros commodities, está expuesto a fuertes fluctuaciones de precio en el mercado internacional. Este riesgo se ve mitigado por el programa de cobertura del precio del azúcar adoptado por la Compañía, y por el mecanismo de la banda de precios vigente actualmente en el país.

Durante el primer semestre del año 2013, el precio internacional del azúcar mantuvo la tendencia a la baja iniciada en junio 2012, alcanzando precios entre USD 473 y USD 539 por tonelada para el azúcar refinada. Luego, entre los meses de Julio y Octubre, los precios tendieron a estabilizarse a la espera de la confirmación de los resultados de la campaña 2013/14, promediando USD 490 por tonelada. Por último, durante los dos meses finales del año, los precios experimentaron una fuerte caída, cerrando el 2013 en USD 449 por tonelada vs. USD 524 por tonelada del cierre del año anterior.

La fuerte caída en los precios internacionales durante el año 2013 se debe principalmente a la confirmación del superávit mundial de azúcar para la campaña 2012/2013, que alcanzó los 7,5 millones de toneladas, y que permitió recomponer los stocks de azúcar en el mundo. A lo anterior se suma el pronóstico para la temporada 2013/2014, donde se estima un nuevo superávit cercano a 3 millones de toneladas, como consecuencia de una caída de la producción remolachera en Europa y Norteamérica, manteniéndose medianamente estables los ritmos de producción de azúcar en América del Sur y Asia. Si estas proyecciones se cumplen, el año 2014 sería el cuarto periodo consecutivo de superávit, situación poco común en el mercado azucarero mundial. La baja en los precios de azúcar y los estímulos a la producción de etanol en Brasil han hecho que los productores brasileños disminuyan drásticamente la proporción de caña destinada a la producción de azúcar, amortiguando parcialmente la caída en los precios del azúcar. Los últimos pronósticos informan que a diciembre del 2013 los ingenios del Centro Sur de Brasil habrían asignado sólo un 45,4% de la producción de caña a azúcar, en comparación con una asignación de un 49,6% a la misma fecha de la campaña anterior.

(Fuente: Unica <http://www.unicadata.com.br/listagem.php?idMn=63>)

Otro elemento que influyó fuertemente en la caída del precio del azúcar fue la depreciación del real brasileño, que cayó 18% entre los meses de Mayo y Diciembre 2013. La depreciación de esta moneda tiene un impacto directo sobre el precio internacional del azúcar, ya que permite a los productores de Brasil – el mayor productor y exportador de azúcar en el mundo – disminuir el precio de venta en dólares, manteniendo similar su ingreso en moneda local. Se espera que durante el 2014 esta tendencia se mantenga, influenciada por la decisión de la Reserva Federal de Estados Unidos de retirar paulatinamente su plan de estímulo monetario, como resultado de un fortalecimiento de la economía norteamericana, lo que le dará mayor fortaleza al dólar.



Por último, durante el 2013 las transacciones de azúcar en toneladas en el mercado internacional aumentaron 14% respecto del año 2012. Este mayor flujo fue producto de las compras realizadas por los principales países consumidores para recomponer sus stocks, lo que evitó una caída mayor del precio.

Empresas Iansa participa también del mercado de jugos concentrados, a través de su filial Patagoniafresh. Este mercado se comporta como un mercado de commodities, donde los precios de venta están determinados por la interacción de la oferta y demanda de jugos en los mercados internacionales, y el margen esperado se determina en base al precio de los jugos y el costo de la materia prima en el mercado local, que se ve afectado por factores climáticos y los precios de compra de fruta fresca en los países industrializados. De este modo, las caídas abruptas en los precios de los jugos en los mercados internacionales podrían afectar negativamente los márgenes de la Compañía. Para reducir este riesgo, el Directorio de Patagoniafresh mantiene un control permanente del stock y los compromisos de venta de jugos y el abastecimiento de materias primas, velando por mantener la exposición en jugos y frutas en niveles bajos, evitando eventuales pérdidas ante caídas en los precios internacionales de los jugos. El nivel máximo de exposición es revisado periódicamente por el Directorio, considerando las condiciones imperantes en los mercados.

