

**EMPRESAS IANSA S.A. Y FILIALES.**

*Estados financieros consolidados  
Al 30 de septiembre de 2013*



**Estados Financieros**

Estado Consolidado de Situación Financiera	2
Estado Consolidado de Resultados Integrales por Naturaleza	3
Estado Consolidado de Flujo de Efectivo Directo	4
Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto	5

**Notas a los Estados Financieros Consolidados**

Nota 1. Información corporativa.	6
Nota 2. Bases de preparación.	8
Nota 3. Principales políticas contables aplicadas.	10
Nota 4. Efectivo y equivalentes al efectivo.	35
Nota 5. Otros activos financieros.	36
Nota 6. Otros activos no financieros.	37
Nota 7. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.	38
Nota 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas.	41
Nota 9. Inventarios.	44
Nota 10. Activos biológicos.	45
Nota 11. Activos por impuestos corrientes.	50
Nota 12. Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta.	51
Nota 13. Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.	54
Nota 14. Información financiera de subsidiarias.	55
Nota 15. Activos intangibles distintos de la plusvalía.	56
Nota 16. Plusvalía.	57
Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos.	58
Nota 18. Propiedades de inversión.	61
Nota 19. Impuesto a las ganancias e impuesto diferido.	63
Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes.	65
Nota 21. Provisiones por beneficios a los empleados.	69
Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.	71
Nota 23. Otras provisiones a corto plazo.	77
Nota 24. Cuentas por pagar por impuestos corrientes.	78
Nota 25. Otros pasivos no financieros.	78
Nota 26. Patrimonio neto.	79
Nota 27. Ganancia (Pérdida) por acción.	84
Nota 28. Activos y pasivos en moneda extranjera.	86
Nota 29. Ingresos y gastos.	89
Nota 30. Diferencias de cambio.	90
Nota 31. Información por segmentos.	91
Nota 32. Instrumentos financieros.	99
Nota 33. Activos y pasivos de cobertura.	100
Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros.	108
Nota 35. Contingencias y restricciones.	113
Nota 36. Medio ambiente.	120
Nota 37. Análisis de Riesgos.	121
Nota 38. Hechos posteriores.	128



**Estado de Situación Financiera Consolidados**  
**Al 30 de Septiembre de 2013 (No auditado) y al 31 de Diciembre de 2012.**

Activos	Nota	30.09.2013 MUSD	31.12.2012 MUSD
Efectivo y equivalentes al efectivo	4	17.237	30.539
Otros activos financieros	5	4.721	14.808
Otros activos no financieros	6	16.629	12.086
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	7	140.361	157.346
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	8	4.851	6.074
Inventarios	9	146.172	142.360
Activos biológicos	10	4.969	10.639
Activos por impuestos corrientes	11	16.875	17.623
<b>Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios</b>		<b>351.815</b>	<b>391.475</b>
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	12	26.800	27.295
<b>Activos corrientes totales</b>		<b>378.615</b>	<b>418.770</b>
Otros activos no financieros	6	397	102
Cuentas por cobrar no corrientes	7	8.948	10.239
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	13	6.966	6.538
Activos intangibles distintos de la plusvalía	15	3.602	3.365
Plusvalía	16	15.670	15.670
Propiedades, planta y equipo	17	186.414	169.312
Propiedad de inversión	18	7.990	8.218
Activos por impuestos diferidos	19	9.539	12.339
<b>Activos no corrientes totales</b>		<b>239.526</b>	<b>225.783</b>
<b>Total de activos</b>		<b>618.141</b>	<b>644.553</b>
<b>Patrimonio y pasivos</b>		<b>30.09.2013 MUSD</b>	<b>31.12.2012 MUSD</b>
Otros pasivos financieros	20	74.298	69.098
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	22	95.924	118.426
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	8	2.259	4.389
Otras provisiones a corto plazo	23	259	229
Cuentas por pagar por impuestos corrientes	24	7	4.115
Otros pasivos no financieros corrientes	25	10.974	12.960
<b>Pasivos corrientes totales</b>		<b>183.721</b>	<b>209.217</b>
Otros pasivos financieros	20	62.233	71.591
Pasivo por impuesto diferido	19	3.386	1.682
Provisiones por beneficios a los empleados	21	6.982	7.285
<b>Pasivos no corrientes totales</b>		<b>72.601</b>	<b>80.558</b>
Capital emitido	26	246.160	245.507
Utilidad (Pérdidas) acumuladas	26	105.802	94.950
Primas de emisión		323	34
Otras reservas	26	9.534	14.287
<b>Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora</b>		<b>361.819</b>	<b>354.778</b>
Participaciones no controladoras	26	-	-
<b>Patrimonio total</b>		<b>361.819</b>	<b>354.778</b>
<b>Patrimonio y pasivos totales</b>		<b>618.141</b>	<b>644.553</b>



**Estado de Resultados Integrales Consolidado por Naturaleza**  
**Por los períodos terminados al 30 de septiembre de 2013 y 2012 (No auditados)**

	Nota	ACUMULADO		TRIMESTRE	
		01.01.2013	01.01.2012	01.07.2013	01.07.2012
		30.09.2013	30.09.2012	30.09.2013	30.09.2012
		MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
<b>Estado de Resultados</b>					
Ingresos de actividades ordinarias	29	404.601	447.636	143.640	156.445
Materias primas y consumibles utilizados	9	(299.386)	(341.111)	(105.322)	(119.846)
Gastos por beneficios a los empleados		(22.307)	(18.479)	(7.109)	(6.375)
Gastos por depreciación y amortización	15-17-18	(5.503)	(3.539)	(2.155)	(1.270)
Otros gastos, por naturaleza	29	(54.466)	(50.282)	(18.156)	(16.346)
Otras ganancias (pérdidas)	29	2.291	(12.716)	326	(1.095)
Ingresos financieros		390	354	140	206
Costos financieros	29	(2.102)	(947)	(688)	(443)
Participación en las utilidades de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	13	711	567	500	491
Diferencias de cambio	30	(1.280)	(851)	(370)	(275)
<b>Ganancia Antes de Impuesto</b>		<b>22.949</b>	<b>20.632</b>	<b>10.806</b>	<b>11.492</b>
Gasto por impuesto a las ganancias	19	(4.839)	13.672	(2.139)	1.582
<b>Ganancia procedente de operaciones continuadas</b>		<b>18.110</b>	<b>34.304</b>	<b>8.667</b>	<b>13.074</b>
Utilidad (Pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	12	(494)	(3.114)	-	(426)
<b>Ganancia</b>		<b>17.616</b>	<b>31.190</b>	<b>8.667</b>	<b>12.648</b>
<b>Ganancia (Pérdida) Atribuible a</b>					
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	27	17.616	31.320	8.667	12.656
Ganancia (Pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	26	-	(130)	-	(8)
<b>Ganancia</b>		<b>17.616</b>	<b>31.190</b>	<b>8.667</b>	<b>12.648</b>
<b>Ganancia (pérdida) por acción</b>		<b>USD</b>	<b>USD</b>	<b>USD</b>	<b>USD</b>
Ganancia por acción básica en operaciones continuadas	27	0,0045	0,0087	0,0021	0,0033
Pérdida por acción básica en operaciones discontinuadas	27	(0,0001)	(0,0008)	0,0000	(0,0001)
<b>Ganancia por acción básica</b>		<b>0,0044</b>	<b>0,0079</b>	<b>0,0021</b>	<b>0,0032</b>
<b>Ganancia (pérdida) por acción diluida</b>		<b>USD</b>	<b>USD</b>	<b>USD</b>	<b>USD</b>
Ganancia diluida por acción en operaciones continuadas	27	0,0045	0,0087	0,0021	0,0033
Ganancia Pérdida diluida por acción en operaciones discontinuadas	27	(0,0001)	(0,0008)	0,0000	(0,0001)
<b>Ganancia por acción diluida</b>		<b>0,0044</b>	<b>0,0079</b>	<b>0,0021</b>	<b>0,0032</b>
<b>Estado de Resultados Integral</b>					
Ganancia		17.616	31.190	8.667	12.648
<b>Otro resultado integral</b>					
Ganancia de inversión en instrumentos de patrimonio	26	-	4.304	-	-
<b>Otro resultado integral</b>		<b>-</b>	<b>4.304</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Coberturas de flujo de efectivo</b>					
Ganancia (Pérdida) por coberturas de flujos de efectivo	26	(3.762)	10.347	(5.775)	4.585
<b>Otro resultado integral coberturas de flujo de efectivo</b>		<b>(3.762)</b>	<b>10.347</b>	<b>(5.775)</b>	<b>4.585</b>
<b>Impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral</b>					
Impuesto a las ganancias relacionado con cobertura de flujos de efectivo	26	(1.057)	-	372	-
<b>Suma de impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral</b>		<b>(1.057)</b>	<b>-</b>	<b>372</b>	<b>-</b>
<b>Resultado integral total</b>		<b>12.797</b>	<b>45.841</b>	<b>3.264</b>	<b>17.233</b>
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		12.797	45.971	3.264	17.241
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		-	(130)	-	(8)
<b>Resultado integral total</b>		<b>12.797</b>	<b>45.841</b>	<b>3.264</b>	<b>17.233</b>



**Estado de Flujo de Efectivo Directo Consolidado**  
**Por los períodos terminados al 30 de septiembre de 2013 y 2012 (No auditados)**

	Nota	01.01.2013 30.09.2013 MUSD	01.01.2012 30.09.2012 MUSD
<b>Flujos de Efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación</b>			
Clases de cobro por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		512.728	554.583
Clases de pagos por actividades de operación			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(431.644)	(498.980)
Pagos a y por cuenta de los empleados		(28.580)	(20.480)
Impuestos a las ganancias pagados		(12.453)	(19.894)
Otras (salidas) entradas de efectivo		(16)	183
<b>Flujos de Efectivo neto procedentes de actividades de operación</b>		<b>40.035</b>	<b>15.412</b>
<b>Flujos de Efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión</b>			
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	12	-	(17.829)
Préstamos a entidades relacionadas	8	-	(17.189)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo		1.605	1.847
Compras de propiedades, planta y equipo	17-18	(36.705)	(22.524)
Compras de activos intangibles	15	(496)	(772)
Cobros a entidades relacionadas	8	1.223	-
Dividendos recibidos	13	283	-
Intereses recibidos		186	261
<b>Flujos de Efectivo neto utilizados en actividades de inversión</b>		<b>(33.904)</b>	<b>(56.206)</b>
<b>Flujos de Efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación</b>			
Importes procedentes de la emisión de acciones	26	942	71
Importes procedentes de préstamos de corto plazo		115.205	103.391
Pagos de préstamos		(117.157)	(68.822)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros		(1.065)	(1.508)
Pagos de préstamos a entidades relacionadas		(2.130)	-
Dividendos pagados		(11.569)	(9.098)
Intereses pagados		(3.027)	(1.963)
<b>Flujos de Efectivo neto utilizados en actividades de financiación</b>		<b>(18.801)</b>	<b>22.071</b>
<b>Disminución en efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio</b>		<b>(12.670)</b>	<b>(18.723)</b>
Efecto de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	30	(632)	348
<b>Disminución neta de efectivo y equivalentes a efectivo</b>		<b>(13.302)</b>	<b>(18.375)</b>
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del ejercicio</b>	<b>4</b>	<b>30.539</b>	<b>26.967</b>
<b>Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Estado de Flujos de Efectivo, Saldo Final</b>	<b>4</b>	<b>17.237</b>	<b>8.592</b>



**Estado Consolidado de Cambios en el Patrimonio Neto**  
**Por los períodos terminados al 30 de septiembre de 2013 y 2012 (No auditados)**

SEPTIEMBRE 2013	Capital emitido MUSD	Primas de emisión MUSD	Reserva por diferencia de cambio por conversión MUSD	Reservas de cobertura de flujo de caja MUSD	Otras reservas MUSD	Total otras reservas MUSD	Ganancias (pérdidas) acumuladas MUSD	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora, Total MUSD	Participaciones no controladoras MUSD	Patrimonio Total MUSD
<b>Saldo Inicial al 01.01.2013</b>	245.507	34	1.493	8.249	4.545	14.287	94.950	354.778	-	354.778
Ganancia	-	-	-	-	-	-	17.616	17.616	-	17.616
Otro resultados integrales	-	-	-	(4.819)	-	(4.819)	-	(4.819)	-	(4.819)
<b>Total Resultado Integral</b>	-	-	-	<b>(4.819)</b>	-	<b>(4.819)</b>	<b>17.616</b>	<b>12.797</b>	-	<b>12.797</b>
Emisión de patrimonio	653	289	-	-	-	-	-	942	-	942
Distribución resultado	-	-	-	-	-	-	(11.935)	(11.935)	-	(11.935)
Incremento por transferencias y otros cambios	-	-	66	-	-	66	5.171	5.237	-	5.237
<b>Total Cambios en Patrimonio</b>	<b>653</b>	<b>289</b>	<b>66</b>	<b>(4.819)</b>	-	<b>(4.753)</b>	<b>10.852</b>	<b>7.041</b>	-	<b>7.041</b>
<b>Saldo Final al 30.09.2013</b>	<b>246.160</b>	<b>323</b>	<b>1.559</b>	<b>3.430</b>	<b>4.545</b>	<b>9.534</b>	<b>105.802</b>	<b>361.819</b>	-	<b>361.819</b>

SEPTIEMBRE 2012	Capital emitido MUSD	Primas de emisión MUSD	Reserva por diferencia de cambio por conversión MUSD	Reservas de cobertura de flujo de caja MUSD	Otras reservas MUSD	Total otras reservas MUSD	Ganancias (pérdidas) acumuladas MUSD	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora, Total MUSD	Participaciones no controladoras MUSD	Patrimonio Total MUSD
<b>Saldo Inicial al 01.01.2012</b>	245.457	13	1.498	(10.100)	-	(8.602)	71.770	308.638	8.886	317.524
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	31.320	31.320	(130)	31.190
Otro resultados integrales	-	-	-	10.347	4.304	14.651	-	14.651	-	14.651
<b>Total Resultado Integral</b>	-	-	-	<b>10.347</b>	<b>4.304</b>	<b>14.651</b>	<b>31.320</b>	<b>45.971</b>	<b>(130)</b>	<b>45.841</b>
Emisión de patrimonio	50	21	-	-	-	-	-	71	-	71
Distribución resultado	-	-	-	-	-	-	(9.184)	(9.184)	-	(9.184)
Incremento por transferencias y otros cambios	-	-	(6)	2.906	37	2.937	(1.060)	1.877	(8.283)	(6.406)
<b>Total Cambios en Patrimonio</b>	<b>50</b>	<b>21</b>	<b>(6)</b>	<b>13.253</b>	<b>4.341</b>	<b>17.588</b>	<b>21.076</b>	<b>38.735</b>	<b>(8.413)</b>	<b>30.322</b>
<b>Saldo Final al 30.09.2012</b>	<b>245.507</b>	<b>34</b>	<b>1.492</b>	<b>3.153</b>	<b>4.341</b>	<b>8.986</b>	<b>92.846</b>	<b>347.373</b>	<b>473</b>	<b>347.846</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 1. Información corporativa.**

#### **a) Información de la entidad que reporta.**

Empresas Iansa S.A. es un holding agroindustrial - financiero, presente por medio de sus afiliadas y asociadas, en actividades productivas y financieras. Desde su creación, en 1952, la Sociedad matriz se dedicaba a la producción, distribución y comercialización de azúcar, giro que fue traspasado a una nueva afiliada en el año 1995.

Empresas Iansa S.A. se especializa en la producción, distribución y comercialización de azúcar y otros alimentos naturales de calidad. Para ello ha cimentado una estrecha relación con agricultores de las zonas centro y sur del país, los que trabajan bajo el sistema de agricultura de contrato en la producción de remolacha. En la actualidad, la Sociedad se ha sumado a la producción agrícola a través de la expansión de las siembras propias de remolacha, las que buscan brindar la estabilidad que requiere el negocio azucarero, eje central de la empresa. Esta producción de remolacha se hace en campos administrados por la Sociedad a través de contratos de arriendo de largo plazo, que son manejados por la afiliada Agrícola Terrandes S.A. Asimismo, y para mantener una participación de mercado adecuada, la Sociedad ha dado importantes pasos para complementar su producción nacional con importaciones de azúcar de distintos orígenes.

Empresas Iansa S.A. es una sociedad anónima abierta constituida en Chile, cuyas acciones se transan en las tres bolsas de valores chilenas. Su domicilio es Rosario Norte 615 Piso 23, comuna de Las Condes, en la ciudad de Santiago.

La Sociedad se formó por escritura pública el 29 de julio de 1952, en la Notaría de Luciano Hiriart, en Santiago, y sus estatutos fueron aprobados por Decreto Supremo de Hacienda N° 10.008, el 11 de noviembre de 1953. Un extracto fue publicado en el Diario Oficial del 17 de noviembre de 1953 e inscrito a fojas 92 vta. N° 103 del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Los Ángeles correspondiente a 1953. La inscripción actual de la sociedad se encuentra a fojas 1.251 N° 720 del Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago correspondiente a 1956.

La Sociedad matriz se encuentra inscrita en el Registro de Valores con el N° 100 y está sujeta a la fiscalización de la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS). Al 31 de marzo de 2008, la Sociedad afiliada Iansagro S.A. se encontraba inscrita en el Registro de Valores con el N° 18 y estaba sujeta a la fiscalización de la SVS.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 1. Información corporativa (Continuación).

#### b) Accionistas.

La matriz de Empresas Iansa S.A. es Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A., sociedad anónima abierta con una participación de 42,74%, controlada indirectamente por la sociedad inglesa E.D. & F. Man Holdings Limited.

Los principales accionistas al 30 de Septiembre de 2013 y 31 de Diciembre de 2012, son los siguientes:

Sociedad	Participación	
	30-Sep-13	31-Dic-12
Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A.	42,74%	42,93%
AFP Habitat S.A.	6,96%	7,00%
Banchile Corredores de Bolsa S.A.	4,23%	3,79%
Larraín Vial S.A. Corredora de Bolsa	3,86%	4,18%
Banco de Chile por cuenta de terceros	3,34%	2,02%
Banco Itau por cuenta de inversionistas	2,89%	1,72%
Euroamérica Corredores de Bolsa S.A.	2,13%	-
BTG Pactual Chile S.A. Corredores de Bolsa S.A.	1,97%	-
MBI Arbitrage Fondo de Inversión	1,81%	1,92%
Invertironline-Fit Corredores de Bolsa S.A.	1,62%	1,63%
Bice Inversiones Corredores de Bolsa S.A.	1,53%	-
Fondo de Inversión Larraín Vial - Beagle	1,45%	-
Celfin Capital S.A. Corredores de Bolsa	-	1,53%
I.M. Trust S.A. Corredores de Bolsa	-	2,34%
Celfin Small Cap Chile Fondo de Inversión	-	1,97%
Chile Fondo de Inversión Small Cap	-	1,91%
	<b>74,53%</b>	<b>72,94%</b>

#### c) Gestión de capital.

La gestión de capital se refiere a la administración del patrimonio de la Sociedad. Las políticas de administración del capital del Holding Empresas Iansa S.A. tienen por objetivo:

- Garantizar el normal funcionamiento del holding y la continuidad del negocio a corto plazo;
- Asegurar el financiamiento de nuevas inversiones con el objetivo de mantener un crecimiento constante en el tiempo;
- Mantener una estructura de capital acorde a los ciclos económicos que impactan el negocio y la naturaleza de la industria.

Los requerimientos de capital son incorporados en la medida que existan necesidades de financiamiento, velando por un adecuado nivel de liquidez y cumpliendo con los resguardos financieros establecidos. De acuerdo a las condiciones económicas imperantes la Sociedad maneja su estructura de capital y realiza los ajustes necesarios para mitigar los riesgos asociados a condiciones de mercado adversas y aprovechar las oportunidades que se puedan generar logrando mejorar la posición de liquidez de la Sociedad.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 1. Información corporativa (Continuación).

#### c) Gestión de capital (Continuación).

La estructura financiera de Empresas Iansa S.A. y afiliadas al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Patrimonio	361.819	354.778
Préstamos que devengan intereses	46.355	50.794
Arrendamiento financiero	5.906	6.230
Bonos	73.156	73.105
<b>Total</b>	<b>487.236</b>	<b>484.907</b>

Con la información que se maneja se estima como significativamente baja la posibilidad que en el futuro ocurran hechos que puedan ocasionar algún ajuste del valor libros de activos y/o pasivos dentro del próximo año.

### Nota 2. Bases de preparación.

#### a) Bases de preparación.

La información contenida en estos estados financieros consolidados es responsabilidad del Directorio de la Sociedad, que manifiesta expresamente que se han aplicado en su totalidad los principios y criterios incluidos en las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”), y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales.

#### b) Período cubierto.

Los presentes estados financieros consolidados cubren los siguientes ejercicios:

- Estado de Situación Financiera al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre 2012.
- Estado de Resultados, por los períodos de nueve y tres meses terminados al 30 de septiembre de 2013 y 2012.
- Estado de Flujo de Efectivo, por los períodos de nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2013 y 2012.
- Estado de Cambios en el Patrimonio Neto, por los períodos terminados al 30 de septiembre de 2013 y 2012.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 2. Bases de preparación (Continuación).

#### c) Moneda funcional y presentación.

La moneda funcional de Empresas Iansa S.A. y de cada una de sus sociedades ha sido determinada como la moneda del ámbito económico en que opera, tal como lo señala la NIC 21. En este sentido los estados financieros consolidados son presentados en dólares, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad.

Sociedad	Relación	Moneda funcional
Empresas Iansa S.A.	Matriz	USD
Iansagro S.A.	Afiliada Directa	USD
Agromás S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Patagonia Investment S.A.	Afiliada Indirecta	USD
L.D.A. S.A.	Afiliada Indirecta	CLP
Agrícola Terrandes S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Inversiones Iansa S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Compañía de Generación Industrial S.A.	Afiliada Indirecta	USD
Icatom S.A.	Afiliada Indirecta	USD

Los estados financieros consolidados se presentan en dólares estadounidenses, moneda funcional que definió Empresas Iansa S.A. Ello, por cuanto la afiliada Iansagro S.A., que aporta con gran parte del ingreso y costo, se encuentra indexada a esta moneda.

Toda la información es presentada en miles de dólares (MUSD) y ha sido redondeada a la unidad más cercana, excepto cuando se indica de otra manera.

Las transacciones en una moneda distinta a la moneda funcional se consideran en moneda extranjera y son inicialmente registradas al tipo de cambio de la moneda funcional a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos al tipo de cambio de la moneda funcional a la fecha de los Estados Financieros. Todas las diferencias son registradas con cargo o abono a resultados.

#### d) Uso de estimaciones y juicios.

De acuerdo a la NIC 1, en la preparación de los estados financieros se han utilizado estimaciones realizadas por la administración, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Estas estimaciones se refieren básicamente a:

- La valoración de activos y plusvalías asociadas, para determinar la existencia de pérdidas por deterioro de los mismos.
- La vida útil y valores residuales de las propiedades, plantas y equipos.
- Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos y obligaciones con los empleados.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 2. Bases de preparación (Continuación).**

#### **d) Uso de estimaciones y juicios (Continuación).**

- Las hipótesis empleadas para calcular las estimaciones de incobrabilidad de deudores por venta y cuentas por cobrar a clientes.
- Las hipótesis empleadas en el cálculo del valor justo de cada grupo de activos biológicos y productos agrícolas.

Estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados, pero es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlos (al alza o a la baja) en ejercicios próximos, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros consolidados futuros.

#### **e) Cambios contables.**

Los estados financieros al 30 de septiembre de 2013, no presentan cambios en las políticas contables respecto a igual fecha del año anterior.

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas.**

#### **a) Bases de consolidación.**

Subsidiarias son todas las entidades sobre las que Empresas Iansa tiene control. El control se logra cuando la Sociedad está expuesta, o tiene los derechos, a los rendimientos variables procedentes de su implicación en la sociedad participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta.

Específicamente, la Sociedad controla una participada si y sólo si tiene todo lo siguiente:

- (a) poder sobre la participada (es decir derechos existentes que le dan la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada, es decir, las actividades que afectan de forma significativa a los rendimientos de la participada).
- (b) exposición, o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada.
- (c) capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

Cuando la Sociedad tiene menos que la mayoría de los derechos a voto de una sociedad participada, tiene el poder sobre la sociedad participada cuando estos derechos a voto son suficientes para darle en la práctica la capacidad de dirigir las actividades relevantes de la sociedad participada unilateralmente. La Sociedad considera todos los hechos y circunstancias para evaluar si los derechos a voto en una participada son suficientes para darle el poder, incluyendo:



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **a) Bases de consolidación (Continuación).**

- (a) el número de los derechos de voto que mantiene el inversor en relación con el número y dispersión de los que mantienen otros tenedores de voto;
- (b) los derechos de voto potenciales mantenidos por el inversor, otros tenedores de voto u otras partes;
- (c) derechos que surgen de otros acuerdos contractuales; y
- (d) cualesquiera hechos y circunstancias adicionales que indiquen que el inversor tiene, o no tiene, la capacidad presente de dirigir las actividades relevantes en el momento en que esas decisiones necesiten tomarse, incluyendo los patrones de conducta de voto en reuniones de accionistas anteriores.

La Sociedad reevaluará si tiene o no control en una participada si los hechos y circunstancias indican que ha habido cambios en uno o más de los tres elementos de control mencionados anteriormente.

La consolidación de una subsidiaria comenzará desde la fecha en que el inversor obtenga el control de la participada cesando cuando pierda el control sobre ésta.

Para contabilizar la adquisición de subsidiaria, Empresas Iansa utiliza el método de adquisición. El costo de adquisición es el valor razonable de los activos entregados, de los instrumentos de patrimonio emitidos y de los pasivos incurridos o asumidos en la fecha de intercambio. Los activos identificables adquiridos y los pasivos y contingencias identificables asumidos en una combinación de negocios se valoran inicialmente por su valor razonable a la fecha de adquisición. El exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de Empresas Iansa en los activos netos identificables adquiridos, se reconoce como plusvalía comprada. Si el costo de adquisición es menor que el valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, se reconsiderará la identificación y medición de los activos, pasivos y pasivos contingentes identificables de la adquirente, así como la medición del costo de la adquisición, la diferencia, que continúe existiendo, se reconoce directamente en el estado de resultados.

Las sociedades subsidiarias se consolidan mediante la combinación línea a línea de todos sus activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo.

Las participaciones no controladoras de las sociedades subsidiarias son incluidas en el patrimonio de la sociedad Matriz. Se eliminan las transacciones intercompañías, los saldos y ganancias no realizadas por transacciones entre entidades del Grupo. Las pérdidas no realizadas también se eliminan, a menos que la transacción proporcione evidencia de una pérdida por deterioro del activo transferido. Cuando es necesario, para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por Empresas Iansa, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

#### b) Bases de presentación.

Empresas Iansa consolida con su subsidiaria Iansagro S.A.

A su vez las sociedades incluidas en la consolidación de Iansagro son:

Rut	Nombre sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje Participación 30/09/2013		
				Directo	Indirecto	Total
96.909.650-1	Agromás S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	1,0000	99,0000	100,0000
76.004.559-4	Patagonia Investment S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	40,0000	60,0000	100,0000
76.857.210-0	L.D.A. S.A.	Chile	Pesos Chilenos	0,1000	99,9000	100,0000
76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	0,1000	99,9000	100,0000
76.044.376-K	Inversiones Iansa S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	1,0000	99,0000	100,0000
76.045.453-2	Compañía de Generación Industrial S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	0,1000	99,9000	100,0000
0-E	Icatom S.A.	Perú	Dólares Estadounidenses	0,0000	100,0000	100,0000

Rut	Nombre sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje Participación 31/12/2012		
				Directo	Indirecto	Total
96.909.650-1	Agromás S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	1,0000	99,0000	100,0000
76.004.559-4	Patagonia Investment S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	40,0000	60,0000	100,0000
76.857.210-0	L.D.A. S.A.	Chile	Pesos Chilenos	0,1000	99,9000	100,0000
76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	0,1000	99,9000	100,0000
76.044.376-K	Inversiones Iansa S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	1,0000	99,0000	100,0000
76.045.453-2	Compañía de Generación Industrial S.A.	Chile	Dólares Estadounidenses	0,1000	99,9000	100,0000
0-E	Icatom S.A.	Perú	Dólares Estadounidenses	0,0000	100,0000	100,0000
76.180.939-3	Sercob S.A.(1)	Chile	Dólares Estadounidenses	0,0000	100,0000	100,0000
0-E	Iansa Perú S.A.(2)	Perú	Dólares Estadounidenses	0,0000	100,0000	100,0000
0-E	Iansa Overseas Limited (3)	Islas Cayman	Dólares Estadounidenses	100,0000	0,0000	100,0000

(1) Con fecha 16 de Abril de 2012, se realizó el remate de Sercob S.A.

(2) Con fecha 01 de Mayo de 2012, Icatom S.A. realiza la fusión por absorción de la Sociedad Iansa Perú S.A.

(3) Con fecha 19 de Junio de 2012, se produjo legalmente la disolución de la Sociedad Iansa Overseas Limited.

De acuerdo a la NIC 21, la sociedad matriz ha determinado que su moneda de presentación para los estados financieros consolidados es el dólar estadounidense, por lo tanto incorpora todos los estados financieros de sus afiliadas en dicha moneda.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

#### c) Transacciones en moneda extranjera y unidades de reajuste.

Tal como se revela en nota N°2 letra c), la moneda funcional de la sociedad es el dólar estadounidense (USD), por lo tanto todos los saldos de partidas monetarias denominadas en monedas extranjeras (monedas distintas al dólar estadounidense) se convierten a los tipos de cambio de cierre y las diferencias producidas en las transacciones que se liquidan en una fecha distinta al reconocimiento inicial, se reconocen en los resultados del ejercicio, en el rubro diferencia de cambio.

De acuerdo a ello, los principales activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se muestran a su valor equivalente en dólares, calculados a los siguientes tipos de cambios:

Fecha	30-Sep-13 USD	31-Dic-12 USD	30-Sep-12 USD
Euro	0,75	0,76	0,78
Sol peruano	2,78	2,57	2,60
Pesos chilenos	504,20	479,96	473,77

Por otra parte los activos y pasivos monetarios registrados en Unidades de Fomento Reajustables son valorizados a su valor de cierre de cada ejercicio. Las paridades utilizadas son las siguientes:

Fecha	30-Sep-13 USD	31-Dic-12 USD	30-Sep-12 USD
Unidad de Fomento	0,02	0,02	0,02

La Unidad de Fomento (UF) es una unidad monetaria denominada en pesos chilenos que está indexada a la inflación. La tasa de variación de la UF se establece a diario y con antelación, sobre la base de la variación del Índice de Precios al Consumidor (IPC) del mes anterior. El valor presentado en la tabla anterior representa el valor de dólares por cada unidad de fomento.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **d) Participación en asociadas.**

Asociadas son todas las entidades sobre las que Empresas Iansa ejerce influencia significativa pero no tiene control que, generalmente, viene acompañado por una participación de entre un 20% y un 50% de los derechos de voto. Las inversiones en asociadas se contabilizan por el método de la participación e inicialmente se reconocen por su costo. Las inversiones en asociadas incluyen la plusvalía comprada, identificada en la adquisición, neto de cualquier pérdida acumulada por deterioro identificado en la adquisición. La participación de Empresas Iansa en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus asociadas se reconoce en resultados integrales, y su participación en los movimientos de reservas, posteriores a la adquisición se reconoce en reservas. Los movimientos posteriores a la adquisición acumulados, se ajustan contra el importe en libros de la inversión. Cuando la participación en las pérdidas de una asociada es igual o superior a su participación en la misma, incluida cualquier otra cuenta por cobrar no asegurada, la Compañía no reconoce pérdidas adicionales, a no ser que haya incurrido en obligaciones o realizado pagos en nombre de la asociada en la cual participa.

#### **e) Intangibles.**

##### **e.1) Marcas Registradas y otros derechos.**

Principalmente corresponden a derechos de agua, los cuales tienen una vida útil indefinida y se registran al costo incurrido en su adquisición. Para las marcas y patentes la amortización se calcula utilizando el método lineal para asignar el costo.

##### **e.2) Programas informáticos.**

Las licencias para programas informáticos adquiridas, se capitalizan sobre la base de los costos en que se ha incurrido para adquirirlas y prepararlas para usar el programa específico. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas (4 años).

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos.

##### **f) Plusvalía adquirida (menor valor de inversiones).**

La plusvalía adquirida (menor valor de inversiones) representa la diferencia entre el valor de adquisición de las acciones o derechos sociales de afiliadas y asociadas y el valor razonable de los activos y pasivos identificables incluyendo los contingentes identificables, a la fecha de adquisición.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **f) Plusvalía adquirida (menor valor de inversiones) (Continuación).**

La plusvalía adquirida de acuerdo a la NIC 38, es un intangible con vida útil indefinida por lo que no se amortiza. A su vez, a cada fecha de presentación de los estados financieros de la Sociedad esta se somete a pruebas de deterioro de valor y se valora a costo menos pérdidas acumuladas por deterioro.

El resultado que se produce al vender una entidad incluye el valor libros de la plusvalía relacionada con la entidad.

#### **g) Propiedades, plantas y equipos.**

##### **g.1) Costo.**

Los elementos de propiedades, plantas y equipos se valorizan inicialmente a su precio de compra más los derechos de importación y cualquier costo directamente atribuible para que el activo esté en condiciones de operación para su uso destinado.

Los elementos de propiedades, plantas y equipos que son construidos (obras en curso) durante el período de construcción pueden incluir los siguientes conceptos devengados:

- Los gastos financieros relativos al financiamiento externo que sean directamente atribuibles a la adquisición o producción, ya sea de carácter específico como genérico.
- Los gastos de personal y otros gastos de naturaleza operativa soportados efectivamente en la construcción del inmovilizado.

Posteriormente al reconocimiento inicial, los elementos de propiedades, plantas y equipos son depreciados de acuerdo a su vida útil con cargo a resultado. Además, la sociedad revisa en cada término de ejercicio cualquier pérdida de valor, de acuerdo a la NIC 36.

Los costos de ampliación, modernización o mejoras que representen un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia o un aumento de la vida útil, son capitalizados aumentando el valor de los bienes.

Los gastos de reparaciones, conservación y mantenimiento son registrados con cargo a los resultados del ejercicio en que se incurren.

Asimismo, en este rubro se incluyen las inversiones efectuadas en activos adquiridos bajo la modalidad de contratos de arrendamiento con opción de compra que reúnen las características de leasing financiero.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

#### g) Propiedades, plantas y equipos (Continuación).

La utilidad o pérdida resultante de la enajenación o retiro de un bien se calcula como la diferencia entre el precio obtenido en la enajenación y el valor registrado en los libros, reconociendo su diferencia en los resultados del ejercicio.

#### g.2) Depreciación.

Las depreciaciones son calculadas bajo el método lineal, mediante la distribución del costo de adquisición menos el valor residual estimado entre los años de vida útil estimada de cada uno de los elementos, que son revisadas periódicamente, según el siguiente detalle:

Grupo de activos	Rango de años de vida útil estimada
Edificios	50 a 80 años
Plantas y equipos	20 a 30 años
Equipamiento de tecnología de información	3 a 4 años
Instalaciones fijas y accesorios	7 a 10 años
Vehículos de motor	7 a 15 años
Otras propiedades	5 a 60 años

Los terrenos son registrados de forma independiente de los edificios o instalaciones y se entiende que tienen una vida útil infinita, por lo tanto, no son objeto de depreciación.

Las depreciaciones de las propiedades, plantas y equipos en construcción comienzan cuando los bienes están en condiciones de uso.

#### h) Propiedades de inversión.

Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas reconocen como propiedades de inversión los valores netos de los terrenos, edificios y otras construcciones que son mantenidas para explotarlos en régimen de arriendo o bien para obtener una ganancia en su venta como consecuencia de los incrementos que se produzcan en el futuro de los respectivos precios de mercado. Estos activos no son utilizados en las actividades de operación, no están destinados para uso propio y no existe la intención concreta de enajenarlos.

Las propiedades de inversión se valorizan al costo histórico, e inicialmente incluye su precio de compra más los derechos de importación y cualquier costo directamente atribuible para que el activo esté en condiciones de operación para su uso destinado.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

#### h) Propiedades de inversión (Continuación).

Las depreciaciones son calculadas bajo el método lineal, mediante la distribución del costo de adquisición menos el valor residual estimado entre los años de vida útil económica estimada de cada uno de los elementos, que son revisadas periódicamente, según el siguiente detalle:

Grupo de activos	Rango de años de vida útil estimada
Edificios	50 a 80 años
Plantas y equipos	20 a 30 años
Equipamiento de tecnología de información	3 a 4 años
Instalaciones fijas y accesorios	7 a 10 años
Vehículos de motor	7 a 15 años
Otras propiedades	5 a 60 años

La utilidad o pérdida resultante de la enajenación o retiro de un bien se calcula como la diferencia entre el precio obtenido en la enajenación y el valor registrado en los libros, reconociendo su diferencia en los resultados del ejercicio.

#### i) Costo de financiamiento.

Los costos de financiamiento directamente asociados a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, que son aquellos activos que requieren de un ejercicio de tiempo significativo antes de estar preparados para su uso o venta, se agregan al costo de dichos activos, hasta el momento en que estos se encuentren sustancialmente preparados para su uso o venta.

#### j) Deterioro de activos no financieros.

El importe recuperable es el mayor valor entre el valor razonable de un activo menos los costos para la venta y el valor de uso. Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el importe en libros supera al valor recuperable.

Una pérdida por deterioro previamente reconocida puede ser reversada si se ha producido cambios en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable y sólo hasta el monto previamente reconocido. Esto no aplica para la plusvalía.

Para efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor de los activos, éstos se agrupan al nivel más bajo en el cual existen flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). La plusvalía se distribuye en aquellas unidades generadoras de efectivo que se espera serán beneficiadas por la combinación de negocios de la que surgió la plusvalía.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **j) Deterioro de activos no financieros (Continuación).**

Los activos no financieros, excluyendo la plusvalía, que presenta deterioro deben ser evaluados en forma anual para determinar si se debe revertir la pérdida.

Las pérdidas por deterioro de operaciones continuas son reconocidas con cargo a resultados en las categorías de gastos asociados a la función del activo deteriorado, excepto por propiedades anteriormente revaluadas donde la revaluación fue llevada al patrimonio. En este caso el deterioro también es reconocido con cargo a patrimonio hasta el monto de cualquier revaluación anterior.

#### **k) Reconocimiento de ingresos.**

Los ingresos son reconocidos en la medida que son traspasados todos los riesgos, y que los beneficios económicos que se esperan pueden ser medidos confiablemente.

Los ingresos son medidos al valor justo del pago recibido, excluyendo descuentos, rebajas y otros impuestos a la venta o derechos.

Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de reconocer ingresos:

##### **k.1) Venta de bienes.**

Los ingresos por venta de bienes son reconocidos cuando los riesgos y los beneficios significativos de la propiedad de los bienes han sido traspasados al comprador, generalmente al despachar los bienes.

Las ventas se reconocen en base al precio de contrato, neto de los descuentos por volumen y devoluciones realizadas. Los descuentos por volumen se evalúan de acuerdo a las ventas realizadas y se estima que no existe un componente significativo de financiamiento, ya que las ventas se realizan con un período medio de cobro reducido, lo que está acorde a las prácticas de mercado.

##### **k.2) Ingresos por prestación de servicios.**

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha del estado de situación financiera, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **k) Reconocimiento de ingresos (Continuación).**

##### **k.3) Ingresos por intereses.**

Los ingresos son reconocidos a medida que los intereses son devengados en función del principal que está pendiente de pago y de la tasa de interés aplicable.

#### **l) Inventarios.**

La Sociedad y sus afiliadas registran los inventarios de acuerdo a la NIC 2, esto es el menor valor entre el costo y el valor neto de realización.

