

GESTIÓN & TECNOLOGÍA

Nº 45 - ABRIL 2025

**AVANCE
EN
VARIETADES**

- CR+
- CONVISIO SMART
- TOLERANCIA A RHIZOCTONIA
- TOLERANCIA A ESCLEROCIO
- TOLERANCIA A NEMÁTODOS

**DÍA
DE
CAMPO**

IANSA-FENARE

Eslabones fuertes en toda la cadena

ROPA



MAUS 6

TIGER 6S

ROPA – su mejor socio para la cosecha y la logística



06 | ARTÍCULOS |
IMÁGENES MULTIESPECTRALES Y SATELITALES CON ACCESO PARA NUESTROS AGRICULTORES

08 | ARTÍCULOS |
NITRÓGENO ESENCIAL PARA EL CULTIVO DE REMOLACHA AZUCARERA

11 | ARTÍCULOS |
PONCE ESPECIALIZADA EN SOLUCIONES TECNOLÓGICAS

13 | ARTÍCULOS |
GIRA TÉCNICA MAQUINARIA

16 | ARTÍCULOS |
FINALIZACIÓN DEL PROYECTO CAMOTE EN LA REGIÓN DEL MAULE

19 | ACTUALIDAD |
TRES DÉCADAS DE DULCE DEDICACIÓN



24 | ACTUALIDAD |
EMPRESAS IANSA IMPULSANDO UNA AGRICULTURA INCLUSIVA

28 | ACTUALIDAD |
INVESTIGACIÓN, DESARROLLO E INNOVACIÓN EN EMPRESAS IANSA

33 | ACTUALIDAD |
DÍAS DE CAMPO: TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA HACIA NUESTROS AGRICULTORES

52 | ACTUALIDAD |
AUMENTO DE TARIFAS ELÉCTRICAS Y LA OPORTUNIDAD DE LA ENERGÍA SOLAR EN LA AGRICULTURA

54 | ACTUALIDAD |
FORTALECIENDO VÍNCULOS CON LOS AGRICULTORES

56 | BREVE |
JUEGOS DEL AGRO



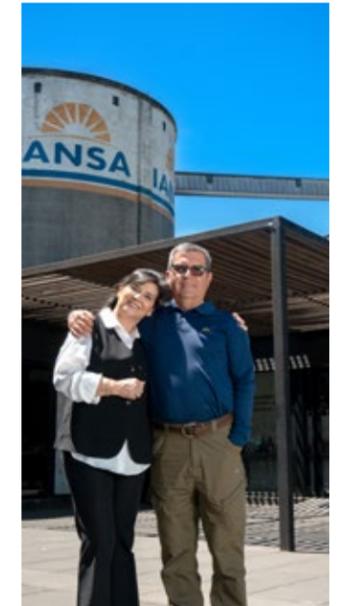
57 | BREVE |
BIOFERTILIZANTE DE ORIGEN VEGETAL CON POTENTE EFECTO ENRAIZANTE

60 | BREVE |
INNOVACIÓN Y SOSTENIBILIDAD EN LA AGROINDUSTRIA

61 | BREVE |
UN DÍA PARA COMPARTIR Y DISFRUTAR EN FAMILIA

64 | BREVE |
EMPRESAS IANSA TRANSFORMA SU AGRICULTURA AL 100% CON ENERGÍA SOLAR

66 | BREVE |
LANZAMIENTO NUEVA IMAGEN DE MARCA



Gestión & Tecnología
Es una publicación de Empresas Iansa. Rosario Norte 615, Piso 23, Las Condes, Santiago, Chile. Edición N° 45

Gerente General y Representante Legal
Pablo Montesinos Pizarro

Diseño
Agencia Demasde | www.demasde.cl

Fotografía Técnica
María Constanza Avello

Impresión
A Impresores

Colaboración
Ramón Cardemil
María Esther García
Ramiro Paillalef
Felipe Sánchez
Katherinee Aburto
Florencia Pezoa
Waldo Lama
Gustavo Gómez
Franco Weisser
Kurt Ruf

Coordinación:
Michele van Rysselberghe

Estimados COLABORADORES



Esperando que hayan tenido un buen verano, me complace contarles que seguimos avanzando en la implementación del cambio de marca en nuestras fachadas, oficinas, redes sociales y papelería, de manera de reflejar que somos una compañía de alimentos con un fuerte arraigo en la tierra, moderna, innovadora y sostenible, comprometida a seguir entregando lo mejor a nuestros clientes y consumidores.

En nuestra operación agroindustrial, Icatom-Patagoniafresh en Perú, hemos cerrado la campaña de producción de pasta de tomate con un récord histórico. Al 25 de febrero, logramos cosechar la totalidad del tomate disponible en más de 1.000 hectáreas, superando las expectativas con un rendimiento agrícola de más de 151 toneladas de tomate por hectárea.

Mientras celebramos este logro, también miramos hacia el futuro. La temporada 2025 de Patagoniafresh en Chile ha comenzado con un sólido avance en las 1,621 hectáreas de tomate industrial plantadas. Hasta esta semana, hemos cosechado cerca de un 30% de las hectáreas, y las proyecciones indican que la producción superará las expectativas de rendimiento en nuestra planta de Molina.

Otro hito importante fue el lanzamiento de nuestro nuevo producto Listo Ya! de Iansa Agro, que ha tenido una gran acogida por parte de nuestros clientes y un desempeño excepcional en puntos de venta, tanto online como supermercados. Esto se enmarca en nuestro compromiso con la escucha activa a nuestros consumidores, la innovación y la respuesta a un mercado de alimentos en constante evolución, que entre sus tendencias destaca una alimentación de origen natural y una alimentación balanceada.

Con relación al centro de distribución en el Noviciado, estamos a pocos días de finalizar la instalación de los racks de producto terminado provenientes del antiguo centro de Quilicura. Además, los trabajos avanzan en la sala blanca para iniciar el envasado en mayo, lo que nos permitirá optimizar nuestras operaciones.

Por otro lado, el equipo de Producción Agrícola realizó su primer día de campo en colaboración con la Federación de Remolacheros (FENARE). Este evento reunió a cerca de 300 agricultores, quienes tuvieron la oportunidad de conocer nuevas tecnologías de riego y prácticas de producción agrícola sustentable.

En cuanto a la relación con nuestras comunidades, y en el contexto de los incendios que han afectaron más de 1.000 hectáreas en la región de Ñuble, quiero destacar que hemos realizado una importante donación de 24 toneladas de Biolact Invierno Forrajero, para ayudar a los

agricultores que se vieron afectados por los siniestros en la región, reafirmando nuestro compromiso de apoyar a quienes más lo necesitan.

Finalmente, quiero saludar especialmente a todas las mujeres que forman parte de Empresas Iansa, en contexto de la reciente conmemoración del Día Internacional de la Mujer. Su talento y compromiso son fundamentales para nuestro crecimiento.

Espero que hayan tenido un excelente mes de marzo y agradezco el esfuerzo y la dedicación de cada uno de ustedes. Juntos, estamos construyendo un futuro sólido y sostenible para Empresas Iansa.

Cordialmente,

Pablo Montesinos
Gerente General
Empresas Iansa

USO DE IMÁGENES MULTIESPECTRALES

IMÁGENES SATELITALES CON ACCESO PARA NUESTROS AGRICULTORES

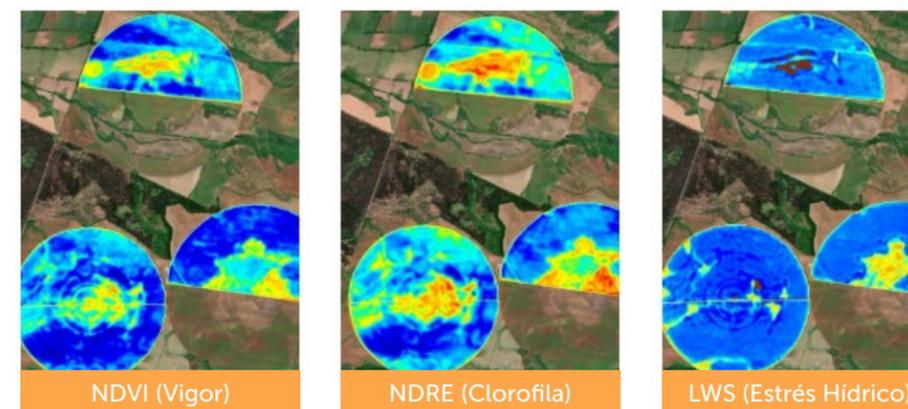
Por Franco Wieisser, Líder de Maquinaria y Nuevas Tecnologías. Área I+D+i agrícola Empresas Iansa.

La introducción de la tecnología de imágenes satelitales en el cultivo de remolacha nos ha permitido hacer nuestro trabajo de monitoreo del cultivo significativamente más eficiente, y nos seguimos sorprendiendo de las prestaciones que hemos ido aprendiendo a usar, logrando la identificación de enfermedades, deficiencias hídricas, efectos de diferencias de suelos, entre otras.

La plataforma elegida para el uso de esta tecnología es la plataforma Layers, creación de la empresa española HEMAV. Esta empresa nos fue recomendada por dos importantes fuentes en España que han sido usuarios y colaboradores en estas materias – por un lado la Azucarera de nombre homónimo con 4 plantas productoras de azúcar, y AIMCRA, prestigioso centro de investigación especializado en Remolacha.

Dentro de las valiosas prestaciones que tiene el sistema, se encuentra la generación de alertas automáticas que – por hoy – nos llegan por correo a los involucrados en el área de tecnología, al agrónomo sectorial y al asesor técnico encargado del predio. Dichas alertas, ahora también disponibles para nuestros agricultores, se generan en base a un sistema de inteligencia artificial que detecta anomalías dadas por pequeños cambios de vigor en un cultivo en un predio determinado. Esto nos ha permitido mayor capacidad de reacción para solucionar problemas de distintas índoles, añadiendo una capa protección que aumenta las seguridad en el cultivo de remolacha.

Monitoreo de un campo mediante distintas capas de imágenes multiespectrales



La alta especialización de esta herramienta en remolacha dio pie al diseño de un algoritmo – alojado en la misma plataforma – que han sido capaces de alimentar con datos históricos de rendimiento de raíces y polarización, y cruzarlo con múltiples variables medio ambientales. Esto les ha permitido hacer predicciones de rendimiento de los parámetros mencionados anteriormente. En el área agrícola de Iansa, hemos alimentado el modelo por dos años y estamos haciendo las pruebas correspondientes para su validación en nuestras condiciones.