El desempeño de la economía mundial también podría incidir en los precios y volúmenes de venta de los productos que comercializa Empresas Iansa o sus filiales. La política de la Compañía para acotar este riesgo es reducir al mínimo los inventarios de productos terminados y materias primas, y tomar las medidas internas para disminuir los niveles de endeudamiento, mantener márgenes de contribución adecuados en cada uno de los negocios principales y hacer un esfuerzo constante por controlar y reducir los gastos fijos.

2) Participación en mercados de commodities.

La mayor parte de los ingresos de Empresas Iansa proviene del negocio azucarero, el cual se ve afectado por la variación de los precios del azúcar en el mercado internacional. Para cubrir el riesgo que representa la volatilidad de los precios internacionales, la Compañía cuenta con un programa de cobertura de futuros de azúcar. Este programa, que se gestiona anualmente, se inició el año 2009 y tiene por objeto proteger los márgenes de producción de azúcar local ante las variaciones de precio que experimenta el mercado internacional del azúcar, y su efecto en los precios de ventas locales. El programa ha entregado estabilidad financiera a la Compañía, protegiendo la rentabilidad del negocio azucarero en el corto plazo.



De este modo, cuando los precios internacionales del azúcar suben, el costo de esta cobertura se compensa con el mayor precio de venta de los productos; al contrario, cuando los precios internacionales bajan, los menores precios de venta en el mercado nacional se ven compensados con los ingresos provenientes del programa de coberturas. La efectividad de este programa queda en evidencia en el análisis de sensibilidad frente a fluctuaciones de dicho precio en los resultados proyectados para el 2014, en la tabla al final de esta sección.

En el mercado de jugos concentrados, la Compañía busca mantener los compromisos de venta y los niveles de stock de jugos y abastecimiento de materias primas bajos, para no exponer el margen de ventas a caídas abruptas como resultado de la baja en el precio de los jugos en los mercados internacionales.

En el caso de los fertilizantes, la Empresa sólo actúa como importadora y comercializadora de insumos para el cultivo de la remolacha. Los precios del mercado nacional reflejan las fluctuaciones del mercado externo, con lo cual existe una natural cobertura de riesgo.

En los productos de nutrición animal (bovinos y equinos) y mascotas, los precios finales también varían con el costo de los insumos utilizados en su producción, algunos de los cuales (como coseta y melaza) son coproductos de la producción de azúcar. De este modo, la exposición a la variación de los precios internacionales en este negocio también se encuentra acotada.



Análisis de sensibilidad al precio del azúcar

Efecto de la disminución de un 16,6% en el Precio Internacional - Londres N°5		
Producción est. azúcar de remolacha 2014	277,7	000 TM Azúcar
Cobertura (Instrumentos con venc. 2014)	121,5	000 TM Azúcar
Volumen sin cobertura	156,2	000 TM Azúcar
Desfase en transferencia de precios	<i>hasta:</i> 65,1	000 TM Azúcar
Volumen Expuesto	91,1	000 TM Azúcar
Precio Int. (promedio Dic.2013)	489,6	US\$/TM
Reducción de un 16.6% ^(*) en el precio	81,4	US\$/TM
Pérdida máxima	7,4	millones US\$
Resultado Controladora (últimos 12m)	24,2	millones US\$
Efecto sobre el Resultado	30,7%	
EBITDA (últimos 12m)	48,3	millones US\$
Efecto sobre el Ebitda	15,4%	
Ingresos (últimos 12m)	604,4	millones US\$
Efecto sobre los Ingresos	1,2%	

(*): Corresponde a la variación del precio promedio del año 2013 vs. 2012.

[Precio Internacional Londres N°5].

Nota: El análisis de sensibilidad a los precios internacionales se basa en el siguiente criterio: se considera la mayor variación entre el precio internacional promedio en el período bajo análisis, respecto del mismo período del año anterior, o un 10%.

3) Riesgo de sustitución en el mercado del azúcar.