Para determinar el costo se emplea el método de valorización del costo promedio ponderado. El precio de costo incluye, de acuerdo a la normativa, los costos de materiales directos, mano de obra directa, depreciación relacionada con la producción y los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas y otras partidas similares son deducidos en la determinación del precio de adquisición.

#### **m) Activos biológicos.**

En conformidad a la NIC 41, los activos biológicos presentados en el Estado de Situación Financiera deben ser medidos a su valor justo.

Las siembras de remolacha que algunas de las afiliadas del Holding se encuentren gestionando, se registran a su valor de costo atribuido. Lo anterior, por la imposibilidad de determinar en forma confiable el valor justo, ya que no existe un mercado competitivo del cual obtener información de precios o valores fijados. Las siembras de maíz, trigo y otros similares son registrados a su valor razonable menos los costos estimados para su venta.

Las siembras que serán explotadas en los próximos 12 meses se clasifican como activos biológicos corrientes.

El crecimiento biológico y los cambios en el valor razonable se reconocen en el Estado de Resultados en el ítem Otros Gastos por Naturaleza.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **n) Operaciones de leasing.**

Los bienes recibidos en arrendamiento se clasifican y valorizan de acuerdo a lo dispuesto en la NIC 17 y sus interpretaciones.

##### **n.1) Leasing financieros.**

Los leasing financieros que transfieren a la Sociedad, sustancialmente, todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de la partida arrendada, se contabilizan en forma similar a la adquisición de propiedades, plantas y equipos, reconociendo la obligación total y los intereses sobre la base de lo devengado, y el activo al menor entre el valor razonable de la propiedad arrendada o el valor presente de los pagos mínimos del leasing.

Los pagos del leasing son distribuidos entre los cargos por financiamiento y la reducción de la obligación de leasing para obtener una tasa constante de interés sobre el saldo pendiente del pasivo. Los gastos financieros son cargados y reflejados en el estado de resultados.

Los activos en leasing son depreciados según la vida útil económica estimada del activo, de acuerdo a las políticas de la sociedad para tales bienes.

##### **n.2) Leasing operativos.**

Cuando gran parte de los riesgos y ventajas de la propiedad arrendada quedan en poder del arrendador, el contrato califica como arrendamiento operativo. Los pagos por concepto de arrendamiento operativo, descontado de cualquier incentivo recibido por parte del arrendador, son reconocidos linealmente como gastos en el estado de resultado durante la vigencia del contrato.

#### **o) Instrumentos financieros.**

Los activos financieros dentro del alcance de la NIC 39 son clasificados como activos financieros a valor razonable con efecto en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, activos financieros mantenidos hasta su vencimiento o activos financieros disponibles para la venta, según corresponda. El Holding determina la clasificación de sus activos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

La Sociedad y sus afiliadas han definido y valorizado sus activos financieros de la siguiente forma:



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **o) Instrumentos financieros (Continuación).**

##### **o.1) Activos financieros mantenidos hasta el vencimiento.**

Corresponden a activos financieros no derivados cuyos pagos y vencimientos son fijos y la sociedad tiene la intención y la capacidad de mantenerlos hasta su vencimiento. Son valorizadas al costo amortizado utilizando la tasa de interés efectiva. Si alguna empresa del Holding vendiese un importe no insignificante de los activos mantenidos hasta su vencimiento, la categoría completa se debe reclasificar a mantenidos para la venta. Estos activos son clasificados como activos corrientes con excepción de aquellos cuyo vencimiento es superior a un año, los que son presentados como activos no corrientes. Durante el ejercicio no se mantuvieron activos financieros en esta categoría.

##### **o.2) Préstamos y cuentas por cobrar.**

Corresponden a activos financieros no derivados con pagos fijos que no son cotizados en un mercado activo. Surgen de operaciones de préstamo de dinero o venta de bienes o servicios directamente a un deudor sin intención de negociar la cuenta a cobrar. Estos activos son clasificados como activos corrientes con excepción de aquellos cuyo vencimiento es superior a un año, los que son presentados como activos no corrientes y se incluyen en el rubro deudores comerciales y otras cuentas por cobrar en el estado de situación financiera consolidado.

Los deudores se presentan a su valor neto, es decir, rebajados por las provisiones de deterioros (deudores incobrables).

##### **o.2.1) Segmentos azúcar y coproductos, nutrición animal, pasta de tomates y otros.**

###### **o.2.1.a) Políticas de crédito.**

Empresas Iansa S.A. S.A y sus afiliadas establece como marco regulatorio la aplicación de políticas de crédito para la venta de sus productos y servicios, que permiten minimizar el riesgo crediticio mediante la evaluación de sus clientes y la determinación de límites de crédito, bajo las siguientes consideraciones:

- Antecedentes comerciales intachables.
- Solvencia y capacidad de pago.
- Antecedentes de antigüedad.
- Cobertura de Seguro de Crédito.
- Garantías y avales.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **o) Instrumentos financieros (Continuación).**

#### **o.2) Préstamos y cuentas por cobrar (Continuación).**

#### **o.2.1.a) Políticas de crédito (Continuación).**

Con el objetivo de resguardarse frente a posibles incumplimiento de pagos por parte de los clientes, Empresas Iansa S.A. tiene contratado un seguro de crédito, el cual cubre el 90% de la respectiva deuda por cobrar, sólo en caso de insolvencia.

Como regla general, todos los clientes, indistintamente de las líneas de negocios, deben contar con un seguro de crédito. La excepción la conforma un grupo selecto de clientes de gran envergadura, bajo riesgo y gran confiabilidad ante el mercado.

Las ventas a crédito superior a USD 45.000, deben contar con la aprobación de la compañía de seguros, con la cual Empresas Iansa S.A. mantiene una póliza de seguros de crédito estableciéndose líneas de crédito por clientes, mediante la evaluación de sus estados financieros. Para las ventas inferiores a USD 45.000, la evaluación de riesgo se realiza en línea con la compañía de seguros, aprobando o rechazando la venta en forma inmediata.

La Sociedad mantiene un Comité de Crédito, quien revisa la situación crediticia de los clientes y, de acuerdo a la política de créditos vigente, evalúa y aprueba las líneas de crédito, como también autoriza las excepciones a la política de crédito, y puede aprobar ventas a clientes rechazados por la compañía de seguros, bajo riesgo de Empresas Iansa S.A. Los aumentos temporales en las líneas de crédito se pueden realizar hasta tres veces al año y se encuentran limitados al 30% del monto asignado, con tope de USD 250.000. Un aumento permanente de la línea de crédito requiere evaluación de la compañía aseguradora.

La compañía de seguros no asegura clientes que anteriormente fueron declarados como insolventes.

El objetivo de la política de cobranza es lograr que el cliente, en su primera etapa de mora pague el 100% de la deuda, para poder seguir operando con él. En los casos que el cliente no pueda pagar se acuerda un nuevo plan de pago, el que debe contemplar la voluntad de ambas partes.

Cuando ocurre alguna morosidad de un cliente cuya recuperación de deuda se hace improbable, de acuerdo a las evaluaciones y gestiones realizadas, los antecedentes son derivados a los asesores jurídicos, los cuales de acuerdo a la normativa vigente deberán evidenciar y documentar que se hayan agotado prudencialmente todos los medios de cobro para solventar el castigo correspondiente.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **o) Instrumentos financieros (Continuación).**

#### **o.2) Préstamos y cuentas por cobrar (Continuación).**

##### **o.2.1.a) Políticas de crédito (Continuación).**

En la generalidad las ventas se realizan con plazo no superior a 120 días.

##### **o.2.1.b) Provisión por deterioro.**

La administración de Empresas Iansa S.A. y afiliadas ha instruido mantener un criterio conservador respecto a la determinación de las provisiones globales necesarias para cubrir los niveles de incobrabilidad (deterioro) y riesgo crediticio, basado en un modelo que considera el análisis de segmentación de morosidad de cada cliente como eje central.

Para todos los clientes con morosidad superior a 180 días y que no cuentan con seguro de crédito se realiza provisión por incobrabilidad (deterioro) por el 100% de la deuda. Lo mismo aplica para los clientes en cobranza judicial y protesto. Para el grupo de clientes de gran envergadura y gran confiabilidad ante el mercado se realiza una provisión por deterioro equivalente al 0,1% de las ventas mensuales.

##### **o.2.1.c) Renegociación.**

La restructuración de deudas o renegociación a deudores se encuentra sometida a la evaluación conjunta y coordinada de los responsables internos y los asesores jurídicos, sólo para aquellos clientes con los cuales se desea seguir operando comercialmente, donde ambas partes, en conjunto, resuelven la determinación de condiciones apropiadas para el saneamiento de la deuda morosa.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **o) Instrumentos financieros (Continuación).**

#### **o.2) Préstamos y cuentas por cobrar (Continuación).**

#### **o.2.2) Segmento gestión agrícola.**

#### **o.2.2.a) Políticas de crédito.**

Los créditos otorgados en el segmento de gestión agrícola están dirigidos al financiamiento de insumos, servicios, maquinarias, proyectos de riego tecnificado y avances en dinero para labores agrícolas desde la siembra hasta la cosecha de insumos.

Empresas Iansa S.A establece como marco regulatorio en el proceso de crédito interno, la aplicación de políticas de crédito en la venta de sus productos y servicios, permitiendo minimizar el riesgo crediticio mediante la evaluación de sus clientes, bajo las siguientes consideraciones:

- Antecedentes comerciales intachables.
- Solvencia y capacidad de pago.
- Antecedentes de antigüedad.
- Garantías y avales.

Se establece que el 100% de los créditos otorgados, deben estar cubiertos con garantía real suficiente, a fin de obtener la cobertura total del riesgo asumido en estas operaciones de crédito.

De acuerdo a la composición y características de los agricultores, la sociedad ha formulado una clasificación de éstos, tendientes a adoptar criterios diferenciados de evaluación, requisitos y otros, si la situación lo amerita.

La Sociedad mantiene un Comité de Crédito, quien revisa, evalúa y autoriza cualquier excepción a la política de crédito.

Cuando ocurre alguna morosidad de un cliente cuya recuperación de deuda no haya constituido respuesta satisfactoria en forma interna, serán nuestros asesores jurídicos los cuales de acuerdo a la normativa vigente deberán evidenciar y documentar que se hayan agotado prudencialmente todos los medios de cobro para solventar el castigo correspondiente.

En la generalidad las ventas se realizan con plazo no superior a un año, que es el período que dura una campaña de remolacha. La excepción está dada por el financiamiento en proyectos de riego tecnificado y compra de maquinarias, donde el plazo máximo puede ser hasta cinco años.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **o) Instrumentos financieros (Continuación).**

#### **o.2) Préstamos y cuentas por cobrar (Continuación).**

#### **o.2.2) Segmento gestión agrícola (Continuación).**

#### **o.2.2.b) Provisión por deterioro.**

Al igual que en el caso de los deudores comerciales de otros negocios, la administración de Empresas Iansa S.A. y afiliadas ha instruido mantener un criterio conservador respecto a la determinación de las provisiones globales necesarias para cubrir los niveles de incobrabilidad (deterioro) y riesgo crediticio de los deudores agricultores, basado en un modelo que considera el análisis de segmentación de morosidad de cada cliente como eje central.

Para todos los clientes con morosidad superior a 90 días se realiza provisión por incobrabilidad (deterioro) por el 100% de la deuda.

#### **o.2.2.c) Renegociación.**

Al igual que en el caso de deudores comerciales de otros negocios, la reestructuración de deudas o renegociación a deudores agricultores se encuentra sometida a la evaluación conjunta y coordinada de los responsables internos y los asesores jurídicos, sólo para aquellos clientes con los cuales se desea seguir operando comercialmente, donde ambas partes, en conjunto, resuelven la determinación de condiciones apropiadas para el saneamiento de la deuda morosa.

El rubro otros activos no financieros contempla saldos por cobrar que provienen de ventas no relacionadas con el giro normal de Empresas Iansa S.A. Es revisado periódicamente para determinar si existen casos de eventual incobrabilidad por los que se deba realizar una provisión (deterioro) por este concepto.

#### **o.3) Activos financieros a valor razonable con efectos en resultados.**

Bajo este esquema se clasifican todos aquellos activos financieros con el propósito de ser vendidos o recomprados en el corto plazo. Inicialmente se reconocen a valor razonable, y los costos de transacción se reflejan de inmediato en el Estado de Situación. En forma posterior se reconocen a valor razonable con cargo o abono a resultados y clasificados como activos corrientes con excepción de aquellos cuya realización es superior a un año, los que son presentados como activos no corrientes.

Esta categoría incluye también instrumentos financieros derivados, los cuales la sociedad no los ha denominado como instrumentos de cobertura, según NIC 39. La posición pasiva de estos instrumentos se clasifica en Otros Pasivos Financieros.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **o) Instrumentos financieros (Continuación).**

##### **o.4) Deterioro de activos financieros.**

A la fecha de cierre del estado de situación financiera, la Sociedad y sus afiliadas evalúan si hay evidencia objetiva de deterioro para cada una de las categorías de clasificación de los activos financieros. Se reconocerá efectos de deterioro en resultados sólo si existe evidencia objetiva de que uno o más eventos ocurran después del reconocimiento inicial del activo financiero y además este deterioro tenga efectos futuros en los flujos de cajas asociados.

Esta provisión se determina cuando existe evidencia de que la Sociedad matriz y sus distintas afiliadas no recibirán los pagos de acuerdo a los términos originales de la venta. Se realizan provisiones cuando el cliente se acoge a algún convenio judicial de quiebra o cesación de pagos, o cuando se han agotado todas las instancias de cobro en un período de tiempo razonable.

En el caso de títulos de capital clasificados como disponibles para la venta, para determinar si han sufrido pérdidas por deterioro se considera si ha tenido un descenso significativo o prolongado en el valor razonable por debajo de su costo. Si existe cualquier evidencia de este tipo, la pérdida acumulada determinada como la diferencia entre el costo de adquisición y el valor razonable corriente, menos cualquier pérdida por deterioro del valor de ese activo financiero previamente reconocido en las pérdidas o ganancias, se elimina del patrimonio neto y se reconoce en el estado de resultados. Las pérdidas por deterioro de valor reconocidas en el estado de resultados por instrumentos de patrimonio no se revierten a través del estado de resultados.

##### **o.5) Créditos y préstamos que devengan interés.**

Todos los créditos y préstamos son inicialmente reconocidos al valor razonable del pago recibido menos los costos directos atribuibles a la transacción. En forma posterior al reconocimiento inicial son medidos al costo amortizado usando el método de tasa efectiva de interés, el que consiste en aplicar la tasa de mercado para ese tipo de deuda y reflejando las utilidades o pérdidas con cargo o abono a resultados.

Se clasifican como pasivos corrientes, a menos que el vencimiento sea superior a doce meses desde la emisión de los estados financieros.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **p) Medio ambiente.**

En el caso de existir pasivos ambientales se registran sobre la base de la interpretación actual de leyes y reglamentos ambientales, cuando sea probable que una obligación actual se produzca y el importe de dicha responsabilidad se pueda calcular de forma fiable.

#### **q) Gastos por seguros de bienes y servicios.**

Los pagos de las distintas pólizas de seguro que contrata la Sociedad son reconocidos en gastos en proporción al período de tiempo que cubren, independiente de los plazos de pago. Los valores pagados y no consumidos se reconocen como pagos anticipados en el activo corriente.

Los costos de los siniestros se reconocen en resultados inmediatamente después de ocurridos los hechos. Los ingresos asociados a las pólizas de seguros, se reconocen en resultados una vez que son liquidados por las compañías de seguros.

#### **r) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura.**

Para propósitos de contabilidad de cobertura, de acuerdo a NIC 39 éstas son clasificadas como:

- Coberturas de valor razonable, destinadas a cubrir el riesgo de variabilidad en el valor razonable de activos y pasivos reconocidos en el estado de situación financiera, atribuibles a un riesgo particular que pueda afectar los resultados de la sociedad.
- Coberturas de flujo de caja, cuando cubren la exposición a la variación de un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido, o a una transacción esperada altamente probable, o al riesgo de variaciones en los tipos de cambio de una moneda distinta a la moneda funcional, en un compromiso a firme no reconocido que pueda afectar los resultados de la sociedad; o
- Cobertura de la inversión neta en un negocio en el extranjero, destinado exclusivamente a compensar variaciones en el tipo de cambio.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **r) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura (Continuación).**

La Sociedad formalmente designa y documenta al comienzo la relación de cobertura a la cual desea aplicar contabilidad de cobertura, el objetivo de riesgo de la administración y la estrategia para realizar dicha cobertura. La documentación incluye identificación del instrumento de cobertura, la partida o transacción cubierta, la naturaleza del riesgo que está siendo cubierto y cómo la entidad evaluará la efectividad del instrumento de cobertura para contrarrestar la exposición a cambios en el valor razonable de la partida cubierta, o en los flujos de caja atribuibles al riesgo cubierto. Se espera que tales coberturas sean altamente efectivas en lograr contrarrestar cambios en valor razonable o flujos de caja. En forma continua se evalúan las coberturas para determinar su efectividad durante los períodos de reporte financiero para los cuales fueron designadas.

El Directorio de la Sociedad ha facultado a representantes expresamente designados de la administración con amplios conocimientos del mercado internacional de azúcar, para evaluar, recomendar e implementar acciones de cobertura asociadas al precio internacional del azúcar, usando instrumentos financieros derivados de mercado, que ayuden a cubrir los márgenes asociados hasta un máximo del 100% de la producción doméstica estimada de azúcar (operaciones de “hedge” de azúcar), si las condiciones de mercado lo permiten. El objetivo de esta política es atenuar el impacto que las variaciones en los precios internacionales del azúcar puedan tener sobre los márgenes operacionales de la sociedad, tal como se revela en la nota 37, número 1 “riesgos de mercado”.

La Sociedad usa instrumentos financieros derivados tales como contratos de futuros para los precios de commodities (particularmente azúcar), forwards de monedas, y swaps para cubrir los riesgos asociados a las fluctuaciones en los precios de commodities, la tasa de interés, o fluctuaciones en los tipos de cambios.

Tales instrumentos son inicialmente reconocidos a valor razonable en la fecha en la cual el contrato de derivados es suscrito, y son posteriormente remedidos, para mostrar cualquier utilidad o pérdida que surge de cambios en el valor razonable de estos instrumentos durante el ejercicio en las correspondientes cuentas del patrimonio. La variación de valor razonable en estos instrumentos que no califican para contabilización de cobertura es llevada a resultado en el ejercicio.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **s) Provisiones.**

Las provisiones son reconocidas de acuerdo a la NIC 37 cuando:

- La sociedad y sus afiliadas tienen una obligación presente como resultado de un evento pasado,
- Es probable que se requiera una salida de recursos incluyendo beneficios económicos para liquidar la obligación,
- Se puede hacer una estimación confiable del monto de la obligación.

En la eventualidad que la provisión o una parte de ella sea reembolsada por un tercero, el reembolso es reconocido como un activo separado solamente si se tiene certeza del ingreso.

En el estado de resultados el gasto por cualquier provisión es presentado en forma neta de cualquier reembolso.

Si el efecto del valor del dinero en el tiempo es material, las provisiones son descontadas usando una tasa de descuento antes de impuesto, que refleja los riesgos específicos del pasivo. Cuando se usa una tasa de descuento, el aumento en la provisión debido al paso del tiempo es reconocido en resultado, dentro del rubro “costo financiero”.

#### **t) Provisiones por beneficios a los empleados.**

La Sociedad matriz y sus afiliadas que tienen pactado con su personal el pago de indemnizaciones por años de servicio, han calculado esta obligación sobre la base del método del valor actuarial, de acuerdo a la NIC 19, teniendo presente los términos de convenios y contratos vigentes, considerando una tasa de interés real del 2,46% anual y un período estimado según la edad y permanencia probable de cada persona hasta su jubilación.

La Sociedad ha implementado ciertos planes de compensación para sus ejecutivos mediante el otorgamiento de opciones de compra sobre acciones de la sociedad matriz, registradas según NIIF 2.

El costo de estas transacciones es medido en referencia al valor justo de las opciones a la fecha en la cual fueron otorgadas. El valor justo es determinado usando un modelo apropiado de valorización de opciones, de acuerdo a lo señalado en la NIIF 2 Pagos Basados en Acciones.

El costo de los beneficios otorgados que se liquidarán mediante la entrega de acciones es reconocido con abono a patrimonio durante el período en el cual el desempeño y/o las condiciones de servicio son cumplidos, terminando en la fecha en la cual los empleados pertinentes tienen pleno derecho al ejercicio de la opción. El cargo o abono a los estados de resultados integrales es registrado en gastos por beneficio a los empleados en la entidad donde el ejecutivo presta los servicios relacionados.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **u) Impuesto a las ganancias.**

La Sociedad y sus afiliadas chilenas contabilizan el impuesto a la renta sobre la base de la renta líquida imponible determinada según las normas establecidas en DL 824 Ley de Impuesto a la Renta. Sus afiliadas en el extranjero lo hacen según las normas de los respectivos países.

Los impuestos diferidos originados por diferencias temporarias y otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos, se registran de acuerdo con las normas establecidas en NIC 12.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta para el ejercicio actual y ejercicios anteriores han sido determinados considerando el monto que se espera recuperar o pagar de acuerdo a las disposiciones legales vigentes o sustancialmente promulgadas a la fecha de cierre de estos estados financieros. Los efectos son registrados con cargo o abono a resultados.

Los impuestos diferidos han sido determinados usando el método del balance sobre diferencias temporarias entre los activos y pasivos tributarios y sus respectivos valores libros, con las excepciones establecidas en la NIC 12, con cargo o abono a resultados. El impuesto diferido relacionado con partidas reconocidas directamente en patrimonio es registrado con efecto en patrimonio y no con efecto en resultados.

A la fecha del estado de situación financiera el valor libro de los activos por impuesto diferido es revisado y reducido en la medida que sea probable que no existan suficientes utilidades imponibles disponibles para permitir la recuperación de todo o parte del activo por impuesto diferido.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son medidos a las tasas tributarias que se esperan sean aplicables en el año donde el activo es realizado o el pasivo es liquidado, en base a las tasas de impuesto (y leyes tributarias) que han sido promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros.

Los activos por impuesto diferido y los pasivos por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad y autoridad tributaria.

Con fecha 27 de septiembre de 2012 se publicó en el Diario Oficial la ley N° 10.348, Reforma Tributaria, que en uno de sus aspectos más relevantes modifica la tasa de impuesto a la renta de primera categoría, de 17% a 20% para los impuestos que deban declararse y pagarse a contar del año tributario 2013.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **v) Efectivo y equivalentes al efectivo.**

El efectivo y equivalentes al efectivo corresponde a inversiones a corto plazo de gran liquidez, que son fácilmente convertibles en montos conocidos de efectivo y sujetos a un riesgo poco significativo de cambio en su valor con vencimiento no superior a tres meses.

Para los propósitos del estado de flujo de efectivo consolidado, el efectivo y equivalentes al efectivo consta de disponible y efectivo equivalente de acuerdo a lo definido anteriormente.

El estado de flujo de efectivo recoge los movimientos de caja realizados durante el ejercicio, determinados por el método directo. En estos estados de flujos de efectivo se utilizan las siguientes expresiones en el sentido que figura a continuación:

- Flujos de efectivo: entradas y salidas de efectivo o de otros medios equivalentes, entendiendo por éstos las inversiones a plazo inferior a tres meses de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- Actividades de operación: son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos y egresos ordinarios, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiamiento.
- Actividades de inversión: las actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos no corrientes y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

#### **w) Información por segmentos.**

La Sociedad y sus afiliadas revelan información por segmentos, de acuerdo a lo señalado en la NIIF 8, que establece las normas para informar respecto de los segmentos operativos y revelaciones relacionadas a productos, servicios y áreas geográficas.

Se conoce por segmento de negocio, de acuerdo a NIIF 8, al grupo de activos y operaciones encargados de suministrar productos o servicios sujetos a riesgos y rendimientos distintos a los de otros segmentos del negocio.

Empresas Iansa S.A. es un importante holding agroindustrial-financiero, que se especializa en la producción, distribución y comercialización de azúcar y otros alimentos naturales de calidad, los cuales son provistos por distintas unidades de negocio.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).**

#### **x) Ganancias por acción.**

La ganancia básica por acción se calcula como el cociente entre la ganancia (pérdida) neta del período atribuible a la Sociedad matriz y el número medio ponderado de acciones ordinarias de la misma en circulación durante dicho período, sin incluir el número medio de acciones de la Sociedad matriz en poder de alguna Sociedad afiliada, si en alguna ocasión fuere el caso.

Para el cálculo de la ganancia por acción diluida el importe de la ganancia neta atribuible a los accionistas y el promedio ponderado de acciones en circulación deben ajustarse por todos los efectos dilusivos inherentes a las acciones ordinarias potenciales.

En agosto de 2010, la Junta Extraordinaria de Accionistas de Empresas Iansa S.A., fijó en la suma de \$ 25 por acción, el precio de colocación de 75.000.000 acciones que serán destinadas por la Sociedad (y/o de sus afiliadas) a planes de compensación para ejecutivos y trabajadores con la entrega de opciones de compra de acciones (stock options).

#### **y) Clasificación corriente y no corriente.**

En el estado de situación financiera consolidado adjunto, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período. En el caso de existir obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo esté asegurado a discreción de la Sociedad, mediante contratos de crédito disponibles de forma incondicional con vencimiento a largo plazo, podrían clasificarse como no corrientes.

#### **z) Dividendo mínimo.**

El artículo N° 79 de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile establece que, salvo acuerdo diferente adoptado en la junta respectiva, por la unanimidad de las acciones emitidas, las sociedades anónimas abiertas deberán distribuir anualmente como dividendo en dinero a sus accionistas, a prorrata de sus acciones o en la proporción que establezcan los estatutos si hubiere acciones preferidas, a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, excepto cuando corresponda absorber pérdidas acumuladas provenientes de ejercicios anteriores.

La distribución de dividendos a los accionistas se reconoce como un pasivo en las cuentas consolidadas en la medida que se devenga el beneficio.

La política de la Sociedad es repartir como mínimo el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, susceptibles de ser distribuidas, lo que se detalla en nota 26.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

#### aa) Combinaciones de Negocios.

Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas, reconoce en sus estados financieros los activos identificables (incluye activos intangibles que no han sido reconocidos con anterioridad) y los pasivos asumidos de cualquier participación en sociedades adquiridas al valor justo, de acuerdo a la NIIF 3, emitida y revisada por el IASB. Además, reconoce y mide cualquier plusvalía o ganancia procedente de la compra de estas entidades.

La plusvalía generada en una combinación de negocios es inicialmente medida al costo. Posterior al reconocimiento inicial, es medida al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro. Para los propósitos de pruebas de deterioro, la plusvalía comprada adquirida en una combinación de negocios es asignada desde la fecha de adquisición a cada unidad generadora de efectivo o grupo de ellas que se espera serán beneficiadas por las sinergias de la combinación.

Si el costo de adquisición es inferior al valor razonable de los activos netos de la empresa adquirida, la diferencia se reconoce en resultados y se presenta en la línea Otras ganancias (pérdidas).

La Sociedad, durante el ejercicio de medición, ajustará retroactivamente los importes provisionales adquiridos, para reflejar la nueva información obtenida. Además reconoce cualquier activo o pasivo adicional si se obtiene cualquier nueva información, si se hubiesen reconocido desde la fecha de adquisición, el ejercicio de medición no excede un año a partir de la fecha de compra.

#### ab) Nuevos pronunciamientos contables.

Las mejoras y modificaciones a las NIIF, así como las interpretaciones que han sido publicadas en el ejercicio se encuentran detalladas a continuación. A la fecha de estos estados financieros estas normas aún no entran en vigencia y la Sociedad no las ha aplicado en forma anticipada:

Nuevas Normas		Fecha de aplicación obligatoria
NIIF 9	Instrumentos financieros	01-01-2015

Esta Norma introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros, permitiendo su aplicación anticipada. Requiere que todos los activos financieros sean clasificados en su totalidad sobre la base del modelo de negocio de la entidad para la gestión de activos financieros y las características de los flujos de caja contractuales de los activos financieros. Los activos financieros bajo esta norma son medidos, ya sea, a costo amortizado o valor justo. Solamente los activos financieros que sean clasificados como medidos a costo amortizado deberán ser probados por deterioro. Su aplicación es efectiva para ejercicios anuales que comiencen el o después del 1 de Enero 2015. Se permite la adopción anticipada.

La Sociedad aún se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 3. Principales políticas contables aplicadas (Continuación).

#### ac) Mejoras y enmiendas a los pronunciamientos contables.

Nuevas Normas, Mejoras y Enmiendas		Fecha de aplicación obligatoria
NIC 32	Instrumentos Financieros	01-01-2014
NIIF 7	Instrumentos Financieros	01-01-2015
NIIF 9	Instrumentos Financieros	01-01-2015

#### **NIC 32 “Instrumentos Financieros”**

NIC 32 incluye modificación en la presentación de los activos y pasivos financieros. La enmienda tiene por objetivo aclarar los requisitos para compensar activos y pasivos financieros, eliminando las inconsistencias del actual criterio de compensación presenta en NIC 32. Su aplicación es efectiva para ejercicios anuales que comiencen el o después del 1 de Enero 2014.

La Sociedad aún se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.

#### **NIIF 7 “Instrumentos Financieros”**

NIIF 7 incluye modificaciones en la revelación de información. La enmienda busca clarificar, y en algunos casos, introduce información adicional a revelar referida a la compensación de activos financieros y pasivos financieros.

La Sociedad aún se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.

#### **NIIF 9 “Instrumentos Financieros”**

NIIF 9 forma parte de la primera etapa del proyecto liderado por IASB de reemplazar a la NIC 39 “Instrumentos Financieros: reconocimiento y medición”. El objetivo de la enmienda es modificar la clasificación y medición de los activos financieros, incluyendo además el tratamiento y clasificación de los pasivos financieros.

La Sociedad aún se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 4. Efectivo y equivalentes al efectivo.

a) Los saldos presentados en el Estado de Situación Financiera del efectivo y equivalentes al efectivo son los mismos que se presentan en el Estado de Flujo de Efectivo Consolidado. La composición del rubro es la siguiente:

	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Efectivo en caja	75	67
Saldos en bancos	11.617	6.062
Depósitos a corto plazo (1)	5.545	24.410
<b>Totales</b>	<b>17.237</b>	<b>30.539</b>

b) El detalle por tipo de moneda del saldo antes mencionado es el siguiente:

	<b>Moneda</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
		<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Efectivo y equivalentes al efectivo	USD	6.921	24.610
Efectivo y equivalentes al efectivo	CLP	10.316	5.929
<b>Totales</b>		<b>17.237</b>	<b>30.539</b>

(1) El saldo de los depósitos a corto plazo, se compone del siguiente detalle:

	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Banco Corpbanca	5.000	-
Banco de Crédito e Inversiones	539	374
Banco Citibank	-	24.001
Banco Scotiabank	6	35
<b>Total</b>	<b>5.545</b>	<b>24.410</b>

Los depósitos a plazo que posee la Sociedad a la fecha de cierre de los estados financieros, tienen un vencimiento menor a 3 meses y no poseen restricciones.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 5. Otros activos financieros.

El detalle del rubro Otros activos financieros al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, es el siguiente:

<b>Corriente</b>	<b>30-Sep-13 MUSD</b>	<b>31-Dic-12 MUSD</b>
Cobertura de derivados de azúcar (1)	4.488	13.760
Cobertura compra de remolacha (1)	177	1.048
Cobertura de gastos fijos (1)	56	-
<b>Totales</b>	<b>4.721</b>	<b>14.808</b>

(1) Su detalle se presenta en nota N° 33 Activos y pasivos de cobertura.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 6. Otros activos no financieros.

El detalle del rubro Otros activos no financieros, al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, es el siguiente:

<b>Corriente</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Remanente de I.V.A. crédito por recuperar	11.872	9.855
Arriendos anticipados (1)	2.255	88
Seguros anticipados (2)	461	1.335
Gastos anticipados (3)	2.041	808
<b>Totales</b>	<b>16.629</b>	<b>12.086</b>
<b>No Corriente</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Arriendos anticipados (1)	60	52
Otros (4)	337	50
<b>Totales</b>	<b>397</b>	<b>102</b>

- (1) Arriendo de predios para cultivos propios de las afiliadas Agrícola Terrandes S.A. e Icatom S.A.
- (2) Pagos anticipados por primas de seguros, en pólizas que otorgan coberturas anuales.
- (3) Corresponde a gastos de flete, gastos por liquidar a agricultores y gastos de marketing devengados cuya amortización se realizará durante el ejercicio 2013.
- (4) La afiliada peruana Icatom S.A. está recuperando los pagos a cuenta de impuesto a la renta a partir de la renta imponible de 2009. La Sociedad espera que del total de los pagos realizados (MUSD 508), se recuperarán MUSD 172 durante el ejercicio 2013 (clasificado en el rubro activos por impuestos corrientes) y MUSD 337 en ejercicios futuros.



**Notas a los Estados Financieros Consolidados**

**Nota 7. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.**

La composición de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

**a) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar, Corriente.**

<b>Valor Bruto</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Deudores Comerciales	137.208	151.749
Otras Cuentas por Cobrar	9.933	11.828
<b>Totales</b>	<b>147.141</b>	<b>163.577</b>
<b>Valor Neto</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Deudores Comerciales	131.001	146.413
Otras Cuentas por Cobrar	9.360	10.933
<b>Totales</b>	<b>140.361</b>	<b>157.346</b>

**b) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar, No corriente.**

<b>Valor Bruto</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Deudores Comerciales	8.948	10.239
Otras Cuentas por Cobrar	-	-
<b>Totales</b>	<b>8.948</b>	<b>10.239</b>
<b>Valor Neto</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Deudores Comerciales	8.948	10.239
Otras Cuentas por Cobrar	-	-
<b>Totales</b>	<b>8.948</b>	<b>10.239</b>



**Notas a los Estados Financieros Consolidados**

**Nota 7. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar (Continuación).**

Los plazos de vencimiento de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar no vencidos al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 son los siguientes:

<b>Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar por vencer.</b>	<b>30-Sep-13 MUSD</b>	<b>31-Dic-12 MUSD</b>
Con vencimiento menor de tres meses	68.985	81.957
Con vencimiento entre tres y seis meses	3.306	4.207
Con vencimiento entre seis y doce meses	38.543	37.412
Con vencimiento mayor a doce meses	8.948	10.239
<b>Total Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar por vencer</b>	<b>119.782</b>	<b>133.815</b>

Los plazos de vencimiento de los deudores comerciales vencidos y no deteriorados al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 son los siguientes:

<b>Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar vencidos y no pagados pero no deteriorado.</b>	<b>30-Sep-13 MUSD</b>	<b>31-Dic-12 MUSD</b>
Vencidos menores de tres meses	24.176	29.023
Vencidos entre tres y seis meses	4.868	3.708
Vencidos entre seis y doce meses	483	1.039
Vencidos mayor a doce meses	-	-
<b>Total deudores comerciales y otras cuentas por cobrar vencido y no pagado pero no deteriorado</b>	<b>29.527</b>	<b>33.770</b>

El detalle del deterioro de deudores comerciales al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

<b>Importe en libros de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, vencidos, no pagados y deteriorados.</b>	<b>30-Sep-13 MUSD</b>	<b>31-Dic-12 MUSD</b>
Deudores Comerciales	6.207	5.336
Otras Cuentas por Cobrar	573	895
<b>Total de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, vencidos, no pagados y deteriorados.</b>	<b>6.780</b>	<b>6.231</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 7. Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar (Continuación).

Movimiento del deterioro de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar:

<b>Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar vencidos, no pagados y deteriorados</b>	<b>30-Sep-13 MUSD</b>	<b>31-Dic-12 MUSD</b>
Saldo Inicial	6.231	16.856
Deudores deteriorados en el período	(1.851)	1.470
Aumento o disminución del ejercicio	2.400	(12.095)
<b>Saldo Final</b>	<b>6.780</b>	<b>6.231</b>

Los deudores comerciales representan derechos exigibles que se originan por la operatoria normal de la Sociedad.

Las otras cuentas por cobrar provienen de ventas, servicios o préstamos fuera del giro normal del negocio.

El importe del deterioro es la diferencia entre el importe en libros y el valor actual de los flujos futuros estimados.

La constitución y reverso de deterioro se refleja en otros gastos por naturaleza, en el estado de resultados.

La cartera renegociada alcanza a MUSD 5.168 al 30 de septiembre de 2013 (MUSD 6.125 al 31 de diciembre de 2012), lo que representa un 3,51% de la cartera total al cierre del período. Dada la baja materialidad de este tipo de crédito el tratamiento de provisiones es similar a la política general de la Sociedad.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas.**

Los saldos por cobrar y pagar con empresas relacionadas se originan en el normal desarrollo de las actividades comerciales de la matriz y sus afiliadas, y que por corresponder la contraparte a una afiliada o Sociedad en la que los ejecutivos de primera línea o directores tienen participación, se revelan en este rubro. Las condiciones para estas transacciones son las normales para este tipo de operaciones, no existiendo tasa de interés ni reajustabilidad.

El criterio de exposición para informar las transacciones en la presente nota es incluir las operaciones realizadas superiores a un monto acumulado de USD 23.000.-

Para las operaciones señaladas a continuación, no existen factores de reajustabilidad ni intereses pactados:

#### **1.- E.D. & F. Man Inancor S.A.**

La afiliada Iansagro S.A. durante el período enero-septiembre 2013 compró 137.277 tm. de azúcar (161.224 tm. enero-diciembre 2012). Las condiciones de pago son contra documentos de embarque.

#### **2.- Soprole Inversiones S.A. (Soc. Prod. De Leche Soprole S.A.)**

La afiliada Iansagro S.A. durante el período enero – septiembre 2013 vendió 2.943 tm. de azúcar líquida (5.722 tm. enero-diciembre 2012). Las condiciones de venta son a 30 días fecha factura.

#### **3.- Inversiones Greenfields S.A.**

La matriz Empresas Iansa S.A. durante los ejercicios 2013 y 2012 obtuvo prestaciones por asesorías y asistencia en gestión empresarial. Las condiciones de pago son a 30 días de haber recibido el documento.

#### **4.- Anagra S.A.**

La afiliada Iansagro S.A. durante los períodos 2013 y 2012, realizó prestaciones por arriendo de oficinas y compra de fertilizantes.

#### **5.- Patagoniafresh S.A.**

La matriz Empresas Iansa S.A. mantiene un saldo por cobrar por concepto de crédito subordinado al 30 de septiembre de 2013. Por este concepto recibió un pago durante el período 2013 por MUS\$ 972 y además durante los ejercicios 2012 realizó prestaciones por servicio de administración y venta de materiales y repuestos.

#### **6.- E.D. & F. Man Derivative Advisors Inc.**

Al 30 de septiembre de 2013, la afiliada Iansagro S.A. ha realizado operaciones de cobertura correspondiente a transacciones swap por un total de 2.050 lotes de azúcar con vencimiento durante el año 2013 (2.999 lotes de azúcar al 31 de diciembre de 2012).



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas (Continuación).