Dado al potencial comprobado en el uso de la herramienta en las cuestiones mencionadas, y la creciente usabilidad por parte de los asesores técnicos, funcionarios de Terrandes (filial de campos propios de Iansa), y más colaboradores del área agrícola, hemos evidenciado que el uso va más allá de reportar una imagen de vigor. Por esto, hemos decidido extender el beneficio a nuestros agricultores, de quienes ya hemos percibido interés por conocer más de esta herramienta. Esta información está siendo canalizada por los asesores técnicos y sectoriales de las respectivas zonas.

NITRÓGENO

ESENCIAL PARA EL CULTIVO DE REMOLACHA AZUCARERA

Por Felipe Sánchez, Líder Selección de variedades y Fertilización, Área I+D+i agrícola Empresas Iansa.

La fertilización nitrogenada es esencial para el cultivo de remolacha azucarera ya que este nutriente es clave para el crecimiento y desarrollo de la planta, así como para el rendimiento y la calidad del azúcar. Una adecuada fertilización con nitrógeno ayuda a lograr un buen equilibrio entre el crecimiento vegetativo y la acumulación de azúcar en la raíz.

Es muy importante no excederse en su uso, ya que un exceso de nitrógeno puede reducir la concentración de azúcar y afectar la calidad industrial. Es decir que dosis de nitrógeno y calidad se comportan de forma inversa. La clave está entonces en ajustar las dosis de acuerdo con las necesidades específicas del cultivo.

Si se aplica en la cantidad adecuada, el nitrógeno favorece un buen desarrollo de la planta, lo que se traduce en un buen tamaño de raíz y una alta concentración de azúcar. Sin embargo, si la dosis es demasiado alta, puede causar un crecimiento excesivo de la parte vegetativa (las hojas), en detrimento de la raíz. Esto puede disminuir la concentración de azúcar en la remolacha, afectando negativamente su calidad. Además, un exceso de nitrógeno puede aumentar los niveles de impurezas en la raíz, lo que complica el proceso de extracción de azúcar. Por eso, es crucial ajustar la dosificación de nitrógeno a las necesidades específicas del cultivo y del suelo.

Las impurezas en la raíz de la remolacha azucarera incluyen, principalmente compuestos nitrogenados como los alfa amino nitrógenos. Estos compuestos pueden interferir en los procesos de cristalización del azúcar durante la producción, disminuyendo la eficiencia de la extracción y la pureza del azúcar obtenido. Además, la acumulación de estos compuestos puede afectar negativamente la calidad del jugo extraído de la remolacha, haciéndolo más difícil de procesar. Por eso, es fundamental manejar la fertilización nitrogenada con cuidado para evitar la acumulación excesiva de estas impurezas.

El departamento I+D+i agrícola de Iansa ha llevado a cabo numerosos ensayos para determinar los niveles óptimos de dosis de nitrógeno según las características específicas de cada agricultor. En estos ensayos no solo se evalúa el rendimiento y la polarización sino que además, tal como se mencionó anteriormente, aquellos parámetros que determinan el rendimiento industrial y la calidad del azúcar final.

La aplicación de nitrógeno en la remolacha azucarera debe ser cuidadosamente manejada, tanto en términos de dosis como de momento de aplicación. En general, la estrategia de fertilización nitrogenada se basa en fraccionar la dosis total en etapas más bien tempranas del desarrollo del cultivo.

Dosis: Aunque la cantidad de nitrógeno necesaria de aplicar vía fertilización varía fuertemente según la fertilidad del suelo, rendimiento esperado, condiciones climáticas y también del manejo del pre cultivo, en general, según nuestras condiciones locales, se recomiendan dosis totales de entre 120 y 210 kilogramos de nitrógeno por hectárea.

PRECULTIVO	ARENOSO, ALUVIAL	TRUMAO, ARCILLOSO
Leguminosa	150	120
Maíz, Tomate	180	150
Trigo	210	180

CUADRO: Recomendación de fertilización nitrogenada (Unid. N/ha) en remolacha.

Momento de aplicación: El nitrógeno se suele aplicar más bien en etapas tempranas del desarrollo de la remolacha. Una primera parte de la dosis total se aplica durante la siembra con el fin de asegurar un buen inicio del cultivo. El resto se fracciona entre una o tres aplicaciones durante las etapas de crecimiento activo, generalmente se recomienda la primera parcialización en 4 hojas verdaderas, que corresponde al inicio de una fase de mayor crecimiento y una segunda parcialización en 12 hojas verdaderas que coincide con el cierre de la sobre hilera, que es cuando el cultivo de encuentra en pleno crecimiento. En condiciones normales, 90 días post siembra ya se encuentra el cultivo cerrado entre hilera y con la dosis total de nitrógeno ya aplicada.

Esta estrategia permite satisfacer las necesidades de nitrógeno de la remolacha en los momentos críticos de su desarrollo sin deteriorar el rendimiento y la calidad industrial.

Para la fertilización nitrogenada en remolacha azucarera, se pueden utilizar diferentes fuentes de nitrógeno sin embargo las más utilizadas son:

1. Urea: Es la fuente más concentrada de nitrógeno, con un 46% de nitrógeno. Es económica y ampliamente disponible, pero requiere de ciertas transformaciones previas en el suelo antes de estar disponible para la planta. Estas transformaciones comienzan con procesos enzimáticos y luego con participación de microorganismos por lo que son dependientes de factores ambientales como temperatura principalmente. Otro inconveniente de la urea es que los procesos de transformación que sufre liberan iones de H los que acidifican el suelo. Lo ideal también es incorporarla en el suelo para minimizar las pérdidas por volatilización.

2. Nitrato de amonio cálcico: Contiene aproximadamente un 27% de nitrógeno del cual una mitad es nítrica y la otra es amoniacal por lo que tiene una respuesta más rápida en la planta ya que la parte nítrica está inmediatamente disponible. Además de nitrógeno, aporta calcio lo que puede ser beneficioso para suelos con deficiencias en estos nutrientes.

La elección de la fuente de nitrógeno dependerá de factores como el tipo de suelo, el clima, la disponibilidad de agua y las prácticas agrícolas locales. Es importante considerar estas variables para optimizar la eficiencia del uso de nitrógeno y maximizar la producción y calidad de la remolacha.

El tipo de suelo influye significativamente en la dosis de nitrógeno a aplicar en la remolacha azucarera debido a varias razones:

1. Capacidad de retención de nutrientes: Los suelos con alta capacidad de intercambio catiónico (como los suelos arcillosos) pueden retener más nitrógeno, lo que significa que pueden requerir dosis más bajas. Los suelos arenosos, con menor capacidad de retención, pueden necesitar dosis mayores debido a que el nitrógeno se pierde más fácilmente por lixiviación.

2. Materia orgánica: Los suelos ricos en materia orgánica suelen liberar nitrógeno a medida que la materia orgánica se descompone. Esto puede reducir la necesidad de fertilización nitrogenada adicional.

3. Historial de cultivos y manejo del suelo: Suelos que han sido bien manejados y que han recibido aplicaciones regulares de fertilizantes o guano pueden tener niveles más altos de nitrógeno disponible, reduciendo la necesidad de aplicaciones adicionales. 



Ponce Especializada EN SOLUCIONES TECNOLÓGICAS

Por Waldo Lama, Líder Funcional I+D+i, Riego y Sostenibilidad agroindustrial, Empresas Iansa

Empresa Start Up argentina especializada en soluciones tecnológicas de telemetría para riego por pivote, comprometida con optimizar el uso del agua y mejorar la eficiencia agrícola. Con más de siete años creciendo rápidamente por América Latina, ha desarrollado tecnologías que permiten a los agricultores monitorear de manera remota y gestionar sus riegos, asegurando precisión y sostenibilidad. Gracias a un enfoque innovador y un equipo especializado, PONCE está transformando la agricultura con herramientas que integran tecnología de vanguardia y conocimiento práctico del campo.

Los sensores que se instalan en el equipo de riego se entregan en comodato, cobrando así solo por el servicio y garantizando siempre la disponibilidad de información generada en campo. Estos se instalan en el centro y



en la periferia del pivote y mediante una asociación a la carta de aspersión, se registra datos en tiempo real de posición, presión, milímetros, fallas, entre otros. Los datos registrados se pueden obtener de cualquier marca o antigüedad de pivotes y quedan almacenados por toda la temporada. Toda la información se asocia a reportes periódicos y datos exportables.

Dentro de una temporada se tiene múltiples complicaciones dentro de la gestión de riego; los pivotes son equipos complejos y costosos. La gestión de datos, métricas, toma de decisiones, problemas o fallas de estos, hacen que la gestión requiera de muchas decisiones y mientras antes estas se puedan tomar, mejor será la gestión y por ende mayores los rindes de los cultivos asociados.

Al tener a PONCE monitoreando los pivotes en tiempo real, se adquieren datos importantes de riego, mejoramos los costos de oportunidad en muchas gestiones del campo y se pueden tomar decisiones antes las fallas de los equipos en forma oportuna.



GIRA TÉCNICA MAQUINARIA

Por Franco Weisser, Líder de Maquinaria y Nuevas Tecnologías. Área I+D+i agrícola Empresas Iansa.