Los principales sustitutos del azúcar son los productos “edulcorantes no calóricos”, cuyo consumo ha aumentado significativamente en los últimos años. Existen otros sustitutos como el jarabe de alta fructosa que tuvo una participación relevante en el pasado, en ciertos usos industriales (principalmente bebidas gaseosas), pero en la actualidad no constituye un riesgo relevante dado su bajo nivel de consumo en el país (menos del 1% del consumo de azúcar).



Las importaciones de productos “edulcorantes no calóricos” en el país han tenido un aumento importante en años recientes, proceso que se acentuó como consecuencia de una creciente tendencia al consumo de alimentos “light”. Esta tendencia, que se manifiesta tanto en el segmento industrial como en el retail, ha encontrado apoyo en las autoridades de salud, que ha impulsado campañas como “*Elige Vivir Sano*” para incentivar hábitos y estilo de vida saludables, fomentando la disminución en el consumo de sal y azúcar. Es esperable que los mensajes de las autoridades de salud en esta dirección vayan en aumento.

A pesar de la tendencia creciente en el consumo local, durante los primeros diez meses del año 2013 (que representa la última información disponible a diciembre 2013) las importaciones de edulcorantes no calóricos mostraron una baja cercana al 20%, siendo el aspartame, que representa cerca del 50% del consumo total, el que más bajó, con 30% en volumen. En el mismo periodo, las importaciones de stevia aumentaron en un 49%. Lo anterior evidencia la creciente demanda de los consumidores locales para preferir aquellos productos más inocuos para la salud (sucralosa y stevia), siendo estos segmentos aquellos en los que participa Iansa.

A diciembre del año 2013, Iansa alcanzó una participación de mercado de 18% en el segmento de endulzantes no calóricos, con sus productos “Cero K”, ofreciendo productos no calóricos a base de sucralosa y stevia. Asimismo, durante el 2013 la Compañía hizo inversiones para desarrollar nueva planta de endulzantes no calóricos en Chillán, la cual se espera que entre en operaciones durante el 2014.

4) Riesgo de falta de abastecimiento de materia prima.

Las principales materias primas que Empresas Iansa utiliza para la fabricación de azúcar son remolacha y azúcar cruda.

Durante los años 2008 y 2009 se presentó una baja en las hectáreas sembradas con remolacha, alcanzándose en promedio 14.500 hectáreas, aproximadamente. Esta situación ha cambiado en forma significativa en años recientes. En efecto, el promedio de superficie sembrada en las temporadas 2010 a 2013 es de aproximadamente 19.800 hectáreas, mientras que las hectáreas sembradas para la próxima temporada 2013 – 2014 están en torno a las 18.500 hectáreas.

Aunque no es posible proyectar con precisión la superficie sembrada de remolacha en los próximos años, ya que ésta se ve afectada por la alta volatilidad de los márgenes asociados a los cultivos alternativos, es razonable pensar que las buenas condiciones de manejo de la remolacha (asesoría técnica especializada, disponibilidad de nuevas tecnologías de cosecha, y nuevas variedades de semillas con mayor potencial de rendimiento), sumado a la modalidad de pago actual (se compra la remolacha entera, desfoliada), con contratos a precios conocidos, permitirán que la superficie de siembra de remolacha se consolide y estabilice en el país.



A fines del año 2012 Iansa inauguró su refinería de azúcar cruda en las instalaciones de la Planta de Chillán, la cual operó exitosamente durante el año 2013 y permite contar con una nueva fuente de abastecimiento para la producción de azúcar refinada.

En el caso de los jugos concentrados, la principal materia prima es la manzana, donde existe una importante dispersión de oferta, tanto geográfica como en variedades, lo que permite contar con diversas fuentes de abastecimiento y disminuye el riesgo asociado a la disponibilidad de materia prima.

En la producción de pasta de tomates, donde Empresas Iansa está presente a través de su filial Icatom, la mayor parte de la materia prima proviene de campos administrados por la Sociedad, lo que sumado a las excepcionales características climáticas del valle de Ica en Perú, permiten contar con abastecimiento regular de materia prima con costos controlados.

5) Riesgo agrícola.