#### a) Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente.

RUT Parte Relacionada	Nombre de Parte Relacionada	Naturaleza de la Relación	País de origen	Naturaleza de transacciones con partes relacionadas	Moneda	Plazo	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
96.912.440-8	Patagoniafresh S.A.	Empresa Relacionada	Chile	Crédito Subordinado	USD	30 días	4.851	6.074
<b>Total Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, Corriente</b>							<b>4.851</b>	<b>6.074</b>

#### b) Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente.

RUT Parte Relacionada	Nombre de Parte Relacionada	Naturaleza de la Relación	País de origen	Naturaleza de Transacciones con Partes Relacionadas	Moneda	Plazo	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
96.635.340-6	Sociedad de Inversiones Campos Chilenos S.A.	Controlador	Chile	Dividendo mínimo	USD	30 días	2.259	4.389
<b>Total Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, Corriente</b>							<b>2.259</b>	<b>4.389</b>

#### c) Transacciones con entidades relacionadas.

Rut	País de origen	Sociedad	Naturaleza de la relación	Descripción de la transacción	30-Sep-13		30-Sep-12	
					Monto MUSD	Efecto resultado MUSD	Monto MUSD	Efecto resultado MUSD
99590570-1	Chile	AGRICOLA MOLLENDO S.A.	DIRECTOR COMÚN	VENTA - MERCADERIAS	-	-	148	108
61808000-5	Chile	AGUAS ANDINAS S.A.	EX-DIRECTOR	COMPRA - SERVICIOS SANITARIOS	1	(1)	6	(6)
96635340-6	Chile	ANAGRA S.A.	COLIGADA INDIRECTA	VENTA - ARRIENDO BIENES ACTIVO FIJO	50	46	104	99
96635340-6	Chile	ANAGRA S.A.	COLIGADA INDIRECTA	COMPRA - FERTILIZANTES	-	-	996	(860)
76028786-5	Chile	ASESORIA MULTIMEDIA LIMITADA	SOCIO HIJO DE DIRECTOR	COMPRA - MANTENCION SITIO WEB	-	-	13	(13)
97032000-8	Chile	BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARI	GERENTES RELACIONADOS	COMPRA - COMISION OPERACIONES	1	(1)	-	-
96656410-5	Chile	BICE VIDA COMPAÑIA DE SEGUROS	DIRECTORES COMUNES	COMPRA - SEGUROS DE VIDA	153	(153)	72	(72)
96656410-5	Chile	BICE VIDA COMPAÑIA DE SEGUROS	DIRECTORES COMUNES	VENTA - COMISION SEGUROS	42	36	19	17
65254730-3	Chile	CAPITULO CHILENO DE TRANSPARENCIA	DIRECTORES RELACIONADOS	COMPRA - ASESORIA	16	(16)	75	(75)
96686870-8	Chile	COAGRA S.A.	DIRECTOR COMÚN	COMPRA - MATERIALES AUXILIARES	-	-	40	(33)
93281000-K	Chile	COCA COLA EMBONOR S.A.	DIRECTORES RELACIONADOS	VENTA - AZUCAR	29.778	4.305	30.986	5.148
96505760-9	Chile	COLBUN S.A.	DIRECTOR COMÚN	VENTA - POTENCIA	27	24	4	3
96505760-9	Chile	COLBUN S.A.	DIRECTOR COMÚN	COMPRA - POTENCIA	-	-	62	(51)



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 8. Saldos y transacciones con partes relacionadas (Continuación).

c) Transacciones con entidades relacionadas (Continuación).

Rut	País de origen	Sociedad	Naturaleza de la relación	Descripción de la transacción	30-Sep-13		30-Sep-12	
					Monto MUSD	Efecto resultado MUSD	Monto MUSD	Efecto resultado MUSD
76161900-4	Chile	EAS EMPLOYEE ASSISTANCE SERVIC	SOCIO HERMANA GERENTE	COMPRA - ASESORIAS	22	(22)	5	(4)
0-E	Uruguay	E.D. & F. MAN INANCOR S.A.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - AZUCAR IMPORTADA	50.415	(50.415)	91.589	(91.589)
0-E	EE.UU	E.D. & F. MAN SUGAR INC.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - AZUCAR IMPORTADA	24.993	(24.993)	7.884	(7.884)
0-E	EE.UU	E.D. & F. MAN SUGAR INC.	MATRIZ COMÚN	VENTA - ASESORIA	6	6	-	-
0-E	EE.UU	E.D. & F. MAN DERIVATIVE ADVISORS INC.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - SWAP AZUCAR	4.293	2.194	227	(1.587)
96579330-5	Chile	EMP. SERV. SANITARIOS DEL BIO BIO S.A.	EX-DIRECTOR	COMPRA - SERVICIOS SANITARIOS	26	(21)	49	(42)
78549280-3	Chile	ENVASES ROBLE ALTO	DIRECTOR EN LA MATRIZ	COMPRA - MATERIALES	19	(16)	2	(1)
76083918-3	Chile	EWOK INGENIERIA S.A.	SOCIO RELACIONADO CON DIRECTOR	COMPRA - ASESORIAS	7	(7)	-	-
76313350-8	Chile	FACTORLINE CORREDORES DE BOLSA PRODUCTOS S.A.	DIRECTOR COMÚN	COMPRA - COMISIONES Y DERECHOS DE BOLSA	-	-	4	(3)
79943600-0	Chile	FORSAC S.A.	DIRECTOR COMÚN	COMPRA - MATERIALES AUXILIARES	396	(354)	579	(487)
77277360-9	Chile	INVERSIONES GREENFIELDS LTDA.	MATRIZ COMÚN	COMPRA - ASESORIAS Y ASIST. TECNICA	500	(500)	500	(500)
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	COLIGADA INDIRECTA	VENTA - SERVICIO ADMINISTRACION	18	18	37	35
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	COLIGADA INDIRECTA	COMPRA - SERVICIO ADMINISTRACION	6	(6)	-	-
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	COLIGADA INDIRECTA	VENTA - ARRIENDO BIENES ACTIVO FIJO	38	36	58	54
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	COLIGADA INDIRECTA	COMPRA - JUGOS CONCENTRADOS	-	-	7.142	-
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	COLIGADA INDIRECTA	VENTA - JUGOS CONCENTRADOS	-	-	7.175	-
96912440-8	Chile	PATAGONIAFRESH S.A.	COLIGADA INDIRECTA	VENTA - INTERESES POR FINANCIAMIENTO	-	-	1	1
96538080-9	Chile	SOC DE INV. CAMPOS CHILENOS S.A.	CONTROLADOR	VENTA - ARRIENDO BIENES ACTIVO FIJO	-	-	3	3
81392100-6	Chile	SOCIEDAD NACIONAL DE AGRICULTURA	EJECUTIVO RELACIONADO	COMPRA - PUBLICIDAD	-	-	5	(4)
76101812-4	Chile	SOPROLE S.A.	DIRECTOR COMÚN	VENTA - AZUCAR	2.153	262	4.794	620
82524300-3	Chile	VETERQUIMICA S.A.	EJECUTIVO RELACIONADO	COMPRA - MATERIALES AUXILIARES	110	(92)	714	(599)

d) Remuneraciones personal clave.

Concepto	30-Sep-13 MUSD	30-Sep-12 MUSD
Remuneraciones y gratificaciones	5.157	4.544
Dieta del directorio	622	780
Beneficios por terminación	199	1.525
<b>Totales</b>	<b>5.978</b>	<b>6.849</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 9. Inventarios.

La composición de este rubro, neto de mermas y obsolescencia al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, es la siguiente:

<b>Inventarios</b>	<b>30-Sep-13 MUSD</b>	<b>31-Dic-12 MUSD</b>
Materias primas	5.812	37.304
Mercaderías	11.230	12.928
Suministros para la producción	13.418	12.814
Bienes terminados (1)	110.335	74.731
Otros inventarios (2)	5.377	4.583
<b>Totales</b>	<b>146.172</b>	<b>142.360</b>

(1) En bienes terminados se clasifican todos aquellos bienes que pasaron por el proceso productivo de la Sociedad y que se estima que no tendrán ninguna transformación posterior para estar en condiciones de ser vendidos.

Al 30 de septiembre de 2013, la afiliada Iansagro S.A. constituye garantía sobre 13.546 toneladas de azúcar por financiamiento, (12.449 toneladas al 31 de diciembre de 2012).

(2) Corresponde a repuestos de uso cotidiano, no asociado a ninguna maquinaria de producción en particular y de alta rotación.

Las materias primas y consumibles utilizados, reconocidas en el resultado del período, son las siguientes:

<b>Materias primas y consumibles utilizados</b>	<b>01-Ene-13 30-Sep-13 MUSD</b>	<b>01-Ene-12 30-Sep-12 MUSD</b>	<b>01-Jul-13 30-Sep-13 MUSD</b>	<b>01-Jul-12 30-Sep-12 MUSD</b>
Materias primas y consumibles utilizados	(299.386)	(341.111)	(105.322)	(119.846)
<b>Totales</b>	<b>(299.386)</b>	<b>(341.111)</b>	<b>(105.322)</b>	<b>(119.846)</b>

Durante el período 2013 la Sociedad reconoció un menor gasto por concepto de obsolescencia de inventario de MUSD 130, que corresponden a repuestos de uso cotidiano (gasto de MUSD 921 en período 2012 por igual concepto).

Por concepto de mermas, al 30 de septiembre de 2013, se reconoció un menor gasto de MUSD 397 (MUSD 162 de menor gasto al 30 de septiembre de 2012).

Al 30 de septiembre de 2013 y 2012 la Sociedad efectuó un análisis de los inventarios, determinando que el valor en libros no supera los precios actuales de estos productos, descontados los gastos de venta (valor neto de realización).



Notas a los Estados Financieros Consolidados

**Nota 10. Activos biológicos.**

**a) Movimientos del ejercicio**

Los activos biológicos de Empresas Iansa S.A. están compuestos por cultivos que se desarrollan en el curso de un año, por lo que se clasifican en activos biológicos corrientes.

<b>Valor de costo</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Saldo inicial	7.901	6.230
Adiciones (Siembras)	11.035	20.298
Disminuciones (Cosechas)	(14.881)	(18.627)
<b>Saldo final Valor de Costo</b>	<b>4.055</b>	<b>7.901</b>
<b>Valor razonable</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Saldo inicial	2.738	3.515
Adiciones (Siembras)	2.087	4.515
Ajuste valor razonable	(121)	(284)
Disminuciones (Cosechas)	(3.790)	(5.008)
<b>Saldo final Valor Razonable</b>	<b>914</b>	<b>2.738</b>
<b>Total activos biológicos</b>	<b>4.969</b>	<b>10.639</b>

**b) Cultivos**

<b>Cultivo</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
<b>Cultivos en Chile</b>		
Remolacha	1.900	5.661
Grano	487	1.899
Otros Cultivos	288	764
<b>Cultivos en Perú</b>		
Tomate industrial	2.294	2.315
<b>Total</b>	<b>4.969</b>	<b>10.639</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 10. Activos biológicos (Continuación).

#### c) Total de hectáreas cultivables

Al 30 de septiembre de 2013 la Sociedad administra 4.140 hectáreas (4.140 hectáreas al 31 de diciembre 2012) de las cuales 2.151 son terrenos cultivables para esta campaña (2.522 en la campaña anterior), según el siguiente detalle:

	Campaña 2012-2013	Campaña 2011-2012
Remolacha	1.637	1.268
Maíz	325	451
Semillero Poroto	76	108
Semillero de Maravilla	64	32
Semillero Maíz	32	49
Semillero Soya	17	-
Trigo	-	328
Semillero Canola	-	152
Avena	-	64
Porotos Verdes	-	30
Arvejas	-	25
Cebada Híbrida	-	8
Semillero Pepino	-	7
<b>Total</b>	<b>2.151</b>	<b>2.522</b>

De la campaña 2011-2012, se han cosechado todas las hectáreas de remolacha, y para la campaña 2012-2013, se han sembrado 1.637 hectáreas. La diferencia ocasionada con respecto a la campaña anterior se produce por la necesidad de rotación de los suelos agrícolas.

La administración de riesgo agrícola se presenta en el N°5 de la nota N°37 Análisis de riesgos.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 10. Activos biológicos (Continuación).**

#### **e) Medición y valorización**

Para el cultivo de la remolacha no es posible determinar en forma fiable el valor justo, ya que no existe un mercado competitivo del cual obtener información de precios o valores fijados por algún mercado, como tampoco son fiables otras estimaciones alternativas del valor justo. Para la determinación del costo, depreciación y deterioro, corresponde aplicar NIC 2, NIC 16 y NIC 36 respectivamente.

Para los productos agrícolas maíz, trigos y otros similares existen mercados activos y competitivos para determinar su valor razonable de manera fiable. Sin embargo, durante la etapa de crecimiento, es decir, en su condición y ubicación como activo biológico no hay mercados para obtener su valor justo. Por lo anterior, el modelo de medición considera la determinación de un valor razonable ajustado cuyo cálculo considera las siguientes variables:

#### **i) Valor Razonable Neto**

Los flujos futuros están determinados por el precio de mercado del producto agrícola a la fecha de cosecha, menos costos de transporte, otros costos necesarios para llevar el producto al mercado y costos en el punto de venta.

#### **ii) Rendimiento**

Corresponde a las toneladas de producto agrícola que se espera cosechar por cada hectárea de cultivo.

#### **iii) Porcentaje de Maduración**

En general el ciclo de crecimiento, o de vida, de los cultivos anuales posee varias etapas de desarrollo y para cada etapa se establece un porcentaje de desarrollo del cultivo o crecimiento asociado a las curvas de crecimiento y de acumulación de materia seca del cultivo.

En los cultivos de rotación (cultivos en que se cosecha fruto o grano, por ejemplo trigo, avena, maíz, cebada, poroto, entre otros) se presentan las siguientes etapas:

**Nota 10. Activos biológicos (Continuación).**

**e) Medición y valorización (Continuación).**

- **Etapas 1 : Establecimiento (siembra) y crecimiento inicial**

Fase inicial que parte de la siembra y emergencia del cultivo hasta que está con sistema radicular y primeras hojas bien formadas.

- **Etapas 2 : Desarrollo vegetativo**

Fase de alto crecimiento vegetativo, etapa en que la planta tiene una alta tasa de crecimiento formando material vegetal (crecimiento de hojas, tallo y raíces), llega hasta la emisión de las estructuras reproductivas (flores).

- **Etapas 3 : Desarrollo reproductivo y floración**

Etapas desde la emisión de estructuras reproductivas pasando por floración hasta la cuaja (formación del fruto).

- **Etapas 4 : Crecimiento y maduración del fruto o grano**

Esta fase va desde la cuaja (formación del grano o fruto) hasta que el fruto o grano está listo para ser cosechado.

El cálculo del porcentaje en un período, dentro de una etapa de desarrollo, se calcula proporcional al tiempo que dura cada etapa.

Las condiciones climáticas afectan el desarrollo del cultivo ya sea acortando o alargando el tiempo de cada etapa, por lo tanto el porcentaje se ajusta según el estado de desarrollo del cultivo.

**iv) Valor razonable ajustado**

El valor razonable ajustado equivale al valor razonable neto multiplicado por el porcentaje de maduración de cada cultivo.



**Notas a los Estados Financieros Consolidados**

**Nota 10. Activos biológicos (Continuación).**

**e) Medición y valorización (Continuación).**

**v) Valor libro**

Del mismo modo, para las mediciones posteriores, el valor libros se proyecta sumando los gastos estimados necesarios hasta el punto de cosecha.

El valor libro ajustado equivale al valor libro proyectado multiplicado por el porcentaje de maduración de cada cultivo.

En resumen, los ajustes periódicos a este grupo de activos biológicos están dados por las siguientes diferencias que se reconocen en el estado de resultados en el ítem Otros Gastos por Naturaleza:

Cultivo	Modelo Valoración	Hipótesis	
		Precio de venta USD/Tons.	Rendimiento Tons./ Ha
<b>Cultivos en Chile</b>			
Remolacha	Costo	No aplica	No aplica
Granos	Valor razonable	-	-
Otros Cultivos en Chile	Valor razonable	-	-
<b>Cultivos Perú</b>			
Tomate industrial	Costo	No aplica	No aplica
Tomate fresco	Valor razonable	-	-

El mayor (o menor) costo de la parte cosechada y vendida derivado de este ajuste o revalorización se presenta como parte del costo de venta según el siguiente detalle:

Cultivo	30-Sep-13 MUSD	30-Sep-12 MUSD
Granos	353	1.526
Otros Cultivos	245	21
<b>Total</b>	<b>598</b>	<b>1.547</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 11. Activos por impuestos corrientes.

La composición de los activos por impuestos corrientes al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, es la siguiente:

Conceptos	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Pagos provisionales mensuales (1)	2.719	469
Impuesto a la renta por recuperar (2)	14.058	17.127
Otros créditos por recuperar (3)	98	27
<b>Total</b>	<b>16.875</b>	<b>17.623</b>

#### (1) Pagos provisionales mensuales.

Corresponde a los pagos efectuados a cuenta de los impuestos anuales, que se incluirán en la declaración de impuesto a la renta de los años tributarios siguientes de las afiliadas Iansagro S.A. y C.G.I. S.A. (Para Diciembre 2012 se considera Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas Agromás S.A., L.D.A. S.A. y C.G.I. S.A.)

#### (2) Impuesto a la renta por recuperar.

Corresponde a devoluciones solicitadas por Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas Agromás S.A., Patagonia Investment S.A., L.D.A. S.A. e Icatom S.A. a la entidad fiscal y de declaraciones de renta de años anteriores, en proceso de fiscalización.

#### (3) Otros créditos por recuperar.

Incluye otros créditos al impuesto a la renta, tales como gastos de capacitación y donaciones.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 12. Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta.

El 26 de noviembre de 2009 Empresas Iansa comunicó la aprobación del plan de negocios de la compañía denominado Plan Dulce 2014 a través de un hecho esencial, dentro del cual se establecieron los negocios no estratégicos para la Compañía. Durante el ejercicio 2010 se iniciaron acciones para disponer de una de estas inversiones, procediendo a clasificar en el rubro “activos no corrientes mantenidos para la venta” el menor valor entre el valor libros y el valor razonable menos los costos estimados de venta, ascendiendo esta valorización a MUSD 26.800 al 30 de septiembre de 2013 (MUSD 27.295 al 31 de diciembre de 2012). Los resultados reconocidos por esta inversión bajo el rubro “Ganancia (pérdidas) procedente de operaciones discontinuadas” en el estado de resultados ascienden a pérdida de MUSD 494 y MUSD 3.114 al 30 de septiembre de 2013 y 2012, respectivamente.

Los resultados antes indicados han sido reclasificados del rubro “otros” a “operaciones discontinuadas”, conforme a lo indicado por NIIF 5.

Detalle	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Alimentos Premium Do Brasil (1)	21	21
Patagoniafresh S.A. (2)	26.779	27.274
<b>Totales</b>	<b>26.800</b>	<b>27.295</b>

- (1) La Sociedad Alimentos Premium Do Brasil terminó sus operaciones el 31 de diciembre de 2003 y actualmente se encuentra en proceso de liquidación.
- (2) Empresas Iansa S.A. ha mantenido la participación accionaria en la sociedad “Patagoniafresh S.A.” dentro del rubro de “activos no corrientes o grupo de activos para su disposición mantenidos para la venta”, en circunstancias que durante el año 2012 ha adquirido, en forma directa e indirecta el 100% de la propiedad en dicha sociedad.

Sobre el particular se puede comentar que en el año 2011 se inició la operación de venta de Patagoniafresh S.A., la que no pudo ser concretada el año pasado debido, principalmente, a las limitaciones impuestas por el pacto de accionistas vigente, el cual exigía dos tercios de las acciones emitidas para aprobar los acuerdos. Así mismo, este pacto también limitaba la administración del negocio, lo que lo hacía poco atractivo para atraer nuevos accionistas.

En vista de estas consideraciones que imponían fuertes trabas al proceso de venta de la participación de Empresas Iansa S.A. en Patagoniafresh S.A., y considerando que los intereses comerciales entre los accionistas divergían entre sí, Empresas Iansa S.A. decide aumentar su participación en Patagoniafresh S.A. de manera de poder prescindir del pacto de accionistas que las une y constituirse en el único controlador, y de este modo, facilitar el proceso de venta, sin que deba contar con el apoyo o aprobación de sus socios.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 12. Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta (Continuación).**

Empresas Iansa S.A. en forma directa e indirecta, a través de su afiliada Patagonia Investment S.A., controlará el 98% de Patagoniafresh S.A. durante el transcurso del segundo trimestre del 2012 y el 2% restante será adquirido durante el cuarto trimestre del 2012. Una vez concretadas estas transacciones la Sociedad estará en condiciones de continuar con el proceso que derive en la venta de esta sociedad, de la manera que mejor resulte para el interés social.

En mérito de lo anterior, se confirma el interés de Empresas Iansa S.A. de disponer de este activo, y estimamos que la situación y los hechos comentados tendientes a adquirir el control de Patagoniafresh S.A. revisten el carácter establecido en el numeral 9 de la NIIF 5, que permite alargar el período para completar la referida venta.

Con fecha 10 de mayo de 2012 Empresas Iansa S.A. adquiere a Cargill S.A. el 38% de Patagonia Investment S.A., en MUSD 5.078, con lo cual en forma directa e indirecta se obtiene el control del 98% de Patagoniafresh S.A.

Con fecha 15 de junio de 2012 se materializa la compra del 45% de propiedad de Jucosa S.A. en Patagoniafresh S.A. en USD 12,7 millones.

El 27 de diciembre de 2012 se concreta la compra del 2% restante de la Inversión en Patagoniafresh S.A., por lo cual Empresas Iansa S.A., en forma directa e indirecta, a través de su afiliada Patagonia Investment S.A., controla el 100% de Patagoniafresh S.A.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 12. Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta (Continuación).

Dentro de la información por segmento, de acuerdo a nota 31, los activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta se muestran en el segmento otros, de acuerdo al siguiente cuadro.

Estado de Situación Financiera (en millones USD)	Azúcar y Coproductos sep-13	Nutrición Animal sep-13	Gestión Agrícola sep-13	Pasta Tomate sep-13	Otros sep-13	Consolidado sep-13
<b>Activos</b>						
<b>Activos corrientes</b>						
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	-	-	1,5	0,8	14,9	17,2
Otros Activos Financieros	4,5	-	-	-	0,2	4,7
Otros Activos No Financieros	9,0	-	-	0,8	6,8	16,6
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	68,0	13,0	53,0	6,5	-	140,4
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	-	-	-	-	4,9	4,9
Inventarios	114,6	10,3	12,6	6,8	1,9	146,2
Activos biológicos	-	-	2,7	2,3	-	5,0
Activos por impuestos corrientes	-	-	-	0,2	16,7	16,9
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	-	-	-	-	26,8	26,8
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>196,0</b>	<b>23,3</b>	<b>69,8</b>	<b>17,2</b>	<b>72,3</b>	<b>378,6</b>
Estado de Situación Financiera (en millones USD)	Azúcar y Coproductos Dic-12	Nutrición Animal Dic-12	Gestión Agrícola Dic-12	Pasta Tomate Dic-12	Otros Dic-12	Consolidado Dic-12
<b>Activos corrientes</b>						
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	-	-	-	0,2	30,3	30,5
Otros Activos Financieros	13,7	-	-	-	1,1	14,8
Otros Activos No Financieros	-	-	-	2,6	9,5	12,1
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	84,5	6,3	56,3	6,0	4,3	157,4
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	-	-	-	-	6,1	6,1
Inventarios	115,0	7,8	12,3	7,3	-	142,4
Activos biológicos	-	-	8,3	2,3	-	10,6
Activos por impuestos corrientes	-	-	-	0,5	17,1	17,6
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	-	-	-	-	27,3	27,3
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>213,2</b>	<b>14,1</b>	<b>76,9</b>	<b>18,9</b>	<b>95,7</b>	<b>418,8</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 13. Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación.

a) El detalle de este rubro es el siguiente:

Sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje de Participación	Saldo al 01-Ene-13 MUSD	Adiciones MUSD	Plusvalía Comprada MUSD	Participación en Ganancia (Pérdida) MUSD	Dividendos Recibidos MUSD	Diferencia de Conversión MUSD	Otro Incremento (Decremento) MUSD	Saldo al 30-Sep-13 MUSD
Anagra S.A.	Chile	USD	23,4892	6.538	-	-	711	(283)	-	-	6.966
<b>Totales</b>				<b>6.538</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>711</b>	<b>(283)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>6.966</b>
Sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje de Participación	Saldo al 01-Ene-12 MUSD	Adiciones MUSD	Plusvalía Comprada MUSD	Participación en Ganancia (Pérdida) MUSD	Dividendos Recibidos MUSD	Diferencia de Conversión MUSD	Otro Incremento (Decremento) MUSD	Saldo al 31-Dic-12 MUSD
Anagra S.A.	Chile	USD	23,4892	5.983	-	-	555	-	-	-	6.538
<b>Totales</b>				<b>5.983</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>555</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>6.538</b>
Sociedad	País	Moneda Funcional	Porcentaje de Participación	Saldo al 01-Ene-12 MUSD	Adiciones MUSD	Plusvalía Comprada MUSD	Participación en Ganancia (Pérdida) MUSD	Dividendos Recibidos MUSD	Diferencia de Conversión MUSD	Otro Incremento (Decremento) MUSD	Saldo al 30-Sep-12 MUSD
Anagra S.A.	Chile	USD	23,4892	5.983	-	-	567	-	-	-	6.550
<b>Totales</b>				<b>5.983</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>567</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>6.550</b>

### b) Información financiera resumida de asociadas.

El resumen de la información financiera de asociadas al 30 de septiembre de 2013, 31 de diciembre de 2012 y 30 de septiembre de 2012 es el siguiente:

Sociedad	30 de septiembre de 2013						
	Activos Corrientes MUSD	Activos No Corrientes MUSD	Pasivos Corrientes MUSD	Pasivos No Corrientes MUSD	Ingresos Ordinarios MUSD	Gastos Ordinarios MUSD	Ganancia (Pérdida) MUSD
Anagra S.A.	130.892	9.069	110.303	-	115.899	106.329	3.028
Sociedad	31 de diciembre de 2012						
	Activos Corrientes MUSD	Activos No Corrientes MUSD	Pasivos Corrientes MUSD	Pasivos No Corrientes MUSD	Ingresos Ordinarios MUSD	Gastos Ordinarios MUSD	Ganancia (Pérdida) MUSD
Anagra S.A.	124.680	8.284	105.130	-	158.709	145.003	2.363
Sociedad	30 de septiembre de 2012						
	Activos Corrientes MUSD	Activos No Corrientes MUSD	Pasivos Corrientes MUSD	Pasivos No Corrientes MUSD	Ingresos Ordinarios MUSD	Gastos Ordinarios MUSD	Ganancia (Pérdida) MUSD
Anagra S.A.	150.928	8.466	131.318	189	128.477	117.905	2.415



**Notas a los Estados Financieros Consolidados**

**Nota 14. Información financiera de subsidiarias.**

En el siguiente cuadro se muestra información financiera, al 30 de septiembre de 2013, 31 de diciembre de 2012 y 30 de septiembre de 2012, de Iansagro S.A. (subsidiaria consolidada)

<b>30 de septiembre de 2013</b>							
<b>Sociedad</b>	<b>Activos Corrientes MUSD</b>	<b>Activos No Corrientes MUSD</b>	<b>Pasivos Corrientes MUSD</b>	<b>Pasivos No Corrientes MUSD</b>	<b>Ingresos Ordinarios MUSD</b>	<b>Gastos Ordinarios MUSD</b>	<b>Ganancia (Pérdida) MUSD</b>
Iansagro S.A.	334.162	55.166	350.027	9.549	404.596	379.635	18.856
<b>31 de diciembre de 2012</b>							
<b>Sociedad</b>	<b>Activos Corrientes MUSD</b>	<b>Activos No Corrientes MUSD</b>	<b>Pasivos Corrientes MUSD</b>	<b>Pasivos No Corrientes MUSD</b>	<b>Ingresos Ordinarios MUSD</b>	<b>Gastos Ordinarios MUSD</b>	<b>Ganancia (Pérdida) MUSD</b>
Iansagro S.A.	341.776	53.971	371.800	10.020	587.496	548.064	24.038
<b>30 de septiembre de 2012</b>							
<b>Sociedad</b>	<b>Activos Corrientes MUSD</b>	<b>Activos No Corrientes MUSD</b>	<b>Pasivos Corrientes MUSD</b>	<b>Pasivos No Corrientes MUSD</b>	<b>Ingresos Ordinarios MUSD</b>	<b>Gastos Ordinarios MUSD</b>	<b>Ganancia (Pérdida) MUSD</b>
Iansagro S.A.	374.327	68.781	371.983	11.739	441.212	407.643	24.853



Notas a los Estados Financieros Consolidados

**Nota 15. Activos intangibles distintos de la plusvalía.**

a) El detalle de los intangibles distintos a la plusvalía es el siguiente:

	30 de septiembre de 2013			31 de diciembre de 2012		
	Valor Bruto MUSD	Amortización acumulada MUSD	Valor Neto MUSD	Valor Bruto MUSD	Amortización acumulada MUSD	Valor Neto MUSD
Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos	2.561	-	2.561	2.480	-	2.480
Programas Informáticos	9.238	(8.197)	1.041	8.658	(7.773)	885
<b>Totales</b>	<b>11.799</b>	<b>(8.197)</b>	<b>3.602</b>	<b>11.138</b>	<b>(7.773)</b>	<b>3.365</b>

La amortización de los activos intangibles identificables son cargados en el rubro de “Depreciación y amortización” del estado de resultados integrales.

Método Utilizado para Expresar la Amortización de Activos Intangibles Identificables	Vida Útil Mínima	Vida Útil Máxima
Vida útil para Programas Informáticos	3 años	4 años

b) Movimientos intangibles identificables:

Movimientos intangibles identificables	Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos, neto MUSD	Programas Informáticos, neto MUSD	Activos Intangibles Identificables, neto MUSD
<b>Saldo inicial al 01-Ene-13</b>	<b>2.480</b>	<b>885</b>	<b>3.365</b>
Adiciones	81	415	496
Reclasificaciones	-	164	164
Amortización	-	(423)	(423)
<b>Total de Movimientos</b>	<b>81</b>	<b>156</b>	<b>237</b>
<b>Saldo final al 30-Sep-13</b>	<b>2.561</b>	<b>1.041</b>	<b>3.602</b>

Movimientos intangibles identificables	Patentes, Marcas Registradas y otros Derechos, neto MUSD	Programas Informáticos, neto MUSD	Activos Intangibles Identificables, neto MUSD
<b>Saldo inicial al 01-Ene-12</b>	<b>895</b>	<b>1.112</b>	<b>2.007</b>
Adiciones	834	83	917
Transferencia desde Propiedades planta y equipo	751	161	912
Amortización	-	(471)	(471)
<b>Total de Movimientos</b>	<b>1.585</b>	<b>(227)</b>	<b>1.358</b>
<b>Saldo final al 31-Dic-12</b>	<b>2.480</b>	<b>885</b>	<b>3.365</b>



Notas a los Estados Financieros Consolidados

**Nota 16. Plusvalía.**

a) Movimientos plusvalía comprada

Al 30-Sep-13	Saldo inicial, Neto MUSD	Adicional Reconocida MUSD	Dada de Baja en Cuentas por Desapropiación de Negocio MUSD	Pérdida por Deterioro Reconocida en el Estado de Resultados MUSD	Otros MUSD	Saldo final, Neto MUSD
Punto Futuro S.A.	2.947	-	-	-	-	2.947
Iansa Trading Ltda.	12.723	-	-	-	-	12.723
<b>Totales</b>	<b>15.670</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>15.670</b>

Al 31-Dic-12	Saldo inicial, Neto MUSD	Adicional Reconocida MUSD	Dada de Baja en Cuentas por Desapropiación de Negocio MUSD	Pérdida por Deterioro Reconocida en el Estado de Resultados MUSD	Otros MUSD	Saldo final, Neto MUSD
Punto Futuro S.A.	2.947	-	-	-	-	2.947
Iansa Trading Ltda.	12.723	-	-	-	-	12.723
<b>Totales</b>	<b>15.670</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>15.670</b>

El deterioro acumulado se compone del deterioro reconocido en los saldos de apertura por un monto de MUSD 2.316 y se clasifica como cuenta complementaria de las plusvalías. Para los períodos 2013 y 2012 no hubo deterioro.

	Saldo inicial MUSD	30 de septiembre de 2013 Deterioro del período MUSD	Saldo final MUSD
Deterioro Acumulado	(2.316)	-	(2.316)
<b>Totales</b>	<b>(2.316)</b>	<b>-</b>	<b>(2.316)</b>

**Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos.**

a) La composición de este rubro al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

<b>Clases de Propiedades, Plantas y equipos, neto</b>	<b>30-Sep-13 MUSD</b>	<b>31-Dic-12 MUSD</b>
Construcciones en curso	22.145	7.369
Terrenos	10.339	9.827
Edificios	42.111	42.434
Planta y equipos	93.320	89.284
Equipamiento de tecnología de la información	207	67
Instalaciones fijas y accesorios	13.608	12.175
Vehículos de motor	2.337	2.418
Otras propiedades, plantas y equipos	2.347	5.738
<b>Total de Propiedades, Plantas y Equipos, neto</b>	<b>186.414</b>	<b>169.312</b>
<b>Clases de Propiedades, Plantas y equipos, bruto</b>	<b>30-Sep-13 MUSD</b>	<b>31-Dic-12 MUSD</b>
Construcciones en curso	22.145	7.369
Terrenos	10.420	9.909
Edificios	64.962	64.414
Planta y equipos	157.318	146.777
Equipamiento de tecnología de la información	387	155
Instalaciones fijas y accesorios	20.227	17.375
Vehículos de motor	3.436	3.016
Otras propiedades, plantas y equipos	4.011	8.550
<b>Total de Propiedades, Plantas y Equipos, bruto</b>	<b>282.906</b>	<b>257.565</b>
<b>Depreciación del período Propiedades, Plantas y equipos</b>	<b>30-Sep-13 MUSD</b>	<b>31-Dic-12 MUSD</b>
Edificios	(1.299)	(1.426)
Planta y equipos	(5.559)	(6.571)
Equipamiento de tecnología de la información	(35)	(23)
Instalaciones fijas y accesorios	(797)	(819)
Vehículos de motor	(670)	(341)
Otras propiedades, plantas y equipos	(300)	(499)
<b>Total Depreciación del período, Propiedades, Plantas y equipos</b>	<b>(8.660)</b>	<b>(9.679)</b>
<b>Depreciación y Deterioro Acumulado Propiedades, Plantas y equipos</b>	<b>30-Sep-13 MUSD</b>	<b>31-Dic-12 MUSD</b>
Terrenos	(81)	(82)
Edificios	(22.851)	(21.980)
Planta y equipos	(63.998)	(57.493)
Equipamiento de tecnología de la información	(180)	(88)
Instalaciones fijas y accesorios	(6.619)	(5.200)
Vehículos de motor	(1.099)	(598)
Otras propiedades, plantas y equipos	(1.664)	(2.812)
<b>Total Depreciación y Deterioro Acumulado, Propiedades, Plantas y equipos</b>	<b>(96.492)</b>	<b>(88.253)</b>

**Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).**

b) Detalle del movimiento de las Propiedades, plantas y equipos al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012:

Detalle de movimientos al 30 de septiembre de 2013.	Construcción en Curso MUSD	Terrenos MUSD	Edificios, Neto MUSD	Planta y Equipos, Neto MUSD	Equipamiento de Tecnologías de la Información, Neto MUSD	Instalaciones Fijas y Accesorios, Neto MUSD	Vehículos de Motor, Neto MUSD	Otras Propiedades, Planta y Equipo, Neto MUSD	Propiedades, Planta y Equipo, Neto MUSD
<b>Saldo Inicial al 01 de enero de 2013</b>	<b>7.369</b>	<b>9.827</b>	<b>42.434</b>	<b>89.284</b>	<b>67</b>	<b>12.175</b>	<b>2.418</b>	<b>5.738</b>	<b>169.312</b>
Adiciones (1)	23.858	539	1.107	6.193	31	2.718	604	409	35.459
Desapropiaciones	(8.072)	(27)	-	(762)	-	-	(253)	(419)	(9.533)
Traslado entre clases de activo	(846)	-	(131)	4.164	144	(488)	238	(3.081)	-
Reclasificaciones	(164)	-	-	-	-	-	-	-	(164)
Gasto por Depreciación	-	-	(1.299)	(5.559)	(35)	(797)	(670)	(300)	(8.660)
<b>Total movimientos</b>	<b>14.776</b>	<b>512</b>	<b>(323)</b>	<b>4.036</b>	<b>140</b>	<b>1.433</b>	<b>(81)</b>	<b>(3.391)</b>	<b>17.102</b>
<b>Saldo Final al 30 de septiembre de 2013</b>	<b>22.145</b>	<b>10.339</b>	<b>42.111</b>	<b>93.320</b>	<b>207</b>	<b>13.608</b>	<b>2.337</b>	<b>2.347</b>	<b>186.414</b>

Detalle de movimientos al 31 de diciembre de 2012.	Construcción en Curso MUSD	Terrenos MUSD	Edificios, Neto MUSD	Planta y Equipos, Neto MUSD	Equipamiento de Tecnologías de la Información, Neto MUSD	Instalaciones Fijas y Accesorios, Neto MUSD	Vehículos de Motor, Neto MUSD	Otras Propiedades, Planta y Equipo, Neto MUSD	Propiedades, Planta y Equipo, Neto MUSD
<b>Saldo Inicial al 01 de enero de 2012</b>	<b>12.786</b>	<b>6.085</b>	<b>35.694</b>	<b>88.109</b>	<b>84</b>	<b>9.931</b>	<b>1.325</b>	<b>4.808</b>	<b>158.822</b>
Adiciones (1)	14.021	4.479	2.594	1.718	4	136	1.349	1.590	25.891
Desapropiaciones	-	-	-	(522)	(1)	-	(245)	(22)	(790)
Traslado entre clases de activo	(19.249)	-	6.742	9.100	3	3.107	331	(34)	-
Deterioro	-	(14)	(1.170)	(2.550)	-	(180)	(1)	(105)	(4.020)
Reclasificaciones	(189)	(723)	-	-	-	-	-	-	(912)
Gasto por Depreciación	-	-	(1.426)	(6.571)	(23)	(819)	(341)	(499)	(9.679)
<b>Total movimientos</b>	<b>(5.417)</b>	<b>3.742</b>	<b>6.740</b>	<b>1.175</b>	<b>(17)</b>	<b>2.244</b>	<b>1.093</b>	<b>930</b>	<b>10.490</b>
<b>Saldo Final al 31 de diciembre de 2012</b>	<b>7.369</b>	<b>9.827</b>	<b>42.434</b>	<b>89.284</b>	<b>67</b>	<b>12.175</b>	<b>2.418</b>	<b>5.738</b>	<b>169.312</b>

(1) Estas adiciones se encuentran pagadas en los períodos correspondientes y se encuentran reflejadas en el Estado de flujo de efectivo.

c) El detalle de las altas de obras en curso es el siguiente:

Altas obras en curso	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Azúcar	11.292	13.655
Mascotas	5.819	204
No calóricos	5.631	-
Alimento animal	1.116	162
<b>Total altas obras en cursos</b>	<b>23.858</b>	<b>14.021</b>

**Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).**

d) El gasto por depreciación, presentado en el Estado de resultados integrales, se compone del siguiente detalle:

Gasto por depreciación del período	30-Sep-13 MUSD	30-Sep-12 MUSD
Depreciación Propiedades, plantas y equipos	8.660	7.215
Depreciación a existencias / costo de ventas	(3.790)	(4.272)
<b>Total</b>	<b>4.870</b>	<b>2.943</b>

e) Arrendamiento financiero.