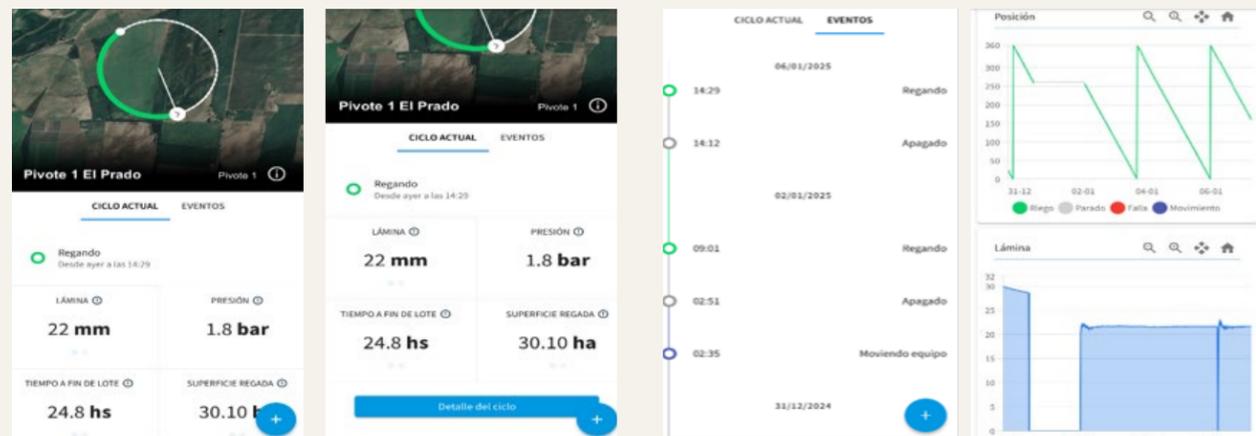
La instalación de los mismos es sencilla, no-invasiva e independiente de la marca del pivote. Toda esta información se transmite en campo mediante comunicación satelital. La plataforma procesa toda la información para detectar fallas y alertar a los productores inmediatamente, brindando la información recopilada en una APP simple e intuitiva.

Actualmente, la telemetría de PONCE se encuentra instalada en 54 equipos pertenecientes a AGRÍCOLA TERRANDES S.A, desde equipos frontales como pivotes de diferentes marcas como: Bauer, RKD, Zimmatic, Valley, Reinke, Westernn y TL.



Kenton, agricultor y prestador de servicios de cosecha de remolacha en Michigan con Franco Weisser, líder de maquinaria para Iansa.

EN CADA UNO DE ELLOS, DESDE LA APP ES POSIBLE CONOCER LA SIGUIENTE INFORMACIÓN:



- Estado del equipo (regando, en movimiento o apagado).
- Posición.
- Presión.
- Lámina de agua.
- Velocidad y superficie regada.
- Historial de variables.
- Información gráfica de las variables de presión, posición y lámina de agua.

VISITAS A FÁBRICAS CNH

Partimos la gira visitando la fábrica de cosechadoras CASE IH en Grand Island, NE, guiados por personeros de Copeval, Chile, organizadores de la gira. Vimos los avances de tecnologías en el agro y cómo la cosecha de granos parece ser la base para la agricultura de precisión, dado que es una aceptado como una fuente confiable de información para generar mapas de dosificación variable, basado en el rendimiento de los cereales cosechados, para fertilización y semillas de los próximos cultivos. Los mapas de rendimiento de las cosechadoras son la fuente principal para el avance en esta tecnología, dado que se consideran un buen predictor de rendimiento y de la fertilidad de suelos – y sus variaciones – para los cultivos siguientes. Gracias a esto, se estima que el uso de agricultura de precisión con dosificación variable está presente en el 70% de las operaciones agrícolas en EE.UU, siempre asociado al uso de autopilotos.

presentado. Aunque el uso de estos tractores sigue siendo limitado, se considera que tienen un futuro inevitable en el agro.



Tractor Magnum Autónomo



Línea de producción de cosechadoras de grano CASE IH

Tuvimos también la oportunidad de visitar la fábrica de tractores de alta potencia no articulados de la misma marca, esta vez en Illinois, donde pudimos observar el primer modelo de tractor autopropulsado jamás

Por otro lado, en las fábricas destaca el potencial de la estandarización de procesos en la industria. Esto nos lleva a comprender la importancia de los programas de mejoras continuas en lansa, donde hemos tomado el desafío de incorporarlos no solo a nuestros procesos industriales, sino también a nuestros procesos agrícolas.

FERIA DE TECNOLOGÍA AGRÍCOLA, FARM PROGRESS, IOWA.

COSECHADORAS DE GRANOS

Tuvimos la oportunidad de conocer esta importante feria, una de las 4 ferias agrícolas más importantes del mundo, donde se presentan nuevas tecnologías – generalmente ligadas a maquinaria – de las grandes marcas. En esta ocasión fue el turno de lucirse para CASE IH, que presentó un nuevo concepto de cosechadoras de grano, rediseñando los sistemas motrices de cada elemento, incorporaron el doble rotor, que a su vez hicieron más largos para aumentar el área del sistema de trilla, y lo más importante – agregaron tecnología para mapeos de suelos y mejoraron la automatización de la calibración automática de los elementos de cosecha para adaptarse a distintas condiciones de trabajo.

John Deere, por su parte, marca con mayor participación de mercado en EE.UU, mostraba también sus avances con énfasis en agricultura de precisión, con su foco puesto en la generación de mapeo de suelos.



Cosechadora John Deere mostrando ejemplo de mapa de rendimiento

TECNOLOGÍAS DE SIEMBRA

Uno de los aspectos que nos interesa como lansa es avanzar en tecnología y eficiencia de siembra de remolacha. Si bien hay una diferencia importante en la tecnología que tenemos disponible en Chile en cuanto a monitoreo de siembra, la mayor diferencia se da en el concepto de eficiencia. Tanto en la feria como en una visita a un agricultor remolachero en Michigan, destaca la magnitud de las sembradoras y la potencia usada para esta labor. Se debe tener en cuenta, que con la incorporación de maquinaria de gran capacidad de las grandes marcas, inevitablemente generaría crecimiento en monitoreo, telemetría y la consecuente reportabilidad, a la vez que nos abre la puerta a la agricultura de precisión de alto nivel a nuestros campos.

Según las entrevistas hechas en la feria, cerca del 80% de las siembras de remolacha en EE.UU. son hechas con las marcas John Deere y Case IH, y los anchos de trabajo que se suelen ver son de 36, 54 y 72 hileras, en espaciamiento de 45 y 50 cm, predominando la fertilización líquida para nitrógeno y fósforo, y por supuesto – auto pilotaje con antenas en el tractor y sembradoras para mayor precisión. Para el caso de Michigan, con campos de unas 150 has promedio.



Sembradora CASE IH de 72 hileras



Sembradora John Deere de 54 hileras con tractor de 370HP

PREPARACIÓN DE SUELOS

Dentro de las novedades de la feria, se mostraban los últimos avances en preparación de suelos, destacando un novedoso sistema de mapeo de suelos para intensidad y profundidad de labores profundas. También presentado por la marca CASE IH con su modelo Ecolo Tiger con tecnología Soil Command, muy interesante al tratar con suelos compactados en sectores con distintos niveles de severidad, en los que cuesta trabajo tratar de maneta diferenciada, tanto para el agricultor como para el prestador de servicios. A su vez, el sistema ofrece la alternativa de cobro variable según intensidad de labor, con su respectivo mapa para un correcto registro entregable.

COSECHA DE REMOLACHA EN MICHIGAN

Terminadas las visitas a la feria y fábricas de maquinaria, fue el turno de poner atención en la tecnología en cosecha de remolacha, esta vez, desde el punto de vista del usuario. Por medio de la marca de maquinaria ROPA nos contactamos con un agricultor y prestador de servicios de cosecha de remolacha, que – por el sistema de rotación de agricultores que inician la campaña coordinado por la azucarera de la zona – le correspondía hacer una cosecha temprana, que afortunadamente pude ver apreciando su eficiencia de cosecha. Dicha eficiencia se logra gracias a un carro de acercamiento de alta capacidad (más de 45 tons), y un cabezal de 9 hileras (a 50 cm), que les permite cosechar casi 2 has/hr, con un rendimiento algo superior a las 80 ton/ha en un suelo limoso a unos 20 km del lago Michigan.

Además de ser testigo de esta capacidad de cosecha, tuve la oportunidad de ver el sistema de mínimo descoronado siendo utilizado en dichas dimensiones, donde pude corroborar la capacidad que tiene el sistema de ajustarse a las diferencias de terreno, aunque moderadas, asumiblemente gracias a la buena tecnología de siembra utilizada. Gracias a esto, se puede confirmar que el sistema de mínimo descoronado,

ampliamente usado en EE.UU. y Europa, no genera pérdidas de remolacha (más bien lo contrario, ya que evita el sobre desfoliado), y que logra un consecuente aumento de eficiencia en la cosecha al mover un eje menos y facilitar la labor del operador al tener que ajustar un eje menos – el más crítico – en el sistema de desfoliado, por ser este reemplazado por el sistema en mención. 



Cosecha de remolacha en Michigan, con asistencia en terreno de ROPA.

Finalización del Proyecto Camote EN LA REGIÓN DEL MAULE

El día 04 de diciembre pasado se llevó a cabo el seminario de finalización del proyecto "Adaptación de nuevas líneas varietales de camote Ipomoea batatas L. (Lam), de alto rendimiento como alternativa de diversificación productiva a la remolacha azucarera en la Región del Maule – PYT 2020-275" ejecutado por IANSAGRO S.A., con el apoyo de la Fundación para la Innovación Agraria desde el año 2020, en el marco del desarrollo y adopción de innovaciones en el sector silvoagropecuario, con el propósito de diversificar su paleta productiva agroindustrial con lo "mejor de nuestra tierra", para permitirle a sus agricultores la reconversión hacia nuevos cultivos de alto potencial de rendimiento y productividad.

El proyecto fue dirigido técnicamente por la Ingeniero Agrónomo María Esther García y coordinado entre Iansagro S.A, FIA y su asociado el Vivero Los Olmos, por el Ing. Agrónomo Gustavo Gómez, apuntando a la selección de variedades de alto rendimiento de camote, una especie considerada de alto valor como súper alimento, con el propósito de desarrollar comercialmente a aquellas variedades que mejor se adaptaran a las condiciones edafoclimáticas de la Región del Maule, determinando la factibilidad de producción de camote en la Región y su potencial productivo para lo cual se importó material genético desde el Centro Internacional de la Papa y del Camote en Perú para realizar las primeras pruebas de propagación y multiplicación in vitro, y adaptación a las condiciones edafoclimáticas de la Región del Maule, de 9 variedades de pulpa color anaranjado para uso agroindustrial.



Durante 4 temporadas agrícolas las nuevas variedades fueron sometidas a diferentes pruebas agronómicas para desarrollar el mejor paquete tecnológico que permitiera obtener el máximo rendimiento potencial de dichas variedades para uso agroindustrial, en diferentes condiciones agroclimáticas, utilizando dos métodos de riego tecnificado y diferentes métodos de cultivo de acuerdo con las zonas productivas de la Región del Maule en diferentes fechas de plantación.