La actividad de Empresas Iansa se desarrolla en el sector agroindustrial, por lo que sus niveles de producción podrían eventualmente verse afectados por problemas climáticos (inundaciones, heladas, sequías) y/o fitosanitarios (plagas y/o enfermedades).

En el caso de la remolacha, principal materia prima para la producción de azúcar, la dispersión de la producción en distintas regiones, el alto nivel tecnológico aplicado en su cultivo, en especial el riego tecnificado y las variedades de semillas tolerantes a rhizoctonia y esclerocio, reducen los riesgos señalados. Adicionalmente, los agricultores remolacheros que trabajan con financiamiento de la Compañía están protegidos por una póliza de seguros frente a riesgos climáticos y a ciertas enfermedades del cultivo asociadas a efectos climáticos, que cubre una parte importante de los costos directos incurridos en caso de siniestro, y cuyos términos y condiciones se licitan anualmente en las mejores condiciones del mercado asegurador local.

En el mercado de los jugos concentrados, la dispersión en la producción de manzanas (principal materia prima utilizada por la compañía) en diferentes zonas geográficas, permite disminuir el riesgo señalado.



6) Riesgo financiero.

6.1) Por variaciones de monedas, inflación y plazos de financiamiento.

Dado que los ingresos de los principales negocios de la Compañía –azúcar y coproductos de la remolacha, endulzantes no calóricos, insumos agrícolas, productos de nutrición animal, jugos concentrados y pasta de tomates – están determinados en dólares de acuerdo al precio alternativo de importación o exportación, según sea el caso, la política de la Empresa es fijar los precios de compra de las materias primas en la misma moneda y/o tomar coberturas cambiarias que permitan proteger el margen frente a variaciones en el tipo de cambio. En el caso de la remolacha, principal insumo del azúcar, los contratos de compra tienen mayoritariamente sus precios expresados en dólares, generándose por esta vía una cobertura de gran parte del costo de producción.

Por otra parte, debido a que la moneda funcional de la Compañía es el dólar americano, gran parte de su capital de trabajo (azúcar importada, fertilizantes, otros insumos agrícolas y materias primas para la producción de productos de nutrición animal y mascotas) y sus ingresos están directamente vinculados con esa moneda. Por este motivo, la Compañía busca financiar sus pasivos en dicha moneda, o, si las condiciones de mercado lo ameritan, tomar un financiamiento en moneda local, cubriendo el riesgo cambiario vía un swap de esos pasivos al dólar.

Los gastos de remuneraciones, otros gastos fijos y algunos costos variables están determinados en pesos, de manera que son afectados por las variaciones de tipo de cambio. Este riesgo se minimiza con programas de coberturas cambiarias.

Respecto de los plazos de financiamiento, la política es mantener un equilibrio en los plazos de financiamiento para los activos de la Compañía. Producto de la estacionalidad en los flujos, la política definida es financiar con pasivos de largo plazo las inversiones requeridas, y utilizar créditos de corto plazo para financiar las necesidades de capital de trabajo.

6.2) Por variaciones de tasas de interés flotante.

En relación a las variaciones de las tasas de interés, se busca mantener en el tiempo un equilibrio entre tasa fija y variable. Actualmente, la Compañía tiene todos los pasivos de largo plazo a tasa fija y una porción de los pasivos de corto plazo a tasa variable.

Durante los últimos años, las condiciones financieras del país se han mantenido estables, a pesar de la incertidumbre generada por la situación internacional, particularmente de Europa, y por los problemas ocurridos en Estados Unidos para ponerse de acuerdo en el límite del endeudamiento del Gobierno, y en el déficit fiscal.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados
Al 31 de Diciembre de 2013

La tasa base de política monetaria en nuestro país presentó una leve disminución en los primeros meses del 2012 (0,15% en el mes de enero, y de 0,10% en febrero), para luego mantenerse en 5,0%, hasta el cierre del tercer trimestre del año 2013. Con posterioridad, el Banco Central anunció una reducción en la tasa base de 25 puntos en octubre 2013 y otra en Noviembre 2013, dejando la tasa en 4,5%, anticipándose al mercado, que esperaba una reducción de tasa hacia fines de año, como resultado de una desaceleración de la economía local.