El valor neto contable del activo inmovilizado bajo arrendamiento financiero al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Terrenos Bajo Arrendamientos Financieros	989	989
Edificios en Arrendamiento Financiero	1.387	1.399
Planta y Equipo Bajo Arrendamiento Financiero	166	168
Instalaciones Fijas y Accesorios Bajo Arrendamientos Financieros	215	235
Vehículos de Motor, Bajo Arrendamiento Financiero	1.383	1.388
Otras Propiedades, Planta y Equipo Bajo Arrendamiento Financiero	10	10
<b>Totales</b>	<b>4.150</b>	<b>4.189</b>

El valor presente de los pagos futuros por los arrendamientos financieros son los siguientes:

	30-Sep-13			31-Dic-12		
	Bruto MUSD	Interés MUSD	Valor Presente MUSD	Bruto MUSD	Interés MUSD	Valor Presente MUSD
Menos de 1 año	1.568	148	1.420	1.570	181	1.389
Más de 1 año, menos de 5	3.429	149	3.280	4.364	248	4.116
<b>Totales</b>	<b>4.997</b>	<b>297</b>	<b>4.700</b>	<b>5.934</b>	<b>429</b>	<b>5.505</b>

Bases para la determinación de pagos, renovación de contratos, plazos y opciones de compra:

Institución	Valor nominal MUSD	Valor cuotas MUSD	Valor opción de compra MUSD	Renovación contrato	Número cuotas
Banco Crédito Inversiones S.A.	3.393	79	79	-	45
Banco de Chile S.A.	716	30	30	-	25
Banco Security S.A.	181	7	7	-	27
Banco de Chile S.A.	409	12	12	-	35

No existen restricciones que afecten a la Sociedad por estos contratos de arrendamiento.

**Nota 17. Propiedades, Plantas y Equipos (Continuación).**

f) Arrendamiento operativo.

<b>Los pagos futuros por los arrendamientos operativos</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Menos de un año	2.912	2.486
Más de un año y menos de tres años	5.823	4.972
Más de tres años y menos de cinco años	8.183	4.972
<b>Totales</b>	<b>16.918</b>	<b>12.430</b>

Corresponde principalmente a contratos de arriendo de predios realizados por la afiliada Agrícola Terrandes S.A. en el año 2008. Estos contratos fluctúan en períodos de 5 a 15 años y no existen restricciones distintas a las habituales respecto de estos arriendos.

**Nota 18. Propiedades de inversión.**

a) La composición del rubro se detalla a continuación:

<b>Propiedades de Inversión, neto</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Bienes entregados en dación de pago	59	59
Bienes arrendados (1)	5.272	5.938
Bienes en planes de arrendamiento	2.659	2.221
<b>Totales</b>	<b>7.990</b>	<b>8.218</b>
<b>Propiedades de Inversión, bruto</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Bienes entregados en dación de pago	59	59
Bienes arrendados (1)	6.226	6.893
Bienes en planes de arrendamiento	2.747	2.282
<b>Totales</b>	<b>9.032</b>	<b>9.234</b>
<b>Depreciación del período, Propiedades de inversión, neto</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Bienes arrendados (1)	(168)	(261)
Bienes en planes de arrendamiento	(42)	(64)
<b>Totales</b>	<b>(210)</b>	<b>(325)</b>
<b>Depreciación acumulada y deterioro de valor, Propiedades de inversión, neto</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Bienes arrendados (1)	(954)	(955)
Bienes en planes de arrendamiento	(88)	(61)
<b>Totales</b>	<b>(1.042)</b>	<b>(1.016)</b>

(1) Este ítem corresponde a plantas ubicadas en Curicó, Molina y Santiago, las cuales corresponden a arrendamiento operativo.



**Notas a los Estados Financieros Consolidados**

**Nota 18. Propiedades de inversión (Continuación).**

b) Detalle de movimientos

Los movimientos de propiedades de inversión son los siguientes:

<b>Movimientos</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Saldo Inicial, Neto	8.218	11.497
Adiciones <b>(2)</b>	1.246	20
Deterioro	-	(1.430)
Desapropiaciones	(1.264)	(1.544)
Depreciación	(210)	(325)
<b>Saldo Final, Neto</b>	<b>7.990</b>	<b>8.218</b>

(2) Estas adiciones se encuentran canceladas y se encuentran reflejadas en el Estado de flujo de efectivo.

c) Ingresos provenientes de rentas del ejercicio e ingresos futuros son los siguientes:

<b>Concepto</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Ingresos provenientes de rentas generadas	294	392
Ingresos futuros de acuerdo a contrato <b>(3)</b>	602	896

(3) Contrato de arrendamiento a 7 años, firmado el 15 de diciembre de 2008.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 19. Impuesto a las ganancias e impuesto diferido.

	01-Ene-13 30-Sep-13	01-Ene-12 30-Sep-12	01-Jul-13 30-Sep-13	01-Jul-12 30-Sep-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
<b>a) Gasto por impuestos corrientes a las ganancias por partes extranjeras y nacional, neto</b>				
Beneficio (Gasto) por Impuestos Corrientes, Neto	(3.221)	(9.571)	(4.676)	(6.791)
(Gasto) Beneficio por Impuestos Diferidos, Neto	(4.124)	21.189	900	8.491
Otros Ajustes	1.898	1.404	1.898	(233)
Absorción de utilidades (PPUA)	608	650	(261)	115
<b>(Gasto) Beneficio por Impuesto a las Ganancias</b>	<b>(4.839)</b>	<b>13.672</b>	<b>(2.139)</b>	<b>1.582</b>
<b>b) Conciliación del Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Legal con el Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Efectiva</b>				
<b>Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Legal</b>	<b>(4.547)</b>	<b>(7.541)</b>	<b>(2.126)</b>	<b>(4.471)</b>
Efecto Impositivo de Ingresos Ordinarios No Imponibles	(263)	20.537	507	3.344
Efecto Impositivo de Cambio en las Tasas Impositivas	-	(365)	-	(85)
Otro Incremento (Decremento) en Cargo por Impuestos Legales	(29)	1.041	(520)	2.794
<b>Ajustes al Gasto por Impuestos Utilizando la Tasa Legal, Total</b>	<b>(292)</b>	<b>21.213</b>	<b>(13)</b>	<b>6.053</b>
<b>(Gasto) Beneficio por Impuestos Utilizando la Tasa Efectiva</b>	<b>(4.839)</b>	<b>13.672</b>	<b>(2.139)</b>	<b>1.582</b>

c) Tipo de Diferencia Temporaria	30-Sep-13				31-Dic-12			
	Activo MUSD	Pasivo MUSD	Ingresos (Gasto) MUSD	Patrimonio MUSD	Activo MUSD	Pasivo MUSD	Ingresos (Gasto) MUSD	Patrimonio MUSD
Depreciación de Propiedades, planta y equipos	1.471	6.948	(822)	-	2.999	7.654	2.200	-
Propiedades, planta y equipos	-	-	-	-	-	-	(510)	-
Derivados de cobertura (1)	-	1.899	-	(380)	1.233	2.752	-	(1.518)
Provisiones Varias	4.398	-	(709)	-	5.107	-	(1.514)	-
Pérdida Tributaria (2)	5.437	-	(1.438)	-	6.875	-	4.987	-
Otros eventos	399	-	329	-	78	8	175	-
Activos Intangibles	-	-	-	-	-	-	(913)	-
Gastos activados	640	1.625	(985)	-	-	-	-	-
Utilidades diferidas	4.627	1.743	(429)	-	3.313	-	-	-
Obligaciones por Beneficios Post-Empleo	1.396	-	(70)	-	1.466	-	1.476	-
<b>Totales</b>	<b>18.368</b>	<b>12.215</b>	<b>(4.124)</b>	<b>(380)</b>	<b>21.071</b>	<b>10.414</b>	<b>5.901</b>	<b>(1.518)</b>
<b>Efecto neto en Estado de Situación</b>	<b>6.153</b>		<b>10.657</b>					

(1) El efecto por derivados de cobertura se lleva a patrimonio de acuerdo con NIC 12. Además por este concepto se ha registrado provisión de impuesto renta por MUSD 774 al 30 de Septiembre de 2013 (Al 31 de diciembre no se registra provisión de impuesto renta por este concepto).

(2) Corresponde al beneficio tributario generado por la reestructuración societaria realizada durante el año 2012.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 19. Impuesto a las ganancias e impuesto diferido (Continuación).

d) El detalle de los FUT (Fondo de utilidad tributables) por Sociedad, es el siguiente:

Fondo de Utilidades Tributarias	Empresas Iansa S.A.		Iansagro S.A.		Agromás S.A.		Patagonia Investment S.A.		L.D.A. S.A.		Agrícola Terrandes S.A.		C.G.I. S.A.	
	Sep-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Sep-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Sep-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Sep-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Sep-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Sep-13 MUSD	Dic-12 MUSD	Sep-13 MUSD	Dic-12 MUSD
Con Crédito	-	-	32.862	20.015	-	-	919	921	-	-	-	-	214	165
Sin Crédito (Impto)	-	-	16.402	13.190	-	-	78	78	-	-	-	-	11	11
Negativo (Perd + Gastos Rech)	(17.384)	(25.764)	-	-	(1.911)	(4.547)	-	-	(2.036)	(1.227)	(5.749)	(3.447)	-	-

e) El detalle de las RLI (Renta Líquida Imponible) por Sociedad, es el siguiente:

Renta líquida imponible	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Empresas Iansa S.A.	(17.384)	(73.258)
Iansagro S.A.	16.058	67.761
Agromás S.A.	(1.911)	(7.143)
Patagonia Investment S.A.	(67)	(232)
L.D.A. S.A.	(2.036)	(1.854)
Agrícola Terrandes S.A.	(5.749)	(3.447)
C.G.I. S.A.	49	57

Con fecha 31 de julio de 2010 se publicó en el Diario Oficial la Ley N° 20.455, de financiamiento para la reconstrucción nacional, Una de las principales modificaciones contempla el alza transitoria del Impuesto de Primera Categoría para los ingresos percibidos y/o devengados el año comercial 2011 y 2012, con tasas de 20% y 18,5%, respectivamente.

El cambio en las tasas de impuesto originó un ajuste a las cuentas de activos y pasivos por impuestos diferidos de MUSD 258 en 2012, según el perfil proyectado de reverso de las diferencias temporarias, de los beneficios por pérdidas tributarias y de los otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos.

Fue publicado en el Diario Oficial, con fecha 27 de Septiembre de 2012, Reforma Tributaria, Ley 10.348, que entre los aspectos más relevantes modifica la tasa de impuesto a la renta de primera categoría, incrementando este de 17% a 20%.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes.

Al cierre de los estados financieros se incluye en esta clasificación obligaciones con bancos e instituciones financieras y obligaciones con el público, por medio de bono emitido en UF.

La composición del presente rubro al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

Tipo de pasivo	30-Sep-13		31-Dic-12	
	Corriente	No Corriente	Corriente	No Corriente
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Préstamos bancarios	43.983	2.372	48.125	2.669
Bono oferta pública	17.338	55.818	8.811	64.294
Arrendamientos financieros	1.863	4.043	1.602	4.628
Compromiso de retrocompra	10.100	-	10.100	-
Otros pasivos financieros	1.014	-	460	-
<b>Totales</b>	<b>74.298</b>	<b>62.233</b>	<b>69.098</b>	<b>71.591</b>

a) Préstamos bancarios que devengan intereses	Moneda	Tasa de interés	Año Vencimiento(1)	30-Sep-13		31-Dic-12	
				Valor Nominal(2)	Importe en Libros	Valor Nominal(2)	Importe en Libros
Préstamos No Garantizados	USD	0,87%	2013	10.029	10.023	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,70%	2013	8.005	8.004	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,50%	2013	7.003	7.000	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,82%	2013	6.008	6.001	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,45%	2013	5.006	5.004	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,70%	2013	3.504	3.500	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	5,57%	2017	3.316	3.316	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	4,07%	2014	2.706	2.706	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	0,68%	2013	500	500	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	8,00%	2013	301	301	-	-
Préstamos No Garantizados	USD	6,00%	2017	-	-	3.367	3.367
Préstamos No Garantizados	USD	1,15%	2013	-	-	28.107	28.103
Préstamos No Garantizados	USD	0,79%	2013	-	-	7.018	7.001
Préstamos No Garantizados	USD	1,29%	2013	-	-	5.022	5.018
Préstamos No Garantizados	USD	1,38%	2013	-	-	3.014	3.013
Préstamos No Garantizados	USD	0,89%	2013	-	-	2.001	2.001
Préstamos No Garantizados	USD	5,40%	2013	-	-	1.391	1.391
Préstamos No Garantizados	USD	4,50%	2013	-	-	900	900
<b>Total Préstamos bancarios que devengan intereses</b>				<b>46.378</b>	<b>46.355</b>	<b>50.820</b>	<b>50.794</b>

(1) Prestamos no garantizados que no contemplan gastos significativos que hagan modificar la tasa efectiva.

(2) Valor nominal incluye intereses hasta el vencimiento.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (Continuación).

#### a) Préstamos bancarios que devengan intereses (Continuación).

i) Detalle al 30 de septiembre de 2013.

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País Deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País Acreedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Total No Corriente MUSD	Tipo Amortización	Tasa de interés anual promedio
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Estado		Chile	7.000	-	7.000	-	Al vencimiento	0,50%
Préstamos a exportadores	96.772.810-2	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Estado		Chile	8.004	-	8.004	-	Al vencimiento	0,70%
Préstamos a exportadores	96.772.810-3	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Santander		Chile	10.023	-	10.023	-	Al vencimiento	0,87%
Préstamos a exportadores	96.772.810-4	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Santander		Chile	5.004	-	5.004	-	Al vencimiento	0,45%
Préstamos a exportadores	96.772.810-5	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Hsbc		Chile	6.001	-	6.001	-	Al vencimiento	0,82%
Préstamos a exportadores	96.772.810-6	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Chile		Chile	3.500	-	3.500	-	Al vencimiento	0,70%
Préstamos a exportadores	96.772.810-7	Iansagro S.A.	Perú	USD	Banco Bice		Chile	500	-	500	-	Al vencimiento	0,68%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Interbank	0-E	Perú	-	944	944	2.372	Al vencimiento	5,57%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Scotiabank	0-E	Perú	-	2.706	2.706	-	Al vencimiento	4,07%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	-	301	301	-	Al vencimiento	8,00%
								<b>40.032</b>	<b>3.951</b>	<b>43.983</b>	<b>2.372</b>		

ii) Detalle al 31 de diciembre de 2012.

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País Deudor	Moneda	Acreedor	Rut Acreedor	País Acreedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	Total Corriente MUSD	Total No Corriente MUSD	Tipo Amortización	Tasa de interés anual promedio
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Bci	97.006.000-6	Chile	5.018	-	5.018	-	Al vencimiento	1,29%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Bci	97.006.000-6	Chile	11.040	-	11.040	-	Al vencimiento	1,15%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Santander	97.036.000-K	Chile	5.019	-	5.019	-	Al vencimiento	1,15%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Santander	97.036.000-K	Chile	2.001	-	2.001	-	Al vencimiento	0,89%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Chile	97.004.000-5	Chile	12.044	-	12.044	-	Al vencimiento	1,15%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BBVA	97.032.000-8	Chile	2.009	-	2.009	-	Al vencimiento	1,38%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco BBVA	97.032.000-8	Chile	1.004	-	1.004	-	Al vencimiento	1,38%
Préstamos a exportadores	96.772.810-1	Iansagro S.A.	Chile	USD	Banco Estado	97.030.000-7	Chile	-	7.001	7.001	-	Al vencimiento	0,79%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Scotiabank	0-E	Perú	100	800	900	-	Al vencimiento	4,50%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Scotiabank	0-E	Perú	291	1.100	1.391	-	Al vencimiento	5,40%
Préstamos a exportadores	0-E	Icatom S.A	Perú	USD	Interbank	0-E	Perú	155	543	698	2.669	Al vencimiento	6,00%
								<b>38.681</b>	<b>9.444</b>	<b>48.125</b>	<b>2.669</b>		



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (Continuación).

#### b) Detalle de bono oferta pública y arrendamientos financieros.

##### b.1) Detalle de bono oferta pública y arrendamientos financieros al 30 de septiembre de 2013.

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País Deudor	Moneda	Acreeedor	Rut Acreeedor	País Acreeedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	De 1 a 3 años MUSD	De 3 a 5 años MUSD	5 años y más MUSD	Total MUSD	Tasa de interés anual promedio
Bono Local	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile		Chile	9.397	7.941	33.721	22.097	-	73.156	4,14%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI		Chile	207	664	1.825	697	-	3.393	3,57%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile		Chile	83	253	380	-	-	716	4,35%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco Security		Chile	19	59	103	-	-	181	4,88%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile		Chile	33	102	274	-	-	409	5,12%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	20	62	303	-	-	385	5,90%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	3	11	26	-	-	40	6,00%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Scotiabank	0-E	Perú	61	149	315	-	-	525	4,00%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Scotiabank	0-E	Perú	3	11	14	-	-	28	5,20%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Scotiabank	0-E	Perú	3	7	18	-	-	28	9,00%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	Soles	Banco BIF	0-E	Perú	3	-	-	-	-	3	7,50%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	110	-	88	-	-	198	8,00%
Retrocompra	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	USD	Rabobank	78.968.730-7	Chile	10.100	-	-	-	-	10.100	1,41%
<b>Totales</b>								<b>20.042</b>	<b>9.259</b>	<b>37.067</b>	<b>22.794</b>	<b>-</b>	<b>89.162</b>	

##### b.2) Detalle de bono oferta pública y arrendamientos financieros al 31 de diciembre de 2012.

Tipo de Pasivo	RUT Deudor	Nombre del deudor	País Deudor	Moneda	Acreeedor	Rut Acreeedor	País Acreeedor	Hasta 90 días MUSD	Desde 90 días a 1 año MUSD	De 1 a 3 años MUSD	De 3 a 5 años MUSD	5 años y más MUSD	Total MUSD	Tasa de interés anual promedio
Bono Local	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	-	8.811	32.147	32.147	-	73.105	4,14%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	212	662	1.822	1.453	-	4.149	3,57%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco de Chile	97.004.000-5	Chile	84	259	669	-	-	1.012	4,35%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	20	60	171	-	-	251	4,88%
Arriendo financiero	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	UF	Banco BCI	97.006.000-6	Chile	39	53	-	-	-	92	5,12%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	3	-	-	-	-	3	9,50%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	18	60	165	200	-	443	6,00%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco Interbank	0-E	Perú	3	10	37	-	-	50	5,90%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Scotiabank	0-E	Perú	3	11	26	-	-	40	5,75%
Arriendo financiero	0-E	Icatom S.A.	Perú	USD	Banco BIF	0-E	Perú	27	78	85	-	-	190	9,00%
Retrocompra	91.550.000-5	Iansa S.A.	Chile	USD	Rabobank	0-E	Chile	10.100	-	-	-	-	10.100	1,60%
<b>Totales</b>								<b>10.509</b>	<b>10.004</b>	<b>35.122</b>	<b>33.800</b>	<b>-</b>	<b>89.435</b>	



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 20. Otros pasivos financieros corrientes y no corrientes (Continuación).

c) Obligaciones financieras consolidadas netas.

	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Otros pasivos financieros corrientes	74.298	69.098
Otros pasivos financieros no corrientes	62.233	71.591
Efectivo y equivalentes al efectivo	(17.237)	(30.539)
<b>Totales</b>	<b>119.294</b>	<b>110.150</b>

d) A continuación se presentan el detalle de los flujos futuros de otros pasivos financieros corrientes y no corrientes de acuerdo a su vencimiento.

Tipo de Pasivos (miles de USD) Al 30 de septiembre de 2013	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años
Préstamos Bancarios	40.054	1.976	1.976	2.372	-	-
Pasivo por arriendo financiero	384	384	800	1.537	1.131	760
Bono local	9.397	-	9.213	17.923	17.233	24.569
Compromiso de retrocompra	10125	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>59.960</b>	<b>2.360</b>	<b>11.989</b>	<b>21.832</b>	<b>18.364</b>	<b>25.329</b>

Tipo de Pasivos (miles de USD) Al 31 de diciembre de 2012	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años
Préstamos Bancarios	39.790	7.689	672	2.669	-	-
Pasivo por arriendo financiero	407	407	756	1.467	1.403	1.494
Bono local	-	1.540	9.397	18.262	17.576	33.100
Compromiso de retrocompra	10.142	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>50.339</b>	<b>9.636</b>	<b>10.825</b>	<b>22.398</b>	<b>18.979</b>	<b>34.594</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 21. Provisiones por beneficios a los empleados.

La Sociedad Matriz y ciertas afiliadas mantienen contratos colectivos con sus trabajadores, en los cuales se establecen retribuciones y/o beneficios de corto y largo plazo a su personal, cuyas principales características se describen a continuación:

- i. Los beneficios de corto plazo en general están basados en planes o convenios de modalidad mixta destinados a retribuir las prestaciones recibidas, como cubrir los riesgos de invalidez y fallecimiento del personal contratado.
- ii. Los beneficios de largo plazo son planes o convenios destinados a cubrir principalmente los beneficios a los empleados generados por el término de la relación laboral.

Los costos de estos beneficios son cargados a resultados en la cuenta relacionadas a “Gastos de personal”.

<b>Conciliación del Valor Presente Obligación Plan de Beneficios Definidos</b>	<b>30-Sep-13 MUSD</b>	<b>31-Dic-12 MUSD</b>
Valor presente obligación plan de beneficios definidos, saldo inicial	7.285	6.320
Costo del servicio corriente obligación plan de beneficios definidos	329	673
Costo por intereses por obligación de plan de beneficios definidos	130	187
Ganancias (pérdidas) actuariales obligación plan de beneficios definidos	208	(138)
Diferencia de cambio	(234)	619
Contribuciones pagadas obligación plan de beneficios definidos	(736)	(376)
<b>Valor presente obligación plan de beneficios definidos, saldo final</b>	<b>6.982</b>	<b>7.285</b>

El pasivo registrado en concepto de planes de beneficios a los empleados se obtiene fundamentalmente de las obligaciones por prestaciones con los empleados y su valorización se basa en el método del valor actuarial, para lo cual se utilizan las siguientes hipótesis actuariales al 30 de septiembre de 2013 y al 31 de diciembre de 2012:

<b>Hipótesis actuariales</b>	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
Tabla de mortalidad	RV-2004	RV-2004
Tasa de interés anual real	2,46%	2,68%
Tasa de rotación retiro voluntario	1,2%	1,2%
Tasa de rotación necesidades de la Empresa	0,1%	0,9%
Incremento salarial	2,2%	1,3%
Edad de jubilación Hombres	65 años	65 años
Edad de jubilación Mujeres	60 años	60 años

En Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada el 18 de diciembre de 2009 se acordó un plan de compensaciones para los ejecutivos de la Sociedad, mediante el otorgamiento de opciones para la suscripción de acciones, pudiendo estos ejecutivos ejercer sus derechos en un plazo máximo de 3 años.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 21. Provisiones por beneficios a los empleados (Continuación).

Sobre esto, en Junta Extraordinaria de Accionistas celebrada el 23 de agosto de 2010, se acordó lo siguiente:

- a) Determinar en la suma de \$ 25 por acción, el precio de colocación de las 75.000.000 acciones que serán destinadas por la Sociedad a la primera etapa del plan de entrega de opciones de compra de acciones a los trabajadores de Empresas Iansa S.A. y/o sus afiliadas.
- b) El precio de las restantes 75.000.000 de acciones que queden pendientes de ser colocadas dentro del sistema de planes de compensación para trabajadores de Empresas Iansa S.A. y/o sus afiliadas, deberá ser determinado por una nueva Junta de Accionistas que se celebrará en el futuro, y que será debidamente convocada en su momento.

Considerando que los stocks options se convertirán en irrevocables en un plazo de 3 años, los servicios serán recibidos por la Sociedad durante el mismo período y con la misma progresión, por lo que el gasto por remuneraciones será devengado en el mismo período.

El cargo a resultados que se reconoció al 30 de septiembre de 2013 fue de MUSD 226, con abono a Resultados Acumulados (MUSD 474 al 30 de septiembre de 2012).

Los principales supuestos utilizados para la determinación del valor justo de las opciones que es reconocido como gasto de remuneraciones en el período de devengo de las mismas son los siguientes:

Concepto	
Rendimiento de dividendo (%)	0%
Volatilidad esperada (%)	34,46%
Tasa de interés libre de riesgo (%)	1,41%
Vida esperada de la opción (años)	3 años
Precio de acción (\$)	37,24
Porcentaje estimado de ejercicio	Primer semestre 2012, Primer semestre 2013 y 11 meses del 2014, 1/3 en cada oportunidad
Período cubierto	30-11-2014
Modelo usado	Modelo racional de valoración de opciones
Nombre del modelo	Black Sholes Merton (1973)



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 30 de septiembre de 2013 es el siguiente:

Clase de Pasivo	RUT Deudora	Nombre Deudora	Moneda	Acreedor	Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez Vencimiento				Tipo Amortización	Valor Nominal
					Hasta un mes MUSD	Uno a tres meses MUSD	Tres a doce meses MUSD	Total Corriente MUSD		
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	TELEFONICA EMPRESAS CHILE SA	-	29	316	345	Mensual	345
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	VERTICE CONSTRUCCIONES S.A.	-	194	-	194	Mensual	194
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	CLEXTRAL GROUP S.A.	-	184	-	184	Mensual	184
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	FERNANDO ACEVEDO ESPINOZA	46	27	-	73	Mensual	73
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	SOPRANO S.A.	-	67	-	67	Mensual	67
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	AIG CHILE COMPAÑIA DE SEGUROS	62	-	-	62	Mensual	62
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	SAP CHILE	57	-	-	57	Mensual	57
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	GRUPO GP CONSTRUCCION LTDA	29	24	-	53	Mensual	53
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	SONDA S.A.	9	43	-	52	Mensual	52
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	USD	CALIFORNIA PELLET MILL COMPANY	-	185	-	185	Mensual	185
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	USD	EXTRU-TECH, INC	-	64	-	64	Mensual	64
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	EUR	ANDRITZ SPROUT A/S	-	723	-	723	Mensual	723
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	EUR	PROCISA	-	-	279	279	Mensual	279
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	376	2.382	170	2.928	Mensual	2.928
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CATAMUTUN S.A.	1.147	724	-	1.871	Mensual	1.871
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CIA.INDUSTRIAL EL VOLCAN S.A.	-	487	795	1.282	Mensual	1.282
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	LABORATORIO BOSTON S.A.	512	662	-	1.174	Mensual	1.174
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	BANCO DE CHILE	686	-	-	686	Mensual	686
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC COMERCIALIZADORA DE CARBON	-	615	-	615	Mensual	615
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MUELLES DE PENCO S.A.	-	599	-	599	Mensual	599
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CIA.SIDERURGICA HUACHIPATO S.A.	115	418	-	533	Mensual	533
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	OLEOTOP S.A.	165	267	-	432	Mensual	432
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	RENDIC HERMANOS S.A.	-	414	-	414	Mensual	414
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SECURITY FACTORING S.A.	377	-	-	377	Mensual	377
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	ADM CHILE COMERCIAL LIMITADA	120	220	-	340	Mensual	340
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOPRODI S.A.	81	228	-	309	Mensual	309
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	WALMART CHILE COMERCIAL LTDA	-	305	-	305	Mensual	305
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	COAGRA AGROINDUSTRIAL S.A.	70	152	-	222	Mensual	222
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	AGROCOMERCIAL DEL SUR LTDA	-	221	-	221	Mensual	221
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES ERNST S.A.	-	212	-	212	Mensual	212
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MORA ES SERVICIOS	74	135	-	209	Mensual	209
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	JUAN ANTONIO ASTUDILLO HIDALGO	61	140	-	201	Mensual	201
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	DEL CARPIO ANALISIS Y ASESORIAS	105	89	-	194	Mensual	194
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	DISTRIB.PORTLAND S.A.	44	149	-	193	Mensual	193
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	HIDALGO CERDA LTDA	95	96	-	191	Mensual	191
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	INDUSTRIAS CORVALAN S.A.	46	139	-	185	Mensual	185
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	IMPRESOS INDUSTRIALES S.A.	65	100	-	165	Mensual	165
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SIGDOTEK S.A.	160	-	-	160	Mensual	160
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MOLINERA GORBEA LTDA.	132	20	-	152	Mensual	152
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERVICIOS EXTERNOS Y PERSONAL	140	8	-	148	Mensual	148
<b>Subtotal Acreedores Comerciales</b>					<b>4.774</b>	<b>10.322</b>	<b>1.560</b>	<b>16.656</b>		



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar (Continuación).

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 30 de septiembre de 2013 es el siguiente:

				Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez						
				Vencimiento						
Clase de Pasivo	RUT Deudora	Nombre Deudora	Moneda	Acreeedor	Hasta un mes MUSD	Uno a tres meses MUSD	Tres a doce meses MUSD	Total Corriente MUSD	Tipo Amortización	Valor Nominal
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	DISTRIBUIDORA OFIMARKET S.A.	1	147	-	148	Mensual	148
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MOLINO FUENTES S.A.	93	48	-	141	Mensual	141
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC. AGRIC.Y FOR. STA. MATILDE	-	137	-	137	Mensual	137
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC. COM. APARICIO GARCIA LTDA	-	136	-	136	Mensual	136
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CIA.MOLINERA SAN CRISTOBAL	73	60	-	133	Mensual	133
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CONSULTORA Y ADMINISTRADORA DE	-	132	-	132	Mensual	132
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC DE TRANSPORTES SAN NICOLAS	65	66	-	131	Mensual	131
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CORESA S.A.	64	66	-	130	Mensual	130
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOCIEDAD GABRIEL LEON E HIJOS	34	105	-	139	Mensual	139
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES DEL MAULE LIMITADA	31	96	-	127	Mensual	127
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERPACK S.A.	85	39	-	124	Mensual	124
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	AGROGESTION VITRA LTDA.	-	123	-	123	Mensual	123
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	KSB CHILE S.A	22	98	-	120	Mensual	120
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOLVENTA FACTORING LIMITADA	118	-	-	118	Mensual	118
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	QUIMICA ITALQUIM LTDA	29	89	-	118	Mensual	118
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	KABSA S.A.	60	57	-	117	Mensual	117
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	ING.CONSTRUC.E INVERSION	1	115	-	116	Mensual	116
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES VALDEBENITO	10	106	-	116	Mensual	116
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	AVILES Y MUÑOZ LTDA	13	103	-	116	Mensual	116
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CORONEL LIMITADA	-	114	-	114	Mensual	114
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC.DE SERV.DE INGENIERIA	22	92	-	114	Mensual	114
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES ASODUCAM	68	41	-	109	Mensual	109
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CHEP CHILE S.A.	102	7	-	109	Mensual	109
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MOLINA SILVA LUIS GONZALO	36	66	-	102	Mensual	102
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	INVER. TRANSPORTES Y SERVICIO	53	48	-	101	Mensual	101
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC. AGRICOLA SAN RAFAEL	99	2	-	101	Mensual	101
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERGIO HEISE FERNANDEZ	100	-	-	100	Mensual	100
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MEDINA RIOS PEDRO Y OTRA	-	99	-	99	Mensual	99
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CARBESOR LIMITADA	-	97	-	97	Mensual	97
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	DIAZ CABEZAS LIMITADA	68	29	-	97	Mensual	97
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES JACI LIMITADA	76	19	-	95	Mensual	95
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	BANCO INTERNACIONAL	72	22	-	94	Mensual	94
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC. COMERCIAL HUGASA LTDA.	8	83	-	91	Mensual	91
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	RABO SERVICIOS LIMITADA	-	-	20.263	20.263	Mensual	20.263
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	BAYER S.A.	-	2.664	1.199	3.863	Mensual	3.863
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	SEMILLAS KWS CHILE LTDA.	76	1.877	928	2.881	Mensual	2.881
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	DUPONT CHILE S.A.	-	1.332	-	1.332	Mensual	1.332
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	BASF CHILE S.A.	-	-	1.127	1.127	Mensual	1.127
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	SYNGENTA AGRIBUSINESS S.A.	-	887	-	887	Mensual	887
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	ARYSTA LIFESCIENCE CHILE S.A.	-	837	-	837	Mensual	837
<b>Subtotal Acreedores Comerciales</b>					<b>1.479</b>	<b>10.039</b>	<b>23.517</b>	<b>35.035</b>		



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar (Continuación).

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 30 de septiembre de 2013 es el siguiente:

Clase de Pasivo	RUT Deudora	Nombre Deudora	Moneda	Acreedor	Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez Vencimiento				Tipo Amortización	Valor Nominal
					Hasta un mes MUSD	Uno a tres meses MUSD	Tres a doce meses MUSD	Total Corriente MUSD		
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	DOW AGROSCIENCIAS CHILE S.A	-	573	-	573	Mensual	573
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	D.CARBON.COLOMBIA	-	452	-	452	Mensual	452
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	C.I. CARBONES Y COQUES DEL INTERIOR	-	414	-	414	Mensual	414
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	URALKALI TRADING S.A.	-	402	-	402	Mensual	402
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	COMPAÑIA INTER. DE SEMILLAS	-	92	187	279	Mensual	279
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	EURO IMEXPORT LTDA.	-	267	-	267	Mensual	267
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	ABELARDO CUFFIA	-	162	-	162	Mensual	162
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	PRODUCTORA Y COMERCIALIZADORA DE	-	161	-	161	Mensual	161
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	MAERSK CHILE S.A.	-	125	-	125	Mensual	125
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	ANASAC CHILE S.A.	-	114	-	114	Mensual	114
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	CORPORACIÓN MINERA F&E SAC	-	96	-	96	Mensual	96
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	PROCISA	-	-	1.094	1.094	Mensual	1.094
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	HAMER PACKAGING TECHNOLOGY	-	-	157	157	Mensual	157
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	H. PUTSCH GMBH & COMP	-	36	100	136	Mensual	136
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	INSERCO GMBH	-	100	-	100	Mensual	100
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	17.048	14.963	1.801	33.812	Mensual	33.812
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromas S.A.	CLP	MAPFRE COMPANIA DE SEGUROS	-	17	-	17	Mensual	17
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromas S.A.	CLP	ENCARNACION AVALOS CUENCA	-	7	-	7	Mensual	7
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromas S.A.	CLP	JUAN CARLOS MORALES ARTUS	-	5	-	5	Mensual	5
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromas S.A.	CLP	ENRIQUE VALDES RODRIGUEZ	-	4	-	4	Mensual	4
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromas S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	-	530	-	530	Mensual	530
Acreedores Comerciales	76.004.559-4	Patagonia Investment S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	-	6	-	6	Mensual	6
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	PROEX LTDA.	-	262	-	262	Mensual	262
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	DI BATTISTA Y COMPANIA LIMITADA	-	149	-	149	Mensual	149
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	CANUELAS CHILE S.P.A.	96	39	-	135	Mensual	135
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	METROGAS S.A.	52	51	-	103	Mensual	103
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	AGROCOMERCIAL SAFRATEC CHILE LIMITA	39	56	-	95	Mensual	95
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	ECOFOOD S.A.	51	40	-	91	Mensual	91
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	ALUSA S.A.	-	65	-	65	Mensual	65
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	646	760	53	1.459	Mensual	1.459
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	MAPFRE COMPANIA DE SEGUROS	-	228	-	228	Mensual	228
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	ALIMENTOS Y FRUTOS S.A	-	40	-	40	Mensual	40
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	AGRO CACERES LTDA.	-	35	-	35	Mensual	35
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	CANTO COFRE GUIDO ANTONIO	-	29	-	29	Mensual	29
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	31	217	49	297	Mensual	297
Acreedores Comerciales	76.045.453-2	C.G.I. S.A.	CLP	OTROS ACREEDORES	-	18	-	18	Mensual	18
Acreedores Comerciales	Extranjera	Icatom S.A.	USD	OTROS ACREEDORES	-	2.314	-	2.314	Mensual	2.314
<b>Subtotal Acreedores Comerciales</b>					<b>17.963</b>	<b>22.829</b>	<b>3.441</b>	<b>44.233</b>		
<b>Total Acreedores Comerciales</b>					<b>24.216</b>	<b>43.190</b>	<b>28.518</b>	<b>95.924</b>		



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar (Continuación).

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clase de Pasivo	RUT Deudora	Nombre Deudora	Moneda	Acreedor	Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez Vencimiento				Tipo Amortización	Valor Nominal
					Hasta un mes MUSD	Uno a tres meses MUSD	Tres a doce meses MUSD	Total Corriente MUSD		
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	PLASPAK MAQUINARIA LTDA.	-	389	-	389	Mensual	389
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	GP CONSTRUCCION	-	115	-	115	Mensual	115
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	SONDA S.A.	-	96	-	96	Mensual	96
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	RESULTS GROUP LIMITADA	-	80	-	80	Mensual	80
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	INTELLEGO CHILE	32	-	-	32	Mensual	32
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	PENTA FINANCIERO S.A.	29	-	-	29	Mensual	29
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	CASS LIMITADA	-	26	-	26	Mensual	26
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	SUIZITAL S.A.	-	20	-	20	Mensual	20
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	OPTIMMAX	-	16	-	16	Mensual	16
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	EUR	ANDRITZ SPROUT A/S	-	168	-	168	Mensual	168
Acreedores Comerciales	91.550.000-5	Empresas Iansa S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	186	2.286	6.263	8.735	Mensual	8.735
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	ACREEDORES VARIOS	30.643	27.056	1.904	59.603	Mensual	59.603
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CATAMUTUMN ENERGIA S.A.	682	1.773	-	2.455	Mensual	2.455
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CIA.INDUSTRIAL EL VOLCAN S.A.	72	661	96	829	Mensual	829
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	LABORATORIO BOSTON S.A.	108	455	-	563	Mensual	563
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	PEHUENCO LTDA.	-	530	-	530	Mensual	530
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CIVIL AGRO S A	-	376	-	376	Mensual	376
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	BASF CHILE S.A.	-	353	-	353	Mensual	353
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	AGROGESTION VITRA LTDA.	-	324	-	324	Mensual	324
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	REFRACTARIOS IUNGE LIMITADA	-	260	-	260	Mensual	260
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CIA. INTERNACIONAL DE SEMILLAS	122	134	-	256	Mensual	256
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERPLAS S.A.	72	169	-	241	Mensual	241
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MORA ES SERVICIO LIMITADA	-	216	-	216	Mensual	216
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	CARBOMAT LTDA.	-	207	-	207	Mensual	207
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MUELLES DE PENCO S.A.	6	147	-	153	Mensual	153
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	HIDALGO CERDA LTDA	-	151	-	151	Mensual	151
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	PRODUCCIONES CUECA LIMITADA	-	145	-	145	Mensual	145
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MOLINO FUENTES S.A.	50	85	-	135	Mensual	135
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	DISTRIBUIDORA OFIMARKET S.A.	-	134	-	134	Mensual	134
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES ALAM S.A.	-	133	-	133	Mensual	133
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC.AGRICOLA SAN IGNACIO LTDA.	-	131	-	131	Mensual	131
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC. COMERCIAL HUGASA LTDA.	31	96	-	127	Mensual	127
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES DEL MAULE LIMITADA	-	124	-	124	Mensual	124
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOCIEDAD GABRIEL LEON E HIJOS	-	119	-	119	Mensual	119
<b>Subtotal Acreedores Comerciales</b>					<b>32.033</b>	<b>36.975</b>	<b>8.263</b>	<b>77.271</b>		



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar (Continuación).