A nivel de campo se logró el establecimiento de 8 variedades, obteniendo como resultado que 6 de ellas se adaptaron a las condiciones locales y se desarrollaron con aptitud comercial de acuerdo a lo esperado.

Como hitos de adopción de tecnologías en la segunda temporada se introdujeron: el uso de plástico o mulch de 40 micras, con el fin de controlar las malezas, evitando de esta forma el uso de herbicidas convencionales. Por otro lado, y con el propósito de industrializar el



uso del camote, la plantación y cosecha se realizaron de forma mecanizada, adaptando para su plantación una maquina trasplantadora mecánica utilizada para la plantación de tomates. Para la cosecha, se utilizó una cosechadora automática, diseñada principalmente para la recolección de papas, que combina las labores de cortar el suelo, levantar los camotes y desprenderlos del suelo una vez desfoliados.



En el caso del riego se realizaron ensayos con riego por aspersión y goteo, seleccionando desde el segundo año el riego por goteo como método oficial, ya que fue el que entregó mejores resultados en torno al manejo de cultivo, principalmente por el uso más eficiente del recurso hídrico y la menor carga de malezas que produjo respecto del método de riego por aspersión.

El riego fue uno de los puntos fuertes del cultivo, demostrando una gran tolerancia a periodos de estrés hídrico, con plantas que resisten muy bien la escasez de agua. Se observó a nivel de campo que el requerimiento

hídrico por temporada es del orden de 500 mm, demostrando que es un cultivo de menor requerimiento hídrico que la remolacha azucarera (700- 800 mm).

El proyecto piloto permitió seleccionar las 3 mejores variedades de camote, obteniendo como resultado rendimientos superiores a las 50 ton/ha en condiciones experimentales con un contenido de sólidos solubles de 7-8 grados Brix. A nivel de producción comercial los agricultores asociados al proyecto lograron rendimientos por sobre las 30 ton/ha, superando el piso de las 20 ton/ha que tenía definido el proyecto para su viabilidad comercial.

También pudimos comprobar que el cultivo de camotes se adapta a diferentes condiciones de suelo y clima extendiéndose desde Talca hasta Parral lo que permite su plantación desde fines de octubre hasta mediados de diciembre lo que le otorga una buena ventana para la planificación de la logística y proceso en plantas agroindustriales de la Región del Maule.



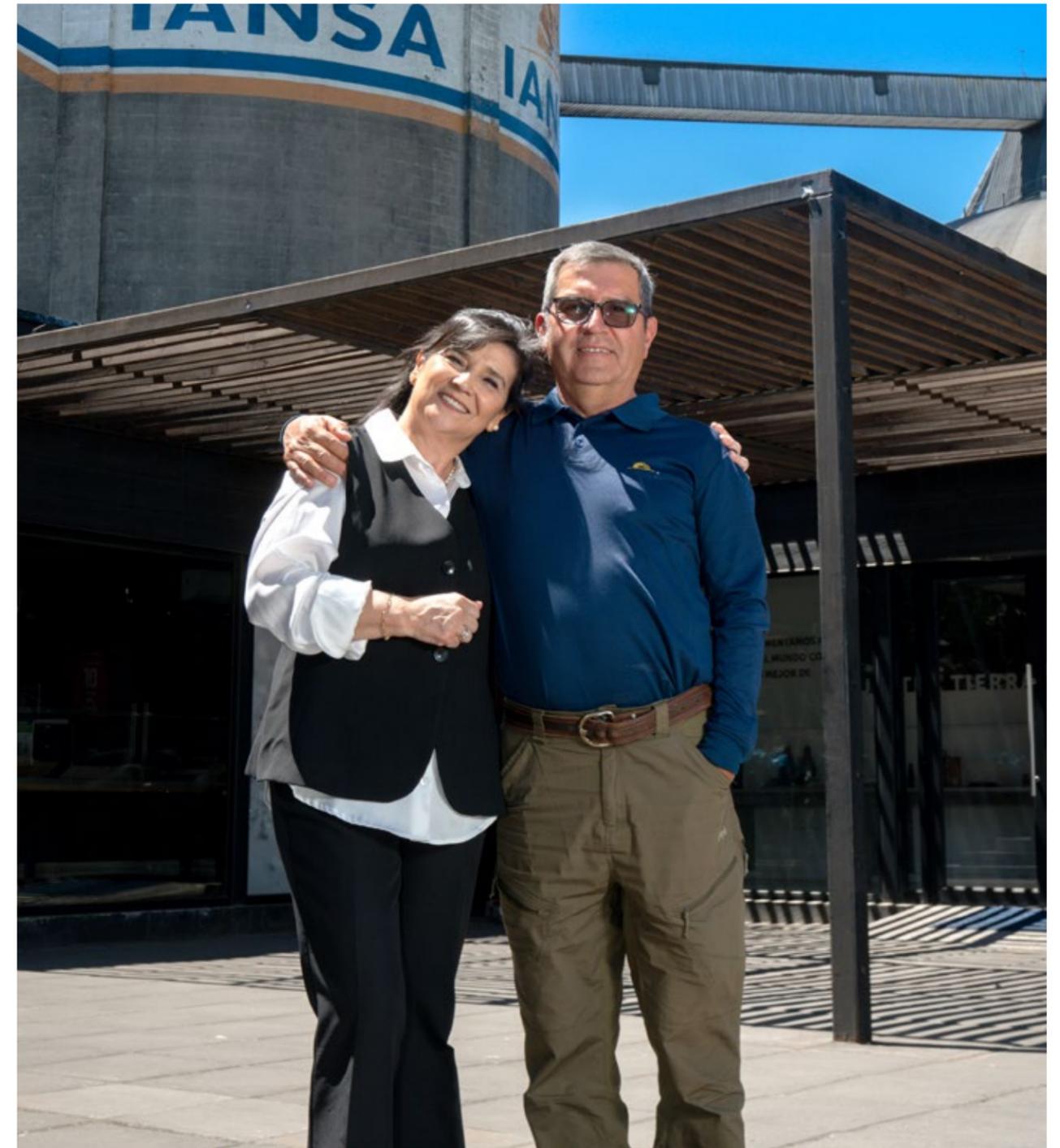
Como alternativa productiva agrícola el cultivo del camote es poco exigente, de ciclo muy corto y de muy alto rendimiento. Sin embargo, por lo general, las nuevas alternativas productivas que se proponen a los agricultores de la Región son de alto costo de implementación, lo que posiciona al camote como una gran alternativa de reconversión agrícola.

A continuación, se describen las principales Fortalezas, Oportunidades, Debilidades y Amenazas del cultivo del camote en la región del Maule.

FORTALEZAS	OPORTUNIDADES	DEBILIDADES	AMENAZAS
<ul style="list-style-type: none"> Bajo requerimiento de insumos como fertilizantes - agroquímicos. 	<ul style="list-style-type: none"> Cultivo mecanizable en toda la cadena de producción. 	<ul style="list-style-type: none"> Bajo conocimiento varietal y alternativas de materiales genéticos en Chile. 	<ul style="list-style-type: none"> No existen herramientas adecuadas en control de malezas (exige uso de mulch).
<ul style="list-style-type: none"> Amplitud de cultivo en fechas y zonas climáticas. 	<ul style="list-style-type: none"> Mercado limitado con alta posibilidad de crecimiento. 	<ul style="list-style-type: none"> No existe maquinaria disponible especializada en la zona de potencial producción. 	<ul style="list-style-type: none"> Posible desarrollo de plagas y/o enfermedades.
<ul style="list-style-type: none"> Alta rusticidad y baja demanda hídrica. 	<ul style="list-style-type: none"> Potencialmente es un cultivo interesante en rentabilidad para el productor. 	<ul style="list-style-type: none"> Mercado interno muy limitado, mercado externo con poco desarrollo por parte de la industria. 	
<ul style="list-style-type: none"> Riego goteo posee un buen desarrollo en Chile. 			

Tres Décadas DE DULCE DEDICACIÓN

Tras décadas de dedicación y compromiso, Carolina y Héctor se despiden de Iansa con el corazón lleno de gratitud. Desde la amistad hasta el aprendizaje, sus caminos en esta gran familia empresarial dejan una huella imborrable. Aquí comparten sus emotivas reflexiones sobre el pasado y sus sueños para el futuro.





MARÍA CAROLINA KEILHOLD

Única mujer entre 5 hermanos. Perteneciente a una antigua y reconocida familia chillaneja de agricultores y corraleros. Hoy felizmente casada con 3 hijos hombres y 3 hermosos nietos.

Llevaba 4 años trabajando en una oficina en el centro de Chillán, cerca de mi grupo de amigas... en fin, muy cómoda. Una de mis amigas, supo de que en lansa buscaban una secretaria y se empeñó en que yo fuera a una entrevista. Finalmente asistí, la verdad sin mayores expectativas, muy relajada, incluso ni siquiera llevé mi curriculum. Sin imaginarlo, la semana siguiente recibí una llamada, en la que me confirmaron que era la elegida para el cargo, tuve que decidir y fue así que con 25 años, llegué a Empresas lansa un 14 de septiembre de 1987 inicialmente como secretaria del área agrícola, para luego ser Asistente ejecutiva.

Son 37 años en esta **TREMENDA COMPAÑÍA**, a la que tengo que agradecer tantas cosas... Sobre todo, el apoyo que me entregó en momentos difíciles. Es una empresa muy comprometida con sus funcionarios, con muchos beneficios, entre los que destaco la ayuda económica para que nuestros hijos puedan estudiar.

Además, en este lindo camino he podido trabajar y conocer a muchas personas, las que tendrán un lugar muy especial en mi corazón.

Dejar mi trabajo, no fue una decisión fácil. La jubilación es el momento ideal para recordar **qué te apasiona, qué te mueve** y como dedicar el resto de mi vida a lo que **más feliz me hace**.

Ha llegado el momento para dedicarme a otras cosas que me apasionan y disfrutar el tiempo libre con mi familia, sobre todo con Tomás, mi tercer hijo quien tiene Síndrome de Down. Tomás es un ser maravilloso, que a pesar de todas sus complicaciones de salud, a sus 26 años, nos sigue llenando el alma con su amor incondicional y su alegría. Agradezco lo que tengo, lo que recibo y todo lo que viene. Pienso que **"TODOS DEBERIAMOS SER UN POCO DOWN Y EL MUNDO SERIA DISTINTO"** y así, a pesar de todas las penas y problemas que pueden existir en el interior de cada uno, siempre debemos tener una sonrisa para entregar.