A pesar de que la gran volatilidad de los mercados internacionales podría tener un efecto al alza en los spreads financieros, que se podría trasladar a economías como la de Chile, las variaciones en la tasa de interés de los mercados internacionales no afectarán de manera significativa los pasivos de largo plazo de la Compañía, ya que Empresas Iansa rescató a fines del año 2010 el bono internacional (144 A) que mantenía en el mercado de Estados Unidos, y emitió un nuevo bono en el mercado local con una tasa fija, y en condiciones más ventajosas, que luego fue convertido a dólares.

Análisis de sensibilidad a la tasa base de interés internacional

Efecto de la variación del 0,5% de la tasa de interés (préstamos en USD)					
31-dic-13			31-dic-12		
Deuda	142,5	millones US\$	Deuda	137,4	millones US\$
Bono local	54,8	(tasa fija)	Bono local	70,6	(tasa fija)
Leasing financiero	5,7	(tasa fija)	Leasing financiero	6,3	(tasa fija)
Bancaria	69,3		Bancaria	50,5	
Bancaria (tasa fija)	2,7	(tasa fija)			
No Bancaria	10,0	(tasa fija)	No Bancaria	10,0	(tasa fija)
Caja	(31,9)	millones US\$	Caja	(30,5)	millones US\$
Deuda Total Neta	110,6	millones US\$	Deuda Total Neta	106,9	millones US\$
Deuda Neta Expuesta	69,3	millones US\$	Deuda Neta Expuesta	50,5	millones US\$
Variación 0,5% en la tasa	0,3	millones US\$	Variación 0,5% en la tasa	0,3	millones US\$

Nota: La información del año 2012 no considera a Patagoniafresh S.A.



7) Riesgo de Liquidez.

Los indicadores de liquidez (liquidez corriente y razón ácida) al 31 de diciembre 2013 dan cuenta de una buena capacidad de la Compañía para cumplir con los compromisos que adquiere para cubrir sus necesidades temporales de capital de trabajo.

Descomposición de pasivos financieros por plazo de vencimiento

31 de Diciembre de 2013								
Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento								
Tipo de Pasivos (miles de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más	
Préstamos Bancarios	40.473	20.919	1.006	1.594	390	-	-	-
Pasivo por arriendo financiero	533	512	1.030	1.975	1.415	466	-	-
Bono Local	-	9.213	9.049	17.576	16.896	16.204	-	-
Compromiso de retrocompra	10.124	-	-	-	-	-	-	-
Total	51.130	30.644	11.085	21.145	18.701	16.670	-	-

31 de Diciembre de 2012								
Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento								
Tipo de Pasivos (miles de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más	
Préstamos Bancarios	39.790	7.689	672	2.669	-	-	-	-
Pasivo por arriendo financiero	407	407	756	1.467	1.403	1.494	-	-
Bono Local	-	1.540	9.397	18.262	17.576	33.100	-	-
Compromiso de retrocompra	10.142	-	-	-	-	-	-	-
Total	50.339	9.636	10.825	22.398	18.979	34.594	-	-

8) Riesgo de crédito.

Respecto de las cuentas por cobrar, la Sociedad tiene definido utilizar seguros de crédito para las cuentas o segmentos de mayor riesgo y tomar las provisiones que corresponden en los restantes negocios. La conveniencia de los seguros de crédito es evaluada en forma periódica, y la póliza para cubrir este riesgo es tomada con una Compañía líder en este rubro. En el caso del negocio azúcar, segmento industrial, el riesgo de crédito se evalúa en un Comité de Crédito que determina el nivel de exposición por cliente y se le asigna una línea de crédito, la cual se revisa en forma periódica.

En cuanto a la protección de las cuentas deterioradas, se realiza una segmentación de los clientes, basada en la morosidad de los mismos y se constituyen las provisiones para aquellos clientes que tienen una morosidad significativa y/o que representan un riesgo de crédito relevante.