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clase de Pasivo	RUT Deudora	Nombre Deudora	Moneda	Acreedor	Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez Vencimiento				Tipo Amortización	Valor Nominal
					Hasta un mes MUSD	Uno a tres meses MUSD	Tres a doce meses MUSD	Total Corriente MUSD		
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERPACK S.A.	-	119	-	119	Mensual	119
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	OSVALDO RENE PASLACK ZAFIRA	109	-	-	109	Mensual	109
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	INGENIERIA CONSTRUCCION E INVERSION	-	108	-	108	Mensual	108
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES ERNST S.A.	-	107	-	107	Mensual	107
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	FRANCISCO JAVIER AVARIA ENRICO	-	102	-	102	Mensual	102
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MOLINERA GORBEA LTDA.	-	99	-	99	Mensual	99
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	JUAN ANTONIO ASTUDILLO	-	97	-	97	Mensual	97
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	BETAMA LTDA.	-	93	-	93	Mensual	93
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SOC.DE TRANSP.VALDEBENITO	30	62	-	92	Mensual	92
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	FORSAC S.A	47	44	-	91	Mensual	91
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES CASA BLANCA S.A.	-	91	-	91	Mensual	91
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	IMPRESOS INDUSTRIALES S.A.	-	86	-	86	Mensual	86
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	GOMEZ Y GOMEZ LIMITADA	15	69	-	84	Mensual	84
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	AVILES Y MUÑOZ LTDA	-	82	-	82	Mensual	82
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	EMARESA INGENIEROS	41	38	-	79	Mensual	79
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	SERV.EXTERNOS Y PERSONAL	-	78	-	78	Mensual	78
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	TRANSPORTES DISUR LIMITADA	-	76	-	76	Mensual	76
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	CLP	MENDEZ LEIVA MANUEL J.	-	70	-	70	Mensual	70
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	RABO SERV. Y ASES.LTDA	-	-	20.271	20.271	Mensual	20.271
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	SEMILLAS KWS CHILE LTDA.	1.260	1.261	-	2.521	Mensual	2.521
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	BAYER S.A.	354	1.227	-	1.581	Mensual	1.581
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	CARGILL SUGAR DIVISION	-	958	-	958	Mensual	958
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	SAN MARTIN DE TABACAL	-	910	-	910	Mensual	910
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	GRANELES DE CHILE S.A.	336	447	-	783	Mensual	783
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	SYNGENTA AGRIBUSINESS S.A.	-	486	-	486	Mensual	486
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	C.I. CARBONES Y COQUES DEL INTERIOR	-	435	-	435	Mensual	435
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	EURO IMEXPORT LTDA.	232	4	-	236	Mensual	236
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	ARYSTA LIFESCIENCE CHILE S.A.	21	188	-	209	Mensual	209
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	DOW AGROSCIENCES CHILE S.A.	-	187	-	187	Mensual	187
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	RAUMAK EXPORTADORA LTDA.	-	140	-	140	Mensual	140
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	CARBOIN S.A.C.	-	134	-	134	Mensual	134
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	CHAMSA	-	83	-	83	Mensual	83
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	USD	TECNOTOK LTDA	-	50	-	50	Mensual	50
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	H. PUTSCH GMBH & COMP	-	111	-	111	Mensual	111
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	DAI SOCIEDADE DE DESENVOLVIMIENTO	-	55	-	55	Mensual	55
Acreedores Comerciales	96.772.810-1	Iansagro S.A.	EUR	PROCISA	-	51	-	51	Mensual	51
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	MAPFRE COMPANIA DE SEGUROS	-	8	-	8	Mensual	8
<b>Subtotal Acreedores Comerciales</b>					<b>2.445</b>	<b>8.156</b>	<b>20.271</b>	<b>30.872</b>		



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 22. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar (Continuación).

El detalle de los Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar al 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

					Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo de Liquidez					
					Vencimiento					
Clase de Pasivo	RUT Deudora	Nombre Deudora	Moneda	Acreedor	Hasta un mes MUSD	Uno a tres meses MUSD	Tres a doce meses MUSD	Total Corriente MUSD	Tipo Amortización	Valor Nominal
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ENCARNACION AVALOS CUENCA	-	7	-	7	Mensual	7
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ENRIQUE VALDES RODRIGUEZ	-	4	-	4	Mensual	4
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	JUAN CARLOS MORALES ARTUS	-	4	-	4	Mensual	4
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	JULIO FERREIRA BIZAMA Y CIA LT	-	3	-	3	Mensual	3
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ROSA AMELIA ORELLANA RETAMAL	-	3	-	3	Mensual	3
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ANDRES OCHAGAVIA URRUTIA	-	3	-	3	Mensual	3
Acreedores Comerciales	96.909.650-1	Agromás S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	-	338	181	519	Mensual	519
Acreedores Comerciales	76.004.559-4	Patagonia Investment S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	-	12	-	12	Mensual	12
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	581	307	39	927	Mensual	927
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	PROEX LTDA.	84	91	-	175	Mensual	175
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	DI BATTISTA Y COMPANIA LIMITADA	55	130	-	185	Mensual	185
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	SOPRODI S.A.	83	-	-	83	Mensual	83
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	ALUSA S.A	17	66	-	83	Mensual	83
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	ECOFOOD S.A.	43	41	-	84	Mensual	84
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	CRANDON CHILE LIMÍ	21	46	-	67	Mensual	67
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	SERV.EXTERNOS Y PERSONAL LTDA	-	61	-	61	Mensual	61
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	CRIADERO CHILE MINK LTDA	25	21	-	46	Mensual	46
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	HECTOR VALENZUELA GONZALEZ	-	39	-	39	Mensual	39
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	COMERCIAL RHEINTEK CHILE LTDA.	-	35	-	35	Mensual	35
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	CLP	EMPRESAS CAROZZI S. A.	-	35	-	35	Mensual	35
Acreedores Comerciales	76.857.210-0	L.D.A. S.A.	USD	INDÚSTRIA DE FARINHA DE OSSOS	138	7	-	145	Mensual	145
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	MAPFRE COMPANIA DE SEGUROS	-	82	-	82	Mensual	82
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	TRIMASTER	-	81	-	81	Mensual	81
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	ALIMENTOS Y FRUTOS S.A	-	37	-	37	Mensual	37
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	AGRÍCOLA FRUTOS DEL MAIPO LTDA	-	29	-	29	Mensual	29
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	COOP.ELECTRICA LOS ANGELES	-	22	-	22	Mensual	22
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	COPEVAL S.A.	12	3	-	15	Mensual	15
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	GUZMAN SOTO JOSE ELISEO	-	15	-	15	Mensual	15
Acreedores Comerciales	76.016.176-4	Agrícola Terrandes S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	43	287	44	374	Mensual	374
Acreedores Comerciales	76.045.453-2	C.G.I. S.A.	CLP	ACREEDORES VARIOS	-	12	-	12	Mensual	12
Acreedores Comerciales	Extranjera	Icatom S.A.	USD	ACREEDORES VARIOS	-	7.096	-	7.096	Mensual	7.096
<b>Subtotal Acreedores Comerciales</b>					<b>1.102</b>	<b>8.917</b>	<b>264</b>	<b>10.283</b>		
<b>Total Acreedores Comerciales</b>					<b>35.580</b>	<b>54.048</b>	<b>28.798</b>	<b>118.426</b>		



**Notas a los Estados Financieros Consolidados**

**Nota 23. Otras provisiones a corto plazo.**

**a) Composición.**

Las provisiones constituidas corresponden a los siguientes conceptos y montos:

	Corriente	
	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Siniestro caldera Chillán	259	229
<b>Totales</b>	<b>259</b>	<b>229</b>

Esta provisión fue realizada durante el año 2012, debido a la explosión de una de las calderas de la planta de Chillán. Su monto fue fijado como el monto no cubierto por la compañía de seguros por el siniestro. Durante el cuarto trimestre del año 2013 se espera que se liquide dicho siniestro.

**b) Movimientos.**

Los movimientos de las provisiones es el siguiente:

Al 30 de septiembre de 2013	Total MUSD
<b>Saldo Inicial al 01-Ene-13</b>	<b>229</b>
Constitución de provisiones en el ejercicio	325
Reclasificaciones	(295)
Provisiones utilizadas	-
<b>Cambios en Provisiones , Total</b>	<b>30</b>
<b>Saldo Final al 30-Sep-13</b>	<b>259</b>

Al 31 de diciembre de 2012	Total MUSD
<b>Saldo Inicial al 01-Ene-12</b>	<b>-</b>
Constitución de provisiones en el ejercicio	3.257
Reclasificaciones	-
Provisiones utilizadas	(3.028)
<b>Cambios en Provisiones , Total</b>	<b>229</b>
<b>Saldo Final al 31-Dic-12</b>	<b>229</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 24. Cuentas por pagar por impuestos corrientes.

La composición de las cuentas por pagar por impuestos corrientes al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es la siguiente:

Conceptos	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Provisión impuesto renta (1)	7	4.115
<b>Total</b>	<b>7</b>	<b>4.115</b>

(1) Al 30 de septiembre de 2013 se registra provisión de impuesto por pagar sobre las utilidades de la afiliada C.G.I. S.A. Al 31 de diciembre de 2012 se registra la provisión de impuesto por pagar sobre las utilidades de la afiliada Iansagro S.A.

### Nota 25. Otros pasivos no financieros.

El detalle del rubro Otros pasivos no financieros, al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, es el siguiente:

Corriente	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Ventas no realizadas (1)	10.163	12.575
Retención liquidación remolacha (2)	119	83
Otros (3)	692	302
<b>Totales</b>	<b>10.974</b>	<b>12.960</b>

- (1) El saldo de las ventas no realizadas corresponde a ventas anticipadas normales del negocio, principalmente por azúcar facturada y no despachada al cierre de cada ejercicio.
- (2) Corresponde a las cuotas de los agricultores asociados a la Federación Nacional de Agricultores Remolacheros (FENARE), administrada por la afiliada Iansagro S.A.
- (3) Corresponde a anticipos recibidos por concepto de proyectos agrícolas, anticipos de clientes nacionales y extranjeros y bonificación remolacha.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 26. Patrimonio neto.

Al 30 de septiembre de 2013, dentro del plan de compensaciones stock options, algunos ejecutivos ejercieron su opción, de acuerdo al siguiente detalle:

Fecha	Monto pagado MUSD	Cantidad de acciones
09-01-2013	56,9	1.069.520
10-01-2013	282,8	5.347.592
14-01-2013	282,7	5.347.592
15-01-2013	141,7	2.673.796
16-01-2013	24,3	458.365
18-01-2013	48,6	916.730
01-02-2013	48,5	916.730
14-03-2013	56,5	1.069.520
<b>Total</b>	<b>942,0</b>	<b>17.799.845</b>

Al 31 de diciembre de 2012, dentro del plan de compensaciones stock options, algunos ejecutivos ejercieron su opción, de acuerdo al siguiente detalle:

Fecha	Monto pagado MUSD	Cantidad de acciones
02-02-2012	23,5	458.365
13-02-2012	24,0	458.365
27-04-2012	23,6	458.365
<b>Total</b>	<b>71,1</b>	<b>1.375.095</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 26. Patrimonio neto (Continuación).

#### a) Número de acciones y Capital.

El capital suscrito y pagado se divide en acciones de una misma serie y sin valor nominal.

Con fecha 11 de enero de 2013 disminuyó en capital autorizado, en 55.779.164 acciones, en pleno derecho por vencimiento del plazo de suscripción de las acciones preferentes.

Al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012, el capital de la Sociedad se compone de la siguiente forma:

#### i) Número de acciones

Al 30 de septiembre de 2013:

Serie	N° de acciones autorizadas	N° de acciones suscritas	N° de acciones pagadas	N° de acciones con derecho a voto	N° de accionistas
única	4.113.932.067	3.983.886.864	3.983.886.864	3.983.886.864	14.842

Al 31 de diciembre de 2012:

Serie	N° de acciones autorizadas	N° de acciones suscritas	N° de acciones pagadas	N° de acciones con derecho a voto	N° de accionistas
única	4.169.711.231	3.966.087.019	3.966.087.019	3.966.087.019	14.887

#### ii) Capital:

Al 30 de septiembre de 2013:

Serie	Capital Suscrito MUS\$	Capital Pagado MUS\$
única	246.160	246.160

Al 31 de diciembre de 2012:

Serie	Capital Suscrito MUS\$	Capital Pagado MUS\$
única	245.507	245.507



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### Nota 26. Patrimonio neto (Continuación).

#### b) Dividendos.

Según lo informado en la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada con fecha 27 de marzo de 2013, en relación a la política de dividendos futuros, la junta tomó conocimiento que será intención del Directorio poder cumplir en los ejercicios futuros con una política de dividendos consistente con el pago mínimo de un 30% de las utilidades del ejercicio anterior, después de impuestos.

Adicionalmente, si el monto de las utilidades del ejercicio respectivo, las disponibilidades financieras y los requerimientos de los nuevos proyectos de inversión lo permiten, la Sociedad procurará efectuar el pago de un porcentaje superior de dividendos.

En Junta Extraordinaria de Accionistas de Empresas Iansa S.A., celebrada el 27 de marzo de 2013, se acordó el pago de un dividendo definitivo de USD 0,0029966262 por acción, con cargo a los resultados del ejercicio 2012 por un monto total de USD 11.935.014,76, que se desglosa como sigue:

- a) Con cargo al 30% de la utilidad líquida, un dividendo definitivo obligatorio de USD 0,0025685367 por acción.
- b) Con cargo al resultado del ejercicio 2012, un dividendo definitivo adicional de USD 0,0004280895 por acción.

En Junta Extraordinaria de Accionistas de Empresas Iansa S.A., celebrada el 25 de abril de 2012, se acordó el pago de un dividendo definitivo de USD 0,0023158637 por acción equivalente al 35% de la utilidad después de impuestos del ejercicio que alcanzó a USD 26.239.587,36, pago que se realizó en pesos utilizando el tipo de cambio del dólar observado del día 25 de abril de 2012.

Al 30 de septiembre de 2013 se presentan en los pasivos de la Sociedad MUSD 5.285 correspondientes a provisión por dividendo mínimo que se encuentra clasificado en Nota N° 8 “Saldos y transacciones con partes relacionadas” (MUSD 2.259, que corresponde a accionista mayoritario) y en la Nota N° 22 “Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar” (MUSD 3.026). Dicho saldo corresponde al 30% de la utilidad del periodo comprendido entre enero y septiembre 2013, según lo establece el artículo N° 79 de la Ley de Sociedades Anónimas. Al 31 de diciembre de 2012 el monto asciende a MUSD 10.230.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 26. Patrimonio neto (Continuación).

#### c) Políticas de gestión y obtención de capital.

Las políticas de financiamiento de Empresas Iansa S.A. se sustentarán en las siguientes fuentes de recursos, tomándose la alternativa más conveniente y competitiva en cada caso, y cuyo uso no esté restringido por las obligaciones financieras asumidas:

- Recursos propios generados por la explotación.
- Créditos con bancos e instituciones financieras, principalmente denominados en dólares.
- Emisión de títulos de deuda, bonos corporativos y efectos de comercio, en la medida que las condiciones financieras lo aconsejen.
- Créditos ligados a proveedores de materiales e insumos.
- Venta de activos circulantes, incluyendo cuentas por cobrar e inventarios.
- Venta de activos prescindibles.

#### d) Otras Reservas.

El detalle de Otras Reservas es el siguiente:

	Saldo al 31-Dic-12 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 30-Sep-13 MUSD
Otras reservas varias (1)	4.545	-	4.545
Reserva por derivados de cobertura (2)	8.249	(4.819)	3.430
Reservas por diferencias de cambio por conversión	1.493	66	1.559
<b>Totales</b>	<b>14.287</b>	<b>(4.753)</b>	<b>9.534</b>

#### (1) Otras reservas varias.

Corresponde a los efectos de la restructuración de las inversiones realizadas el año 2012.

#### (2) Reserva por derivados de cobertura.

Corresponde al valor justo de los instrumentos de cobertura que a la fecha de cierre no se han liquidado con el operador financiero y que no se ha materializado la entrega de la partida cubierta, neta de impuestos, de acuerdo al siguiente detalle:

	Saldo al 31-Dic-12 MUSD	Movimiento Neto MUSD	Saldo al 30-Sep-13 MUSD
Valor justo de instrumentos de cobertura	9.767	(3.762)	6.005
Impuestos a las ganancias relacionado con coberturas de flujo de efectivo	(1.518)	(1.057)	(2.575)
<b>Totales</b>	<b>8.249</b>	<b>(4.819)</b>	<b>3.430</b>



**Notas a los Estados Financieros Consolidados**

**Nota 26. Patrimonio neto (Continuación).**

**e) Resultados acumulados**

El movimiento de utilidades (pérdidas) acumuladas es el siguiente:

	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Saldo inicial	94.950	71.770
Resultado del período	17.616	34.100
Dividendos pagados	(11.935)	(9.184)
Reverso provisión dividendo mínimo año anterior	10.230	7.863
Provisión dividendo mínimo año actual	(5.285)	(10.230)
Stock Option	226	631
<b>Saldo Final</b>	<b>105.802</b>	<b>94.950</b>

**f) Capital emitido**

El movimiento del capital emitido es el siguiente:

	<b>30-Sep-13</b>	<b>31-Dic-12</b>
	<b>MUSD</b>	<b>MUSD</b>
Saldo inicial	245.507	245.457
Suscripción de acciones	653	50
<b>Saldo Final</b>	<b>246.160</b>	<b>245.507</b>

**g) Participaciones no controladoras.**

Este rubro corresponde al reconocimiento de la porción del patrimonio y resultado de las subsidiarias que pertenecen a terceras personas. Desde diciembre 2012 Empresas Iansa, de forma directa e indirecta, es dueña del 100% de Patagonia Investment, por lo que en el patrimonio no se refleja participación no controladora, no así en el resultado, ya que en este se refleja el resultado de la no controladora entre el 01 de enero de 2012 y el momento en que toma la totalidad del control. El detalle es el siguiente:

<b>Sociedad</b>	<b>Valores en Estado de Resultados</b>	
	<b>01-Ene-13</b>	<b>01-Ene-12</b>
	<b>30-Sep-13</b>	<b>30-Sep-12</b>
	%	%
Patagonia Investment S.A.	-	(130)
<b>Total</b>	<b>-</b>	<b>(130)</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 26. Patrimonio neto (Continuación).

#### g) Participaciones no controladoras (Continuación).

Con fecha 10 de mayo de 2012, Iansa y Cargill Incorporated Limitada (“Cargill”) celebraron un contrato de compraventa de acciones de la sociedad anónima Patagonia Investment S.A., en virtud del cual Iansa le compró a Cargill el 95% de sus acciones en Patagonia Investment. En dicho contrato también se incluye el Put and Call por el 5% restante, que será adquirido durante el cuarto trimestre del año 2012.

Con fecha 27 de diciembre de 2012, se adquirió el 5% restante que Cargill Incorporated Limitada poseía como en Patagonia Investment S.A.

En virtud de lo anterior, los dueños de las acciones de Patagonia Investment S.A., desde 31 de diciembre de 2012, son Iansagro S.A. con un 60% y Empresas Iansa S.A. con un 40%.

### Nota 27. Ganancia (Pérdida) por acción.

La ganancia (pérdida) básica por acción es calculada dividiendo el resultado disponible para accionistas por el número promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo, tal como se indica en letra x) de la nota N° 3 “Principales políticas contables aplicadas”.

	01-ene-13 30-sep-13 MUSD	01-ene-12 30-sep-12 MUSD	01-jul-13 30-sep-13 MUSD	01-jul-12 30-sep-12 MUSD
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	17.615.655	31.320.119	8.666.982	12.656.410
Dividendos Preferentes Declarados	-	-	-	-
Efecto Acumulado de Cambio en Política Contable por Acción Básica	-	-	-	-
Dividendos Preferentes Acumulativos no Reconocidos	-	-	-	-
<b>Resultado disponible para accionistas</b>	<b>17.615.655</b>	<b>31.320.119</b>	<b>8.666.982</b>	<b>12.656.410</b>
Promedio ponderado de número de acciones	3.983.547.334	3.965.832.372	3.983.547.334	3.965.832.372
<b>Ganancia básica por acción</b>	<b>0,0044</b>	<b>0,0079</b>	<b>0,0021</b>	<b>0,0032</b>
Número de acciones con opción de compra (stock options)	49.064.176	66.864.021	49.064.176	66.864.021
Promedio ponderado de número de acciones	3.988.998.909	3.973.261.707	3.988.998.909	3.973.261.707
<b>Ganancia diluida por acción</b>	<b>0,0044</b>	<b>0,0079</b>	<b>0,0021</b>	<b>0,0032</b>
<b>Resultado disponible para accionistas procedente de operaciones continuadas</b>	<b>18.110.082</b>	<b>34.433.681</b>	<b>8.666.982</b>	<b>13.081.506</b>
Promedio ponderado de número de acciones	3.983.547.334	3.965.832.372	3.983.547.334	3.965.832.372
<b>Ganancia básica por acción procedente de operaciones continuadas</b>	<b>0,0045</b>	<b>0,0087</b>	<b>0,0021</b>	<b>0,0033</b>
<b>Ganancia diluida por acción procedente de operaciones continuadas</b>	<b>0,0045</b>	<b>0,0087</b>	<b>0,0021</b>	<b>0,0033</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 27. Ganancia (Pérdida) por acción (Continuación).**

En Junta Extraordinaria de Accionistas de Empresas Iansa S.A., celebrada el 27 de marzo de 2013, se acordó el pago de un dividendo definitivo obligatorio de US\$0,0025685367 por acción, equivalente al 30% de la utilidad después de impuestos y de un dividendo adicional de US\$0,0004280895 por acción, equivalente al 5% de la utilidad después de impuestos del ejercicio, que alcanzó en su totalidad US\$34.100.042,15, pago que se realizó en pesos, moneda nacional, utilizando el tipo de cambio del dólar observado del día 27 de marzo de 2013.

En Junta Extraordinaria de Accionistas de Empresas Iansa S.A., celebrada el 26 de abril de 2012, se acordó el pago de un dividendo definitivo de US\$0,0023158637 por acción equivalente al 35% de la utilidad después de impuestos del ejercicio que alcanzó a US\$26.239.587,36, pago que se realizó en pesos utilizando el tipo de cambio del dólar observado del día 25 de abril de 2012.



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 28. Activos y pasivos en moneda extranjera.

ACTIVOS	Al 30 de septiembre de 2013					
	Dólares	Euros	Otras Monedas	\$ no reajustables	U.F.	Total
Efectivo y equivalentes al efectivo	6.921	-	-	10.316	-	17.237
Otros activos financieros	4.721	-	-	-	-	4.721
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	34.234	-	1.246	104.199	682	140.361
Cuentas por cobrar no corrientes	8.948	-	-	-	-	8.948
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corrientes	4.851	-	-	-	-	4.851
Resto de activos	411.010	59	-	30.954	-	442.023
<b>TOTAL</b>	<b>470.685</b>	<b>59</b>	<b>1.246</b>	<b>145.469</b>	<b>682</b>	<b>618.141</b>

ACTIVOS	Al 31 de diciembre de 2012					
	Dólares	Euros	Otras Monedas	\$ no reajustables	U.F.	Total
Efectivo y equivalentes al efectivo	24.610	-	-	5.929	-	30.539
Otros activos financieros	14.808	-	-	-	-	14.808
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	30.374	2.072	1.398	122.277	1.225	157.346
Cuentas por cobrar no corrientes	10.239	-	-	-	-	10.239
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas corrientes	6.074	-	-	-	-	6.074
Resto de activos	400.447	-	-	25.100	-	425.547
<b>TOTAL</b>	<b>486.552</b>	<b>2.072</b>	<b>1.398</b>	<b>153.306</b>	<b>1.225</b>	<b>644.553</b>



Notas a los Estados Financieros Consolidados

Nota 28. Activos y pasivos en moneda extranjera (Continuación).

Al 30 de septiembre de 2013					
PASIVOS	Hasta 90 días	De 91 días a 1 año	De 13 meses a 5 años	Más de 5 años	Total
<b>Préstamos bancarios</b>	<b>40.032</b>	<b>3.951</b>	<b>2.372</b>	-	<b>46.355</b>
Dólares	40.032	3.951	2.372	-	46.355
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	-	-	-	-
<b>Obligaciones garantizadas</b>	<b>10.100</b>	-	-	-	<b>10.100</b>
Dólares	-	-	-	-	-
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	-	-	-	-
<b>Arrendamiento financiero</b>	<b>545</b>	<b>1.318</b>	<b>4.043</b>	-	<b>5.906</b>
Dólares	200	240	764	-	1.204
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	3	-	-	-	3
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	342	1.078	3.279	-	4.699
<b>Otros</b>	<b>10.411</b>	<b>7.941</b>	<b>55.818</b>	-	<b>74.170</b>
Dólares	1.014	-	-	-	1.014
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	9.397	7.941	55.818	-	73.156
<b>Otros pasivos financieros</b>	<b>61.088</b>	<b>13.210</b>	<b>62.233</b>	-	<b>136.531</b>
Dólares	51.346	4.191	3.136	-	58.673
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	3	-	-	-	3
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	9.739	9.019	59.097	-	77.855
<b>Otros pasivos</b>	<b>70.511</b>	<b>38.912</b>	<b>3.386</b>	<b>6.982</b>	<b>119.791</b>
Dólares	20.305	33.939	3.386	-	57.630
Euros	2.310	1.630	-	-	3.940
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	47.870	3.343	-	6.982	58.195
U.F.	26	-	-	-	26
<b>Total pasivos</b>	<b>131.599</b>	<b>52.122</b>	<b>65.619</b>	<b>6.982</b>	<b>256.322</b>
Dólares	71.651	38.130	6.522	-	116.303
Euros	2.310	1.630	-	-	3.940
Otras monedas	3	-	-	-	3
\$ no reajustables	47.870	3.343	-	6.982	58.195
U.F.	9.765	9.019	59.097	-	77.881

Nota 28. Activos y pasivos en moneda extranjera (Continuación).

Al 31 de diciembre de 2012					
PASIVOS	Hasta 90 días	De 91 días a 1 año	De 13 meses a 5 años	Más de 5 años	Total
<b>Préstamos bancarios</b>	<b>38.681</b>	<b>9.444</b>	<b>2.669</b>	-	<b>50.794</b>
Dólares	38.681	9.444	2.669	-	50.794
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	-	-	-	-
<b>Obligaciones garantizadas</b>	<b>10.100</b>	-	-	-	<b>10.100</b>
Dólares	10.100	-	-	-	10.100
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	-	-	-	-
<b>Arrendamiento financiero</b>	<b>409</b>	<b>1.193</b>	<b>4.628</b>	-	<b>6.230</b>
Dólares	54	159	513	-	726
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	355	1.034	4.115	-	5.504
<b>Otros</b>	<b>460</b>	<b>8.811</b>	<b>64.294</b>	-	<b>73.565</b>
Dólares	460	-	-	-	460
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	-	8.811	64.294	-	73.105
<b>Otros pasivos financieros</b>	<b>49.650</b>	<b>19.448</b>	<b>71.591</b>	-	<b>140.689</b>
Dólares	49.295	9.603	3.182	-	62.080
Euros	-	-	-	-	-
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	-	-	-	-	-
U.F.	355	9.845	68.409	-	78.609
<b>Otros pasivos</b>	<b>90.179</b>	<b>49.940</b>	<b>1.682</b>	<b>7.285</b>	<b>149.086</b>
Dólares	47.169	43.536	1.682	-	92.387
Euros	483	-	-	-	483
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	42.499	6.404	-	7.285	56.188
U.F.	28	-	-	-	28
<b>Total pasivos</b>	<b>139.829</b>	<b>69.388</b>	<b>73.273</b>	<b>7.285</b>	<b>289.775</b>
Dólares	96.464	53.139	4.864	-	154.467
Euros	483	-	-	-	483
Otras monedas	-	-	-	-	-
\$ no reajustables	42.499	6.404	-	7.285	56.188
U.F.	383	9.845	68.409	-	78.637



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 29. Ingresos y gastos.

a) Ingresos de actividades ordinarias.	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Jul-13	01-Jul-12
	30-Sep-13	30-Sep-12	30-Sep-13	30-Sep-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Venta de bienes (1)	400.817	442.392	143.034	155.171
Prestación de servicios (2)	3.784	5.244	606	1.274
<b>Totales</b>	<b>404.601</b>	<b>447.636</b>	<b>143.640</b>	<b>156.445</b>

- (1) Corresponde a ventas de productos terminados, siendo los más relevantes el negocio azúcar, alimento animal, insumos agrícolas y coproductos.
- (2) Corresponde a intereses por líneas de crédito remolacha y prestaciones de servicios de fletes, entre otros.

b) Costos financieros.	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Jul-13	01-Jul-12
	30-Sep-13	30-Sep-12	30-Sep-13	30-Sep-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Relativos a préstamos bancarios y bono local	1.816	674	624	357
Relativos a otros instrumentos financieros	141	158	44	53
Otros costos financieros	145	115	20	33
<b>Totales</b>	<b>2.102</b>	<b>947</b>	<b>688</b>	<b>443</b>

c) Otros gastos, por naturaleza.	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Jul-13	01-Jul-12
	30-Sep-13	30-Sep-12	30-Sep-13	30-Sep-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Fletes	22.309	22.646	6.754	7.524
Castigo	(292)	630	(27)	(807)
Deterioro deudores comerciales	1.851	986	452	506
Asesorías y servicios externos	10.308	9.122	5.520	4.477
Mantenimiento	5.483	4.464	849	(453)
Inmuebles y otros	1.742	847	508	185
Seguros	1.230	1.403	120	462
Publicidad	8.471	6.880	2.901	2.878
Patentes y derechos municipales	1.157	1.244	278	532
Otros gastos varios (1)	2.207	2.060	801	1.042
<b>Totales</b>	<b>54.466</b>	<b>50.282</b>	<b>18.156</b>	<b>16.346</b>

- (1) Incluye gastos de operación no clasificables en los ítems anteriores.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 29. Ingresos y gastos (Continuación).

d) Otras ganancias (pérdidas).	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Jul-13	01-Jul-12
	30-Sep-13	30-Sep-12	30-Sep-13	30-Sep-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Arriendos percibidos	1.181	1.086	364	350
Participación dieta variable directores	(622)	(780)	(229)	(300)
Castigo bienes siniestrados	-	(385)	-	-
Utilidad en liquidación de seguros (1)	-	25	-	-
Venta de materiales	156	203	45	45
Venta de Activo Fijo	1.214	1.067	(15)	2
Deterioro propiedades, planta y equipos	-	(5.520)	-	-
Deterioro propiedades de inversión	-	(1.430)	-	-
Provisión desmantelamiento plantas	-	(2.000)	-	-
Provisión Siniestro Planta Chillán	-	(761)	-	(761)
Otros ingresos y gastos	362	(4.221)	161	(431)
<b>Totales</b>	<b>2.291</b>	<b>(12.716)</b>	<b>326</b>	<b>(1.095)</b>

(1) Corresponde a liquidación efectuada por Compañía Aseguradora Penta Security, generado por el robo de una camioneta.

### Nota 30. Diferencias de cambio.

Las diferencias de cambio generadas al 30 de septiembre de 2013 y 2012 por saldos de activos y pasivos en monedas extranjeras, distintas a la moneda funcional fueron abonadas (cargadas) a resultados del período según el siguiente detalle:

	01-Ene-13	01-Ene-12	01-Jul-13	01-Jul-12
	30-Sep-13	30-Sep-12	30-Sep-13	30-Sep-12
	MUSD	MUSD	MUSD	MUSD
Efectivo y equivalente al efectivo	(632)	348	(766)	(1.912)
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	(4.103)	6.948	787	4.814
Otros activos	(3.151)	5.713	1.084	4.791
Otros pasivos financieros	3.502	(7.487)	(1.254)	(4.107)
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	2.400	(4.429)	(96)	(2.655)
Otros pasivos	704	(1.944)	(125)	(1.206)
<b>Utilidad (perdida) por diferencia de cambio</b>	<b>(1.280)</b>	<b>(851)</b>	<b>(370)</b>	<b>(275)</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 31. Información por segmentos.**

Empresas Iansa S.A. revela información por segmentos, de acuerdo a lo señalado en la NIIF 8, que establece las normas para informar respecto de los segmentos operativos y revelaciones relacionadas a productos, servicios y áreas geográficas.

Empresas Iansa S.A. es un holding agroindustrial-financiero que se especializa en la producción, distribución y comercialización de azúcar y otros alimentos naturales de calidad, los cuales son provistos por las distintas unidades de negocios.

Para cada uno de estos segmentos, existe información financiera que es utilizada por la administración para la toma de decisiones, la asignación de recursos, y la evaluación y gestión de dichos segmentos. La siguiente es una descripción de los 5 segmentos de la Sociedad, al 30 de junio del 2013.

#### **- Azúcar y coproductos.**

Este segmento abarca la producción y comercialización de azúcar, coproductos (coseta y melaza) y endulzantes no calóricos.

La producción de azúcar nacional se realiza a base de remolacha, que se obtiene de las zonas cercanas a las tres plantas operativas (Linares, Chillán y Los Ángeles), y que se complementa con la refinación de azúcar cruda importada, que se procesa mayoritariamente en la planta de Chillán. La remolacha se compra a agricultores independientes por la vía de contratos anuales, y también a nuestra filial Terrandes, que administra campos propios y de terceros, con contratos a largo plazo.

Los coproductos coseta y melaza, que se obtienen del proceso productivo de azúcar de remolacha, son altamente valorados como insumos en la producción de alimentos para animales. Estos coproductos son utilizados en nuestros segmentos de negocios, principalmente en alimentos para bovinos y equinos, y para la venta directa a otros clientes, tanto nacionales como extranjeros. La refinación de azúcar cruda de caña también permite la obtención de pequeñas cantidades de melaza.

Los endulzantes no calóricos en los cuales participa la Compañía se fabrican a partir de sucralosa y stevia importadas, y se comercializan a través de nuestra marca “Iansa Cero K”. A finales del 2013 se espera iniciar las operaciones de una nueva planta productora de endulzantes no calóricos en Chillán, que permitirá abastecer con tecnología de punta el mercado local de endulzantes.

En los últimos años la Compañía se ha focalizado en hacer importantes innovaciones en productos y empaques, con el objetivo de satisfacer las distintas necesidades de sus consumidores. Esto le ha permitido ofrecer “dulzura” a través de un portafolio de productos, con calorías (“Iansa Azúcar”), con la mitad de calorías (“Iansa Light”) y sin calorías (“Iansa Cero K”).



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 31. Información por segmentos (Continuación).**

En el segmento de los edulcorantes no calóricos, Iansa Cero K se consolida en el segundo lugar, y por cuarto año consecutivo crece durante el 2013 a doble dígito, aumentando su participación de mercado. En junio de 2012 se lanzó al mercado Azúcar Light Stevia, de origen 100% natural, y que ha contado con una gran aceptación de los consumidores. Durante el mismo año aumentó fuertemente su presencia en el mercado local, con un rol relevante en el mercado de farmacias y supermercados de conveniencia. Esta presencia se consolidará con nuevas campañas comunicacionales durante este año 2013.

En el segmento industrial, Iansa mantiene el liderazgo en el mercado de azúcar para clientes embotelladores y empresas de alimentos procesados, aumentando levemente sus volúmenes de ventas, optimizando la eficiencia logística en los procesos de transportes y abastecimiento y mejorando la estrategia comercial, lo que unido a la reconocida calidad de nuestros productos, nos ha permitido complementarnos cada vez de mejor manera con nuestros clientes industriales.

Iansa es un líder indiscutido en el mercado azucarero nacional, con una presencia en el mercado retail e industrial que le ha permitido lograr una participación de mercado cercana al 72% a septiembre 2013, y con una marca de reconocido prestigio que este año 2013 cumple 60 años.

Gracias al trabajo conjunto con el área de Operaciones, se ha logrado desarrollar azúcares de especialidades que van dirigidas a nichos de clientes que requieren azúcares de características técnicas específicas, satisfaciendo así sus cada vez más exigentes demandas y a la vez mejorando la rentabilidad de nuestro negocio.

Adicionalmente, la puesta en marcha de la Refinería en Chillán durante el año 2012 permite a la Compañía dar estabilidad al abastecimiento de clientes industriales, ya que el proceso de refinación permite obtener azúcar con los más altos estándares de calidad exigidos por nuestros clientes, especialmente embotelladores. Este logro representa una ventaja competitiva y un factor crítico de éxito, que le ha permitido a Iansa abastecer a clientes internacionales de reconocido prestigio, y materializar exportaciones de azúcar a Brasil, el mayor productor de azúcar del mundo.

#### **- Gestión agrícola.**

El segmento de gestión agrícola está constituido por la relación contractual con agricultores remolacheros y de nuestra subsidiaria Terrandes, la cual tiene como objetivo la administración de campos propios para la producción de remolacha con un alto rendimiento, la comercialización de insumos para la remolacha (semillas, fertilizantes, agroquímicos y cal), el financiamiento asociado al cultivo de la remolacha y la gestión de I+D orientado a la siembra y manejo de la remolacha.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 31. Información por segmentos (Continuación).**

Con el objetivo de mejorar el rendimiento de la remolacha y aumentar los márgenes asociados al cultivo, Iansagro traspasa a los agricultores remolacheros la experiencia obtenida en sus campos de ensayo, que focalizan su trabajo en la selección de semillas de variedades primaverales convencionales y tolerantes a enfermedades radiculares con altos potenciales, los resultados de la adaptación de variedades otoñales, evaluación de eficiencias de fertilizantes y agroquímicos y mejores prácticas de riego tecnificado. Este trabajo sistemático ha permitido minimizar los costos y riesgos asociados al cultivo de remolacha, minimizando su impacto en el medio ambiente, y ha permitido obtener los más altos rendimientos de remolacha a nivel mundial, para lo cual cuenta con un grupo de ingenieros agrónomos y técnicos agrícolas especializados en el cultivo de remolacha.

Para lograr el cumplimiento de la superficie que se contrata anualmente, Iansagro ha desarrollado una relación comercial que se mantiene a través del tiempo, y ofrece a los agricultores la opción de compra de insumos agrícolas, con precios convenientes y financiamiento durante todo el ciclo del cultivo. Esta área de negocios ha cobrado relevancia, ya que la mayoría de los agricultores acude a esta instancia para adquirir los insumos recomendados por la Compañía, beneficiándose de la entrega oportuna, conveniencia comercial, diferentes alternativas de pago y la seguridad de stock disponible para sus requerimientos.

Dentro del continuo trabajo desarrollado por el área agrícola se destaca la relación que tiene con distintos organismos internacionales, de gran prestigio mundial en el cultivo de la remolacha, y empresas de alta tecnología en semillas y maquinarias agrícolas.

Asimismo, y con el objetivo de proteger a los agricultores, Iansagro implementó desde la temporada 2003/2004 el seguro agrícola específico para la remolacha, que garantiza el pago de un mínimo frente a daños provocados por condiciones climáticas adversas, o ataques de enfermedades radiculares asociados a eventos climáticos. Este seguro agrícola es licitado anualmente desde esa fecha, y la Compañía negocia la prima y los términos de la póliza en las mejores condiciones ofrecidas por el mercado asegurador local, traspasando los beneficios a los agricultores remolacheros.

Agrícola Terrandes, otra de las filiales de Empresas Iansa, es la empresa que tiene a cargo la administración y gestión de los predios agrícolas propios y de terceros en contratos de arriendos de largo plazo. Su objetivo principal es la producción de remolacha, para lograr estabilidad en el abastecimiento de la materia prima para la producción de azúcar, negocio principal de la Compañía. La gestión de Agrícola Terrandes está orientada a obtener una producción eficiente, rentable y sustentable de remolacha, y cultivos de rotación a partir del uso de alta tecnología. En relación a los cultivos de rotación, éstos se comercializan en el mercado nacional, en los rubros semilleros, granos, cereales y cultivos agroindustriales, como hortalizas para congelados.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 31. Información por segmentos (Continuación).**

Otra filial de Empresas Iansa, Agromás, es la empresa especializada en la gestión y otorgamiento de crédito para los agricultores remolacheros que mantienen contratos con Iansagro. Para lograr una administración eficiente y de bajo riesgo, Agromás mantiene una rigurosa política de crédito, otorgando una adecuada clasificación de riesgo a los agricultores, y mantiene una eficiente gestión y seguimiento del desempeño de los agricultores en campañas anteriores. Esta empresa entrega líneas de crédito para el cultivo de remolacha, y financiamiento en condiciones ventajosas para inversiones en maquinarias y riego tecnificado, facilitando el acceso de los agricultores a tecnologías de alto nivel. La experiencia adquirida a través de Agromás posiciona a Empresas Iansa como una de las mejores entidades del país vinculadas al apoyo financiero de la agricultura.