Sin duda, extrañaré amistades creadas a lo largo de los años y que seguro seguirán presentes.

Creo y siento que tengo una segunda familia... me refiero a mi querido y destacado **EQUIPO AGRÍCOLA**, con quienes he compartido gran parte de mi vida. Han sido más que mis compañeros de trabajo... han sido mi apoyo en **momentos difíciles** y mi **equilibrio** cuando lo he necesitado. Les deseo el máximo de éxito a cada uno de ustedes.

¡Gracias, gracias, gracias!

”



HÉCTOR ORTIZ

Oriundo de la ciudad de Linares, cursó sus estudios básicos y secundarios en esta ciudad, para luego ingresar a la Universidad de Chile, sede Talca, egresando el año 1979 como Ingeniero de Ejecución Agrícola.

Mi carrera la inicié en empresas como Bioplant, Indus Agrícola y Anasac.

Como todo joven profesional con poca experiencia aún, soñaba con trabajar en la mayor agroindustria del país. Fue así que decidí postular a lansa, enviando mi curriculum, ingresando en el año 1991, sin sospechar ni imaginar las positivas consecuencias, que esto tendría para mi vida personal, laboral y profesional.

No dudé en dejar Santiago, donde residía, para instalarme en Curicó, ciudad en la que finalmente me radiqué junto a mi señora y mis dos hijos. Hoy con dos nietos curicanos, de 10 años él y 3 años ella.

Fueron 20 años en la zona de Curicó y posteriormente con el cierre de esta planta, me trasladé a Chillán, zona en la que estuve por 12 años.

Este fue un periodo complejo, pues significó estar lejos de mi familia durante toda la semana por mucho tiempo. Sin embargo, creo y siento que todo valió la pena, pues fue una **experiencia enriquecedora en lo profesional y sobre todo en lo personal**, pues me permitió conocer y disfrutar de la amistad de entrañables compañeros de trabajo.

Dejar la empresa **después de 32 años**, nunca podría ser fácil. Son innumerables las anécdotas y experiencias vividas durante este tiempo. Sin embargo, tengo la íntima convicción, de que para mí es el momento preciso para comenzar la siguiente etapa de la vida. Con mis 68 años a cuestas, tengo muchas expectativas de descanso y disfrute del tiempo libre, junto a toda mi querida familia.

Me llevo recuerdos preciosos en la parte profesional, pero sobre todo **humanos y personales**, que quedarán internalizados en mí por el resto de mi vida.

Agradezco a Dios, la posibilidad de haber trabajado en esta gran empresa, que tanto respaldo entrega a sus trabajadores y sus familias.

Este 01 de enero del 2025, comienza una nueva página en mi vida, para dedicar toda la energía que tengo a mi familia, a mis amados nietecitos, a mis manualidades, a mi jardín, a mis árboles, en fin, creo que me faltarán horas para disfrutar la vida.

lansa... ¡Gracias por todo!

”

Empresas Iansa IMPULSANDO UNA AGRICULTURA INCLUSIVA



MICHELE VAN RYSELBERGHE, ARIEL JARA, ALFREDO CASTILLO

— ARIEL JARA —

En Empresas Iansa, el trabajo de nuestros agricultores es fundamental, pues nos permiten concretar la producción de remolacha. Además, la tecnología aplicada al manejo del cultivo, nos permite aplicar la inclusión en la agricultura. Ariel Jara, exitoso agricultor de la zona de Bramadero, es un ejemplo de esto.

Soy agricultor gracias a mi abuelo, Jaime Figueroa Muñoz (1947-2001), quien llegó al sector de Bramadero el año 1976. El año 1997 fue premiado por IANSA por sus altos rendimientos en remolacha. Gracias a su ejemplo, nos dedicamos como familia a la agricultura, partiendo prácticamente sin nada y con mucho esfuerzo logrando surgir exitosamente.

Yo vivía en Talca y desde muy chico, cada fin de semana tenía el dilema entre jugar a la pelota, con los caballos o ir al campo. ¡claramente gano lo tercero! Mi entusiasmo por el campo era tanto, que cuando estaba en 7° básico solo quería salirme del colegio, para ir a trabajar en los tractores y con la pala. Esto afectó mis calificaciones, ¡no quería estudiar! La solución fue cambiarme a un liceo agrícola, en el que podía complementar ambas cosas. Fue la mejor decisión de mi vida. Mis calificaciones mejoraron considerablemente, tanto que salí como mejor alumno de la promoción y obtuve una beca para estudiar Agronomía en la Universidad de Talca.

Mi pasión por la agricultura, era tanta, que durante 6 años estuve estudiando en la universidad y además trabajaba en una empresa de semillas, durante las temporadas de verano.

Me apasionaba andar en el barro y la tierra, y oportunidad que tenía para subirme a un tractor a fumigar o preparar suelo de día o de noche, lo hacía feliz y gratis....

Sin embargo, el 21 de enero del 2015 a mis 24 años de edad, cuando me dirigía a ver el campo de unos agricultores en la comuna de Río Claro, un árbol cayó sorpresivamente a la ruta impactando de lleno la camioneta que manejaba. Esto me produjo como consecuencia una tetraplejía nivel c5... es decir, derrumbado por completo. Es ahí donde hay un drástico giro en mi vida.

Luego de una larga y dura rehabilitación, intensas conversaciones internas, me vi obligado a anticipar el proyecto que tenía para cuando alcanzara los 40 o 50 años... ¡la de ser agricultor!

Con mucho temor inicie esta aventura con el apoyo de mi familia y de IANSA. En ese tiempo, don Giampiero Penna, hoy Subgerente agrícola en Iansa zona centro norte, me dijo: "Estás vivo y la capacidad de gestión la tienes... así que el camino está claro... tienes que ser agricultor."

”

Así, el 2016, sembré por primera vez remolacha, en un campo de 10 hectáreas, logrando un rendimiento de 136 TRL/ha.

Creo que los altos rendimientos nunca son casualidad. Hay mucho trabajo detrás y muchos errores también, que con el tiempo vas corrigiendo. Siempre anoto lo que va pasando año a año con cada cultivo: preparaciones de suelo, fechas de siembra, productos aplicados, labores culturales, fechas de cosechas y rendimientos. Si descubro que hay una mejor forma de hacer las cosas, lo dejo registrado y al otro año lo aplico. Buscó disminuir los costos y eso se logra con una buena planificación, registrando los gastos por hectárea. También es importante, tener clara la rotación de cultivos. Actualmente tengo 5 parcelas arrendadas de 15 hectáreas cada una y ya tengo la proyección de rotación a 3 y 4 años. Si me planifico, puedo realizar labores tempranas, ahorrando tiempo y dinero para el cultivo de la próxima temporada.

La remolacha es un cultivo muy fácil de manejar y eso para mí lo hace que sea inclusivo!! Esto se ha logrado gracias a la asesoría técnica entregada por IANSA y a la mecanización y nuevas tecnologías incorporadas en el cultivo.

Tengo una buenísima relación con IANSA. Valoro el gran compromiso hacia sus agricultores. Tengo un cariño especial hacia la empresa, porque mi abuelo surgió gracias a ella y en mi zona, escucho entre los agricultores, que gracias a la remolacha siguen vigentes y que les ha permitido mantenerse como agricultores por más de 70 años. Para mí, la remolacha es mi caballito de batalla, pues sé que ganaré, algunos

años más y otros menos, pero siempre va a quedar algo.

IANSA es la única empresa en Chile que se preocupa tanto por sus agricultores con capacitaciones, Programas de Alianzas productivas, Innovaciones en otros cultivos, financiamiento, apoyo con la postulación a proyectos de maquinarias y riego a través de Indap y la CNR. Además, tiene una plataforma en línea donde yo puedo entrar cuando quiera a ver mi estado de cuenta y en cosecha, mi entrega de producción día a día.

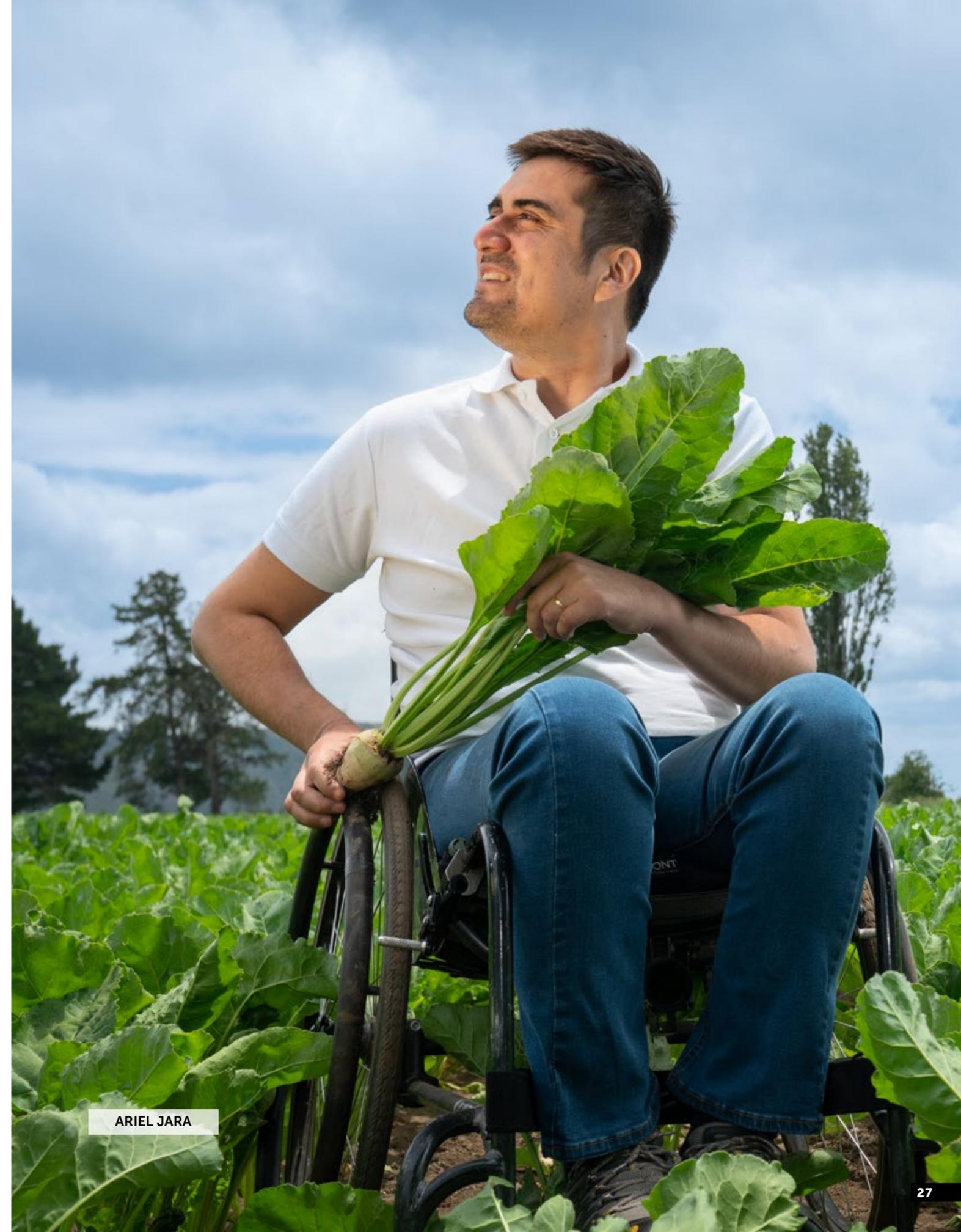
IANSA cerró la planta de Linares, pero no le dio la espalda a los agricultores de la zona, entregando una estrategia que permitió que el cultivo siga siendo rentable.