#### **- Nutrición animal.**

El segmento de nutrición animal cuenta con una gama de productos que permite cubrir todos los requerimientos nutricionales de la industria de bovinos, equinos, y mascotas (perros y gatos), ofreciendo productos de alta calidad, con una fuerte presencia en el mercado nacional y con la confiabilidad que ofrece Empresas Iansa.

La planta productiva de productos para bovinos y equinos está ubicada en Quepe, y obtuvo certificación ISO 22.000 en el año 2012, relacionada a inocuidad alimentaria, convirtiéndose en la primera planta de nutrición para bovinos en el mercado nacional en obtener esta rigurosa certificación. Además, desde septiembre 2003, esta línea de productos también está validada por un sistema de gestión basado en la metodología HACCP, por el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG).

En el rubro de alimento para bovinos, Iansagro es el proveedor líder de concentrados y soluciones nutricionales. Su oferta comercial es muy amplia y logra satisfacer las necesidades de los ciclos de crianza y producción de ganado de leche y carne, con productos de alta calidad y excelente nivel de servicio. Cuenta con una participación de mercado superior al 50%, y ofrece productos entre los que destaca el Cosetán, cuyo ingrediente principal es la coseta, fibra de alta digestibilidad orientado al ganado lechero y de engorda, y que cada vez recibe mayor reconocimiento mundial como un excelente alimento animal. También ofrece Melazán, único alimento de tipo energético líquido en el país para vacas, además de productos como Suralim, y productos customizados a las necesidades nutricionales de nuestros clientes.

Iansagro también participa en el negocio de alimento para equinos, con productos de alto valor, y abarca las necesidades alimentarias para las distintas etapas de crecimiento y actividad física, garantizando excelencia en el desarrollo nutricional. El rodeo, equitación y polo son algunos de los segmentos que se abordan. Esta gama de productos, al igual que la de alimento para bovinos, se encuentra validada por un sistema de gestión basado en la metodología HACCP, desarrollado por el SAG.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 31. Información por segmentos (Continuación).**

El negocio de alimentos para mascotas se abastece de la producción de nuestra planta en Paine, que recientemente ha iniciado una fuerte inversión para ampliar y modernizar su producción, y que se espera completar durante el presente año. Este crecimiento productivo ha ido de la mano de un fortalecimiento de su presencia en el mercado local, a través del desarrollo y crecimiento de las marcas Cannes en perros y Minninos en gatos.

El éxito en el mercado nacional de mascotas se explica principalmente por el relanzamiento de la marca Cannes. Este producto se enfocó en poner a disposición de los consumidores un alimento para mascotas con alto perfil nutricional, de la más alta calidad y excelente palatabilidad, a precios competitivos. El relanzamiento fue respaldado por una fuerte campaña televisiva, y la participación como marca auspiciadora de Teletón 2012.

Los productos Cannes han tenido una gran aceptación por parte de los consumidores, lo cual ha permitido ampliar la cobertura en el canal de supermercado con presencia en las principales cadenas del país, con un portafolio de productos que incluye también galletas y salsas Cannes para perros, siendo esta última pionera en el mercado nacional.

#### **- Pasta de tomates (Icatom).**

El segmento de Pasta de Tomates incluye la producción y comercialización de los productos de nuestra filial Icatom, que se encuentra ubicada en el Valle de Ica, a 300 kilómetros al sur de Lima. Esta empresa se dedica a la producción de pasta de tomates, hortalizas congeladas y tomate fresco, controlando integralmente toda la cadena productiva, que abarca la producción de los plantines, siembra, cosecha, contando con 850 hectáreas arrendadas para cultivo de tomates, producción en su planta procesadora, hasta llegar a la comercialización a nivel nacional e internacional.

La pasta de tomate es el negocio principal de esta filial. En la actualidad esta sociedad gestiona campos dedicados al cultivo de tomates, principalmente en el valle de Ica, y tiene un equipo de experimentados agrónomos a cargo del desarrollo de los plantines de tomates, la siembra, las labores del campo y la cosecha, lo que permite actuar en forma oportuna en cada una de las etapas del proceso, garantizando a sus clientes la trazabilidad de sus productos.

Durante los últimos años Icatom ha fortalecido la producción de tomate fresco con altos rendimientos y gran calidad, abasteciendo al mercado peruano con su marca propia, el que se distribuye en las principales cadenas de supermercados. A esto se suma un esfuerzo de modernización de su planta, y mejoras operacionales importantes que han permitido aumentos en la eficiencia fabril, fortalecido la coordinación de distribución, centrado en los clientes retail. La Empresa es el cuarto proveedor de pasta de tomate en Sudamérica, con una posición de liderazgo en Perú, Ecuador y Bolivia, y una posición relevante en Colombia, Brasil y Venezuela.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 31. Información por segmentos (Continuación).

#### - Otros y transacciones relacionadas.

En este segmento la Sociedad agrupa aquellos negocios que no son relevantes para un análisis por separado, y lo componen entre otros, aquellos negocios que se han descontinuado, otros ingresos obtenidos por propiedades clasificadas como de inversión, las transacciones relacionadas, y los gastos de administración no absorbidos por los negocios individuales que se incluyen en las cifras consolidadas.

Estado de Situación Financiera (en millones USD)	Azúcar y Coproductos sep-13	Nutrición Animal sep-13	Gestión Agrícola sep-13	Pasta Tomate sep-13	Otros sep-13	Consolidado sep-13
<b>Activos</b>						
<b>Activos corrientes</b>						
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	-	-	1,5	0,8	14,9	17,2
Otros Activos Financieros	4,5	-	-	-	0,2	4,7
Otros Activos No Financieros	9,0	-	-	0,8	6,8	16,6
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	68,0	13,0	53,0	6,4	-	140,4
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	-	-	-	-	4,8	4,8
Inventarios	114,6	10,3	12,6	6,8	1,9	146,2
Activos biológicos	-	-	2,7	2,3	-	5,0
Activos por impuestos corrientes	-	-	-	0,2	16,7	16,9
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	-	-	-	-	26,8	26,8
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>196,1</b>	<b>23,3</b>	<b>69,8</b>	<b>17,3</b>	<b>72,1</b>	<b>378,6</b>
<b>Activos no corrientes</b>						
Otros Activos no financieros no corrientes	-	-	-	0,4	-	0,4
Derechos por cobrar	-	-	8,9	-	-	8,9
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	-	-	-	-	7,0	7,0
Activos intangibles distintos de la plusvalía	-	-	-	-	3,6	3,6
Plusvalía	-	-	-	-	15,7	15,7
Propiedades, Planta y Equipo	137,8	22,2	10,3	6,7	9,4	186,4
Propiedad de inversión	-	-	-	-	8,0	8,0
Activos por impuestos diferidos	-	-	-	0,6	8,9	9,5
<b>Total de activos no corrientes</b>	<b>137,8</b>	<b>22,2</b>	<b>19,2</b>	<b>7,7</b>	<b>52,6</b>	<b>239,5</b>
<b>Total de activos</b>	<b>333,9</b>	<b>45,5</b>	<b>89,0</b>	<b>25,0</b>	<b>124,7</b>	<b>618,1</b>
<b>Patrimonio y pasivos</b>						
<b>Pasivos</b>						
<b>Pasivos corrientes</b>						
Otros pasivos financieros corrientes	-	-	-	4,4	69,9	74,3
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	65,9	12,7	13,4	2,3	1,6	95,9
Cuentas por pagar a Entidades Relacionadas	-	-	-	2,0	0,2	2,2
Otras Provisiones a corto plazo	0,3	-	-	-	-	0,3
Otros pasivos no financieros corrientes	12,0	-	-	0,5	(1,5)	11,0
<b>Pasivos corrientes totales</b>	<b>78,2</b>	<b>12,7</b>	<b>13,4</b>	<b>9,2</b>	<b>70,2</b>	<b>183,7</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>						
Otros pasivos financieros no corrientes	-	-	-	3,1	59,1	62,2
Pasivos por impuestos diferidos	-	-	-	-	3,4	3,4
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	4,8	0,3	0,4	-	1,5	7,0
<b>Total de pasivos no corrientes</b>	<b>4,8</b>	<b>0,3</b>	<b>0,4</b>	<b>3,1</b>	<b>64,0</b>	<b>72,6</b>
<b>Patrimonio</b>						
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	250,9	32,5	75,2	12,7	(9,5)	361,8
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	-
<b>Patrimonio total</b>	<b>250,9</b>	<b>32,5</b>	<b>75,2</b>	<b>12,7</b>	<b>(9,5)</b>	<b>361,8</b>
<b>Total de patrimonio y pasivos</b>	<b>333,9</b>	<b>45,5</b>	<b>89,0</b>	<b>25,0</b>	<b>124,7</b>	<b>618,1</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 31. Información por segmentos (Continuación).

Estado de Situación Financiera (en millones USD)	Azúcar y Coproductos dic-12	Nutrición Animal dic-12	Gestión Agrícola dic-12	Pasta Tomate dic-12	Otros dic-12	Consolidado dic-12
<b>Activos</b>						
<b>Activos corrientes</b>						
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	-	-	-	0,2	30,3	30,5
Otros Activos Financieros	13,7	-	-	-	1,1	14,8
Otros Activos No Financieros	-	-	-	2,6	9,5	12,1
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	84,5	6,3	56,3	6,0	4,3	157,4
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas	-	-	-	-	6,1	6,1
Inventarios	115,0	7,8	12,3	7,3	-	142,4
Activos biológicos	-	-	8,3	2,3	-	10,6
Activos por impuestos corrientes	-	-	-	0,5	17,1	17,6
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	-	-	-	-	27,3	27,3
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>213,2</b>	<b>14,1</b>	<b>76,9</b>	<b>18,9</b>	<b>95,7</b>	<b>418,8</b>
<b>Activos no corrientes</b>						
Otros activos no financieros no corrientes	-	-	-	0,1	-	0,1
Derechos por cobrar	-	-	10,2	-	-	10,2
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, No Corriente	-	-	-	-	-	-
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	-	-	-	-	6,5	6,5
Activos intangibles distintos de la plusvalía	-	-	-	-	3,4	3,4
Plusvalía	-	-	-	-	15,7	15,7
Propiedades, Planta y Equipo	132,0	15,9	9,2	6,6	5,6	169,3
Propiedad de inversión	-	-	-	-	8,2	8,2
Activos por impuestos diferidos	-	-	-	0,8	11,5	12,3
<b>Total de activos no corrientes</b>	<b>132,0</b>	<b>15,9</b>	<b>19,4</b>	<b>7,5</b>	<b>50,9</b>	<b>225,7</b>
<b>Total de activos</b>	<b>345,2</b>	<b>30,0</b>	<b>96,3</b>	<b>26,4</b>	<b>146,6</b>	<b>644,5</b>
<b>Patrimonio y pasivos</b>						
<b>Pasivos</b>						
<b>Pasivos corrientes</b>						
Otros pasivos financieros corrientes	-	-	-	3,2	65,9	69,1
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	76,8	10,5	9,5	7,1	14,5	118,4
Cuentas por pagar a Entidades Relacionadas	-	-	-	-	4,4	4,4
Otras Provisiones a corto plazo	0,2	-	-	-	-	0,2
Cuentas por pagar por Impuestos Corrientes	-	-	-	-	4,1	4,1
Otros pasivos no financieros corrientes	12,7	0,1	-	0,2	-	13,0
<b>Pasivos corrientes totales</b>	<b>89,7</b>	<b>10,6</b>	<b>9,5</b>	<b>10,5</b>	<b>88,9</b>	<b>209,2</b>
<b>Pasivos no corrientes</b>						
Otros pasivos financieros no corrientes	-	-	-	3,2	68,4	71,6
Pasivos por impuestos diferidos	-	-	-	-	1,7	1,7
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	6,8	-	-	-	0,5	7,3
<b>Total de pasivos no corrientes</b>	<b>6,8</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>3,2</b>	<b>70,6</b>	<b>80,6</b>
<b>Patrimonio</b>						
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	248,7	19,4	86,8	12,7	(12,9)	354,7
Participaciones no controladoras	-	-	-	-	-	-
<b>Patrimonio total</b>	<b>248,7</b>	<b>19,4</b>	<b>86,8</b>	<b>12,7</b>	<b>(12,9)</b>	<b>354,7</b>
<b>Total de patrimonio y pasivos</b>	<b>345,2</b>	<b>30,0</b>	<b>96,3</b>	<b>26,4</b>	<b>146,6</b>	<b>644,5</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 31. Información por segmentos (Continuación).

a) La información por dichos segmentos al 30 de septiembre de 2013 y 2012, es la siguiente:

Resultados (en millones de USD)	Azúcar y Subproductos			Nutrición Animal y Mascotas			Gestión Agrícola			Pasta de Tomates			Otros y transacciones relacionadas			Total Consolidado		
	Sep-13	Sep-12	Dif.	Sep-13	Sep-12	Dif.	Sep-13	Sep-12	Dif.	Sep-13	Sep-12	Dif.	Sep-13	Sep-12	Dif.	Sep-13	Sep-12	Dif.
Ingresos Ordinarios	298,4	338,5	(40,1)	58,3	56,9	1,4	49,3	43,8	5,5	14,8	12,1	2,7	(16,2)	(3,7)	(12,5)	404,6	447,6	(43,0)
Consumo de Materias Primas y Materiales Secundarios	(223,9)	(261,8)	37,9	(44,4)	(41,8)	(2,6)	(35,1)	(32,9)	(2,2)	(10,1)	(8,0)	(2,2)	14,1	3,4	10,7	(299,4)	(341,1)	41,7
<b>Margen Contribución</b>	<b>74,5</b>	<b>76,7</b>	<b>(2,2)</b>	<b>13,9</b>	<b>15,1</b>	<b>(1,2)</b>	<b>14,2</b>	<b>10,9</b>	<b>3,3</b>	<b>4,7</b>	<b>4,1</b>	<b>0,6</b>	<b>(2,1)</b>	<b>(0,3)</b>	<b>(1,8)</b>	<b>105,2</b>	<b>106,5</b>	<b>(1,3)</b>
Razón Contribución	25%	23%	2%	24%	27%	(3%)	29%	25%	4%	32%	34%	(2%)	13%	8%	5%	26%	24%	2%
Depreciación y Amortización	(3,9)	(2,1)	(1,7)	(0,4)	(0,1)	(0,2)	(0,1)	(0,1)	-	(0,4)	(0,4)	-	(0,7)	(0,8)	0,1	(5,5)	(3,6)	(1,9)
Gastos operacionales	(50,7)	(44,9)	(5,8)	(10,1)	(9,6)	(0,5)	(5,9)	(4,8)	(1,1)	(3,6)	(3,4)	(0,2)	(6,5)	(6,0)	(0,6)	(76,8)	(68,7)	(8,1)
<b>Ganancias de la operación</b>	<b>19,9</b>	<b>29,6</b>	<b>(9,7)</b>	<b>3,5</b>	<b>5,3</b>	<b>(1,9)</b>	<b>8,2</b>	<b>6,0</b>	<b>2,2</b>	<b>0,6</b>	<b>0,3</b>	<b>0,3</b>	<b>(9,3)</b>	<b>(7,0)</b>	<b>(2,3)</b>	<b>22,9</b>	<b>34,2</b>	<b>(11,3)</b>
Costos (Ingresos) Financieros	(3,5)	(3,9)	0,4	(0,4)	(0,3)	(0,1)	(0,4)	(0,3)	(0,1)	(0,6)	(0,1)	(0,5)	2,8	3,7	(0,8)	(2,1)	(0,9)	(1,2)
Otros no operacional	-	-	-	(1,3)	(1,0)	(0,3)	(1,2)	(0,3)	(0,9)	-	(0,2)	0,2	4,6	(11,1)	15,7	2,1	(12,6)	14,8
<b>Ganancia No Operacional</b>	<b>(3,5)</b>	<b>(3,9)</b>	<b>0,4</b>	<b>(1,7)</b>	<b>(1,3)</b>	<b>(0,4)</b>	<b>(1,6)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>(1,0)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>(0,3)</b>	<b>(0,3)</b>	<b>7,4</b>	<b>(7,4)</b>	<b>14,9</b>	<b>-</b>	<b>(13,6)</b>	<b>13,6</b>
<b>Ganancia (pérdida) antes de Impuestos</b>	<b>16,4</b>	<b>25,7</b>	<b>(9,3)</b>	<b>1,8</b>	<b>4,0</b>	<b>(2,2)</b>	<b>6,6</b>	<b>5,4</b>	<b>1,2</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(1,9)</b>	<b>(14,5)</b>	<b>12,6</b>	<b>22,9</b>	<b>20,6</b>	<b>2,3</b>
Impuestos	(3,3)	(5,1)	1,9	(0,4)	(0,8)	0,4	(1,3)	(1,1)	(0,2)	(0,1)	-	(0,1)	0,3	20,7	(20,4)	(4,8)	13,7	(18,5)
Ganancias operaciones continuadas	13,1	20,6	(7,5)	1,4	3,2	(1,8)	5,3	4,3	0,9	(0,1)	-	(0,1)	(1,6)	6,2	(7,8)	18,1	34,3	(16,2)
Operaciones discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(0,5)	(3,1)	2,6	(0,5)	(3,1)	2,6
<b>Ganancia (pérdida) Total</b>	<b>13,1</b>	<b>20,6</b>	<b>(7,5)</b>	<b>1,4</b>	<b>3,2</b>	<b>(1,8)</b>	<b>5,3</b>	<b>4,3</b>	<b>0,9</b>	<b>(0,1)</b>	<b>-</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(2,1)</b>	<b>3,1</b>	<b>(5,2)</b>	<b>17,6</b>	<b>31,2</b>	<b>(13,6)</b>

**Nota 32. Instrumentos financieros.**

a) A continuación se detallan los activos y pasivos financieros clasificados por su categoría y criterio de valorización, al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012:

DESCRIPCIÓN ESPECIFICA DEL ACTIVO Y PASIVO FINANCIERO	CLASIFICACIÓN EN EL ESTADO DE SITUACION FINANCIERO	CATEGORIA Y VALORIZACIÓN DEL ACTIVO O PASIVO FINANCIERO	CORRIENTE		NO CORRIENTE		VALOR JUSTO		
			30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD	Nivel de Valores justos	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Efectivo y equivalentes al efectivo	Efectivo y equivalentes al efectivo	Préstamos y cuentas por cobrar al coste amortizable	17.237	30.539	-	-	-	17.237	30.539
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar, Neto	Préstamos y cuentas por cobrar al coste amortizable	140.361	157.346	8.948	10.239	-	149.309	167.585
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Préstamos y cuentas por cobrar al coste amortizable	4.851	6.074	-	-	-	4.851	6.074
Préstamos Bancarios	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	43.983	48.125	2.372	2.669	-	46.355	50.794
Emisión de bono	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	17.338	8.811	55.818	64.294	Nivel 1	73.156	73.105
Pasivos por arrendamientos financieros	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	1.863	1.602	4.043	4.628	-	5.906	6.230
Compromisos de retrocompra de Existencias	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	10.100	10.100	-	-	-	10.100	10.100
Cobertura de balance	Otros pasivos financieros	Pasivo financiero al coste amortizable	1.014	460	-	-	-	1.014	460
Cuentas por pagar a proveedores, retenciones previsionales e impuestos y otras cuentas por pagar	Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar	Pasivo financiero al coste amortizable	95.924	118.426	-	-	-	95.924	118.426
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	Cuentas por pagar a entidades relacionadas	Pasivo financiero al coste amortizable	2.259	4.389	-	-	-	2.259	4.389

**b) Niveles de valor justo**

Los instrumentos financieros medidos a valor razonable en el estado de situación financiera, se clasifican según las siguientes jerarquías:

Nivel 1: Precio cotizado (no ajustado) en un mercado activo, para activos y pasivos idénticos.

Nivel 2: Input diferente a los precios cotizados que se incluyen en el nivel 1 y que son observables para activos y pasivos, ya sea directamente (es decir, como precio) o Indirectamente.

Nivel 3: Input para activos y pasivos que no están basados en información observable de mercado.

Al 30 de septiembre de 2013 la Sociedad solo posee instrumentos financieros de la jerarquía Nivel 1.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 33. Activos y pasivos de cobertura.

a) El detalle de los pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-13	-	2.434	-	758
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-13	-	2.304	-	1.895
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-13	-	1.645	-	676
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-13	-	9.853	-	1.944
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-13	-	2.115	-	294
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-13	-	4.148	-	497
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-13	-	8.037	-	688
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-13	-	6.250	-	567
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-13	-	18.052	-	1.148
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-13	-	1.016	-	87
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-13	-	2.180	-	682
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-13	-	3.616	-	323
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-13	-	8.922	-	877
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-13	-	12.073	-	721
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-13	-	306	-	39
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-13	120	2.972	120	700
<b>Subtotal pasivos de cobertura venta futura de azúcar</b>					<b>120</b>	<b>85.923</b>	<b>120</b>	<b>11.896</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

a) El detalle de los pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-13	-	2.893	-	162
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-13	-	5.530	-	344
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-13	-	8.761	-	386
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-13	148	-	148	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-13	573	-	63	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-13	2.736	204	212	387
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-13	1.716	833	136	18
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-13	7.464	4.121	1.931	277
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-13	-	8.599	-	290
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	732	-	(22)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	21.713	-	1.106	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	2.008	-	(60)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	335	-	164	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	mar-14	1.204	-	(12)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	944	-	(38)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	1.082	-	(22)	-
<b>Subtotal pasivos de cobertura venta futura de azúcar</b>					<b>40.655</b>	<b>30.941</b>	<b>3.606</b>	<b>1.864</b>



Notas a los Estados Financieros Consolidados

**Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).**

a) El detalle de los pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	2.166	-	300	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	20.478	-	699	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	may-14	2.627	-	(73)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	2.503	-	(56)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	898	-	(37)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	6.607	-	259	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	1.739	-	16	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	7.034	-	(124)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	4.497	-	(178)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	3.290	-	(49)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	363	-	(8)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	1.142	-	53	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	3.772	-	60	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	5.330	-	170	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	1.345	-	(30)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	490	-	(10)	-
<b>Subtotal pasivos de cobertura venta futura de azúcar</b>					<b>64.281</b>	<b>-</b>	<b>992</b>	<b>-</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

a) El detalle de los pasivos que cubren el margen de venta futura de azúcar al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	2.201	-	(48)	-
SW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	2.083	-	(43)	-
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	20	-	(3)	-
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	20	-	(5)	-
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	24	-	(10)	-
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	dic-14	42	-	(17)	-
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	ago-14	395	-	(40)	-
OP	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de los commodities (Azúcar)	Margen venta futura de azúcar	oct-14	2.375	-	(64)	-
<b>Subtotal pasivos de cobertura venta futura de azúcar</b>					<b>7.160</b>	<b>-</b>	<b>(230)</b>	<b>-</b>
<b>Total pasivos de cobertura venta futura de azúcar</b>					<b>112.216</b>	<b>116.864</b>	<b>4.488</b>	<b>13.760</b>

El valor justo de los instrumentos de cobertura de venta futura de azúcar se presenta en nota N° 5, Otros Activos Financieros.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

b) La composición de los pasivos que cubren la compra de remolacha en pesos al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-13	-	1.085	-	62
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-13	-	1.740	-	95
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-13	-	1.689	-	91
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-13	-	929	-	49
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-13	-	2.473	-	140
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-13	-	3.967	-	217
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-13	-	3.853	-	208
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-13	-	2.119	-	113
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-13	-	1.222	-	16
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-13	-	1.961	-	23
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-13	-	1.906	-	22
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-13	-	1.049	-	12
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-14	1.051	-	17	-
<b>Subtotal pasivos de cobertura contrato compra remolacha en pesos</b>					<b>1.051</b>	<b>23.993</b>	<b>17</b>	<b>1.048</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

b) La composición de los pasivos que cubren la compra de remolacha en pesos al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-14	1.687	-	28	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-14	1.641	-	27	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-14	903	-	14	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jun-14	2.084	-	17	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	jul-14	3.347	-	30	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	ago-14	3.254	-	28	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones en los precios de la materia prima (Remolacha)	Contrato compra remolacha en pesos	sep-14	1.791	-	16	-
<b>Subtotal pasivos de cobertura contrato compra remolacha en pesos</b>					<b>14.707</b>	<b>-</b>	<b>160</b>	<b>-</b>
<b>Total pasivos de cobertura contrato compra remolacha en pesos</b>					<b>15.758</b>	<b>23.993</b>	<b>177</b>	<b>1.048</b>

El valor justo de estos instrumentos se presenta en nota N° 5, Otros Activos Financieros.

**Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).**

c) La composición de los pasivos que cubren los gastos fijos al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	oct-13	506	-	4	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	nov-13	507	-	3	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	dic-13	509	-	3	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	oct-13	518	-	16	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	nov-13	519	-	15	-
FW	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio de los gastos fijos (Clp)	Gastos fijos	dic-13	521	-	15	-
<b>Total pasivos de cobertura gastos fijos</b>					<b>3.080</b>	<b>-</b>	<b>56</b>	<b>-</b>

El valor justo de estos instrumentos se presenta en nota N° 5, Otros Activos Financieros.

d) El detalle de los pasivos que cubren la obligación con el público al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Clasificación del activo cobertura	Tipo de cobertura	Riesgo cubierto	Partida cubierta	Fecha de posición	CORRIENTE		VALORES JUSTOS	
					30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD	30-sep-13 MUSD	31-dic-12 MUSD
CCS	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio US\$/ UF	Obligaciones con el público (bono interno)	may-17	36.175	37.590	200	1.161
CCS	Instrumento de cobertura del flujo de efectivo	Exposición al riesgo de las variaciones de tipo de cambio US\$/ UF	Obligaciones con el público (bono interno)	may-17	36.175	37.590	147	1.088
<b>Total pasivos de cobertura obligaciones con el público</b>					<b>72.350</b>	<b>75.180</b>	<b>347</b>	<b>2.249</b>
<b>Total pasivos de cobertura</b>					<b>203.404</b>	<b>216.037</b>	<b>5.068</b>	<b>17.057</b>

El valor justo de estos instrumentos se presenta en nota N° 20, Otros Pasivos Financieros.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 33. Activos y pasivos de cobertura (Continuación).

Al 30 de septiembre de 2013 hay MUSD 938 correspondiente a utilidades neta de impuestos diferidos, por operaciones liquidadas con el operador financiero y que a la fecha de cierre no se ha materializado la entrega la partida cubierta.

Al 31 de diciembre de 2012, existía una pérdida de MUSD 7.290 por el mismo concepto.

e) El movimiento de los valores justo de los instrumentos de cobertura se muestra a continuación:

	30-Sep-13	31-dic-12
	MUSD	MUSD
Valor justo instrumentos de cobertura	5.068	17.057
Impuesto a las ganancias relacionado con cobertura de flujo de efectivo	(2.576)	(1.518)
Resultado partidas no entregadas (1)	938	(7.290)
<b>Total (2)</b>	<b>3.430</b>	<b>8.249</b>

(1) Corresponde a lotes de cobertura que a la fecha de cierre no se ha materializado la entrega del producto.

(2) Este valor corresponde al informado en el Estado de Cambios en el Patrimonio por concepto de reserva por coberturas de flujo de caja



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros.

#### 1. Activos financieros.

El deterioro acumulado de cada rubro al cierre de cada ejercicio es el siguiente:

Rubro	Deterioro	
	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar	6.780	6.231

El deterioro que ha afectado los resultados al 30 de septiembre de 2013 y 31 de diciembre de 2012 es el siguiente:

Rubro	Deterioro cargo (abono)		
	30-Sep-13 MUSD	30-Sep-12 MUSD	Cuenta del estado de resultado
Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar	1.851	986	Otros Gastos, por naturaleza

#### 2. Activos no financieros

El deterioro acumulado de cada rubro al cierre de cada ejercicio es el siguiente:

Rubro	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Propiedades, planta y equipos	58.929	58.929
Propiedades de Inversión	8.025	8.025
Activos Intangibles distintos de plusvalía	2.316	2.316
Plusvalía	2.798	2.798
<b>Total deterioro acumulado</b>	<b>72.068</b>	<b>72.068</b>

#### a) Propiedades, plantas y equipos.

Movimiento del deterioro de Propiedades, plantas y equipos	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de Enero de 2013	(58.929)
Deterioro del ejercicio 2013 contra Patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Resultado	-
<b>Saldo total acumulado deterioro al 30 de septiembre de 2013</b>	<b>(58.929)</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros (Continuación).

#### b) Propiedades de Inversión.

<b>Movimiento del deterioro del Propiedades de Inversión</b>	<b>MUSD</b>
Saldo inicial deterioro al 01 de Enero de 2013	(8.025)
Deterioro del ejercicio 2013 contra Patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Resultado	-
<b>Saldo total acumulado deterioro al 30 de septiembre de 2013</b>	<b>(8.025)</b>

#### c) Activos intangibles con vida útil definida.

<b>Movimiento del deterioro de Intangibles de vida útil definida</b>	<b>MUSD</b>
Saldo inicial deterioro al 01 de Enero de 2013	(2.316)
Deterioro del ejercicio 2013 contra Patrimonio	-
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Patrimonio	-
Reverso deterioro ejercicio anterior contra Resultado	-
<b>Saldo total acumulado deterioro al 30 de septiembre de 2013</b>	<b>(2.316)</b>

### 3. Pruebas de deterioro de activos no financieros.

De acuerdo a lo señalado en nota de criterios contables letra (j), a lo largo del ejercicio y fundamentalmente en la fecha de cierre del mismo, Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas evalúan la existencia de indicadores de que alguno de sus activos no financieros pudiesen estar deteriorados. Entre los factores a considerar como indicio de deterioro están la disminución del valor de mercado del activo, cambios significativos en el entorno tecnológico, obsolescencia o deterioro físico del activo, cambios en la manera que se utiliza o se espera utilizar el activo, lo que podría implicar su desuso, entre otras. Para ello, se realizan las siguientes pruebas, utilizando supuestos o indicadores que a continuación se detallan para cada activo no financiero:



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros (Continuación).**

#### **3.1. Propiedades, plantas y equipos, propiedades de inversión e intangibles.**

Para el cálculo del valor de recuperación de las propiedades, plantas y equipos, propiedades de inversión e intangibles, el valor en uso es el criterio utilizado por la Sociedad para este rubro.

Para revisar si hay deterioro en los activos no financieros de la Sociedad se preparan proyecciones de flujos de caja futuros a partir de los presupuestos más recientes o datos históricos disponibles. Estos presupuestos incorporan las mejores estimaciones por parte de la administración de la Sociedad sobre los ingresos y costos de las Unidades Generadoras de Efectivo utilizando las proyecciones sectoriales, la experiencia y las expectativas futuras.

El monto recuperable de las unidades generadoras de efectivo ha sido determinado en base al cálculo de valor en uso y proyecciones de flujos de efectivo. La tasa de descuento aplicada a las proyecciones de flujo de efectivo se estimó usando la metodología de cálculo de la tasa del costo promedio ponderado del capital (en inglés WACC).

En el caso de que el monto recuperable sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente provisión por pérdida por deterioro por la diferencia, con cargo al rubro “Aumento o Reverso de deterioro” del estado de resultados consolidados.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en ejercicios anteriores, son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su monto recuperable, aumentando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse realizado el ajuste contable.

El cálculo del valor en uso para las unidades generadoras de efectivo es más sensible a las siguientes suposiciones.

#### **3.2. Supuestos claves usados para el cálculo del valor en uso.**

##### **Flujos**

Los flujos operacionales están basados en datos históricos, ajustados de acuerdo a la realidad más próxima y esperada de cada negocio. Estos valores se ajustan a las proyecciones que la administración estima como las más representativas para el mediano y largo plazo. Los flujos totales proyectados, además de los flujos operacionales, incluyen las inversiones y variaciones en el capital de trabajo necesarias para operación proyectada.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros (Continuación).

#### Tasas de descuento.

Las tasas de descuento reflejan la estimación de la administración del costo de capital específico de cada negocio. Esta estimación (WACC) refleja las variables claves de variación y riesgos implícitos de cada país, industria y moneda. Para determinar las tasas de descuento apropiadas se utilizan entre otras variables la tasa libre de riesgo (basada en el rendimiento de un bono gubernamental de EE.UU. a treinta años), la estructura de deuda de cada negocio, las tasas de impuestos propias de cada jurisdicción, los riesgos soberanos de cada nación (índice EMBI de JP Morgan), las tasas por premios por riesgo de la industria, los indicadores “betas” financieros de empresas similares, y las tasas promedio de las deudas financieras de cada negocio (deudas en una misma moneda, en este caso dólares).

La tasa aplicada ha sido la misma para todas las unidades generadoras de efectivo, sin embargo para la planta ubicada en Rapaco, se utilizó una tasa equivalente al 10% de manera de sensibilizar y mostrar de mejor forma un acercamiento al valor justo.

Las tasas de descuento aplicadas para el año 2013 fueron las siguientes:

País	Mínimo	Máximo
Chile	8,0%	10,0%
Perú	8,5%	10,5%

#### 3.3. Sensibilidad a cambios en los supuestos.

##### Tasa de crecimiento de los flujos del presupuesto (5 primeros años).

Debido a la alta variabilidad, competencia, alzas de materias primas u otros factores que podrían presentarse en el futuro, las tasas de crecimiento son modificadas variando desde menores crecimientos a los esperados hasta decrecimientos (tasas negativas). En función de lo anterior, se evalúa cómo estos cambios en las tasas de crecimiento afectan los flujos futuros y su comparación con el valor de los activos financieros para estimar si se presentan evidencias potenciales de deterioros.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 34. Deterioro de los activos financieros y no financieros (Continuación).

#### 4. Plusvalía comprada.

Se ha asignado el menor valor adquirido a través de combinaciones de negocios a las unidades generadoras de efectivo individuales, que también son segmentos de reporte, para pruebas de deterioro de la siguiente manera:

El valor libro de la plusvalía comprada asignado a la unidad generadora de efectivo es el siguiente:

Unidad generadora de efectivo	Total Bruto		Total neto	
	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
Alimento Mascotas	5.745	5.745	2.947	2.947
Valor libro de plusvalía comprada				
Unidad generadora de efectivo Azúcar	Total Bruto		Total neto	
	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD	30-Sep-13 MUSD	31-Dic-12 MUSD
	12.723	12.723	12.723	12.723
Valor libro de plusvalía comprada				

#### a) Plusvalía comprada.

Movimiento del deterioro de la plusvalía comprada	MUSD
Saldo inicial deterioro al 01 de Enero de 2013	2.798
Deterioro del ejercicio 2013 contra Resultado	-
<b>Saldo total acumulado deterioro al 30 de septiembre de 2013</b>	<b>2.798</b>

Durante los períodos 2013 y 2012 no hay deterioro y el saldo de MUSD 2.798 corresponde al saldo inicial al 01 de enero de 2009.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 35. Contingencias y restricciones.**

#### **a) Garantías.**

##### **i) Garantías directas otorgadas.**

La Sociedad, a través de su afiliada Iansagro S.A., constituye garantías por la obligación de comprar y adquirir azúcar, derivada de los contratos de ventas con compromiso de retrocompra.

Con fecha 16 de diciembre de 2010, Empresas Iansa S.A. en Panamá rescató íntegramente el bono internacional 144 A y emitió un nuevo bono en el mercado local por un monto de USD 70 millones aproximadamente.

Esta nueva obligación tiene la prohibición de enajenación de activos esenciales, los cuales son:

- (i) Planta azucarera ubicada en Camino a Yerbas Buenas sin número, Linares, Séptima Región de Chile;
- (ii) Planta azucarera ubicada en Panamericana Sur, kilómetro 385, San Carlos, Chillán, Octava Región de Chile; y
- (iii) Planta azucarera ubicada en Camino a Santa Fe sin número, Los Ángeles, Octava Región de Chile; la central de envasado y distribución de azúcar ubicada en Ismael Briceño número 1500, Quilicura, Región Metropolitana de Chile; la planta de nutrición animal ubicada en Panamericana Sur kilómetro 687, Quepe, Novena Región de Chile; y la marca “Iansa”, registrada en el Registro de Marcas Comerciales a cargo del Instituto Nacional de Propiedad Industrial, para las clase 30, establecida en el clasificador de marcas comerciales.

La garantía señalada en el párrafo anterior corresponde a una Fianza y Codeuda Solidaria, no afectando bienes específicos a declarar.

##### **ii) Garantías directas recibidas.**

No hay garantías directas recibidas al 30 de septiembre de 2013.

##### **iii) Garantías Indirectas otorgadas.**

No hay garantías indirectas otorgadas al 30 de septiembre de 2013.

##### **iv) Garantías Indirectas recibidas.**

No hay garantías indirectas recibidas al 30 de septiembre de 2013.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).**

#### **b) Juicios Pendientes.**

Al 30 de septiembre de 2013 se encuentran pendientes las siguientes causas judiciales que afectan a Empresas Iansa S.A. y sus afiliadas:

1) Con fecha 25 de mayo de 2001 se dictó sentencia en la causa de carácter declarativo deducida por la sociedad Invermusa S.A., filial de la Sociedad Malterías Unidas S.A., ante el Arbitro don Pedro Doren, con el objeto que éste declarase que la filial Iansagro S.A. como continuador legal de Compañía Industrial, debe responder, en la eventualidad que ellas se hagan efectivas, de las contingencias tributarias que asumió contractualmente con ocasión de la venta que hizo esta última sociedad en el año 1993 a Malterías Unidas S.A. de las acciones de la sociedad Induexport S.A. y que corresponden a liquidaciones números 1382 a 1389 por un monto de \$1.699.438.543 y números 256 a 260 por un monto de \$267.959.119 practicadas a Induexport S.A. por el Servicio de Impuestos Internos las cuales han sido objetadas por esta última sociedad dando lugar a las causas tributarias rol 10.054-99 y 10.246-99 respectivamente, ambas en actual tramitación.

La sentencia, que fue notificada a las partes con fecha 10 de julio de 2001 dio lugar parcialmente a lo solicitado, al declarar que de ambas causas, Iansagro S.A. solo debía responder a Invermusa y/o Induexport del pago del 99% de la suma a que eventualmente fuere condenada Induexport en la primera de ellas, una vez que existiese sentencia de término ejecutoriada en dicho proceso. En la misma sentencia, el árbitro, conociendo de los antecedentes relativos a las causas tributarias, estimó que en ellas se apreciaba un trabajo de defensa jurídico sumamente acabado que permitía augurar buenas perspectivas de éxito a la misma cuando le correspondiese decidir a un tribunal imparcial.

Con fecha 30 de junio de 2003 se dictó sentencia de primera instancia por el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos, en la causa antes referida, rechazando las reclamaciones de Induexport S.A. y condenándola al pago de las liquidaciones de impuestos formuladas. La sentencia fue notificada a Induexport con fecha 14 de julio de 2003 y la referida sociedad interpuso con fecha 25 del mismo mes, sendos recursos de reposición ante el mismo juez y apelación en subsidio para ante la Corte de Apelaciones, a objeto de que sea este tribunal imparcial quien en definitiva resuelva el asunto.

Mediante sentencia de fecha 25 de mayo de 2006 la Iltrta. Corte de Apelaciones de San Miguel declaró la inexistencia el proceso antes referido y de la sentencia dictada en el mismo por falta de jurisdicción, fundada en la circunstancia que dicho proceso había sido tramitado por un juez designado por el Director Nacional del Servicio de Impuestos Internos, sin que este último tuviese la facultad para efectuar dicha delegación en conformidad a la ley. La referida sentencia ha sido objeto de un recurso de casación en el fondo deducido por el Consejo de Defensa del Estado, que persigue dejar sin efecto lo resuelto por la Ilustrísima Corte de Apelaciones.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).**

#### **b) Juicios Pendientes (Continuación).**

Mediante sentencia de fecha 5 de junio de 2008 la Excelentísima Corte Suprema invalidó de oficio la sentencia de primera instancia del 30 de junio de 2003, determinando que la demanda deberá ser proveída por el juez competente, es decir por el Director Regional de la Primera Dirección Regional del Servicio de Impuestos Internos.