A mí IANSA me ayudó a poder levantarme del suelo, a reinventarme, a volver a creer en mí. Doy gracias a la asesoría que recibo actualmente de mi técnico César Bobadilla, en quien confío plenamente, pues es él quien recorre el campo por mí, mientras yo lo espero en la cabecera, para recibir la recomendación y aplicarla. Los resultados están a la vista y me siento más incluido aún en la sociedad.

Hoy, a mis 34 años de edad, quiero agradecer a IANSA una vez más, deseando que se mantenga la solidez de todo este trabajo de tantos años y se prolongue por varias décadas más!

¡Gracias, gracias, gracias!

”



ARIEL JARA

INVESTIGACIÓN, DESARROLLO E INNOVACIÓN EN

EMPRESAS IANSA, AL SERVICIO DE SUS AGRICULTORES

Desde sus inicios, Empresas Iansa ha situado la Investigación y Desarrollo como el pilar fundamental para la sostenibilidad del cultivo de remolacha en Chile. Este compromiso busca implementar las mejores prácticas agrícolas y estrategias innovadoras, con el objetivo de maximizar los rendimientos, mantener bajo control los costos de producción y cuidar el medio ambiente.

Ramiro Paillalef Monnard, Subgerente del Área de I+D+i agrícola, destaca: *"Es un hecho que el cultivo de remolacha sigue siendo una realidad en Chile gracias a la investigación y desarrollo agrícola que llevamos sostenidamente en Empresas Iansa. Esto nos ha permitido mantener el cultivo de remolacha como uno de los más rentables en la zona centro-sur del país"*.

En los últimos años, el equipo de I+D+i agrícola ha ampliado su alcance, incorporando ensayos en tomate

industrial. El objetivo es optimizar la calidad de la materia prima utilizada en la producción de pasta de tomate, un producto clave elaborado por Patagoniafresh, filial de Empresas Iansa.

El Área de I+D+i agrícola está compuesta por un grupo de profesionales del agro expertos en diversas disciplinas claves, como la selección de variedades, riego, maquinaria y nuevas tecnologías, control de malezas, fertilidad, control de plagas y enfermedades.

Además, la innovación se ha consolidado como un concepto transversal dentro de la compañía, añadiendo un nuevo impulso a los desafíos de este equipo. Con esta visión integral, Empresas Iansa sigue avanzando para ofrecer soluciones que potencien la productividad y sostenibilidad, reafirmando su compromiso con el desarrollo agrícola del país.



WALDO LAMA
Líder Funcional, Área I+D+i agrícola, Riego y Sostenibilidad agroindustrial, Empresas Iansa



FRANCO WEISSER
Líder Funcional Maquinaria y Nuevas Tecnologías, Área I + D + i agrícola, Empresas Iansa



IVÁN FUENTES
Asistente Técnico, Área I+D+i agrícola, Empresas Iansa

KURT RUF
Líder Funcional Analista, Área I+D+i agrícola, Empresas Iansa



RAMIRO PAILLALEF
Subgerente Área I+D+i agrícola Empresas Iansa y Líder Funcional Control de Malezas



MARÍA ESTHER GARCÍA
Líder Funcional, Plagas y Enfermedades, Área I+D+i agrícola, Empresas Iansa



FELIPE SÁNCHEZ
Líder Funcional, Fertilidad y Selección de Variedades, Área I+D+i agrícola, Empresas Iansa





DÍAS DE CAMPO

TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA
HACIA NUESTROS AGRICULTORES

Bramadero

AGRICULTURA REGENERATIVA EN REMOLACHA

Desde el área agrícola de Empresas Iansa y con una mirada no solo a corto plazo, pensando en las futuras generaciones, estamos convencidos de la importancia de la sostenibilidad aplicada en la agricultura.

Gracias al apoyo de Corfo, estamos desarrollando el primer año de 3 Programas Red de Proveedores en Agricultura Regenerativa en Remolacha, en las regiones de Maule, Ñuble y Blobio respectivamente.

Durante un día de campo en el sector de Bramadero región del Maule, pudimos revisar los beneficios del

uso del autopiloto y un rodillo especialmente diseñado para lograr la reconsolidación del suelo en la cama de semillas, evitando así una compactación excesiva y logrando la correcta ubicación de la semilla y su óptimo contacto con el suelo al momento de la siembra.

El objetivo es transferir a nuestros agricultores, prácticas de manejo que favorezcan el cuidado de la salud del suelo.



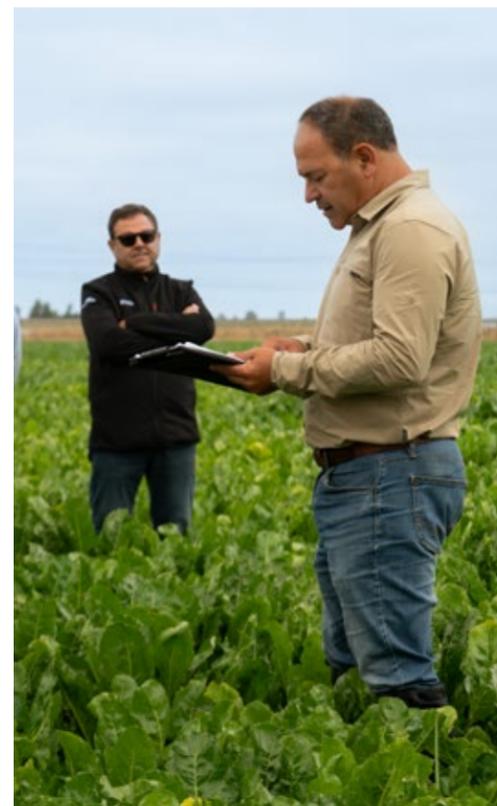
Retiro

Visitamos el campo del agricultor Joaquín García-Huidobro ubicado en la comuna de Retiro, para analizar aspectos técnicos del cultivo de remolacha.





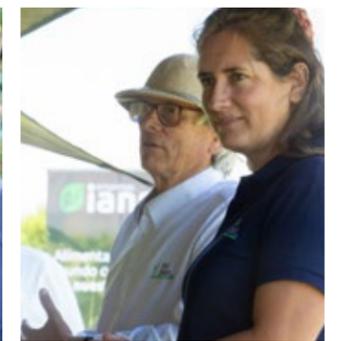
Campex SEBASTIÁN BUSTOS



Campex COIHUECO

Nuestros agricultores asistieron a uno de los campos experimentales en el sector de Coihueco, para visitar las novedades en Selección de variedades, riego, y control de enfermedades en remolacha.

En este Campex, se implementó exitosamente el Programa Pollinator de Syngenta, que busca a través de la biodiversidad, aumentar el número de insectos polinizadores en los predios.







Día de Campo **IANSA / FENARE**

El jueves 6 de marzo, el equipo de Producción Agrícola de Empresas Iansa en conjunto con la Federación Nacional de Remolacheros, organizó un exitoso día de campo en el predio San Ignacio de Terrandes (filial campos propios de Empresas Iansa), logrando el propósito de reunir a nuestros agricultores de frente a la nueva temporada de contratación de Remolacha 2025-2026, compartir con ellos y mostrar interesantes nuevas tecnologías de riego.

Los asistentes pudieron recorrer los stands de los 13 proveedores que nos acompañaron, como Sala de venta Iansa, Área comercial y Nutrición animal de Iansa, Syngenta, CIS, UPL, Bayer, KWS, Cooprinsem, Neoriente, FMC, Equipos de Riego, SG 2000 y Corteva.

Además, durante la jornada nuestros agricultores e invitados, pudieron visitar 4 estaciones en las que se expusieron nuevas tecnologías de riego a cargo de empresas expertas en el rubro; Azud Helix Automatic, Nelson Irrigation, Komet y Neoriente, todas tecnologías orientadas a la eficiencia y sostenibilidad. El apoyo de

KWS fue fundamental para contar con el destacado asesor e investigador en remolacha, Álvaro Rodríguez, quien estuvo a cargo de la charla principal en la que se abordó la actualidad de la remolacha en el mundo, además de adelantos tecnológicos y proyecciones de este importante cultivo.

La jornada finalizó con un entretenido asado campestre. Contamos con 320 asistentes, dentro de los cuales destacamos la presencia de 184 agricultores de las 3 regiones remolacheras: Maule, Ñuble y Biobío. También estuvieron presentes ejecutivos de la compañía y el Presidente Directorio de Empresas Iansa Gonzalo Sanhueza.

Estamos muy conformes con el resultado de este día de campo. Nuestros invitados se mostraron muy contentos y participativos durante la actividad, lo que nos permite un muy buen puntapié inicial de frente a la campaña de contratación de Remolacha 2025-2026 y seguir potenciando el vínculo cercano y permanente con nuestros remolacheros.













AUMENTO DE TARIFAS ELÉCTRICAS Y LA OPORTUNIDAD DE LA *Energía Solar en la Agricultura*

El sector agrícola chileno está experimentando un aumento significativo en las tarifas eléctricas, lo que genera preocupación sobre su impacto en los costos de producción. En este contexto, la implementación de soluciones de energía solar se presenta como una alternativa viable y urgente para los agricultores.

CAUSAS DEL AUMENTO DE TARIFAS

El aumento de las tarifas eléctricas en Chile tiene varias etapas:

- A fines del 2019 se “congelaron las Tarifas” al dictarse Ley 21.185, acumulándose una deuda con las Generadoras Eléctricas con un tope 1.300 millones de dólares.
- Posteriormente, en agosto del 2022, se dicta Ley 21.472 se extiende el plazo “congelamiento” con un nuevo tope de 1.800 millones de dólares.

- El monto total de Deuda acumulada llegó a un valor de 6.500 millones de dólares, los cuales serán pagados por los clientes en la Tarifas.
- En abril de 2024, se emite Ley 21.667 que “Descongela las Tarifas” con reajuste que implicarán incrementos proyectados por un total estimado de 60% para enero de 2025.

OPORTUNIDAD DE LA ENERGÍA SOLAR

Ante esta situación de costo de la energía, la instalación de paneles solares para autoconsumo es una solución que los agricultores deben considerar con urgencia. Existen software especializados que permiten determinar la capacidad de generación de energía solar en un lugar específico.

Es fundamental que el equipamiento y los componentes estén certificados por la Superintendencia de Electrici-

dad y Combustibles (SEC) y que figuren en rankings internacionales, garantizando así una vida útil de los proyectos de más de 25 años. Las plantas solares requieren un mantenimiento mínimo, por lo que se recomienda capacitar a personal interno y externalizar el servicio de monitoreo remoto.

La Calidad de los componentes, asegura tener:

- **La generación de energía proyectada**
- **La Vida útil del proyecto, y con ello la rentabilidad**
- **Menores costos de mantención**

La inversión en paneles solares suele ofrecer tasas internas de retorno (TIR) favorables, lo que hace que un correcto dimensionamiento de las capacidades requeridas sea esencial. Con el aumento de las tarifas eléctricas, los tiempos de recuperación de la inversión se acortan significativamente.

Para necesidades especiales, como reducir el consumo durante las horas punta o cubrir demandas nocturnas, la instalación de sistemas de almacenamiento de energía en baterías (BESS) se está volviendo cada vez más competitiva. Aquí nuevamente, la calidad de los equipos y la experiencia de los instaladores juegan un papel crucial.

En resumen, la instalación de paneles fotovoltaicos no solo permite producir energía a costos más bajos, sino que también contribuye a una operación más rentable y sostenible en el tiempo, ofreciendo una solución efectiva ante el aumento de las tarifas eléctricas en Chile. 🌱



FORTALECIENDO VÍNCULOS CON LOS AGRICULTORES:

EL PRIMER ESLABÓN DE LA CADENA PRODUCTIVA SUSTENTABLE

Por Michele van Rysselberghe, Agrónomo de estudios Gerencia Agrícola Empresas lansa.

En nuestro país, existe una gran cantidad de pequeños y medianos agricultores, muchos dependen casi en su totalidad de la producción del campo y que gracias a organismos de Estado, pueden relacionarse con empresas a través de Programas de Fomento, para desarrollar encadenamientos comerciales, productivos y diversas capacidades.

Empresas lansa, junto con el Instituto de Desarrollo Agropecuario (INDAP) y con la Corporación de Fomento de la Producción (Corfo), desde 2012 está trabajando en programas de fomento, para potenciar el trabajo de pequeños y medianos agricultores en las regiones del Maule, Ñuble y Biobío. Inicialmente, los programas de Alianzas productivas con Indap y los Programas de Desarrollo de Proveedores (hoy Red de Proveedores), se desarrollaron en remolacha y desde 2021, se sumó el poroto Zorzal (Tórtola), producto que comercializa Empresas lansa con su marca lansaAgro.

ALIANZAS PRODUCTIVAS INDAP / IANSAGRO

Este 2025, la compañía nuevamente con el apoyo de Indap, comenzará el trabajo con dos nuevos Programas de Alianzas Productivas en porotos Zorzal en el Maule y Ñuble. El principal objetivo es fomentar una comercialización formal y estable, a través de una agricultura con contrato. A través de capacitaciones y una asesoría especializada que se entrega a los agricultores integrantes del cultivo, se quiere lograr un aumento de rendimiento sostenido y un producto terminado seguro y sustentable. Estos programas tendrán una duración de cuatro años, iniciando este primer año con 50 agricultores y una superficie total cercana a las 200 hectáreas.

Se entregará capacitación en prácticas controladas de manejo del cultivo de porotos: siembra con semillas producidas especialmente para estos programas por el INIA, uso de productos químicos registrados para el cultivo respetando su uso y oportunidad de aplicación, manejo eficiente del riego. En esa misma línea, Empresas lansa se encarga de realizar análisis de suelo previo a la siembra, en base a los que se planifica una fertilización adecuada, específica para cada caso.

Otra ventaja que tiene esta Alianza, es que la compañía garantiza la compra del producto que se está produciendo, lo que genera mayor estabilidad económica para los agricultores. El precio de compra se determina semanalmente en base al precio promedio del mercado.

PROGRAMA RED DE PROVEEDORES CORFO

Empresas lansa, gracias al apoyo de Corfo está iniciando desde fines del 2024, 3 nuevos Programas Red de Proveedores en Maule, Ñuble y Biobío. El objetivo de estos Programas es realizar transferencia tecnológica

para la adopción de nuevas tecnologías y prácticas agrícolas por parte de los integrantes de los Programas. Serán 70 los agricultores beneficiados y tiene una duración de tres años.

En esta oportunidad, Empresas lansa ha tomado el desafío de mostrar un nuevo concepto en la agricultura. Se trata de la Agricultura regenerativa que consiste en un enfoque de producción y manejo en el campo que prioriza y cuida la salud del suelo para garantizar su sostenibilidad a largo plazo.

“La agricultura regenerativa es un concepto ligado fuertemente a la sustentabilidad, que nos hace más responsables de la intervención que hacemos en el suelo y que queremos adoptar y fomentar. Nos permite tener una mirada a largo plazo, haciendo de la agricultura un rubro sustentable y rentable, basado en prácticas que favorezcan poder tener un suelo sano y productivo. Esta es una tremenda oportunidad que tenemos para mostrar este concepto a nuestros agricultores remolacheros y estamos orgullosos de que sea de la mano de Corfo”, señaló Michele van Rysselberghe, Agrónomo de estudios de la Gerencia Agrícola de Empresas lansa.

Las principales prácticas entre otras, que se quieren abordar son: preparaciones de suelo ajustadas en equipos adecuados y oportunidad, manejo adecuado de rastrojos, uso de cultivos de cobertura para proteger el suelo, fertilización racional y riego controlado.

En conjunto, estas iniciativas reflejan el compromiso de Empresas lansa por fortalecer los vínculos con los agricultores y promover un modelo agrícola que sea rentable y sustentable, asegurando así el bienestar de las comunidades y el futuro de la producción agrícola en las regiones del Maule, Ñuble y Biobío. 🌱

Juegos del Agro

2024: COMPROMISO CON LA EDUCACIÓN AGRÍCOLA

En esta oportunidad participamos de la segunda versión de Los Juegos del Agro 2024 como auspiciador de este evento con el que se hizo posible la reunión de cerca de 350 estudiantes, de 14 liceos técnico-profesionales de las regiones de Los Ríos y Los Lagos.

La organización estuvo a cargo de Renovales, la Corporación de Desarrollo del Sur y la Seremi de Agricultura. Se llevó a cabo en el Parque Saval de Valdivia, destacándose por su atención en la promoción de talentos y habilidades en el sector agrícola.

Este encuentro tuvo como objetivo reconectar a los jóvenes con el campo y las actividades agropecuarias en una jornada llena de aprendizajes, esfuerzo y trabajo en equipo. Objetivo que se cumplió superando las expectativas de calidad, y generando emocionantes competencias.

¡Felicitaciones a los ganadores!



β-Soil

BIOFERTILIZANTE DE ORIGEN VEGETAL CON POTENTE EFECTO ENRAIZANTE:

B Soil, es un biofertilizante que hemos desarrollado que proporciona altas cantidades de aminoácidos vegetales y ácidos orgánicos, además de los nutrientes principales para el crecimiento de las plantas como: fósforo y potasio.

Recomendamos el uso regular de este complejo orgánico en riego por goteo que permite mantener a la planta en equilibrio, le permitirá un buen desarrollo de la raíz, tendrá un buen crecimiento vegetativo y una excelente calidad de frutos.

Nuestro biofertilizante líquido de origen vegetal, obtenido por hidrolización y fermentación en mezcla con subproductos de la industrialización del azúcar.

Es un aliado ideal para el campo y para un gran cultivo.



IANSA
INSUMOS AGRÍCOLAS
COMPROMETIDOS CON EL
ÉXITO DEL CAMPO

En Iansa Campo Chileno, somos expertos en impulsar la agricultura chilena. Con años de experiencia en el sector, nos hemos convertido en el aliado estratégico de los agricultores, ofreciendo soluciones integrales que optimizan la producción y respetan el entorno. Nuestra gama de insumos agrícolas de alta calidad, combinada con un asesoramiento personalizado, garantiza resultados excepcionales y un futuro sostenible para el campo chileno.

Desde fertilizantes hasta herramientas de última generación, ponemos a disposición de los agricultores una completa oferta de productos y servicios para optimizar cada etapa del cultivo.

Porque sabemos que el éxito del campo chileno también depende del bienestar de quienes lo trabajan.