Con fecha 7 de mayo de 2010 se nos notificó un informe emitido por un funcionario fiscalizador en noviembre de 2009, presentándose de nuestra parte un escrito con observaciones al informe con fecha 24 de mayo de 2010, siendo proveído por el Tribunal con fecha 14 de julio de 2010, disponiendo que se tengan presentes las observaciones al informe del fiscalizador.

Mediante carta de fecha 10 de mayo de 2011 se notificó a Induexport S.A. de la resolución de la Directora Regional Santiago Poniente, en la que dispone recibir la causa a prueba y que fija como punto de prueba acreditar que las facturas objetadas por el SII cumplen con los requisitos legales y reglamentarios necesarios para invocar el crédito fiscal correspondiente.

Con fecha 27 de julio de 2011 se dictó sentencia de primera instancia por el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos, en la causa antes referida, rechazando las reclamaciones de Induexport S.A. y condenándola al pago de las liquidaciones de impuestos formuladas. La sentencia fue notificada a Induexport con fecha 26 de agosto de 2011 y la referida sociedad interpuso con fecha 6 de septiembre de 2011, sendos recursos de reposición ante el mismo juez y apelación en subsidio para ante la Corte de Apelaciones, a objeto de que sea este tribunal imparcial quien en definitiva resuelva el asunto. Con fecha 12 de abril de 2013 el Juez Tributario designado por el Servicio de Impuestos Internos confirmó la sentencia de primera instancia, teniéndose por interpuesto el recurso de apelación ante la Ilustrísima Corte de Apelaciones de Santiago, habiéndose hecho parte del recurso Induexport S.A. con fecha 29 de agosto de 2013.

La administración teniendo presente lo resuelto por el árbitro, la opinión de sus abogados, no ha efectuado provisión por el referido juicio.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).**

#### **b) Juicios Pendientes (Continuación).**

2) Demanda seguida por Nelson Bonamin en contra de la ex filial Sofruta Industria Alimenticia Limitada y Empresas Iansa S.A. ante el Juzgado de la ciudad de San José Bonifacio en Brasil, para obtener su retiro de la sociedad Sofruta Industria Alimenticia Ltda. conjuntamente con el pago de su participación social que establece en el 7,60% del capital de la sociedad de R\$ 32.746.085 así como el pago por parte de Empresas Iansa S.A. de una indemnización equivalente a cualquier eventual diferencia que pueda resultar entre lo que se determine le corresponde por su retiro y el valor de su participación al tiempo de ingreso de Empresas Iansa a Sofruta, así como el pago de una cantidad equivalente al 4% del capital de esta sociedad como indemnización de perjuicios por lo que califica como una deficiente administración de Sofruta por parte de Empresas Iansa.

Mediante sentencia de fecha 8 de junio de 2010, el juez de la causa decretó la disolución parcial de la sociedad Sofruta Industria Alimenticia Ltda. conforme fuera solicitado por Nelson Bonamin, disponiendo que las demandadas Empresas Iansa S.A. y The Vission II Private Equity Fund debían concurrir a pagar a este último su participación social equivalente al 7,60% avaluada en la suma de R\$ 2.488.702,46, a la vez que resolvió declarar improcedente la acción de indemnización de perjuicios intentada en la misma causa por Nelson Bonamin en contra de Empresas Iansa por una supuesta deficiente administración de Sofruta por parte de esta última.

En contra de esta sentencia, en la parte que da lugar a la disolución parcial de la sociedad y obliga al pago de la suma antes señalada a Nelson Bonamin, Empresas Iansa con fecha 16 de agosto pasado interpuso recurso de apelación para ante el Tribunal de Justicia de Sao Paulo (equivalente a nuestra Corte de Apelaciones) teniendo como fundamento de ello el que conforme a la legislación de Brasil (i) quién debe concurrir al pago de la participación del socio que se retira en virtud de una disolución parcial es la propia sociedad y no sus socios o cuotistas y (ii) la improcedencia de que para el cálculo de la participación social de Nelson Bonamin el juez haya considerado el porcentaje correspondiente al capital de la sociedad, y no haya procedido a efectuar un balance especial para estos efectos conforme al valor de mercado de la sociedad, la que en la actualidad se encuentra en quiebra. En opinión de nuestros asesores legales en Brasil, existen altas posibilidades que el recurso sea acogido toda vez que existen sólidos fundamentos jurídicos que lo amparan. De ser este acogido, la sentencia que da lugar a la disolución parcial de Sofruta obligando a esta última al pago de lo adeudado a Nelson Bonamin no debiera tener efectos prácticos sobre Empresas Iansa la que por lo demás dejó de pertenecer a Sofruta en Junio del año 2004 con antelación a su quiebra.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).**

#### **b) Juicios Pendientes (Continuación).**

Con fecha 14 de Octubre de 2010, Nelson Bonamin adhirió al recurso de apelación interpuesto por Empresas Iansa, encontrándose ambos recursos pendientes de resolución por el Tribunal de Justicia de Sao Paulo.

3) Liquidaciones practicadas por el Servicio de Impuestos Internos y notificadas a Agromás S.A. con fecha 30.04.2007, por un monto total de \$145.835.049 incluyendo intereses y multas, correspondiente al castigo de cuentas por cobrar supuestamente no acreditadas durante el año 2004. En opinión de los abogados especialistas que llevan la defensa de la sociedad, existen argumentos que razonablemente permiten esperar que dichas liquidaciones puedan ser dejadas sin efecto por los tribunales ordinarios de justicia.

4) Con fecha 2 de mayo de 2012 el Servicio de Impuestos Internos emitió la Resolución N° 112 y la Liquidación N° 30 en contra de Empresas Iansa S.A. En virtud de ellas, el SII modificaba la pérdida tributaria declarada por Empresas Iansa S.A. para el año tributario 2011 desde la cantidad de US\$ 30.665.097,7 a la suma de US\$ 28.652.712,84, y rechazaba la solicitud de devolución presentada por concepto de pago provisional por utilidades absorbidas y liquidaba impuestos por la cantidad de US\$ 4.605.550,99.

Con fecha 13 de junio de 2012 Empresas Iansa S.A. solicitó la revisión de la Resolución N° 112 y la Liquidación N° 30. Dicha solicitud se fundó en argumentos formales y en sólidos argumentos de fondo. Respecto de estos últimos, la sociedad argumentó que los gastos asociados a la emisión de bonos emitidos en el año 2005 y 2010 cumplían cabalmente con los requisitos que la ley exige para su deducción, especialmente considerando que los efectos de dichas operaciones en todo momento se reconocieron en Chile y que los fondos provenientes de ambas emisiones se utilizaron en el pago de deudas que Empresas Iansa S.A. mantenía con diversos acreedores. Respecto de los derivados financieros, se argumentó que Empresas Iansa S.A. se ajustó a los criterios del propio SII, contenidos en el Oficio N°2.322 de 2010.

Con fecha 27 de agosto de 2012 el Departamento Jurídico rechazó la presentación anterior.

Frente a ello, se dedujo dentro del plazo reclamo tributario en contra de la Liquidación y la Resolución, con fecha 19 de diciembre de 2012. Actualmente se está a la espera de la resolución del Tribunal Tributario que tenga por interpuesto el reclamo y ordene emitir un informe sobre el mismo a los fiscalizadores del SII.

Con fecha 2 de mayo de 2013 el Tribunal Tributario tuvo por interpuesto el reclamo tributario, ordenando al Departamento de Grandes Empresas Internacionales que emita su informe, estando pendiente a la fecha.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).**

#### **b) Juicios Pendientes (Continuación).**

Considerando las circunstancias que rodearon a las operaciones cuestionadas, y en opinión de los abogados especialistas que llevan la defensa de la compañía, existen argumentos que razonablemente permiten esperar que dichas resoluciones y liquidaciones puedan ser dejadas sin efecto por las autoridades correspondientes.

5) Con fecha 15 de marzo de 2013 el Servicio de Impuestos Internos emitió la Citación N° 8, en virtud de la cual solicitaba a Empresas Iansa S.A. una serie de antecedentes relacionados con los gastos asociados a la emisión de bonos en Estados Unidos el año 2005 y en Chile el año 2010, y al tratamiento tributario de ciertas operaciones de forward realizadas en el año 2011.

Como resultado de este proceso de fiscalización y luego del examen de los documentos aportados por la Compañía, el día 26 de abril de 2013 el SII emitió la Resolución N° 48, rechazando la solicitud de devolución de US\$ 1.079.708, debido al rechazo de la deducción de los gastos relacionados con las emisiones de los bonos en los años 2005 y 2010, por considerar que no se habían acreditado los requisitos para ser deducidos de la renta líquida imponible. Como consecuencia de lo anterior, la Resolución dio lugar sólo en parte a la devolución solicitada por Empresas Iansa S.A. en su declaración de Impuesto a la Renta para el año tributario 2012.

Con fecha 17 de mayo de 2013 Empresas Iansa S.A. interpuso un recurso de revisión administrativa en contra de la Resolución N° 48, aportando una serie de antecedentes adicionales relacionados con los gastos solventados con los fondos provenientes de las colocaciones de bonos. Actualmente se está a la espera de la resolución de ese recurso. Con fecha 25 de julio de 2013 el SII acogió en parte el recurso, dejando sin efecto la Resolución y declarando la procedencia del 74,2% de la devolución solicitada.

Con fecha 19 de agosto de 2013 la Compañía interpuso una Solicitud de Revisión de la Actuación Fiscalizadora (RAF), solicitando la aceptación del 100% de la devolución. La RAF fue acogida con fecha 2 de octubre de 2013, dejándose sin efecto la Resolución y declarándose la procedencia del 100% de la devolución solicitada por la Compañía.

6) Demanda de indemnización de perjuicios por accidente del trabajo interpuesta por don Miguel Elías Avila Muñoz ante el Juzgado de Letras de La Unión en contra de Servicios Llollelhue Limitada y solidariamente en contra de Iansagro S.A., a quienes demanda por la suma de \$40.000.000 con motivo del accidente del trabajo ocurrido en la Planta de Rapaco con fecha 29 de febrero de 2012.

En septiembre de 2013 se notificó a Iansagro S.A. de la demanda, encontrándose pendiente la contestación de la demanda por parte de Iansagro S.A.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 35. Contingencias y restricciones (Continuación).

#### c) Restricciones.

La sociedad matriz se ha comprometido a mantener restricciones con relación al siguiente crédito:

Emisión de Bono local por Empresa Iansa S.A., por la cantidad inicial de USD 70 millones aproximadamente, que establece las siguientes restricciones:

- Endeudamiento financiero neto menor a 0,8 veces. Al 30 de septiembre de 2013 dicho coeficiente se situó en: 0,3 veces.
- Deuda financiera neta sobre EBITDA menor a 5,5 veces hasta el 31 de diciembre de 2011, menor a 5,0 veces hasta el 31 de Diciembre 2012 y menor a 4,0 veces desde el 01 de Enero 2013. Al 30 de septiembre de 2013 dicho coeficiente se situó en: 2,9 veces.
- Activos libre de gravámenes mayor a 1,5 veces. Al 30 de septiembre de 2013 dicho coeficiente se situó en: 5,1 veces.
- Cross Default y Cross Acceleration con afiliadas relevantes, esto implica mantener en todo momento un porcentaje de a lo menos el 50,1 % de participación en el capital accionario o en los derechos sociales, según corresponda, de las siguientes afiliadas:
  1. Iansagro S.A., RUT 96.772.810-1
  2. Agromás S.A., RUT 96.909.650-1

Al 30 de septiembre de 2013 la clasificación nacional de riesgo otorgada por las clasificadoras aprobadas por el Directorio es la siguiente:

<b>Instrumento</b>	<b>Clasificación ICR</b>	<b>Clasificación Feller Rate (1)</b>
Línea de Bonos (Solvencia)	A- (Estable)	A- (Estable)
Títulos accionarios	Primera clase Nivel 3	Primera Clase Nivel 3



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 36. Medio ambiente.

La filial Iansagro S.A., ha desarrollado con normalidad su campaña de remolacha 2013 en sus fábricas azucareras de Linares, Ñuble y Los Ángeles, manteniendo el control de sus descargas según lo indicado en el Decreto Supremo 90. Dada la estacionalidad de su operación, el período efectivo de descarga de residuos industriales líquidos (Riles) se extenderá entre los meses de abril y octubre de 2013 (meses restantes del año, sin descargas de Riles).

Respecto a la gestión ambiental de las fábricas, de la mano con la búsqueda de eficiencias en el consumo y recirculación de aguas, se persigue también establecer herramientas de gestión que permitan estandarizar el manejo de residuos, tanto líquidos como sólidos, emisiones atmosféricas y ruido ambiental. La herramienta elegida es la norma ISO 14.001/2005 y con este fin se ha reforzado el equipo de profesionales a cargo de temas medio ambientales.

En el ámbito agrícola se ha continuado trabajando en mejorar la eficiencia de aprovechamiento del recurso hídrico mediante los monitores de control en equipos de riego (pivotes). Cabe mencionar que la superficie de remolacha cultivada con riego tecnificado en la actualidad supera el 60%.

Para el período octubre de 2012 a septiembre 2013 se realizaron inversiones en temas medio ambientales que sumaron MUSD 131, acorde al siguiente detalle:

#### a) Proyectos a Septiembre 2013.

Planta Productiva	Descripción del Proyecto	Monto Activado al 30/09/2013 MUSD
Linares	Plataformas para muestreo isocinético en chimeneas	22
Linares	Variadores de frecuencia y extractores de humo para nuevos ciclones	13
Linares	Nuevo descolillador bajo lavadora de remolachas	50
Ñuble	Adecuaciones lagunas de tratamiento de riles	3
Los Ángeles	Plataformas para muestreo isocinético en chimeneas	13
Los Ángeles	Analizador de gases para Calderas Etapa II	30
<b>TOTAL PROYECTOS</b>		<b>131</b>

Para el período octubre 2013 – abril 2014, el directorio de la Compañía ha autorizado una inversión de MUSD 2.000. Esta inversión se centrará en la incorporación de separadores ciclónicos y chimeneas lavadoras de gases en calderas y secadores de coseta de Planta Los Ángeles, para asegurar el cumplimiento de las normas de calidad atmosférica.

Los desembolsos en gastos fijos relacionados con temas medio ambientales, con cargo a resultados del período enero-septiembre de 2013, ascienden a MUSD 1.541, y corresponden a la operación de lagunas para el tratamiento de Riles, las cuales operan como otra sección de la fábrica y tienen equipos, personal a cargo, vigilancia, mantenimiento, obras civiles y otros servicios.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 37. Análisis de Riesgos.**

#### **1) Riesgo de mercado – Azúcar**

El azúcar, al igual que otros commodities, está expuesto a fuertes fluctuaciones de precio en el mercado internacional. Este riesgo se ve mitigado por el programa de cobertura del precio del azúcar adoptado por la Compañía, como queda en evidencia en el análisis de sensibilidad frente a fluctuaciones de dicho precio en los resultados proyectados para el 2013, en la tabla al final de esta sección; y por el mecanismo de la banda de precios vigente actualmente en el país.

Durante el primer semestre del año 2013, el precio internacional del azúcar mantuvo la tendencia a la baja iniciada en junio 2012, para luego estabilizarse en los tres meses siguientes. A partir de junio de este año el precio internacional del azúcar refinada se estabilizó en valores que fluctuaron entre USD 475 y USD 505 por tonelada, con un promedio de USD 487 por tonelada. Al cierre de septiembre del 2013, el precio para el azúcar refinada fue de USD 486 por tonelada, menor al alcanzado en el mismo período del año anterior, cuando llegó a USD 575 por tonelada.

La fuerte caída en los precios internacionales durante los primeros seis meses del 2013 se debe principalmente a la confirmación del superávit mundial de azúcar para la campaña 2012/2013, que alcanzó los 7,5 millones de toneladas, lo que permitió recomponer los stocks de azúcar en el mundo. A lo anterior se suma el pronóstico para la temporada 2013/2014, donde se estima un nuevo superávit cercano a 3 millones de toneladas, como consecuencia de una caída de la producción remolachera en Europa y Norteamérica, manteniéndose medianamente estables los ritmos de producción de azúcar en América del Sur y Asia. Si estas proyecciones se cumplen, el año 2014 sería el cuarto periodo consecutivo de superávit, situación poco común en el mercado azucarero mundial. La baja en los precios de azúcar y los estímulos a la producción de etanol en Brasil, han hecho que los productores brasileños disminuyan drásticamente la proporción de caña destinada a la producción de azúcar. Los últimos pronósticos informan que a septiembre del 2013 los ingenios del Centro Sur de Brasil habrían asignado sólo un 45% de la producción de caña a azúcar, en comparación con una asignación de un 50% a la misma fecha de la campaña anterior.

El desempeño de la economía mundial también podría incidir en los precios y volúmenes de venta de los productos que comercializa Empresas Iansa o sus filiales. La política de la Compañía para acotar este riesgo es reducir al mínimo los inventarios de productos terminados y materias primas, y tomar las medidas internas para disminuir los niveles de endeudamiento, mantener márgenes de contribución adecuados en cada uno de los negocios principales y hacer un esfuerzo constante por controlar y reducir los gastos fijos.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).

#### Análisis de sensibilidad al precio del azúcar

<b>Efecto de la disminución de un 13,5% en el Precio Internacional - Londres N°5</b>	
Producción est. Azúcar de remolacha 2013	264,0 000 TM Azúcar
Cobertura (Instrumentos con venc. 2013)	178,0 000 TM Azúcar
<b>Volumen sin cobertura</b>	<b>77,0 000 TM Azúcar</b>
Desfase en transferencia de precios	Hasta: 67,5 000 TM Azúcar
<b>Volumen Expuesto</b>	<b>9,5 000 TM Azúcar</b>
Precio Int.(promedio últimos 9 meses)	487,0 USD/TM
Reducción de un 13,5% (*) en el precio	76,0 USD/TM
<b>Pérdida máxima</b>	<b>0,7 millones USD</b>
<b>Resultado Controladora (últimos 12 m)</b>	<b>20,4 millones USD</b>
Efecto sobre el Resultado	3,5%
<b>EBITDA (últimos 12 m)</b>	<b>41,3</b>
<b>Efecto sobre el Ebitda</b>	<b>1,8%</b>
<b>Ingresos (últimos 12 m)</b>	<b>550,8 millones USD</b>
Efecto sobre los Ingresos	0,1%

(\*): Corresponde a la variación del precio promedio del año 2013 vs. 2012. [Precio Internacional Londres N° 5].

Nota: El análisis de sensibilidad a los precios internacionales se basa en el siguiente criterio: se considera la mayor variación entre el precio internacional promedio en el período bajo análisis, respecto del mismo período del año anterior, o un 10%.

#### 2) Riesgo de sustitución.

Los principales sustitutos del azúcar son los productos “edulcorantes no calóricos”, cuyo consumo ha aumentado significativamente en los últimos años, y otros sustitutos como el jarabe de alta fructosa que tuvo una participación relevante en ciertos usos industriales (principalmente bebidas gaseosas), y cuya participación de mercado ha tendido a declinar.

En Chile, las importaciones de productos “edulcorantes no calóricos” han tenido un aumento importante en años recientes, proceso que se acentuó como consecuencia de una creciente tendencia al consumo de alimentos “light”. Esta tendencia, que se manifiesta tanto en el segmento industrial como en el retail, ha encontrado apoyo en las autoridades de salud en nuestro país, que ha impulsado campañas como “*Elige Vivir Sano*” para incentivar hábitos y estilo de vida saludables, fomentando la disminución en el consumo de sal y azúcar. Es esperable que los mensajes de las autoridades de salud en esta dirección vayan en aumento.

A pesar de la tendencia creciente en el consumo local, durante los primeros ocho meses del año 2013 las importaciones de edulcorantes no calóricos han mostrado una baja cercana al 15%, siendo el aspartame el que más ha caído, con 30% en volumen, mientras que las importaciones de stevia aumentaron en un 50%. Lo anterior evidencia la creciente demanda de los consumidores locales para preferir aquellos productos más inocuos para la salud (sucralosa y stevia), siendo estos segmentos aquellos en los que participa Iansa.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).**

A septiembre del año 2013, Iansa alcanzó una participación de mercado en los endulzantes no calóricos cercana al 16% con sus productos “Cero K”, ofreciendo productos no calóricos a base de sucralosa y stevia. Asimismo, la Compañía invirtió durante el 2013 en una nueva planta en Chillán, para producir internamente los endulzantes no calóricos en los cuales tiene participación de mercado, que espera iniciar sus actividades durante el cuarto trimestre del año.

Por otra parte, el jarabe de alta fructosa es un edulcorante elaborado a partir de maíz, cuyo poder endulzante es similar al del azúcar en base a la misma materia seca. Se utiliza preferentemente en la industria de bebidas en forma masiva en Estados Unidos, México, Argentina y otros países, en reemplazo de azúcar granulada. La importación de este producto en Chile ha caído cerca de 20% en el periodo enero-agosto y representó el 1% del consumo de azúcar nacional durante el 2012, por lo que no representa un riesgo de sustitución relevante.

### **3) Riesgo de falta de abastecimiento de materia prima.**

Durante los años 2008 y 2009 se presentó una baja en las hectáreas sembradas de remolacha, alcanzando en promedio las 14.500 hectáreas, aproximadamente. Esta situación ha cambiado en forma significativa en años recientes. En efecto, el promedio de superficie sembrada en las temporadas 2010 a 2012 es de 20.000 hectáreas, mientras que las hectáreas sembradas durante la actual temporada 2012 – 2013 están en torno a las 18.000 hectáreas.

Aunque no es posible proyectar con precisión la superficie sembrada de remolacha en los próximos años, ya que ésta se ve afectada por la alta volatilidad de los márgenes asociados a los cultivos alternativos, es razonable pensar que las buenas condiciones de manejo de la remolacha en la actualidad (asesoría técnica especializada, disponibilidad de nuevas tecnologías de cosecha, y nuevas variedades de semillas con mayor potencial de rendimiento), sumado a la nueva modalidad de pago (la remolacha entera, desfoliada), con contratos a precios conocidos, permiten esperar que la superficie de siembra de remolacha se consolide y estabilice en el país.

Adicionalmente, a fines del año 2012 Iansa inauguró su refinería de azúcar cruda en las instalaciones de la Planta de Chillán, la cual operó exitosamente durante el año 2013 y permitirá a futuro contar con una nueva fuente de abastecimiento para la producción de azúcar refinada.

### **4) Participación en mercados de commodities.**

La mayor parte de los ingresos de Empresas Iansa proviene del negocio azucarero. Para cubrir el riesgo que representa la volatilidad de los precios internacionales, la Compañía tiene un programa de cobertura de futuros de azúcar.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).**

El programa de cobertura de futuros de azúcar, que se inició el año 2009 para proteger los márgenes de producción de azúcar local, ha entregado estabilidad financiera a la Compañía, protegiendo en el corto plazo la rentabilidad del negocio azucarero. Este programa, que se gestiona anualmente, protege el margen sobre la producción nacional de azúcar ante los fuertes movimientos que experimenta el mercado internacional, y su efecto en los precios de ventas locales. Cuando los precios internacionales suben, el costo de esta cobertura se compensa con el mayor precio de venta de los productos; al contrario, cuando los precios internacionales bajan, los menores precios de venta en el mercado nacional se ven compensados con los ingresos provenientes del programa de coberturas.

En el caso de los fertilizantes, la Empresa sólo actúa como importadora y comercializadora de insumos para el cultivo de la remolacha. Los precios del mercado nacional reflejan las fluctuaciones del mercado externo, con lo cual existe una natural cobertura de riesgo.

En los productos de nutrición animal (bovinos y equinos) y mascotas, los precios finales también varían con el costo de los insumos utilizados en su producción, algunos de los cuales (como coseta y melaza) son coproductos de la producción de azúcar. De este modo, la exposición a la variación de los precios internacionales en este negocio también se encuentra acotada.

### **5) Riesgo agrícola.**

La actividad de Empresas Iansa se desarrolla en el sector agroindustrial, por lo que sus niveles de producción podrían eventualmente verse afectados por problemas climáticos (inundaciones, heladas, sequías) y/o fitosanitarios (plagas y/o enfermedades). Sin embargo, la dispersión de la producción de remolacha en distintas regiones, el alto nivel tecnológico aplicado en su cultivo, en especial el riego tecnificado y las variedades de semillas tolerantes a rhizoctonia y esclerocio, reducen los riesgos señalados. Adicionalmente, los agricultores remolacheros que trabajan con financiamiento de la Compañía están protegidos por una póliza de seguros frente a riesgos climáticos y a ciertas enfermedades del cultivo asociadas a efectos climáticos, que cubre una parte importante de los costos directos incurridos en caso de siniestro, y cuyos términos y condiciones se licitan anualmente en las mejores condiciones del mercado asegurador local.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).

#### 6) Riesgo financiero.

##### 6.1) Por variaciones de monedas, inflación y plazos de financiamiento.

Dado que los ingresos de los principales negocios de la Compañía –azúcar y coproductos de la remolacha, endulzantes no calóricos, insumos agrícolas, y productos de nutrición animal– están determinados en dólares de acuerdo al precio alternativo de importación o exportación, según sea el caso, la política de la Empresa es fijar los precios de compra de las materias primas en la misma moneda. En el caso de la remolacha, principal insumo del azúcar, los contratos de compra tienen mayoritariamente sus precios expresados en dólares, generándose por esta vía una cobertura de gran parte del costo de producción. En el caso de los contratos de remolacha fijados en pesos, la Compañía toma coberturas de tipo de cambio para cubrir una parte relevante del riesgo cambiario asociado.

Por otra parte, debido a que la moneda funcional de la Compañía es el dólar americano, gran parte de su capital de trabajo (azúcar importada, fertilizantes, otros insumos agrícolas y materias primas para la producción de productos de nutrición animal y mascotas) y sus ingresos están directamente vinculados con esa moneda. Por este motivo, la Compañía busca financiar sus pasivos en dicha moneda, o, si las condiciones de mercado lo ameritan, tomar un financiamiento en moneda local, cubriendo el riesgo cambiario vía un swap de esos pasivos al dólar.

Los gastos de remuneraciones, otros gastos fijos y algunos costos variables están determinados en pesos, de manera que son afectados por las variaciones de tipo de cambio. Este riesgo se minimiza con programas de coberturas cambiarias.

Respecto de los plazos de financiamiento, la política es mantener un equilibrio en los plazos de financiamiento para los activos de la Compañía. Producto de la estacionalidad en los flujos, la política definida es financiar con pasivos de largo plazo las inversiones requeridas, y utilizar créditos de corto plazo para financiar las necesidades de capital de trabajo.

##### 6.2) Por variaciones de tasas de interés flotante.

En relación a las variaciones de las tasas de interés, se busca mantener en el tiempo un equilibrio entre tasa fija y variable. Actualmente, la Compañía tiene todos los pasivos de largo plazo a tasa fija y una porción de los pasivos de corto plazo a tasa variable.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).

Durante los últimos años, las condiciones financieras del país se han mantenido estables, a pesar de la incertidumbre generada por la situación internacional, particularmente de Europa, y por los problemas ocurridos en Estados Unidos para ponerse de acuerdo en el límite del endeudamiento del Gobierno, y en el déficit fiscal.

La tasa base de política monetaria en nuestro país presentó una leve disminución en los primeros meses del 2012 (0,15% en el mes de enero, y de 0,10% en febrero), para luego mantenerse en 5,0%, hasta el cierre del tercer trimestre de este año. El mercado local espera que el próximo movimiento del Banco Central sea para reducir la tasa base, ya que se espera una desaceleración de la economía.

A pesar de que la gran volatilidad de los mercados internacionales podría tener un efecto al alza en los spreads financieros, que se podría trasladar a economías como la de Chile, las variaciones en la tasa de interés de los mercados internacionales no afectarán de manera significativa los pasivos de largo plazo de la Compañía, ya que Empresas Iansa rescató a fines del año 2010 el bono internacional (144 A) que mantenía en el mercado de Estados Unidos y emitió un nuevo bono en el mercado local, con una tasa fija y en condiciones más ventajosas, que luego fue convertido a dólares.

### Análisis de sensibilidad a la tasa base de interés internacional

Efecto de la variación del 0,5% de la tasa de interés (préstamos en USD)					
30-Sep-13			30-Sep-12		
<b>Deuda</b>	<b>132,0</b>	<b>millones US \$</b>	<b>Deuda</b>	<b>146,8</b>	<b>millones US \$</b>
Bono local	70,6	(tasa fija)	Bono local	70,6	(tasa fija)
Leasing financiero	4,7	(tasa fija)	Leasing financiero	5,6	(tasa fija)
Bancaria	40,0		Bancaria	55,0	
No Bancaria	10,0	(tasa fija)	No Bancaria	10,0	(tasa fija)
Icatom	6,8	(tasa fija)	Icatom	5,6	(tasa fija)
<b>Caja</b>	<b>(17,2)</b>	<b>millones US \$</b>	<b>Caja</b>	<b>(8,6)</b>	<b>millones US \$</b>
<b>Deuda Total Neta</b>	<b>114,8</b>	<b>millones US \$</b>	<b>Deuda Total Neta</b>	<b>138,2</b>	<b>millones US \$</b>
<b>Deuda Neta Expuesta</b>	<b>40,0</b>	<b>millones US \$</b>	<b>Deuda Neta Expuesta</b>	<b>55,0</b>	<b>millones US \$</b>
<b>Variación 0,5% en la tasa</b>	<b>0,20</b>	<b>millones US \$</b>	<b>Variación 0,5% en la tasa</b>	<b>0,28</b>	<b>millones US \$</b>



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

### Nota 37. Análisis de Riesgos (Continuación).

#### 7) Riesgo de Liquidez.

Los indicadores de liquidez (liquidez corriente y razón ácida) al 30 de septiembre de 2013 dan cuenta de una buena capacidad de la Compañía para cumplir con los compromisos que adquiere para cubrir sus necesidades temporales de capital de trabajo.

#### Descomposición de pasivos financieros, por plazo de vencimiento

30 de septiembre de 2013							
Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento							
Tipo de Pasivos (millones de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más
Préstamos Bancarios	40.054	1.976	1.975	2.372	-	-	-
Pasivo por arriendo financiero	384	384	800	1.537	1.131	760	-
Bono local	9.397	-	9.213	17.923	17.233	24.569	-
Compromiso de retrocompra	10.125	-	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>59.960</b>	<b>2.360</b>	<b>11.988</b>	<b>21.832</b>	<b>18.364</b>	<b>25.329</b>	<b>-</b>
30 de septiembre de 2012							
Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento							
Tipo de Pasivos (millones de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más
Préstamos Bancarios	19.033	36.877	735	3.243	-	-	-
Pasivo por arriendo financiero	477	486	845	1.975	1.379	1.777	-
Bono local	1.539	-	1.527	18.451	17.770	33.497	7.949
Compromiso de retrocompra	-	10.119	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>21.049</b>	<b>47.482</b>	<b>3.107</b>	<b>23.669</b>	<b>19.149</b>	<b>35.274</b>	<b>7.949</b>

#### 8) Riesgo de crédito.

Respecto de las cuentas por cobrar, la Sociedad tiene definido utilizar seguros de crédito para las cuentas o segmentos de mayor riesgo y tomar las provisiones que corresponden en los restantes negocios. La conveniencia de los seguros de crédito es evaluada en forma periódica, y la póliza para cubrir este riesgo es tomada con una Compañía líder en este rubro. En el caso del negocio azúcar, segmento industrial, el riesgo de crédito se evalúa en un Comité de Crédito que determina el nivel de exposición por cliente y se le asigna una línea de crédito, la cual se revisa en forma periódica.

En cuanto a la protección de las cuentas deterioradas, se realiza una segmentación de los clientes, basada en la morosidad de los mismos y se constituyen las provisiones para aquellos clientes que tienen una morosidad significativa y/o que representan un riesgo de crédito relevante.



## Notas a los Estados Financieros Consolidados

---

### **Nota 38. Hechos posteriores.**

Los presentes estados financieros han sido aprobados y autorizados a ser emitidos por el Directorio de la Sociedad en sesión de fecha 30 de Octubre de 2013.

Entre el 30 de septiembre 2013 y la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, no han ocurrido otros hechos de carácter financiero o de otra índole que afecten en forma significativa las cifras en ellos contenidas o la interpretación de los estados financieros.

**EMPRESAS IANSA S.A. Y FILIALES.**

*Análisis Razonado de los Estados Financieros  
Consolidados al 30 de septiembre de 2013.*





Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

Empresas Iansa presentó una utilidad consolidada después de impuestos, como sociedad controladora, de USD 17,6 millones al 30 de septiembre del 2013, inferior a la utilidad registrada en el mismo periodo del año anterior, cuando llegó a USD 31,2 millones. Por su parte, los ingresos netos antes de cargos por intereses, impuestos, depreciación y amortización (Ebitda) fueron de USD 32,2 millones en los primeros nueve meses de este año, mientras que el Ebitda de los últimos 12 meses llegó a USD 41,3 millones, 16% inferior al registrado en los últimos doce meses, a septiembre 2012. Con esto, la utilidad antes de impuestos y operaciones discontinuadas de la Sociedad fue de USD 22,9 millones al concluir el tercer trimestre del año 2013, superior en USD 2,3 millones a la utilidad de USD 20,6 millones registrada durante el mismo período del año anterior.

### **I. Análisis Razonado del Estado de Resultados.**

Los ingresos consolidados al 30 de septiembre del 2013 alcanzaron los USD 404,6 millones, lo que representa una disminución de un 9,6% respecto de igual periodo del año anterior. La disminución en los ingresos por ventas se explica, principalmente, por una disminución del precio internacional del azúcar (el precio promedio del azúcar refinada – contrato de Londres N°5 – mostró una disminución de 19,5% respecto del mismo periodo del año 2012). El menor ingreso por ventas de azúcar y coproductos (USD 40,1 millones), fue compensado en parte por un mayor ingreso en las ventas de nutrición animal, mascotas, pasta de tomates y gestión agrícola (USD 9,6 millones).

El costo de ventas (consumo de materias primas y materiales secundarios), por su parte, alcanzó a USD 299,4 millones al finalizar el tercer trimestre del año 2013, lo que representa una disminución de 12,2%, en comparación con los USD 341,1 millones del mismo periodo del 2012. Esta disminución se debe a un menor precio internacional del azúcar durante los primeros nueve meses de este año, que influye directamente en el costo de las importaciones realizadas por la Sociedad, y al positivo efecto del programa de coberturas de futuros sobre el azúcar nacional registrados durante el presente año, en comparación con el mismo período del 2012.

De este modo, el margen de contribución bruto de la Sociedad antes de gastos ordinarios alcanzó los USD 105,2 millones (26% sobre el ingreso de la operación), inferior en USD 1,3 millones al margen bruto al 30 de septiembre de 2012, tal como se indica en la Tabla No. 1. El 71% de este margen de contribución bruto corresponde al negocio de azúcar y coproductos (USD 74,5 millones), que disminuyó en USD 2,2 millones en comparación al año anterior.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

Los gastos operacionales, que incluyen gastos de remuneraciones, distribución, mantención operativa, marketing, comercialización, y gastos logísticos, indirectos de la operación y provisiones varias, alcanzaron los USD 76,8 millones en los primeros nueve meses del año 2013, lo que representa un mayor gasto de USD 8,1 millones, en comparación al mismo periodo del 2012. Los gastos que registraron una mayor alza corresponden a publicidad, implementación de proyectos de eficiencia operativa, y gastos de mantención. Los gastos operacionales representaron un 19,0% de los ingresos por ventas consolidados, durante el año 2013.

Con lo anterior, el resultado operacional consolidado al 30 de septiembre de 2013 mostró una utilidad de USD 22,9 millones (5,7% sobre el ingreso de la operación), inferior al resultado operacional registrado el año anterior a igual fecha, en USD 11,3 millones.

Por otra parte, el resultado no operacional durante el año 2013 es cercano a cero, lo que se compara positivamente con la pérdida de USD 13,6 millones obtenida en el mismo periodo del año anterior. Esta positiva variación se debe principalmente a que en el año 2012 se registraron deterioros en la valorización de propiedades plantas y equipos por un total de USD 8,9 millones.

Con todo, la utilidad antes de impuestos y operaciones discontinuadas de la Sociedad fue de USD 22,9 millones al concluir el tercer trimestre del año 2013, superior en USD 2,3 millones a la utilidad de USD 20,6 millones registrada durante el mismo período del año anterior.

El resultado por operaciones discontinuadas, que corresponde a la variación del valor de venta estimado de la inversión en Patagoniafresh S.A., fue una pérdida de USD 0,5 millones al 30 de septiembre del 2013, en comparación con una pérdida de USD 3,1 millones en el mismo período del 2012, que se explica por los mejores resultados que ha mostrado esta sociedad durante el año en curso.

Finalmente, el resultado de la sociedad controladora después de impuestos alcanzó los USD 17,6 millones, inferior en USD 13,7 millones al resultado registrado el año anterior, a igual fecha. La disminución en la ganancia después de impuestos se explica por los menores resultados operacionales, debido a la disminución del margen bruto del negocio de azúcar y coproductos y al incremento en los gastos operacionales; efectos que se complementan con el reconocimiento de una pérdida tributaria extraordinaria con abono a resultados durante el segundo trimestre del año 2012, originada por la disolución de una sociedad en el exterior.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

## Resultados por Segmentos (Negocios).

La Tabla No. 1 muestra los resultados por unidad de negocio, utilizando el mismo formato presentado en análisis razonados anteriores, lo que permite realizar una comparación histórica de estos segmentos de negocios.