La Agroindustria Azucarera SIGUE AVANZANDO HACIA UN FUTURO MÁS SOSTENIBLE

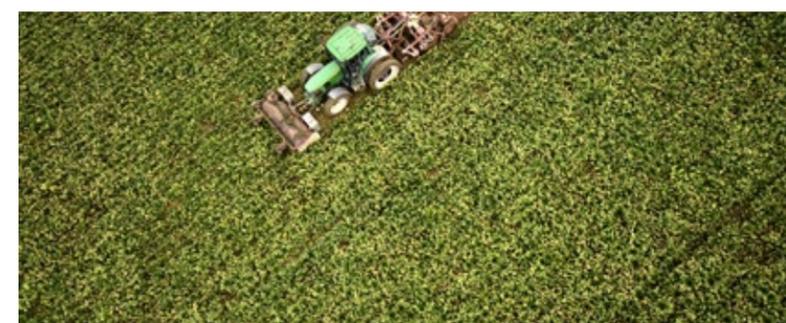
Desde Empresas Iansa celebramos estar a la vanguardia, implementando prácticas innovadoras que minimizan el impacto ambiental.

La agroindustria azucarera latinoamericana está liderando una revolución hacia la sostenibilidad. Y al obtener el nivel plata en la evaluación FSA, Terrandes de Empresas Iansa demuestra su compromiso con la agricultura sostenible y se posiciona como un referente en el sector.

Este mérito demuestra nuestro compromiso con prác-

ticas agrícolas responsables. Y es que esta certificación no solo beneficia al medio ambiente, sino que también mejora la reputación de la empresa y fortalece su cadena de suministro.

En Empresas Iansa, nuestra relación con la tierra va más allá de la producción. Nos comprometemos a cultivarla de manera responsable, trabajando en conjunto con nuestras comunidades y socios para garantizar un futuro sostenible. Nuestro objetivo es alimentar al mundo con productos naturales de la más alta calidad, obtenidos a través de procesos respetuosos con el medio ambiente. 🌱



INNOVACIÓN Y SOSTENIBILIDAD EN LA AGROINDUSTRIA

La sostenibilidad es un pilar fundamental de nuestra estrategia en Empresas Iansa. A través de iniciativas como los Acuerdos de Producción Limpia, hemos logrado avances significativos en la reducción de nuestra huella de carbono, el uso eficiente del agua y la implementación de energías renovables. Estos logros no solo benefician al medio ambiente, sino que también fortalecen nuestra cadena de valor y nos permiten ofrecer productos de la más alta calidad a nuestros consumidores.

En Empresas Iansa, creemos en el poder de la colaboración para construir un futuro más sostenible. Trabajando de la mano con agricultores y proveedores, hemos logrado avances significativos en la implementación de mejores prácticas agrícolas. Al alcanzar hitos como la carbono neutralidad, demostramos nuestro compromiso con el desarrollo sostenible de Chile y con el cuidado del medio ambiente en el que operamos.



Un Día Para Compartir Y DISFRUTAR EN FAMILIA

Abrimos nuestras puertas a más de 300 personas en el mes de Octubre, en el marco de la iniciativa #EmpresasAbiertas, liderada por Sofofa Chile; a través de visitas guiadas a nuestras plantas de Chillán, Paine, Quepe y un campo de remolacha, buscamos acercar a nuestra comunidad al corazón de nuestras operaciones. La oportunidad de conocer de primera mano los procesos productivos, interactuar con nuestro equipo y comprender el impacto de nuestra labor en el desarrollo

local, generó un espacio de diálogo y aprendizaje invaluable. Creemos firmemente que estas iniciativas fortalecen los vínculos entre la empresa y la sociedad, construyendo una relación basada en la transparencia, la confianza y el compromiso con un futuro sostenible.

¡Agradecemos a cada uno de los participantes por sumarse a esta jornada de aprendizaje, trabajo en equipo y colaboración!





MES DE LA SOSTENIBILIDAD EN EMPRESAS IANSA

La sostenibilidad es el corazón de nuestra empresa. Con una mirada puesta en el futuro, hemos establecido metas ambiciosas para 2030, que incluyen una reducción del 19% en nuestras emisiones y una mejora significativa en la gestión del agua en nuestros cultivos. Alineamos nuestras acciones con los Objetivos de Desarrollo Sostenible, abarcando desde la gobernanza corporativa hasta el cuidado del medioambiente y el desarrollo de las comunidades donde operamos. Este mes, a través de iniciativas educativas y con el apoyo de todo nuestro equipo, reforzamos nuestro compromiso con la sostenibilidad, demostrando que juntos podemos marcar la diferencia. Creemos firmemente que la sostenibilidad es un viaje colectivo y que, trabajando en conjunto, podemos construir un futuro más justo y sostenible para las generaciones venideras.

Iansagro estuvo presente en la FIESTA DE LA LONGANIZA CHILLÁN 2024

Estamos muy orgullosos de haber sido parte de este evento: La Fiesta de la Longaniza 2024: fue una celebración inolvidable que llenó de vida la Plaza de Armas de Chillán, llevando los sabores y la calidad de Iansa Agro a cada rincón de la feria. A través de nuestras actividades, buscamos promover el consumo de

productos locales y fomentar la cultura gastronómica de la región de Ñuble. Estamos convencidos de que iniciativas como esta contribuyen a fortalecer el tejido social y a posicionar a Chillán como un destino turístico y gastronómico de primer nivel.



EMPRESAS IANSA TRANSFORMA SU AGRICULTURA AL 100% CON ENERGÍA SOLAR:

Estamos emocionados de anunciar nuestra nueva alianza estratégica con Solcor Chile, y Enel X. Juntos, estamos construyendo un futuro más sostenible a través del desarrollo de cuatro plantas solares en las regiones del Maule y Ñuble. Esta iniciativa no solo permitirá abastecer el 100% de la demanda energética de los predios agrícolas de nuestra empresa, sino que también representará un gran avance en la lucha contra el cambio climático, reduciendo más de 580 toneladas de CO2 al año. Además, esta solución energética limpia y eficiente generará un ahorro cercano al 20% en los costos energéticos de la compañía.

Con este proyecto, estamos demostrando que la energía solar es una alternativa viable y rentable para impulsar una agricultura más sostenible y competitiva. Invitamos a más empresas a unirse a esta iniciativa y a aprovechar las ventajas que ofrece la energía solar.

Marcas CIUDADANAS

Estamos muy felices de anunciar que Iansa ha sido nuevamente reconocida como una Marca Ciudadana en la XV edición del estudio realizado por Cadem. Este reconocimiento destaca nuestro compromiso con la sociedad y la calidad de vida de las personas, reflejando nuestra dedicación a prácticas sostenibles y responsables.

Agradecemos a todos quienes confían en nosotros y nos motivan a seguir contribuyendo positivamente al desarrollo de Chile con lo mejor de nuestra tierra

EXPOCOLÚN

Durante el mes de enero, se llevó a cabo la tan esperada ExpoColún, un evento destacado en el calendario del sector agroindustrial. Empresas Iansa se hizo presente con un equipo comprometido de Nutrición Animal, lo que nos permitió no solo compartir experiencias con clientes y productores, sino también interactuar directamente con los actores clave del mercado.

Este evento marcó un hito significativo, ya que fue la primera vez que presentamos nuestra nueva imagen de marca. Esta renovación refleja nuestra evolución y reafirma nuestro compromiso con la innovación y la calidad.

Además, en colaboración con el equipo de Insumos Agrícolas, parte de nuestro equipo tuvo la oportunidad de exponer sobre dos productos de gran relevancia y demanda para el negocio: la Cal y el BSoil. Ambos productos son esenciales para el desarrollo sostenible en la agricultura y resaltan nuestro compromiso con prácticas que benefician tanto a los productores como al medio ambiente.

La ExpoColún fue una excelente oportunidad para fortalecer alianzas y seguir contribuyendo al crecimiento del sector. Agradecemos a todos quienes visitaron nuestro stand y participaron en las charlas, reafirmando juntos el camino hacia un futuro próspero y sostenible.



Lanzamiento NUEVA IMAGEN DE MARCA

Este mes, Empresas Iansa cambia su imagen de marca, invitando a sus stakeholders a una mucho más fresca, cercana y flexible. Sus colores y la hojita característica juegan un papel clave en la integración de sus 3 divisiones: ingredientes, agrícola y alimentos.

Queremos compartir con ustedes nuestro nuevo relato de marca, que destaca nuestro propósito y cuál es el camino que queremos trazar:

Somos Empresas Iansa, tenemos más de 70 años de experiencia en cómo extraer lo mejor de nuestra tierra. Nuestra historia es una historia de innovación que ha permitido avanzar desde una empresa productora de azúcar hacia aportar en la alimentación del mundo, con un sello propio; productos que extraemos de la tierra.

Nuestro compromiso es impulsar y promover productos de origen natural que nutren a las personas, animales y aporten a la agroindustria a extraer los mejores productos.

Todo esto es posible gracias a nuestros socios agricultores, la comunidad, nuestro equipo, el poder de la tierra y nuestro compromiso con procesos sostenibles.

Nuestro propósito nos moviliza permanentemente y nos desafía a incorporar la innovación, una mirada centrada en las personas y el respeto al planeta. Es por esto, que nos anima participar en distintos sectores, siempre con productos de origen natural. Buscamos

llegar con los mejores productos a la casa de los ciudadanos del mundo, desarrollamos ingredientes naturales que realzan la industria de alimentos, producimos insumos agrícolas que potencien la productividad y cuidado de la tierra y alimentos para bovinos, equinos y mascotas, velando por su bienestar.

Creemos que nuestra pasión por lo natural nos hace únicos, porque nos permite realzar lo mejor de nuestra tierra e impactar positivamente en millones de personas. Nos entendemos personas trabajando para personas y por un mundo mejor, donde la alimentación con productos de origen natural aporte en el bienestar, salud y calidad de vida de las personas, cuidando nuestra tierra como un tesoro, siempre con excelencia, calidad y compromiso, desafiándonos a un liderazgo sostenible.

La nueva imagen y este relato simbolizan nuestra evolución y el legado que hemos construido a lo largo de los años. Hoy, contamos con más de 1,800 colaboradores en Chile y Perú, quienes formamos parte de nuestras tres divisiones de negocios: Agrícola, Ingredientes y Alimentos. Juntos, miramos hacia los próximos 70 años con entusiasmo y determinación.

empresas
iansa

iansa
agrícola

SEMBRANDO
EL FUTURO
DESDE 1856



Enfocados en Tu Crecimiento



Soluciones



Rendimiento



Innovación



Investigación



Servicios

A través de la investigación y la innovación, KWS brinda cada año **nuevas soluciones y variedades de alto rendimiento** que, junto con servicios, permiten a los agricultores obtener los mayores rendimientos en sus campos. Durante más de 165 años, KWS se ha enfocado en tu crecimiento.