**Tabla No. 1: Resultados por segmentos, Ene – Sept 2013 vs. Ene – Sept 2012**

Resultados	Azúcar y Coproductos			Nut. Animal y Mascotas			Gestión Agrícola			Pasta de Tomates			Otros y transacciones relacionadas			Total Consolidado		
	sep-13	sep-12	Dif.	sep-13	sep-12	Dif.	sep-13	sep-12	Dif.	sep-13	sep-12	Dif.	sep-13	sep-12	Dif.	sep-13	sep-12	Dif.
(millones de USD)																		
<b>Ingresos Ordinarios</b>	<b>298,4</b>	<b>338,5</b>	<b>(40,1)</b>	<b>58,3</b>	<b>56,9</b>	<b>1,4</b>	<b>49,3</b>	<b>43,8</b>	<b>5,5</b>	<b>14,8</b>	<b>12,1</b>	<b>2,7</b>	<b>(16,2)</b>	<b>(3,7)</b>	<b>(12,5)</b>	<b>404,6</b>	<b>447,6</b>	<b>(43,0)</b>
<b>Consumo de Materias Primas y Materiales Secundarios</b>	<b>(223,9)</b>	<b>(261,8)</b>	<b>37,9</b>	<b>(44,4)</b>	<b>(41,8)</b>	<b>(2,6)</b>	<b>(35,1)</b>	<b>(32,9)</b>	<b>(2,2)</b>	<b>(10,1)</b>	<b>(8,0)</b>	<b>(2,2)</b>	<b>14,1</b>	<b>3,4</b>	<b>10,7</b>	<b>(299,4)</b>	<b>(341,1)</b>	<b>41,7</b>
<b>Margen Contribución</b>	<b>74,5</b>	<b>76,7</b>	<b>(2,2)</b>	<b>13,9</b>	<b>15,1</b>	<b>(1,2)</b>	<b>14,2</b>	<b>10,9</b>	<b>3,3</b>	<b>4,7</b>	<b>4,1</b>	<b>0,6</b>	<b>(2,1)</b>	<b>(0,3)</b>	<b>(1,8)</b>	<b>105,2</b>	<b>106,5</b>	<b>(1,3)</b>
Razón Contribución	25%	23%	2%	24%	27%	-3%	29%	25%	4%	32%	34%	-2%	13%	8%	5%	26%	24%	2%
Depreciación y Amortización	(3,9)	(2,1)	(1,7)	(0,4)	(0,1)	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(0,0)	(0,4)	(0,4)	(0,0)	(0,7)	(0,8)	0,1	(5,5)	(3,6)	(1,9)
Gastos operacionales	(50,7)	(44,9)	(5,8)	(10,1)	(9,6)	(0,5)	(5,9)	(4,8)	(1,1)	(3,6)	(3,4)	(0,2)	(6,5)	(6,0)	(0,6)	(76,8)	(68,7)	(8,1)
<b>Ganancias de la operación</b>	<b>19,9</b>	<b>29,6</b>	<b>(9,7)</b>	<b>3,5</b>	<b>5,3</b>	<b>(1,9)</b>	<b>8,2</b>	<b>6,0</b>	<b>2,2</b>	<b>0,6</b>	<b>0,3</b>	<b>0,3</b>	<b>(9,3)</b>	<b>(7,0)</b>	<b>(2,3)</b>	<b>22,9</b>	<b>34,2</b>	<b>(11,3)</b>
Costo/Ingresos <sup>(1)</sup> Financieros	(3,5)	(3,9)	0,4	(0,4)	(0,3)	(0,1)	(0,4)	(0,3)	(0,1)	(0,6)	(0,1)	(0,5)	2,8	3,7	(0,8)	(2,1)	(0,9)	(1,2)
Otros no operacional	0,0	0,0	(0,0)	(1,3)	(1,0)	(0,3)	(1,2)	(0,3)	(0,9)	0,0	(0,2)	0,2	4,6	(11,1)	15,7	2,1	(12,6)	14,8
<b>Ganancia No Operacional</b>	<b>(3,5)</b>	<b>(3,9)</b>	<b>0,4</b>	<b>(1,7)</b>	<b>(1,3)</b>	<b>(0,4)</b>	<b>(1,6)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>(1,0)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>(0,3)</b>	<b>(0,3)</b>	<b>7,4</b>	<b>(7,4)</b>	<b>14,9</b>	<b>0,0</b>	<b>(13,6)</b>	<b>13,6</b>
<b>Ganancia (pérdida) antes de Impuestos</b>	<b>16,4</b>	<b>25,7</b>	<b>(9,3)</b>	<b>1,8</b>	<b>4,0</b>	<b>(2,2)</b>	<b>6,6</b>	<b>5,4</b>	<b>1,2</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,0)</b>	<b>0,0</b>	<b>(1,9)</b>	<b>(14,5)</b>	<b>12,6</b>	<b>22,9</b>	<b>20,6</b>	<b>2,3</b>
Impuestos <sup>2</sup>	(3,3)	(5,1)	1,9	(0,4)	(0,8)	0,4	(1,3)	(1,1)	(0,2)	(0,1)	0,0	(0,1)	0,3	20,7	(20,4)	(4,8)	13,7	(18,5)
Ganancias Operaciones Continuas	13,1	20,6	(7,5)	1,4	3,2	(1,8)	5,3	4,3	0,9	(0,1)	0,0	(0,1)	(1,6)	6,2	(7,8)	18,1	34,3	(16,2)
Oper. Discontinuas													(0,5)	(3,1)	2,6	(0,5)	(3,1)	2,6
<b>Ganancia (pérdida) Total <sup>3</sup></b>	<b>13,1</b>	<b>20,6</b>	<b>(7,5)</b>	<b>1,4</b>	<b>3,2</b>	<b>(1,8)</b>	<b>5,3</b>	<b>4,3</b>	<b>0,9</b>	<b>(0,1)</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(2,1)</b>	<b>3,1</b>	<b>(5,2)</b>	<b>17,6</b>	<b>31,2</b>	<b>(13,6)</b>
<b>Ganancia de la Controladora</b>	<b>13,1</b>	<b>20,6</b>	<b>(7,5)</b>	<b>1,4</b>	<b>3,2</b>	<b>(1,8)</b>	<b>5,3</b>	<b>4,3</b>	<b>0,9</b>	<b>(0,1)</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(2,1)</b>	<b>3,2</b>	<b>(5,3)</b>	<b>17,6</b>	<b>31,3</b>	<b>(13,7)</b>
<b>EBITDA</b>	<b>26,6</b>	<b>34,9</b>	<b>(8,3)</b>	<b>4,3</b>	<b>6,1</b>	<b>(1,8)</b>	<b>8,5</b>	<b>6,2</b>	<b>2,2</b>	<b>1,4</b>	<b>1,0</b>	<b>0,4</b>	<b>(8,6)</b>	<b>(6,3)</b>	<b>(2,4)</b>	<b>32,2</b>	<b>42,0</b>	<b>(9,8)</b>

La ganancia antes de impuestos no incluye las operaciones discontinuas (Patagoniafresh S.A.)

(1) Ingresos financieros relacionados - (2) Distribuido en los segmentos nacionales de acuerdo a la tasa nominal vigente - (3) Incluye resultados de la Controladora y los Minoritarios



### **Azúcar y coproductos.**

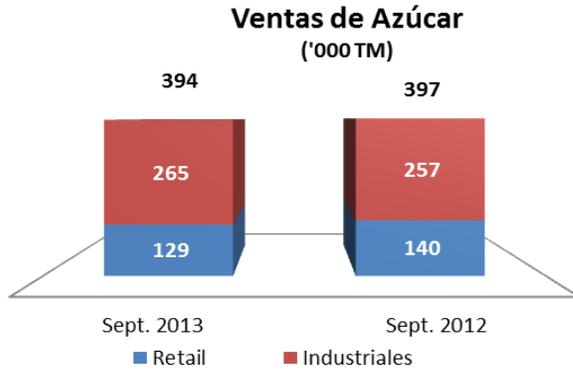
El negocio de azúcar y coproductos constituye la actividad principal de Empresas Iansa, y obtuvo ingresos ordinarios por USD 298,4 millones en el periodo enero - septiembre 2013, lo que representa el 73,7% de las ventas consolidadas de la Compañía. La disminución de ingresos, cercana al 11,8%, obedece principalmente a una reducción en los precios del azúcar en el mercado local, en línea con la baja de precios del azúcar a nivel mundial (15,5%).

El resultado operacional de este negocio fue de USD 19,9 millones al 30 de septiembre de 2013, inferior en USD 9,7 millones al registrado a igual fecha del año anterior. Esta disminución se explica por un menor margen de contribución de USD 2,2 millones, como consecuencia de la disminución en los precios internacionales del azúcar refinada, compensada de forma parcial por el programa de cobertura de azúcar, por un mayor gasto de depreciación (USD 1,7 millones) y por un aumento en los gastos operacionales (USD 5,8 millones), principalmente por mantenciones extraordinarias.

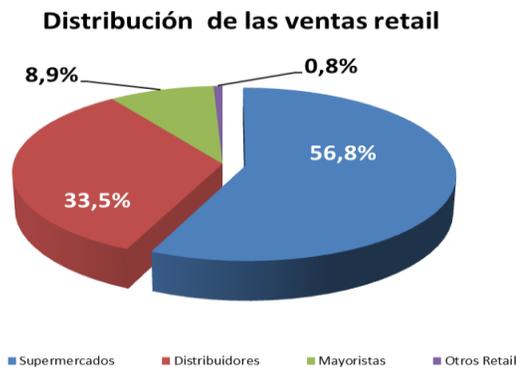
El programa de coberturas – cuyo objetivo es estabilizar los márgenes obtenidos por la producción de azúcar local y que se presenta en el costo de ventas – se ha desempeñado de acuerdo a lo esperado, minimizando el impacto de los vaivenes de los precios internacionales en los resultados operacionales, y asegurando un margen razonable para la Sociedad. Este programa se gestiona anualmente, y permitirá durante el presente año asegurar márgenes estables para la campaña actual, compensando la caída en los precios internacionales, tal como se indica más abajo, en la sección de Análisis de Riesgos (Participación en mercados de commodities).

Durante el tercer trimestre de este año el volumen de ventas en el segmento retail mostró una disminución de 7,9% respecto al año anterior, lo que se encuentra en línea con ajustes de consumo en los hogares de Chile, principalmente por el incremento en el consumo de endulzantes no calóricos, el que ha tenido un crecimiento importante en los últimos años y se espera que siga creciendo.

Por su parte el segmento industrial mostró un pequeño incremento, cercano al 3%, al finalizar el tercer trimestre del año 2013.

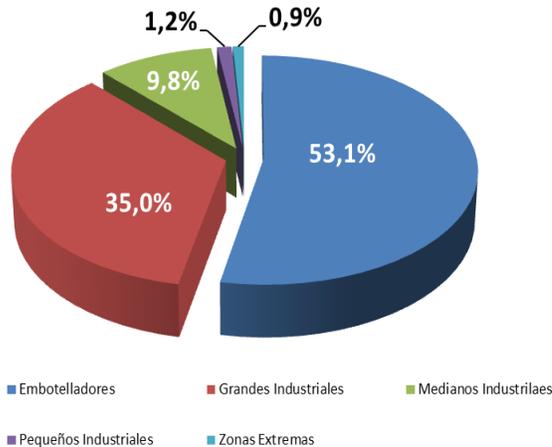


El segmento retail abarca supermercados, distribuidores y otras empresas que se dedican a la comercialización masiva de productos, llegando al consumidor final con azúcar en distintos formatos. El 57% de las ventas retail se realiza a través de los principales supermercados del país, y el 43% a través de grandes distribuidores y mayoristas.



Por su parte, el sector industrial lo componen empresas que se dedican a la producción y comercialización de productos elaborados, y donde el azúcar es uno de sus insumos. Este sector incluye a clientes embotelladores, grandes industriales, medianos industriales, pequeños industriales y zonas extremas. El 53% de las ventas industriales se realiza a los principales embotelladores de bebidas, y un 35% a grandes industriales.

### Distribución de las ventas Industriales



Durante los primeros nueve meses del año 2013 el precio internacional del azúcar refinada promedió USD 496 por tonelada (Londres N°5), en comparación con un precio promedio de USD 605 por tonelada en el mismo período del año anterior, lo que representa una disminución de 18,1%. El precio de cierre al 30 de septiembre de 2013 es de USD 486 por tonelada, un 15,5% inferior al del año anterior, a igual fecha.

Finalmente, el negocio de azúcar y coproductos también incluye la venta de coseta y melaza que se obtienen de la remolacha, y que registró ingresos por ventas de USD 10,6 millones y un margen de operacional de USD 7,1 millones, levemente superior al resultado del año anterior a igual fecha.

### Nutrición animal y mascotas.

Durante el periodo comprendido entre enero y septiembre del año 2013, este negocio generó ingresos ordinarios por USD 58,3 millones, en comparación con los USD 56,9 millones obtenidos a igual fecha del año anterior, lo que representa un incremento agregado en ventas de 2,5%, aproximadamente. Este incremento fue particularmente relevante en el negocio de mascotas, y menos significativo en nutrición animal debido a las favorables condiciones climáticas para la producción de forraje. La Compañía ha realizado en este negocio un trabajo sostenido en eficiencia operacional y búsqueda de nuevos nichos de mercado, que esperamos tenga efectos significativos en mejora de márgenes en los próximos trimestres. En los primeros nueve meses del 2013, el resultado operacional de este negocio fue una utilidad de USD 3,5 millones, en comparación con USD 5,3 millones en el mismo periodo del año 2012.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

Nuestra planta de producción ubicada en Quepe logró a fines del 2012 la certificación ISO 22.000, siendo la primera planta en Chile en lograr esta certificación para productos de nutrición animal.

Durante el año 2013 se incrementaron los gastos de marketing en Cannes, tanto en productos secos como en salsa para perros, principales productos del negocio. Esto ha permitido que las marcas Cannes y Minninos, hayan aumentado su presencia en las principales cadenas de supermercados del país, y en los canales de distribución tradicionales.

### **Gestión agrícola.**

El negocio de gestión agrícola involucra la venta de insumos agrícolas para el cultivo de la remolacha, servicios financieros para los agricultores remolacheros y gestión de campos arrendados y propios, los cuales apoyan la producción agrícola de remolacha. Este negocio mostró ingresos por ventas por USD 49,3 millones al 30 de septiembre de 2013, en comparación con ingresos de USD 43,8 millones el año anterior, y tuvo ganancias operacionales por USD 8,2 millones, lo que representa un aumento de USD 2,2 millones respecto al mismo periodo del año anterior.

Los ingresos por venta de insumos agrícolas para la remolacha, incluyendo fertilizantes, semillas, agroquímicos, cal, y la comercialización de maquinarias agrícolas y equipos de riego, alcanzaron a USD 29,5 millones durante los primeros nueve meses del año 2013, en comparación con USD 27,5 millones en el mismo periodo del 2012.

Los ingresos por servicios financieros a agricultores alcanzaron los USD 6,1 millones, superior a los USD 5,3 millones registrados el año anterior, manteniéndose como eje principal la colocación de financiamiento a través de la línea de crédito para el cultivo de la remolacha.

La gestión de cultivos propios tuvo ingresos por USD 13,7 millones. Actualmente administra el cultivo de remolacha (con ventas de USD 10,1 millones), trigo y maíz grano, entre otros.

### **Negocio de pasta de tomates.**

El negocio de pasta de tomates mostró ingresos acumulados por ventas de USD 14,8 millones, superior a los USD 12,1 millones registrado en igual periodo del año anterior. El resultado operacional de este segmento es de USD 0,6 millones, superior en USD 0,3 millones al registrado en el mismo periodo del año anterior, con un volumen de venta de pasta de tomates de 11.499 toneladas, 38% superior al año 2012.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

### Otros y transacciones relacionadas.

En este segmento la Sociedad agrupa aquellos negocios que no son relevantes para un análisis por separado, y lo componen entre otros, aquellos negocios que se han descontinuado, otros ingresos obtenidos por propiedades clasificadas como de inversión, las transacciones relacionadas, y los gastos de administración no absorbidos por los negocios individuales que se incluyen en las cifras consolidadas.

## II. Análisis del Estado de Situación Financiera.

El comportamiento de los activos y pasivos al 30 de septiembre de 2013, en comparación con las cifras al cierre del ejercicio 2012, se muestra en la Tabla No. 2, y el Flujo de Efectivo en la Tabla No. 3.

**Tabla No. 2: Estado de Situación Financiera al 30 de septiembre del 2013**

<i>(millones de USD)</i>	<b>30-sep-13</b>	<b>31-dic-12</b>	<b>Variación Sept-13/Dic-12</b>
<b>Activos</b>			
Activos corrientes	378,6	418,8	(40,2)
Activos no corrientes	239,5	225,8	13,7
<b>Total de activos</b>	<b>618,1</b>	<b>644,6</b>	<b>(26,5)</b>
<b>Patrimonio y pasivos</b>			
Pasivos corrientes	183,7	209,2	(25,5)
Pasivos no corrientes	72,6	80,6	(8,0)
Patrimonio	361,8	354,8	7,0
<b>Total de patrimonio y pasivos</b>	<b>618,1</b>	<b>644,6</b>	<b>(26,5)</b>

El activo corriente de Empresas Iansa S.A. presentó una disminución de USD 40,2 millones respecto al cierre del ejercicio 2012, generado principalmente por la disminución de activos biológicos (USD 8,0 millones), deudores comerciales (USD 17,0 millones) y efectivo y equivalente al efectivo (USD 13,3 millones).



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

El activo no corriente mostró un aumento de USD 13,7 millones, lo que se explica por las adiciones de propiedades, plantas y equipos por USD 37,2 millones, contrarrestado por la depreciación y desapropiaciones del periodo por USD 20,1 millones, la constitución de un menor impuesto diferido por cobrar por USD 2,8 millones y una disminución de los deudores comerciales no corrientes por USD 1,3 millones.

El pasivo corriente, que representa aproximadamente el 71,7% del total del pasivo exigible, disminuyó en USD 25,5 millones al 30 de septiembre de 2013, debido fundamentalmente a una disminución en las deudas comerciales y otras cuentas por pagar (incluyendo proveedores de insumos, proveedores de azúcar, provisiones de seguros, comisiones y provisiones de impuestos por pagar), por USD 22,5 millones.

El pasivo no corriente, que alcanzó a USD 72,6 millones al 30 de septiembre de 2013, presenta una baja de USD 8,0 millones comparado con el ejercicio 2012 como consecuencia del traspaso desde el pasivo no corriente al corriente de la segunda cuota del bono, por USD 8,0 millones, cuyo vencimiento es mayo del 2014.

El patrimonio consolidado de Empresas Iansa S.A. al 30 de septiembre de 2013 asciende a USD 361,8 millones, en comparación con un patrimonio de USD 354,8 millones al cierre del ejercicio 2012. La principal razón del aumento del patrimonio en el periodo analizado obedece a los positivos resultados del ejercicio de USD 17,6 millones, que contrarresta la provisión por el dividendo mínimo de USD 5,3 millones y el efecto de los derivados de cobertura por USD 4,8 millones.

### Variaciones en el flujo de efectivo

**Tabla No. 3: Resumen del Estado de Flujo de Efectivo**

<i>(millones de USD)</i>	<b>01-ene-13</b>	<b>01-ene-12</b>
	<b>30-sep-13</b>	<b>30-sep-12</b>
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	40,0	15,4
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(33,9)	(56,2)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(18,8)	22,1
<b>Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio</b>	<b>(12,7)</b>	<b>(18,7)</b>



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

El flujo de efectivo mostró una disminución de USD 12,7 millones al finalizar el tercer trimestre del 2013, inferior al flujo negativo de USD 18,7 millones a igual periodo del año 2012, tal como se muestra en la Tabla No. 3. El flujo de actividades de operación, netos de la recaudación de deudores, muestra un incremento respecto del mismo periodo del año anterior, ya que el flujo asociado a los pagos a proveedores de bienes y servicios disminuye más que la baja en el flujo asociado a las ventas, producto de la baja en el precio internacional del azúcar (Londres 5); mientras que el flujo de inversión muestra un flujo negativo (USD 33,9 millones), menor al flujo de inversión del mismo periodo del año anterior que se vio afectado por los desembolsos realizados para adquirir la participación de Cargill y Jucosa en la sociedad Patagoniafresh S.A. Durante el año 2013 también se observa un flujo negativo de las actividades de financiamiento (USD 18,8 millones), debido a una disminución de préstamos para financiar las actividades de operación e inversiones.

### Indicadores Financieros

**Tabla No. 4: Indicadores de Liquidez**

<b>Indicadores de Liquidez</b>	<b>30-09-2013</b>	<b>30-09-2012</b>	<b>Unidad</b>
Liquidez corriente (activos corrientes / pasivos corrientes)	2,1	2,0	veces
Razón ácida (activos corrientes - inventarios) / pasivos corrientes	1,3	1,2	veces

Al 30 de septiembre del año 2013 los indicadores de liquidez son similares a los calculados en igual periodo del año anterior, manteniéndose en niveles muy favorables para la compañía. Los activos y pasivos corrientes, al cierre de septiembre 2013, muestran una disminución de USD 10 millones aproximadamente, respecto de septiembre 2012. Las principales variaciones se presentan en los pasivos financieros y deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

**Tabla No. 5: Indicadores de Endeudamiento**

<b>Indicadores de Endeudamiento</b>	<b>30-09-2013</b>	<b>30-09-2012</b>	<b>Unidad</b>
Razón de endeudamiento (pasivos corrientes + pasivos no corrientes) / patrimonio total)	0,71	0,82	veces
Razón de endeudamiento financiero (Deuda financiera neta / patrimonio total)	0,33	0,41	veces
Porción deuda corto plazo pasivos corrientes / (pasivos corrientes + pasivos no corrientes)	71,7%	69,3%	%
Porción deuda largo plazo pasivos no corrientes / (pasivos corrientes + pasivos no corrientes)	28,3%	30,7%	%
Cobertura financiera (Deuda financiera neta / EBITDA)	2,89	2,88	veces

Empresas Iansa muestra una buena situación financiera y de liquidez al 30 de septiembre de 2013, lo cual se refleja en los indicadores de endeudamiento de la Tabla N°5. La razón de endeudamiento y la razón de endeudamiento financiero se presentan en niveles más bajos al año anterior, a pesar de observarse un leve aumento en los pasivos financieros, cifras neutralizadas por el resultado obtenido durante el año 2013. De este modo, estos indicadores mantienen niveles más bajos que el promedio de empresas de alimentos que transan en bolsas del mercado local. La cobertura financiera (deuda financiera neta de caja sobre EBITDA de los últimos 12 meses) fue de 2,9 veces, semejante al del mismo período del año anterior.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

**Tabla No. 6: Indicadores de actividad (inventarios) y rentabilidad**

<b>Indicadores de actividad</b>	<b>30-09-2013</b>	<b>30-09-2012</b>	<b>Unidad</b>
Rotación de inventarios (costo de ventas / inventario)	2,05	2,15	veces
<b>Indicadores de rentabilidad</b>	<b>30-09-2013</b>	<b>30-09-2012</b>	<b>Unidad</b>
Rentabilidad del patrimonio controladora (utilidad controladora / patrimonio controladora promedio)	4,9%	9,5%	%
Rentabilidad del activo (utilidad controladora / activos promedio)	2,8%	5,3%	%
Rendimiento activos operacionales (resultado operacional / activos operacionales promedio)	3,8%	6,2%	%
Utilidad por acción (utilidad controladora / acciones suscritas y pagadas)	0,0044	0,0079	USD

La rotación de inventarios (indicador de actividad) de 2,05 veces al 30 de septiembre del 2013, es similar a la observada en el mismo periodo del año anterior, a pesar que los inventarios y el costo de ventas al 30 de septiembre 2013 son levemente inferiores respecto de la información al 30 de septiembre de 2012.

El indicador de rentabilidad del patrimonio de la controladora al finalizar el tercer trimestre del año 2013 muestra una disminución significativa respecto del año anterior, explicado principalmente por la menor utilidad del período, respecto del mismo periodo del año anterior.

La rentabilidad del activo y el rendimiento de activos operacionales también presentan una disminución relevante, respecto de los índices obtenidos a septiembre de 2012, causados principalmente por los menores resultados operacionales, e incremento de propiedades plantas y equipos.



### **III. Análisis de Riesgos.**

#### **1) Riesgo de mercado – Azúcar**

El azúcar, al igual que otros commodities, está expuesto a fuertes fluctuaciones de precio en el mercado internacional. Este riesgo se ve mitigado por el programa de cobertura del precio del azúcar adoptado por la Compañía, como queda en evidencia en el análisis de sensibilidad frente a fluctuaciones de dicho precio en los resultados proyectados para el 2013, en la tabla al final de esta sección; y por el mecanismo de la banda de precios vigente actualmente en el país.

Durante el primer semestre del año 2013, el precio internacional del azúcar mantuvo la tendencia a la baja iniciada en junio 2012, para luego estabilizarse en los tres meses siguientes. A partir de junio de este año el precio internacional del azúcar refinada se estabilizó en valores que fluctuaron entre USD 475 y USD 505 por tonelada, con un promedio de USD 487 por tonelada. Al cierre de septiembre del 2013, el precio para del azúcar refinada fue de USD 486 por tonelada, menor al alcanzado en el mismo período del año anterior, cuando llegó a USD 575 por tonelada.

La fuerte caída en los precios internacionales durante los primeros seis meses del 2013 se debe principalmente a la confirmación del superávit mundial de azúcar para la campaña 2012/2013, que alcanzó los 7,5 millones de toneladas, lo que permitió recomponer los stocks de azúcar en el mundo. A lo anterior se suma el pronóstico para la temporada 2013/2014, donde se estima un nuevo superávit cercano a 3 millones de toneladas, como consecuencia de una caída de la producción remolachera en Europa y Norteamérica, manteniéndose medianamente estables los ritmos de producción de azúcar en América del Sur y Asia. Si estas proyecciones se cumplen, el año 2014 sería el cuarto periodo consecutivo de superávit, situación poco común en el mercado azucarero mundial. La baja en los precios de azúcar y los estímulos a la producción de etanol en Brasil, han hecho que los productores brasileros disminuyan drásticamente la proporción de caña destinada a la producción de azúcar. Los últimos pronósticos informan que a septiembre del 2013 los ingenios del Centro Sur de Brasil habrían asignado sólo un 45% de la producción de caña a azúcar, en comparación con una asignación de un 50% a la misma fecha de la campaña anterior.

El desempeño de la economía mundial también podría incidir en los precios y volúmenes de venta de los productos que comercializa Empresas Iansa o sus filiales. La política de la Compañía para acotar este riesgo es reducir al mínimo los inventarios de productos terminados y materias primas, y tomar las medidas internas para disminuir los niveles de endeudamiento, mantener márgenes de contribución adecuados en cada uno de los negocios principales y hacer un esfuerzo constante por controlar y reducir los gastos fijos.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

**Análisis de sensibilidad al precio del azúcar**

Efecto de la disminución de un 13,5 % en el Precio Internacional - Londres N°5		
Producción est. azúcar de remolacha 2013	264	000 TM Azúcar
Cobertura (Instrumentos con venc. 2013)	178	000 TM Azúcar
<b>Volumen sin cobertura</b>	<b>77</b>	<b>000 TM Azúcar</b>
Desfase en transferencia de precios	<i>hasta:</i> 67,5	000 TM Azúcar
Volumen Expuesto	<b>9,5</b>	<b>000 TM Azúcar</b>
Precio Int. (promedio últimos 9 meses)	487	US\$/TM
Reducción de un 13.5% <sup>(*)</sup> en el precio	76	US\$/TM
<b>Pérdida máxima</b>	<b>0,7</b>	<b>millones US\$</b>
<b>Resultado Controladora (últimos 12m)</b>	<b>20,4</b>	<b>millones US\$</b>
Efecto sobre el Resultado	3,5%	
<b>EBITDA (últimos 12m)</b>	<b>41,3</b>	<b>millones US\$</b>
Efecto sobre el Ebitda	1,8%	
<b>Ingresos (últimos 12m)</b>	<b>550,8</b>	<b>millones US\$</b>
Efecto sobre los Ingresos	0,1%	

(\*): Corresponde a la variación del precio promedio del año 2013 vs. 2012.

[Precio Internacional Londres N°5].

Nota: El análisis de sensibilidad a los precios internacionales se basa en el siguiente criterio: se considera la mayor variación entre el precio internacional promedio en el período bajo análisis, respecto del mismo período del año anterior, o un 10%.

**2) Riesgo de sustitución.**

Los principales sustitutos del azúcar son los productos “edulcorantes no calóricos”, cuyo consumo ha aumentado significativamente en los últimos años, y otros sustitutos como el jarabe de alta fructosa que tuvo una participación relevante en ciertos usos industriales (principalmente bebidas gaseosas), y cuya participación de mercado ha tendido a declinar.



En Chile, las importaciones de productos “edulcorantes no calóricos” han tenido un aumento importante en años recientes, proceso que se acentuó como consecuencia de una creciente tendencia al consumo de alimentos “light”. Esta tendencia, que se manifiesta tanto en el segmento industrial como en el retail, ha encontrado apoyo en las autoridades de salud en nuestro país, que ha impulsado campañas como “*Elige Vivir Sano*” para incentivar hábitos y estilo de vida saludables, fomentando la disminución en el consumo de sal y azúcar. Es esperable que los mensajes de las autoridades de salud en esta dirección vayan en aumento.

A pesar de la tendencia creciente en el consumo local, durante los primeros ocho meses del año 2013 las importaciones de edulcorantes no calóricos han mostrado una baja cercana al 15%, siendo el aspartame el que más ha caído, con 30% en volumen, mientras que las importaciones de stevia aumentaron en un 50%. Lo anterior evidencia la creciente demanda de los consumidores locales para preferir aquellos productos más inocuos para la salud (sucralosa y stevia), siendo estos segmentos aquellos en los que participa Iansa.

A septiembre del año 2013, Iansa alcanzó una participación de mercado en los endulzantes no calóricos cercana al 16% con sus productos “Cero K”, ofreciendo productos no calóricos a base de sucralosa y stevia. Asimismo, la Compañía invirtió durante el 2013 en una nueva planta en Chillán, para producir internamente los endulzantes no calóricos en los cuales tiene participación de mercado, que espera iniciar sus actividades durante el cuarto trimestre del año.

Por otra parte, el jarabe de alta fructosa es un edulcorante elaborado a partir de maíz, cuyo poder endulzante es similar al del azúcar en base a la misma materia seca. Se utiliza preferentemente en la industria de bebidas en forma masiva en Estados Unidos, México, Argentina y otros países, en reemplazo de azúcar granulada. La importación de este producto en Chile ha caído cerca de 20% en el periodo enero-agosto y representó el 1% del consumo de azúcar nacional durante el 2012, por lo que no representa un riesgo de sustitución relevante.

### **3) Riesgo de falta de abastecimiento de materia prima.**

Durante los años 2008 y 2009 se presentó una baja en las hectáreas sembradas de remolacha, alcanzando en promedio las 14.500 hectáreas, aproximadamente. Esta situación ha cambiado en forma significativa en años recientes. En efecto, el promedio de superficie sembrada en las temporadas 2010 a 2012 es de 20.000 hectáreas, mientras que las hectáreas sembradas durante la actual temporada 2012 – 2013 están en torno a las 18.000 hectáreas.



Aunque no es posible proyectar con precisión la superficie sembrada de remolacha en los próximos años, ya que ésta se ve afectada por la alta volatilidad de los márgenes asociados a los cultivos alternativos, es razonable pensar que las buenas condiciones de manejo de la remolacha en la actualidad (asesoría técnica especializada, disponibilidad de nuevas tecnologías de cosecha, y nuevas variedades de semillas con mayor potencial de rendimiento), sumado a la nueva modalidad de pago (la remolacha entera, desfoliada), con contratos a precios conocidos, permiten esperar que la superficie de siembra de remolacha se consolide y estabilice en el país.

Adicionalmente, a fines del año 2012 Iansa inauguró su refinería de azúcar cruda en las instalaciones de la Planta de Chillán, la cual operó exitosamente durante el año 2013 y permitirá a futuro contar con una nueva fuente de abastecimiento para la producción de azúcar refinada.

#### **4) Participación en mercados de commodities.**

La mayor parte de los ingresos de Empresas Iansa proviene del negocio azucarero. Para cubrir el riesgo que representa la volatilidad de los precios internacionales, la Compañía tiene un programa de cobertura de futuros de azúcar.

El programa de cobertura de futuros de azúcar, que se inició el año 2009 para proteger los márgenes de producción de azúcar local, ha entregado estabilidad financiera a la Compañía, protegiendo en el corto plazo la rentabilidad del negocio azucarero. Este programa, que se gestiona anualmente, protege el margen sobre la producción nacional de azúcar ante los fuertes movimientos que experimenta el mercado internacional, y su efecto en los precios de ventas locales. Cuando los precios internacionales suben, el costo de esta cobertura se compensa con el mayor precio de venta de los productos; al contrario, cuando los precios internacionales bajan, los menores precios de venta en el mercado nacional se ven compensados con los ingresos provenientes del programa de coberturas.

En el caso de los fertilizantes, la Empresa sólo actúa como importadora y comercializadora de insumos para el cultivo de la remolacha. Los precios del mercado nacional reflejan las fluctuaciones del mercado externo, con lo cual existe una natural cobertura de riesgo.

En los productos de nutrición animal (bovinos y equinos) y mascotas, los precios finales también varían con el costo de los insumos utilizados en su producción, algunos de los cuales (como coseta y melaza) son coproductos de la producción de azúcar. De este modo, la exposición a la variación de los precios internacionales en este negocio también se encuentra acotada.



## **5) Riesgo agrícola.**

La actividad de Empresas Iansa se desarrolla en el sector agroindustrial, por lo que sus niveles de producción podrían eventualmente verse afectados por problemas climáticos (inundaciones, heladas, sequías) y/o fitosanitarios (plagas y/o enfermedades). Sin embargo, la dispersión de la producción de remolacha en distintas regiones, el alto nivel tecnológico aplicado en su cultivo, en especial el riego tecnificado y las variedades de semillas tolerantes a rhizoctonia y esclerocio, reducen los riesgos señalados. Adicionalmente, los agricultores remolacheros que trabajan con financiamiento de la Compañía están protegidos por una póliza de seguros frente a riesgos climáticos y a ciertas enfermedades del cultivo asociadas a efectos climáticos, que cubre una parte importante de los costos directos incurridos en caso de siniestro, y cuyos términos y condiciones se licitan anualmente en las mejores condiciones del mercado asegurador local.

## **6) Riesgo financiero.**

### **6.1) Por variaciones de monedas, inflación y plazos de financiamiento.**

Dado que los ingresos de los principales negocios de la Compañía –azúcar y coproductos de la remolacha, endulzantes no calóricos, insumos agrícolas, y productos de nutrición animal– están determinados en dólares de acuerdo al precio alternativo de importación o exportación, según sea el caso, la política de la Empresa es fijar los precios de compra de las materias primas en la misma moneda. En el caso de la remolacha, principal insumo del azúcar, los contratos de compra tienen mayoritariamente sus precios expresados en dólares, generándose por esta vía una cobertura de gran parte del costo de producción. En el caso de los contratos de remolacha fijados en pesos, la Compañía toma coberturas de tipo de cambio para cubrir una parte relevante del riesgo cambiario asociado.

Por otra parte, debido a que la moneda funcional de la Compañía es el dólar americano, gran parte de su capital de trabajo (azúcar importada, fertilizantes, otros insumos agrícolas y materias primas para la producción de productos de nutrición animal y mascotas) y sus ingresos están directamente vinculados con esa moneda. Por este motivo, la Compañía busca financiar sus pasivos en dicha moneda, o, si las condiciones de mercado lo ameritan, tomar un financiamiento en moneda local, cubriendo el riesgo cambiario vía un swap de esos pasivos al dólar.

Los gastos de remuneraciones, otros gastos fijos y algunos costos variables están determinados en pesos, de manera que son afectados por las variaciones de tipo de cambio. Este riesgo se minimiza con programas de coberturas cambiarias.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

Respecto de los plazos de financiamiento, la política es mantener un equilibrio en los plazos de financiamiento para los activos de la Compañía. Producto de la estacionalidad en los flujos, la política definida es financiar con pasivos de largo plazo las inversiones requeridas, y utilizar créditos de corto plazo para financiar las necesidades de capital de trabajo.

## **6.2) Por variaciones de tasas de interés flotante.**

En relación a las variaciones de las tasas de interés, se busca mantener en el tiempo un equilibrio entre tasa fija y variable. Actualmente, la Compañía tiene todos los pasivos de largo plazo a tasa fija y una porción de los pasivos de corto plazo a tasa variable.

Durante los últimos años, las condiciones financieras del país se han mantenido estables, a pesar de la incertidumbre generada por la situación internacional, particularmente de Europa, y por los problemas ocurridos en Estados Unidos para ponerse de acuerdo en el límite del endeudamiento del Gobierno, y en el déficit fiscal.

La tasa base de política monetaria en nuestro país presentó una leve disminución en los primeros meses del 2012 (0,15% en el mes de enero, y de 0,10% en febrero), para luego mantenerse en 5,0%, hasta el cierre del tercer trimestre de este año. Con posterioridad, el Banco Central anunció una reducción en la tasa base de 25 puntos en octubre 2013, dejando la tasa en 4,75%, anticipándose al mercado que esperaba una reducción de tasa a fines de año, como resultado de una desaceleración de la economía.

A pesar de que la gran volatilidad de los mercados internacionales podría tener un efecto al alza en los spreads financieros, que se podría trasladar a economías como la de Chile, las variaciones en la tasa de interés de los mercados internacionales no afectarán de manera significativa los pasivos de largo plazo de la Compañía, ya que Empresas Iansa rescató a fines del año 2010 el bono internacional (144 A) que mantenía en el mercado de Estados Unidos y emitió un nuevo bono en el mercado local, con una tasa fija y en condiciones más ventajosas, que luego fue convertido a dólares.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

**Análisis de sensibilidad a la tasa base de interés internacional**

Efecto de la variación del 0,5% de la tasa de interés (préstamos en USD)					
30-sep-13			30-sep-12		
<b>Deuda</b>	<b>132,0</b>	<b>millones US\$</b>	<b>Deuda</b>	<b>146,8</b>	<b>millones US\$</b>
Bono local	70,6	(tasa fija)	Bono local	70,6	(tasa fija)
Leasing financiero	4,7	(tasa fija)	Leasing financiero	5,6	(tasa fija)
Bancaria	40,0		Bancaria	55,0	
No Bancaria	10,0	(tasa fija)	No Bancaria	10,0	(tasa fija)
Icatom	6,8	(tasa fija)	Icatom	5,6	(tasa fija)
<b>Caja</b>	<b>(17,2)</b>	<b>millones US\$</b>	<b>Caja</b>	<b>(8,6)</b>	<b>millones US\$</b>
<b>Deuda Total Neta</b>	<b>114,8</b>	<b>millones US\$</b>	<b>Deuda Total Neta</b>	<b>138,2</b>	<b>millones US\$</b>
<b>Deuda Neta Expuesta</b>	<b>40,0</b>	<b>millones US\$</b>	<b>Deuda Neta Expuesta</b>	<b>55,0</b>	<b>millones US\$</b>
<b>Variación 0,5% en la tasa</b>	<b>0,20</b>	<b>millones US\$</b>	<b>Variación 0,5% en la tasa</b>	<b>0,28</b>	<b>millones US\$</b>

**7) Riesgo de Liquidez.**

Los indicadores de liquidez (liquidez corriente y razón ácida) al 30 de septiembre de 2013 dan cuenta de una buena capacidad de la Compañía para cumplir con los compromisos que adquiere para cubrir sus necesidades temporales de capital de trabajo.



Análisis Razonado de Estados Financieros Consolidados  
Al 30 de Septiembre de 2013

### **Descomposición de pasivos financieros por plazo de vencimiento**

30 de Septiembre de 2013							
Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento							
Tipo de Pasivos (miles de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más
Préstamos Bancarios	40.054	1.976	1.975	2.372	-	-	-
Pasivo por arriendo financiero	384	384	800	1.537	1.131	760	-
Bono Local	9.397	-	9.213	17.923	17.233	24.569	-
Compromiso de retrocompra	10.125	-	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>59.960</b>	<b>2.360</b>	<b>11.988</b>	<b>21.832</b>	<b>18.364</b>	<b>25.329</b>	<b>-</b>

30 de Septiembre de 2012							
Importe de Clase de Pasivos Expuestos al Riesgo Liquidez por vencimiento							
Tipo de Pasivos (miles de USD)	Hasta 3 Meses	3 a 6 Meses	6 a 12 Meses	1 a 2 años	2 a 3 años	3 a 5 años	5 años o más
Préstamos Bancarios	19.033	36.877	735	3.243	-	-	-
Pasivo por arriendo financiero	477	486	845	1.975	1.379	1.777	-
Bono Local	1.539	-	1.527	18.451	17.770	33.497	7.949
Compromiso de retrocompra	-	10.119	-	-	-	-	-
<b>Total</b>	<b>21.049</b>	<b>47.482</b>	<b>3.107</b>	<b>23.669</b>	<b>19.149</b>	<b>35.274</b>	<b>7.949</b>

#### **8) Riesgo de crédito.**

Respecto de las cuentas por cobrar, la Sociedad tiene definido utilizar seguros de crédito para las cuentas o segmentos de mayor riesgo y tomar las provisiones que corresponden en los restantes negocios. La conveniencia de los seguros de crédito es evaluada en forma periódica, y la póliza para cubrir este riesgo es tomada con una Compañía líder en este rubro. En el caso del negocio azúcar, segmento industrial, el riesgo de crédito se evalúa en un Comité de Crédito que determina el nivel de exposición por cliente y se le asigna una línea de crédito, la cual se revisa en forma periódica.

En cuanto a la protección de las cuentas deterioradas, se realiza una segmentación de los clientes, basada en la morosidad de los mismos y se constituyen las provisiones para aquellos clientes que tienen una morosidad significativa y/o que representan un riesgo de crédito relevante.